

20 ÅRSREDOVISNING 24



The enabler of effective inhalation

Innehåll

Inledning	4
Snabbfakta om Iconovo	5
Året i korthet	6
VD-ord	8
Mål och Strategier	10
Mål	11
Strategi	13
Erbjudande	16
Iconovos erbjudande	17
Marknader och trender	22
Marknader med hög potential	23
Inhalerad GLP-1	26
Patentportfölj	28
Hållbarhet	30
Hållbar utveckling	32
Iconovo som investering	34
En investering med potential	36
Styrelse och ledning	40
Ekonomisk redovisning	42
Förvaltningsberättelse	43
Finansiella tabeller	49
Noter	57
Revisionsberättelse	88



Inledning

Snabbfakta om Iconovo

Iconovo (Nasdaq First North Growth Market: ICO) utvecklar kompletta inhalationsläkemedel med pulver i egenutvecklade inhalatorer. Bolaget tillhandahåller flera typer av patentskyddade inhalatorer som kan generera betydande kommersiella möjligheter vid utveckling av helt nya läkemedel och för generiska läkemedel. Produkterna utlicensieras till internationella läkemedelsföretag.

De längst framskridna läkemedelsprojekten är generiska versioner av astma- och KOL-läkemedlet Symbicort®, med förväntad ansökan om marknadsgodkännande under 2027. ICOPre® förbereds för patentutgången för miljardprodukterna i Ellipta® portföljen. De första produkterna i denna portföljen börjar förlora patentskyddet år 2027.



Baserat i

Lund

Antal
konsulter

5

Antal
anställda

25



Kvinnor

49%



Icke-binära

3%



Män

48%

Antal patent-
familjer

17

Året i korthet

Under 2024 gjorde Iconovo betydande framsteg inom flera av sina inhalatorplattformar, särskilt ICOpre® och ICOres®.

En viktig milstolpe uppnåddes när den amerikanska läkemedelsmyndigheten FDA gav ett positivt preliminärt utlåtande om att **ICOpre®** kan vara utbytbar mot referensläkemedlet Breo Ellipta. FDA:s bedömning indikerade att ICOpre®:s design och användning är lämplig för en förenklad registreringsansökan (ANDA), vilket stärker dess marknadspotential. Den globala försäljningen av inhalationsläkemedel i Ellipta-portföljen uppgick till 5,9 miljarder USD under 2024.

Utvecklingspartnern Amneal Pharmaceuticals genomförde en farmakokinetisk pilotstudie där **ICOres®** budesonid/formoterol jämfördes med Symbicort® Turbuhaler®. Resultaten indikerade att ICOres® sannolikt kommer att uppfylla bioekvivalenskriterier i en fullskalig studie, vilket är ett viktigt steg mot regulatoriskt godkännande. Samtidigt erhöll Iconovo en så kallad Notice of Allowance från den kinesiska patentmyndigheten för ICOres®, vilket säkrar patentskydd i Kina fram till 2040.

Tidigt under 2024 lanserade Iconovo förbättrade versioner av **ICOone® Nasal** pulverinhalatorer, utvecklade i samarbete med Gates Foundation. Dessa uppdateringar optimerar den tekniska prestandan och minskar risken för användarfel. Vetenskapliga studier visar att intranasal vaccindosering kan ge bättre effekt än injicerade vacciner.

Bolaget utökade även sitt samarbetsnätverk genom ett nytt avtal med det danska företaget **Kiox Pharma** för att utveckla en inhalerbar behandling av interstitiell lungsjukdom (ILD) med hjälp av **ICOcap®**. Marknaden för ILD-behandling är värd över 4 miljarder USD. Dessutom presenterade Iconovo och **Affilogic** lovande resultat från en feasibility-studie som visade att antivirala Nanofitins® kan formuleras som ett inhalerbart pulver och administreras med **ICOone®**. Studieresultaten bekräftade att Nanofitins® bibehåller sin stabilitet och effekt vid inhalation mot SARS-CoV-2.

En annan viktig framgång var att Iconovo erhöll en **utvärderingsorder från ett av världens tio största läkemedelsbolag** för att testa en flerdosinhalator för ett nytt originalläkemedel.

I linje med sin strategiska expansion lämnade bolaget in en bred **patentansökan för inhalerade GLP-1-receptoragonister**, ett nytt initiativ med fokus på fetmabehandling. Marknaden för GLP-1-behandlingar är idag värd 53 miljarder USD och förväntas växa till 200 miljarder USD år 2031. I september 2024 **påbörjade** Iconovo utvecklingen av en inhalerbar version av GLP-1-analogen **semaglutid i ICOone® Nasal**, med målet att skapa en mer användarvänlig behandling av fetma och relaterade metabola sjukdomar.

För att stärka sin vetenskapliga expertis **rekryterade** Iconovo **Dr. Gary Pitcairn**, en erkänd expert inom inhalerade läkemedelsberedningar, som Senior Scientific Advisor.

Slutligen erhöll bolaget ett anslag om 680 000 SEK från **Innowwide** för att genomföra en marknadsstudie om en potentiell etablering i Sydkorea, vilket redan har resulterat i flera lovande affärsmöjligheter.

