

SaveLend Group publicerar trading update för första kvartalet 2025

SaveLend Group AB publicerar trading update för årets första kvartal. Bolagets trading update bifogas detta pressmeddelande och finns även tillgänglig på www.savelendgroup.se.

Första kvartalet 1 januari - 31 mars 2025

- Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 25,3 MSEK (29,2 MSEK).
- EBITDA uppgick till -0,8 MSEK (-2,9 MSEK).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till -5,2 MSEK (-5,6 MSEK).
- Nettoresultatet uppgick till 3,9 MSEK (-1,9 MSEK).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 0,05 SEK (-0,11 SEK).

Vd-ord

Första kvartalet för året är stängt och du läser just nu SaveLend Groups första trading update. Som tidigare kommunicerats har vi gått ifrån kvartalsrapporter och övergått till halvårsrapporter. Det här steget är ett led i att effektivisera och begränsa resurskrävande rapportering. Samtidigt vill vi såklart ge marknaden information så snabbt som möjligt och därför kommer vi nu att släppa trading updates för Q1 och Q3, samt rapporter som vanligt halvårsvis. En fördel med ett något förenklat format, som vi hoppas uppskattas av marknaden, är att vi kan vara snabbare till publicering.

Tittar vi på årets första kvartal har vi mycket att glädjas åt. Framförallt tar vi ett stort steg med resultatet för koncernen exklusive Billecta. EBITDA uppgick för kvartalet till -0,8 MSEK, vilket är en förbättring med över 2 MSEK jämfört med Q1 2024. Då en av våra målsättningar är att konsekvent leverera kassaflödespositivt resultat vill jag också lyfta nyckeltalet EBITDA justerat för aktiveringar (EBITDAC) som för kvartalet uppgick till -1,73 MSEK. Detta innebär en förbättring med 63 % (-4,68 MSEK) trots en lägre nettoomsättning i relation till jämförelsekvartalet med cirka 13 %. Det är ett styrkebesked, framförallt med tanke på den positiva trend vi ser i totalt förmedlad volym på plattformen.

Kvartalets förmedlade volym uppgick till 245 MSEK, en klar förbättring mot föregående kvartals 197 MSEK. Den positiva utvecklingen är till stor del driven av att vi fokuserat och satsat på att utveckla företagsaffären. Under föregående år tog vi stora steg och visade på en bra utveckling. Nu börjar vi se den stora utväxlingen av det arbetet. En grundförutsättning för en hög och stabil avkastning på vår plattform är en bra diversifiering i olika kredittyper. Det är därför väldigt glädjande att vi under kvartalet har förmedlat drygt 130 MSEK i företagslån, factoringkrediter och fastighetsprojekt. Det är en ökning med 156 % jämfört med det första kvartalet 2024.

Fastighetskrediterna står för en stor del av den positiva utvecklingen av vår B2B-portfölj. Med Karl Tigerhielm på plats som ansvarig för fastighetsprojekten nådde vi redan under första kvartalet en viktig milstolpe i att fullfinansiera vårt första A-klassade projekt. Även sett till volym har Q1 varit en framgång då vi har finansierat lika mycket fastighetslån under kvartalet som under hela 2024. Det är en väldigt positiv utveckling och en nivå vi med tillförsikt ser att vi ska kunna hålla under året.

Vår populära sparprodukt SaveLend Fast har fyllt ett år under kvartalet, vilket innebär att de första depåerna med ett års bindningstid har börjat löpa ut. Det är glädjande att se att vi har en hög grad av förlängningar och även viss korsförsäljning till andra sparprodukter. Framförallt är det väldigt roligt att kunna visa för marknaden och alla kunder som investerade i produkten att den fungerar som den ska. Oavsett om man vill förlänga, utöka eller avsluta sitt sparande så har både teknik och kundupplevelse fungerat som utlovat.

Sist men absolut inte minst vill jag såklart nämna det första steget i försäljningen av Billecta och våra planer för framtiden. Som vi kommunicerat i ett separat pressmeddelande genomförde vi under kvartalet en transaktion motsvarande 22 % av aktierna i Billecta AB. Affären var ett bra och viktigt steg för att på bästa möjliga sätt kunna göra klart hela transaktionen. Dialoger med potentiella köpare av resterande del fortgår och planen att vara helt klara innan årsskiftet är därför högst realistisk.

Planen för SaveLend Group, efter den fullständiga separationen från Billecta, är att göra bolaget redo för att kunna ta steget till ett kreditinstitut. Eftersom vi arbetar utifrån hypotesen att kunna kombinera styrkan och fördelarna med vår sparplattform med ett kreditmarknadsbolag är processen lite mer omfattande än ett vanligt ansökningsförfarande. Arbetet hittills ser dock väldigt lovande ut och ett nytt tillstånd är alltså vårt huvudspår.

Sammantaget har 2025 börjat bra och jag känner mig trygg i att vi är på rätt väg samtidigt som vi gör oss redo för framtiden.

För ytterligare information:

Peter Balod, vd för SaveLend Group AB

Telefon: +4670 412 49 93

E-post: investor@savelend.se

www.savelendgroup.se

Certified Adviser

Corpora Fondkommission AB

Telefon: +4673 501 58 58

E-post: ca@corpora.se

www.corpora.se

Om SaveLend Group:

SaveLend Group AB, 559093-5176, är ett fintech-bolag med cirka 65 anställda och kontor i Sverige och Finland. Vår verksamhet utgår från vår sparplattform SaveLend och vår faktureringsplattform Billecta.

Sparplattformen gör det möjligt för sparare att få avkastning genom sparande i krediter, såsom företags-, fastighets- och konsumentkrediter samt fakturaköp i svenska kronor och euro. Faktureringsplattformen består av ett komplett faktureringsystem innehållandes bland annat kundreskontra, avisering och finansieringslösningar.

Denna information är sådan information som SaveLend Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 2025-04-30 08:56 CEST.

Bifogade filer

[SaveLend Group publicerar trading update för första kvartalet 2025](#)
[Trading Update Q1 2025](#)