



# PERSONALIZED MEDICINE AND BETTER LIFE

VUOSIKERTOMUS 2024

modulight

## Sisälllys

Modulight lyhyesti .....	2
Vuosi 2024 lyhyesti .....	3
Vuoden 2024 kohokohdat .....	4
Toimitusjohtajan katsaus .....	5
Strategia ja tavoitteet .....	7
Tuotteet ja palvelut .....	8
Vastuullinen liiketoiminta .....	9
Hallituksen toimintakertomus .....	20
Konsernin tilinpäätös .....	26
Konsernitilinpäätöksen liitetiedot .....	29
Emoyhtiön tilinpäätös .....	36
Emoyhtiön tilinpäätöksen liitetiedot .....	38
Tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen allekirjoitukset .....	45
Tilintarkastuskertomus .....	46
Hallitus .....	48
Johtoryhmä .....	49
Tietoja osakkeenomistajille .....	50

## Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpä- ja silmäsairauksiin. Lisäksi yritys valmistaa tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten virtaussytometriaan ja kvanttilaskentaan.

Modulightilla on yli 20 vuoden kokemus lääketieteen sovelluksista sekä lasereiden ja optiikan kehittamisestä ja valmistamisesta. Vuodesta 2014 lähtien yritys on keskittynyt toimittamaan laserratkaisuja lääke- ja biolääketieteen aloille. Modulight on ollut mukana kehittämässä erilaisia laserpohjaisia hoitotapoja onkologian (syövän hoidon) ja oftalmologian (silmäsairauksien hoidon) indikaatioihin eli käyttötarkoituksiin.

Modulightin lasertuotteita käytetään myös muissa tuotteissa, joissa laserteknologia tuo merkittävää lisäarvoa esimerkiksi parantamalla asiakkaan oman tuotteen tai palvelun toiminnallisuutta, suorituskykyä tai valmistettavuutta.

Modulight hakee kasvua erityisesti Yhdysvaltain markkinoilta. Muut kohdemarkkina-alueet ovat Eurooppa ja Aasia. Yhtiön tuotteita viedään kaikkiin maanosiin.

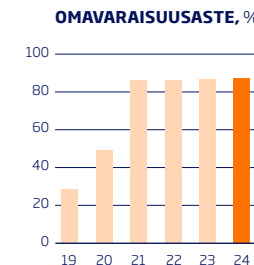
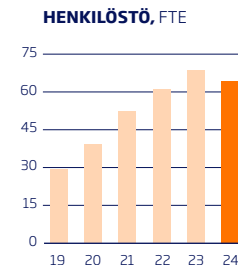
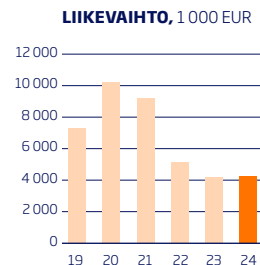


# Vuosi 2024 lyhyesti

Tilauskanta ja kassavirta kehittyivät vuoden 2024 aikana hyvin. Uusien tilausten määrä kasvoi joka neljänneksellä ja oli viimeisellä neljänneksellä 3,0 miljoona euroa. Kassavirta parani odotetusti vaikka tuotekehitystä ja myyntiin ja markkinointiin kasvatettiin. Tuotekehityspotken projektit etenivät, ja asiakastapaamisten määrä oli edelleen kasvussa. Projektien kokonaismäärä oli vuoden lopussa 30. Onkologian alalla keskityimme erityisesti phase 3 -projektien edistämiseen. Edistyimme merkittävästi myös muilla sovellusalueilla mikä näkyi ennen kaikkea loppuvuotta kohti kasvaneina uusina tilauksina.

Pilviteknologia ja pilvipohjaisten palveluiden kehitys eteni vuoden aikana. Yhä useammat asiakkaat ja johtavat sairaalat ovat siirtyneet hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin, ja Modulight pyrkii tarjoamaan mallia nyt lähes kaikille asiakkaille. PPT-liiketoiminnan laitekanta moninkertaistui alkuvuoden noin kymmenestä laitteesta ja oli vuoden lopussa 47.

Liikevaihto kasvoi vuoden 2024 aikana 4,1 miljoonaan euroon, kun se edellisenä vuonna oli 4,0 miljoonaa euroa. Käyttökate (EBITDA) oli -4,8 (-8,5) miljoonaa euroa.



## AVAINLUVUT, KONSERNI

1 000 euroa ellei toisin mainittu	1-12/2024	1-12/2023
Liikevaihto	4 095	4 025
Käyttökate (EBITDA)	-4 836	-8 539
Käyttökate (EBITDA), %	-118,1	-212,1
Liiketulos (EBIT)	-8 337	-12 132
Liiketulos (EBIT), %	-203,6	-301,4
Tilikauden tulos	-6 447	-11 861
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,15	-0,28
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-4 900	-9 735
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-9 736	-18 274
Käteisvarat ja muut rahavarat <sup>1)</sup>	17 407	25 131
Nettovelka <sup>1)</sup>	-12 864	-18 586
Velkaantumisaste <sup>1)</sup> , %	-26,1	-33,4
Omavaraisuusaste <sup>1)</sup> , %	87,5	87,1
Henkilöstömäärä (FTE) <sup>1)</sup>	66	70

<sup>1)</sup>Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Kokemus vuosina

25+

Projektien määrä vuoden lopussa

30

Asiakaskunnassa kansainvälisiä pörssiyrityitä

10+

# Vuoden 2024 kohokohdat

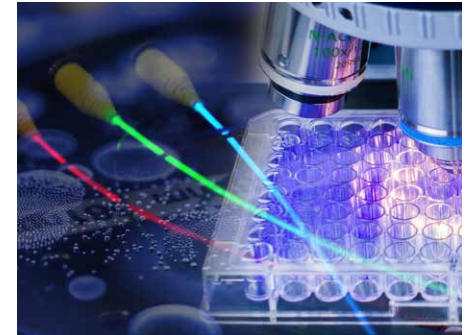
## 1Q24

Modulightin vuosi 2024 alkoi hoitokertakohtaisen (PPT) liiketoimintamallin käyttöönoton laajentumisella. Saimme tilaukset kahdelta uudelta lääkeyhtiöltä, jotka laajensivat ainutlaatuisen teknologiamme käyttöönottoa indikaatioissa, joiden parissa työskentelemme entuudestaan muiden asiakkaiden kanssa.



## 3Q24

PPT-liiketoiminta kehittyi hyvin - laiteasennukset kiihtyivät ja laajenivat ensimmäistä kertaa myös Australian mantereelle. Uusien tilausten määrä kasvoi tasaisesti vuoden aikana ja sisälsi myös tuotantotilauksia.



## 2Q24

Toisella vuosineljänneksellä Modulight kiihdytti hoitokertakohtaisen (PPT) -liiketoimintamallin käyttöönottoa ja tehostimme operatiivista liiketoimintaa. Samalla jatkoimme strategiamme mukaista maantieteellistä laajentumista ja laajensimme tarjoamaamme uusiin indikaatioihin. Tuotekehitysputki kasvoi 30 projektiin. Modulightin projektit keskittyivät omien tuotteiden kehittämiseen ja kaupallistamiseen.



## 4Q24

Tilaukset kasvoivat vuoden viimeisen neljänneksen aikana 3.0 miljoonaa euroa, kasvaen neljänä peräkkäisenä vuosineljänneksenä. Tiettyä asiakasprojekteja edistyivät ja saimme aiempaa suurempia esituotantotilauksia. PPT-liiketoiminnan laitekanta kasvoi ja oli vuoden lopussa 47.

# Liiketoiminnan kannattavuus koheni ja uusien tilauksien määrä kasvoi koko vuoden

PPT-liiketoiminta edistyi nopeasti vanhojen asiakkaiden kanssa, kassavirta parani ja tilauksia kertyi aikaisempaa nopeammin. Kannattavuutemme jatkoi paranemistaan tuotekehityspanostusten sekä myynti- ja markkinointiponnisteluiden kasvusta huolimatta. Tiettyjen asiakkaiden projektit etenivät ja saimme aiempaa suurempia esituotantotilauksia. Muutamat asiakkuudet etenivät myös aikaisemmin odotettua nopeammin. Liiketoiminnan kassavirta parani 145 % ja oli 0,8 (-1,8) milj. euroa neljännellä vuosineljänneksellä, vaikka lisäsimme tuotekehitystä sekä panostuksia myyntiin ja markkinointiin.

Liikevaihto vuonna 2024 oli 4,1 milj. euroa, mikä oli 2 % enemmän kuin vuonna 2023. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttavat strategiamme mukainen siirtyminen PPT-liiketoimintamalliin sekä viiveet prototyyppien toimituksissa. Saimme uusia tilauksia enemmän kuin aikaisemmin ja itse asiassa näin tapahtui joka neljännes viime vuoden aikana. Tilauksien koheneminen jatkui läpi vuoden kiihtyen toisella vuosipuoliskolla, ja kehitys on jatkunut myös alkuvuodesta 2025 viime vuotta korkeammalla tasolla.

Tilauksien kasvusta odotetaan kertyvän liikevaihtoa pääasiassa vuonna 2025. Vaikka PPT-mallista saamamme liikevaihto on edelleen pientä, on erityisesti pilvikettyjä tuotteitamme käyttävien hoitopaikkojen määrä kasvanut viime vuoden alun noin kymmenestä nykyiseen noin 50:een. Tämä kasvu on tapahtunut suurimmaksi osaksi edellisen neljänneksen aikana. Odotamme kasvun jatkuvan samalla tai nopeammalla tahdilla vuonna 2025.

Mittava investointiohjelmamme on saatu päätökseen ja siihen liittyvät käyttöönotkokulut ovat pienentyneet, mikä näkyy parantuneena kannattavuutena, vaikka jatkamme edelleen oman tuotteemme kehittämistä. Käyttökatteella mitattuna kannattavuus parani 43 % ollen -4,8 (-8,5) milj. euroa. Toimintamme kokonaiskulut ovat laskeneet vuoden alusta 28 % vertailukauteen nähden, vaikka olemme lisänneet edelleen tuotekehitystä sekä myynnin ja markkinoinnin toimenpiteitä. Erityisesti markkinoinnin ja tuotekehityksen tehokkuus on parantunut. Liiketoiminnan kassavirta parani 87 % ja oli -0,8 (-7,3) milj. euroa.

Liiketoimintamalliemme kehittäminen alkaa näkyä tasaisempana tilaukskertymänä kuin myös laitekannan kasvunopeudessa ja asiakaspalautteessakin. Erityisen iloisia olemme merkittävän Yhdysvaltalaisen ns. managed care -organisaation päätöksestä korvata kaikki kilpailijoiden laitteet meidän PPT-laitteillamme. Roolimme asiakkaiden kumppanina on kasvanut niin tekemisemme laajuuden kuin ratkaisumme merkityksellisyyden osalta. Tiettyt asiakkaat tekivät myös tuotejulkistuksia jotka pohjautuvat tiettyiltä osin ainoastaan meidän tuotteisiimme.



*Tilauksien kasvu jatkui läpi vuoden ja kiihtyi toisella vuosipuoliskolla. Kehitys on jatkunut myös alkuvuonna 2025 edellisvuotta korkeammalla tasolla.*

Faasi kolmen kliniset tutkimukset ovat painopisteenämme ja tietyt asiakkaat haluavat kasvattaa kentälle asennettujen laitteiden määrää. Mikäli nämä suunnitelmat toteutuvat, asennamme ensimmäisellä vuosipuoliskolla ennätysmäärän uusia laitteita kentälle ja oman PPT tuotteen käyttö kasvaa. Laitekannan kasvua nähdään erityisesti niissä indikaatioissa, joissa kannattavuutemme on keskimääräistä parempi. Hyvä asiakaspalautte on ollut merkittävä syy tuotteen ja kumppanuusroolimme kasvamiseen monissa asiakkuuksissa.

Projektimme tavoite on omien tuotteidemme kaupallistaminen. Tuotekehitysputkemme pysyi vuoden viimeisellä neljänneksellä 30:ssa projektissa (vuoden 2023 lopussa 28). Projekteissa keskitytään tuotealustamme kaupallistamiseen useissa eri indikaatioissa ja useiden eri lääkeyhtiöiden tuotteiden kanssa. Saimme tämän vuosineljänneksen aikana myös uusia asiakkaita, mutta yhteistyömme ei vielä näiden asiakkaiden osalta ole riittävän pitkällä raportoidaksemme niitä omina projekteinaan. Olemme myös keskittäneet lisää voimavaroja nykyisten asiakkaiden kanssa tehtäviin projekteihin niiden edetessä



*Kokonaiskulut ovat laskeneet vuoden alusta 28 % vertailukauteen nähden, vaikka olemme panostaneet entistä enemmän tuotekehitykseen sekä myynnin ja markkinoinnin vahvistamiseen.*

kohti kaupallistamista. Hyvän asiakaspalautteen määrä on jatkanut kasvua ja olemme iloisia siitä, että sitä tulee erityisesti lähempänä kaupallistamista olevista projekteista.

Investoinnit tehtaaseemme, kuten tuotantokapasiteettiin sekä biolaboratorioon, ovat vahvistaneet kilpailukykyämme. Lisäksi alustaratkaisumme synergiat näkyvät yhä useammin

positiivisena kilpailutekijänä ja erottavana tarjoomana. Konkreettisesti tämä on johtanut esimerkiksi pitkäaikaisten asiakkaiden ostojen kasvuun. Vaikka pääpaino on ollut kaupallistamisprojekteissa, olemme myös jatkaneet kyvykkyyksien kehittämistä ja olemme erityisen ylpeitä laseralustamme mikro-optiikan ja mekaniikan kehityksestä kilpailutekijänä. Nämä ovatkin avanneet tuotteillemme hiljattain uusia mahdollisuuksia. Laaja osaamisemme ja vertikaalinen integraatio mahdollistaa parempien tuotteiden tekemisen lyhyemmässä ajassa ja parantaa asiakkaidemme toimitusketjujen varmuutta monellakin tavalla.

Nykyisessä maailmantilanteessa oma tuotantolaitoksemme on yksi tärkeistä kilpailullisista vahvuksistamme. Uskomme että tämä on myös vaikuttanut positiivisesti siihen, että asiakaspohjamme jatkaa laajenemistaan. Seuraamme maailmantalouden ja geopolitiikan muutoksia mutta emme toistaiseksi ole havainneet syytä huoleen. Meillä on kiinnostavia asiakkuuksia ja niiden määrä kasvaa, mutta myös hyvä kasvasa-asema ja kyky reagoida nopeasti markkinoiden mahdollisuuksiin esimerkiksi lisäämällä

tuotekehitystämme. Keskitymme jatkossakin kasvustrategiamme mukaisiin toimiin, kuten PPT-mallimme laajentamiseen ja tuotekehitysputken projektien edistämiseen omien tuotteidemme kaupallistamiseksi. Uskomme, että kasvustrategiamme mukainen toimintamme ja vahvuutemme myötävaikuttavat siihen, että liiketoimintamme palaa vahvaan ja kannattavaan kasvuun vuoden 2025 loppuun ulottuvalla strategiakaudellamme.

Vuosi 2024 oli Modulightille vahvan kehityksen aikaa. Teimme paljon töitä, vaikka emme vielä tavoitteita saavuttaneetkaan. Haluan kiittää koko henkilöstöämme eli Laser familyä vahvasta panoksestanne Modulightin hyväksi. Kiitän myös asiakkaitamme hyvästä yhteistyöstä sekä osakkeenomistajiamme ja kumppaneitamme luottamuksesta Modulightiin. Pyrimme olemaan luottamukseenne arvoisia tulevinakin vuosina.

Seppo Orsila  
Toimitusjohtaja



# Strategia ja tavoitteet vuosille 2023-2025

## STRATEGIAN KULMAKIVET:

1. Maantieteellinen laajentuminen
2. Tarjoaman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. Uudet liiketoimintamallit
4. Kaupallinen ja operatiivinen huippuosaaminen
5. Alan parhaisiin lukeutuva laser-teknologiaosaaminen

## Tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet:

- Vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- Oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- Hoitokertakohtaisen maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- Hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- Hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

## Strategian toteuttamista tukevat hankkeet:

- Myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- Pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- Alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- Teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- Vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

## Taloudelliset tavoitteet ja osinkopolitiikka:

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

# Tuotteet ja palvelut

Modulight suunnittelee ja toimittaa biolääketieteellisiä lasereita erilaisiin lääketieteellisiin käyttötarkoituksiin, räätälöityjä lasereita erilaisiin korkean lisäarvon sovelluksiin sekä tarjoaa näihin liittyviä palveluita. Modulightin laser- ja puolijohdeteknologiaa hyödynnetään muun muassa syöpähoidoissa, genetiikassa ja yksilöllistetyssä lääketieteessä sekä lääkkeiden elinkaaren pidentämisessä. Modulight työskentelee merkittävien lääkeyhtiöiden, syöpätutkimuskeskusten ja huippuyliopistojen kanssa.

Tutkimushankkeet ovat Modulightin asiakkaille pitkäjänteisiä investointeja. Tuotekehitysprosessi kattaa tuotteen kehittämisen konseptivaiheesta tuotteistamiseen saakka, mikä auttaa asiakasta lyhentämään tuotteidensa markkinoilletuloaika ja lisäämään niiden arvoa merkittävästi. Lääke- ja biolääketieteen asiakkaiden osalta prosessi alkaa yleensä esikliinisellä tutkimusvaiheella, jota seuraa kliininen tutkimusvaihe I tai pilottituotanto. Tämän jälkeen siirrytään kliinisiin tutkimusvaiheisiin II-III. Räätälöityjen ja teolliseen käyttöön tarkoitettujen tuotteiden osalta prosessi alkaa konseptivaiheesta, jota seuraa tuotekehitysvaihe. Kaikkien asiakkaiden osalta viimeisessä vaiheessa tuotanto aloitetaan ja tuote tuodaan markkinoille.

Modulight käyttää sekä projektikohtaista veloitustapaa että enenevässä määrin SaaS-pohjaista hoitokertakohtaista maksumallia. Projektikohtaisessa hinnoittelussa yhtiön liikevaihdon tuloutus tapahtuu pääasiassa toimitusvaiheiden mukaan – joskus myös viivytettynä. Hoitokertakohtaisessa (pay per treatment, PPT) -maksumallissa Modulightin saama maksuvirta tasaantuu.

## TUOTTEET

### Lääke- ja biolääketiede



#### LÄÄKETIEDE

- Onkologian alan tuotteet
- Silmlääketieteen tuotteet
- Genetiikan alalla ja diagnostiikassa käytettävät tuotteet

#### BIOLÄÄKETIEDE

Räätälöidyt laserratkaisut, joissa voidaan oman tuotantolaitoksen ja puolijohdeprosessin ansiosta muokata aallonpituutta, optista tehoa ja optista sädettä

### Muut korkean lisäarvon sovellukset

Biotieteisiin käytettäviä pitkälle erikoistuneita puolijohdelasertuotteita ja tuotealustoja voidaan usein käyttää suoraan teollisiin sovelluksiin, joilla on samankaltaiset vaatimukset aallonpituudelle, laserteholle ja valon kohdentamiselle.