Försäljningen under 2024 uppgick till 2,9 (7,1) MSEK och utgjordes primärt av ersättningar inom två projekt mot sex projekt under 2023.. Rörelseresultatet förbättrades från -45,8 MSEK i 2023 till -41,1 MSEK under 2024. Årets resultat förbättrades med mer än 4,5 MSEK, medan resultat per aktie 2024 uppgick till -2,57 SEK (-4,39). Det egna kapitalet vid årets utgång ökade till 129,2 (113,5) MSEK, främst drivet av nyemission. Under 2024 genomfördes en riktad nyemission och en företrädesemission, som tillsammans tillförde bolaget 56,0 MSEK efter emissionskostnader.

Genomsnittligt antal heltidsanställda var för 2024 28,5, varav 13,5 kvinnor, 14,0 män och 1 icke-binära (31,3, varav 15,6 kvinnor, 14,7 män och 1 icke-binära). Under december 2024 var antal heltidsanställda 25.



Framflyttade positioner skapar möjligheter



Johan Wäborg
VD, Iconovo AB

2024 markerade en milstolpe. När Iconovo fyllde 10 var det som ett väletablerat bolag, känt för sin förmåga att utveckla kompletta inhalationsläkemedel. Jag är säker på att Iconovos arbete har bidragit till att flytta fram positionerna för inhalationsbehandling. Exempelvis börjar läkemedelsbranschen alltmer få upp ögonen för inhalationsteknikens fördelar jämfört med tabletter och injektioner. Här öppnar sig nya möjligheter, där Iconovo sitter i förarsätet. Som ett av endast en handfull bolag i världen har vi kompetenserna och resurserna att agera som läkemedelsindustrins mest innovativa inhalationspartner, för att snabbt sätta produkter på marknaden.

Det gångna året har varit händelserikt och präglad av ett osäkert makroekonomiskt klimat. För Iconovo har det samtidigt varit ett år där vi har lagt grunden för framtida värdeskapande genom ett tydligt fokus på våra tre viktigaste utvecklingsområden.

Vi tar nu stora kliv framåt med ICORES® budesonid/formoterol – vårt generiska alternativ till en av världens mest etablerade astma- och KOL-behandlingar. Med starka kliniska resultat i ryggen närmar vi oss nästa avgörande steg: den registreringsgrundande studie som kan bana väg för ett godkännande i EU.

Parallellt växer intresset för ICOPRE®, vår generiska version av Ellipta®. Det är ett avancerat utvecklingsprojekt som placerar oss i en liten, exklusiv grupp aktörer som faktiskt kan erbjuda en licensieringsklar lösning inom ett växande segment. Med en färdig produkt, stöd från regulatoriska myndigheter och en tydlig strategi för kommersialisering, står vi mycket väl rustade inför de kommande åren.

Vår tredje stora satsning handlar om något som kan förändra hela spelplanen inom fetmabehandling – GLP-1. Genom att kombinera denna snabbväxande läkemedelsklass med vår intranasala inhalator ICOONE® siktar vi på att skapa ett nytt, smidigare och mer patientvänligt administreringssätt.

Iconovo har genomfört viktiga effektiviseringar, samtidigt som vi behåller kapacitet att leverera på våra ambitioner. Intresset för våra teknologier är stort och vi för en rad konstruktiva dialoger kring nya inhalationsprojekt. Med innovationshöjd, expertis och en fokuserad strategi ser vi med tillförsikt fram emot en framtid där inhalationsprodukter spelar en allt större roll på marknaden.

För att utveckla kompletta inhalationsprodukter krävs en teknologisk plattform och formuleringsexpertis som de flesta forskande läkemedelsbolag saknar



Mål och Strategier

Det är en god idé att sprida riskerna mellan marknader som är i olika faser eller som nått olika grader av mognad. Med strategiska satsningar som både kompletterar och stödjer varandra lägger Iconovo grunden för långsiktig tillväxt och värdeökning på flera olika marknader.

Mål

Iconovo ska nå sina mål genom att fokusera på projektbaserade kunduppgdrag och licensavtal. De projektbaserade kunduppgdragen säkerställer intäkter på kort sikt, medan licensavtalen är den finansiella hävstång som ger lönsamhet på lång sikt.

Drivande faktorer bakom målet är royalty från försäljning av ICORES®-symbicort generika i Europa, utvecklingsintäkter från ICOPRE® flutikasonfuroat/vilanterol samt licensintäkter från omformuleringsprojekt och främst intranasal semaglutid (GLP-1).

Projektbaserade kunduppgdrag

Iconovo har den senaste tiden framgångsrikt ökat inflödet av projektbaserade kunduppgdrag, vilken avser kontraktsutveckling av såväl originalläkemedel som generiska produkter i bolagets inhalatorplattformar. Iconovo erhåller här en fast och god vinstmarginal på utfört arbete. Det främsta syftet med de projektbaserade kunduppgdragen är dock att bana väg för framtida kommersiella licensavtal.

