

KVARTALSRAPPORT Q3 2025

NANOECHO

juli – september 2025 • NanoEcho AB (publ)



FRAMTIDENS REKTALCANCERDIAGNOSTIK

– potential för stora hälsoekonomiska vinster

NANOECHO I KORTHET

Snabbt växande behov av tillförlitlig diagnostik för rektalcancer

Majoriteten av de patienter som diagnostiserats med tidig rektalcancer rekommenderas idag en omfattande operation.¹ För patienter innebär detta en försämrad livskvalitet och i många fall en permanent stomi, samtidigt som vården belastas med höga kostnader. Publicerad forskning har visat att så många som 9 av 10 av dessa patienter hade kunnat behandlas med ett betydligt mindre ingrepp. Denna överbehandling beror till stor del på att det idag inte finns en metod som med säkerhet kan avgöra om cancer har spridit sig till närliggande lymfkörtlar innan operation, vilket är en tydlig markör för sjukdomens stadium och därmed avgörande för val av rätt behandling.

Behovet av mer tillförlitlig diagnostik blir tydligare i takt med att patientgruppen växer snabbt. Antalet rektalcancerfall väntas öka globalt med 50 procent från 2020 till 2030.² Samtidigt gör införandet av screeningprogram i Europa, inklusive Sverige, att fler fall upptäcks i ett tidigare stadium.³ Enligt bedömare förväntas antalet tidiga fall fördubblas.

En innovativ metod med stor marknadspotential

NanoEcho har utvecklat ett patenterat bildgivande system som fyller ett globalt tomrum i vården för tillförlitlig rektalcancerdiagnostik. Genom att kombinera modern ultraljudsteknik och ett lokalt magnetfält med järnoxidbaserade nanopartiklar kartlägger metoden huruvida rektalcancer har spridit sig till närliggande lymfkörtlar före operation. Målsättningen är att ge läkare tillförlitligt beslutsunderlag för att möjliggöra en mer individanpassad behandling, vilket kan minska behovet av omfattande operationer. Systemet är portabelt, icke-invasivt och ger realtidsbilder direkt vid patientens sjukhussäng.

Med den kraftiga globala ökningen av rektalcancerfall som förväntas, i kombination med införandet av kolorektalcancerscreening i stora delar av Europa, inklusive nationell screening i Sverige, har NanoEchos metod en stor marknadspotential. Ett växande antal patienter kan därmed komma att gynnas av innovationen.

Potential att skapa stora hälsoekonomiska vinster

Effekten av införandet av NanoEchos metod i vården har analyserats från ett hälsoekonomiskt perspektiv i samarbete med experter från Institutet för Hälso- och Sjukvårdsekonomi samt läkare vid Skånes universitetssjukhus. Resultatet visar att NanoEchos diagnostik har en tydlig och värdeskapande roll i vården, med potential att förbättra patienters livskvalitet, frigöra vårdresurser och minska kostnaderna, samt generera samhällsekonomiska vinster. Denna analys har publicerats i en artikel i den ansedda tidsskriften *PharmacoEconomics*.⁴

Analysen förväntas bli ett viktigt underlag i dialogen med beslutsfattare inför introduktionen i vården. Tydliga hälsoekonomiska belägg, kombinerade med högkvalitativ klinisk evidens är avgörande för att nya diagnostiska metoder ska accepteras och införas i klinisk praxis.

Väl förberedda för kommersialisering

NanoEcho befinner sig i klinisk fas med målsättningen att skapa statistiskt underbyggt underlag för marknadsgodkännande av det bildgivande systemet. Detta planeras ske i samarbete med referenskliniker, bland annat i Norden.

Parallellt med den kliniska valideringen förbereds kommersialisering med fokus på att etablera marknadsacceptans och generera tidiga intäkter. Bolaget samarbetar med ledande kliniska experter och bedriver påverkansarbete gentemot beslutsfattare för att underlätta framtida introduktion i vården. Samtidigt utvärderas strategiska partnerskap på utvalda marknader.

NanoEcho har dessutom tagit ett betydande kommersiellt steg genom att sälja sitt första system till Lunds universitet, där det kommer att användas för forskningsändamål. Affären genererar bolagets första intäkter och bidrar till att bygga erfarenhet av offentliga upphandlingar, leverans och supportfunktioner inför den framtida kommersiella lanseringen.



FINANSIELL ÖVERSIKT

Kvartal 3, 2025: 1 juli – 30 september

- Nettoomsättningen uppgick till 488 (0) TSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till -2 037 (-2 963) TSEK
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,01 (-0,02) SEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -3 656 (-3 681) TSEK

Nio månader 2025: 1 januari – 30 september

- Nettoomsättningen uppgick till 488 (0) TSEK
- Resultatet efter skatt uppgick till -11 851 (-11 637) TSEK
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,04 (-0,15) SEK
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -13 520 (-13 015) TSEK
- Likvida medel uppgick på balansdagen till 4 881 (11 690) TSEK

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R UNDER TREDJE KVARTALET

Likviditetsgarant anlitats

Avtal med Pareto Securities AB har tecknats, som kommer att agera likviditetsgarant för bolagets aktier. Syftet är att främja en god likviditet i aktien samt minska skillnaden mellan köp- och säljkurser under pågående handel.

Vinner upphandling och utses till leverantör

NanoEcho har vunnit en offentlig upphandling och valts som leverantör av sitt magnetomotoriska ultraljudssystem till Lunds universitet. Systemet kommer att användas för forskningsändamål.

Tecknar försäljningsavtal efter vunnen upphandling

NanoEcho har tecknat sitt första försäljningsavtal för ett magnetomotoriskt ultraljudssystem med Lunds universitet. Affären genererar NanoEchos första kommersiella intäkter, och markerar ett viktigt steg i bolagets strategi att successivt bygga upp leverans- och supportkapacitet inför framtida kommersiella lanseringar inom hälso- och sjukvården.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R EFTER PERIODENS SLUT

Förbättrat användargränssnitt

Justeringar av användargränssnittet (UI) har genomförts, baserat på återkoppling från den avslutade dosbeträffelsestudien. Anpassningarna syftar till att ytterligare öka systemets användbarhet i klinisk miljö och utgör en del av förberedelserna inför den planerade Proof of Concept-studien.