- Kvanttilaskenta
- Virtausytometria
- Puolijohdemetrologia
- Säätö- ja seuranta



## PALVELUT

- Pilvipalvelut hoitotulosten ja saavutettavuuden parantamiseksi
- Elinkaaren kestävä tukipalvelut ja säännöllinen huoltosuunnitelma
- Säätelyyn liittyvät suunnittelu- ja luvanhankintapalvelut
- Hoitokertoihin perustuvaan maksumalliin perustuvat palvelut
- Käyttökohteessa suoritettavat tai internetin välityksellä tarjottavat koulutus- ja kalibrointipalvelut
- Ohjelmistojen säätely- ja ominaisuuspäivitykset



# VASTUULLINEN LIIKETOIMINTA

Vastuullisuus on Modulightin DNA:ssa .....	10
Lähestymistapa liiketoimintaan ja vastuullisuuteen .....	11
Vastuullisuusohjelma .....	12
YK:n kestävän kehityksen tavoitteet .....	13
Merkityksellistä työtä hyvässä tiimissä .....	14
Energiatehokasta puolijohdetuotantoa .....	16
Arvoa kaikille sidosryhmille .....	18





## Vastuullisuus on Modulightin DNA:ssa

Modulightin työn pääpaino on lääketieteen teknologian tuotteissa, jotka parantavat ihmisten hyvinvointia ja auttavat torjumaan ja hoitamaan vakavia sairauksia ja pidentämään lääkkeiden elinkaarta. Lisäksi Modulight valmistaa tuotteita erilaisiin korkean lisäarvon sovelluksiin kuten kvanttilaskentaan. Siten yrityksen kädenjälki eli myönteinen vaikutus yhteiskuntaan on merkittävä suhteessa yrityksen kokoon, ja vastaavasti jalanjälki on pieni. Toiminnan negatiiviset vaikutukset aiheutuvat pääasiassa hankinnoista, liikematkuksesta ja käyttöomaisuusinvestoinneista.

Modulight suhtautuu vastuullisuuteen hyvin kunnianhimoisesti. Yhtiö kehittää liiketoimintaansa yritysvastuun mukaisesti sidosryhmien tarpeita kuunnellen.

Vastuullisuus on olennainen osa Modulightin strategiaa, ja yhtiön ydinarvoihin kuuluvat intohimo, uudistuminen, kunnioitus ja asiakastyytyväisyys.

Kestävä kehitys on osa normaalia jokapäiväistä työtä ja jatkuva prosessi Modulightissa. Vastuullisuusohjelma tukee systemaattista työtä huomioiden taloudellisen ja sosiaalisen vastuun sekä ympäristövastuun. Vastuullisuus varmistetaan kaikessa toiminnassa, ja siitä viestitään ja raportoidaan avoimesti ja läpinäkyvästi.



## Lähestymistapa liiketoimintaan ja vastuullisuuteen

Modulight on määritellyt olennaiset sosiaalisen ja taloudellisen sekä ympäristövastuun teeman sa sidosryhmien tarpeiden ja odotusten perusteella. Vastuullisuuden ja kestäväen kehityksen edistämiseksi Modulight on asettanut tavoitteet ja niitä seuraavat mittarit sekä toimenpiteet tavoitteiden saavuttamiseksi ja koonnut tiedot vastuullisuusohjelmaansa. Ohjelman toteuttamista koordinoi ohjausryhmä, ja sitä seurataan johtoryhmässä ja hallituksessa, joka viime kädessä vastaa liiketoiminnan kehittämisestä entistä kestävämpään suuntaan.

Ohjausryhmä vastaa myös viestinnästä ja raportoinnista. Sen tavoitteena on varmistaa, että Modulightin henkilöstöllä ja yhteistyökumppaneilla on oikeat ja riittävät tiedot kestävyystavoitteista ja -teemoista, jotta he voivat olla mukana kehittämässä vastuullisia tuotteita ja toimintoja. Tietoa jaetaan sisäisten ja ulkoisten kanavien kautta, ja saavutuksista raportoidaan säännöllisesti kaikille sidosryhmille.

*Olemme määritelleet olennaiset sosiaalisen ja taloudellisen sekä ympäristövastuun teemamme sidosryhmiemme tarpeiden ja toiveiden perusteella.*

**Modulightin vastuullisuutta ohjaavat seuraavat järjestelmät ja ohjeistot:**

- Eettiset ohjeet
- Johtamisjärjestelmät: ISO 9001:2015, ISO 14001:2015, ISO 13485:2016 ja ISO27001:2022
- Hallinto- ja ohjausjärjestelmä
- Lähipiiriliiketoimia koskevat periaatteet
- Hallituksen työjärjestys
- Palkka- ja palkitsemispolitiikka
- Henkilöstöpolitiikka
- Tiedonantopolitiikka
- Sisäpiiripolitiikka ja osinkopolitiikka
- Korruption vastainen politiikka



# Vastuullisuusohjelma

TEEMAT	MITTARIT	TAVOITTEET	TOTEUMAT 2024 (2023)
<b>Intohimo työtä kohtaan</b>			
Tiimihenki	Työntekijöiden tyytyväisyys	Työntekijätyytyväisyyskyselyn tulos on >4 (asteikko 1-5)	2023: 4,0 (2022: 4,1)
Työhyvinvointi	Henkilöstön vaihtuvuus	Vuotuinen poistuma alle 8 %, työn ja vapaa-ajan tasapaino	10,0 (3,3) %
Erinomainen johtaminen	Sairauspoissaolot	Sairauspoissaoloja alle 3,0 % vuoden kokonaistyöajasta	0,9 (0,7) % vuoden työtunneista
<b>Uudistaminen</b>			
Osaamisen kehittäminen	Koulutus ja koulutustunnit	Riittävä koulustarjonta	
Innovaatiot ja jatkuva tuotekehitys	T&K projektien määrä	Tuotekehitysprojektien määrän kasvaminen, immateriaalioikeuksien suojaaminen	30 (28)
<b>Muiden kunnioittaminen</b>			
Yrityskulttuurin kunnioittaminen	Työnantajan maine, henkilöstön monimuotoisuus	Yhtäläiset mahdollisuudet ja tasapuolinen palkitseminen	Tasainen sukupuolijakauma, yli 10 eri kansalaisuutta
Vastuullisuus toimitusketjun ulkopuolella ja toimitusketjussa	Toimittajien sitoutuminen eettisiin ohjeistuksiin	Kriittiseksi määritellyt toimittajat allekirjoittaneet eettiset ohjeet	78 (52) % kriittisistä toimittajista allekirjoittanut eettiset ohjeet
Osana yhteiskuntaa	Yhteistyö yliopistojen ja paikallisyhteisöjen kanssa, yhteistyö tuotekehityksessä	Aktiivinen ja molempia osapuolia hyödyttävä yhteistyö luotettavien kumppaneiden kanssa	
Tuotevastuu	Tuotevastuu ja -turvallisuus	Ei lääkinnällisiin laitteisiin liittyviä vaaratilanteita	0 (0)
<b>Tuotannon ja tuotteiden resurssitehokkuus</b>			
Materiaalit, energia, jätteet	Käytetty energia, materiaalit ja vesi, syntyvä jäte ja hiilijalanjälki	100 % uusiutuvaa energiaa, sähkön ja lämmityksen kulutuksen lasku suhteessa liikevaihtoon, hiilineutraalius vuoteen 2025 mennessä	Investointi maalämpöjärjestelmään, 100 % uusiutuvaa sähköä (100 %)
Tuotteen laatu, kestävyys ja käytettävyys	Laatupoikkeamat	Vaatimustenvastaisuuksien tai valitusten määrä vähenevä	
Myrkyllisten materiaalien ja kaasujen käsittely	Onnettomuudet tai läheltä piti -tilanteet	Ei ympäristöonnettomuuksia	0 (0)
Matkustaminen ja toimistot	Lämmitysenergian määrä	Lämmitysenergian vähentäminen 30 % vuoteen 2025 mennessä	Lämmitys 423 (807) MWh
<b>Taloudellinen vastuu</b>			
Arvon kasvattaminen pitkällä aikavälillä	Myynti, markkina-arvo ja EBITDA %	Kasvava markkina-arvo, laadukkaat tuotteet	Liikevaihto 4,1 (4,0) M€, EBITDA% -118,1 (-212,1) %, markkina-arvo 41 (50) M€
Oikeudenmukainen arvonjako	Arvonjako, maksetut verot	Vastuullinen verojen maksu ja reilu arvonjako ulkoisille sidosryhmille	
Laadunhallinta	Asiakas- ja käyttäjätyytyväisyys	Korkea tyytyväisyys	
Jatkuvuuden varmistaminen	Rahoituksen kustannus ja riittävyys	Kohtuuhintainen rahoitus, huolellinen riskienhallinta ja erinomainen maine	
Korruptio tai epäasiallinen käyttäytyminen	Virheiden määrä tai muu epäasiallinen käyttäytyminen	Nollatoleranssi korruption suhteen	

# YK:n kestävän kehityksen tavoitteet

Olemme sitoutuneet YK:n kestävän kehityksen tavoitteisiin, joista oman toimintamme kannalta ovat tärkeimmät seuraavat tavoitteet:



### 3. Taata terveellinen elämä ja hyvinvointi kaiken ikäisille.

Modulight on mukana syövän torjunnassa ja parantamassa ihmisten terveyttä. Yhtiö toimittaa laserjärjestelmiä ja niihin liittyviä ohjelmistoja ja palveluita lääke- ja biolääketieteen toimijoille yli 20 vuoden kokemuksella. Modulight on erikoistunut onkologian ja silmälääketieteen laserpohjaisiin hoitotapoihin.



### 4. Taata kaikille avoin, tasa-arvoinen ja laadukas koulutus sekä elinikäiset oppimismahdollisuudet.

Modulight uskoo valistuksen voimaan ja pyrkii omalta osaltaan lisäämään ihmisten tietämystä laserteknologian mahdollisuuksista syövän ehkäisyssä ja terveyden edistämiseksi. Henkilöstölleen eli Laser familylle yhtiö tarjoaa tasapuoliset mahdollisuudet tietojen ja taitojen kehittämiseen sekä varmistaa ihmisarvoiset työolot kumppaniverkostossaan. Ihmisoikeuksien noudattaminen ja kaikkien kunnioitus ovat vaatimuksia, josta ei tingitä.



### 5. Saavuttaa sukupuolten välinen tasa-arvo sekä vahvistaa naisten ja tyttöjen oikeuksia ja mahdollisuuksia.

Modulight on monimuotoinen ja kansainvälinen työyhteisö, joka tarjoaa kaikille työntekijöillensä tasapuoliset kehittymismahdollisuudet. Eri sukupuolten perusominaisuudet huomioidaan koulutusta ja urakehitystä tuettaessa. Yhtiön johtoryhmään ja hallitukseen pyritään saamaan paras mahdollinen osaaminen.



### 8. Edistää kaikkia koskevaa kestävää talouskasvua, täyttä ja tuottavaa työllisyyttä sekä säällisiä työpaikkoja.

Modulight tavoittelee kestävää ja työllisyyttä tuottavaa talouskasvua. Sen kunnianhimo on asiakaskuntaa palvelevan teknologian ja uusien innovaatioiden kehittämisessä. Työnantajana ja sopimusyhtiönä Modulight pitää kiinni korkeista vaatimuksistaan työntekijöiden oikeuksien suhteen.



### 9. Rakentaa kestävää infrastruktuuria sekä edistää kestävää teollisuutta ja innovaatioita.

Modulightin tarjonta perustuu vahvaan tutkimukseen ja tuotekehitykseen sekä kykyyn parantaa tuotteiden ja palvelujen kattavuutta, ominaisuuksia ja laatua asiakastarpeiden mukaisesti. Modulight osallistuu aktiivisesti myös kansainväliseen tiede- ja teknologiayhteistyöhön innovaatioidensa edistämiseksi erityisesti taistelussa syöpää vastaan.



### 12. Varmistaa kulutus- ja tuotantotapojen kestävyys.

Modulight kehittää toimintatapojaan varmistaakseen luonnonvarojen käytön tehokkuuden ja ympäristökuormituksen vähentämisen. Yritys pyrkii varmistamaan myös näiden arvojen toteutumisen toimitusketjussaan. Tuotteiden korkea laatu ja pitkä käyttöikä tukevat kestävää kehitystä.

## Merkityksellistä työtä hyvässä tiimissä

Modulight on työyhteisö, jonka muodostavat osaavat ja työstään innostuneet tekijät ja josta välittyy kiinnostus jatkuvaan kehittämiseen sekä kehittymiseen. Modulight kutsuu henkilöstöään Laser familyksi, mikä kuvaa vahvaa tiimihenkeä yhtiön sisällä.

Modulightin henkilöstön määrä (FTE) oli vuoden 2024 lopussa 66 (2023: 70), jossa oli laskua 6 %. Henkilöstön vaihtuvuus oli 10,0 % (3,3 %). Sairauspoissaolojen määrä pysyi alle tavoitellun 3 prosentin ja oli 0,9 % (0,7 %) vuoden työtunneista. Modulightin henkilöstökulut vuonna 2024 olivat yhteensä 6,2 miljoonaa euroa (2023: 5,8).

Modulightin sosiaalinen vastuu korostaa intohimoa työhön, jatkuvaa uudistumista sekä kunnioittavaa kohtelua kaikkia kohtaan. Intohimo työhön näkyy jatkuvana tarjonnan ja toiminnan kehittämisenä, joka taas mahdollistaa henkilöstölle haastavat ja vaihtelevat työtehtävät terveys- ja kvanttiteknologiaa kehittämissä

*Modulightin liiketoiminta vaatii erityisosaamista, ja henkilöstön koulutustaso on korkea.*

hankeissa. Kunnioittava kanssaihminen kohtelu on työyhteisössä lähtökohta, josta ei tingitä missään olosuhteissa. Osana sosiaalista vastuuta huomioidaan myös tuoteturvallisuus ja tuotteiden luotettavuus.

Yhtiön erinomainen maine työnantajana tukee rekrytointeja, ja erinomainen työtyytyväisyys vähentää rekrytointien tarvetta. Työhyvinvoinnissa on panostettu mielekkäiden tehtävien ja tiimihengen lisäksi johtamiseen ja tasapainoon työn ja vapaa-ajan välillä. Vuoden 2023 henkilöstökyselyssä saatiin tyytyväisyyden arvoksi 4,0 asteikolla 1–5 (2022: 4,1). Vuonna 2024 henkilöstökyselyä ei tehty, sillä se toteutetaan pääsääntöisesti joka toinen vuosi.

Modulightin tehtävä syövä tutkimuksen ja hoidon edistämässä tuo työlle vahvaa merkityksellisyyttä, mikä näkyy henkilöstön sitoutumisessa yhtiöön.

### Merkityksellistä työtä

Modulightin liiketoiminta vaatii erityisosaamista, ja henkilöstön koulutustaso on korkea. Noin 90 prosentilla Modulightin työntekijöistä on korkea koulutuskinto, ja Laser familyyn kuuluu myös useita tohtoriksi väitelleitä asiantuntijoita. Toisaalta moni opiskelija on aloittanut työuransa Modulightilla joko opinnäytetyön tai harjoittelun kautta. Henkilöstön kehittämisellä, urapolkujen edistämällä ja koulutusmahdollisuuksien tarjoamisella on suuri merkitys henkilöstön motivaation ja työhyvinvoinnin

varmistamisessa, mutta myös Modulightin tuotekehityksen ja innovointikyvyn ylläpitämisessä.

Modulight tekee aktiivista yhteistyötä kansainvälisten tutkimuslaitosten ja tiedeyhteisöjen kanssa. Yrityksen asiantuntijat osallistuvat aktiivisesti terveysteknologiaan liittyviin hankkeisiin ja toimialalla käytäviin keskusteluihin kansainvälisissä seminaareissa, messuilla, tapaamisissa ja järjestöissä. Näin he jakavat omaa osaamistaan ja saavat samalla tarvittavaa tietoa Modulightin tarjonnan kehittämiseksi.





### Tavoitteena nolla tapaturmaa

Modulight tarjoaa turvallisen ja terveellisen työpaikan kaikille työntekijöilleen ja toteuttaa aktiivisesti toimenpiteitä, joilla voidaan ehkäistä tapaturmia ja työperäisiä sairauksia. Modulightin tuotannossa tapaturmariskit ovat pienet, joten huomiota on kiinnitetty erityisesti työskentelyasentoihin ja ergonomiaan. Toimistotyössä kuormitus tulee työn vaativuudesta ja aikataulupaineista. Kaikissa toiminnoissa noudatetaan työterveys- ja työturvallisuuslakia ja -määräyksiä. Tavoitteena on nolla työtapaturmaa, ja siksi mahdollisista terveys- ja turvallisuusriskeistä pyydetään raportoimaan välittömästi. Vuoden 2024 aikana ei tapahtunut yhtään vakavaa työtapaturmaa, ja sairauspoissaolojen määrä oli 0,9 prosenttia kaikista työtunneista (vuonna 2023: 0 työtapaturmaa, sairauspoissaolot 0,7 %).

Modulight tukee henkilöstöään työn ja vapaa-ajan tasapainon löytämisessä. Osana tasapainon tavoittelua toimistotyötä tekevillä on mahdollista työskennellä hybridimallilla eli hyödyntää etätöön joustavuutta ja lähityön suoma sosiaalista ulottuvuutta.

### Tasavertaiset mahdollisuudet kaikille

Modulight on ylpeä monimuotoisuudestaan. Työntekijöitä on yli kymmentä eri kansallisuutta, ja yhtiön työntekijöiden sukupuolijakauma on melko tasainen. Kaikille työntekijöille tarjotaan tasavertaiset mahdollisuudet, ja kaikkia kohdellaan kunnioittavasti. Jokapäiväistä toimintaa ohjaavat eettiset ohjeet, jotka kuuluvat osaksi työhön perehdytystä. Niiden mukaan epäasiallinen käytös, syrjintä, kiusanteko ja häirintä ei ole sallittua. Näistä periaatteista Modulight pitää

kiinni myös toimiessaan asiakkaiden ja kumppanien kanssa. Mahdollisia epäilyitä varten on ilmoituskanava, johon voi anonyymisti ilmoittaa huomion epäasiallisesta käytöksestä.

### Tuoteturvallisuus

Modulightin lääkkinnällisten laitteiden riskinhallintaprosessi on kokonaisuudessaan toteutettu ISO 14971 -standardin mukaisesti. Turvallisten ja tehokkaiden tuotteiden suunnittelussa otetaan huomioon sovellettavat standardit, kuten sähköturvallisuutta ja laserturvallisuutta koskevat standardit, ja tuotteiden vaatimustenmukaisuuden varmistamiseksi suoritetaan asianmukaiset tuotetestaukset.