Det finns starka drivkrafter för att utveckla nya inhalerade läkemedel: Marknaden för dagens inhalerade läkemedel

mot astma och KOL uppgår till cirka 285 miljarder SEK. I takt med att inhalerade storsäljare tappar patenten uppstår betydande kommersiella möjligheter för generikabolagen. Dessutom kan man skapa betydande patientnytta genom att utveckla nya inhalerbara originalläkemedel som kan ersätta behandlingar vilka idag ges som till exempel tabletter eller injektioner. Försäljningen av läkemedel och vacciner mot sjukdomar där inhalatorer kan ge stora fördelar uppgår till nästan 100 miljarder USD. Astma, KOL, pulmonell hypertension, behandling av diabetes med snabbverkande insulin samt ett flertal typer av vaccinationer är några exempel.

Licensavtal

Iconovo erbjuder licensavtal för utveckling av såväl generika som originalläkemedel baserade på bolagets unika inhalatorplattformar. Iconovo erhåller en initial intäkt vid avtalets ingående och är berättigad till milstolpsbetalningar under utvecklingens gång samt royalty på framtida produktförsäljning. För nya originalläkemedel uppgår royaltynivån normalt till låga ensiffriga procentsatser av försäljningen och för generikaprodukter till mellan fem och tio procent. Ett alternativ till royaltybetalningar är att Iconovo säljer



inhalatorer för kommersiellt bruk till sin partner, vilket förväntas ge en vinstmarginal motsvarande de gängse royaltynivåerna för originalläkemedel. Varje individuellt projekt är oftast lönsamt för Iconovo under hela utvecklingstiden, men den stora finansiella hävstången kommer när en färdig produkt har lanserats.

Vissa projekt utvecklar Iconovo med egna medel för att vid lämpligt tillfälle erbjuda dem för licensiering. Iconovos satsningar på inhalede GLP-1-produkter och ICOPre® är exempel på sådana projekt.

Iconovo har idag fyra avtal för licensutveckling och planerar att teckna ytterligare avtal under de kommande åren, bland annat för sin inhalator ICOPre®.

År 2027 beräknas den största delen av av bolagets totala intäkter att genereras genom denna typ av licensavtal. De två produkter som förväntas bidra mest till omsättningsmålet är ICORES® budesonid/formoterol (en generisk motsvarighet till Symbicort®) samt ICOPre® flutikasonfuroat/vilanterol (en generisk motsvarighet till Relvar®/Breo®).

Produktförsäljning - Iconovo Pharma

Iconovo har i sitt dotterbolag Iconovo Pharma AB påbörjat uppbyggnaden av en organisation för försäljning och marknadsföring av läkemedel i egen regi i Norden. Bolaget bedömer att det endast behövs en handfull specialiserade medarbetare för att bearbeta den nordiska marknaden på ett effektivt sätt och rekryteringen av dessa kommer ske successivt under de närmaste åren.



Iconovo Pharmas läkemedelsportfölj förväntas till stor del bestå av produkter som har utvecklats i samarbete med nuvarande partners. Iconovos globalt etablerade partnernätverk öppnar dessutom möjligheter till inlicensiering av andra kommersiellt intressanta produkter.

Bolaget innehar de nordiska rättigheterna till försäljning av ICORES® budesonid/ formoterol efter ett potentiellt marknadsgodkännande. Produkten är en generisk version av Symbicort, vars försäljning i Norden uppskattas till cirka 900 miljoner SEK, varav cirka 500 miljoner SEK i Sverige. Den totala försäljningen av astmaläkemedel i Norden uppgår till cirka 4,3 miljarder SEK.

Produktförsäljning - Inhalatorer

Iconovo tillverkar innovativa och kostnadseffektiva inhalatorer hos kontraktstillverkare och säljer dem direkt till samarbetspartners eller externa kunder. Försäljningsmarginalen är jämförbar med den royalty som bolaget är berättigat till i sina avtal för licensutveckling. Denna del av verksamheten inkluderar även framtida direktförsäljning av läkemedel i Norden via dotterbolaget Iconovo Pharma.

Iconovo har kapacitet att tillverka och sälja ICOone® och bolaget har nyligen övertagit ansvaret för att sälja ICOcap® från Stevanato Group som nu istället agerar som kontraktstillverkare.

Strategi

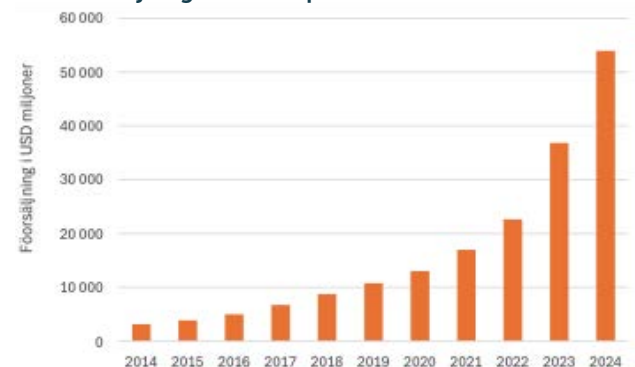
Vägen till lönsamhet

Iconovos strategi är att utlicensiera inhalationsläkemedel baserade på bolagets egenutvecklade inhalatorer och genom dessa avtal generera ökande lönsamhet inom bolaget olika affärsområden: originalläkemedel och generikaläkemedel.

