

pharmiva



*Improving vaginal health for  
women across the globe*



## Inbjudan till nyttjande av Teckningsoptioner serie TO 3

**Nyttjandeperiod  
28 mars till 8 april 2022**

*Observera: För att dina teckningsoptioner inte ska förfalla värdelösa krävs att du aktivt tecknar aktier senast den 8 april, alternativt säljer dina optioner senast den 6 april.*

pharmiva



## Kort om Pharmiva

Pharmiva är ett svenskt femtech-bolag som arbetar för en bättre vaginal hälsa genom att utveckla innovativa antibiotikafria behandlingar mot underlivsinfektioner. Pharmivas mål är att utveckla och globalt sälja en serie av produkter baserat på Venerol, bolagets unika patenterade mousse teknologi. Internationell försäljning kommer huvudsakligen att ske genom partnerskap.

Bolagets första produkt är Vernivia®, en receptfri CE-certifierad vaginal mousse mot indikationen bakteriell vaginos (BV), en vanlig vaginal infektion som drabbar 1 av 3 kvinnor i åldern 14-49 år.

Med Vernivia® vaginal mousse får kvinnor tillgång till en ändamålsenlig behandling som både läker ut infektionen och ger snabb symtomlindring. Genom att stärka vaginans naturliga försvar fungerar Vernivia® utan att samtidigt orsaka de problematiska biverkningar som dagens antibiotikabehandlingar innebär för både individen och den globala hälsan med allvarlig utveckling av antibiotikaresistens.

Lanseringen av Vernivia® är första steget mot Pharmivas mål att bli ett globalt femtech-bolag med en bred portfölj av antibiotikafria produkter inom vaginal hälsa. Pharmiva är noterat på Nasdaq First North Growth Market, för mer information besök [www.pharmiva.com](http://www.pharmiva.com)



## Vad har pharmiva uppnått sedan noteringen?

- ✓ Användarstudien Vernivia® (7-dos) PMCF visade snabb symtomlindring och hög användarvänlighet
- ✓ Vernivia® lanserades 6 månader före plan
- ✓ Utrullad varumärkesplattform och digital strategi för Vernivia®
- ✓ Snabb upptagning hos de största apotekskedjorna i Sverige både online och i butik och stark initial försäljningsutveckling
- ✓ Mycket positiv kundfeedback och uttalat stöd och uppbackning från professionen
- ✓ Omlokalisering av klinisk studie PIVA01 till Sverige för att hantera Covid-effekter, påskynda patientrekrytering och fortsätta att bygga medicinskt stöd på hemmamarknaden
- ✓ Medicinskt råd etablerat med framstående gynekologer, barnmorskor och forskare inom kvinnohälsa
- ✓ Förstärkning av patentportföljen för FOAM II från amerikanska patentverket (USPTO) samt för patentfamiljen FOAM I från europeiska patentmyndigheten EPO (European Patent Organization)

För mer information vänligen se [hemsidan](#) eller [presentationen från BioStock Investor Meeting](#) i mars.

## Erbjudandet i sammandrag

Nyttjandeperiod:	28 mars till 8 april 2022
Teckningskurs:	Varje teckningsoption av serie TO 3 ger innehavaren rätt att teckna en (1) ny aktie i Pharmiva till ett pris om 5,72 SEK per aktie.
Emissionsvolym:	Vid fullt nyttjande tillförs Pharmiva totalt cirka 6,2 MSEK före emissionskostnader.
Sista dag för handel med teckningsoptioner:	6 april 2022

## Ordförande har ordet

### Steg för steg bygger vi ett globalt femtech-bolag

Lanseringen av vår första produkt i Sverige var en vattendelare i vår resa mot att göra god vaginal hälsa till en självklar del av livet för kvinnor över hela världen. Att ta oss från idé till marknadsintroduktion av Vernivia® – en effektiv och antibiotikafri behandling mot bakteriell vaginos – har krävt både innovation och uthållighet. När vi snart sex månader in i vår marknads lansering summerar hur Vernivia® tagits emot ger det en fantastisk känsla att vi har skapat grundstenarna för att framgångsrikt realisera den globala marknadspotentialen.