### Henkilöstö vuoden lopussa

**66** (70)

### Työtyytyväisyys (2023)

**4,0** (4,1) asteikolla 1-5

### Sairauspoissaolot, %

**0,9** (0,7%)

### Henkilöstökulut

**6,2** milj. euroa (5,8)

## Energiatehokasta puolijohdetuotantoa

Modulightin ympäristövaikutus on yrityksen tuotantoon ja toimintaan verrattuna suhteellisen pieni, mutta jatkuvan kehittämisen periaatteen mukaisesti sitä pyritään edelleen suhteellisesti pienentämään. Olennaisimmiksi ympäristöteemoikseen Modulight on määrittänyt tuotteiden ja tuotannon energiatehokkuuden, korkeatasoisen materiaalihallinnan sekä oman toimintansa ympäristövaikutusten vähentämisen.

Modulightin oma tuotantolaitos sijaitsee toimitilan yhteydessä Tampereella. Tuotantolaitosta on modernisoitu ja laajennettu. Näiden toimien ansiosta tuotannon tehokkuus on parantunut ja tuotevalikoima laajentunut. Modulight on laskenut hiilijalanjälkensä pois lukien Scope 3:een kuuluvat tuotteiden käytön aikaiset päästöt. Kokonaispäästöt vuonna 2024 olivat laskelman mukaan 1 212 t CO<sub>2</sub>e (vuonna 2023 725 t CO<sub>2</sub>e). Kasvu aiheutui pääasiassa Scope 3 -päästölaskennan laajentamisesta, mikä tarjoaa tarkemman kuvan yhtiön kokonaispäästöistä. Merkittävimmät päästöt tulevat toimitusketjusta, ja oman toiminnan osuus on vain noin kaksi prosenttia kokonaispäästöistä, kun yhtiö on siirtynyt myös lämmityksen osalta kokonaan uusiutuviin energiamuotoihin.

Modulightin tuotannon samoin kuin tuotteiden elinkaaren aikainen energiaintensiivisyys on matala. Oman toiminnan päästöt (scope 1 ja 2) aiheutuvat pääosin tuotanto- ja toimitilan lämmityksestä sekä yhtiön ajoneuvoissa ja varavoimajärjestelmässä käytettävistä fossiilista polttoaineista. Lämmityksessä on ollut käytössä kaukolämpö, ja sähkön lähteenä on tuulisertifioitu uusiutuva sähkö. Vuoden 2024 maaliskuussa Modulightin tuotanto- ja toimituslaitteet siirtyivät kaukolämmöstä maalämpöön. Investoinnin jälkeen myös lämmityksessä käytettävä energia on päästötöntä ja energiankulutus lämmityksen osalta laskee merkittävästi.

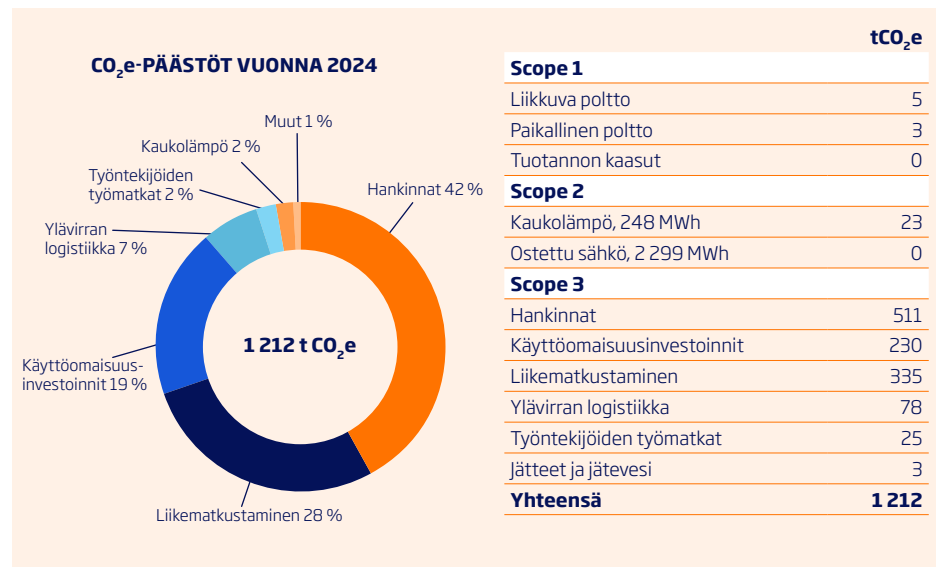


### Raaka-ainemäärät pieniä

Modulightin käyttämiä raaka-aineita ovat metallit, kemikaalit ja puolijohdet. Käytettävät arvometallit kuten kulta ja platina kierrätetään 100-prosenttisesti. Tuotannossa käytetään myös tyypeä sekä puhtaana kaasuna että nestemäisessä muodossa. Esimerkiksi puolijohdeprosessissa käytettävät metallit on kierrätetty 100-prosenttisesti jo yli 20 vuotta.

Tuotannon laadun varmistaminen on osa ympäristövaikutusten vähentämistä. Modulightilla on sertifioitu ympäristöstandardi ISO 14001, ja tuotannon resurssitehokkuutta kehitetään

jatkuvasti. Jätteitä syntyy suhteellisen vähän, ja myös niiden kierrätys on korkealla tasolla. Haitallisten kemikaalien kulutusta pyritään minimoimaan, kemikaaleja esimerkiksi uudelleen käytetään mahdollisuuksien rajoissa, ja kun niitä ei voida enää hyödyntää, ne toimitetaan kemikaalijätteenä asianmukaisesti hävitettäväksi. Jätteen ja jäteveden määrä on hyvin pieni, sillä ne aiheuttavat vain alle prosentin kokonaispäästöistä. Modulightilla on myös WWF Suomen Green Office -sertifikaatti, joka osoittaa yhtiön pitkäjänteisen työn hiilijalanjäljen ja luonnonvarojen kulutuksen pienentämisessä.



	tCO <sub>2</sub> e
<b>Scope 1</b>	
Liikkuva poltto	5
Paikallinen poltto	3
Tuotannon kaasut	0
<b>Scope 2</b>	
Kaukolämpö, 248 MWh	23
Ostettu sähkö, 2 299 MWh	0
<b>Scope 3</b>	
Hankinnat	511
Käyttöomaisuusinvestoinnit	230
Liikematkustaminen	335
Ylävirran logistiikka	78
Työntekijöiden työmatkat	25
Jätteet ja jätevesi	3
<b>Yhteensä</b>	<b>1 212</b>

## Modulightin tehdaskiinteistö siirtyi maalämpöön



Ilmastonmuutosta edistävillä toimilla on kiire, jotta hiilidioksidipäästöjen vaikutusta ilmastoon voidaan hillitä. Modulight teki keväällä 2023 kausikantoisen ja vastuullisen päätöksen luopua kaukolämmöstä toimi- ja tuotantotilansa lämmityksessä investoimalla maalämpöjärjestelmään. Toimenpiteet käynnistettiin heti alkusyksystä ja uusi maalämpöjärjestelmä otettiin käyttöön maaliskuussa 2024.

Investoinnin on arvioitu maksavan itsensä takaisin noin 10 vuodessa. Maalämpöpumput käyttävät suhteessa pienen määrän sähköenergiaa tuotettuun lämmitysenergiaan nähden, mutta Modulightin käyttäessä fossiilivapaata

alkuperätakuujärjestelmän mukaisesti varmennuttua tuulisähköä, painuvat lämmityksestä aiheutuvat laskennalliset päästöt nolliin.

Maalämpöinvestointi on ollut merkittävä osa tavoitetta saada oman toiminnan päästöt mahdollisimman pieniksi. Vielä vuonna 2022 oman toiminnan päästöt olivat 133 t CO<sub>2</sub>e, kun vuonna 2024 ne ovat laskeneet 77 % ollen 30 t CO<sub>2</sub>e. Lämmitykseen käytetyn ostoenergian määrä tippui 384 MWh eli 48 % vuoteen 2023 verrattuna vaikka investointi ei vielä näkynyt koko vuoden 2024 kulutuksessa täysimääräisesti maaliskuussa tapahtuneen käyttöönoton vuoksi.

CASE

# Arvoa kaikille sidosryhmille

Modulightin tavoitteena on varmistaa toimintansa jatkuvuus kannattavalla kasvulla ja tuottaa arvoa kaikille sidosryhmilleen. Myös saavutetun hyödyn jakamisessa yritys toimii reilujen pelisääntöjen mukaan. Asiakkaiden tarpeiden mukaiset korkealaatuiset tuotteet ovat toiminnan ytimessä. Henkilöstölle taataan kilpailukykyinen palkitseminen ja kumppaneille kohtuullinen korvaus toimitetuista tuotteista ja palveluista. Yhteiskuntaa Modulight tukee tarjoamalla työpaikkoja ja hoitamalla verovelvoitteensa mutta myös jakamalla omaa osaamistaan tutkimus- ja oppilaitosten kanssa.

Kasvun ja kannattavuuden varmistamiseksi Modulight noudattaa strategiaansa, joka perustuu toimintaympäristön trendeihin, markkinoiden odotuksiin sekä yrityksen omaan osaamiseen ja resursseihin. Modulight on kasvuyritys, joten se pyrkii kasvattamaan arvoaan investoimalla voittovaransa toimintaansa ja sitä kautta vahvistamaan markkina-arvoaan ja lisäämään kiinnostavuuttaan sijoituskohteena. Osinkopoliitiikka on siten erittäin maltillinen.

### Standardit tukevat riskienhallintaa

Tuotteiden ja tuotannon laadun varmistus on merkittävä tekijä kannattavuuden kehittämisessä. Samoin luotettava hallinto, joka on järjestetty osakeyhtiölain mukaisesti. Riskienhallinnassa

Modulight noudattaa lääkinällisiin laitteisiin liittyviä standardeja ja ISO-standardeja. Näihin standardeihin sisältyy myös tietosuojaa ja yksityisyyden suoja, jotka varmistavat asiakas-tietojen tai henkilötietojen käsittelyn lakien edellyttämällä tavalla.

### Teknologioita suojataan patentein

Modulightin tuotekehitys on globaalistikin ainutlaatuinen kokonaisuus, koska yritys kehittää tuotteita ja teknologioita kolmen syvän osaamisalueen rajapinnoilla: lääkkeet ja hoidot syöpään ja silmäsairauksiin, pilvikytketyt lääkinälliset laitteet ja puolijohde- ja laserteknologiat. Lääkeyhtiöiden ja muiden asiakkaiden kanssa kehitetyt ratkaisut perustuvat Modu-

lightin omiin tuotealustoihin ja teknologioihin, joita suojataan aktiivisesti myös patentein. IPR-portfoliota rakennetaan pääosin pilvikytkettyjen hoito- ja diagnostiikkalaitteiden ja niihin liittyvien teknologioiden ympärille mukaan lukien liiketoimintamallit ja analytiikka. Yhtiö pyrkii suojaamaan teknologiansa ensisijaisesti Yhdysvalloissa ja laajentaa suojaa tarpeen mukaan Eurooppaan ja Aasiaan.

Modulightilla on neljä Yhdysvalloissa voimassa olevaa patenttia pilvipohjaiselle etänä hallittavalle lääkinälliselle laserlaitteelle. Näiden lisäksi yhtiöllä on useita patenttiperheitä arviointivaiheessa. Nämä aktiiviset patenttiperheet liittyvät esimerkiksi fluoresenssikuvantamiseen, optiseen hoidonseurantaan, teranostiikkaan, virtausyotometriaan, geenisekvensointiin, hoidon käytettävyyteen, valoaktivoituun lääkeluovutukseen ja myös joihinkin erityisiin puolijohdeprosesseihin.

### Eettiset ohjeet toimittajille

Modulightin liiketoiminta perustuu reiluun kilpailuun, nollatoleranssiin korruption ja lahjonnan osalta sekä rahanpesun estämiseen. Yhtiö noudattaa tiukkoja korruption vastaisia käytäntöjä ja huolellista valvontaa. Modulight ei ole normaalissa riskienhallinnassa havainnut erityistä korruptioon ja lahjontaan liittyvää riskiä. Yhtiön toimintaa ohjaavat lakien, säädösten ja toimintaohjeiden lisäksi sisäiset eettiset ohjeet.

Toimitusketjun valvonta ja sen toimituskäytön varmistaminen on osa riskien hallintaa ja jatkuvuuden varmistamista. Modulight tekee tiivistä yhteistyötä toimittajiensa kanssa pyrkien jatkuvaan parantamiseen.

Markkina-arvo

**41** MEUR

Osakekohtainen tulos

**-0,15** EUR

Omavaraisuusaste, %

**87,5**



# HALLITUKSEN TOIMINTA- KERTOMUS JA TILINPÄÄTÖS

Hallituksen toimintakertomus.....	20
Konsernin tilinpäätös .....	26
Konsernitilinpäätöksen liitetiedot .....	29
Emoyhtiön tilinpäätös .....	36
Emoyhtiön tilinpäätöksen liitetiedot .....	38
Tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen allekirjoitukset ..	45
Tilintarkastuskertomus .....	46
Hallitus .....	48
Johtoryhmä .....	49
Tietoa osakkeenomistajille .....	50

# Hallituksen toimintakertomus 1.1.-31.12.2024

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpä- ja silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan.

Modulight on ollut mukana kehittämässä erilaisia laserpohjaisia hoitotapoja onkologian (syövän hoidon) ja oftalmologian (silmäsairauksien hoidon) indikaatioihin eli käyttötarkoituksiin.

Modulightin tuotteita ovat lääkinälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohdet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä, ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu esimerkiksi useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. 31.12.2024 yhtiöllä oli 66 työntekijää (FTE), ja sen liikevaihto vuonna 2024 oli 4,1 miljoonaa euroa. Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla.

## Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin onkologiaan, silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Lisäksi Modulightin teknologiaa voidaan hyödyntää muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilla, kuten esimerkiksi kvanttilaskennassa ja virtausytometriassa.

Onkologian kokonaismarkkina kasvaa merkittävästi väestön ikääntyessä länsimaissa ja syöpien esiintyvyyden lisääntyessä sekä yksilöllisen läkehoidon ratkaisujen yleistyessä syöpäsairauksien hoidossa. Myös oftalmologian hoidon markkinoiden kasvu jatkuu silmäsairauksien lisääntyessä väestön ikääntymisen myötä sekä uusien hoitojen kehittämisen ansiosta. Lisäksi genetiikan ja diagnostiikan alat tarjoavat Modulightille kasvumahdollisuuksia samoin kuin teknologian uudet sovelluskohteet, kuten esimerkiksi hammaslääketiede.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan huomattavaan kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

## Strategia ja tavoitteet

Modulightin kasvutavoitteet strategiakaudella 2023–2025 pohjautuvat seuraaviin toimenpiteisiin:

1. Maantieteellinen laajentuminen
2. Tarjoaman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. Uudet liiketoimintamallit
4. Kaupallinen ja operatiivinen huippuosaaminen
5. Alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Yhtiön tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet strategiakaudella 2023–2025 ovat:

- Vähintään kolmen nykyiseen tuotekehitysputkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- Oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- Hoitokertakohtaisen maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- Hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- Hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- Myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- Pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- Alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- Teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- Vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023–2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja



## Keskeiset tapahtumat tilikaudella 2024

- PPT liiketoiminta kehittyi varsinkin vuoden viimeisellä neljänneksellä ja yhtiön tuotetta käyttävien sairaaloiden määrä nousi 47:een vuoden lopussa.
- Tuotekehitysprojektien kokonaismäärä oli vuoden lopussa 30 (28).
- Liikevaihto oli 4 095 (4 025) tuhatta euroa.
- Käyttökate (EBITDA) oli -4 836 (-8 539) tuhatta euroa.
- Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -118,1 (-212,1) % liikevaihdosta.
- Liiketulos (EBIT) oli -8 337 (-12 132) tuhatta euroa.
- Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -203,6 (-301,4) % liikevaihdosta.
- Osakekohtainen tulos oli -0,15 (-0,28) euroa.
- Yhtiön hallitus esittää, että tilikaudelta 2024 ei jaeta osinkoa.

## Taloudellinen kehitys

### Liikevaihto

Tammi-joulukuun 2024 liikevaihto oli 4 095 (4 025) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli 70 tuhatta euroa eli 2 %. Liikevaihdon kehitykseen vaikuttivat edelleen viivästykset tietyissä projekteissa sekä strategian mukaisesta hoitokertakohtaiseen PPT-liiketoimintamalliin siirtyminen.

## Kannattavuus ja tuloskehitys

Tilikauden 2024 käyttökate (EBITDA) oli -4 836 (-8 539) tuhatta euroa eli -118 (-212) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -8 337 (-12 132) tuhatta euroa eli -204 (-301) % liikevaihdosta. Tilikauden tulos oli -6 447 (-11 861) tuhatta euroa ja osakekohtainen tulos (EPS) -0,15 (-0,28) euroa. Kannattavuutta paransi investointiohjelmaan liittyvien kertaluonteisten kustannusten lasku.

## Tase, rahoitus ja investoinnit

Vuonna 2024 investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin olivat 4 900 (9 735) tuhatta euroa. Aktivoitujen investointien lasku johtui ennen kaikkea laskeneista investoinneista aineellisiin hyödykkeisiin investointiohjelman päätyttyä.

## AVAINLUVUT, KONSERNI

1 000 euroa ellei toisin mainittu	1-12/2024	1-12/2023	1-12/2022
Liikevaihto	4 095	4 025	4 599
Käyttökate (EBITDA)	-4 836	-8 539	-5 936
Käyttökate (EBITDA), %	-118,1 %	-212,1 %	-129,1 %
Liiketulos (EBIT)	-8 337	-12 132	-7 792
Liiketulos (EBIT), %	-203,6 %	-301,4 %	-169,4 %
Tilikauden tulos	-6 447	-11 861	-8 552
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,15	-0,28	-0,20
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-4 900	-9 735	-13 694
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-9 736	-18 274	-19 630
Käteisvarat ja muut rahavarat <sup>1)</sup>	17 407	25 131	43 870
Nettovelka <sup>1)</sup>	-12 864	-18 586	-35 586
Velkaantumisaste <sup>1)</sup>	-26,1 %	-33,4 %	-52,7 %
Omavaraisuusaste <sup>1)</sup>	87,5 %	87,1 %	86,3 %
Henkilöstömäärä (FTE) <sup>1)</sup>	66	70	62

<sup>1)</sup> Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -9 736 (-18 274) tuhatta euroa. Liiketoiminnan kassavirta oli -825 (-7 281) tuhatta euroa.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 31.12.2024 olivat 17 407 (25 131) tuhatta euroa.

Nettovelka 31.12.2024 oli -12 864 (-18 586) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -26 (-33) %. Omavaraisuusaste oli 88 (87) %. Oman pääoman tuotto vuonna 2024 oli -12 (-21) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat 3 407 (3 349) tuhatta euroa eli 27 (19) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 31.12.2024 oli 1 128 (915) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

## Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 31.12.2024 oli 66 (70), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi-joulukuussa 2024 oli 71 (70). Henkilöstökulut olivat vuonna 2024 yhteensä 6 231 (5 757) tuhatta euroa.

31.12.2024 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myynti- ja palvelujohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen muodostivat tilikauden päättyessä Anne Koutonen (puheenjohtaja), Jyrki Liljeroos, Pia Kantola, Timur Kärki ja Seppo Orsila.