Beviljat bidrag för att ta fram en ansökan till EIC Accelerator

NanoEcho har beslutat att skicka in en ansökan till EU-programmet EIC Accelerator Open Call, som riktar sig till innovativa tillväxtbolag inom EU. NanoEcho har beviljats 300

000 kronor från Vinnova som delfinansiering av arbetet med ansökan, vilket kan innebära ett betydande tillskott för den fortsatta kliniska och kommersiella utvecklingen av bolagets diagnostiska system.

Genomförda anpassningar för förbättrad bildkvalitet

Inför den kommande kliniska studien har systemet anpassats för att förbättra kontraståtergivning i ultraljudsbilderna och optimera kontakten mellan proben och vävnaden vid kliniska undersökningar. Anpassningarna baseras på återkoppling från den avslutade dosbeträffelsestudien.

FINANSIELL KALENDER

Bokslutskommuniké
2026-02-12

Årsredovisning
2026-03-26

Kvartalsrapport 1
2026-04-30

Årsstämma
2026-05-28

Kvartalsrapport 2
2026-08-25

Samtliga finansiella rapporter och pressmeddelanden finns tillgängliga på NanoEchos hemsida www.nanoecho.se

Kvartalet visar på stabil och mål-inriktad framdrift. Under perioden skickade vi vår första faktura till kund, samtidigt som vi fortsatt att kliniskt anpassa systemet inför nästa studie, en kombination som tydligt driver NanoEcho framåt.

VD HAR ORDET

Bästa aktieägare,

Detta kvartal har varit riktigt spännande för NanoEcho! Genom vår första offentliga upphandling med Lunds universitet har vi nu fått våra första fakturerande intäkter – samtidigt som vi har gjort viktiga systemanpassningar inför nästa kliniska studie. Båda framstegen är centrala steg i vår långsiktiga utveckling, och bekräftar att vi rör oss i rätt riktning mot klinisk tillämpning och kommersialisering.

Första kommersiella kontraktet

Under kvartalet tecknade NanoEcho avtal om försäljning av ett magnetomotoriskt ultraljudssystem till Lunds universitet – vår första fakturerande kund och offentliga upphandling. Affären innebär inte bara våra första kommersiella intäkter utan ger oss också värdefull erfarenhet av hela leveranskedjan, från produktion och installation till utbildning och service. Detta stärker våra framtida kommersiella förberedelser och visar att vi har struktur och kapacitet att leverera enligt de högt ställda krav som gäller vid offentliga upphandlingar.

Systemet kommer att användas i forskningssyfte under ledning av professor Tomas Jansson, en av NanoEchos grundare, och leverans planeras under första halvan av 2026. Vi arbetar nu med att förbereda produktionen av det system som ska levereras till Lunds universitet.

Förberedelser inför nästa kliniska studie

Parallellt med det kommersiella arbetet har vi fortsatt våra förberedelser inför den planerade Proof of Concept-studien, som planeras starta under första halvan av 2026. Under kvartalet genomfördes flera anpassningar av systemet baserat på återkoppling från den avslutade dosbekräftelsestudien.

Anpassningarna inkluderar justeringar av användargränssnittet, förbättrad bildkontrast och optimerad kontakt mellan proben och vävnaden, med målet att öka systemets användbarhet i klinisk miljö. Vårt användargränssnitt har verifierats av klinisk expertis, som särskilt lyft fram dess tydlighet, moderna



utformning och höga responsivitet, vilket gör systemet enkelt att använda även under tidspress.

Vi arbetar även vidare med att optimera algoritmen som i realtid visualiserar nanopartiklarnas rörelser, i nära samarbete med Eigenvision, specialister inom bildbehandling, signalbehandling och artificiell intelligens (AI). Fokus ligger på att anpassa algoritmen till verkliga kliniska förhållanden, såsom vävnadsrörelser. Dessa framsteg stärker möjligheten till smidig integration i vården och skapar goda förutsättningar inför nästa kliniska steg.

Stegvis framdrift

Kvartalet visar på stabil och målinriktad framdrift. Under perioden skickade vi vår första faktura till kund, samtidigt som vi fortsatt att kliniskt anpassa systemet inför nästa studie – en kombination som tydligt driver NanoEcho framåt mot målet att omsätta vår teknik till faktisk patientnytta och långsiktig kommersiell framgång.

Bolaget arbetar aktivt med att säkerställa de finansiella förutsättningarna – en nyckelfaktor som möjliggör nästa steg på vägen mot CE-märkning, lansering och bred klinisk användning. När beslut om framtida finansiering fattas kommer informationen att kommuniceras via pressmeddelande.

Med en tydlig plan framåt fortsätter vårt team, med fokus, engagemang och pålitlig leverans, tillsammans med våra starka samarbetspartners, resan mot en förbättrad diagnostik för patienter med rektalcancer. Jag vill rikta ett varmt tack till alla medarbetare för deras engagemang och till våra aktieägare för deras fortsatta stöd under denna viktiga fas i NanoEchos utveckling.

Lund i oktober 2025

Linda Persson
VD, NanoEcho AB (publ)

SNABBT VÄXANDE BEHOV av tillförlitlig diagnostik

Majoriteten av patienter med tidig rektalcancer genomgår idag omfattande operationer som i efterhand ofta inte visar sig vara nödvändiga. Forskning visar att upp till 9 av 10 av dessa patienter istället skulle kunna behandlas med ett betydligt mindre ingrepp.¹ Detta beror till största delen på att vården, med dagens diagnostiska metoder har svårt att avgöra om cancer har spridit sig till närliggande lymfkörtlar innan operation, vilket är en viktig faktor för att välja optimal behandling. Om cancer inte har spridit sig är ett mindre



Bättre diagnostik kan ge stora samhälls-ekonomiska besparingar.

