

63° N SWE



HIGH COAST

SINGLE MALT WHISKY



Årsredovisning 2023

HIGH COAST DISTILLERY AB (PUBL), ORG NR: 556729-2593

Bolaget i korthet

High Coast Distillery producerar och säljer single malt whisky under varumärket High Coast Whisky och är just nu den största producenten i Sverige av new make till whisky. Årets totala produktion uppgick till 294 870 LPA*. Totalt har High Coast Distillery 28 anställda, en nettoomsättning** som uppgår till 57,8 miljoner kronor och en rörelsemarginal på 18,7 procent. High Coast Distillerys aktie är sedan april 2022 noterad på Nasdaq First North Growth Market och handlas under ticker HIGHCO_B. Per den 31 december 2023 hade High Coast Distillery 2 737 st unika aktieägare.

“Vår vision är att High Coast Whisky inspirerar till unika upplevelser och stunder av njutning”

High Coast Distillerys affärsidé är att nyttja de unika förutsättningarna som det lokala landskapet och nordliga klimatet möjliggör för att tillverka och erbjuda whisky till livsnjutare över hela världen. Bolagets vision att "High Coast Whisky inspirerar till unika upplevelser och stunder av njutning" är en ledstjärna i arbetet. Under varumärket High Coast Whisky säljer High Coast Distillery högkvalitativ single malt whisky.

Bolaget har producerat sprit sedan hösten 2010 och producerar årligen cirka 280 000 LPA vid anläggningen i Sörviken, Bjärträ. I lagerhusen låg per den sista december 17 415 fat. Av dessa fat ägs 3 865 st av våra fatägare i High Coast fatägarprogram, där kunder äger personliga fat om cirka 40 liter***. High Coast Whisky finns i Systembolagets ordinarie sortiment med serien Origins som innehåller produkterna Berg, Älv, Hav och Timmer samt i en samlingsbox. Utöver dessa säljs produkter i begränsade utgåvor med jämna mellanrum. Dessutom exporteras whisky till ett tiotal marknader globalt. Vid destilleriet i Bjärträ utmed Ångermanälvens strand finns ett välbesökt besökscentrum med möjligheter till whiskyprovningar, rundvisningar och förtäring av mat och dryck i Restaurang 63N°.

* Litres Pure Alcohol.

** Nettoomsättning exklusive alkoholskatt.

*** För mer information om Bolagets fatägarprogram, se sidorna 14-15.



Innehållsförteckning

INTRODUKTION	2	ÅRSREDOVISNING	27
Året i korthet	2	Förvaltningsberättelse	27
Kommentar från vd	4	Resultaträkning	33
High Coast Distillery genom tiderna	5	Balansräkning	34
		Kassaflödesanalys	36
MARKNAD OCH FÖRSÄLJNING	7	Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer	37
Svenska whiskymarknaden	7	Noter	39
Internationella whiskymarknaden	8	Styrelsens underskrifter	42
		Revisionsberättelse	43
STRATEGI	9	Femårsöversikt	45
Affärsmodell	9	Ordlista och definitioner	46
Strategi för lönsam tillväxt	10		
VÅR VERKSAMHET	13		
Flaskförsäljning	13		
Fatförsäljning	15		
Besöksverksamhet	17		
Produktion och lager	19		
MOUNTAINS ÄR HÄR	21		
AKTIEN OCH AKTIEÄGARNA	23		
BOLAGSTYRNING	24		
Styrelse	24		
Ledningsgrupp	26		

2023 Året i korthet



1.



2.



3.



4.



5.

- Under året tog Berg guldmedalj i Tokyo Whisky & Spirits Challenge, Mongolica guldmedalj i International Spirits Awards samt en guldmedalj för Distillery Exclusive 8 i World Whisky Awards. / Bild 1
- Den 21 februari tillträdde Linus Håkansson som tillförordnad vd för att senare tillträda som ordinarie vd 29 juni. / Bild 2
- Den 24 november tillträdde Lars Karlsson, Asia Sales & Quality Manager rollen som Export Sales Manager och samtidigt tog plats i Bolagets ledningsgrupp. / Bild 3
- Under året stärktes företaget upp med Emmelie Pihl, controller samt Ingmar Nyberg, logistik- och fatkoordinator. / Bild 4–5
- Fyra akademier genomfördes med 19 examinerade deltagare.
- Inför sommaren omvandlades det gamla pannhuset till en ny provning- och konferenslokalen vid älvstranden och rymmer 52 personer.

>900
privata fat tömdes och buteljerades.

8 st
fatägardagar på destilleriet och
36 stycken runtom i landet.

1 850 st
antal serverade julbord.

51 000+
flaskor såldes av The Origins.

Fortsatt produktion om
280 000
LPA/år

17 415 st
fat finns nu i lagerhusen
med totalt 1 571 081 OLA
(motsvarar ca 6,2 miljoner 50
cl-flaskor med 50% alkoholhalt).

18 600+
följare på Facebook.

10 300+
följare på Instagram.

680+
följare på LinkedIn.

FEMÅRSÖVERSIKT

Belopp räknat i TSEK	2023	2022	2021	2020	2019
Nettoomsättning, exkl. alkoholskatt	57 752	60 532	59 571	45 181	47 943
Förändring från föregående år (%)	-5	2	32	-6	26
Rörelseresultat	10 808	14 271	16 279	6 558	1 215
Resultat efter skatt	841	8 961	11 715	3 478	-946
Balansomslutning	225 446	208 459	185 000	172 657	167 543
Materiella anläggningstillgångar	87 257	80 727	76 003	71 910	71 947
Varulager	120 191	99 558	83 588	72 387	63 809
Justerat eget kapital*	111 864	100 318	66 936	55 221	49 244
Investeringar	13 600	10 700	11 800	7 500	22 000
Soliditet (%)	50	48	36	32	29
Kassalikviditet (%)	58	94	72	89	107
Skuldsättningsgrad (gångar)**	1,02	1,08	2	2,10	2,40
Kassaflöde	-4 851	4 865	-3 113	695	4 199
Antal anställda i medeltal	28	27	24	23	27
Produktion (liter ren alkohol)	294 870	281 173	278 807	214 427	203 373

* Justerat eget kapital är eget kapital +79,4 procent av bolagets obeskattade reserver.

** Beräkning: Långfristiga skulder + kortfristiga skulder / Eget kapital = Skuldsättningsgrad.

Kommentar från vd

Att tillverka single malt whisky vid Ångermanälvens strand har visat sig vara ett framgångskoncept. Vår hantverksskicklighet i kombination med våra unika väderförhållanden för whiskytillverkning skapar en produkt som tas väl emot runt om i världen. Jag ser med stolthet tillbaka på 2023 där jag fick förtroendet att leda Bolaget in i framtiden med ett stort fokus på internationalisering. Tillsammans med medarbetare, styrelse, våra kunder och fatägare har vi fortsatt placerat Sverige och Höga Kusten på den internationella whiskykartan.

Under 2023 har vi stått inför både utmaningar och spännande möjligheter i en värld som ständigt förändras. Utmaningarna vi har mött har vi balanserat väl. Vi har intensifierat vårt exportarbete och utforskat både nya och befintliga marknader. Vi har haft täta dialoger med våra leverantörer och hållit ett vakande öga på tillgången och priserna på insatsvaror. Vi har fortsatt att lansera attraktiv single malt whisky – där vi under året tagit förstaplatsen med whiskyn Berg, som den mest sålda svenska single malt whiskyn räknat i antal flaskor – och vi arbetar fortsatt efter vår planerade hushållningsstrategi där vi säkerställer tillgången på mogen whisky för framtiden. Sammantaget står vi väl positionerade inför framtiden.

Årets nettoomsättning uppgick till 57,8 MSEK (60,5), något lägre än föregående år hänförligt till lägre omsättning inom fat- och flaskförsäljningen. Flaskförsäljningen har främst påverkats av en något lägre exportordergång, vilken påverkats av det ekonomiska läget på våra exportmarknader. Mot bakgrund av det blir vårt intensifierade arbete internationellt än mer viktigt där vi under året jobbat aktivt med både varumärkesbyggande och en genomlysning av våra importörer. Trots engångsposter för omorganisationskostnader om 1,3 MSEK samt en lägre nettoomsättning uppgår EBITDA till 17,3 MSEK (20,0). Under året möjliggjordes även bokslutsdispositioner i form av överavskrivningar om -7,2 MSEK.

FLASKOR

I enlighet med vår tidigare nämnda hushållningsstrategi uppgår flaskförsäljningens nettoomsättning 27,2 MSEK (30,0). Den något lägre omsättningen är främst påverkad av exportförsäljningen där vi upplevde en försiktighet från våra importörer i länder där konsumentpriserna i samhället har stigit kraftigt. Fokus för exportförsäljningen under året har varit att fortsätta leverera till våra etablerade marknader, men även identifiera och starta upp nya marknader för framtiden. Under det fjärde kvartalet inleddes ett nytt samarbete med en importör i Sydkorea vilket ledde till två initiala order. Vi ser stor potential i den asiatiska marknaden då de efterfrågar högkvalitativ whisky med stor hantverksskicklighet.

FAT

Fatförsäljningen har i princip varit oförändrad under året och nettoomsättningen uppgick till 20,2 MSEK (21,0). Vi har under året haft något lägre andel buteljerade fat, vilket påverkar omsättningen då en del av kundens kost-

nad för fatet omvandlas från lån till en intäkt. Nyckeln till att fortsätta med en stark fatförsäljning under 2023 har varit en ökad marknads närvaro där vi satsat hårt på mässor, provningar och whiskyfestivaler för att nå ut till en bredare kundgrupp.

BESÖKSVERKSAMHETEN

Med en stark sommarsäsong summeras besöksverksamheten vid destilleriet i Bjärträ med en rekordomsättning om 10,4 MSEK (9,4). Vi ser nu resultatet av våra satsningar de senaste åren där vi konsekvent arbetat med att utveckla vårt utbud och värdskap för att skapa whiskyupplevelser i världsklass. I skrivande stund planeras årets whiskyfestival som är startskottet på sommarsäsongen och där tusentals människor njuter av en helg fylld med whisky, musik och mat vid älvstranden.

FRAMTIDSUTSIKTER

Vi har som tidigare nämnt fokuserat på våra exportmarknader i syfte att öka efterfrågan inför att tillgången på mogen whisky ökar. Under 2024 fortsätter arbetet med att utveckla och identifiera befintliga och nya marknader. Vi fortsätter med vår höga produktionstakt där målet är 280 000 LPA* per år, vilket säkerställer en god tillgång på spännande whisky i framtiden. Under det andra kvartalet i år beräknas vårt nya lagerhus stå färdigt, redo att fyllas med fat som omvandlar vårt fruktiga destillat till smakrik whisky.

Genom att fortsätta leverera ett positivt resultat lägger vi ännu ett år bakom oss där vi befäster vår position som ett starkt och framgångsrikt whiskydestilleri. Nu blickar vi förväntansfullt framåt mot 2024 med fortsatt fokus på internationalisering tillsammans med en stark lokal förankring. Vi kommer under året att se frukten av vårt samarbete med rockfestivalen Sweden Rock, vid älvens strand går vår egen hyllade whiskyfestival av stapeln i juni och vi fortsätter att vårda våra rötter genom att släppa whisky i världsklass som uppmärksammar vårt ursprung från Höga Kusten. Jag vill tacka alla kunder, medarbetare och aktieägare för 2023, tillsammans fortsätter vi att producera fantastisk whisky för livsnjutare från hela världen.



Linus Håkansson
Vd, High Coast Distillery AB (publ)

High Coast Distillery genom tiderna

2007

Bolaget bildas av en grupp whiskyintresserade vänner.



2010

Kopparpannorna anländer, det första lagerhuset färdigställs och det första whiskyfatet fylls.

2011

Bolagets aktie listas på Alternativa listan (nuvarande Pepins) och det första privatfatet fylls.



2012

Det andra lagerhuset färdigställs.

2013

Första spriten blir tre år gammal och kan således kallas whisky. Första lanseringen av eget destillat och den årliga produktionen uppgick till 100 000 LPA för första gången.



2014

Det tredje lagerhuset färdigställs, bolagets första whisky, *The Pioneer*, lanseras och besökscentrum invigs.

2015

De första flaskorna exporteras till Tyskland och Frankrike.

2016

Den första återkommande produkten, *Dålvve Signature Malt*, lanseras.



2017

Besökscentrum byggs ut.

2018

Namnbyte från *Box Destilleri* till *High Coast Distillery*, den årliga produktionstakten ökar till följd av att två nya kopparpannor installeras. Under året produceras över 130 000 LPA.



2019

Det fjärde lagerhuset färdigställs, och produktserien *Origins* lanseras. Första helåret med dubbla pannor och den årliga produktionen uppgår till 200 000 LPA.

2020

Det 20 000:e fatet fylls.

2021

En ny ångpanna driven av förnybar energi installeras och den årliga produktionstakten ökar till 280 000 LPA. Bolagets första 10-åriga whisky, *The First Ten Years*, buteljeras.



2022

Den första ekologiska spriten tillverkas och High Coast Distillery AB listas på Nasdaq First North Growth Market.



2023

Bolagets första 11-åriga whisky, *The Founders' Reserve*, buteljeras. Det 30 000:e fatet fylls.

Svenska whiskymarknaden



Den svenska whiskymarknaden fortsatte att utvecklas nedåt under 2023 och minskade med 4 procent till 7,0 miljoner liter på Systembolaget. Den största minskningen i procent står maltwhiskykategorin för där den totala försäljningen minskade med 9 procent. Blended whisky minskade med 3 procent. Bakom tappet ligger troligtvis en minskad köpkraft hos svenska konsumenter till följd av inflation och höga räntor.