## Tutkimus ja tuotekehitys

Modulight kehittää tuotteita ja teknologioita kolmen syvän osaamisalueen rajapinnoilla: lääkkeitä ja hoidot syöpään ja silmänsairauksiin, pilvikytketyt lääkinnälliset laitteet ja puolijohde- ja laserteknologiat. Vuonna 2024 aktivoidut kehityskulut olivat 3 407 (3 349) tuhatta euroa eli 27 (19) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Lääkeyhtiöiden ja huippuyliopistojen kanssa kehitetyt ratkaisut perustuvat Modulightin omiin tuotealustoihin ja teknologioihin, joita suojataan aktiivisesti myös patentein. Modulight rakentaa patenttportfolioaan pääosin pilvikytkettyjen hoito- ja diagnostiikkalaitteiden ja niihin liittyvien

teknologioiden ympärille, mukaan lukien liiketoimintamallit ja analytiikka. Yhtiö pyrkii suojaamaan teknologiansa ensisijaisesti Yhdysvalloissa ja laajentaa suojaa tarpeen mukaan Eurooppaan ja Aasiaan.

Yhtiöllä on kuusi Yhdysvalloissa voimassa olevaa patenttia. Patentit luovat vahvan teknologisen perustan esimerkiksi yhtiön strategiaan kuuluvien hoitokertakohorttien liiketoimintamallien käyttöönotolle ja hoidon seurannalle. Näiden lisäksi yhtiöllä on yhteensä 17 patenttiperhettä arviointivaiheessa Yhdysvalloissa ja kansainvälisesti. Nämä aktiiviset patenttiperheet liittyvät mm. fluoresenssikuvantamiseen, optiseen hoidonseurantaan, teranostiikkaan, virtausyhtymetriiaan, geenisekvensointiin, hoidon käytettävyyteen, valoaktivoituun lääkeluovutukseen ja tiettyihin puolijohdeprosesseihin.

### Kestävä kehitys

Modulightin työn pääpaino on lääketieteen teknologian tuotteissa, jotka parantavat ihmisten elämää ja auttavat torjumaan vakavia sairauksia. Lisäksi Modulight valmistaa tuotteita erilaisiin korkean lisäarvon sovelluksiin kuten kvanttilaskentaan. Siten yhtiön kädenjälki eli myönteinen vaikutus yhteiskuntaan on merkittävä suhteessa yrityksen kokoon, ja vastaavasti jalanjälki on pieni. Toiminnan negatiiviset vaikutukset aiheutuvat pääosin hankinnoista, työ- ja liikematkustamisesta sekä käyttöomaisuusinvestoinneista.

Modulight suhtautuu vastuullisuuteen hyvin kunnianhimoisesti. Yhtiö kehittää liiketoimintaansa yritys vastuun mukaisesti ja tukee näin kestävä kehitystä vastuullisuusohjelmansa

mukaisesti. Vastuullisuus varmistetaan kaikessa toiminnassa, ja siitä viestitään ja raportoidaan avoimesti ja läpinäkyvästi. Yhtiön oman toiminnan päästöt (scope 1 ja 2) ovat laskeneet 77 % vuoteen 2022 verrattuna.

Modulight on määritellyt olennaiset vastuullisuusteemansa sidosryhmien tarpeiden ja toiveiden perusteella. Vastuullisuusteemat on jaettu sosiaaliseen ja taloudelliseen vastuuseen sekä ympäristö vastuuseen. Vastuullisuuden ja kestävä kehityksen edistämiseksi Modulight on asettanut tavoitteet ja niitä seuraavat mittarit sekä toimenpiteet tavoitteiden saavuttamiseksi ja koonnut tiedot vastuullisuusohjelmaansa. Ohjelman toteuttamista seurataan johtoryhmässä ja hallituksessa, joka viime kädessä vastaa liiketoiminnan kehittämisestä entistä kestävämpään suuntaan.

### Sosiaalinen vastuu

Modulightin sosiaalinen vastuu korostaa intohimoa työhön, jatkuvaa uudistumista sekä kunnioittavaa kohtelua kaikkia ihmisiä kohtaan. Tärkeä osa sosiaalista vastuuta on myös tuoteturvallisuus ja tuotteiden luotettavuus.

Modulight kutsuu henkilöstöään Laser familyksi, mikä kuvaa vahvaa tiimihenkeä. Yhtiö tarjoaa henkilöstölleen haastavia ja vaihtelevia työtehtäviä sekä mahdollisuuden kehittää osaamistaan kansainvälisessä työyhteisössä. Työhyvinvointi syntyy mielekkäistä tehtävistä, hyvästä tiimihengestä ja johtamisesta sekä tasapainosta työn ja vapaa-ajan välillä.

Modulightin henkilöstön määrä (FTE) laski 6 % vuonna 2024 ja oli vuoden lopussa 66 (70). Henkilöstön vaihtuvuus oli 10 % (3,3 %). Modulightin liiketoiminta vaatii erityisosaamista, mutta yhtiön erinomainen maine työnantajana tukee rekrytointia. Henkilöstön tyytyväisyys onkin korkealla tasolla. Vuoden 2023 henkilöstötyytyväisyyskyselyssä saatiin tyytyväisyyden arvoksi 4,0 asteikolla 1-5 (2022: 4,1). Vuonna 2024 henkilöstötyytyväisyys ei tehty, sillä se toteutetaan pääsääntöisesti joka toinen vuosi. Modulightin henkilöstökulut vuonna 2024 olivat 6,2 miljoonaa euroa (2023: 5,8).

Modulight on ylpeä monimuotoisuudestaan: työntekijöitä on yli kymmenestä eri kansallisuudesta, ja yhtiön työntekijöiden sukupuolijakauma on melko tasainen: naisten osuus on 40 % ja miesten 60 %. Johtoryhmään ja hallitukseen pyritään saamaan monimuotoinen kokoonpano, jonka osaaminen tukee yhtiön tarpeita. Vuonna 2024 johtoryhmän yhdeksästä jäsenestä kolme oli naisia, ja vastaavasti hallituksessa oli kaksi naista ja kolme miestä.

Modulight tarjoaa työntekijöilleen tasavertaiset mahdollisuudet ja kaikkia kunnioittavan kohtelun sekä yhdistymisvapauden. Työsopimuksissa noudatetaan paikallisia lakeja ja työehtosopimuksia. Yhtiö käy rakentavaa ja säännöllistä vuoropuhelua henkilöstönsä kanssa.

### Osaamisen kehittäminen

Henkilöstön kehittämisellä, urapolkujen edistämällä ja koulutusmahdollisuuksien tarjoamisella on suuri merkitys henkilöstön motivaation ja työhyvinvoinnin varmistamisessa, mutta myös

Modulightin tuotekehityksen ja innovointikyvyn ylläpitämisessä. Noin 90 prosentilla Modulightin työntekijöistä on korkeakoulututkinto, ja Laser familyyn kuuluu myös useita tohtoriksi väitelleitä asiantuntijoita. Toisaalta moni opiskelija on aloittanut työuransa Modulightilla joko opinnäytetyön tai harjoittelun kautta.

Modulight tarjoaa henkilöstölleen laajan valikoiman koulutus- ja kehittämismahdollisuuksia. Merkittävä mahdollisuus osaamisen kehittämiseen tulee monipuolisten projektien ja tuotekehityshankkeiden kautta.

### Työolot

Modulight tarjoaa turvallisen ja terveellisen työpaikan kaikille työntekijöilleen ja toteuttaa aktiivisesti toimenpiteitä, joilla voidaan ehkäistä tapaturmia ja työperäisiä sairauksia. Modulightin tuotannossa tapaturmariskit ovat alhaisella tasolla, ja työskentelyasetoihin ja ergonomiaan on kiinnitetty huomiota. Toimistotyössä kuormitus tulee työn vaativuudesta ja aikataulupaineista. Kaikissa toiminnoissa noudatetaan työterveys- ja työturvallisuuslakia ja -määräyksiä. Tavoitteena on nolla työtapaturmaa, ja siksi mahdollisista terveys- ja turvallisuusriskeistä pyydetään raportimaan välittömästi.

Vuoden 2024 aikana ei tapahtunut yhtään vakavaa työtapaturmaa, kuten ei myöskään vuonna 2023, ja sairauspoissaolojen määrä oli 0,9 % (2023: 0,7 %), kun tavoitteena on alle kolmen prosentin taso kokonaistyöajasta.

## Ihmisoikeudet ja tasa-arvo

Modulight kunnioittaa ihmisoikeuksia ja noudattaa YK:n ihmisoikeuksien yleismaailmallista julistusta, Kansainvälisen työjärjestön (ILO) julistusta työelämän peruseriaatteista ja -oikeuksista sekä OECD:n ohjeita monikansallisille yrityksille. Yhtiö ei hyväksy minkäänlaista epäasiallista käytöstä, syrjintää, kiusantekoa tai häirintää. Nämä periaatteet ovat käytössä myös Modulightin ja sen kumppanien välisessä yhteistyössä.

Jokapäiväistä toimintaa ohjaavat eettiset ohjeet, jotka kuuluvat osaksi työhön perehdytystä. Yhtiöllä on ajantasaiset henkilöstötietojärjestelmät ja -tietokannat sekä tietosuojakäytännöt. Tarkan sisäisen valvonnan lisäksi Modulight tarjoaa sidosryhmilleen ilmoituskanavan, johon voi ilmoittaa huomion epäasiallisesta käytöksestä anonyymisti. Vuonna 2024 ei todettu yhtään edellä mainittujen lakien, säädösten tai periaatteiden rikkomusta, eikä myöskään vuonna 2023.

Osana sosiaalista vastuutaan Modulight harjoittaa hyväntekeväisyyttä ja tukee paikallista lasten syöpäklinikkaa, paikallisia yliopistoja ja junioriurheiluryhmiä.

## Ympäristövastuu

Olellaisia ympäristöteemoja ovat tuotteiden ja tuotannon energiatehokkuus, korkeatasoinen materiaalihallinta sekä oman toiminnan ympäristövaikutusten vähentäminen. Ympäristövaikutukset aiheutuvat pääosin hankinnoista, liikematkustamisesta sekä käyttöomaisuusinvestoinneista. Myös materiaalit ja toiminnan edellyttämät laitteet aiheuttavat negatiivisia vaikutuksia. Modulightin tuotannon samoin kuin

tuotteiden elinkauden aikainen energiaintensiiviteetti on kuitenkin matala.

Modulight on laskenut hiilijalanjälkensä. Laskelma kattaa Scope 1- ja 2-osiöt sekä Scope 3:een kuuluvat kasvihuonepäästöt pois lukien tuotteiden käytön aikaiset päästöt. Kokonaispäästöt vuonna 2024 olivat laskelman mukaan 1 212 t CO<sub>2</sub>e (725 t CO<sub>2</sub>e). Oman toiminnan päästöt (scope 1 ja 2) ovat laskeneet 77 % vuodesta 2022.

Merkittävin yksittäinen päästölähde oli hankinnat, jotka aiheuttivat 511 tonnin CO<sub>2</sub>e-päästöt. Toiseksi merkittävin päästölähde oli liikematkustaminen 335 tonnilla CO<sub>2</sub>e-päästöjä. Lentomatkustaminen on välttämätöntä, koska yhtiön merkittävimmät markkinat ja asiakkaat sijaitsevat ulkomailla, erityisesti Yhdysvalloissa, ja liiketoiminnassa menestyminen vaatii myös kasvokkain tapahtuvia tapaamisia.

Hiilidioksidipäästöjen pienentämisessä on keskitytty tuotannon energiatehokkuuteen ja sen käyttämiin energialähteisiin. Merkittävä osa päästöistä aiheutui Modulightin kiinteistön lämmityksestä. Vuoden 2023 aikana käynnistettiin mittava investointi siirtymiseksi kaukolämmöstä maalämpöön. Investoinnin käyttöönotto tapahtui vuoden 2024 aikana, joten Modulightin oman toiminnan päästöt vähenivät vuoden aikana merkittävästi entisestään. Vuonna 2024 ostettu sähkö koostui edelleen kokonaisuudessaan tuulisertifioidusta uusiutuvasta sähköstä. Tämän ansiosta vältetyt päästöt olivat 1 274 t CO<sub>2</sub>e verrattuna Suomen sähkön jäännösjakaamaan vuonna 2023.

Modulightilla on myös WWF Suomen Green Office -sertifikaatti, joka osoittaa yhtiön työn hiilijalanjäljen ja luonnonvarojen kulutuksen pienentämisessä.

Tuotannon laadun varmistaminen on osa ympäristövaikutusten vähentämistä. Modulightilla on sertifioitu ympäristöstandardi ISO 14001, ja tuotannon resurssitehokkuutta kehitetään jatkuvasti. Modulightin liiketoiminnassa syntyy suhteellisen vähän jätteitä, ja niiden kierrätys on korkealla tasolla. Kaikki prosesseissa syntyvät kemikaalijätteet neutraloidaan ja tai kierrätetään asianmukaisesti. Jätteen ja jäteveden määrä on hyvin pieni, sillä ne aiheuttavat alle neljä prosenttia päästöistä.

## Taloudellinen vastuu

### Hallinto

Modulight noudattaa hallinnossaan osakeyhtiölakia ja Arvopaperimarkkinayhdistyksen laatimaa listayhtiöiden hallinnointikoodia 2020 sekä Modulightin yhtiöjärjestystä. Selvitys hallinto- ja ohjausjärjestelmästä julkaistaan yhdessä tilinpäätöksen, toimintakertomuksen ja palkitsemisraportin kanssa yhtiön verkkosivuilla. Lisätietoa Modulightin hallinnosta löytyy yhtiön verkkosivuilta.

31.12.2024 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen muodostivat tilikauden päättyessä Anne Koutonen (puheenjohtaja), Jyrki Liljeroos, Pia Kantola, Timur Kärki ja Seppo Orsila.

## Korruption vastaiset toimet

Modulightin liiketoiminta perustuu reiluun kilpailuun, nollatoleranssiin korruption ja lahjonnan osalta sekä rahanpesun estämiseen. Yhtiö noudattaa tiukkoja korruption vastaisia käytäntöjä ja huolellista valvontaa. Modulight ei ole normaalissa riskienhallinnassa havainnut erityistä korruptioon ja lahjontaan liittyvää riskiä.

Toimintaa ohjaavat lakien, säädösten ja toimintaohjeiden lisäksi eettiset ohjeet. Vastaavien toimintaohjeiden noudattamista edellytetään myös kumppaneilta, vaikkakaan niiltä ei ole vielä vaadittu eettisten ohjeiden allekirjoittamista. Vuoden 2024 lopussa 78 % kriittisiksi määritellyistä toimittajista on nyt sitoutunut ohjeisiin.

## Riskit

Vastuullisuutta koskevat riskit Modulight on kartoittanut osana normaalia riskienhallintaansa, ja ne esitetään hallituksen toimintakertomuksessa kohdassa Riskit ja epävarmuuskijät.

## Varsinaisen yhtiökokouksen päätökset

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 2.5.2024. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.-31.12.2023 ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja yhtiön toimitusjohtajalle tilikaudelta 1.1.-31.12.2023. Lisäksi yhtiökokous hyväksyi hallituksen ehdotuksen, että vuoden 2023 tulos -11 773 tuhatta euroa siirretään voitto-/tappiotilille ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä on viisi. Hallitukseen valittiin uudelleen Jyrki Liljeroos, Seppo Orsila, Pia Kantola, Timur Kärki ja Anne Koutonen. Yhtiökokouksen jälkeen pidetyssä järjestäytymiskokouksessa hallituksen puheenjohtajaksi valittiin Anne Koutonen. Hallituksen palkitsemisvaliokunnan jäseniksi valittiin Anne Koutonen (puheenjohtaja), Jyrki Liljeroos, Pia Kantola ja Timur Kärki.

Yhtiökokous vahvisti toimielinten palkitsemisraportin.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin Tilintarkastusyhteisö Moore Idman Oy toimikaudeksi, joka jatkuu seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka. Päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Jari Paloniemi.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään enintään 4 261 694 oman osakkeen hankkimisesta yhdessä tai useammassa erässä yhtiön vapaalla omalla pääomalla ja/tai pantiksi ottamisesta yhdessä tai useammassa erässä. Hankittavien ja/tai pantiksi otettavien osakkeiden enimmäismäärä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan.

## OSAKKEET JA OSAKKEENOMISTAJAT

	Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus
1	Seppo Orsila	6 205 500	14,56 %
2	Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56 %
3	Pekka Savolainen	3 276 074	7,69 %
4	Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	3 054 422	7,17 %
5	Ville Vilokinen	3 039 750	7,13 %
6	Petri Melanen	2 173 500	5,10 %
7	Pekko Sipilä	1 630 125	3,83 %
8	Mika Saarinen	1 630 125	3,83 %
9	TIN Fonder	827 109	1,94 %
10	Didner & Gerge Fonder	670 320	1,57 %
11	Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	553 140	1,30 %
12	Ancuta Guina	500 000	1,17 %
13	Juha Lemmetti	460 950	1,08 %
14	Jyri Merivirta	414 855	0,97 %
15	Jyrki Liljeroos	364 504	0,86 %
16	Kalle Palomäki	293 580	0,69 %
17	Protean Funds Scandinavia	281 250	0,66 %
18	Hubert Jouve	200 737	0,47 %
19	Kati Reiman	149 957	0,35 %
20	Aktia Asset Management	133 778	0,31 %

### Optio-ohjelma

	2021	2023
Yhtiökokouksen antama valtuutus	852 758	500 000
Valtuutuksen mukaan annetut	667 021	434 924
Valtuutuksen mukaan antamatta	185 737	65 076
Annetuista optioista käytetty	0	0
Käyttämättömät optiot	667 021	434 924
Merkintähinta euroa	6,49	2,43
Merkintäaika	31.12.2023-31.12.2025	31.12.2025-31.12.2028

Yhtiö ei kuitenkaan voi yhdessä tytäryhtiöidensä kanssa omistaa tai ottaa pantiksi omia osakkeita millään hetkellä enempää kuin 10 % yhtiön kaikista osakkeista. Osakkeet hankitaan muuten kuin osakkeenomistajien omistusten mukaisessa suhteessa Nasdaq Helsinki Oyj:n järjestämässä julkisessa kaupankäynnissä hankintahetken markkinahintaan tai muuten markkinoilla muodostuvaan hintaan. Osakkeita voidaan hankkia ja/tai ottaa pantiksi esimerkiksi yrityskauppojen tai osakepohjaisten kannustinjärjestelmien toteuttamiseksi tai muihin hallituksen päättämiin tarkoituksiin sekä muutoin osakkeiden edelleen luovuttamiseksi, yhtiöllä pidettäväksi tai mitätöitäväksi. Hallitus päättää kaikista muista omien osakkeiden hankkimisen ja/tai pantiksi ottamisen ehdoista. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään osakeannista sekä osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:n tarkoittamien optioiden ja muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamisesta yhdessä tai useammassa erässä, joko maksua vastaan tai maksutta. Annettavien osakkeiden määrää, mukaan lukien optioiden ja muiden erityisten oikeuksien perusteella saatavat osakkeet, voi olla yhteensä enintään 4 261 694 osaketta, mikä määrä vastaa noin 10 %:a yhtiön kaikista osakkeista yhtiökokouskutsupäivän tilanteen mukaan. Hallitus voi päättää joko antaa uusia osakkeita tai luovuttaa yhtiön hallussa olevia omia osakkeita. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättämiseen saakka, kuitenkin enintään 30.6.2025 saakka.

