

Tamtron Group Oyj:n Puolivuosikatsaus 1.1.-30.6.2026: Alkuvuosi jäi odotuksista, markkinoiden elpyminen ja tehostamistoimet tukemassa tulevaa kehitystä

Tämä tiedote on tiivistelmä Tamtron Group -konsernin tammi-kesäkuun 2026 puolivuosi- ja vuosikatsauksesta. Puolivuosikatsaus on tilintarkastamaton, ja suluissa olevat luvut ovat vertailukauden 2025 lukuja, ellei toisin mainita. Puolivuosikatsaus on kokonaisuudessaan tämän tiedotteen liitteenä sekä saatavilla yhtiön internet-sivuilla osoitteessa <https://tamtrongroup.com/fi/sijoittajat/>

Puolivuosikatsauksen pääkohdat:

Tammi-kesäkuu 2026 lyhyesti

- Liikevaihto laski 2,9 % edellisvuodesta ja oli 23 560 (24 259) tuhatta euroa
- Liikevoitto oli -1 037 (133) tuhatta euroa ja liikevoittoprosentti -4,4 % (0,5 %)
- Konserniliikearvon poistoilla oikaistu liikevoitto oli 122 (1 210) tuhatta euroa, ja liikevoittoprosentti 0,5 % (5,0 %)
- Käyttökate oli 843 (1 950) tuhatta euroa ja käyttökateprosentti 3,6 % (8,0 %)
- Tilikauden voitto/tappio oli -1 527 (-363) tuhatta euroa
- Oman pääoman tuotto oli -7,2 % (-1,8 %) 30.6. päättyneellä 6 kuukauden jaksolla, ja -3,3 % (-1,7 %) 30.6. päättyneellä 12 kuukauden jaksolla
- Konserniliikearvon poistoilla oikaistu oman pääoman tuotto oli -1,7 % (3,5 %) 30.6. päättyneellä 6 kuukauden jaksolla, ja 7,8 % (8,5 %) 30.6. päättyneellä 12 kuukauden jaksolla.

Ohjeistus vuodelle 2026 (julkaistu 17.7.2026)

Tamtron arvioi liikevaihdon olevan vuoden 2025 tasoinen ja käyttökatteen laskevan vuodesta 2025.

Aikaisempi ohjeistus vuodelle 2026 (julkaistu 5.3.2026)

Tamtron arvioi liikevaihdon ylittävän 58 miljoonaa euroa ja käyttökatteen ylittävän 6 miljoonaa euroa.

Konsernin avainluvut*

(tuhatta euroa, ellei toisin mainittu)	1.1.2026- 30.6.2026	1.1.2025- 30.6.2025	1.1.2025- 31.12.2025*
Liikevaihto	23 560	24 259	55 666
Liikevoitto	-1 037	133	1 868
Liikevoitto (oikaistu)***	122	1 210	4 090
Liikevoitto-%	-4,4 %	0,5 %	3,4 %
Liikevoitto-% (oikaistu)***	0,5 %	5,0 %	7,3 %
Tilikauden voitto (tappio)	-1 527	-363	471
Myyntikate	14 892	14 783	32 537
Myyntikate-%	63,2 %	60,9 %	58,5 %
Käyttökate	843	1 950	5 931
Käyttökate-%	3,6 %	8,0 %	10,7 %
Henkilöstökulut	-10 192	-9 477	-19 587

Henkilöstön määrä keskimäärin	320	293	310
Konsernin tilauskanta	10 413	13 123	8 193
Rahat ja pankkisaamiset	2 061	2 646	2 599
Korolliset velat	10 581	8 212	10 061
Investoinnit	1 172	2 647	6 008
Oma pääoma	20 148	21 270	22 461
Taseen loppusumma	41 427	40 894	43 525
Omavaraisuusaste	48,6 %	52,0 %	51,6 %
Oman pääoman tuotto-%	-7,2 %	-1,8 %	2,2 %
Oman pääoman tuotto-% (12kk)****	-3,3 %	-1,7 %	2,2 %
Oman pääoman tuotto-% (oikaistu)***	-1,7 %	3,5 %	12,6 %
Oman pääoman tuotto-% (12kk, oikaistu)***, ****	7,8 %	8,5 %	12,6 %
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa/osake	-0,20	-0,05	0,06

*Tamtron Group -konsernin tilinpäätös laaditaan noudattaen suomalaista tilinpäätöskäytäntöä (FAS).