“High Coast Distillerys produkt Berg tog i år upp platsen som den mest sålda svenska maltwhiskyn räknat i antal flaskor”

Den svensktillverkade whiskyn minskade med 13 procent och uppgår under 2023 till 156 078 liter. Av den svenska whiskyn gick segmentet blended whisky starkast och ökade med 22 procent. Svensk maltwhisky såg en minskning om 20 procent och uppgår under 2023 till 124 813 liter. De tre största destillerierna såg alla sina volymer minska under året.

Under året såldes 214 935 flaskor svensk maltwhisky på Systembolaget. High Coast Distillerys produkt Berg tog i år upp platsen som den mest sålda svenska maltwhiskyn räknat i antal flaskor, 28 667 stycken.

Vi ser fortsatt ett växande intresse för exklusivare whisky i Sverige där nya kundgrupper tar plats och breddar sitt intresse. Intresset för svenska kvalitets- och premiumprodukter fortsätter att växa, vilket vi ser tydligt på mässor och festivaler där vi möter många befintliga och potentiella kunder.

Internationella whiskymarknaden



Den skotska whiskyexporten är alltså den absolut dominerande kraften på världsmarknaden för whisky och är således den betydande faktorn för den totala internationella marknaden. 2023 möttes av det bästa året hittills då 2022 gynnades av den fullständiga återöppningen av besöksnäringen, liksom återhämtningen av global resehandel som är ett viktigt fönster för skotsk whisky mot båda affärs- och fritidsresenärer. Data från Scotch Whisky Association (SWA) påvisar att exporten av skotsk whisky har ökat med 14 procent i värde jämfört med 2019, samt en volymökning om 3 procent. Totala värdet för skotsk whisky 2023 uppgick till £5.6 miljarder (£6.14), en minskning med 9,7 procent mot rekordåret 2022.

Vad som också är tydligt är att volymen går tillbaka betydligt mer, -19,2 procent, än värdet gentemot 2022, vilket medför att det säljs färre produkter men till ett högre värde.

Orosmomenten för den framtida handeln ligger främst i ökade råvarukostnader och inhemska energikostnader likväl som att tackla globalt inflationstryck.

Flera marknader har tappat i värde mot 2023, USA med £978 miljoner är fortfarande den största exportmarknaden för skotsk whisky men har minskat med -7 procent mot 2022 (£1,053 miljoner), även Frankrike med £474 miljoner som är den näst största marknaden i värde har utvecklats negativt med -3 procent mot 2022 (£488 miljoner).

“Vi ser framför allt i Asien en ökad efterfrågan efter privatfat och specialprodukter”

De asiatiska marknaderna har dock utvecklats positivt; Singapore har ökat med 19 procent, £378 miljoner (£316 miljoner), Taiwan har ökat med 8 procent, £341 miljoner (£315 miljoner), Kina har ökat med 1 procent, £235 miljoner (£233 miljoner).

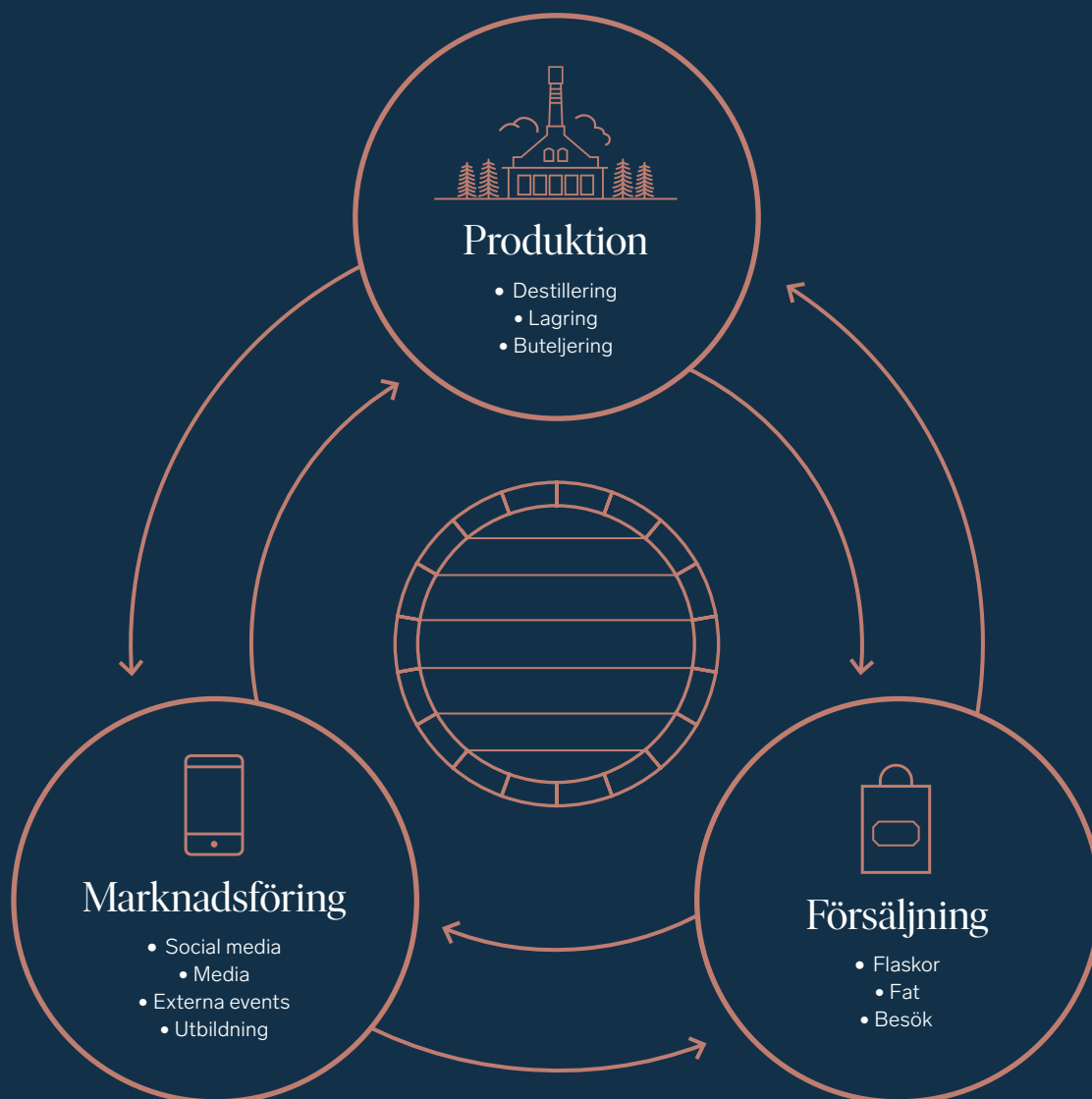
Tittar vi på segmentet skotsk single malt (står för 36 procent av global export) så har exportvärdet ökat med 2 procent mot 2022, och exportvolymen gått ned med -13,5 procent mot 2022. Detta stödjer och befäster fortsatt vår strategi att verka just inom premiumsegmentet.

En rapport från International Wine & Spirits Research (IWSR) indikerar ett generellt ökat fokus på att minska kvantiteten men att bibehålla kvaliteten, detta stämmer väl överens med vår uppfattning av våra befintliga marknadernas efterfrågan om whisky och upplevelser inom premiumsegmentet. Vi ser framför allt i Asien en ökad efterfrågan efter privatfat och specialprodukter.

Affärsmodell

Vår affärsmodell består i att tillverka, lagra, buteljera, marknadsföra och sälja single malt whisky tillverkad i Höga Kusten.

Intäkterna kommer i huvudsak ifrån tre ben; flaskförsäljning, fatförsäljning och besöksverksamhet vid destilleriet i Bjärträå. Av nettoomsättningen (exklusive alkoholskatt) 2023 stod flaskförsäljning för 47 procent, fatförsäljning för 35 procent och besöksverksamheten för 18 procent.



Strategi för lönsam tillväxt

High Coast Whiskys grundläggande strategi är att sälja högkvalitativ single malt whisky till livsnjutare över hela världen.

Vi arbetar utifrån fyra heliga principer som lägger grunden för vårt förhållningssätt;



KVALITET

Kvalitet är och kommer alltid att vara en stor del av vårt DNA. Vi arbetar ständigt med att kvalitetssäkra och utveckla våra produkter, vilket gjort oss konkurrenskraftiga och blivit ett kännetecken för våra produkter samt vår identitet. Vår produktutveckling baseras på en strävan att alltid presentera intressanta och välsmakande produkter där alla detaljer strävar mot perfektion. Våra lagerhus är idag fyllda med en stor variation av olika fatlagringar, vilket ger oss möjlighet att utveckla intressanta produkter över tid och möta marknadens efterfrågan.

LÖNSAM TILLVÄXT OCH FÖRSÄLJNING

Vår lönsamma tillväxt är en av de viktigaste bidragande faktorerna till att vi idag är Sveriges största tillverkare av "new make" till whisky. Då whiskytillverkningen är en tidskrävande process, sammankopplas Bolagets tillväxt och investeringar med tillgången på mogen whisky. Genom att investera och göra marknadssatsningar i takt med att tillgången på mogen whisky ständigt ökar, skapar vi lönsamhet i linje med tillväxten. Tillgången på mogen whisky är fortsatt begränsad under de närmsta två åren, för att sedan stegvis öka fram till 2030. Arbetet med försäljnings- och marknadsinvesteringar följer idag tillgången på mogen whisky och förväntas således öka i linje med den ökade tillgången. Vår satsning internationellt bygger på goda relationer med partners på de olika marknaderna. Partnerna ansvarar själva för försäljningen på deras egen marknad där vi är med och stöttar med aktiviteter, marknadssatsningar samt utbildning.

ORDNING OCH REDA

Kunskap och kompetens är nyckelfaktorer för High Coast Distillerys framgång. Vi strävar alltid efter att ha rätt person på rätt plats med alla verktyg som behövs. Våra processer och metoder förfinas ständigt för att vår effektivitet och kvalitet ska fortsätta utvecklas. Genom löpande rekryteringar och anpassningar inom organisationen, förbättrar vi kontinuerligt vårt arbetssätt för en fortsatt ökad ordning och reda i Bolaget.

KOMMUNIKATION OCH COMMUNITY

Tydlighet och transparens är en del av vår strategi, vilket ger oss konkurrenskraft gentemot andra whiskydestillerier. Vi är stolta över våra tydliga tillverkningsprocesser, recept och metoder för att skapa vår single malt whisky. Genom att tillverka whiskyn på en plats med unika förutsättningar, kan vi skapa produkter med hög kvalitet som är svåra att återskapa på andra geografiska platser. Vi har sedan starten av Bolaget ett ständigt växande community med kunder som följer vår utveckling och är en del av Bolagets identitet. En nyckelfaktor till detta har varit fatägarprogrammet, där vi årligen hälsar nya whiskyvänner välkomna till High Coast Distillery. För att skapa ytterligare anknytning till varumärket används besöksverksamheten vid destilleriet. Här ges kunder möjlighet att uppleva varumärket på plats och uppleva whiskytillverkningen och personerna bakom.



MARKNADSSTRATEGI

Sverige är idag och kommer de närmsta 2-3 åren vara bolagets viktigaste marknad för både flask- och fatförsäljning. Framöver kommer vi utöka vårt fokus med ett utvalt antal exportmarknader vilka beräknas komma att utgöra en växande del av vår omsättning de kommande fem åren. Urvalet för fokusmarknaderna är baserat på kriterier som potentiell försäljningsvolym i premiumsegment, generellt prisläge samt befolkningens intresse för single malt whisky. Prioritetsordningen kan, baserat på dessa kriterier, komma att variera från tid till annan. Per datum för publicering av årsredovisningen följer prioritetsordningen nedan uppställning:

Sverige

I Sverige sker merparten av försäljningen av flaskor via Systembolaget. Utöver Systembolaget säljs flaskor till barer, restauranger och grossister. Under 2023 sålde High Coast Whisky på Systembolaget näst flest flaskor av de svenska destillerierna. Berg blev också den mest sålda svenska single malten på Systembolaget räknat i antalet flaskor. Totalt stod flaskförsäljningen i Sverige för cirka 36 procent (33) av nettoomsättningen under 2023 och 75 procent (66) av flaskförsäljningen. Utöver flaskor säljs även privatfat i Sverige genom fatägarprogrammet (se sidorna 14-15). När även omsättning från fatförsäljning räknas in står Sverige för cirka 68 procent av nettoomsättningen (66).

Asien

Kina, Taiwan och Japan är tre stora whiskymarknader där våra produkter finns tillgängliga. Utöver dessa länder har vi under 2023 även påbörjat försäljning till Korea. Till dessa fyra länder avser vi att lägga merparten av våra resurser riktade mot den asiatiska marknaden. Asien stod 2023 för cirka 7 procent av vår totala omsättning (7) och 14,3 procent (14) av flaskförsäljningen.

Europa

Tyskland, Frankrike och Storbritannien är de mest intressanta marknaderna för oss att fokusera på i Europa. I dessa marknader har ett intresse för whisky från High Coast Distillery börjat etableras. Vi har under 2023 även påbörjat arbetet med att hitta rätt importörer av våra produkter till Norge samt Finland.

Försäljning till Europa stod 2023 för cirka 1,5 procent (5) av vår totala omsättning och cirka 2,7 procent (10) av flaskförsäljningen. Den minskade försäljningen i Europa kommer från att vi under 2023 har genomlyst våra importörer och marknader och därigenom slutat sälja till några länder/importörer då lönsamheten inte varit tillfredsställande.

Duty free & resor

i marknaden för Duty Free och resor ingår de ställen där kunder kan köpa whisky när de är på resande fot, såsom flygplatser och flygbolag samt passagerarfärjor.

Segmentet utgör såväl ett viktigt skyltfönster som en positiv volymaffär. Vi kommer att öka fokus mot segmentet Duty Free och resor och därigenom sträva efter att nå nya whiskyintresserade kunder. Under 2023 stod segmentet för cirka 3,5 procent (3) av vår totala omsättning samt 7,2 procent (6) av flaskförsäljningen.

USA & Kanada

USA och Kanada utgör tillsammans en mycket stor marknad för maltwhisky och innebär en stor potential för våra produkter.