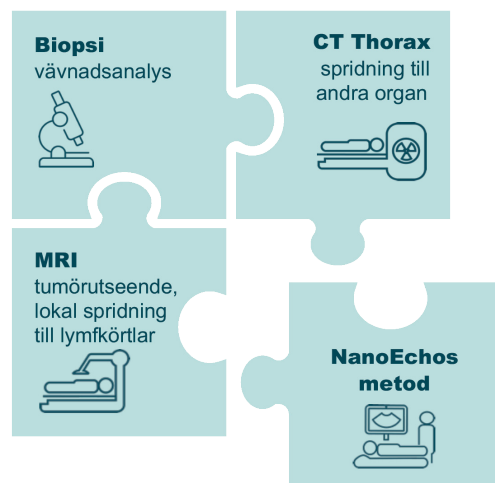
lokalt ingrepp oftast tillräckligt. För patienten innebär det förbättrad livskvalitet med färre komplikationer och möjlighet att undvika stomi. För vården innebär det optimerad resursanvändning och lägre vårdkostnader. Kombinationen av att antalet rektalcancerfall väntas öka kraftigt under de kommande åren och att dagens metoder har tydliga begränsningar skapar ett stort behov av mer tillförlitlig diagnostik. NanoEchos mål är att möta detta globala behov.

INNOVATIV METOD som avser komplettera dagens diagnostik

NanoEcho har utvecklat en ny diagnostisk metod för att avgöra om rektalcancer har spridit sig till närliggande lymfkörtlar innan operation. Målet är att ge läkare bättre beslutsunderlag så att varje patient får mest lämpliga behandling. För patienter med tidig rektalcancer kan detta innebära att ett mindre lokalt ingrepp blir tillräckligt, de kan därmed undvika en omfattande kirurgisk operation. NanoEchos metod har potential att förbättra livskvaliteten för patienten, frigöra vårdens resurser och minska kostnader.

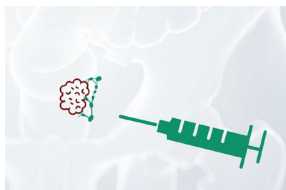
Målet är att NanoEchos metod ska integreras i det standardiserade vårdförloppet för rektalcancer och komplettera dagens diagnostiska metoder för att stödja individanpassade behandlingsbeslut. Ett standardiserat vårdförlopp är ett strukturerat arbetssätt som syftar till att ge patienter en snabb, jämlik och samordnad utredning och behandling.

NanoEcho avser komplettera dagens metoder för rektalcancerdiagnostik

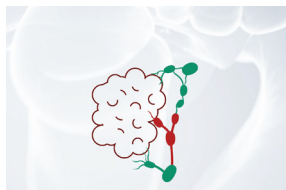


HUR EN UNDERSÖKNING planeras att gå till

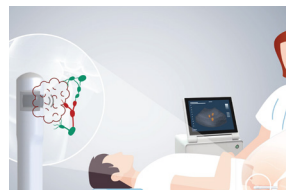
NanoEchos bildgivande system baseras på metoden magnetomotoriskt ultraljud, som kombinerar modern ultraljudsteknik, ett magnetfält och nanoteknologi på ett nytt sätt.



Järnoxidbaserade nanopartiklar injiceras i lymf-systemet och fungerar som kontrastmedel.



Nanopartiklarna sprider sig olika beroende på om vävnaden är sjuk eller frisk.



Ett magnetfält i proben får nanopartiklarna att röra sig, och ultraljudet avbildar deras rörelse.



Den icke-invasiva undersökningen med det portabla systemet ger hög upplösta bilder i realtid.

HÄLSOEKONOMISKA VINSTER i sjukvården och samhället

NanoEchos bildgivande system har potential att generera betydande hälsoekonomiska vinster vid en introduktion i vården.⁴ Genom en mer tillförlitlig diagnostik av rektalcancer får läkare bättre beslutsunderlag vid val av behandling, vilket gör det möjligt att undvika omfattande operationer när de inte behövs. Detta förbättrar livskvaliteten för patienten, frigör vårdresurser och sänker vårdkostnaderna. På så sätt kan introduktionen av NanoEchos diagnostik i vården vara ett kostnadseffektivt komplement till nuvarande kliniska praxis.

Publicerad hälsoekonomisk analys

En vetenskaplig artikel som presenterar en hälsoekonomisk analys av införandet av NanoEchos diagnostik för rektalcancer har publicerats i den ledande tidskriften *Pharmacoeconomics*.⁴ Analysen, framtagen i samarbete med experter från Institutet för Hälso- och Sjukvårdsekonomi (IHE) och läkare vid Skånes universitetssjukhus, ger vetenskapligt stöd för metodens hälsoekonomiska potential.

Resultaten visar att metoden har potential att generera samhällsekonomiska vinster genom att:

- förbättra patienters livskvalitet
- sänka vårdkostnaderna
- optimera vårdens resurser

Strategisk betydelse för implementering

Den publicerade analysen utgör ett viktigt underlag för vården och är central i dialogen med beslutsfattare för att introducera NanoEchos bildgivande system i vårdens riktlinjer. Tydliga hälsoekonomiska belägg, kombinerade med högkvalitativ klinisk evidens är avgörande för att nya diagnostiska metoder ska accepteras och införas i klinisk praxis. Dessa analyser är också viktiga för att beslutsfattare ska kunna utforma lämpliga ersättningsmodeller.