Valtuutus kumoaa aikaisemmat käyttämättömät osakeantia ja optio-oikeuksien sekä muiden osakkeisiin oikeuttavien erityisten oikeuksien antamista koskevat valtuutukset.

Yhtiökokouksen pöytäkirja on nähtävillä yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://modulight.com/yhtiokokous2024/>.

### Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 31.12.2024 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli tilikauden päättyessä 130 939 (51 123) omaa osaketta. Tilikauden aikana hankittiin 79 816 uutta omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Tilikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,55 (4,34) euroa ja alin kurssi 0,70 (1,02) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta tilikaudella oli 1,04 (2,29) euroa. Päätöskurssi 30.12.2024 oli 0,96 (1,17) euroa. 31.12.2024 konsernin markkina-arvo oli 40 912 (49 862) tuhatta euroa.

31.12.2024 Modulight Oyj:llä oli 12 080 (11 977) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 41,0 (41,2) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 75,2 (80,0) % osakkeiden kokonaismäärästä. Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2024 on esitetty sivun 24 taulukossa.

### Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa. Yhtiöllä oli vuoden 2024 lopussa kaksi optio-ohjelmaa. Annettuja käyttämättömiä optioita oli 31.12.2024 yhteensä 1 101 945 kappaletta. Optio-oikeuksilla ei merkitty uusia osakkeita vuoden 2024 aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty sivun 24 taulukossa.

### Lähipiiritapahtumat

Tilikaudella 2024 ei ollut lähipiiritapahtumia.

### Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen ja terveydenhuoltoalan kehitykseen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuolirisille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

### Tilikauden päättymisen jälkeiset tapahtumat

Yhtiö tiedotti 25.2.2025 saaneensa tilauksia prototyypeistä, joita käytetään skaalautuvassa, vikasietoisessa ja yleiskäyttöisessä kvanttitietokoneessa. Tilausten kokonaisarvo on noin 0,8 miljoonaa dollaria ja sen toimitusten odotetaan olevan vuoden 2025 aikana.

### Vuoden 2025 näkymät

Suurin osa Modulightin asiakashankkeista on erityyppisiä varhaisen kehitysvaiheen hankkeita. Hankkeissa myydään Modulightin omia tuotteita. Strategiansa mukaisesti Modulight on myös siirtymässä laitteiden toimituksiin pohjautuvista maksuista uuteen hoitokertoihin perustuvaan maksumalliin (PPT-liiketoimintamalliin). Yksittäisten hankkeiden etenemistä on vaikea ennustaa ja makrotaloudellinen ja geopolitiittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen markkinoiden kehitykseen. Näistä syistä liikevaihdon ennustaminen

on haastavaa, eikä Modulight anna ohjeistusta liikevaihdosta tai kannattavuudesta vuodelle 2025.

### Hallituksen esitys jakokelpoisten varojen käsittelyksi

Konsernin emoyhtiön Modulight Oyj:n jakokelpoisen oma pääoma 31.12.2024 oli 38 945 (46 960) tuhatta euroa. Yhtiön hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2024 ei jaeta osinkoa.

### Varsinainen yhtiökokous 2025

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettävän 2.5.2025. Modulightin hallitus kutsuu yhtiökokouksen erikseen koolle myöhemmin.

# Konsernin tilinpäätös 1.1.–31.12.2024

## Konsernin tuloslaskelma (FAS)

1 000 euroa	2024	2023
<b>LIKEVAIHTO</b>	<b>4 095</b>	<b>4 025</b>
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	197	304
Valmistus omaan käyttöön	3 407	3 349
Liiketoiminnan muut tuotot	64	1 171
Materiaalit ja palvelut		
Aineet ja tarvikkeet		
Ostot tilikauden aikana	-1 312	-2 693
Varastojen muutos	-426	-2
Ulkopuoliset palvelut	-176	-571
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-1 914	-3 266
Henkilöstökulut		
Palkat ja palkkiot	-5 201	-4 792
Henkilösivukulut		
Eläkekulut	-886	-851
Muut henkilösivukulut	-144	-115
Henkilöstökulut yhteensä	-6 231	-5 757

1 000 euroa	2024	2023
Poistot ja arvonalentumiset		
Suunnitelman mukaiset poistot	-3 501	-3 593
Liiketoiminnan muut kulut	-4 453	-8 365
<b>Liikevoitto/tappio</b>	<b>-8 337</b>	<b>-12 132</b>
Rahoitustuotot ja -kulut		
Muut korko- ja rahoitustuotot	2 099	246
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-210	26
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	1 890	272
<b>Voitto/tappio ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja</b>	<b>-6 447</b>	<b>-11 860</b>
Tuloverot		-1
<b>TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO</b>	<b>-6 447</b>	<b>-11 861</b>



## Konsernin tase (FAS)

1 000 euroa	2024	2023
<b>VASTAAVAA</b>		
<b>Pysyvät vastaavat</b>		
Aineettomat hyödykkeet		
Kehittämismenot	10 843	8 916
Aineettomat oikeudet	55	
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	10 898	8 916
Aineelliset hyödykkeet		
Rakennukset ja rakennelmat	3 157	3 326
Koneet ja kalusto	20 960	21 266
Muut käyttöomaisuus	176	285
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	24 294	24 877
<b>Pysyvät vastaavat yhteensä</b>	<b>35 192</b>	<b>33 793</b>
<b>Vaihtuvat vastaavat</b>		
Vaihto-omaisuus		
Aineet ja tarvikkeet	1 131	1 560
Valmiit tuotteet	1 190	993
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 321	2 553
Saamiset		
Lyhytaikaiset		
Myyntisaamiset	1 128	915
Muut saamiset	111	1 359
Siirtosaamiset	137	211
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	1 376	2 485
Rahoitusarvopaperit		24 721
Rahat ja pankkisaamiset	17 407	409
<b>Vaihtuvat vastaavat yhteensä</b>	<b>21 104</b>	<b>30 169</b>
<b>VASTAAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>56 296</b>	<b>63 962</b>

1 000 euroa	2024	2023
<b>VASTATTAVAA</b>		
<b>Oma pääoma</b>		
Osakepääoma	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 308	75 317
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-19 659	-7 809
Tilikauden voitto (tappio)	-6 447	-11 861
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>49 282</b>	<b>55 727</b>
<b>Vieras pääoma</b>		
Pitkäaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	2 791	4 543
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	2 791	4 543
Lyhytaikainen		
Lainat rahoituslaitoksilta	1 752	2 002
Saadut ennakot	451	55
Ostovelat	659	569
Muut velat	123	136
Siirtovelat	1 238	930
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	4 223	3 692
<b>Vieras pääoma yhteensä</b>	<b>7 014</b>	<b>8 235</b>
<b>VASTATTAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>56 296</b>	<b>63 962</b>

## Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	2024	2023
<b>Liiketoiminnan rahavirta</b>		
Liikevoitto	-8 337	-12 132
Poistot ja arvonalentumiset	3 501	3 593
Rahoituserät, netto	1 890	272
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	2 121	986
Maksetut verot		-1
<b>Liiketoiminnan rahavirta (A)</b>	<b>-825</b>	<b>-7 281</b>
<b>Investointien rahavirta</b>		
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-5 009	-15 695
Ennakkomaksut	109	5 960
<b>Investointien rahavirta (B)</b>	<b>-4 900</b>	<b>-9 735</b>
<b>Rahoituksen rahavirta</b>		
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-2 002	-1 739
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)	-9	-16
<b>Rahoituksen rahavirta (C)</b>	<b>-2 011</b>	<b>-1 755</b>
<b>Rahavarojen muutos (A+B+C)</b>	<b>-7 736</b>	<b>-18 772</b>
<b>Rahavarat 1.1.</b>	<b>25 131</b>	<b>43 870</b>
<b>Valuuttakurssierot</b>	<b>12</b>	<b>33</b>
<b>RAHAVARAT 31.12.</b>	<b>17 407</b>	<b>25 131</b>

# Konsernitilinpäätöksen liitetiedot

**Emoyhtiö: Modulight Oyj**  
**Kotipaikka: Tampere**

Tilinpäätöksen laatimista koskevat liitetiedot

## Konsernitilinpäätöksen laatimisperiaatteet

Modulight Oyj on Modulight-konsernin emoyhtiö. Tilinpäätös on laadittu Suomen kirjanpitolain-säädännön mukaisesti (FAS). Modulight Oyj:n ja Modulight-konsernin kotipaikka on Tampere, ja niiden rekisteröity osoite on Hermiankatu 22, 33720 Tampere. Jäljennös tilinpäätöksestä on saatavissa emoyhtiön pääkonttorista. Tytäryhtiön Modulight USA, Inc:n tuloslaskelmat on muunnettu tilikauden keskikurssiin ja tase tilinpäätöspäivän kurssiin.

### Konsernirakenteen muutokset

Konsernirakenteessa ei ole tapahtunut muutoksia tilikaudella.

### Sisäiset liiketapahtumat ja katteet

Konsernin sisäiset liiketapahtumat, sisäiset saamiset ja velat, sisäinen voitonjako sekä konsernin sisäinen kate on eliminoitu. Konsernitilinpäätöseen on yhdistelty kaikki konserniyhtiöt. Konsernitilinpäätös on laadittu hankintamenomenetelmällä.

## Arvostusperiaatteet ja -menetelmät

### Pysyvien vastaavien arvostusperiaatteet

Pysyviin vastaaviin kuuluvat kehittämismenot muodostuivat pääasiassa kaupalliseen käyttöön kehitettäviin tuotteisiin liittyvistä tuotekehitysmenoista. Kehittämismenot on aktivoitu varovaisuutta noudattaen. Aktivointiedellytyksenä on, että aktivoitusta erästä kertyy todennäköisesti aktivointi-tilikauden päättymisen jälkeen vähintään aktivoitua määrää vastaava tulo.

Aineellisten hyödykkeiden tasearvo on niiden alkuperäinen hankintameno, josta on vähennetty jäljempänä selostetut suunnitelman mukaiset poistot.

### Vaihtuvien vastaavien arvostusperiaatteet

Vaihto-omaisuus esitetään hankintamenoa tai sitä alemman todennäköisen luovutushinnan määräisenä.

Rahoitusarvopaperit sisältävät helposti käteiseksi muutettavissa olevia matalan riskin rahasto-osuuksia lyhyen koron rahastoissa sekä talletuksia konsernin pankkitileillä.

Rahasto-osuudet on merkitty hankinta-arvoonsa tai sitä matalampaan tilinpäätöshetken käypään arvoon.

Rahavaroihin sisältyvät konsernin pankkitilien varat. Lainat rahoituslaitoksilta jaotellaan taseen lyhytaikaisiin ja pitkäaikaisiin velkoihin ennustetun maksuajankohtansa perusteella. Korkokulut kirjataan kuluksi kaudella, jonka aikana ne ovat syntyneet.

Rahoitusomaisuuteen merkityt myynti-, siirto- ja muut saamiset on arvostettu nimellarvoonsa tai tätä alhaisempaan todennäköiseen arvoonsa. Saamisista tehdään luottotappiokirjaus tapauskohtaisen riskiarvion perusteella, kun on olemassa riittävä näyttö siitä, että saamista ei saada perittyä alkuperäisin ehdoin.

### Ulkomaisten tytäryhtiöiden tilinpäätöserien muuntokurssi

Ulkomaisten tytäryhtiöiden tuloslaskelmat on muunnettu tilikauden keskikurssiin ja tase tilinpäätöspäivän kurssiin.

### Ulkomaanvaluutan määräiset erät

Kurssierot esitetään tuloslaskelmalla rahoitus-tuotoissa ja -kuluissa. Tilinpäätöshetkellä avoina olevat ulkomaanvaluutan määräiset velat ja saamiset on oikaistu tilinpäätöshetken kurssiin,

mikäli tilinpäätöshetken kurssiin muutettuna velan arvo ylittää tai saamisen arvo alittaa sen kirjanpitoarvon.

## Jaksotusperiaatteet ja -menetelmät

### Myynnin tuloutus

Yhtiön ansaintamalli on karkeasti jaoteltuna nelivaiheinen. Vaiheissa on samankaltaisia elementtejä molemmilla liiketoiminta-alueilla, lääke- ja biolääketieteessä sekä muiden korkean lisäarvon sovellusten alueella.

Lääke- ja biolääketieteen asiakkaiden osalta ensimmäisenä vaiheena on yleensä esikliininen tutkimusvaihe, josta edetään kliiniseen tutkimusvaiheeseen I tai pilottituotantoerään. Tätä seuraavat kliiniset tutkimusvaiheet II ja III, ja mallin viimeisenä vaiheena on yhtiön tavoittelema aktiivisen tuotevalikoiman saattaminen markkinoille. Kaupallisen käyttöönoton katsotaan toteutuneen, kun yhtiön liikevaihto kyseisen tuotteen/asiakkaan osalta ylittää kymmenen miljoonaa euroa.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten ansaintamalli koostuu yleensä konseptivaiheesta (POC), pilottituotannosta, tuotekehitysvaiheesta ja markkinoille viennistä ja tuotantovaiheesta.

Yhtiön asiakasstrategiana on kussakin vaiheessa kattaa koko prosessi konseptivaiheesta aktiiviseen tuotevalikoimaan saakka, minkä ansiosta asiakkaat saattavat kyetä lyhentämään tuotteidensa markkinoilletuontiaikaa ja lisäämään tuotteensa arvoa merkittävästi. Tämä johtuu monista syistä, kuten yhtiön olemassa olevista tuotealustoista ja -ratkaisusta, yhtiön ketterästä tuotekehitysprosessista, joka perustuu omaan tuotantoon, hyväksyjäviranomaisten jo aiemmin myöntämistä hyväksynnöistä yhtiön alustaratkaisuille, yhtiön kattavasta palveluvalikoimasta ja pilvipohjaisesta palvelumallista. Yhtiö uskoo pilvipalvelujen olevan sovellettavissa molemmille tuotealueille, vaikka ne on lähtökohtaisesti suunniteltu lääke- ja biolääketieteen sovelluksiin.

Lääke- ja biolääketieteen alueella yhtiön tarkoituksena on, että asiakas hyötyy lyhyemmästä markkinoilletuontiajasta, kun käytetään yhtiön olemassa olevia tuotealustoja ja CE-merkintää tai FDA:n antamia aiempia hyväksyntöjä alustoille.

Tuotteiden osalta konseptivaiheessa voidaan hyödyntää jo olemassa olevia tuotteita tai tuotealustoja alustavaan testaukseen, jonka avulla on tarkoitus saavuttaa kustannus- ja aikasäästöjä asiakkaille. Asiakkaat ovat yleensä yrityksiä, jotka hakevat pitkäaikaista kilpailuetua laserteknologiassa.

Esikliinisessä tutkimusvaiheessa yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka voi sisältää laitteita ja palveluja. Tässä vaiheessa projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 10 000 eurosta 150 000 euroon yliopistojen osalta ja 100 000 eurosta 1 000 000 euroon

varhaisen vaiheen lääketieteellisen tutkimuksen ja yritysprojektien osalta.

Kliinisen tutkimusvaiheen I aikana yhtiö yleensä toimittaa asiakkaalle täyden tuotevalikoiman palveluineen, kuten esimerkiksi laitteiden hyväksyntään liittyvää testausta ja dokumentaatiota, tutkimuslaitteiden asennusta ja tutkimushenkilökunnan kouluttamista. Yhtiön pyrkimyksenä on, että asiakas hyötyy jälleen lyhyemmästä markkinoilletuontiajasta, kun käytetään yhtiön CE-merkintää ja FDA:n myöntämiä lupia ja jo kehitettyjen laitealustojen toiminnallisuuksia.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten pilotointivaihe sisältää yleensä tuotteen alustavaa testausta asiakkaan tuotteessa tai prosessissa. Tätä vaihetta voi edeltää tai seurata erillinen laajempi kehitysvaihe, jossa tuotetta tai teknologiaa kehitetään yhteistyössä asiakkaan kanssa ja joka voi sisältää erillisiä tuotantoon siirtämistä vaiheita. Vaiheen I tai pilottituotannon aikana yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka perustuu yhdessä sovittujen osatavoitteiden toimittamiseen. Projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 500 000 eurosta jopa yli 5 000 000 euroon. Yhtiö veloittaa myös yleensä palvelumaksun, joka on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista laiteostoista.

Kliinisten tutkimusvaiheiden II–III aikana yhtiön tavoitteena on tarjota asiakkaille täysi tuote- ja palvelupaketti ja auttaa asiakkaita hyväksymään ja kvalifioimaan tuote kaupalliseen tuotantoon. Tämä vaihe pitää yleensä sisällään lopulliset tuotevaatimukset, tuotannon skaalaussuunnitelmat, ohjelmisto- ja huoltosuunnitelmat ja suunnitelmat

tuotejakelun ja kaupallisen käyttöönoton osalta. Vaiheisiin II–III edenneiden tuotteidensa osalta yhtiö on yleensä veloittanut projektikohtaisen kiinteän maksun, johon edelleen sisältyy laitteita ja palveluita eri muodoissa. Tuotteiden tuotekehityshankkeet sisältävät samankaltaisia elementtejä mutta painottuvat yleensä enemmän tiettyjen asiakkaan vaatimien tuoteominaisuuksien tai teknologian kehittämiseen osana asiakkaan tuotetta. Tuotekehitysprojekti sisältää yleensä myös tuotannon valmistelua ja skaalausta, liiketoiminta- ja palvelumallien kehittämistä ja uusien tuoteversioiden hallintaa. Yhtiön johdon arvion mukaan projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 2 miljoonasta eurosta 30 miljoonaan euroon. Myös näihin vaiheisiin liittyy palvelumaksu, joka perustuu yleensä kentällä olevien laitteiden määrään, mutta voi sisältää myös muita palveluelementtejä. Vuosittaisen lisenssi-/palvelumaksun suuruus on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista.