Under 2023 har vi inte haft någon export till dessa länder utan påbörjat en genomlysning av våra importörer för att under 2024 och 2025 förbättra lönsamheten på våra produkter som säljs, samt växla upp och öka vår närvaro på dessa marknader.

För samtliga exportmarknader har High Coast Distillery en tydlig strategi att arbeta via partners. Vi etablerar samarbeten med importörer och försäljningsbolag på de lokala marknaderna som delar vår ambition och vision för varumärket. Samarbetets grund är gemensam planering och gemensamma ambitioner gällande både försäljning och marknads-

föring som förankras mellan parterna på förhand. Satsningen innebär också att vi gör långsiktiga investeringar för att våra partners ska prioritera och lyfta våra produkter på respektive marknad.

PRISSTRATEGI

Buteljerad single malt whisky från High Coast Distillery ska tillhöra premiumsegmentet. För våra Specialityprodukter är priset generellt högre och prissättningen varierar utifrån buteljeringens totalvolym och exklusivitet.

PRODUKTER OCH TJÄNSTER

Huvudprodukten för High Coast Distillery är egenbuteljerad single malt whisky vilken stod för 47,2 procent (49) av vår nettoomsättning 2023. Flaskportföljen kan delas in i två huvuddelar:

Origins

Bolagets grundprodukter som ska finnas tillgängliga över tid och som står för volymförsäljning och inkomst till High Coast Distillerys hela produktportfölj.

Speciality

Kortare serier och unika produkter i begränsad upplaga som definierar både kvaliteten, kreativiteten, hantverkskunnandet och innovationsförmågan i Bolaget.



Lars Karlsson, Export Sales Manager.

FATÄGARE

High Coast Distillerys fatägarprogram är en viktig ekonomisk produkt som även skapar ambassadörer för vårt varumärke. Affärsområdet stod för 35 procent (35) av Bolagets omsättning 2023. High Coast Distillery har 2 737 st unika fatägare i bolagets fatägarprogram.

BESÖKSVERKSAMHETEN

Vårt besökscenter på destilleriet är ett eget intäktseven med huvudfokus på värdskap, whiskykunskap och storytelling. Besöksverksamheten stod för cirka 18 procent (16) av vår omsättning 2023. Med restaurang- och barverksamhet samt konferensmöjligheter och evenemang förmedlar besöksverksamheten viktiga värden i vårt varumärke och ger besökarna både whiskyupplevelser och värdskap i världsklass.

Flaskförsäljning

High Coast Distillery ska löpande presentera en diversifierad och spännande produktportfölj bestående av två övergripande kategorier.



The Origins är en hyllning till vårt ursprung vid Ångermanälvens strand, där älven möter havet och timmer flottats i generationer mellan Höga Kustens dramatiska berg. Serien består av Älv, Berg, Hav och Timmer.

Origins

Med vår serie Origins hyllas ursprunget från Höga Kusten vilket har skapat en serie buteljeringar som var för sig kännetecknar Höga Kusten. Dessa produkter finns redan på hyllorna i många Systembolagsbutiker och på vissa exportmarknader. De ska finnas tillgängliga löpande och utgöra basen av vårt produktsortiment både i Sverige och utomlands.

Originsserien innehåller en diversifierad portfölj med whisky i flera olika smakriktningar och personligheter. De fyra produkterna i Origins är Älv – örökt bourbonfatslagrad, Berg – örökt sherryfatslagrad, Hav – lättrokt med kryddiga toner, och Timmer – rökt och bourbonfatslagrad.



Doubles – Cognac Casks, Harbours Collection 04 – Nyland, The Festival 2023 och Chevaleresk Inverno.

Speciality

Speciality är begreppet för våra mer exklusiva buteljeringar och produktserier. De karakteriseras av kortare serier, mindre volymer och enskilda unika

produkter eller samlingsboxar. Speciality kännetecknas därutöver av kreativt fatarbete och destilleriunika lösningar.

Nettoomsättningen inom flaskförsäljningen uppgick under 2023 till 27,2 MSEK (30,0). Vår hushållningsstrategi, där vi medvetet håller igen de volymer vi säljer för att säkerställa en god tillgång på mogen whisky i framtiden, påverkar således omsättningen inom flaskförsäljningen. Vi ser en första mindre ökning på tillgången av mogen whisky redan 2025 för att sedan kunna öka än mer under 2028–2029. Hushållningsstrategin påverkar även antalet sålda flaskor. Under 2023 uppgick till 93 041 st flaskor (109 785) där majoriteten är 50 cl flaskor.

“Vår serie Origins är fortsatt vår viktigaste serie sett till både volym och varumärkesbyggande”

Den svenska marknaden är fortsatt vår viktigaste och stod för cirka 36 procent (33) av bolagets nettoomsättning 2023 och för 75 procent (66) av bolagets flaskförsäljning. Under året blev vår produkt High Coast Berg den mest sålda svenska single malt whiskyn räknat i antal flaskor. Totalt såldes 63 681 flaskor (65 690) exklusive buteljerade privatfat. Försäljningen av maltwhisky på Systembolaget minskade med nio procent under 2023 och den svensk-tillverkade maltwhiskyn minskade med 20 procent. Trots dessa minskningar påverkas High Coast Distillery bara marginellt och minskar med 3 procent, eller 962 liter. Våra produkter som befinner sig i premiumsegmentet ser inte ut att ha påverkats på vis som våra svenska kollegor i branschen.

ORIGINS

Vår serie Origins är fortsatt vår viktigaste serie sett till både volym och varumärkesbyggande. Produkterna som bygger på vårt ursprung - Älv, Timmer, Berg och Hav - finns alla tillgängliga via Systembolaget. Av dessa återfinns Berg och Älv i fasta sortimentet medan Hav och Timmer återfinns i det lokala sortimentet på de tio närmsta Systembolagen kring destilleriet i Bjärträ. Under året såldes 51 880 flaskor Origins runt om i världen och under hösten lanserades en samlingsbox med Origins, en trevligt paketerad box med 5 cl-flaskor. Lanseringen av denna box slog väl ut och hamnade snabbt på hyllan i över 60 butiker via det lokalt efterfrågade



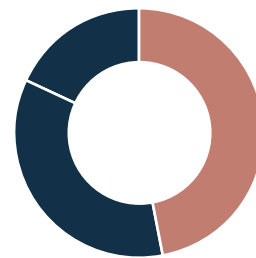
27,2 MSEK

Nettoomsättning*

47%

Andel av Bolagets nettoomsättning

*Exkl. alkoholskatt.



sortimentet. Vi ser tydliga fördelar med att finnas lättillgängliga i butikernas hyllor vilket driver försäljningen jämfört med att enbart finnas i beställnings-sortimentet.

SPECIALITY

Under året såldes 41 161 st (40 402 st) Speciality-flaskor i både Sverige och på våra exportmarknader. Våra Specialityprodukter lanseras både i Sverige och utomlands. Likt 2022 lanserades 18 Specialitybuteljeringsar som alla tagits väl emot av kunder runt om i världen. Under året fortsatte vår hyllning till vårt ursprung där vi är halvvägs i vår serie med totalt 20 sorters whisky. 2023 blev hamnarnas år där vi lanserade Harbours Collection 03 och 04, där vi uppmärksammar hamnarna Lunde och Nyland, med smakinspiration från vår Originswhisky Hav. I skrivande stund fortsätter resan norrut längst med Ångermanälven och vi lanserar under Q1 Mountains 01 Multräberget, med inspiration från vår whisky Berg.

Vi fortsätter att sälja enligt vår utstakade plan med lägre volymer än tidigare år. Vi upplever fortsatt en stark global efterfrågan på våra produkter och ser med stor förväntan fram emot när våra ökade volymer av whisky har lagrats tillräckligt och mognar, vilket gör dem redo för försäljning i framtiden. Vårt fokus nu är fortsatt att utveckla varumärkeskännetecken och öka intresset för vår whisky i takt med att tillgången ökar.

** Hotell, Restaurang och Cateringbranschen

Fatförsäljning



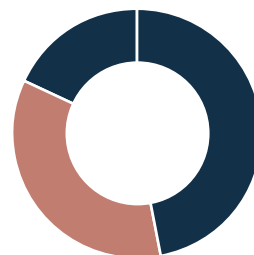
Att äga ett fat hos High Coast Whisky ger kunden inte bara en helt egen och unik whisky, det är också en resa i sig. Det börjar med val av fat och recept, kunden kan till och med fylla fatet själv. Under lagringstiden som är minst tre år får kunden möjlighet att delta i fatägarevenemang och få personlig service genom hela fatresan. Att till slut hålla den färdiga produkten i sin hand med en egendesignad etikett har ett högt värde vilket återspeglas i den stolthet kunden talar om *sin* whisky.

När en kund köper ett fat med vår whisky består en del av köpeskillingen av ett lån som motsvarar kostnaden för spriten. Lagstiftningen innebär att alkoholen enbart får säljas via Systembolaget eller utanför Sverige. När fatet buteljeras och ska hämtas ut betalas lånet tillbaka till fatköparen som sedan köper flaskorna på Systembolaget eller i en butik utomlands med påslag för moms, alkoholskatt och avgifter. Den andra delen av köpeskillingen täcker våra kostnader för fat, lagring, buteljering och övriga kostnader.

20,2 MSEK
Nettoomsättning*

35%
Andel av bolagets
nettoomsättning

*Exkl. alkoholskatt.



Detta upplägg ger oss utöver intäkter, ett tillskott i likviditeten redan vid fatresans början.

Under året har vi ökat vår synlighet på mässor, provningar och festivaler runtom i landet. Genom att delta på fler mässor som inte enbart är fokuserade på whisky har vi nått nya kundgrupper under året vilket genererat fler sålda fat och nya fatägare. Vi strävar alltid efter att träffa potentiella kunder fysiskt via provningar och mässor där de även ges möjlighet att testa våra produkter. Cirka 3 000

personer upplevde High Coast fatägarevents under året i form av whiskyprovningar, fatägarträffar och utlämningsresor till Tyskland.

Nettoomsättningen under året uppgick till 20,2 MSEK (21,0), ett fortsatt starkt kvitto på våra satsningar på fatförsäljningen och att vi fortsätter att hålla upp omsättningen trots en minskad köpkraft hos svenska konsumenter. Den marginellt lägre omsättningen härleds till en något lägre andel buteljerade fat under året. Vårt nya strategiska samarbete med The Bishops Arms gastropubkedja ger oss än fler kontaktytor med potentiella kunder, där besökare på provningar både får uppleva våra single malt whisky men även får möjlighet att köpa fat.

Under 2023 hel- eller delbuteljerades 931 privatfat (960) med varierande utlämningsländer. Tyskland valdes av 50 procent (54), Systembolaget valdes av 31 procent (28), Danmark valdes av 15 procent (18) och slutligen Estland valdes av 4 procent (0). Det resulterade i 62 740 flaskor (64 845) till våra fatägare. En styrka i fatägarprogrammet är att kunden kan återfylla fatet. Inte sällan blir whiskyn som vilat på faten en andra gång ännu bättre än den första, och 207 (219) av de 931 faten (960) återfylldes för kunders räkning och vilar åter i våra lagerhus.

“Att äga ett fat hos High Coast Whisky ger kunden inte bara en helt egen och unik whisky, det är också en resa i sig.”

Kunderna har ett 20-tal fat i utbudet att välja mellan. Sherryfaten är fortsatt de mest sålda. Av de 582 fat (503) som såldes 2023 så var Pedro Ximénez-fatet det mest populära och stod för 25 procent av försäljningen (16), sedan följer oloroso-fatet med 10 procent (14) och därefter våra bourbonfat med 9 procent (9). Tittar vi på fördelningen mellan örkt och rökigt destillat som fylldes i kundfaten med whisky så fylldes 74 procent (56) procent med det örkt receptet och 26 procent (36) med det rökiga. De återstående 20 procent (8) fylldes med gin. Vi tillhandahåller även förfyllda fat för de kunder som vill korta ner sin väntan, vissa fat är då redo för buteljering omgående.

Det under föregående år lanserade samarbetet med våra grannar Hernö Gin har utvecklats väl. De producerar gin som frakts till oss och kunden får köpa ett whiskyfat som sedan fylls med gin. Faten lagras i våra lagerhus 9–18 månader och vid buteljering får kunden en unik etikett framtagen av High Coast Whisky och Hernö Gin. Vi återlanserade även Moscattelfatet under 2023 vilket sålde bra och uppskattades av de kunder som vill ha en söt whisky.

ETT URVAL AV VÅRA FATTYPER



BOURBONFAT

Klassiskt fruktig med lätt sötma och toner av vanilj, kokos och malt.



SHERRYFAT

Rika inslag av vinösa toner, vanilj, russin, dadlar, fikon, mörka bär och frukt.



SVENSK EK

Kryddiga toner av ny ek, muskot och maltsötma.



AMERIKANSK EK

Avrundad whisky med tydlig vanilj, fruktighet, gräddkola och sötma.

Besöksverksamhet



Vid Ångermanälvens älvstrand ges både nya och gamla bekantskaper möjlighet att uppleva High Coast Distillerys essens. En plats att mötas på och uppleva vår whisky i en vacker och avslappnad miljö. Här skapar vi unika upplevelser där våra besökare ges möjligheten att få en inblick i vår produktion och lagring och prova på vårt breda utbud av buteljeringar.

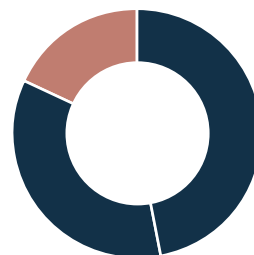
Det rådande ekonomiska läget har marginellt påverkat antalet besökare under året. Detta till trots har nettoomsättningen ökat med 10,1 procent och uppgår under 2023 till 10,4 MSEK. Ökningen härleds till det förändringsarbete som gjorts de senaste två åren där vi premiumiserat utbudet och värdskapet. Detta har lett till att vi nu lockar besökare som spenderar mer på plats och tar del av vårt utbud av upplevelser.