Bättre livskvalitet

- Undviker stomi
- Minskade komplikationer
- Bevarad sexual- och blåsfunktion

Minskade vårdkostnader

- Färre omfattande operationer
- Färre vårddygn
- Färre återbesök

Optimerade resurser

- Effektivare användning av utrustning och personal
- Minskad belastning på personal och uppföljning
- Frigjorda vårdplatser

Potential att spara upp till

220 000 SEK

i minskade sjukvårdskostnader per patient som idag opereras i onödan, efter introduktion av NanoEchos diagnostik i vårdflödet.⁴

Länk till den publicerade hälsoekonomiska analysen:

The Potential Health Economic Value of Adding Magnetomotive Ultrasound to Current Diagnostic Methods for Detecting Lymph Node Metastases in Rectal Cancer



MARKNAD

Kolorektalcancer – en av de vanligaste cancerformerna

Kolorektalcancer är globalt den tredje vanligaste cancerdiagnosen, efter bröst- och prostatacancer, och bedöms vara den näst dödligaste.⁵ Marknaden för kolorektalcancerdiagnostik uppskattades till 41,4 miljarder SEK 2022 och förväntas växa med 8,4 % årligen till 78,9 miljarder SEK 2032.⁶

Växande patientantal kräver bättre diagnostik

Rektalcancer innebär att cancer sitter i den nedre delen av tarmen (även kallad ändtarmscancer) och står för omkring en tredjedel av alla kolorektalcancerfall.⁷ Globalt drabbas idag cirka 750 000 personer årligen, varav över 2 400 i Sverige. Antalet fall förväntas öka globalt med 50 procent från år 2020 till år 2030. Ökningen beror bland annat på en åldrande befolkning och livsstilsfaktorer som övervikt och rökning.²

Införandet av screeningprogram i stora delar av Europa, inklusive nationell screening i Sverige, innebär att fler fall kommer att upptäckas och diagnostiseras i ett tidigare skede. Enligt experter väntas antalet tidigt upptäckta rektalcancerfall fördubblas.³ Detta driver behovet av mer tillförlitlig diagnostik för att avgöra om cancer spridit sig till lymfkörtlar och avgöra vilka patienter som behöver genomgå en omfattande operation och vilka som kan behandlas med mindre ingrepp.

Med en snabbt växande patientpopulation och tydliga brister i dagens diagnostik har NanoEcho en stark position som ett viktigt komplement i vården.

Tre marknader står för 70 procent fallen

De tre största marknaderna – Europa, USA och Asien – står idag för närmare 70 % av de globala rektalcancerfallen.² På dessa marknader planerar NanoEcho att successivt och kontrollerat introducera sin diagnostik genom strategiska distributörssamarbeten.

Globala marknaden för kolorektalcancerdiagnostik

2022 41,4 miljarder SEK

2032⁶ 78,9 miljarder SEK

Förväntad
årlig tillväxt
8,4%

NanoEchos marknadspotential

Rektalcancer

2020 600 000 fall årligen globalt

2030² 900 000 fall årligen globalt

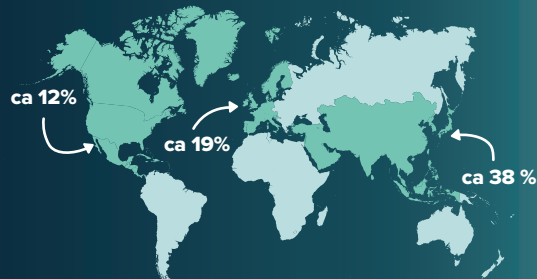
Marknadspotential

2020 6 – 12 miljarder SEK

2030 9 – 18 miljarder SEK

Uppskattad global marknadspotential baseras på ett pris per undersökning om 10–20 TSEK, vilket är grundat på en hälsoekonomisk analys.⁴

De tre största marknaderna Europa, Nordamerika, Asien



PRIMÄR AFFÄRSMODELL

NanoEchos affärsmodell bygger på att sänka tröskeln för kunders initiala investeringar i utrustning, samtidigt som intäkter genereras löpande genom försäljning av nanopartiklar och förbrukningsvaror vid varje undersökning. På så sätt skapas en skalbar och återkommande intäktsström med god förutsägbarhet över tid. Inför kommersialiseringen kommer bolaget att utvärdera alternativa intäktsmodeller.



Sälja till självkostnadspris

Självkostnadspris minskar den initiala barriären för inköp.



Ta betalt per undersökning

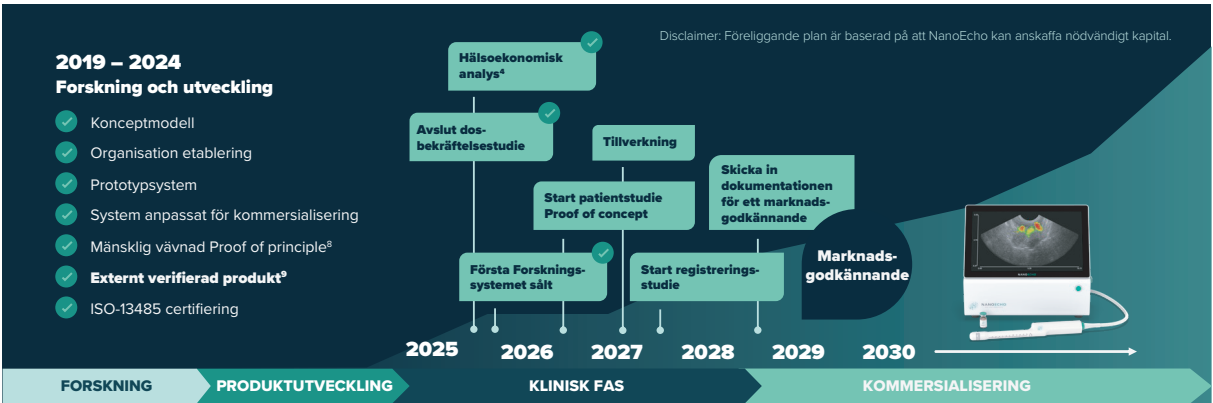
Löpande intäktsströmmar genom försäljning av nanopartiklar och andra engångsartiklar till undersökning.