**Vertailukauden 1.1.-31.12.2023 luvut ovat tilintarkastettuja

*** Konserniliikkeen poistot oikaistu tunnusluvun laskennassa

****Kesäkuun tunnusluku koskee 30.6. päättynyttä 12 kuukauden jaksoa

Toimitusjohtajan katsaus

Vuoden 2026 ensimmäinen vuosipuolisko oli Tamtronille kaksijakoinen. Liikevaihtomme oli 23,6 miljoonaa euroa, mikä oli 2,9 prosenttia vähemmän kuin vertailukaudella. Käyttökate oli 0,8 miljoonaa euroa eli 3,6 prosenttia liikevaihdosta. Tuloksemme jäi odotuksistamme, vaikka myyntikate vahvistui 63,2 prosenttiin liikevaihdosta. Liikevaihdon lasku ja kasvanut kustannusrakenne heikensivät kannattavuuttamme.

Liikevaihdon kehitykseen vaikutti erityisesti katsauskauden suurten järjestelmäprojektien vähäinen määrä. Olemme investoineet määrätietoisesti järjestelmäratkaisujen kansainväliseen myyntiin ja vahvistaneet kaupallista läsnäoloamme valituilla markkinoilla. Järjestelmäratkaisuihin liittyvien tarjousten määrä yli kaksinkertaistui vertailukaudesta. Suurissa teollisissa hankkeissa asiakkaiden tekniset määrittelyt, rahoituksen varmistaminen ja investointipäätökset vievät kuitenkin aikaa, minkä vuoksi kasvanut tarjousmäärä ei vielä näkynyt alkuvuoden tilauksissa ja liikevaihdossa. Vahvistunut myyntiputki ja laajentunut kansainvälinen asiakaskunta luovat kuitenkin hyvät edellytykset järjestelmäliiketoiminnan kasvuksi tulevaisuudessa.

Liikevaihdon lasku kohdistui Suomen markkinaan. Järjestelmäliiketoiminnan lisäksi, toinen tekijä oli metsäteollisuussegmentin vaimea kysyntä, johon vaikuttivat yleisen markkinatilanteen lisäksi alan sopimusmallien uudistaminen. Muutokset hidastivat sekä OEM-asiakkaidemme että loppuasiakkaidemme kone- ja laiteinvestointeja. Odotamme investointiaktiivisuuden vähitellen palautuvan ja kotimaan On-Board-markkinan elpyvän hitaasta alkuvuodesta. Suomen ulkopuolisilla kotimarkkinoillamme liikevaihto kasvoi jo ensimmäisellä vuosipuoliskolla, ja kesän aikana saadut myönteiset uutiset indikoivat toimintaympäristön asteittaista paranemista myös Suomessa.

Emme kyenneet kompensoimaan liikevaihdon laskua riittävästi kustannuksia alentamalla. Henkilöstökulujen nousuun vaikutti erityisesti yrityskauppojen seurauksena kasvanut henkilöstömäärä. Myyntikate parani kuitenkin 63,2 prosenttiin

vertailukauden 60,9 prosentista, mikä kertoo tuotteidemme ja palveluidemme kannattavuuden säilyneen hyvällä tasolla sekä tuote- ja palvelujakauman kehittyneen myönteisesti.

Aloitimmekin jo alkuvuodesta määrätietoiset toimenpiteet toiminnan tehostamiseksi, organisaation kehittämiseksi ja kustannusrakenteen sopeuttamiseksi. Toimenpiteisiin sisältyy henkilöstövähennyksiä sekä vastuiden, toimintatapojen ja resurssien uudelleenjärjestelyjä. Ratkaisut ovat vaikeita mutta välttämättömiä kannattavuuden vahvistamiseksi. Samalla kehitämme kaupallista tehokkuutta, myynnin johtamista, tekoälyratkaisujen hyödyntämistä ja konsernin yhteisiä toimintamalleja. Tavoitteena on poistaa päällekkäisyyksiä, hyödyntää yhteisiä resursseja tehokkaammin ja parantaa toimintakykyämme koko tilaus-toimitusketjussa. Toimenpiteiden vaikutusten arvioidaan alkavan näkyä toisella vuosipuoliskolla ja toteutuvan täysimääräisesti vuonna 2027.