Nya originalläkemedel

Marknaden för omformulering växer snabbt och är det snabbast växande segmentet inom marknaden för torrpulverinhalatorer. Tillsammans med Kiox Pharma arbetar Iconovo med att omformulera redan godkända läkemedel för sällsynta lungsjukdomar. Inom fetma har Iconovo lämnat in en patentansökan för inhalerade GLP-1 analoger och utvecklar en torrpulverformulering av semaglutide (en ledande GLP-1-analog) i samarbete med Lonza.

Total försäljning av GLP-1 produkter



Generikaläkemedel

Marknaden för inhalerade läkemedel mot astma och KOL uppgår till cirka USD 38 miljarder (källa: Nova 1 Advisor). I takt med att inhalerade storsäljare tappar patenten uppstår betydande kommersiella möjligheter för generikabolagen. Iconovos produkter har potential att bland annat ersätta läkemedel som administreras i inhalatorerna Turbuhaler® och Ellipta®. Försäljningen av Symbicort Turbuhaler® uppgick 2024 till USD 2,9 miljarder och försäljningen av Elliptainhalerade läkemedel till USD 5,8 miljarder. Det längst framskridna projektet i generikasegmentet ICORES® budesonid/formeterol, har under året genomgått en farmakokinetisk pilotstudie som visade goda resultat. Nästa steg är att planera för och genomföra en registreringsgrundande bioekvivalensstudie. En registreringsansökan för Europa förväntas kunna inlämnas under 2027.

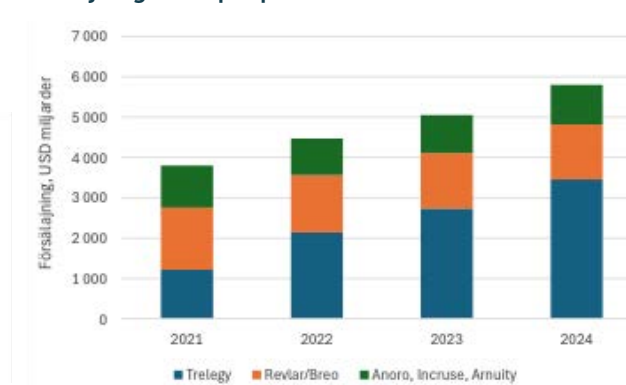
Symbicort försäljning



Iconovo kan genom dotterbolaget Iconovo Pharma även själva lansera generiska produkter i Norden. En första produktlantering förväntas ske efter ett EU-godkännande av ICORES® budesonid/formoterol, en generisk version av Symbicort® vars försäljning i Norden uppskattas till cirka 800 miljoner SEK.

Baserat på den framgångsrika utvecklingen av ICOPRE® öppnas en ny betydande kommersiell möjlighet för Iconovo – att utmana den storsäljande inhalatorn Ellipta. Bolaget har anlitat den globala investmentbanken Stifel för att leda en strukturerad process i syfte att utlicensiera ICOPRE®. Produkterna i ICOPRE® har möjlighet att bli de första utmanarna till Ellipta såväl i EU som i USA.

Försäljning av Ellipta produkter





Iconovos modell för kundsamarbeten ger låg risk och hög kommersiell potential

Intäktsströmmarna från Iconovos kundsamarbeten består av initiala accessbetalningar för tillgång till bolagets teknologi, milstolpsbaserade ersättningar under utvecklingsarbetet och royalties. För nya originalläkemedel uppgår royaltynivån normalt till låga ensiffriga procentsatser av försäljningen och för generikaprodukter till mellan fem och tio procent. Varje individuellt projekt är oftast lönsamt för Iconovo under hela utvecklingstiden, men den stora finansiella hävstången kommer när en färdig produkt har lanserats. Iconovo finansierar alltid utvecklingen av nya inhalatorplattformar, men i vissa utvalda projekt finansierar bolaget även den initiala utvecklingen av både inhalator och läkemedelsformulering för att öka projektens värde inför etableringen av partnerskap. I dag har Iconovo fem inhalatorer/plattformar som alla är tillgängliga för att starta studier med formuleringar av nya läkemedelskandidater eller omformulerade läkemedel. De stora investeringarna för plattformarna är därmed tagna och en ny tid har börjat för Iconovo där man ej längre behöver investera i nya egenfinansierade inhalatorer. Fullt fokus kan framåt läggas på att göra intäktsbringande affärer, dvs ingå utvecklingsprojekt med det breda utbud som bolaget har att erbjuda.

Iconovo ökar tillgängligheten till inhaled behandling

Läkemedelsbolag världen över utvecklar kontinuerligt allt effektivare produkter som förebygger och behandlar olika sjukdomstillstånd. Iconovo står sida vid sida med dessa bolag, för att flytta fram gränsen för vad som är möjligt att åstadkomma med inhaled terapier.



Gary har unik förståelse för inhalationsprocessen

Iconovo är den drivande partner som läkemedelsindustrin behöver för att snabbt kunna utveckla nya inhalationsprodukter. Med fem färdigutvecklade, patenterade inhalationsplattformar, i kombination med hög kompetens, kan vi leverera kundunika produkter som möter alla krav och förväntningar. Våra helhetslösningar, där inhalatorer och torrpulverformuleringar optimeras till önskad funktion, är ett attraktivt sätt att korta time-to-market.