Vidare har utvecklingsarbetet under året fokuserat på fortsatt effektivisering, marknadsföring och värdskap för att skapa minnesvärda upplevelser för besökarna

10,4 MSEK
Nettoomsättning*

18%
Andel av Bolagets
nettoomsättning

*Exkl. alkoholskatt.



och stärka High Coast Distillerys varumärke. Upprustningen av vår matsal har lett till högre kapacitet och en ökad premiumkänsla som bjuder in till längre besök. Väl på plats leder vårt värdskap till nöjda gäster och merförsäljning, vilket vi nu tydligt ser när vi summerar året. Inför sommaren färdigställdes vår nya provning- och konferenslokal med plats för 52 personer, beläget vid Ångermanälvens strand. Denna satsning ger en möjlighet att ta emot större grupper för provningar, konferenser och upplevelser.



Årets framgångar baseras mycket på ett effektivare marknadsföringsarbete, ett resultat av analyser av tidigare års arbete som nu är effektiviserat och skapar en tydligare kommunikation mot potentiella besökare. Vi är nu ett av Höga Kustens självklara besöksmål och tar emot gäster främst från hela Sverige, men även från övriga världen.

“Vi är nu ett av Höga Kustens självklara besöksmål”

Vår satsning på Glamping under året slog väl ut och vi hade fler utsålda nätter än något tidigare år. Glampingen görs i samarbete med en lokal aktör som tillhandahåller tält och bokning och vi arrangerar måltider och upplevelser på plats. Vi ser fram emot ännu ett succéår 2024 och har redan börjat se hur bokningar kommer in inför sommaren.

High Coast Whiskyfestival är det årliga startskottet för sommaren och 2 200 besökare, en ökning om 37 procent från föregående år, njöt av gemenskapen på Ångermanälvens strand. Under året genomförs

ett antal mindre event för att skapa fortsatt intresse för platsen och bjuda in nya besökare till High Coast Distillery. Traditionenligt rundades året vid besöksverksamheten av med vårt populära julbord som i år tog emot över 1 800 gäster, en minskning mot föregående år kopplad till minskad köpkraft hos konsumenter och företag samt en cyklisk natur där företag gärna varierar var de bokar sitt julbord från år till år.

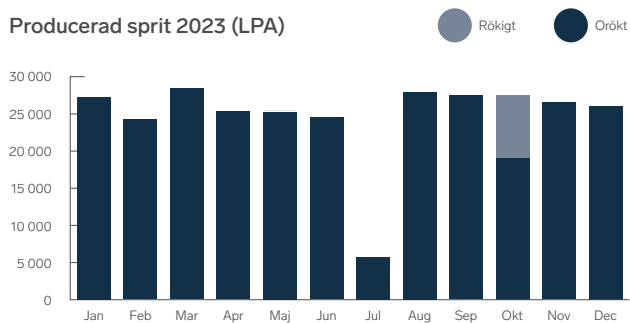
Produktion och lager



En kontinuerlig och säker produktion i balans med framtida prognostiserad försäljning är viktigt för vår verksamhet. Det är produktion och lagerförutsättningar idag som avgör våra möjligheter att presentera intressanta produkter i tillräcklig volym om 5 till 20 år. En högre produktion måste också åtföljas av ett strategiskt fatarbete grundat i både destilleriets egen produktprofil samt framtida analyser av marknadens mest troliga framtida preferenser.

Destilleriet har de senaste åren utvecklats och produktionen har växlats upp i takt med att försäljningen ökat. I februari 2021 togs nästa steg då produktionstakten ökade från 10 till 14 batcher i veckan. Destilleriet går fortsatt sju dagar i veckan. Under 2023 har 294 870 LPA (281 173) destillerats i våra fyra pannor fördelat på 286 382 LPA av orökt recept och 8 488 LPA av det rökiga receptet.

Producerad sprit 2023 (LPA)



“Med nuvarande destillationstakt kommer tillgången på buteljeringsfärdig whisky i intressanta fat att öka markant de kommande åren.”

Våra lagerhus fortsätter att fyllas på med fat. Under 2023 fylldes 3 307 fat (3 149) och i slutet av året låg här 17 415 fat (15 596) för mognad varav 13 550 fat för egen mognadslagring och 3 865 för kunders

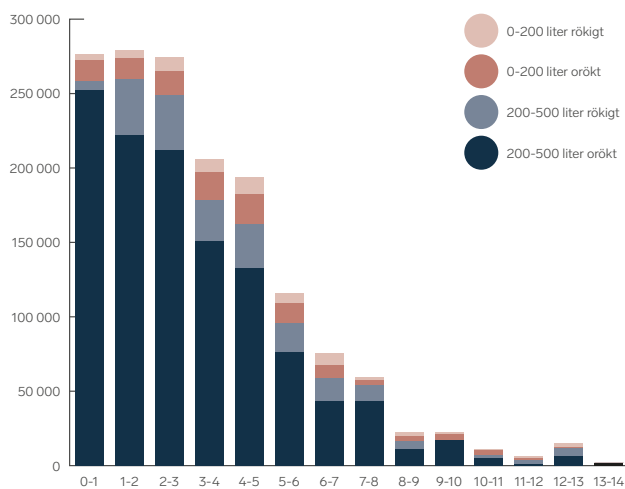


Fyllda fat på High Coast Distillery

År	Tot. antal fyllda fat
2023	3 299
2022	3 152
2021	3 410
2020	2 756
2019	3 070
2018	2 313
2017	2 503
2016	2 094
2015	2 231
2014	1 807
2013	1 690
2012	1 217
2011	1 188
2010	13



Egen sprit i lager (liter per fattyp och antal år på fat)



räkning. Totalt 1 571 081 OLA (original litres of alcohol) på fat. Med nuvarande destillationstakt kommer tillgången på buteljeringsfärdig whisky i intressanta fat att öka markant de kommande åren.

Under året har 56 634 liter (60 385) whisky till egna flaskor buteljerats tillsammans med 31 468 liter (32 925) till våra fatägare. Totalt 161 097 st (178 351) 50 cl och 70 cl flaskor samt 145 840 st (84 680) 5cl flaskor.

Ett samarbete med Hernö Gin inleddes under 2023 där vi erbjuder världsklassig gin som får mogna i utvalda fat som tidigare lagrat vår whisky.

En ny buteljeringsstation installerades sommaren 2023 för att buteljera privatfat med lagrad gin.

Under året har vi gjort löpande ombyggnationer för att skapa en effektivare arbetsmiljö.

Mountains är här.

2023 avslutas med Nyland, den fjärde och sista i vår Harbours Collection som vilade på vår whisky Hav. Nu är det bergens tur att lyftas fram. Den 1 mars 2024 lanserades Multräberget, den första av fyra i serien Mountains där grunden är vår storsäljare Berg.





Skuleberget (Västernorrlands museum).



Timmerflottning i Ångermanälven.



Ulvöhamn.

Timmer, Hav, Berg och *Älv*. Vårt ursprung och Core Range heter *The Origins* och kommer kontinuerligt i nya batcher. Var och en av dessa buteljeringar ska få en egen fördjupning med fyra sorter – eller fyra kapitel om man så önskar – i den historia som ska berättas om vår plats där whisky har sin själ. Totalt sett skapas det tjugo whiskysorter som alla bär på en viktig del av vårt ursprung.

“Vi utforskar landhöjningarnas effekter sedan istiden, vilka format Höga Kustens landskap.”

För varje sort har varje plats noggrant valts och utforskats, inte en gång, utan åtskilliga. Genom tidens gång har gamla skrifter lästs och minnen väckts till liv, allt för att fånga essensen och destillera den till några få, men betydelsefulla meningar på varje förpackning. När den stora serien nu börjar avtäcka sig öppnar sig en ännu rikare berättelse att utforska.

Vi började med *Silent Mills* som blev fyra fördjupningar av den rökiga *Timmer*. Fyra nedlagda sågverk från den epok som lade grunden för den industriella

utvecklingen i Höga Kusten. *Harbours Collection* följde, med fördjupningar av den lätt kryddiga och lätt rökiga *Hav*. Fyra betydelsefulla hamnar som varit en förutsättning för att länka området samman med världen utanför.

2024 tar *Mountains* över med fyra nya kapitel som skrivs över två år. Vi utforskar landhöjningarnas effekter sedan istiden, vilka format Höga Kustens landskap. Vi uppmärksammar denna historia med fyra distinkta berg, inspirerade av vår storsäljare *Berg*, vars karaktär av torkad frukt och PX-fatsötma fördjupas genom lagring i varierade vinfat.

Multräberget tar oss till Sollefteå, några mil uppströms Ångermanälven. Ett vårdkasberg som en gång var en vaktpost för att varna med eld och rök om fienden kom. Idag är vårdkasen blott ett monument över tiden som varit och den rök som signaleras från Multräberget är för fred och finns endast i whisky. Lagrad på både PX-fat och bourbonfat är det en välbalanserad rökig whisky som redan fångat många hjärtan.

Kvar finns den fjärde och sista serien som seglar ut med whisky *Älv* om cirka två år. Med den blir våra tjugo kapitel kompletta och en historia som berör långt utanför Höga Kusten har formats. En hyllning till det område som vi har att tacka för att High Coast Single Malt existerar och berikar.

Aktien och aktieägarna

AKTIEKURSENS UTVECKLING

High Coast Distillery's aktie noterades den 21 april 2022 på Nasdaq First North Growth Market till introduktionspriset 46 kr per aktie. Under året har aktiekursen utvecklats negativt och stängningskursen på årets sista handelsdag uppgick till 44,10 SEK, vilket motsvarar ett börsvärde om 245,2 MSEK. Årets högsta stängningskurs om 57,49 SEK noterades den 27 januari. Den lägsta stängningskursen noterades den 21 december och uppgick till 43,00 SEK.

HANDEL OCH OMSÄTTNING

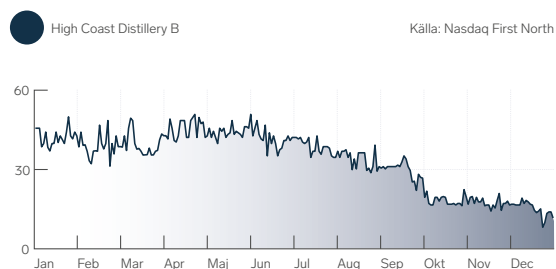
Bolagets aktie handlas på Nasdaq First North Growth Market under tickern HIGHCO_B. ISIN-koden för Bolagets B-aktie är: SE0003848613. Bolagets Certified Adviser är Mangold Fondkommission. Under året omsattes 206 612 aktier till ett värde om 10,7 MSEK. Den genomsnittliga omsättningen per handelsdag uppgick till 43 184 SEK.

AKTIEKAPITAL

Bolagets aktiekapital ska enligt bolagsordning utgöra lägst 2 000 000 SEK och högst 8 000 000 SEK fördelat på lägst 2 000 000 aktier och högst 8 000 000 aktier. Det finns två aktieslag i Bolaget A-aktier (1 929 970) och B-aktier (3 784 151). Aktier av varje aktieslag kan emitteras i sådan utsträckning att det motsvarar hela Bolagets aktiekapital. Aktierna i Bolaget har emitterats i enlighet med svensk

rätt och är denominerade i SEK. Varje aktie har ett kvotvärde om 1 SEK. Samtliga emitterade aktier är fullt betalda och fritt överlåtbara. Aktiekapitalet i Bolaget per den 31 december 2023 uppgår till 5 714 121 SEK fördelat på 5 714 121 aktier. Bolagets aktiebok förs av Euroclear Sweden AB, Box 7822, 103 97 Stockholm.

Aktiekursen 2023



FÖRTECKNING ÖVER BOLAGETS STÖRSTA ÄGARE SORTERAT EFTER ANTAL RÖSTER

De tio största ägarna sett till antal röster	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Innehav i %	Andel röster i %
Norrlandspojkarna AB	430 473	385 592	14,28	20,32
BLL Invest AB*	350 707	261 243	10,71	16,32
Axson Svenska AB*	281 800	230 238	8,96	13,21
Kurt O Eriksson*	202 599	812 416	17,76	12,30
Rudsbol Konsult AB*	142 233	74 963	3,8	6,49
Dryckeskunskap Anders Johansson AB*	101 549	4 914	1,86	4,42
Aktiebolaget Köijan*	93 189	11 094	1,83	4,09
Roger Melander och Carina Mian*	60 537	64 140	2,18	2,90
De Vahl Konsulting AB	50 029	6 375	0,99	2,19
Peter Granåsen och Anne Söderberg*	38 812	66 072	1,84	1,97
Övriga ägare	178 042	1 867 104	35,79	15,80
Totalt antal aktier	1 929 970	3 784 151	100	100
Totalt antal Röster	19 299 700	3 784 151	na	na

*Via bolag och privat ägande inkluderat. Innehavet redovisas som bolag eller privatperson beroende på om majoriteten av aktierna ägs av bolag eller privat.

Styrelse



Gabriella Axelsson

STYRELSEORDFÖRANDE SEDAN 2023

Född: 1974

Erfarenhet och utbildning: DIHM Ekonomi, Göteborg. Företagsledare, styrelseledamot, whiskykännare. Har drivit importföretag i dryckesbranschen.

Övriga uppdrag: Axson Svenska AB (Styrelseordförande och VD), Meltolit Aktiebolag (Styrelseordförande), AB Svetsteknik (Styrelseordförande), Aktiebolaget Kontrollmetod K.M.D. (Styrelseordförande och VD), Aktiebolaget Göteborgs Elit-Svets (Styrelseordförande och VD), Axson Teknik Aktiebolag (Styrelseordförande), Awex Nordic AB (Styrelseordförande).

Ankare*: 2 st.

Aktieinnehav: 281 800 A-aktier och 230 238 B-aktier (direkt, indirekt och via bolag).