VÄGEN MOT EN MARKNADSLANSERING

Värdeskapande milstolpar

En investerargrupp förvärvade 2019 en majoritet av Bolaget, varefter organisationen etablerades och utvecklingen av en kommersiell produkt för diagnostik av rektalcancer påbörjades. I mitten av 2024 avslutades produktutvecklingen då NanoEchos bildgivande system passerade den externa verifieringen utan anmärkningar. Detta innebär att systemet har genomgått omfattande interna tester och externa certifieringstester som

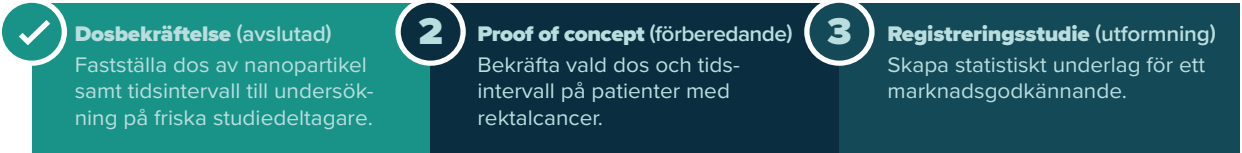
bekräftat att det uppfyller samtliga regulatoriska och kundrelaterade krav, och att det är säkert, tillförlitligt och godkänt för användning på patienter. Därefter inleddes det kliniska programmet för att generera klinisk evidens för ett marknads-godkännande. Målsättningen är att lämna in dokumentationen för ett marknads-godkännande under 2028. Planen förutsätter att NanoEcho kan anskaffa nödvändigt kapital.



Plan för att bevisa klinisk nytta

NanoEcho arbetar systematiskt tillsammans med experter för att ta fram klinisk evidens för den nya diagnostiska metoden. Målet med den kliniska vägen är att skapa underlag för

marknadsgodkännande som omfattar både systemet och nanopartiklarna. Följande steg planeras för att säkerställa ett fullständigt underbyggt underlag för godkännande.



Våra nycklar till marknaden

Produktutveckling Produktutvecklingen avslutades i juni 2024 efter att den formella verifieringen passerades.	Kliniskt fokus Den kliniska vägen framåt sker i nära samarbete med läkare inom rektalkirurgi och diagnostik. Läkare som är verksamma på universitetskliniker är nyckelpersoner när det gäller att etablera ny klinisk praxis.	Marknad Fokus är marknadsgodkännande och lansering i Europa, med initialt fokus på Sverige. Hälsöekonomisk modell har tagits fram som underlag för prisstrategi.
Attraktiv affärsmodell Affärsmodell planeras baseras på "rakbladsmodellen", kunden betalar per behandling. Detta skapar löpande intäktström under hela systemets livscykel. Alternativa affärsmodeller kan komma att utvärderas.	Försäljning Bolaget planerar att etablera försäljning genom partnerskap med distributörer/medicintekniska företag som redan idag säljer utrustning för bildiagnostik.	

FÖRSTA FÖRSÄLJNING AV SYSTEM

NanoEcho har tecknat sitt första försäljningsavtal för ett system och därmed genererat bolagets första kommersiella intäkter. Bolaget valdes genom en offentlig upphandling som leverantör av ett bildgivande system till Lunds universitet. Systemet kommer att användas för forskningsändamål inom universitetets verksamhet. Affären utgör en strategiskt viktig milstolpe i bolagets kommersiella förberedelser och bidrar till att successivt bygga upp de strukturer, processer och den erfarenhet som krävs för framtida kommersiell expansion.

Bolagets huvudfokus kvarstår på att färdigställa och kliniskt validera det diagnostiska systemet, med målsättningen att uppnå marknadsgodkännande för användning inom vården.



PATENTERAT SYSTEM

Patent

NanoEcho har en heltäckande patentportfölj med tre patentfamiljer:

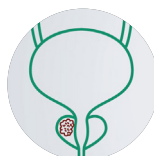
- Grundpatent som skyddar utförandet av en handhållen prob, beviljat i Europa, Japan, Kanada, Sydkorea och USA.
- Detaljerat patent som skyddar utförandet av handhållna prober för olika tillämpningar, under granskning i Europa, Japan, Kina och USA.
- Algoritmpatent som skyddar tillvägagångssättet för att beräkna och filtrera magnetomotorisk ultraljudsdata i realtid, för närvarande i den initiala ansökningsfasen.

NanoEcho har tidigare genomfört en Freedom To Operate-analys (FTO), som vid tillfället visade att inga patenthinder föreligger.

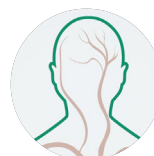
Framtida tillämpningar

NanoEchos teknik är inte begränsad till rektalcancer utan har potential för andra indikationer, såsom prostatacancer, analys av åderförkalkning och stamcellsterapi. Det bildgivande systemet är skalbart och proben kan anpassas för olika användningsområden. Bolaget har patentskydd för alternativa probeutformningar, vilket möjliggör framtida indikationer och tillämpningar.

Prostatacancer



Åderförkalkning



Stamcellsterapi



Referenser

- 1 Rönnow C-F et. al. "Lymphovascular Infiltration, Not Depth of Invasion, is the Critical Risk Factor of Metastases in Early Colorectal Cancer..." *Ann Surg.* 2022 Jan 1;275(1)
- 2 Arnold M, Sierra MS, Laversanne M, Soerjomataram I, Jemal A, Bray F. Global patterns and trends in colorectal cancer incidence and mortality. *Gut.* 2017 Apr;66(4):683-691.
- 3 Socialstyrelsen 2014, Screening för tjock- och ändtarmscancer, Rekommendation och bedömningsunderlag.
- 4 Andersson, E., Axelsson, U., Rönnow, CF. et al. The Potential Health Economic Value of Adding Magnetomotive Ultrasound to Current Diagnostic Methods for Detecting Lymph Node Metastases in Rectal Cancer. *PharmacoEconomics* (2025). <https://doi.org/10.1007/s40273-025-01490-3>
- 5 Regionala cancercentrum i samverkan, maj 2022, Rektalcancer 2021 Nationell kvalitetsrapport för år 2021 från Svenska Kolorektalcancerregistret.
- 6 Global Colorectal Cancer Diagnostics Market - Industry and Forecast to 2032 Data Bridge Market Research to 2032.
- 7 Statistik ändtarmscancer, <https://www.cancerfonden.se/om-cancer/statistik/andtarmscancer>.
- 8 Jansson T, Jansson L, Mousavi A, Persson L, Angenete E, Detection of magnetomotive ultrasound signals from human tissue, *Nanomedicine: NBM* (2023)
- 9 Mousavi, J. Reniaud, M. Santesson, L. Persson, T. Jansson Design of a Phantom Mimicking Rectal Lymph Nodes for Magnetomotive Ultrasound. *Ultrasound in Medicine & Biology.* 2024;51(1):77-84.