Aktiivisen tuotevalikoiman markkinoille saattamisen vaiheessa asiakkaalle tilauksesta valmistettujen tuotteiden on tarkoitus olla aktiivisessa käytössä. Kyseiset tuotteet voivat olla joko uusia tuotteita tai tuotteiden käyttöiän pidennyksiä uusien laserkomponenttien tai ominaisuuksien käyttöönoton avulla. Yhtiö ennakoii, että joissakin tapauksissa kaupallinen käyttöönotto voitaisiin toteuttaa jo markkinoilla olevien tuotealustojen avulla aktivoimalla uudet tuotteet pilvipalvelun kautta. Yhtiön tavoitteena on tarjota täysi arvo- ketju, mukaan lukien pilvipohjaiset liiketoimintapalvelut, jotka voivat lääke- ja biolääketieteen alueella sisältää esimerkiksi hoitokertakohtaisia

maksuja, hoidon tai laitteen lisensointia, kulutus- tavaroiden ja lääkkeiden seuranta ja käyttökontrollia sekä hoitotuloksen parantamiseen tähtäviä analytiikkapalveluita. Palvelut voivat sisältää myös asennus- ja huoltosopimuksia, käyttö- tai käyttöastepohjaisia maksuja tai käytön tai laadun parantamiseen liittyvää analytiikkaa. Tässä vaiheessa yhtiön liikevaihto perustuisi osuuteen lääke- tai hoitomaksuista tai muiden korkean lisäarvon sovellusten käyttöasteesta. Yhtiön johdon arvion mukaan asennus- ja palvelumaksut olisivat 25–35 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista, minkä lisäksi yhtiö arvioi saavansa arviolta 2–20 % lisensoinnilla asiakkaan liikevaihdosta.

Yhtiö on siirtymässä erityisesti bio- ja lääketieteen alalla hoitokertakohtaiseen maksumalliin, jossa sen asiakkaat maksavat tehdyistä hoidoista laitemyyntin sijaan. Yhtiön arvion mukaan yhden hoitokerran hinnaksi tulee indikaatiosta ja markkina-alueesta riippuen noin 1 000 – 10 000 euroa, mikä vastaa tyypillisesti noin 1–10 % syövän hoidon kokonaiskustannuksista. Liikevaihdon tuloutus tapahtuu PPT-mallissa laitemyyntiin verrattuna takapainotteisesti, mutta on yhtiön arvion mukaan luonteeltaan tasaisempaa, ja laskutus tapahtuu tyypillisesti kuukausi- tai vuosineljännestrasolla toteutuneiden hoitojen perusteella. PPT-liiketoimintamallissa voidaan käyttää hoitokertakohtaisen hinnoittelun ohella myös muita komponentteja, kuten kuukausittaisista laskutusta laitteen ylläpidosta ja huollosta. Yhtiö pyrkii siirtymään asiakkaidensa kanssa hoitokertakohtaiseen PPT-maksumalliin jo kliinisessä tutkimusvaiheessa.

**Suunnitelman mukaiset poistot**

Pysyvät vastaavat on arvostettu hankintamenoa vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Kehittämismenojen poistot aloitetaan siinä vaiheessa, kun aktivoitusta erästä alkaa kertymään tuloa taikka odotettavissa olevissa tulonodotuksissa tapahtuu muutosta. Aineellisten hyödykkeiden poistot aloitetaan niiden käyttöönottohetkellä.

Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu taloudellisen pitoajan perusteella seuraavasti:

	Poistomenetelmä	Poistoaika (vuotta)
Kehittämismenot	Tasapoisto	5
Rakennukset ja rakennelmat	Tasapoisto	10-40
Koneet ja kalusto	Tasapoisto	2-15

Poistoperiaatteissa ei ole tapahtunut muutoksia tilikauden aikana.

**Tytär- ja osakkuusyhtiöitä koskevat liitetiedot****Konsernitilinpäätökseen yhdistellyt yritykset (konsernirakenne 31.12.2024)**

Nimi	Kotipaikka	Omistusosuus
Modulight Oyj	Suomi	Emoyhtiö
Modulight USA, Inc.	Yhdysvallat	100
Modulight China Export A Oy	Suomi	100
Leaptek Photonics Oy	Suomi	100

**Konsernituloslaskelmaa koskevat liitetiedot****Liikevaihto jaoteltuna markkina-alueittain**

Maantieteelliset markkina-alueet (% liikevaihdosta)	2024	2023
Suomi	20	5
Muu maailma	80	95
Yhteensä	100	100

**Liiketoiminnan muihin tuottoihin sisältyvät olennaiset erät**

1000 euroa	2024	2023
Saadut tuet ja avustukset	64	1 171
Yhteensä	64	1 171

**Valmistus omaan käyttöön**

1000 euroa	2024	2023
Valmistus omaan käyttöön, aineettomat hyödykkeet	3 407	3 349
Yhteensä	3 407	3 349

**Tilikauden palkat, palkkiot, eläkekulut ja muut henkilösivukulut**

1000 euroa	2024	2023
Palkat ja palkkiot	5 201	4 768
Eläkekulut	859	851
Vapaaehtoiset eläkkeet, maksupohjaiset järjestelyt	27	24
Muut henkilösivukulut	144	115
Yhteensä	6 231	5 757

Konsernin lakisääteinen ja vapaaehtoinen eläketurva on hoidettu ulkopuolisissa eläkevakuutusyhtiöissä. Vapaaehtoiset eläkkeet ovat luonteeltaan maksuperusteisia järjestelyjä, jotka kirjataan kuluksi niiden kertymisvuonna. Maksupohjaisessa järjestelyssä konsernin oikeudellinen tai tosiasiallinen velvoite rajoittuu summaan, jonka maksamisesta järjestelyyn on sovittu.

**Henkilöstön lukumäärä keskimäärin tilikaudella (FTE)**

	2024	2023
Toimihenkilöt	67	66
Työntekijät	4	4
Yhteensä	71	70

**Johdon palkat ja palkkiot**

1000 euroa	2024	2023
Toimitusjohtaja, hallituksen jäsenet sekä johtoryhmä	1 358	1 350

**Korko- ja rahoitustuottojen sekä korko- ja rahoituskulujen yhteismäärät**

1000 euroa	2024	2023
Korkokulut	-106	-154
Muut rahoitustuotot	2 096	246
Muut rahoituskulut	-100	179
<b>Yhteensä</b>	<b>1 890</b>	<b>272</b>

**Konsernitaseen vastaavia koskevat liitetiedot**

**Aineettomat hyödykkeet**

Kehittämismenot (1 000 euroa)	2024	2023
Hankintameno 1.1.	21 097	17 748
Tilikauden lisäykset	3 407	3 349
Tilikauden vähennykset		
<b>Hankintameno 31.12.</b>	<b>24 504</b>	<b>21 097</b>
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-12 182	-10 003
Tilikauden poistot	-1 480	-2 178
Kertyneet poistot 31.12.	<b>-13 661</b>	<b>-12 182</b>
<b>Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.</b>	<b>10 843</b>	<b>8 916</b>

Aktivoidut kehittämismenot muodostuvat kahdeksasta tuotekehitysprojektista, joihin kaikkiin on aloitettu poistot. Tilikaudella ei aloitettu tuotekehityskulujen aktivointia uusiin projekteihin.

**Aineettomat oikeudet (1 000 euroa)**

	2024	2023
Hankintameno 1.1.	283	283
Tilikauden lisäykset	89	
Tilikauden vähennykset		
<b>Hankintameno 31.12.</b>	<b>372</b>	<b>283</b>
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-283	-283
Tilikauden poistot	-34	
Kertyneet poistot 31.12.	<b>-317</b>	<b>-283</b>
<b>Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.</b>	<b>55</b>	<b>0</b>

**Aineelliset hyödykkeet**

**Rakennukset ja rakennelmat (1 000 euroa)**

	2024	2023
Hankintameno 1.1.	6 811	6 400
Tilikauden lisäykset	89	411
Tilikauden vähennykset		
<b>Hankintameno 31.12.</b>	<b>6 900</b>	<b>6 811</b>
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-3 485	-3 254
Tilikauden poistot	-258	-231
Kertyneet poistot 31.12.	<b>-3 743</b>	<b>-3 485</b>
<b>Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.</b>	<b>3 157</b>	<b>3 326</b>



<b>Koneet ja kalusto (1 000 euroa)</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Hankintameno 1.1.	27 877	15 943
Tilikauden lisäykset	1 424	11 934
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	<b>29 301</b>	27 877
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-6 611	-5 428
Tilikauden poistot	-1 730	-1 183
Kertyneet poistot 31.12.	<b>-8 341</b>	-6 611
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	<b>20 960</b>	21 266

<b>Muu käyttöomaisuus (1 000 euroa)</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Hankintameno 1.1.	285	6 245
Tilikauden lisäykset		
Tilikauden vähennykset	-109	-5 960
Hankintameno 31.12.	<b>176</b>	285
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	<b>176</b>	285

Muu käyttöomaisuus muodostuu käyttöomaisuusinvestointien ennakkomaksuista.

#### **Muihin saamisiin sisältyvät olennaiset erät**

<b>1000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Business Finland		1 209
Arvonlisäverosaamiset	111	149
Yhteensä	<b>111</b>	1 359

#### **Siirtosaamisiin sisältyvät olennaiset erät**

<b>1000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Kulujaksotukset	56	81
Ennakkomaksut	81	130
Yhteensä	<b>137</b>	211

#### **Rahoitusarvopapereihin sisältyvät olennaiset erät**

<b>1000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Rahat ja pankkisaamiset	17 407	409
Rahasto-osuudet		24 721
Yhteensä	<b>17 407</b>	25 131

Rahasto-osuudet koostuvat likvideistä ja matalariskisistä lyhyiden korkojen rahastoihin tehdyistä sijoituksista.

## Konsernitaseen vastattavia koskevat liitetiedot

### Muihin saamisiin sisältyvät olennaiset erät

Sidottu oma pääoma (1 000 euroa)	2024	2023
Osakepääoma 1.1.	80	80
Osakepääoma 31.12.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.12.	80	80

Vapaa oma pääoma (1 000 euroa)	2024	2023
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 317	75 334
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset	-9	-16
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.12.	75 308	75 317

Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-19 671	-7 843
Muuntoero	12	34
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.12.	-19 659	-7 809

Tilikauden tulos	-6 447	-11 861
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	49 202	55 647

Oma pääoma yhteensä 31.12.	49 282	55 727
----------------------------	--------	--------

### Muihin velkoihin sisältyvät olennaiset erät

1000 euroa	2024	2023
Ennakonpidätysvelka	119	130
Muut velat	4	6
Yhteensä	123	136

## Siirtovelkoihin sisältyvät olennaiset erät

1000 euroa	2024	2023
Palkkojen sivukulujaksotukset	169	167
Lomapalkkajaksotus	626	644
Kulujaksotukset	444	119
Yhteensä	1 238	930

## Pitkäaikainen vieras pääoma

Velat, jotka eräänntyvät myöhemmin kuin viiden vuoden kuluttua:

1000 euroa	2024	2023
Lainat rahoituslaitoksilta	0	0

## Muut liitetiedot

### Annetut vakuudet ja muut taseen ulkopuoliset vastuut

Velat, joiden vakuudeksi on annettu kiinnityksiä kiinteistöön ja/tai yritysikiinnityksiä:

Annetut vakuudet (1 000 euroa)	2024	2023
Omasta velasta annetut vakuudet		
Lainat rahoituslaitoksilta	4 543	6 545
Annetut kiinteistökiinnitykset	4 246	4 246
Annetut yritysikiinnitykset	1 973	1 973
Muut kuin omasta velasta annetut vakuudet		
Kiinteistökiinnitys tonttivuokran vakuudeksi <sup>1)</sup>	23	23
Annetut vakuudet yhteensä	6 242	6 242

<sup>1)</sup> Yhtiö on vuokrannut maa-alueen vuokrasopimuksella, jonka vuokra-aika päättyy 30.11.2050.

Vuokran määrä on sidottu elinkustannusindeksiin, ja vuodelta 2024 vuokran määrä oli 12 110 euroa.

Muut taseen ulkopuoliset vastuut (1 000 euroa)	2024	2023
Leasingvastuut		
Seuraavalla tilikaudella maksettavat	0	16
Myöhemmin maksettavat	0	22
Muut taseen ulkopuoliset vastuut yhteensä	0	38

## Yhtiön osakkeet

Konsernin emoyhtiön Modulight Oy:n osakepääoma 31.12.2024 jakautui 42 616 936 osakkeeseen. Kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus yhtiön varoihin ja osinkoon. Yhtiöllä oli tilikauden päättyessä hallussaan yhteensä 130 939 (51 123) omaa osaketta. Tilikauden aikana hankittiin 79 816 uutta omaa osaketta.

## Liitetiedot tilintarkastajan palkkioista (Moore Idman Oy)

1000 euroa	2024	2023
Tilintarkastuspalkkiot	25	24
Tilintarkastajalle maksetut palkkiot yhteensä	25	24

## Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrään painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineetomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineetomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineetomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat + Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.
Oman pääoman tuotto-%	100 x Kauden tulos / Oikaistu oma pääoma keskimäärin	Kuvastaa yrityksen kykyä tuottaa voittoa suhteessa sen omistajille kuuluvaan omaan pääomaan.

## Luettelo kirjanpitokirjoista

Päivä- ja pääkirja ATK-tulosteina  
Osto- ja myyntireskontra ATK-tulosteina  
Kaikki tositelajit paperitulosteina

# Emoyhtiön tilinpäätös 1.1.–31.12.2024

## Emoyhtiön tuloslaskelma (FAS)

1 000 euroa	2024	2023
<b>LIKEVAIHTO</b>	<b>4 095</b>	<b>4 026</b>
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	197	304
Valmistus omaan käyttöön	3 407	3 349
Liiketoiminnan muut tuotot	64	1 178
Materiaalit ja palvelut		
Aineet ja tarvikkeet		
Ostot tilikauden aikana	-1 315	-2 693
Varastojen muutos	-429	-2
Ulkopuoliset palvelut	-176	-571
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-1 919	-3 266
Henkilöstökulut		
Palkat ja palkkiot	-4 953	-4 792
Henkilösivukulut		
Eläkekulut	-886	-851
Muut henkilösivukulut	-129	-115
Henkilöstökulut yhteensä	-5 967	-5 757

1 000 euroa	2024	2023
Poistot ja arvonalentumiset		
Suunnitelman mukaiset poistot	-3 501	-3 593
Liiketoiminnan muut kulut	-4 363	-8 226
<b>Liikevoitto/tappio</b>	<b>-7 987</b>	<b>-11 986</b>
Rahoitustuotot ja -kulut		
Muut korko- ja rahoitustuotot	2 091	186
Korkokulut ja muut rahoituskulut	-183	26
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	1 908	212
<b>Voitto/tappio ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja</b>	<b>-6 079</b>	<b>-11 773</b>
Tuloverot		
<b>TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO</b>	<b>-6 079</b>	<b>-11 773</b>

## Emoyhtiön tase (FAS)

1 000 euroa	31.12.2024	31.12.2023	1 000 euroa	31.12.2024	31.12.2023
<b>VASTAAVAA</b>			<b>VASTATTAVAA</b>		
<b>Pysyvät vastaavat</b>			<b>Oma pääoma</b>		
Aineettomat hyödykkeet			Osakepääoma	80	80
Kehittämismenot	10 843	8 916	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 308	75 317
Aineettomat oikeudet	55		Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-19 442	-7 668
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	10 898	8 916	Tilikauden voitto (tappio)	-6 079	-11 773
Aineelliset hyödykkeet			<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>49 868</b>	<b>55 956</b>
Rakennukset ja rakennelmat	3 157	3 326			
Koneet ja kalusto	20 960	21 266	<b>Vieras pääoma</b>		
Muut käyttöomaisuus	181	290	Pitkäaikainen		
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	24 299	24 882	Lainat rahoituslaitoksilta	2 791	4 543
<b>Pysyvät vastaavat yhteensä</b>	<b>35 197</b>	<b>33 798</b>	Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	2 791	4 543
			Lyhytaikainen		
<b>Vaihtuvat vastaavat</b>			Lainat rahoituslaitoksilta	1 752	2 002
Vaihto-omaisuus			Saadut ennakot	405	55
Aineet ja tarvikkeet	1 131	1 560	Ostovelat	648	564
Valmiit tuotteet	1 190	993	Muut velat	123	136
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 321	2 553	Siirtovelat	1 238	930
Saamiset			Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	4 166	3 687
Lyhytaikaiset			<b>Vieras pääoma yhteensä</b>	<b>6 957</b>	<b>8 230</b>
Myyntisaamiset	1 077	876			
Saamiset saman konsernin yrityksiltä	587	328	<b>VASTATTAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>56 825</b>	<b>64 185</b>
Muut saamiset	115	1 359			
Siirtosaamiset	131	172			
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	1 910	2 736			
Rahoitusarvopaperit		24 721			
Rahat ja pankkisaamiset	17 397	377			
<b>Vaihtuvat vastaavat yhteensä</b>	<b>21 628</b>	<b>30 387</b>			
<b>VASTAAVAA YHTEENSÄ</b>	<b>56 825</b>	<b>64 185</b>			



# Emoyhtiön tilinpäätöksen liitetiedot

## Kotipaikka: Tampere

### Tilinpäätöksen laatimista koskevat liitetiedot

### Tilinpäätöksen laatimisperiaatteet

Modulight Oyj on Modulight-konsernin emoyhtiö. Tilinpäätös on laadittu Suomen kirjanpitolain säädännön mukaisesti (FAS). Modulight Oyj:n ja Modulight-konsernin kotipaikka on Tampere, ja niiden rekisteröity osoite on Hermiankatu 22, 33720 Tampere.

Jäljennös tilinpäätöksestä on saatavissa emoyhtiön pääkonttorista.

### Arvostusperiaatteet ja -menetelmät

#### *Pysyvien vastaavien arvostusperiaatteet*

Pysyviin vastaaviin kuuluvat kehittämismenot muodostuivat pääasiassa kaupalliseen käyttöön kehitettäviin tuotteisiin liittyvistä tuotekehitysmenoista. Kehittämismenot on aktivoitu varovaisuutta noudattaen. Aktivointiedellytyksenä on, että aktivoidusta erästä kertyy todennäköisesti aktivointitilikauden päättymisen jälkeen vähintään aktivoitua määrää vastaava tulo.

Aineellisten hyödykkeiden tasearvo on niiden alkuperäinen hankintameno, josta on vähennetty jäljempänä selostetut suunnitelman mukaiset poistot.

#### *Vaihtuvien vastaavien arvostusperiaatteet*

Vaihto-omaisuus esitetään hankintamenon tai sitä alemman todennäköisen luovutushinnan määräisenä.

Rahoitusarvopaperit sisältävät helposti käteiseksi muutettavissa olevia matalan riskin rahasto-osuuksia, jotka on merkitty hankinta-arvoonsa tai sitä matalampaan tilinpäätöshetken käypään arvoon. Rahavaroihin sisältyvät talletukset yhtiön pankkitileille.

Lainat rahoituslaitoksilta jaotellaan taseen lyhytaikaisiin ja pitkäaikaisiin velkoihin ennustetun maksuajankohtansa perusteella. Korkokulut kirjataan kuluksi kaudella, jonka aikana ne ovat syntyneet.

Rahoitusomaisuuteen merkityt myynti-, siirto- ja muut saamiset on arvostettu nimellisarvoonsa tai tätä alhaisempaan todennäköiseen arvoonsa. Saamisista tehdään luottotappiokirjaus tapauskohtaisen riskiarvion perusteella, kun on olemassa riittävä näyttö siitä, että saamista ei saada perittyä alkuperäisin ehdoin.