Thomas Larsson

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2022

Född: 1951

Erfarenhet och utbildning: Oavslutade studier i företagsekonomi vid Umeå Universitet. Thomas är före detta lantbrukare och har under större delen av sitt yrkesliv arbetat med ekologiskt lantbruk, men också med biodrivmedel och som process- koordinator i innovationssystemet BioFuel Region. Thomas tillhör Bolagets grundargrupp och har under det senaste decenniet arbetat med whisky.

Övriga uppdrag: Rudsbol Konsult AB (Styrelseledamot), Hernö Gin AB (Styrelseledamot), Aperitifbolaget Södermanland AB (Styrelseledamot).

Ankare: 5 st.

Aktieinnehav: 138 233 A-aktier och 74 230 B-aktier (direkt, indirekt och via bolag).



Per-Olof Wedin

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2021

Född: 1955

Erfarenhet och utbildning: Civilingenjör maskinteknik vid Kungliga Tekniska Högskolan, Stockholm. Mångårig erfarenhet som företagsledare i flera branscher, internationell erfarenhet av exportindustri och styrelsearbete i små och stora företag.

Övriga uppdrag: Lussavaara Kiirunavaara Aktiebolag (Styrelseledamot), Skogssällskapet AB (Styrelseordförande), IBAB Aktiebolag (Styrelseledamot), EnviGas AB (Styrelseordförande), Kungliga Ingenjörsskolan (Ledamot), Kungliga Skogs och Lantbruksakademien (Ledamot).

Ankare: 1 st.

Aktieinnehav: 1 025 B-aktier.

* Med ankare avses ett fat om cirka 40 liter whisky.



Thomas Kuuttanen

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2018

Född: 1969

Erfarenhet och utbildning: Destillationsutbildning vid The Institute of Brewing & Distilling, UK. Konstvetenskap och juridik vid Lunds universitet och Roskilde Universitet, DK. Gedigen erfarenhet från svenska och internationella spritbranschen efter trettio år i ledande ställning inom dryckesindustrin. Utsedd till bland annat. Keeper of the Quaich, Whisky Hall of Fame och International Master Blender of the Year.

Övriga uppdrag: Symposion Vintage Club AB (Styrelseledamot), Still House AB (Styrelseledamot), Körsbärsdalen AB (Styrelse- suppleant), Symposion AB (Styrelseledamot och vd), Grand Bark Whisky Co AB (Styrelseledamot), Malt och Metal AB (Styrelse- ledamot), V K Travel AB (Styrelseledamot).

Ankare: Inga ankare.

Aktieinnehav: Inget aktieinnehav.

Peter Eveby

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2023

Född: 1978

Erfarenhet och utbildning: Civilingenjör elektroteknik vid Chalmers Tekniska Högskola. Erfarenhet från mindre och stora bolag inom bostadsutveckling, tillverkning och byggnationsprodukter.

Övriga uppdrag: Permansio (Styrelseledamot), Plain Group Sverige AB (Styrelseledamot).

Ankare: 2 st (inom familjen totalt 24st).

Aktieinnehav: Inget aktieinnehav.



Katarina Levin

STYRELSELEDAMOT SEDAN 2023

Född: 1964

Erfarenhet och utbildning: Jägmästarexamen vid Sveriges Lantbruksuniversitet. Mångårig erfarenhet från ledande befattningar inom skogsindustrin och senast i rollen som vd för Setra Group AB.

Övriga uppdrag: Kungliga Skogs- och Lantbruksakademin (Ledamot)

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 224 st B-aktier

Ledningsgrupp



Linus Håkansson

VD

Född: 1988

Erfarenhet och utbildning: Kandidatexamen inom service management vid Lunds universitet. Har erfarenhet som både kock, säljare och chef inom turism och hospitality. Senast som eventansvarig för Modo Hockey.

Övriga uppdrag: Marie Håkansson Konsult AB (Styrelseledamot), Fritjof Import Handelsbolag (Bolagsman).

Ankare: 1 st. **Aktieinnehav:** 871 B-aktier.

Peter Granåsen

CFO

Född: 1960

Erfarenhet och utbildning: Ekonomiutbildning vid Umeå Universitet och Härnösands- och Sundsvalls högskola. Peter är revisor i grunden men även erfarenhet som bilförsäljare. Peter har arbetat i Bolaget sedan starten och har även fungerat som säljchef under en period.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot Sundsvall Ådalen Handelskammaren Mitt.

Ankare: 3 st. **Aktieinnehav:** 38 812 A-aktier och 64 092 B-aktier.



Roger Melander

MASTER DISTILLER

Född: 1967

Erfarenhet och utbildning: Roger Melander har en bakgrund som maskiningenjör inom eget konsultföretag och Volvo Construction Equipment. Genom sitt stora kunnande inom teknik och processer i kombination med ett stort whisky- och ölintresse är han en auktoritet i Whiskysverige. Roger räknas allmänt som en av de mest kunniga i whiskyvärlden.

Övriga uppdrag: Klas Q AB (Styrelsesuppleant).

Ankare: 3 st. **Aktieinnehav:** 60 537 A-aktier och 62 047 B-aktier.

Lars Karlsson

EXPORT SALES MANAGER

Född: 1983

Erfarenhet och utbildning: Utbildad inom musik och pedagogik samt en Master of Education. Har mångårig erfarenhet från whiskybranschen och har varit domare i flera internationella whiskytävlingar.

Övriga uppdrag: Inga övriga uppdrag.

Ankare: 2 st.

Aktieinnehav: 2 000 A-aktier och 6 000 B-aktier.



Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för High Coast Distillery AB (publ), 556729-2593, med säte i Kramfors kommun avger härmed årsredovisning för verksamhetsåret 2023-01-01 - 2023-12-31. Uppgifter inom parentes avser föregående år. Samtliga belopp anges i miljoner svenska kronor (MSEK) om inget annat anges.

VERKSAMHETEN

High Coast Distillery grundades 2007 och är idag den största whiskyproducenten i Sverige. Under varumärket High Coast Whisky producerar, lagrar, buteljerar, marknadsför och säljer bolaget single malt whisky. Under året producerades 294 870 Litres Pure Alcohol (LPA) vilket motsvarar ca 1 miljon flaskor färdig whisky när det är dags för buteljering. Totalt har High Coast Distillery under året haft i genomsnitt 28 anställda (27), en nettoomsättning om 57,8 MSEK och en rörelsemarginal om 18,7 procent. Bolagets whisky finns sedan 2014 på Systembolaget och exporteras till ett tiotal marknader runt om i världen.

Bolaget vilar på tre affärsben, flaskor, fatförsäljning och besök- och upplevelseverksamhet. Fatförsäljningen sker i huvudsak i Sverige men även utomlands. Besöksverksamheten bedrivs vid destilleriet i Bjärträ, beläget vid Ångermanälvens strand. Verksamheten är öppen året runt och erbjuder förutom en fullt utrustad restaurang, möjlighet till husbilsparkering och Glamping på sommaren. Vid desillieriet hålls olika events där den årliga Whiskyfestivalen är den största begivenheten och lockar tusentals besökare från när och fjärran.

ÅRET I KORTHET

Ännu ett framgångsrikt år läggs till handlingarna. Nettoomsättningen minskar något, -4,6 procent till 57,8 MSEK (60,5). Resultatet efter finansiella poster uppgår till 8,2 MSEK (12,8).

Resultatet har påverkats av ökade inköpskostnader framför allt kopplade till inköp av råvaror och insatsmaterial samt personalkostnader samt ökade kapitalkostnader i form av räntor. Under året genomfördes även en omorganisation med byte av vd och omlokalisering av en tjänst från Stockholm tillbaka till destilleriet i Bjärträ, detta har belastat resultatet med ca 1,3 MSEK i form av engångskostnader.

Flaskförsäljningens nettoomsättning uppgick till totalt 27,2 MSEK (30,0). Intäkterna har påverkats främsta av det allmänna konjunkturläget där High Coast Distillery har klarat sig relativt bra, huvudprodukterna Berg och Älv säljer i princip oförändrade volymer jämfört med tidigare år. När det gäller export har konjunktoren i Asien bidragit till något lägre försäljningsvolymer än förväntat.

Fatförsäljningens nettoomsättning minskade något till 20,2 MSEK (21,0). Fatförsäljningen fortsätter ligga på en stabil nivå och den minskade omsättningen beror i huvudsak på något färre buteljeringar än föregående år.

I Besökscentrum ökar omsättningen till 10,4 MSEK (9,5)

under 2023. Andelen besökare har minskat jämfört med under pandemin men trenden har varit att varje besökare spenderar något mer, även festivalen bidrog till omsättningsökningen med fördubblat besöksantal jämfört med 2022.

Under året producerades 294 870 Litres Pure Alcohol (LPA) vilket är produktionsrekord för bolaget. Per den 31 december fanns det 1 571 081 Original Liters Alcohol (OLA) i Bolagets lagerhus.

I augusti valde samtliga innehavare av den konvertibel som ställts ut 2019 att konvertera till aktier. Bolagets egna kapital, exklusive årets resultat, ökade med 4 985 TSEK fördelat på aktiekapital 138 TSEK respektive överkursfond 4 847 TSEK.

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER VERKSAMHETSÅRET

Kvartal ett

- Linus Håkansson tillträdde som tillförordnad vd.
- Ny hemsida lanseras.

Kvartal två

- Linus Håkanssons förordnande omvandlas till vd.

Kvartal tre

- Konvertering av personal och styrelsekonvertibel.

Kvartal fyra

- Lansering av samlingsboxen "The Origins series" på Systembolaget.

FÖRSÄLJNING

Nettoomsättningen under året har minskat något, -4,6 procent till 57,8 MSEK (60,5). Flaskförsäljningens nettoomsättning uppgick till 27,2 MSEK (30,0). Försäljning av fat och buteljerade fat har minskat något till 20,2 MSEK (21,0) och besöksverksamhetens nettoomsättning har ökat till 10,4 MSEK (9,5). Av den totala nettoomsättningen avser 47 procent (50) flaskförsäljning, 35 procent (35) avser fat och buteljerade fat och 18 procent (15) avser besöksverksamheten.

KOSTNADER

Bolagets kostnader består till största delen av personalkostnader, marknads- och försäljningskostnader samt avskrivningar och räntekostnader. Den sprit som produceras lagras på fat i minst tre år, oftast längre. Utgifter för produktionspersonal, råvaror, fatinköp, avskrivningar och övriga lagringsutgifter aktiveras som lagertillgång i form av mögnadslager.

Bolagets kostnader har påverkats av ökade inköpskostnader framför allt kopplade till inköp av råvaror och insatsmaterial samt personalkostnader samt ökade kapitalkostnader i form av räntor. Under året har bolaget haft kostnader av engångskaraktär i form av omstruktureringskostnader med 1,3 MSEK..

PRODUKTION

Årstakten i destilleriet avseende produktion är fortsatt två batcher per dag sju dagar i veckan med uppehåll för underhåll fyra veckor under sommar och två veckor under jul och nyår vilket innebar en årsproduktion på 294 870 LPA under 2023. Vid årets utgång fanns 1 571 081 Original Liters Alcohol (OLA) i bolagets mognadslager vilket i buteljerad form motsvarar ca. 5 miljoner flaskor whisky.

INVESTERINGAR

Investeringar under året uppgick till totalt 13,6 MSEK (10,4). Investeringarna är huvudsakligen hänförliga till inköp av fat samt besöksverksamheten där en upprustning av Restaurang 63N har genomförts och ett nytt glamping-område har färdigställt under året. Utöver investeringar har 19,1 MSEK (14,8) netto aktiverats för produkter i arbete och därmed ökat mognadslagervärdet.

Belopp i MSEK	2023	2022
Immateriella anläggningstillgångar	0,6	0
Byggnader och mark	0,1	0,3
Process	0	0
Inventarier och fordon	0,4	3,5
Fat	7,9	5
Pågående nyanläggning	4,6	1,6
Summa	13,6	10,4

FINANSIERING

Bolagets finansiering vilar i huvudsak på tre ben: ägarkapital i form av eget kapital och konvertibla lån, fatlån, (vid försäljning av fat avser en summa ett lån vilket omvandlas till omsättning den dag kunden väljer att buteljera sina flaskor), samt finansiering via bank. Under året har fatlånen netto inneburit en utgift för bolaget om cirka -0,5 MSEK på grund av att buteljeringsstakten av fat har varit något högre än inflödet av nya fat.

Under augusti löpte konvertibellånet från 2019 ut och samtliga deltagare valde att konvertera till aktier. Konverteringen innebar att aktiekapitalet ökade med 137 919 aktier och resterande medel 4 862 TSEK tillfördes överkursfonden minus 15 TSEK vilket avsåg emissionskostnader. Någon likvid tillfördes inte bolaget utan det var fråga om en konvertering.

RESULTAT

Årets rörelseresultat uppgick till 10,8 MSEK (14,3). Årets resultat efter finansiella poster uppgick till 8,2 MSEK (12,8).

KASSAFLÖDE

Kassaflödet under året uppgick till -4,9 MSEK (4,9). Kassaflödet har påverkats, dels av en fortsatt hög produktionstakt 294 870 liter LPA och av den allmänna kostnadsökningen på framförallt råvaror och material samt högre räntekostnader. Utgifter förknippade med tillverkning och lagerkostnad aktiveras som produkter i arbete och tillförs balansräkningen. Under året har 19,1 MSEK (14,8) tillförts i mognadslaget.

SÄSONGSVARIATIONER

Med undantag för årets första kvartal, vilket är det svagaste, är försäljningen relativt jämt fördelad över året sett till omsättning.

MILJÖ

High Coast Distillery AB bedriver anmälningspliktig verksamhet enligt miljöbalken avseende framställning av destillerade spritprodukter. De restprodukter som genereras i tillverkningsprocessen, avloppsvatten från rengöringen av utrustningen, separeras i avloppstankar vilka töms regelbundet med slambil. Drav från maskningen hämtas av en lokal lantbrukare som använder det som en del i boskapsfoder. Avloppsvattnet tas slutligen om hand vid Kramfors kommunala reningsverk i Öd.