Vi sammanfattar i detta dokument alla de framsteg Pharmiva gjort sedan börsintroduktionen i april förra året. Vi har genom studier och det positiva mottagandet från kunderna och den medicinska professionen fått bekräftat att vår produkt verkligen gör skillnad. Konkreta bevis kring Vernivias® konkurrenskraft stärker våra förutsättningar att expandera och generera intäkter globalt. Allt vi lyckats uträtta under denna korta tid är helt beroende av Pharmivas ledning, medarbetare och partners. Jag är stolt över att få vara en del av det växande team som visat förmåga att från en idé ta fram en fungerande, certifierad produkt och att dessutom lansera den framgångsrikt på en marknad med hård konkurrens om både synlighet och köpkraft. En lika viktig hörnsten i arbetet med att omsätta potential till värde handlar om bolagets förmåga att säkra finansiering. I en omvärld med världspolitisk osäkerhet och nervösa kapitalmarknader är det viktigare än någonsin att kunna erbjuda en investering som har potential att skapa hög avkastning till låg risk. Det gör vi genom att fokusera på grundläggande parametrar som säkrar vår långsiktiga framgång. Den välstrukturerade lanseringen på vår viktiga hemmamarknad i Sverige, vår framgångsrika etablering av ett vetenskapligt råd med ledande experter och flytten av PIVA01-studien till Sverige är några exempel på hur vi arbetar för att stegvis etablera en stark lokal plattform inför den kommande globala expansionen.



*Vi har skapat grundstenarna för att framgångsrikt realisera den globala marknadspotentialen”*

Pharmivas resa har bara börjat. Vi arbetar på flera plan för att expandera vår produktportfölj med visionen att bli en global framstående aktör inom vaginal hälsa. Genom att genomföra ytterligare kliniska studier kommer vi ha möjlighet att adressera indikationer med ännu större marknadsvärden än bakteriell vaginos, till exempel svampinfektioner och förebyggande av sexuellt överförbara sjukdomar. Vi kommer också etablera utvecklingssamarbeten i syfte att använda Pharmivas unika mousse-teknologi för att ta fram nya läkemedelsprodukter som kan möta stora behov inom andra områden av vaginal hälsa.

Vi fortsätter nu vårt målmedvetna arbete att växa till ett globalt femtech-bolag. Vi är övertygade att de framsteg och värden vi skapar långsiktigt kommer att gagna såväl kvinnor världen över som våra aktieägare. Kapitaltillskottet från teckningsoptionsprogrammet är en viktig förutsättning för vårt fortsatta värdeskapande och jag hoppas att du väljer att utnyttja dina optioner och följa med på vår fortsatta resa.

**Malte Zaunders**

Styrelseordförande



## Så här gör du för att nyttja teckningsoptionerna av serie TO3

### Villkor

För varje en (1) teckningsoption av serie TO 3 i Pharmiva kan innehavaren teckna en (1) ny aktie i Bolaget	
Teckningskurs	5,72 SEK
Nyttjandeperiod	28 mars 2022 till och med den 8 april 2022
Sista dag för handel TO 3	6 april 2022
Betalning	Betalning sker i samband med utnyttjande

### Teckning genom utnyttjande av teckningsoptioner

För varje en (1) teckningsoption av serie TO 3 som du innehar kan du teckna en (1) ny aktie till en kurs om 5,72 SEK

En (1) teckningsoption av serie TO 3



Berättigar till teckning av en (1) ny aktie i Pharmiva

Exempel: Du innehar 100 st teckningsoptioner av serie TO 3.

100 st TO 3

572 SEK  
(100 x 5,72)

Du erhåller



100 st nya aktier

### Är du direktregistrerad eller har du teckningsoptionerna hos förvaltare?

#### Förvaltarregistrerad teckningsoptionsinnehavare (depå hos exempelvis Avanza eller Nordnet)

Teckning för förvaltarregistrerade teckningsoptionsinnehavare sker i enlighet med instruktioner från respektive förvaltare. Notera att förvaltarna behöver din anmälan om nyttjande av TO 3 i god tid innan utnyttjandeperioden avslutas.



Betalning sker i enlighet med instruktioner från din bank/förvaltare

#### Du har ett VP-konto (dvs, direktregistrerade teckningsoptioner)

De teckningsoptionsinnehavare som har TO 3 på ett VP-konto tecknar sig direkt enligt instruktioner på anmälningssedeln.



Teckningslikviden ska vara Partner Fondkommission tillhanda senast den 8 april 2022

Notera att de teckningsoptioner som inte avyttras eller utnyttjas för teckning av nya aktier kommer att förfalla värdelösa. För att dina teckningsoptioner av serie TO 3 inte ska förfalla krävs att du aktivt tecknar aktier alternativt säljer dina teckningsoptioner i god tid innan utnyttjandeperioden avslutas.

För mer information vänligen se: [www.pharmiva.com](http://www.pharmiva.com)

pharmiva

Pharmiva AB (publ)  
Sankt Lars väg 45 B  
222 70 Lund  
info@pharmiva.com  
046-286 51 00