Iconovo gör det möjligt för läkemedelsbranschens utmanare att snabbt och kostnadseffektivt utveckla högkvalitativa generiska inhalationsprodukter, där den lägre kostnaden direkt kan överföras till patientledet. Vi hjälper också innovativa företag att utveckla omformulerade och nya, inhalerade originalläkemedel – allt till låg risk.

Iconovos vision är att förändra inhalationsbehandling i grunden. Vi driver en utveckling där man ersätter injektion med säkrare och mer kostnadseffektiv inhalation, eller där man ersätter tablettbehandling med inhalation för en bättre medicinsk effekt. Slutresultatet: bättre hälsa för människor i hela världen.

Iconovo är experten som i nära partnerskap med läkemedelsbolagen gör det möjligt för dem att accelerera sina affärer och bygga sina framtida produktportföljer.

Gary Pitcairn är Senior Scientific Advisor på Iconovo. Med över 30 års erfarenhet inom läkemedelsindustrin, och ett särskilt fokus på inhalerade produkter, bidrar han idag med sin expertis till att utveckla innovativa lösningar inom omformulering. Genom sin bakgrund inom både forskning och kommersiell utveckling har Gary en unik förståelse för hela processen – från tidiga idéer till färdig produkt.

Gary är engelsmannen som efter en doktorsexamen i farmaceutisk vetenskap, och många år i läkemedelsbranschen, tog klivet och flyttade till Sverige. Till Iconovo kom han 2024 och har som uppgift att stödja företagets utveckling.

– Iconovo är en liten organisation med en fantastisk förmåga att identifiera problem och agera på möjligheter. Jämfört med många stora läkemedelsbolag finns här en responsivitet, smidighet och innovationskraft som snabbt leder till resultat.

Omformulering – en spännande utmaning

En intressant möjlighet som Gary arbetar med är omformulering av läkemedel, där Iconovo utnyttjar sina inhalationsplattformar för att förbättra befintliga produkter. Ett exempel är inhalerad semaglutid – ett projekt där målet är att förändra administreringssättet för en redan beprövad substans.

– Omformulering ger en fantastisk möjlighet att ta en redan säker och effektiv molekyl och leverera den på ett nytt sätt, via lungorna eller näsan. Istället för att börja från noll kan vi dra nytta av befintlig kunskap och fokusera på att skapa en bättre behandling.

Att navigera i en komplex värld

Arbetet med omformulering är komplext och kräver en helhetssyn, från tekniska lösningar till kliniska studier och kommersialisering. En av de största utmaningarna, enligt Gary, är att matcha vad som är tekniskt möjligt med affärsmässiga och regulatoriska krav.

– Det handlar om att identifiera risker och möjligheter, att ha en långsiktig vision men samtidigt förstå hur vi kan testa och ta projekt vidare till kliniska studier. Finns det en affärsmöjlighet? Kan vi göra detta tekniskt? Det måste fungera på alla nivåer.

Uppskattar den svenska stillheten

När Gary inte arbetar njuter han gärna av stillheten i den svenska naturen.

– I Storbritannien är det väldigt mycket folk överallt – här i Sverige kan man ge sig ut i naturen och knappt möta en människa. Det är underbart. Så snart jag får tillfälle ger jag mig gärna ut och vandrar längs den vackra kusten. Det är livskvalitet för mig!

Erbjudande

Iconovos innovativa och patentskyddade inhalatorer möjliggör utvecklingen av nya effektiva och användarvänliga läkemedel mot en rad olika sjukdomar. Med vår förmåga att både optimera inhalatorplattformar och utveckla pulverformuleringar som utgör det inhalerade läkemedlet, har vi en unik position som få företag i världen kan matcha. Bolaget utvecklar nya lovande behandlingskoncept, såsom inhalerbart semaglutid eller generisk Ellipta-produkt för utlicensiering, men kontraktutvecklar också inhalationsprodukter till bolag som vill använda en känd läkemedelssubstans på ett nytt sätt.

Iconovos erbjudande

Iconovo erbjuder fem innovativa och patentskyddade inhalatorer för utveckling av nya effektiva och användarvänliga läkemedel mot en rad olika sjukdomar.

ICOres® – Iconovos motsvarighet till Turbuhaler®

ICOres® är en inhalator för torrpulver och påminner om AstraZenecas storsäljare Turbuhaler®. Till skillnad från Turbuhaler® har ICOres® ett räkneverk som gör att patienten alltid vet exakt hur många doser som finns kvar. En annan fördel är att patienten får en visuell bekräftelse när en dos har inhalerats korrekt. ICOres® är den enda reservoarinalator som kan fyllas med upp till tre olika läkemedelssubstanser, en stark konkurrensfördel eftersom s.k. trippelprodukter är nästa stora område inom behandling av astma och KOL.

ICOpre® – Iconovos motsvarighet till Ellipta®

ICOpre® är en flergångsinhalator som kan anpassas till en mängd olika inhalationspulver. Den har samma enkla hantering som den välkända inhalatorn Ellipta® från GSK. ICOpre® kan laddas med upp till tre olika läkemedelssubstanser för samtidig inhalation. ICOpre® bygger på en unik, patentsökt princip som minimerar risken för intrång på de immateriella rättigheterna för andra inhalatorer.