För närvarande gör bolaget en utredning för att kunna etablera en enklare reningsanläggning i direkt anslutning till destilleriet. Med denna anläggning är målsättningen att mängden avlopp ska kunna minskas och med det andelen transporter med slambilar.

Sedan 2021 har bolaget växlat från fossil drift av ångpannan till förnybar energi i form av träpellets samt certifierats att tillverka ekologisk sprit. Bolaget tillverkar ekologisk sprit ca fyra gånger per år. Bolaget strävar efter att fordonsparken successivt ska bytas ut mot el- eller hybriddrift där det är möjligt för att minska klimatavtrycket.

HÅLLBARHETSARBETE

High Coast Distillerys ambition är att bedriva verksamhet på ett hållbart sätt inom alla områden där det är möjligt. Hållbarhet beaktas i hela värdekedjan och är en väsentlig del i bolagets dagliga verksamhet.

Ledande styrdokument i hållbarhetsarbetet är bland annat men inte begränsade till Dryckesbranschens Klimatinitiativ (DKI) och Livsmedelsföretagens/Livsmedelsindustrins hållbarhetsmanifest samt EU:s uppförandekod för ansvarsfulla livsmedelsföretag och marknadsföringsmetoder.

Bolaget planerar att under 2024 ta arbetet vidare genom att genomföra en intressent- och väsentlighetsanalys i syfte att identifiera bolagets viktigaste hållbarhetsfrågor, färdigställa bolagets hållbarhetsstrategi och prioriteringar inom ekonomiska, sociala och miljömässiga förhållanden samt lägga grunden för en hållbarhetsrapport i framtiden.

FLERÅRSJÄMFÖRELSE

Belopp i TSEK	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	57 752	60 532	59 571	45 181
Resultat efter finansiella poster	8 247	12 810	14 559	4 344
Balansomslutning	225 446	208 459	185 000	172 657
Kassalikviditet, %	58	94	72	89
Soliditet, %	50	48	36	32

Nettoomsättning är exklusive alkoholskatt. Jämförelse med alkoholskatt framgår av not 1. Definitioner av nyckeltal, se tilläggsupplysningar.

ANTAL AKTIER OCH AKTIEKAPITAL

Under augusti 2023 genomfördes en konvertering av styrelse och personalkonvertibeln från 2019. Genom konverteringen ökade aktiekapitalet från 5 576 202 SEK till 5 714 121 SEK genom utgivande av 137 919 nya B-aktier.

High Coast Distillery AB introducerades den 21 april 2022 på Nasdaq First North Growth Market. Introduktionskursen var 46 SEK och handelskursen per den 30 december 2023 var 44,10 SEK. Enligt bolagsordningen ska aktiekapitalet vara

lägst 2 000 000 SEK och högst 8 000 000 SEK fördelat på lägst 2 000 000 och högst 8 000 000 aktier. Bolagets registrerade aktiekapital uppgick på balansdagen den 31 december 2023 till 5 714 121 SEK fördelat på 1 929 970 A-aktier och 3 784 151 B-aktier, totalt 5 714 121 registrerade aktier med ett kvotvärde om 1 SEK. A-aktierna ger rätt till tio (10) röster och B-aktier ger rätt till en (1) röst. Bolaget har två konvertibla lån. Läs mer under Not 12.

FÖRTECKNING ÖVER BOLAGETS STÖRSTA ÄGARE SORTERAT EFTER ANTAL RÖSTER

De tio största ägarna sett till antal röster	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Innehav i %	Andel röster i %
Norrlandspojkarna AB	430 473	385 592	14,28	20,32
BLL Invest AB*	350 707	261 243	10,71	16,32
Axson Svenska AB*	281 800	230 238	8,96	13,21
Kurt O Eriksson*	202 599	812 416	17,76	12,30
Rudsbol Konsult AB*	142 233	74 963	3,8	6,49
Dryckeskunskap Anders Johansson AB*	101 549	4 914	1,86	4,42
Aktiebolaget Köijan*	93 189	11 094	1,83	4,09
Roger Melander och Carina Mian*	60 537	64 140	2,18	2,90
De Vahl Konsulting AB	50 029	6 375	0,99	2,19
Peter Granåsen och Anne Söderberg*	38 812	66 072	1,84	1,97
Övriga ägare	178 042	1 867 104	35,79	15,80
Totalt antal aktier	1 929 970	3 784 151	100	100
Totalt antal Röster	19 299 700	3 784 151	na	na

*Via bolag och privat ägande inkluderat. Innehavet redovisas som bolag eller privatperson beroende på om majoriteten av aktierna ägs av bolag eller privat.

FRAMTIDSUTSIKTER

Bolaget bedömer efterfrågan som fortsatt stark och att det fortsatt kommer behöva hushållas med mogen whisky även under 2024. High Coast Distillery har en tydlig långsiktig tillväxtagenda med goda möjligheter och förutsättningar att stärka marknadspositionen framåt. Produktionstakten är enligt plan och för att kunna fortsätta bygga upp ett äldre lager av mogen whisky har ett investeringsbeslut fattats att bygga ytterligare ett lagerhus. Det nya lagerhuset innebär att lagkapaciteten ökar med cirka 30 procent. Investeringen beräknas uppgå till 15,3 MSEK och finansieras i huvudsak genom banklån. Lagerhuset beräknas vara färdigt för inflytning under juni månad. I närtid fortsätter arbetet att tillverka och sälja högkvalitativ single malt whisky till livsnytare över hela världen.

RISKER FÖRKNIPPADE MED VERKSAMHETEN

En investering i High Coast Distillery innefattar risker. Ett antal faktorer påverkar, eller kan påverka, High Coast Distillerys verksamhet direkt eller indirekt. Nedan beskrivs, utan särskild prioriteringsordning eller anspråk på att vara uttömmande, de riskfaktorer och förhållanden som anses vara av väsentlig betydelse för Bolagets verksamhet och framtida utveckling. Redogörelsen är baserad på information som är tillgänglig per dagen för årsredovisningen. Ytterligare riskfaktorer som per dagen för årsredovisningen inte är kända för Bolaget, eller som Bolaget per denna dag anser vara obetydliga, kan i framtiden komma att få en väsentlig negativ inverkan på High Coast Distillerys verksamhet, finansiella ställning och ställning i övrigt. Utöver detta avsnitt ska investerare även ta hänsyn till den övriga information som lämnas i årsredovisningen.

Ränterisk

Bolagets verksamhet är delvis finansierad av skuldsättning i form av banklån som löper med rörlig ränta. Lånen är föremål för marknadsmissiga villkor och räntor, vilket bland annat innebär att Bolaget är exponerat för fluktuationer i räntenivåer. Denna ränterisk har inte skyddats särskilt, det vill säga att High Coast Distillery inte har ingått avtal eller annat arrangemang avseende säkring för ränteförändringar. Förändringar i tillämpliga räntenivåer kan därmed och har under året givit en negativ effekt på Bolagets resultat och kassaflöde. Marknadsräntorna kan ändras som en reaktion på olika faktorer som ligger utanför Bolagets kontroll, inklusive riktlinjer från myndigheter och centralbanker. En höjning av rådande marknadsräntor kan medföra att High Coast Distillerys ränteförpliktelser ökar, vilket medför ökade kostnader för Bolaget. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovan nämnda risk förverkligas är hög.

Tillgång till råvaror

Malt av sädeslaget korn är en grundläggande råvara för tillverkning av whisky. High Coast Distillery är således beroende av sin tillgång till korn för att kunna bedriva sin verksamhet på det sätt som Bolaget har förutsett. Tillgången till korn är avhängig varje enskilt års skörd, och Bolaget upplever att skördarna de senaste åren har varit sämre. Vidare är Ukraina en av Europas största producenter av korn, och landet var världens fjärde största producent och exportör av korn 2021. Till följd av den ryska invasionen av Ukraina har landet kraftigt minskat sin export av sädeslag, däribland korn. Detta har under 2022 och 2023 lett till högre priser på mälat korn. För det fall priset för korn stiger

väsentligt mer, innebär det högre kostnader för Bolaget som kanske inte kan kompenseras av högre intäkter, och således ha väsentlig negativ effekt på Bolagets resultat. Om Bolaget helt mister sin tillgång till korn kan det medföra att Bolaget inte kan upprätthålla sin produktion och därmed inte kan bedriva sin verksamhet i dess nuvarande form, vilket i sin tur på lång sikt kan ha väsentlig negativ inverkan på Bolagets intäkter och resultat. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovan nämnda risk förverkligas är medel till låg.

Verksamhets- och branschrelaterade risker

Tillverkning av whisky är en långsiktig process, där försäljning av den produkt som tillverkas oftast inträffar minst fem år efter tillverkningen i fråga. Det är därmed svårt att avgöra vilken tillverkningsnivå som vid en viss tidpunkt ger bäst förhållande till efterfrågan vid försäljningstidpunkten. Om Bolaget producerar för höga volymer i förhållande till den framtida efterfrågan, kan det leda till alltför stora lager, en hög kapitalbindning och en lägre avkastning på investerat kapital. Om Bolaget tvärtom producerar för låga volymer i förhållande till den framtida efterfrågan, kan det i stället leda till tomma lager och att Bolaget inte kan leverera de produkter som efterfrågas. Per dagen för årsredovisningen är Bolaget i en uppbyggnadsfas, vilket innebär att den nuvarande tillverkningen syftar till att fylla framtida lager. Detta medför en risk att den nuvarande omsättningen för såld whisky inte kan täcka Bolagets kapitalbehov för dels produktionskostnader och -utgifter, dels den dagliga driften. För det fall en sådan kapitalbrist skulle uppstå kan Bolaget komma att tvingas stoppa sin produktion. Det finns även en risk att Bolaget missbedömer den framtida efterfrågan och producerar antingen för höga eller för låga volymer whisky, vilket kan få väsentlig negativ effekt både på Bolagets balans- och resultaträkning. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovan nämnda risk förverkligas är låg.

Beroende av tillstånd och därmed sammanhängande risker

Tillverkning, försäljning och marknadsföring av whisky utgör tillståndspliktig verksamhet som är föremål för strikt reglering i en mängd olika lagar och andra föreskrifter. Det finns en risk att Bolaget förlorar ett eller flera av de tillstånd som krävs för Bolagets verksamhet, eller att Bolaget inte kan erhålla eventuella tillstånd som blir nödvändiga i framtiden. Bolaget kan även komma att bli föremål för tvingande regelverk i andra jurisdiktioner än Sverige, i den mån verksamheten riktar sig utomlands. Det finns vidare en risk att tillämplig lagstiftning ändras eller att tillsynsmyndigheter gör andra tolkningar av tillämplig lagstiftning än de nu rådande. Sådana förändringar skulle kunna påverka Bolagets möjligheter att bedriva sin verksamhet på det sätt som sker per dagen för årsredovisningen. Om erhållandet av tillstånd försenas eller om dessa begränsas eller inte alls erhålls, eller om Bolaget inte uppfyller de villkor som gäller för något av de tillstånd redan har erhållits eller lever upp till vid var tid gällande krav, kan detta medföra att High Coast Distillery inte kan fortsätta sin verksamhet i dess nuvarande form, eller att Bolaget helt tvingas upphöra med sin verksamhet. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovan nämnda risk förverkligas är låg.

Efterfrågan och Bolagets anseende

Efterfrågan på Bolagets produkter påverkas i stor utsträckning av faktiska och potentiella kunders intryck av High

Coast Distillerys varumärke och kundernas upplevelser av Bolagets produkter. För det fall kunder får ett dåligt intryck eller en dålig upplevelse av en av Bolagets produkter kan det påverka såväl den kundens helhetsintryck av Bolaget som andra potentiella kunders benägenhet att prova Bolagets produkter. Bolaget är således beroende av att dess produkter tas emot väl av kunderna, och att målgruppen har ett gott intryck av Bolaget. Om Bolaget till exempel misslyckas med att leverera beställda produkter, eller om någon av Bolagets produktlanseringar inte motsvarar kundernas förväntningar, kan det således ha väsentlig negativ effekt på Bolagets försäljning och, i förlängningen, Bolagets resultat och verksamhet. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Bolagets tillverknings- och lagerlokaler

Bolagets tillverkning av whisky är begränsad till destilleriet i Sörviken, och om destilleriet blir föremål för händelser såsom eldsvådor kan det försvåra Bolagets verksamhet och resultera i förseningar i såväl Bolagets tillverkning som Bolagets försäljning och utveckling. Bolagets flera lagerhus är därutöver belägna på samma fastighet. Om destilleriet skadas eller förstörs, och om Bolagets lagerhus skadas eller förstörs i samband därmed eller självständigt, skulle det kunna få väsentlig negativ inverkan på Bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning. Sådan väsentlig negativ inverkan kan komma till uttryck bland annat på så sätt att Bolagets nettoomsättning minskar, att Bolagets kostnader för sålda varor ökar, eller genom att Bolaget tvingas skriva ned antingen sina anläggningstillgångar eller omsättningstillgångar, eller båda. Det kan också leda till att Bolaget inte kan leverera whisky i paritet med framtida efterfrågan. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Överetablering av destillerier

Bolaget är verksamt på en global och konkurrensutsatt marknad, där Bolaget konkurrerar både med destillerier i allmänhet och med svenska destillerier i synnerhet. Konkurrenten kan komma att öka i takt med att befintliga konkurrenter utökar sin verksamhet eller genom att nya konkurrenter ger sig in på marknaden. I Sverige har ett antal whiskydestillerier etablerats sedan 2010, där det senaste lanserade sina två första produkter på Systembolaget under 2021. En överetablering av nya destillerier speciellt i Sverige men också utomlands kan leda till en mättnad på de marknader där Bolaget är verksamt, vilket i sin tur kan leda till prispress på Bolagets produkter och därmed sämre lönsamhet för Bolaget. Därutöver kan en mättnad på de marknader där Bolaget är verksamt även medföra en lägre efterfrågan på Bolagets produkter, vilket kan ha negativ effekt på Bolagets försäljning och, i förlängningen, Bolagets resultat. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Avsaknad av skriftliga avtal