DE TIO STÖRSTA ÄGARNA per den 2025-09-30

Ägare	Innehav	Röster i %
Avanza Pension	26 922 503	9,19
Maxistans AB	25 941 048	8,86
Cloudo AB	22 219 011	7,58
Givetvis AB	20 950 000	7,15
Gunther Wikberg Kapitalförvaltning	15 777 756	5,39
Gunther Wikberg Holding AB	12 130 000	4,14
Öresund Holding AB	10 687 835	3,65
Ath Invest AB	8 400 000	2,87
Quiq Holding AB	6 248 990	2,13
Nordnet Pensionsförsäkring AB	5 950 298	2,03
Summa övriga aktieägare (ca 2 330)	137 712 536	47,01
Totalt	292 939 977	100,00

OM AKTIEN

Bolaget har utestående teckningsoptioner till styrelse och anställda om 17 562 500 som totalt kan medföra 17 562 500 aktier och kan därmed orsaka utspädning.

NanoEchos aktie handlas på Nasdaq First North Growth Market Stockholm med kortnamnet NANECH.

AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING

	Registrerings- datum	Tillfört aktie- kapital	Ackumulerat aktiekapital	Tillfört antal aktier	Ackumulerat antal aktier	Kvot- värde (kr)
Bolagets bildande	2013-12-04	50 000,00	50 000,00	1 000	1 000	50,000
Nyemission	2016-04-20	50 000,00	100 000,00	1 000	2 000	50,000
Nyemission	2019-12-05	1 000 000,00	1 100 000,00	219 998 000	220 000 000	0,005
Nyemission	2020-02-25	175 770,00	1 275 770,00	35 154 000	255 154 000	0,005
Nyemission*	2020-10-23	56 076,66	1 331 846,66	11 215 331	266 369 331	0,005
	2020-11-09	171 309,98	1 503 156,64	34 261 996	300 631 327	0,005
Nyemission	2021-11-23	0,02	1 503 156,65	3	300 631 330	0,005
Omvändsplitt 1:10	2021-11-23	0,00	1 503 156,65	0	30 063 133	0,05
Nyemission*	2023-03-23	514 835,45	2 017 992,10	10 296 709	40 359 842	0,05
	2023-05-02	274 350,70	2 292 342,80	5 487 014	45 846 856	0,05
	2023-05-03	109 060,00	2 401 402,80	2 181 200	48 028 056	0,05
Nyemission*	2024-07-24	4 861 997,35	7 263 400,15	97 239 947	145 268 003	0,05
	2024-08-06	1 209 431,25	8 472 831,40	24 188 625	169 456 628	0,05
	2024-08-06	37 610,25	8 510 441,65	752 205	170 208 833	0,05
	2024-08-21	180 000,00	8 690 441,65	3 600 000	173 808 833	0,05
Nyemission*	2025-02-21	2 322 106,90	11 012 548,55	46 442 138	220 250 971	0,05
	2025-03-05	3 474 389,60	14 486 938,15	69 487 792	289 738 763	0,05
	2025-03-06	85 249,95	14 572 188,10	1 704 999	291 443 762	0,05
Nyemission TO1	2025-05-23	74 810,75	14 646 998,85	1 496 215	292 939 977	0,05

* Delregistrering har genomförts

NANOECHO I SAMMANDRAG

(TSEK om inget annat anges)	2025 jul-sep	2024 jul-sep	2025 jan-sep	2024 jan-sep	2024 Helår
Nettoomsättning	488	0	488	0	0
Rörelseresultat (TSEK)	-2 037	-2 964	-10 859	-11 635	-15 381
Resultat efter skatt (TSEK)	-2 037	-2 963	-11 851	-11 637	-15 146
Kassaflöde från den löpande verksamheten (TSEK)	-3 656	-3 681	-13 520	-13 015	-14 602
Kassaflöde per aktie* (SEK)	-0,01	-0,03	-0,05	-0,17	-0,14
Likvida medel (TSEK)	4 881	11 690	4 881	11 690	14 651
Eget kapital (TSEK)	18 535	21 982	18 535	21 982	18 474
Eget kapital per aktie före utspädning* SEK	0,06	0,13	0,06	0,13	0,11
Soliditet, %*	88%	89%	88%	89%	56%
Balansomslutning (TSEK)	21 082	24 582	21 082	24 582	33 256
Genomsnittligt antal aktier före utspädning (st)	292 084 997	137 743 739	255 108 001	78 261 912	102 196 565
Resultat per aktie före utspädning* (SEK)	-0,01	-0,02	-0,04	-0,15	-0,15
Resultat per aktie efter utspädning* (SEK)	-0,01	-0,02	-0,04	-0,15	-0,15
Antal aktier vid periodens slut (st)	292 939 977	173 808 833	292 939 977	173 808 833	173 808 833
Medelantal anställda	6	9	6	9	8

*Nyckeltalsdefinitioner

Kassaflöde per aktie = Kassaflödet för den löpande verksamheten i förhållande till det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under perioden. Genomsnittligt antal aktier under perioden.

Eget kapital per aktie före utspädning = Eget kapital i förhållande till antalet aktier utestående vid periodens slut.