### Jaksotusperiaatteet ja -menetelmät

#### *Myynnin tuloutus*

Yhtiön ansaintamalli on karkeasti jaoteltuna nelivaiheinen. Vaiheissa on samankaltaisia elementtejä molemmilla liiketoiminta-alueilla, lääke- ja biolääketieteessä sekä muissa korkean lisäarvon sovelluksissa. Lääke- ja biolääketieteen asiakkaiden osalta ensimmäisenä vaiheena on yleensä esikliininen tutkimusvaihe, josta edetään kliiniseen tutkimusvaiheeseen I tai pilottituotantoerään. Tätä seuraavat kliiniset tutkimusvaiheet II ja III, ja mallin viimeisenä vaiheena on yhtiön tavoittelema aktiivisen tuotevalikoiman saattaminen markkinoille. Kaupallisen käyttöönoton katsotaan toteutuneen, kun yhtiön liikevaihto kyseisen tuotteen/asiakkaan osalta ylittää kymmenen miljoonaa euroa.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten ansaintamalli koostuu yleensä konseptivaiheesta (POC), pilottituotannosta, tuotekehitysvaiheesta sekä markkinoille viennistä ja tuotantovaiheesta.

Yhtiön asiakasstrategiana on kussakin vaiheessa kattaa koko prosessi konseptivaiheesta aktiiviseen tuotevalikoimaan saakka, minkä ansiosta asiakkaat saattavat kyetä

lyhentämään tuotteidensa markkinoilletuontiaikaa ja lisäämään tuotteensa arvoa merkittävästi. Tämä johtuu monista syistä, kuten yhtiön olemassa olevista tuotealustoista ja -ratkaisuista, yhtiön ketterästä tuotekehitysprosessista, joka perustuu omaan tuotantoon, hyväksyjäviranomaisten jo aiemmin myöntämistä hyväksynnöistä yhtiön alustaratkaisuille, yhtiön kattavasta palveluvalikoimasta ja pilvipohjaisesta palvelumallista. Yhtiö uskoo pilvipalvelujen olevan sovellettavissa molemmille tuotealueille, vaikka ne on lähtökohtaisesti suunniteltu lääke- ja biolääketieteen sovelluksiin.

Lääke- ja biolääketieteen alueella yhtiön tarkoituksena on, että asiakas hyötyy lyhyemmästä markkinoilletuontiajasta, kun käytetään yhtiön olemassa olevia tuotealustoja ja CE-merkintää tai FDA:n antamia aiempia hyväksyntöjä alustoille.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten osalta konseptivaiheessa voidaan hyödyntää jo olemassa olevia tuotteita tai tuotealustoja alustavaan testaukseen, jonka avulla on tarkoitus saavuttaa kustannus- ja aikasäästöjä asiakkaille. Asiakkaat ovat yleensä yrityksiä, jotka hakevat pitkäaikaista kilpailuetua laserteknologiassa.

Esikliinisessä tutkimusvaiheessa yhtiö veloittaa yleensä projektiokohtaisen kiinteän maksun, joka



voi sisältää laitteita ja palveluja. Tässä vaiheessa projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 10 000 eurosta 150 000 euroon yliopistojen osalta ja 100 000 eurosta 1 000 000 euroon varhaisen vaiheen lääketieteellisen tutkimuksen ja yritysprojektien osalta.

Kliinisen tutkimusvaiheen I aikana yhtiö yleensä toimittaa asiakkaalle täyden tuotevalikoiman palveluineen, kuten esimerkiksi laitteiden hyväksyntään liittyvää testausta ja dokumentaatiota, tutkimuslaitteiden asennusta ja tutkimushenkilökunnan kouluttamista. Yhtiön pyrkimyksenä on, että asiakas hyötyy jälleen lyhyemmästä markkinoilletuontiajasta, kun käytetään yhtiön CE-merkintää ja FDA:n myöntämiä lupia ja jo kehitettyjen laitealustojen toiminnallisuksia.

Muiden korkean lisäarvon sovellusten pilotoitivaihe sisältää yleensä tuotteen alustavaa testausta asiakkaan tuotteessa tai prosessissa. Tätä vaihetta voi edeltää tai seurata erillinen laajempi kehitysvaihe, jossa tuotetta tai teknologiaa kehitetään yhteistyössä asiakkaan kanssa ja joka voi sisältää erillisiä tuotantoon siirtämistä. Vaiheen I tai pilottituotannon aikana yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka perustuu yhdessä sovittujen osatavoitteiden toimittamiseen. Projektikohtainen kiinteä

maksu vaihtelee noin 500 000 eurosta jopa yli 5 000 000 euroon. Yhtiö veloittaa yleensä myös palvelumaksun, joka on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista laiteostoista.

Kliinisten tutkimusvaiheiden II–III aikana yhtiön tavoitteena on tarjota asiakkaille täysi tuote- ja palvelupaketti ja auttaa asiakkaita hyväksymään ja kvalifioimaan tuote kaupalliseen tuotantoon. Tämä vaihe pitää yleensä sisällään lopulliset tuotevaatimukset, tuotannon skaalaussuunnitelmat, ohjelmisto- ja huoltosuunnitelmat ja suunnitelmat tuotejakelun ja kaupallisen käyttöönoton osalta. Vaiheisiin II–III edenneiden tuotteiden osalta yhtiö on veloittanut yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, johon edelleen sisältyy laitteita ja palveluita eri muodoissa. Tuotteiden tuotekehityshankkeet sisältävät samankaltaisia elementtejä, mutta painottuvat yleensä enemmän tiettyjen asiakkaan vaatimien tuoteominaisuuksien tai teknologian kehittämiseen osana asiakkaan tuotetta. Tuotekehitysprojekti sisältää yleensä myös tuotannon valmistelua ja skaalausta, liiketoiminta- ja palvelumallien kehittämistä ja uusien tuoteversioiden hallintaa. Yhtiön johdon arvion mukaan projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 2 miljoonasta eurosta 30 miljoonaan euroon. Myös näihin vaiheisiin liittyy

palvelumaksu, joka perustuu yleensä kentällä olevien laitteiden määrään, mutta voi sisältää myös muita palveluelementtejä. Vuosittaisen lisenssi-/palvelumaksun suuruus on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista.

Aktiivisen tuotevalikoiman markkinoille saattamisen vaiheessa asiakkaalle tilauksesta valmistettujen tuotteiden on tarkoitus olla aktiivisessa käytössä. Kyseiset tuotteet voivat olla joko uusia tuotteita tai tuotteiden käyttöiän pidennyksiä uusien laserkomponenttien tai ominaisuuksien käyttöönoton avulla. Yhtiö ennakoii, että joissakin tapauksissa kaupallinen käyttöönotto voitaisiin toteuttaa jo markkinoilla olevien tuotealustojen avulla aktivoimalla uudet tuotteet pilvipalvelun kautta.

Yhtiön tavoitteena on tarjota täysi arvoketju, mukaan lukien pilvipohjaiset liiketoimintapalvelut, jotka voivat lääke- ja biolääketieteen alueella sisältää esimerkiksi käyttöpohjaisia hoitomaksuja, hoidon tai laitteen lisensointia, kulutustavaroiden ja lääkkeiden seuranta- ja käyttökontrollia sekä hoitotuloksen parantamiseen tähtäviä analytiikkapalveluita. Palvelut voivat sisältää myös asennus- ja huoltosopimuksia, käyttö- tai käyttöastepohjaisia maksuja tai käytön tai laadun parantamiseen liittyvää analytiikkaa. Tässä vaiheessa yhtiön liikevaihto perustuisi osuuteen lääke- tai

hoitomaksuista tai muiden korkean lisäarvon sovellusten käyttöasteesta. Yhtiön johdon arvion mukaan asennus- ja palvelumaksut olisivat 25–35 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista, minkä lisäksi yhtiö arvioi saavansa arviolta 2–20 % lisensoinnilla asiakkaan liikevaihdosta.

Yhtiö on siirtymässä erityisesti bio- ja lääketieteen alalla hoitokertakohtaiseen maksumalliin, jossa sen asiakkaat maksavat tehdyistä hoidoista laitemyynnin sijaan. Yhtiön arvion mukaan yhden hoitokerran hinnaksi tulee indikaatiosta ja markkina-alueesta riippuen noin 1 000 – 10 000 euroa, mikä vastaa tyypillisesti noin 1–10 % syvän hoidon kokonaiskustannuksista. Liikevaihdon tuloutus tapahtuu PPT-mallissa laitemyyntiin verrattuna takapainotteisesti, mutta on yhtiön arvion mukaan luonteeltaan tasaisempaa, ja laskutus tapahtuu tyypillisesti kuukausi- tai vuosineljänneksellä toteutuneiden hoitojen perusteella. PPT-liiketoimintamallissa voidaan käyttää hoitokertakohtaisen hinnoittelun ohella myös muita komponentteja, kuten kuukausittaisesta laskutusta laitteen ylläpidosta ja huollosta. Yhtiö pyrkii siirtymään sen asiakkaiden kanssa hoitokertakohtaiseen PPT -maksumalliin jo kliinisessä tutkimusvaiheessa.

### Suunnitelman mukaiset poistot

Pysyvät vastaavat on arvostettu hankintamenoa vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Kehittämismenojen poistot aloitetaan siinä vaiheessa, kun aktivoidusta erästä alkaa kertymään tuloa taikka odotettavissa olevissa tulonodotuksissa tapahtuu muutosta. Aineellisten hyödykkeiden poistot aloitetaan niiden käyttöönottohetkellä.

Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu taloudellisen pitoajan perusteella seuraavasti:

	Poistomenetelmä	Poisto aika (vuotta)
Kehittämismenot	Tasapoisto	5
Rakennukset ja rakennelmat	Tasapoisto	10-40
Koneet ja kalusto	Tasapoisto	2-15

Poistoperiaatteissa ei ole tapahtunut muutoksia tilikauden aikana.

### Ulkomaanvaluutan määräiset erät

Kurssierot esitetään tuloslaskelmassa rahoitustuotoissa ja -kuluissa. Tilinpäätöshetkellä avoinna olevat ulkomaanvaluutan määräiset velat ja saamiset on oikaistu tilinpäätöshetken kurssiin, mikäli velan arvo ylittää tai saamisen arvo alittaa sen kirjanpitoarvon.

### Tytär- ja osakkuusyhtiöitä koskevat liitetiedot

#### Omistukset muissa yrityksissä (konsernirakenne 31.12.2024)

Nimi	Kotipaikka	Omistusosuus-%
Modulight Oyj	Suomi	Emoyhtiö
Modulight USA, Inc.	Yhdysvallat	100
Modulight China Export A Oy	Suomi	100
Leaptek Photonics Oy	Suomi	100

### Tuloslaskelmaa koskevat liitetiedot

#### Liikevaihto jaoteltuna markkina-alueittain

Maantieteelliset markkina-alueet (% liikevaihdosta)	2024	2023
Suomi	20	5
Muu maailma	80	95
<b>Yhteensä</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

#### Liiketoiminnan muihin tuottoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 euroa	2024	2023
Saadut tuet ja avustukset	64	1171
Muut tuotot		7
<b>Yhteensä</b>	<b>64</b>	<b>1178</b>

#### Valmistus omaan käyttöön

1 000 euroa	2024	2023
Valmistus omaan käyttöön, aineettomat hyödykkeet	3 407	3 349
<b>Yhteensä</b>	<b>3 407</b>	<b>3 349</b>

#### Tilikauden palkat, palkkiot, eläkekulut ja muut henkilösivukulut

1 000 euroa	2024	2023
Palkat ja palkkiot	4 953	4 768
Eläkekulut	859	851
Vapaaehtoiset eläkkeet, maksupohjaiset järjestelyt	27	24
Muut henkilösivukulut	129	115
<b>Yhteensä</b>	<b>5 967</b>	<b>5 757</b>

Konsernin lakisääteinen ja vapaaehtoinen eläketurva on hoidettu ulkopuolisissa eläkevakuutusyhtiöissä. Vapaaehtoiset eläkkeet ovat luonteeltaan maksuperusteisia järjestelyjä, jotka kirjataan kuluksi niiden kertymisvuonna. Maksupohjaisessa järjestelyssä yhtiön oikeudellinen tai tosiasiallinen velvoite rajoittuu summaan, jonka maksamisesta järjestelyssä on sovittu.

<b>Henkilöstön lukumäärä keskimäärin tilikaudella (FTE)</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Toimihenkilöt	66	66
Työntekijät	4	4
<b>Yhteensä</b>	<b>70</b>	<b>70</b>

**Johdon palkat ja palkkiot**

<b>1 000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Toimitusjohtaja, hallituksen jäsenet sekä johtoryhmä	<b>1 358</b>	1 350

**Korko- ja rahoitustuottojen sekä korko- ja rahoituskulujen yhteismäärät**

<b>1 000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Korkokulut	-106	154
Muut rahoitustuotot	2 091	-185
Muut rahoituskulut	-77	-180
<b>Yhteensä</b>	<b>1 908</b>	-212

**Taseen vastaavia koskevat liitetiedot****Aineettomat hyödykkeet**

<b>Kehittämismenot (1 000 euroa)</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Hankintameno 1.1.	21 097	17 748
Tilikauden lisäykset	3 407	3 349
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	<b>24 504</b>	21 097
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-12 182	-10 003
Tilikauden poistot	-1 480	-2 178
Kertyneet poistot 31.12.	<b>-13 661</b>	-12 182
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	<b>10 843</b>	8 916

Aktivoidut kehittämismenot muodostuvat kahdeksasta tuotekehitysprojektista, joihin kaikkiin on aloitettu poistot. Tilikaudella ei aloitettu tuotekehityskulujen aktivointia uusiin projekteihin.

<b>Aineettomat oikeudet (1 000 euroa)</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Hankintameno 1.1.	283	283
Tilikauden lisäykset	89	
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	<b>372</b>	283
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-283	-283
Tilikauden poistot	-34	
Kertyneet poistot 31.12.	<b>-317</b>	-283
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	<b>55</b>	0

**Aineelliset hyödykkeet**

<b>Rakennukset ja rakennelmat (1 000 euroa)</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Hankintameno 1.1.	6 811	6 400
Tilikauden lisäykset	89	411
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	<b>6 900</b>	6 811
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-3 485	-3 254
Tilikauden poistot	-258	-231
Kertyneet poistot 31.12.	<b>-3 743</b>	-3 485
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	<b>3 157</b>	3 326
<b>Koneet ja kalusto (1 000 euroa)</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Hankintameno 1.1.	27 877	15 943
Tilikauden lisäykset	1 424	11 934
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	<b>29 301</b>	27 877
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-6 611	-5 428
Tilikauden poistot	-1 730	-1 183
Kertyneet poistot 31.12.	<b>-8 341</b>	-6 611
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	<b>20 960</b>	21 266

<b>Muu käyttöomaisuus (1 000 euroa)</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Hankintameno 1.1.	290	6 250
Tilikauden lisäykset		
Tilikauden vähennykset	-109	-5 960
Hankintameno 31.12.	<b>181</b>	290
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	<b>181</b>	290

Muu käyttöomaisuus muodostuu käyttöomaisuusinvestointien ennakkomaksuista (176 tuhatta euroa) sekä tytäryhtiöosakkeista (5 tuhatta euroa).

**Saamiset saman konsernin yrityksiltä**

Lyhytaikainen

<b>1 000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Modulight USA, Inc.	587	328

Konsernin sisäiset velat ja saamiset on yhdistelty, ja ne esitetään nettomääräisinä.

**Muihin saamiin sisältyvät olennaiset erät**

<b>1 000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Business Finland		1 209
Arvonlisäverosaamiset	115	149
Yhteensä	<b>115</b>	1 359

**Sirtosaamiin sisältyvät olennaiset erät**

<b>1 000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Kulujaksotukset	56	48
Ennakkomaksut ostotilauksista	75	124
Yhteensä	<b>131</b>	172

**Rahoitusarvopapereihin sisältyvät olennaiset erät**

<b>1 000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Rahat ja pankkisaamiset	17 397	377
Rahasto-osuudet		24 721
Yhteensä	<b>17 397</b>	25 099

Rahasto-osuudet koostuvat likvideistä ja matalariskisistä lyhyiden korkojen rahastoihin tehdyistä sijoituksista.



## Taseen vastattavia koskevat liitetiedot

### Oman pääoman erien muutokset ja jakokelpoiset varat

Sidottu oma pääoma (1 000 euroa)	2024	2023
Osakepääoma 1.1.	80	80
Osakepääoma 31.12.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.12.	<b>80</b>	80

Vapaa oma pääoma (1 000 euroa)	2024	2023
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 317	75 334
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset		
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston vähennykset	-9	-16
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.12.	<b>75 308</b>	75 317

Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-19 442	-7 668
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.12.	<b>-19 442</b>	-7 668

Tilikauden voitto (-tappio)	-6 079	-11 773
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	<b>49 788</b>	55 876

Oma pääoma yhteensä 31.12.	<b>49 868</b>	55 956
----------------------------	---------------	--------

Laskelma jakokelpoisista varoista (1 000 euroa)	2024	2023
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	49 788	55 876
Taseen poistamattomat kehittämismenot 31.12.	-10 843	-8 916
Jakokelpoiset varat 31.12.	<b>38 945</b>	46 960

### Muihin velkoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 euroa	2024	2023
Ennakonpidätysvelka	119	130
Muut velat	4	6
Yhteensä	<b>123</b>	136

### Siirtovelkoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 euroa	2024	2023
Palkkojen sivukulujaksotukset	169	167
Lomapalkkajaksotus	626	644
Kulujaksotukset	444	119
Yhteensä	<b>1 238</b>	930

### Pitkäaikainen vieras pääoma

Velat, jotka erääntyvät myöhemmin kuin viiden vuoden kuluttua

1 000 euroa	2024	2023
Lainat rahoituslaitoksilta	0	0

## Muut liitetiedot

### Annetut vakuudet ja muut taseen ulkopuoliset vastuut

Velat, joiden vakuudeksi on annettu kiinnityksiä kiinteistöön ja/tai yritysikiinnityksiä:

Annetut vakuudet (1 000 euroa)	2024	2023
Omasta velasta annetut vakuudet		
Lainat rahoituslaitoksilta	4 543	6 545
Annetut kiinteistökiinnitykset	4 246	4 246
Annetut yritysikiinnitykset	1 973	1 973
Muut kuin omasta velasta annetut vakuudet		
Kiinteistökiinnitys tonttivuokran vakuudeksi <sup>1)</sup>	23	23
Annetut vakuudet yhteensä	<b>6 242</b>	6 242

<sup>1)</sup> Yhtiö on vuokrannut maa-alueen vuokrasopimuksella, jonka vuokra-aika päättyy 30.11.2050. Vuokran määrä on sidottu elinkustannusindeksiin, ja vuodelta 2024 vuokran määrä oli 12 110 euroa.

Muut taseen ulkopuoliset vastuut (1 000 euroa)	2024	2023
Leasingvastuut		
Seuraavalla tilikaudella maksettavat	0	16
Myöhemmin maksettavat	0	22
Muut taseen ulkopuoliset vastuut yhteensä	<b>0</b>	38

## Yhtiön osakkeet

Yhtiön osakepääoma 31.12.2024 jakautui 42 616 936 osakkeeseen. Kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus yhtiön varoihin ja osinkoon. Yhtiöllä oli tilikauden päättyessä hallussaan yhteensä 130 939 (51 123) omaa osaketta. Tilikauden aikana hankittiin 79 816 omaa osaketta.