Bolaget saknar skriftliga avtal med sina leverantörer, och har enbart i ett fåtal fall ingått skriftliga avtal med sina kunder och distributörer. Avtal kommer i stället till stånd genom en process där en offert eller en prislista ställs ut för att sedan bekräftas genom en orderbekräftelse. Avsaknaden av avtal med leverantörer, kunder och distributörer kan bland annat leda till oklarheter om vad som gäller mellan parterna och en ökad risk för tvister angående hur kundklagomål eller brister

i leveranser ska hanteras. Det innebär även att kunder eller distributörer normalt inte har förbundit sig att köpa eller distribuera några minimivolymer och att de är fria att köpa eller distribuera produkter från Bolagets konkurrenter, vilket kan påverka Bolagets försäljning och resultat negativt. Skulle oklarheten om vad som gäller mellan parterna leda till att Bolaget blir del i en tvist kan det också få negativ effekt på Bolagets verksamhet och resultat. Undantaget ovan risk är försäljningen av privatfat till privatkunder där varje affär har ett tillhörande avtal och villkor. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Behandling av personuppgifter

High Coast Distillery behandlar och lagrar i viss utsträckning en mängd olika data i både elektronisk och fysisk form, däribland vissa personuppgifter. Hur hanteringen av personuppgifter ska ske regleras i olika dataskyddsbestämmelser och lagar, däribland Europaparlamentets och rådets allmänna dataskyddsförordning 2016/679/EU ("Dataskyddsförordningen"), för vilken Integritetsskyddsmyndigheten är tillsynsmyndighet i Sverige med uppgift att övervaka att förordningens

bestämmelser följs. Om Bolaget har brister i sin behandling av personuppgifter, om Bolagets system blir föremål för intrång eller om Bolaget på annat sätt brister i efterlevnaden av Dataskyddsförordningen kan Bolaget bli föremål för väsentliga bötesbelopp. Bland annat kan tillämplig dataskyddsmyndighet, vid överträdelse

av vissa regler, utdöma administrativa sanktionsavgifter på upp till det högre av antingen 20 miljoner euro eller fyra procent av Bolagets globala årsomsättning. Därutöver äger enskilda som har lidit materiell eller immateriell skada till följd av en överträdelse av Dataskyddsförordningen rätt att kräva skadestånd från den personuppgiftsansvarige eller personuppgiftsbiträdet. Om någon av dessa omständigheter inträffar, kan det ha väsentlig negativ inverkan på High Coast Distillerys verksamhet, resultat och finansiella ställning, särskilt till följd av höga kostnader för Bolaget som inte motsvaras av ökade intäkter. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

Bolagets immateriella rättigheter

High Coast Distillery är varumärkesinnehavare till bland annat det registrerade varumärket High Coast för sprit-varor. Bolaget har även ingått ett avtal med en innehavare av dylika varumärken för andra drycker, enligt vilket Bolaget bland annat får rätt att registrera och använda varumärket High Coast för spritdrycker (men inte andra drycker). Bolaget åtar sig vidare att inte använda Höga Kusten som kännetecken. Avtalet ska gälla för den period som båda parterna använder och/eller innehar ensamrätt till kännetecken som innehåller High Coast respektive Höga Kusten. Om avtalet oaktat detta skulle upphöra, finns det en risk att Bolaget inte kan använda sitt varumärke såsom förutsetts, eller över huvud taget, vilket i förlängningen kan ha väsentlig negativ effekt på Bolagets verksamhet och resultat. Bolaget bedömer att sannolikheten för att ovannämnda risk förverkligas är låg.

EGET KAPITAL

Belopp i TSEK	Aktiekapital	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt kapital
IB	5 576	86 152	-2 084	8 961	98 605
Omföring föregående årets resultat	-	-	8 961	-8 961	-
Disposition	-	-86 152	86 152	-	-
Emission	138	4 862	-	-	5 000
Emissionskostnader	-	-15	-	-	-15
Årets resultat	-	-	-	841	841
UB	5 714	4 847	93 029	841	104 431

RESULTATDISPOSITION

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:	Belopp i TSEK
Överkursfond	4 847 081
Balanserat resultat	93 029 377
Årets resultat	841 452
Totalt	98 717 910

Styrelsen föreslår att årets resultat 841 452 jämte överkursfonden 4 847 081 kr omförs till balanserat resultat.

I ny räkning överförs resultat	98 717 910
Summa	98 717 910

Vad beträffar företagens resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande bokslutskommentarer.

RESULTATRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	Helår 2023	Helår 2022
		Jan-dec	Jan-dec
Nettoomsättning	1	57 752	60 532
Förändring lager av produkter i arbete och färdigvaror		19 094	15 156
Övriga rörelseintäkter		591	1 590
		77 437	77 278
RÖRELSENS KOSTNADER			
Råvaror och förnödenheter		-15 679	-15 230
Handelsvaror		-3 617	-3 269
Övriga externa kostnader	2	-16 734	-15 892
Personalkostnader	3	-24 100	-22 695
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-6 500	-5 703
Övriga rörelsekostnader		1	-218
Rörelseresultat		10 808	14 271
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		2	1
Räntekostnader och liknande resultatposter		-2 563	-1 462
Resultat efter finansiella poster		8 247	12 810
Bokslutsdispositioner		-7 205	-2 157
Resultat före skatt		1 042	10 653
Skatt på årets resultat	14	-201	-1 692
Årets resultat		841	8 961

BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	Helår 2023 2023-12-31	Helår 2022 2022-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	4	560	-
Hysesrätter och liknande rättigheter		320	320
		880	320
Materiella anläggningstillgångar			
Byggnader och mark	5	41 930	43 070
Processutrustning	6	8 828	9 967
Inventarier och fordon	7	7 263	8 160
Fat	8	23 032	17 902
Pågående nyanläggningar	9	6 204	1 628
		87 257	80 727
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		88 137	81 047
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Varulager mm			
Råvaror och förnödenheter		4 013	2 958
Produkter i arbete		109 905	90 811
Färdiga varor och handelsvaror		6 273	5 789
		120 191	99 558
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		10 403	15 500
Aktuell skattefordran		210	-
Övriga fordringar		744	1 473
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		192	461
		11 549	17 434
Kassa och bank		5 569	10 420
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		137 309	127 412
SUMMA TILLGÅNGAR		225 446	208 459

BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	Helår 2023 2023-12-31	Helår 2022 2022-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	11	5 714	5 576
		5 714	5 576
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		4 847	86 152
Balanserat resultat		93 029	-2 084
Årets resultat		841	8 961
		98 717	93 029
SUMMA EGET KAPITAL		104 431	98 605
Obeskattade reserver			
Akkumulerade överavskrivningar		9 362	2 157
		9 362	2 157
Avsättningar			
Avsättningar för övriga skatter	10	1 564	1 363
		1 564	1 363
Långfristiga skulder			
Konvertibla lån	12	961	961
Skulder till kreditinstitut	13	37 033	33 355
Övriga långfristiga skulder	15	42 584	42 281
		80 578	76 597
Kortfristiga skulder			
Konvertibla lån	12	-	5 000
Skulder till kreditinstitut	13	6 629	4 005
Leverantörsskulder		6 646	4 333
Övriga kortfristiga skulder		11 922	12 954
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		4 314	3 445
		29 511	29 737
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		225 446	208 459

KASSAFLÖDESANALYS

Belopp i TSEK	Helår 2023	Helår 2022
	Jan-dec	Jan-dec
DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN		
Rörelseresultat	10 809	14 271
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	11 422	5 634
Erlagd ränta	-2 561	-1 462
	19 670	18 443
Betald inkomstskatt	-438	112
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	19 232	18 555
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>		
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager	-20 633	-15 970
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	6 020	110
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder	2 255	-776
Kassaflöde från den löpande verksamheten	6 874	1 919
Investeringsverksamheten		
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-13 592	-10 427
Försäljning av inventarier	139	70
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-13 453	-10 357
Finansieringsverksamheten		
Upptagna lån	20 296	17 745
Nyemission	122	22 708
Amortering av låneskulder	-18 691	-27 150
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	1 728	13 303
Årets kassaflöde	-4 851	4 865
Likvida medel vid årets början	10 420	5 555
Likvida medel vid årets slut	5 569	10 420

Redovisningsprinciper och bokslutskommentarer

Belopp i TSEK om inget annat anges.

ALLMÄNNA REDOVISNINGSPRINCIPER

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och enligt Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning(K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats till anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Finansiella tillgångar och skulder redovisas i enlighet med kapitel 11 (Finansiella instrument värderade utifrån anskaffningsvärdet) i BFNAR 2012:1.

REDOVISNING I OCH BORTTAGANDE FRÅN BALANSRÄKNINGEN

En finansiell tillgång eller en finansiell skuld tas upp i balansräkningen när företaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när den avtalsenliga rätten till kassaflödet från tillgången har upphört eller reglerats. Detsamma gäller när de risker och fördelar som är förknippade med innehavet i allt väsentligt överförs till annan part och företaget inte längre har kontroll över den finansiella tillgången. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när den avtalade förpliktelsen fullgjorts eller upphört.

VÄRDERING AV FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Finansiella tillgångar värderas vid första redovisningstillfället till anskaffningsvärde, inklusive eventuella transaktionsutgifter som är direkt hänförliga till förvärvet av tillgången.

Finansiella omsättningstillgångar värderas efter första redovisningstillfället till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Kundfordringar och övriga fordringar som utgör omsättningstillgångar värderas individuellt till det belopp som beräknas inflyta.

VÄRDERING AV FINANSIELLA SKULDER

Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde. Utgifter som är direkt hänförliga till upptagande av lån korrigerar lånets anskaffningsvärde och periodiseras enligt effektivräntemetoden. Kortfristiga skulder redovisas till anskaffningsvärde.

AVGIFTSBESTÄMDA PLANER

Ersättning till anställda. Avgifterna för avgiftsbestämda planer redovisas som kostnad. Obetalda avgifter redovisas som skuld.

OFFENTLIGA BIDRAG

Redovisning av bidrag relaterade till anläggningstillgångar. Offentliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

EVENTUALFÖRPLIKTELSE

En eventalförpliktelse är:

- En möjlig förpliktelse som till följd av inträffade händelser och vars förekomst endast kommer att bekräftas av en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir, eller
- En befintlig förpliktelse till följd av inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning eftersom det inte är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Eventualförpliktelser är en sammanfattande beteckning för sådana garantier, ekonomiska åtaganden och eventuella förpliktelser som inte tas upp i balansräkningen.

SKATT

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Uppskjuten skatteskuld redovisas för alla skattepliktiga temporära skillnader, dock inte för temporära skillnader som härrör från första redovisningen av goodwill. Uppskjuten skattefordran redovisas för avdragsgilla temporära skillnader och för möjligheten att i framtiden använda skatttemässiga underskottsavdrag. Värderingen baseras på hur det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller skuld förväntas återvinnas respektive regleras. Beloppen baseras på de skattesatser och skatteregler som är beslutade före balansdagen och har inte nuvärdeberäknats.

Uppskjutna skattefordringar har värderats till högst det belopp som sannolikt kommer att återvinnas baserat på innevarande och framtida skattepliktiga resultat. Värderingen omprövas varje balansdag.

REDOVISNING AV INTÄKTER

Som inkomst redovisar bolaget det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas. Bolaget redovisar

därför inkomst till nominellt värde (fakturabelopp) om bolaget får ersättningen i likvida medel direkt vid leverans. Avdrag görs för lämnade rabatter. Inkomsten från bolagets försäljning av varor redovisas som intäkt när följande villkor är uppfyllda; de väsentliga risker och förmåner som är förknippade med varornas ägande har överförts till köparen, bolaget behåller inte något engagemang i den löpande förvaltningen och utövar inte heller någon reell kontroll över de varor som sålts, inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att de ekonomiska fördelar som bolaget ska få av transaktionen kommer att tillfalla bolaget, och de utgifter som uppkommit eller som förväntas uppkomma till följd av transaktionen kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Ränta redovisas som intäkt när det är sannolikt att bolaget kommer att få de ekonomiska fördelar som är förknippade med transaktionen samt att inkomsten kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Ränteintäkten redovisas med tillämpning av den räntesats som ger en jämn avkastning för tillgången i fråga.

VARULAGER

Varulagret är upptaget till det lägsta av anskaffningsvärdet enligt först in- först ut- principen, respektive verkligt värde. Därvid har inkuransrisk beaktats. I egentillverkade halv- och helfabrikat består anskaffningsvärdet av direkta tillverkningskostnader och skälig andel av indirekta tillverkningskostnader. Vid värdering har inte hänsyn tagits till kapacitetsutnyttjande.

Mognadslagring är ett viktigt produktionssteg i tillverkningen av whisky. Mognadslagret redovisas som varor under tillverkning tills den buteljeras och kostnaderna för mognadslagringen påförs lagervärdet.

IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Övriga immateriella anläggningstillgångar som förvärvats är redovisade till anskaffningsvärde.

LEASING

Alla leasingavtal redovisas som operationella leasingavtal.

AVSKRIVNINGSPRINCIPER FÖR ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Avskrivningar enligt plan baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med beräknat restvärde. Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknande livslängd.

Följande avskrivningsprocent har tillämpats, varvid hänsyn tagits till innehavstiden för under året förvärvade och avyttrade tillgångar.

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR %	% per år
Immateriella anläggningstillgångar	
Balanserade utgifter, IT	20
Materiella anläggningstillgångar:	
-Byggnader	1-5
-Markanläggningar	5
-Processutrustning	5-10
-Inventarier och fordon	10-20
-Fat	10
-Pallställ	4

DEFINITION AV NYCKELTAL

Kassalikviditet

Omsättningstillgångar exklusive varulager i procent av kortfristiga skulder.