Soliditet = Totalt eget kapital i förhållande till den totala balansomslutningen.

Resultat per aktie före/efter utspädning = Resultatet efter skatt i förhållande till det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under perioden. I det fall det finns några utestående instrument som innebär utspädning av antalet aktier görs korrigering för det och visas separat.

FINANSIELL UTVECKLING

Januari-september 2025

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 488 (0) TSEK, vilket utgör bolagets första intäkter från försäljning av ett system för forskningsändamål. Beloppet avser en del-fakturerings i samband med signering av avtalet.

Totalt uppgick rörelseintäkterna för perioden till 701 (2 092) TSEK och ackumulerat till 1 052 (4 705) TSEK. Intäkterna utöver nettoomsättningen avser till större del hyresintäkter och en mindre del avser konsultuppdrag. Föregående årssiffror inkluderar aktiveringar och är därför högre. Bolaget har i år valt att uppdatera sin redovisningsstrategi med målsättningen att uppnå en mer transparent redovisning. Som en följd av detta har redovisningsprinciperna justerats, och kostnader relaterade till utvecklingsarbete och immateriella tillgångar kostnadsförs nu löpande.

Rörelsens kostnader för perioden uppgick till 2 738 (5 056) TSEK och ackumulerat till 11 911 (16 340) TSEK. Kostnader för råvaror och förnödenheter uppgick under perioden till 0 (1 511) TSEK. Minskningen hänförs till den uppdaterade redovisningsstrategin. De totala externa kostnaderna under perioden uppgick till 1 020 (1 371) TSEK och ackumulerat till 5 773 (4 691) TSEK. Kostnadsökningen är huvudsakligen hänförlig till kliniska- samt konsultkostnader som tidigare aktiverats och nu kostnadsförs löpande i stället. I föregående årssiffra för perioden ingår kostnader för inledningen av den kliniska studien samt för certifieringen, vilket gör att den är något högre. Personalkostnaderna under perioden uppgick till 1 682 (2 119) TSEK och ackumulerat till 6 032 (7 409) TSEK. Minskningen av personalkostnader jämfört med föregående år är en följd av att vi lämnat produktutvecklingsfasen och att resursbehovet förändrats i samband med starten av den kliniska studien.

Resultat efter skatt för perioden uppgick till -2 037 (-2 963) TSEK och ackumulerat till -11 851 (-11 637) TSEK.

Kassaflöde, investeringar och finansiering

Kassaflödet från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapitalet under perioden uppgick till -3 656 (-3 681) TSEK och ackumulerat till -13 520 (-13 015) TSEK.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -135 (-2 061) TSEK och ackumulerat till -289 (-4 501) TSEK och bestod av investeringar i immateriella tillgångar. Minskningen förklaras med att vi under året inte har aktiverat några utvecklingskostnader.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för perioden uppgick till 0 (15 123) TSEK och ackumulerat till 4 038 (15 123) TSEK. Företrädesemissionen, nyttjande av teckningsoptioner av serie TO1 samt nyttjande av optioner till Bolagets styrelse gav positiv effekt.

Finansiell ställning

Soliditeten uppgick den 30 september 2025 till 88 (89) procent och det egna kapitalet var 18 535 (21 982) TSEK. Under första halvåret genomfördes en företrädesemission och nyttjande av TO1 vilket medförde att Bolagets aktiekapital ökade med 5 957 TSEK och uppgår till 14 647 per balansdagen.

Bolaget tillfördes genom emissionen 14 341 TSEK innan emissionskostnader om 2 645 TSEK och konvertering av det upptagna lånet på 9 918 TSEK. Efter emissionen ökade antalet aktier i Bolaget med 119 131 144 aktier och uppgår per balansdagen till 292 939 977 aktier.

Likvida medel vid periodens slut uppgick till 4 881 (11 690) TSEK.

Personal

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 6 (9) varav 3 (5) kvinnor.

Närståendetransaktioner

Under perioden har inga transaktioner med närstående parter genomförts.

Under året har Bolagets styrelse tecknat teckningsoptioner och erlagt teckningslikvid i enlighet med det incitamentsprogram som beslutades av årsstämman den 15 maj 2025.

Risker och osäkerhetsfaktorer

NanoEchos verksamhet utsätts för ett antal risker och osäkerhetsfaktorer, vilka i olika omfattning kan ha en negativ inverkan på den fortsatta verksamheten. Både omvärlds-, operativa och finansrelaterade risker kan på kort och lång sikt påverka bolaget negativt. NanoEcho arbetar kontinuerligt med att inventera och hantera de risker och osäkerhetsfaktorer som verksamheten utsätts för i syfte att begränsa riskexponeringen och en eventuell påverkan om en risk aktualiseras. En utförlig beskrivning av risker återfinns i årsredovisningen för räkenskapsåret 2024.

Redovisnings- och värderingsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1. Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Belopp är uttryckta i TSEK och MSEK vilket i denna rapport avser tusental svenska kronor och miljontal svenska kronor. Belopp inom parentes avser jämförelsesiffror med motsvarande period föregående år.

Uppskattningar och bedömningar

För att kunna upprätta de finansiella rapporterna, gör styrelsen och bolagsledningen bedömningar och antaganden, som påverkar företagets resultat och ställning samt använder sig av lämnad information i övrigt. Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på historiska erfarenheter och andra faktorer, inklusive förväntningar om framtida händelser, som kan antagas rimliga under rådande förhållanden. Faktiskt utfall kan komma att skilja sig från gjorda bedömningar. De områden, där uppskattningar och antaganden skulle kunna innebära betydande risk för justeringar i redovisade värden för resultat och finansiell ställning under kommande rapportperioder, är främst bedömningar om marknadsförutsättningar och därmed värdet på koncernens anläggningstillgångar.

Revisorernas granskning

Denna delårsrapport har inte granskats av Bolagets revisorer.

RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

(TSEK)	2025 jul-sep	2024 jul-sep	2025 jan-sep	2024 jan-sep	2024 Helår
Nettoomsättning	488	0	488	0	0
Aktiverat arbete för egen räkning	0	2 038	0	4 327	7 265
Övriga rörelseintäkter	214	54	565	378	415
Summa	701	2 092	1 052	4 705	7 680
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	0	-1 511	0	-4 086	-2 658
Övriga externa kostnader	-1 020	-1 371	-5 773	-4 691	-10 008
Personalkostnader	-1 682	-2 119	-6 032	-7 409	-10 188
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-35	-55	-106	-154	-207
Summa rörelsens kostnader	-2 738	-5 056	-11 911	-16 340	-23 061
RÖRELSERESULTAT	-2 037	-2 964	-10 859	-11 635	-15 381
Finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	1	0	1	239
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	0	-993	-4	-4
Summa resultat från finansiella poster	0	1	-993	-3	235
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-2 037	-2 963	-11 851	-11 637	-15 146
RESULTAT EFTER SKATT	-2 037	-2 963	-11 851	-11 637	-15 146
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,01	-0,02	-0,04	-0,15	-0,15
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,01	-0,02	-0,04	-0,15	-0,15
Genomsnittligt antal aktier	292 939 977	137 743 739	267 904 111	78 261 912	102 196 565
Antal aktier	292 939 977	173 808 833	292 939 977	173 808 833	173 808 833

BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

(TSEK)	2025-09-30	2024-09-30	2024-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	11 270	8 108	11 270
Patent	3 496	3 043	3 207
Summa immateriella anläggningstillgångar	14 766	11 151	14 477
Materiella anläggningstillgångar			
Inventarier och verktyg	282	442	389
Summa materiella anläggningstillgångar	282	442	389
Summa anläggningstillgångar	15 048	11 593	14 866
Omsättningstillgångar			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	623	45	0
Skattefordringar	117	82	0
Upptaget ej utbetalt kortfristigt lån	0	0	2 043
Övriga fordringar	0	836	995
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	413	336	701
Summa kortfristiga fordringar	1 153	1 299	3 739
<i>Kassa och bank</i>	4 881	11 690	14 651
Summa omsättningstillgångar	6 034	12 989	18 390
SUMMA TILLGÅNGAR	21 082	24 582	33 256
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	14 647	8 690	8 690
Fond för utvecklingsutgifter	13 448	10 286	13 448
Summa bundet eget kapital	28 095	18 976	22 138
<i>Ansamlad förlust/fritt eget kapital</i>			
Överkursfond	86 561	80 604	80 604
Balanserad vinst eller förlust	-84 269	-65 961	-69 123
Periodens resultat	-11 851	-11 637	-15 146
Summa ansamlad förlust/fritt eget kapital	-9 560	3 006	-3 665
Summa eget kapital	18 535	21 982	18 474
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	412	578	2 084
Kortfristigt lån	0	0	9 918
Övriga skulder	165	171	352
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 969	1 850	2 428
Summa kortfristiga skulder	2 547	2 600	14 782
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	21 082	24 582	33 256

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

(TSEK)	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
	Aktie-kapital	Fond för utvecklings-utgifter	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Eget kapital
Ingående balans per 2025-01-01	8 690	13 448	80 604	-69 123	-15 146	18 474
Balanseras i ny räkning				-15 146	15 146	0
Nyemission	5 957		8 384			14 341
Emissionskostnader			-2 645			-2 645
Optionsprogram			217			217
Fond för utvecklingsutgifter						0
Periodens resultat					-11 851	-11 851
Utgående balans per 2025-09-30	14 647	13 448	86 561	-84 269	-11 851	18 535

(TSEK)	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
	Aktie-kapital	Fond för utvecklings-utgifter	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Eget kapital
Ingående balans per 2024-01-01	2 401	6 183	71 770	-47 424	-14 434	18 496
Balanseras i ny räkning				-14 434	14 434	0
Nyemission	6 289		11 320			17 609
Emissionskostnader			-2 486			-2 486
Fond för utvecklingsutgifter		4 103		-4 103		0
Periodens resultat					-11 637	-11 637
Utgående balans per 2024-09-30	8 690	10 286	80 604	-65 961	-11 637	21 982

KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG

(TSEK)	2025 jul-sep	2024 jul-sep	2025 jan-sep	2024 jan-sep	2024 Helår
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN					
Rörelseresultat	-2 037	-2 964	-10 859	-11 635	-15 381
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet m.m.	35	55	106	154	207
Erhållen ränta	0	1	0	1	239
Erlagd ränta	0	0	-993	-4	-4
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-2 001	-2 908	-11 745	-11 483	-14 938
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital					
Ökning (-) /Minskning (+) av övriga rörelsefordringar	-191	1 177	543	-844	-3 284
Ökning (-) /Minskning (+) av övriga rörelseskulder	-1 464	-1 951	-2 318	-688	3 620
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-3 656	-3 681	-13 520	-13 015	-14 602
INVESTERINGSVERKSAMHETEN					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-135	-2 038	-289	-4 327	-7 654
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	0	-23	0	-173	-173
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-135	-2 061	-289	-4 501	-7 827
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN					
Upptaget lån	0	0	2 043	0	7 875
Återbetalning av lån	0	0	-9 918	0	0
Personaloptioner	0	0	217	0	0
Nyemission	0	17 609	14 341	17 609	17 609
Emissionskostnader	0	-2 486	-2 645	-2 486	-2 486
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	15 123	4 038	15 123	22 998
PERIODENS KASSAFLÖDE	-7 517	9 381	-9 770	-2 392	569
Likvida medel vid periodens ingång	12 398	2 309	14 651	14 082	14 082
Likvida medel vid periodens utgång	4 881	11 690	4 881	11 690	14 651

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna bokslutskommuniké ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 23 oktober 2025



NANOECHO
next level diagnostics

CERTIFIED ADVISER
Svensk Kapitalmarknadsgranskning