ICOcap® – en unik kapselinhalator för flergångsbruk

ICOcap® är en inhalator för läkemedel i kapslar som laddas en i taget. Den har en robust och unikt greppvänlig design, ett patenterat integrerat lock och ett lågt inhalationsmotstånd. ICOcap® finns tillgänglig för köp och kontrakttillverkas av Stevanato Group i Tyskland. Kapselinhalatorer används ofta vid genomförande av tidiga kliniska studier med nya läkemedelskandidater. ICOcap® har en design som gör den lämplig att använda även som kommersiell inhalator.

ICOone® – en unik inhalator för engångsbruk

ICOone® är en unik och patenterad torrpulverinhalator avsedd för engångsbruk. Konstruktionen gör det lätt att snabbt lära sig hantera inhalatorn och ger en extremt låg tillverkningskostnad. ICOone® kan leverera stora in-

halationsdoser som är väl fuktskyddade, vilket är viktigt för många biologiska läkemedel och vacciner.

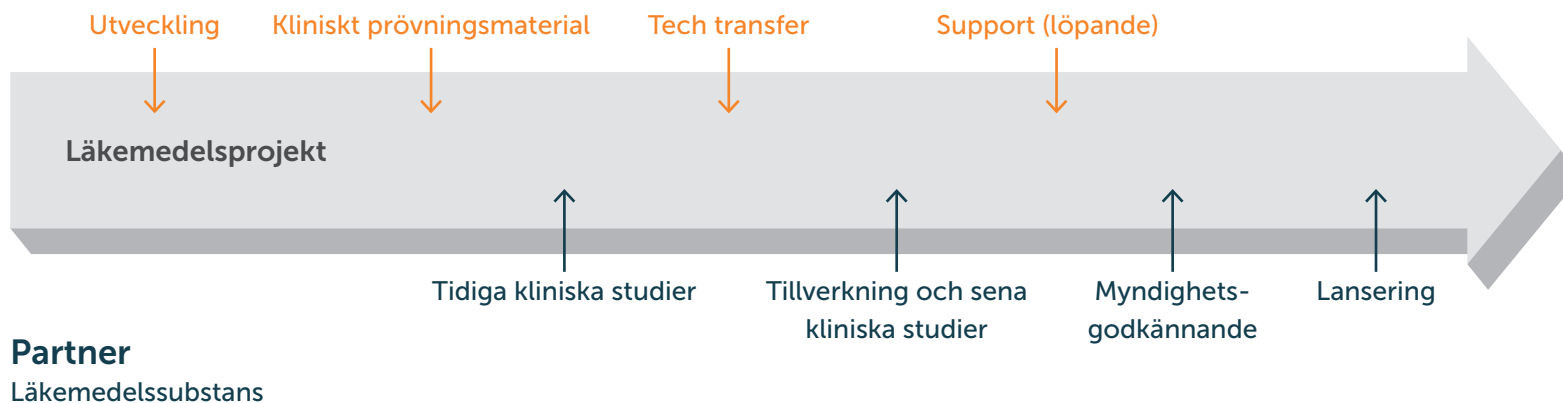
ICOone® finns även i en version för nasal inhalation,

ICOone® Nasal – en unik, nasal inhalator

ICOone® Nasal är en unik, patenterad inhalator med mycket låg tillverkningskostnad. Den är speciellt lämplig för korttidsbehandlingar, vaccination och vid behovsmedicinering då den erbjuder medicinska och praktiska fördelar till en oöverträffat låg behandlingskostnad. ICOone® Nasal drivs av användarens egen inandning, vilket är ett unikt koncept för nasal administration och gör den mindre känslig för användarfel. Läkemedlet kan, genom att anpassa storleken på partiklarna, målstyras till att stanna i näsan, helt eller delvis, eller transporteras vidare ner i luftvägarna.

Iconovo

Expertis inom inhalationsteknik och läkemedelsformulering

**Utvecklingsprocess med helhetssyn**

Iconovo tillämpar en produktutvecklingsprocess där utvecklingsfunktionerna är integrerade. Inhalatorframtagning, formulering och analys utförs i samverkan vid framtagning av produkten. En integrerad utvecklingsprocess för inhalator och formulering är betydelsefull för framgångsrik utveckling av en inhalationsprodukt och reducerar ledtider, kostnader och risk. Iconovo har investerat i egna specialutrustade laboratorieresurser för utveckling av inhalatorer, framtagning av pulverformulering samt karakterisering av inhalator, torrpulver och inhalationsprodukt. Iconovo uppfyller de kvalitetskrav som ställs inom läkemedelsindustrin.

Inhalationsprodukter för originalläkemedel

Innovativa inhalatorer är en förutsättning för att framtidens läkemedel mot lungsjukdomar ska komma till sin

fulla rätt. Även andra typer av läkemedel och vacciner kan med fördel administreras via inhalatorer, inte minst biologiska läkemedel som annars måste ges som injektion. För att utveckla kompletta inhalationsprodukter krävs dock en teknologisk plattform och formuleringsexpertis som de flesta forskande läkemedelsbolag saknar.

Det tar mindre än ett år för Iconovo att utveckla en komplett inhalationsprodukt utifrån ett originalläkemedel och en befintlig inhalationsplattform. Från projektstart till start av kliniska studier tar det vanligtvis 18 månader.