### *Liitetiedot tilintarkastajan palkkioista (Moore Idman Oy)*

<b>1 000 euroa</b>	<b>2024</b>	<b>2023</b>
Tilintarkastuspalkkiot	25	24
Tilintarkastajalle maksetut palkkiot yhteensä	<b>25</b>	24

## Luettelo kirjanpitokirjoista

Päivä- ja pääkirja ATK-tulosteina  
Osto- ja myyntireskontra ATK-tulosteina  
Kaikki tositelajit paperitulosteina

# Tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen allekirjoitukset

Tampereella, 14.3.2025

Anne Koutonen  
hallituksen puheenjohtaja

Pia Kantola  
hallituksen jäsen

Timur Kärki  
hallituksen jäsen

Jyrki Liljeroos  
hallituksen jäsen

Seppo Orsila  
hallituksen jäsen  
toimitusjohtaja

Tilinpäätösmerkintä:

Suoritetusta tilintarkastuksesta on tänään annettu kertomus.

Tampereella, 14.3.2025

**Moore Idman Oy**  
Tilintarkastusyhteisö

Jari Paloniemi  
KHT

# Tilintarkastuskertomus

## Modulight Oyj:n yhtiökokoukselle Tilinpäätöksen tilintarkastus

### Lausunto

Olemme tilintarkastaneet Modulight Oyj:n (y-tunnus 1603878-3) tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.-31.12.2024. Tilinpäätös sisältää sekä konsernin että emoyhtiön taseen, tuloslaskelman ja liitetiedot sekä konsernin rahoituslaskelman.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös antaa oikean ja riittävän kuvan sekä konsernin että emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta Suomessa voimassa olevien tilinpäätöksen laatimista koskevien säännösten mukaisesti ja täyttää lakisääteiset vaatimukset.

### Lausunnon perustelut

Olemme suorittaneet tilintarkastuksen Suomessa noudatettavan hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Hyvän tilintarkastustavan mukaisia velvollisuuksiamme kuvataan tarkemmin kohdassa Tilintarkastajan velvollisuudet tilinpäätöksen tilintarkastuksessa. Olemme riippumattomia emoyhtiöstä ja konserniyrityksistä niiden

Suomessa noudatettavien eettisten vaatimusten mukaisesti, jotka koskevat suorittamaamme tilintarkastusta ja olemme täyttäneet muut näiden vaatimusten mukaiset eettiset velvollisuutemme. Käsitteemme mukaan olemme hankkineet lausuntonne perustaksi tarpeellisen määrän tarkoitukseen soveltuvaa tilintarkastusevidenssiä.

### Tilinpäätöstä koskevat hallituksen ja toimitusjohtajan velvollisuudet

Hallitus ja toimitusjohtaja vastaavat tilinpäätöksen laatimisesta siten, että se antaa oikean ja riittävän kuvan Suomessa voimassa olevien tilinpäätöksen laatimista koskevien säännösten mukaisesti ja täyttää lakisääteiset vaatimukset. Hallitus ja toimitusjohtaja vastaavat myös sellaisesta sisäisestä valvonnasta, jonka ne katsovat tarpeelliseksi voidakseen laatia tilinpäätöksen, jossa ei ole väärinkäytöksestä tai virheestä johtuvaa olennaista virheellisyttä.

Hallitus ja toimitusjohtaja ovat tilinpäätöstä laatimistaan velvollisia arvioimaan emoyhtiön ja konsernin kykyä jatkaa toimintaansa ja soveltuvissa tapauksissa esittämään seikat, jotka

liittyvät toiminnan jatkuvuuteen ja siihen, että tilinpäätös on laadittu toiminnan jatkuvuuteen perustuen. Tilinpäätös laaditaan toiminnan jatkuvuuteen perustuen, paitsi jos emoyhtiö tai konserni aiotaan purkaa tai sen toiminta lakauttaa tai ei ole muuta realistista vaihtoehtoa kuin tehdä niin.

### Tilintarkastajan velvollisuudet tilinpäätöksen tilintarkastuksessa

Tavoitteenamme on hankkia kohtuullinen varmuus siitä, onko tilinpäätöksessä kokonaisuutena väärinkäytöksestä tai virheestä johtuvaa olennaista virheellisyttä, sekä antaa tilintarkastuskertomus, joka sisältää lausuntonne. Kohtuullinen varmuus on korkea varmuustaso, mutta se ei ole tae siitä, että olennainen virheellisyys aina havaitaan hyvän tilintarkastustavan mukaisesti suoritettavassa tilintarkastuksessa. Virheellisyyksiä voi aiheutua väärinkäytöksestä tai virheestä, ja niiden katsotaan olevan olennaisia, jos niiden yksin tai yhdessä voisi kohtuudella odottaa vaikuttavan taloudellisiin päätöksiin, joita käyttäjät tekevät tilinpäätöksen perusteella.

Hyvän tilintarkastustavan mukaiseen tilintarkastukseen kuuluu, että käytämme ammatillista harkintaa ja säilytämme ammatillisen skeptisyyden koko tilintarkastuksen ajan.

Lisäksi:

- tunnistamme ja arvioimme väärinkäytöksestä tai virheestä johtuvat tilinpäätöksen olennaisen virheellisuuden riskit, suunnittelemme ja suoritamme näihin riskeihin vastaavia tilintarkastustoimenpiteitä ja hankimme lausuntonne perustaksi tarpeellisen määrän tarkoitukseen soveltuvaa tilintarkastusevidenssiä. Riski siitä, että väärinkäytöksestä johtuva olennainen virheellisyys jää havaitsematta, on suurempi kuin riski siitä, että virheestä johtuva olennainen virheellisyys jää havaitsematta, sillä väärinkäytökseen voi liittyä yhteistoimintaa, väärentämistä, tietojen tahallista esittämättä jättämistä tai virheellisten tietojen esittämistä taikka sisäisen valvonnan sivuuttamista.
- muodostamme käsityksen tilintarkastuksen kannalta relevantista sisäisestä valvonnasta pystyäksemme suunnittelemaan olosuhteisiin nähden asianmukaiset tilintarkastustoimenpiteet mutta emme siinä tarkoituksessa,



että pystyisimme antamaan lausunnon emoyhtiön tai konsernin sisäisen valvonnan tehokkuudesta.

- arvioimme sovellettujen tilinpäätöksen laatimisperiaatteiden asianmukaisuutta sekä johdon tekemien kirjanpidollisten arvioiden ja niistä esitettävien tietojen kohtuullisuutta.
- teemme johtopäätöksen siitä, onko hallituksen ja toimitusjohtajan ollut asianmukaista laatia tilinpäätös perustuen oletukseen toiminnan jatkuvuudesta, ja teemme hankkimamme tilintarkastusevidenssin perusteella johtopäätöksen siitä, esiintyykö sellaista tapahtumiin tai olosuhteisiin liittyvää olennaista epävarmuutta, joka voi antaa merkittävää aihetta epäillä emoyhtiön tai konsernin kykyä jatkaa toimintaansa. Jos johtopäätöksemme on, että olennaista epävarmuutta esiintyy, meidän täytyy kiinnittää tilintarkastuskertomuksessamme lukijan huomiota epävarmuutta koskeviin tilinpäätöksessä esitettäviin tietoihin tai, jos epävarmuutta koskevat tiedot eivät ole riittäviä, mukauttaa lausuntomme. Johtopäätöksemme perustuvat tilintarkastuskertomuksen

antamispäivään mennessä hankittuun tilintarkastusevidenssiin. Vastaiset tapahtumat tai olosuhteet voivat kuitenkin johtaa siihen, ettei emoyhtiö tai konserni pysty jatkamaan toimintaansa.

- arvioimme tilinpäätöksen, liitetiedot mukaan lukien, yleistä esittämistapaa, rakennetta ja sisältöä ja sitä, kuvastaako tilinpäätös sen perustana olevia liiketoimia ja tapahtumia siten, että se antaa oikean ja riittävän kuvan.
- suunnitteleamme ja suoritamme konsernin tilintarkastuksen hankkiaksemme konsernitilinpäätöstä koskevan tilintarkastuslausunnon laatimisen perustaksi tarpeellisen määrän tarkoitukseen soveltuvaa tilintarkastusevidenssiä konserniin kuuluvia yhteisöjä tai liiketoimintayksiköjä koskevasta taloudellisesta informaatiosta. Vastaamme konsernin tilintarkastusta varten suoritettavan tilintarkastustyön ohjauksesta, valvonnasta ja läpikäynnistä. Vastaamme tilintarkastuslausunnosta yksin.

Kommunikoimme hallintoelinten kanssa muun muassa tilintarkastuksen suunnittelusta laajuudesta ja ajoituksesta sekä merkittävistä

tilintarkastushavainnoista, mukaan lukien mahdolliset sisäisen valvonnan merkittävät puutteellisuudet, jotka tunnistamme tilintarkastuksen aikana.

### Muut raportointivelvoitteet

#### *Muu informaatio*

Hallitus ja toimitusjohtaja vastaavat muusta informaatiosta. Muu informaatio käsittää toimintakertomuksen. Tilinpäätöstä koskeva lausuntomme ei kata muuta informaatiota.

Velvollisuutenamme on lukea muu informaatio tilinpäätöksen tilintarkastuksen yhteydessä ja tätä tehdessämme arvioida, onko muu informaatio olennaisesti ristiriidassa tilinpäätöksen tai tilintarkastusta suoritettaessa hankkimamme tietämyksen kanssa tai vaikuttaako se muutoin olevan olennaisesti virheellistä. Velvollisuutenamme on lisäksi arvioida, onko toimintakertomus laadittu noudattaen siihen sovellettavia säännöksiä.

Lausuntonamme esitämme, että toimintakertomuksen ja tilinpäätöksen tiedot ovat yhdenmukaisia ja että toimintakertomus on laadittu noudattaen siihen sovellettavia säännöksiä.

Jos teemme suorittamamme työn perusteella johtopäätöksen, että toimintakertomuksessa on olennainen virheellisyys, meidän on raportoitava tästä seikasta. Meillä ei ole tämän asian suhteen raportoitavaa.

Tampere 14.3.2025

Moore Idman Oy  
Tilintarkastusyhteisö

Jari Paloniemi  
KHT-tilintarkastaja



# Hallitus



**Anne Koutonen**

Hallituksen puheenjohtaja, 2024-  
Hallituksen jäsen, 2023-  
s. 1962  
kauppatieteiden maisteri



**Pia Kantola**

Hallituksen jäsen, 2021-  
s. 1969  
diplomi-insinööri,  
hallinnon ja johtamisen maisteri



**Timur Kärki**

Hallituksen jäsen, 2021-  
s. 1971  
diplomi-insinööri



**Jyrki Liljeroos**

Hallituksen jäsen, 2017-  
s. 1955  
johtamisen liikkeenjohtoon  
keskittyvä ekonomin tutkinto  
(Uppsalan yliopisto)



**Seppo Orsila**

Hallituksen jäsen, 2000-  
CEO 2019-  
s. 1975  
diplomi-insinööri, MBA

# Johtoryhmä



## Seppo Orsila

Toimitusjohtaja 2019-  
johtoryhmän jäsen 2000-  
s. 1975,  
diplomi-insinööri, MBA



## Anca Guina

Talousjohtaja 2021-  
johtoryhmän jäsen 2006-  
s. 1974  
diplomi-insinööri, MBA



## Jukka-Pekka Alanko

Palvelujohtaja 2024-  
johtoryhmän jäsen 2020-  
s. 1984  
diplomi-insinööri



## Ulla Haapanen

Markkinointijohtaja 2023-  
johtoryhmän jäsen 2019-  
s. 1976  
luonnontiet. kandidaatti



## Kalle Palomäki

Johtaja, Uudet tuotteet  
2024-  
johtoryhmän jäsen 2021-  
s. 1975  
diplomi-insinööri, MBA  
(Kansainvälinen rahoitus)



## Kati Reiman

Henkilöstöjohtaja 2022-  
johtoryhmän jäsen 2019-  
s. 1978  
liikkeenjohdon kandidaatti



## Jari Sillanpää

Myyntijohtaja 2021-  
johtoryhmän jäsen 2020-  
s. 1969  
diplomi-insinööri



## Petteri Uusimaa

Teknologiajohtaja 2019-  
johtoryhmän jäsen 2000-  
s. 1969  
tekniikan tohtori



## Ville Vilokkinen

Operatiivinen johtaja 2024-  
johtoryhmän jäsen 2005-  
s. 1975  
diplomi-insinööri

# Tietoja osakkeenomistajille

Modulight Oyj:llä on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella MODU.

## Osinkopolitiikka

Kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja.

## Voitonjako

Modulightin hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2024 ei jaeta osinkoa.

## Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettävän 2.5.2025. Modulightin hallitus kutsuu yhtiökokouksen erikseen koolle myöhemmin.

## Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2025

Modulight julkistaa vuonna 2025 seuraavat taloudelliset katsaukset:

- Osavuositarkastus tammi-maaliskuu 2025: 25.4.2025
- Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2025: 22.8.2025
- Osavuositarkastus tammi-syyskuu 2025: 24.10.2025

Taloudelliset katsaukset ovat julkaisuhetkestä lukien saatavilla yhtiön kotisivuilla osoitteessa <https://modulight.com/raportit-esitykset/>. Yhtiö noudattaa 30 päivän hiljaista jaksoa ennen osavuositarkastusten ja tilinpäätöstiedotteiden julkistamista.

## Sijoittajasuhteet

Seppo Orsila  
Toimitusjohtaja  
+358 40 830 4671  
[seppo.orsila@modulight.com](mailto:seppo.orsila@modulight.com)

Anca Guina  
Talousjohtaja  
+358 40 830 4674  
[anca.guina@modulight.com](mailto:anca.guina@modulight.com)

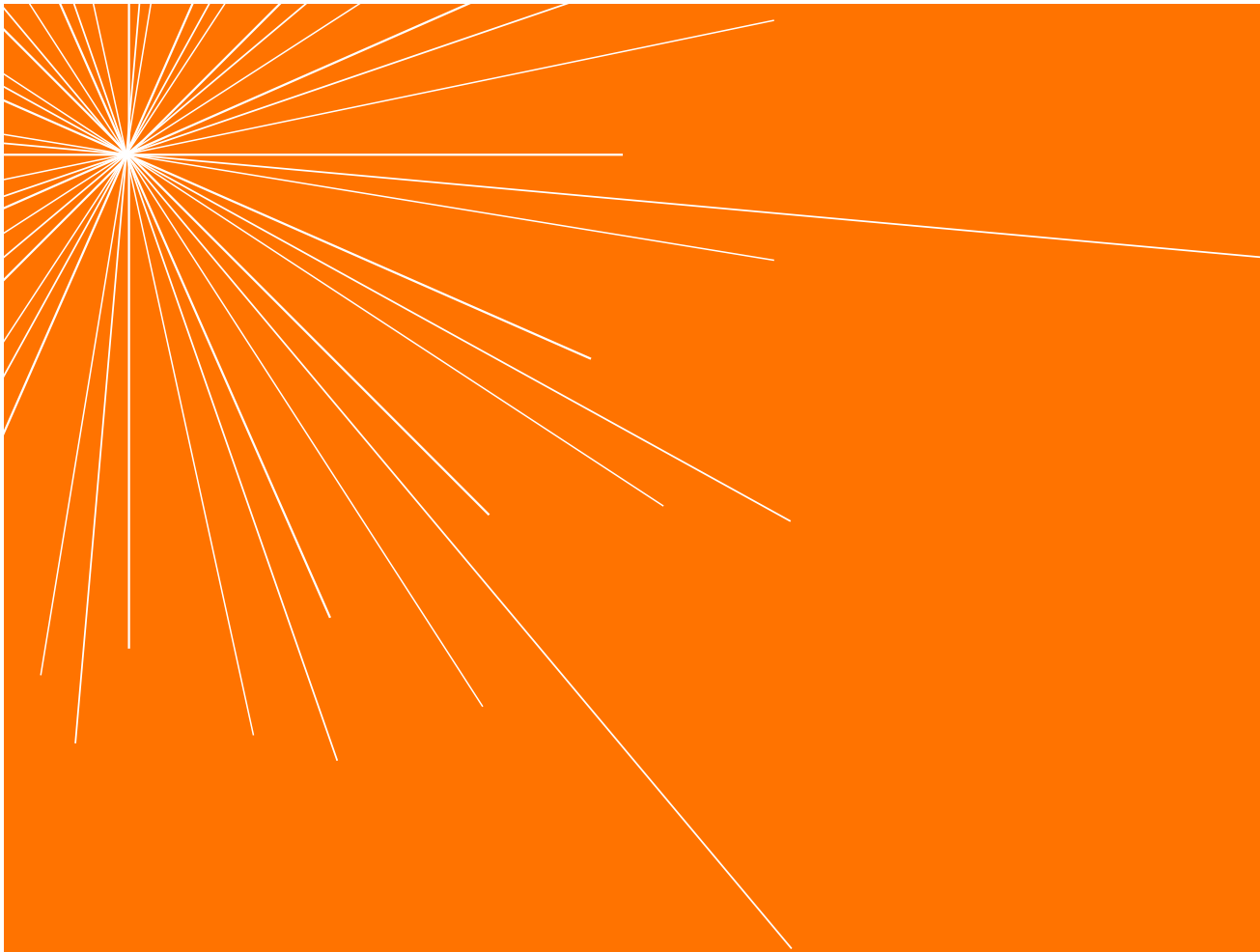
Ulla Haapanen  
Markkinointijohtaja  
+358 40 830 4676  
[ulla.haapanen@modulight.com](mailto:ulla.haapanen@modulight.com)



### **Käytämme ympäristömerkittyä painotaloa**

Joutsenmerkki eli pohjoismainen ympäristömerkki kertoo puolueettomasti tuotteen ja palvelun ympäristöystävällisyydestä - tuotteen turvallisuutta ja laadukkuutta unohtamatta. Se ohjaa meitä vastuulliseen, ympäristön paremmin huomioivaan kuluttamiseen. Joutsenmerkki tekee hyvien valintojen tekemisen helpoksi.

Merkki löytyy vain ympäristön ja terveyden kannalta parhaista tuotteista ja palveluista. Joutsen-logo osoittaa, että tuote on hyvä ympäristöystävällinen valinta. Jotta tuote tai palvelu voi saada Joutsenmerkin, sen on täytettävä Joutsenmerkin kriteerit. Kriteerit perustuvat elinkaarijatteluun. Vihreä symboli on saatavana noin 60 tuoteryhmälle, joiden mielestä ympäristömerkintöjä tarvitaan ja siitä on hyötyä. Joutsenmerkki on Suomen tunnetuin ympäristömerkkija erittäin arvostettu brändi. Joutsenmerkittyjä tuotteita on Suomessa noin 10 000.



Modulight Oyj  
Hermiankatu 22  
33720 Tampere, Finland  
modulight.com