Soliditet

Eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt enligt aktuell skattesats i förhållande till balansomslutningen.

Noter

NOT 1 Nettoomsättning

Belopp i TSEK	Helår 2023	Helår 2022
	Jan-dec	Jan-dec
Omsättning brutto inklusive alkoholskatt	68 936	72 149
Avgår alkoholskatt	-11 184	-11 617
Nettoomsättning exklusive alkoholskatt	57 752	60 532

NOT 2 Leasingavgifter avseende operationell leasing

Bolaget leasar utrustning i form av truck, ledstaplare, kopieringsmaskin samt bilar, av tabellen framgår erlagd kostnad de två senaste åren samt avtalad avgift inom ett år och mellan ett till fem år. Bolaget har inga avtalade leasingavtal med längre löptid än 5 år. I kostnaden för kostnadsförda leasingavgifter har inräknats den del av första förhöjd hyra som periodiserats för respektive räkenskapsår.

Belopp i TSEK	Helår 2023	Helår 2022
	Jan-dec	Jan-dec
<i>Tillgångar som innehas via operationella leasingavtal</i>		
Leasingavgifter avtalade att betalas inom 1 år	745	632
Avtalade framtida leasingavgifter betalas mellan 1-5 år	1 012	573
Senare än fem år	-	-
Under räkenskapsåret kostnadsförda leasingavgifter	807	711

NOT 3 Anställda och personalkostnader

Medelantalet anställda

	Helår 2023	Helår 2022
	Jan-dec	Jan-dec
Män	20	19
Kvinnor	8	8
Totalt	28	27

Löner, andra ersättningar och sociala kostnader

Belopp i TSEK	Helår 2023	Helår 2022
	Jan-dec	Jan-dec
Ersättningar till styrelse och vd	2 392	2 891
Löner och andra ersättningar:	13 845	12 527
Summa	16 237	15 418
Sociala kostnader	7 778	7 175
(varav pensionskostnader)	1 977	2 127

Till den av årsstämman valda styrelsen utgår ett fast styrelsearvode. De valda

styrelseledamöterna har erhållit arvode enligt följande; styrelsens ordförande 210 TSEK, övriga ledamöter erhåller ett arvode om 106 TSEK vardera. Verkställande direktören har för 2023 erhållit lön uppgående till 1 192 TSEK utöver lön skattar vd för en förmånsbil, bränsle och en sjukvårdsförsäkring, vd och ledande befattningshavare har en uppsägningstid på upp till 6 månader eller enligt lag och avtal. Av företagets pensionskostnader avser 278 TSEK företagets vd.

NOT 4 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten

Belopp i TSEK	Helår 2023	Helår 2022
	2023-12-31	2022-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	1 612	1 612
Nyanskaffningar	647	-
	2 259	1 612
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-1 316	-994
-Årets avskrivning enligt plan	-382	-322
	-1 698	-1 316
<i>Ackumulerade nedskrivningar</i>		
-Vid årets början	-296	-618
-Under året återförda nedskrivningar	296	322
	-	-296
Redovisat värde vid årets slut	560	-

NOT 5 Byggnader och mark

Belopp i TSEK	Helår 2023	Helår 2022
	2023-12-31	2022-12-31
<i>Ackumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	49 642	49 065
-Nyanskaffningar	81	268
-Omklassificeringar	-	309
	49 723	49 642
<i>Ackumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-6 572	-5 376
-Årets avskrivning enligt plan	-1 221	-1 196
	-7 793	-6 572
Redovisat värde vid årets slut	41 930	43 070
Redovisat värde byggnader	38 405	39 452
Redovisat värde markanläggningar	2 520	2 613
Redovisat värde mark	1 005	1 005
	41 930	43 070

Ackumulerat anskaffningsvärde har reducerats med erhållit bidrag om 13 743 TSEK.

NOT 6 Processutrustning

	Helår 2023	Helår 2022
Belopp i TSEK	2023-12-31	2022-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	20 971	20 971
	20 971	20 971
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-11 004	-9 988
-Årets avskrivning enligt plan	-1 139	-1 016
	-12 143	-11 004
Redovisat värde vid årets slut	8 828	9 967

Akkumulerat anskaffningsvärde har reducerats med erhållet bidrag om 10 226 TSEK.

NOT 7 Inventarier och Fordon

	Helår 2023	Helår 2022
Belopp i TSEK	2023-12-31	2022-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	13 823	10 605
-Nyanskaffningar	379	3 532
-Avyttringar och utrangeringar	-	-314
	14 202	13 823
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-5 663	-4 803
-Årets avskrivning enligt plan	-1 276	-1 175
-Avyttringar och utrangeringar	-	315
	-6 939	-5 663
Redovisat värde vid årets slut	7 263	8 160

NOT 8 Fat

	Helår 2023	Helår 2022
Belopp i TSEK	2023-12-31	2022-12-31
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Vid årets början	29 596	24 597
-Nyanskaffningar	7 908	4 999
	37 504	29 596
<i>Akkumulerade avskrivningar enligt plan:</i>		
-Vid årets början	-11 693	-9 376
-Årets avskrivning enligt plan	-2 779	-2 317
	-14 472	-11 693
Redovisat värde vid årets slut	23 032	17 903

NOT 9 Pågående nyanläggningar

	Helår 2023	Helår 2022
Belopp i TSEK	2023-12-31	2022-12-31
Vid årets början	1 628	309
Investeringar	4 576	1 628
Omklassificeringar	-	-309
Redovisat värde vid årets slut	6 204	1 628

NOT 10 Avsättning för övriga skatter

2023-12-31	Uppskjuten skatteskuld
IB	-1 363
Temporära skillnader	-201
Avsättning för skatter	-1 564

Bolaget har inga kvarvarande underskottsavdrag.

NOT 11 Upplysningar om aktiekapital

	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Summa
Antal vid årets utgång	1 929 970	3 784 151	5 714 121

Varje A-aktie ger 10 röster, varje B-aktie ger 1 röst.

NOT 12 Konvertibla lån

	Helår 2023	Helår 2022
Belopp i TSEK	2023-12-31	2022-12-31
Konvertibellån 2019		
Styrelsekonvertibel	1 850	1 850
Personalkonvertibel	3 150	3 150
Konvertering	-5 000	-
	-	5 000
Konvertibellån 2020		
MÖZ AB	961	961
	961	961
Summa	961	5 961

Konvertibellånen till styrelse och personal 2019 konverterades i sin helhet per den 31 augusti 2023.

Konvertibellånet från 2020 löper med en årlig ränta om stibor 90 med ett tillägg om 4%. Perioden för påkallande av konvertering löper till och med den 28 februari 2025, med en konverteringskurs om 33,60 per aktie. Skuldebrevet skall i den mån konvertering ej skett dessförinnan återbetalas den 31 mars 2025.

NOT 13 Skulder till kreditinstitut

	Helår 2023	Helår 2022
Belopp i TSEK	2023-12-31	2022-12-31
Förfallotidpunkt, inom ett år från balansdagen	6 629	4 005
Förfallotidpunkt, 1-5 år från balansdagen	16 283	14 323
Förfallotidpunkt, senare än fem år från balansdagen	15 750	19 032
Summa	38 662	37 360

NOT 14 Aktuell och uppskjuten skatt

	Helår 2023	Helår 2022
Belopp i TSEK	2023-12-31	2022-12-31
Skatt på årets resultat		
Förändring uppskjuten skatt på skattemässigt förlustavdrag	-	-1 492
Förändring uppskjuten skatt på temporära skillnader	-201	-200
Totalt redovisad skatt	-201	-1 692

Avstämning effektiv skatt	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Redovisat resultat före skatt	-	1 042	-	10 653
Skatt enligt gällande skattesats	20,6	-214	20,6	-2 195
Ej avdragsgilla kostnader	-4,8	-50	-0,6	-61
Ej skattepliktiga intäkter	5,9	61	0,6	67
Emissionskostnader som redovisats över eget kapital	0,2	2	1,7	180
Investeringsbidrag, skatteeffekt	0	-	3	316
Övrigt	0	-	0	1
Redovisad effektiv skatt	19,3	-201	15,9	-1 692

NOT 15 Övriga långfristiga skulder

	Helår 2023	Helår 2022
Belopp i TSEK	2023-12-31	2022-12-31
Fatlån	50 323	50 832
Kort del av fatlån bland Övriga kortfristiga skulder	-7 968	-9 009
Övriga långfristiga leverantörskrediter	229	458
Summa	42 584	42 281

Fatlån, den fordran köparen har under lagringstiden fram till buteljeringen, lånet är räntefritt. Lånet återbetalas när kunden beställt buteljering och fatet tomts. Den del som avser kortfristig del är den summa som beräknas återbetalas inom 12 månader efter balansdagen och inte ersätts av en återfyllning av fatet. Fatlånen kan ses som en framtida intäkt då lånet motsvarar värdet av den whisky kunden har i sitt fat och det belopp som kommer att faktureras leverantören av de färdiga flaskorna när fatet är tomt.

NOT 16 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Helår 2023	Helår 2022
Belopp i TSEK	2023-12-31	2022-12-31
<i>Panter och säkerheter för egna skulder</i>		
Fastighetsinteckningar	22 800	22 800
Företagsinteckningar	26 700	26 700
Maskiner belastade med äganderättsförbehåll	5 181	2 227
Summa	54 681	51 727
Eventalförpliktelser		
Regionalt investeringsbidrag	2 641	4 433
Summa	2 641	4 433

Underskrifter

Bjärträ den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Gabriella Axelsson
Styrelseordförande

Peter Eveby
Styrelseledamot

Katarina Levin
Styrelseledamot

Thomas Kuuttanen
Styrelseledamot

Per-Olof Wedin
Styrelseledamot

Thomas Larsson
Styrelseledamot

Linus Håkansson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska underskrift
Ernst & Young AB

Rikard Grundin
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i High Coast Distillery AB, org.nr 556729-2593.

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för High Coast Distillery AB för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-12-31. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 27-42 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av High Coast Distillery ABs finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till High Coast Distillery AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1-26 samt 45-47. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ans-

varet för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för High Coast Distillery AB för räkenskapsåret 2023-01-01 - 2023-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till High Coast Distillery AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation och att

tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Örnsköldsvik den dag som framgår
av vår elektroniska underskrift
Ernst & Young AB

Rikard Grundin

Auktoriserad revisor

Femårsöversikt

FEMÅRSÖVERSIKT

Belopp räknat i TSEK	2023	2022	2021	2020	2019
Nettoomsättning, exkl. alkoholskatt	57 752	60 532	59 571	45 181	47 943
Förändring från föregående år (%)	-5	2	32	-6	26
Rörelseresultat	10 808	14 271	16 279	6 558	1 215
Resultat efter skatt	841	8 961	11 715	3 478	-946
Balansomslutning	225 446	208 459	185 000	172 657	167 543
Materiella anläggningstillgångar	87 257	80 727	76 003	71 910	71 947
Varulager	120 191	99 558	83 588	72 387	63 809
Justerat eget kapital*	111 864	100 318	66 936	55 221	49 244
Investeringar	13 600	10 700	11 800	7 500	22 000
Soliditet (%)	50	48	36	32	29
Kassalikviditet (%)	58	94	72	89	107
Skuldsättningsgrad (gångar)**	1,02	1,08	2	2,10	2,40
Kassaflöde	-4 851	4 865	-3 113	695	4 199
Antal anställda i medeltal	28	27	24	23	27
Produktion (liter ren alkohol)	294 870	281 173	278 807	214 427	203 373

* Justerat eget kapital är eget kapital +79,4 procent av bolagets obeskattade reserver.

** Beräkning: Långfristiga skulder + kortfristiga skulder / Eget kapital = Skuldsättningsgrad.

Ordlista och definitioner

Flaskor	Är framförallt 50cl whisky (kan i sällsynta fall vara 70cl) med minst 46% alkoholhalt.
Fat / Privatfat	Ett fat på vanligtvis 40 liter som säljs till privatpersoner och företag och buteljeras efter ca 3-6 års mognads-lagring. Ett fat ger ca 65 flaskor whisky á 50 cl.
Kassalikviditet	Summan av kortfristiga fordringar, likvida medel och outnyttjad checkräkningskredit dividerat med kortfristiga skulder.
Soliditet (%)	Eget kapital + 79,4% av obeskattade reserver dividerat med balansomslutningen.
Litres Pure Alcohol (LPA)	Förkortas LPA och är ett mått där alkohol omräknas till 100% ren alkohol.
Original Litres of Alcohol (OLA)	Den mängd råsprit som fylls i ett givet fat, omräknat i ren alkohol.
EBITDA	Rörelseresultat före avskrivningar, räntor och skatt.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt dividerat med antal redovisade utestående aktier.
Förändring mognadslager	Förändring mognadslager är värdet av under perioden tillverkad new make som lagts på fat för mognad minus uttagen färdig whisky vilken buteljerats under perioden.

FINANSIELL KALENDER

Årsstämma 2024	17 april 2024
Delårsrapport Q1 2024	24 april 2024
Delårsrapport Q2 2024	21 augusti 2024
Delårsrapport Q3 2024	23 oktober 2024
Bokslutskommuniké 2024	26 februari 2025

CERTIFIED ADVISER

Mangold Fondkommission AB
08-503 015 50
ca@mangold.se

TIDIGARE FINANSIELLA RAPPORTER

Finns tillgängliga på
www.highcoastwhisky.se/finansiella-rapporter

FRÅGOR, PRESSMATERIAL MED MERA VÄNLIGEN KONTAKTA:

Linus Håkansson, vd
Tel: +46 (0)70 284 71 54
linus.hakansson@highcoastwhisky.se

63° N SWE



HIGH COAST

SINGLE MALT WHISKY

HIGH COAST DISTILLERY AB (PUBL)
Sörviken 140, 872 96 Bjärträ

Besöksadress Stockholm:
Östgötagatan 23A, 116 25 Stockholm
www.highcoastwhisky.se