Generiska inhalationsprodukter

Det är en mycket utmanande process att utveckla generiska produkter av inhalerade läkemedel jämfört med läkemedel som ges i form av tabletter eller kaps-

lar. Inhalerade läkemedel godkänns baserat på både inhalatorns förmåga att leverera läkemedlet till lungan i rätt mängd och med rätt storlek på partiklarna, samt att produkten är ekvivalent med originalprodukten.

För att kunna lansera ett generiskt inhalationsläkemedel krävs en inhalator som inte gör intrång på originaltillverkarens patent, samt att man formulerar läkemedelssubstanserna så att de fungerar tillsammans med den nya inhalatorn. Iconovo kan erbjuda marknaden komplett utveckling av generiska inhalationsprodukter.

Produktförsäljning

Iconovo tillverkar innovativa och kostnadseffektiva inhalatorer hos kontraktstillverkare och säljer dem direkt till samarbetspartners eller externa kunder. Initialt är volymerna låga då inhalatorerna används i klinisk utveckling, men förväntas öka signifikant när inhalationsprodukterna når marknad.

Denna del av verksamheten inkluderar även framtida direktförsäljning av läkemedel i Norden via dotterbolaget Iconovo Pharma AB. Iconovo Pharma har påbörjat uppbyggnaden av en organisation för försäljning och marknadsföring av läkemedel i egen regi i Norden. Iconovo Pharmas läkemedelsportfölj förväntas till stor del bestå av produkter som har utvecklats i samarbete med nuvarande partners.

Modeller för avtal

Iconovos erbjudande är unikt; endast ett fåtal företag i världen kan erbjuda både formuleringsutveckling och anpassade inhalatorer för utveckling av kompletta inhalationsprodukter. Iconovos strategi är att generera stigande intäkter och ökande lönsamhet genom fyra modeller för avtal:

Kontraktsutveckling

Iconovo erbjuder kontraktsutveckling av såväl originalläkemedel som generiska produkter i bolagets inhalatorplattformar. Iconovo erhåller här en fast och god vinstmarginal på utfört arbete. Betalningarna sker löpande under utvecklingsarbetet. Innan läkemedelsbolag är villiga att ingå ett licensavtal eller leveransavtal av inhalatorer med Iconovo vill de genomföra viss tidig kontraktsutveckling för att utvärdera möjligheten att skapa en inhalerbar produkt med vald substans. Resultaten från den tidiga kontraktsutvecklingen ger kunden underlag för affärsmässig bedömning av fortsatt utveckling.





Licensavtal

Iconovo erbjuder licensavtal för utveckling av såväl generika som originalläkemedel baserade på bolagets unika inhalatorplattformar. Iconovo erhåller en initial intäkt vid avtalets ingående och är berättigat till milstolpsbetalningar under utvecklingens gång, samt royalty på framtida produktförsäljning. Iconovo utvecklar och tillverkar kompletta produkter fram till den första kliniska studien. Därefter övergår produktionen till kundens anläggning och Iconovo får intäkter i form av royalties när produkten når marknaden. För nya originalläkemedel uppgår royaltynivån normalt till låga ensiffriga procentsatser av försäljningen och för generikaprodukter till mellan fem och tio procent.

Proaktiv utveckling för senare licensavtal

I vissa utvalda projekt finansierar Iconovo den initiala utvecklingen av både inhalator och läkemedelsformulering för att öka projektets värde innan ett avtal om partnerskap ingås. Det öppnar för licenstagare utan egen utvecklingskapacitet inom inhalation men med stark position på marknaden. För närvarande utvecklas ICOPre® flutikasonfuroat/vilanterol (Relvar/Breo) och ICOone® Nasal semaglutid (Wegovy) för framtida globala licensavtal.

Försäljning av inhalatorer

Det finns en efterfrågan på inhalatorer från företag som utvecklar egna formuleringar. Vissa företag väljer att utveckla en inhalationsformulering själv men behöver tillgång till en inhalator. Här kan Iconovo erbjuda tillgång till inhalator för både tidiga studier och som slutlig kommersiell inhalator. Försäljningen av inhalatorer sker också till Iconovos kontraktsutvecklingskunder med syftet att de ska använda Iconovos inhalator i sin kommersiella inhalationsprodukt. Iconovo kan då förutom att erhålla intäkter från kontraktsutvecklingen fånga värde motsvarande en royalty i marginalen på försäljningen av inhalatorerna. Detta är ett mer attraktivt erbjudande till kunder som utvecklar originalprodukter då inhalatorkostnaden kommer ingå i produktionskostnaden. Iconovo har i dag kapacitet att tillverka och sälja ICOone, ICOone® Nasal och ICOCap®.



Nathasha analyserar framtidens inhalations-läkemedel

Vi möter Nathasha Rizza, som arbetar som Analytical Scientist på Iconovo. Med en bakgrund inom bioteknik och en passion för innovation har hon sedan 2019 varit en del av företagets analytiska utveckling.

I sin roll säkerställer Nathasha att läkemedel och inhalatorer fungerar optimalt tillsammans – en utmaning som kräver både teknisk skicklighet och kreativ problemlösning. Arbetet spänner över flera områden, där hon samarbetar tvärvetenskapligt med både formulerare och mekanikkonstruktörer. – Inhalation är inte enkelt. Det räcker inte att läkemedlet fungerar i sig – det måste också fungera i kombination med inhalatorn och för olika patienter. Att få ihop alla de här delarna är komplext, men det är också det som gör arbetet så intressant. Till min hjälp har jag ju alla fantastiska kollegor, som även hjälper mig att utvecklas och växa i min roll.