Tamtron on kasvanut merkittävästi viimeisten neljän vuoden aikana sekä orgaanisesti että yritysostoin. Kasvun ja skaalautumisen tukemiseksi siirryimme alkuvuonna kolmen alueen organisaatioon, joka muodostuu Suomesta, Skandinaviasta sekä Keski- ja Itä-Euroopasta. Uusi johtamismalli tuo päätöksentekoa lähemmäksi asiakkaita, selkeyttää liiketoimintavastuita ja mahdollistaa alueellisten synergioiden sekä konsernin yhteisten resurssien tehokkaamman hyödyntämisen. Skandinavian alueen johtajana aloitti tammikuussa Andre Smith ja Keski- ja Itä-Euroopan johtajana huhtikuussa Patryk Kaczyński. Molemmilla on vahva kokemus kansainvälisestä liiketoiminnasta, organisaatioiden johtamisesta ja liiketoiminnan kehittämisestä. Heidän johdolla on tavoitteenamme on lisätä yhtiöidemme välistä yhteistyötä, vahvistaa asiakaslähtöisyyttä ja vauhdittaa kannattavaa orgaanista kasvua.

Jatkoimme myös strategiaamme mukaista yritysostotoimintaa hankkimalla kesäkuussa Teknoscale Oy:n koko osakekannan. Yritysosto täydentää On-Board-liiketoimintamme tarjoomaa ja vahvistaa osaamistamme liikkuvan kaluston punnitusratkaisuihin. Teknoscalen tuotteiden, osaamisen ja asiakassuhteiden yhdistäminen Tamtronin kansainväliseen myyntiverkostoon ja palvelukykyyn tarjoaa mahdollisuuksia kasvattaa liiketoimintaa kansainvälisesti. Teknoscale Oy yhdisteltiin konserniin kesäkuun 2026 alusta.

Huolimatta orastavista positiivisista signaaleista Suomessa kansainvälinen markkinaympäristö on edelleen haastava, ja asiakkaiden investointipäätöksiin sekä suurten projektien ajoitukseen liittyy epävarmuutta. Tamtron hyötyy kuitenkin vakiintuneesta markkina-asemastaan, tasapainoisesta liiketoimintamallistaan, laajasta asiakaskunnastaan ja kyvystään reagoida nopeasti muuttuviin olosuhteisiin.

Odotamme vuoden toisen puoliskon olevan ensimmäistä vuosipuoliskoa selvästi vahvempi kotimaan On-Board-markkinan asteittaisen elpymisen, tehostamistoimenpiteiden ja liiketoimintamme normaalin kausiluonteisuuden mukaisesti. Jatkuvasta epävarmuudesta huolimatta olemme luottavaisia vuoden toisen puoliskon suhteen. Alkuvuoden odotettua heikomman tulos- ja tilauskehityksen vuoksi päivitimme kuitenkin koko vuoden 2026 ohjeistustamme heinäkuussa.

Haluan kiittää asiakkaitamme, henkilöstöämme, yhteistyökumppaneitamme ja osakkeenomistajiamme heidän luottamuksestaan ja sitoutumisestaan. Arvostan

erityisesti henkilöstömme ammattitaitoa, joustavuutta ja kykyä palvella asiakkaitamme organisaatiomuutosten keskellä. Tamtronin vahva markkina-asema, kansainvälinen liiketoiminta, kehittyvä teknologia ja osaava henkilöstö muodostavat kestävän perustan kannattavalle kasvulle ja pitkän aikavälin arvonluonnille.

Mikko Keskinen

Toimitusjohtaja
Tamtron Group Oyj

Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

Yhtiön taloudellisessa asemassa ei ole tapahtunut katsauskauden päättymisen jälkeen olennaisia muutoksia

Tuloksen julkistustilaisuus

Tamtron Group Oyj:n vuoden 2026 ensimmäisen vuosipuoliskon tuloksen julkistustilaisuus järjestetään tiistaina 18.8.2026 kello 13.00.

Tilaisuudessa Tamtron Group Oyj:n toimitusjohtaja Mikko Keskinen ja talousjohtaja Miika Tuominen esittelevät ja kommentoivat katsauskauden tulosta. Tilaisuus on suomenkielinen ja sen voi katsoa suoratoistona osoitteessa:
<https://events.inderes.com/tamtron/2026-h1-tulos>

Esitysmateriaali ja tallenne ovat saatavilla tilaisuuden jälkeen yhtiön verkkosivuilla:
<https://www.tamtrongroup.com/fi/sijoittajat>

Lisätietoja antaa

Mikko Keskinen, toimitusjohtaja, Tamtron Group Oyj
+358 40 596 4831
mikko.keskinen@tamtron.com

Hyväksytty neuvonantaja, Translink Corporate Finance Oy
Puh. +358 40 091 8855
jari.lauriala@translinkcf.fi