PRESSMEDDELANDE
24 november 2026 13:05:00 CET

FREDRIK HÖGLIN BLIR HEAD OF SALES PÅ AIRA

Aira (AI Revenue Assistant Software Stockholm AB (publ)) har rekryterat Fredrik Höglin som Head of Sales. Fredrik ledde säljet på Upsales i tolv år och tillträder i januari 2027. Han ska bygga Airas säljorganisation för Aira för Fortnox, med ett initialt team om tio personer på den svenska marknaden.

Aira för Fortnox lanserades den 2 november 2026 och säljs via Fortnox App Market. Produkten är ett CRM byggt på kundens egen data i Fortnox, berikat med Airas företagsdatabas. Säljmodellen bygger på outbound i stor skala: att nå så många av Fortnox kunder som möjligt och ge dem stöd att komma igång med produkten.

Som Head of Sales ansvarar Fredrik Höglin för att rekrytera och leda Airas säljteam. I början av 2027 planerar Aira att lansera motsvarande produkter i Norge och Danmark och därefter bygga ut teamet ytterligare.

“Fredrik är en av de bästa säljledarna jag har jobbat med. Hans erfarenhet, disciplinerade ledarskap och naturliga ledaregenskaper gör honom till en av de främsta säljledarna i Norden. Aira för Fortnox är den mest skalbara modellen jag har sett, och den bygger på exakt den typ av säljorganisation Fredrik och jag har byggt i över tjugo år. Han kommer att vara avgörande för att bygga säljteamet på Aira”, säger Daniel Wikberg, VD och grundare av Aira.

“Jag har jobbat med Daniel i större delen av mitt yrkesliv och vet vad vi kan bygga tillsammans. Aira för Fortnox har en distribution och en enkelhet jag aldrig tidigare sett i ett erbjudande till småföretag. Nu ska vi bygga teamet som når dem”, säger Fredrik Höglin, tillträdande Head of Sales på Aira.

Ytterligare information
Alla finansiella rapporter finns tillgängliga på **www.aira.app**

Kontakter
Daniel Wikberg, CEO
Ninnie Karlsson, CFO

IR-kontakt:
investors@aira.app
+46 72-584 99 00

PRESSMEDDELANDE
24 november 2026 13:05:00 CET

Om Aira
Aira är en AI-driven säljassistent byggd för B2B-entreprenörer och säljproffs. Produkten bevakar finansiella rapporter, styrelsförändringar och nyheter för att identifiera rätt tillfälle att ta kontakt, innan konkurrenterna ens vet att möjligheten finns. Ingen manuell datainmatning, ingen CRM-administration. Bara intelligens som omvandlar signaler till affärer.
Grundat 2024 med huvudkontor i Stockholm, Sverige. AI Revenue Assistant Software Stockholm AB (publ) är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Bolagets Certified Adviser är Bergs Securities AB.