Omformulering skapar nya möjligheter

En av de mest spännande inriktningarna i Nathashas roll handlar om omformulering av läkemedel: – Det är väldigt givande att optimera befintliga läkemedel för att förbättra deras effekt eller användarvänlighet. Ett exempel är att administrera

läkemedel via inhalation istället för sprutor – det kan göra behandlingen smidigare för patient och minska behovet av kylförvaring. Omformulering handlar hela tiden om att fråga sig: Vad kan vi göra bättre?

Kreativitet viktigt

Arbetet som Analytical Scientist kräver en kombination av analytiskt tänkande och innovationsförmåga. För Nathasha är engagemang en nyckel till framgång:

– Man måste bry sig om produkten och patienten. I slutänden handlar allt om att läkemedlet ska vara säkert och kunna användas på rätt sätt. Det gäller att tänka igenom varje steg – doseringen måste bli rätt, och produkten måste fungera som den ska för olika typer av patienter. Här är också kreativiteten en viktig del, att kunna tänka nytt och ifrågasätta befintliga lösningar.

Är kreativitet även något du odlar utanför jobbet?

– Absolut, jag har sedan länge ett stort intresse för kreativt skapande inom form och färg. När jag kopplar av gör jag gärna det i sällskap av en god bok eller med ett spännande TV-spel.

Marknader och trender

Att andas är avgörande för att leva. Syrerik luft dras in via näsa och mun. Näsan filtrerar, fuktar och värmer upp luften så att den inte ska skada lungan. Lungan är konstruerad för att endast syrerik luft ska nå de små alveolerna där koldioxid-syreutbytet sker. Kroppen vill inte att luftburna skadliga partiklar når längst ner i lungan där ett snabbt och konstant utbyte sker. Detta ger utmaningar men också möjligheter att använda detta system för att ge läkemedel. Det har skapat marknaden för inhalationsbehandling där man både vill behandla lokalt där sjukdomen finns, men också utnyttja närheten till blodcirkulationen för god och snabb effekt. Iconovo står redo att ta inhalede läkemedel till nästa nivå.

Marknad med hög potential

Efterfrågan på Iconovos inhalatorer och expertis drivs av marknaderna för både generiska produkter och originalläkemedel. När patent löper ut på storsäljande inhalationsprodukter öppnas stora affärsmöjligheter på den generiska marknaden. Det finns få företag som kan konkurrera på den marknaden eftersom utveckling av inhalatorer är komplicerat och kompetensen finns hos några få aktörer.

Inhalationsbehandling

Det finns stora fördelar med att ge vissa läkemedel och vacciner genom inhalation eftersom det både kan förbättra effekten av behandlingen och underlätta administreringen. Exempel på detta är sjukdomar i lungan såsom astma och KOL, att man önskar ett snabbt tillslag såsom vid migrän eller vill ha en smidig distribution och administrering såsom vid vaccination. Inhalation av läkemedel och vaccin är enklare och mer patientvänligt än att ge samma substans som injektion. Patienten slipper obehag som orsakas av nålstick genom huden.

Även andra typer av läkemedel och vacciner kan med fördel administreras via inhalatorer. Detta gäller inte minst

biologiska läkemedel, som annars måste ges som injektion då de bryts ner om de tas som tablett. För att utveckla kompletta inhalationsprodukter krävs dock en teknologisk plattform och formuleringsexpertis som de flesta forskande läkemedelsbolag saknar. En stor utmaning är att inhalatorn ska fungera med partiklar som är mindre än 0,005 mm för att kunna nå lungan, och som har en tendens att klumpa ihop sig när de är så små. Designen av en modern inhalator ska dessutom både möta patienternas krav på användarvänlighet och tillverkarens krav på jämn kvalitet och låg tillverkningskostnad.

Det finns tre sätt att bereda läkemedel och vacciner för inhalation nämligen som torrpulver, inhalationsspray och nebuliseringsvätska. Iconovo har unik kompetens inom torrpulverinhalation och har därför valt att fokusera på denna teknologi.

Torrpulver

Torrpulverinhalation innebär att en pulverformulering av ett läkemedel eller vaccin inhaleras av användaren. Pulverformuleringen består av den aktiva substansen tillsammans med någon typ av bärarsubstans som har finfördelats till storlekar ner till 1–5 mikrometer (mikronisering) för

lunginhalation och 30 mikrometer för nasal inhalation. Partiklarna i pulvret bearbetas för att fungera optimalt tillsammans med inhalatorn. Torrpulvret framställs genom olika metoder där man antingen maler substansen till ett fint pulver eller använder så kallad spraytorkning där man torkar små finfördelade droppar som kommer ut genom ett munstycke. Torrpulver har en god stabilitet under transport och förvaring och behöver inte kyltransport, till skillnad från exempelvis vaccin i vätskeform. Processen är avancerad och resultatet blir stabila beredningar som är säkra att använda.

Behandlingstrenden är att torrpulver ökar i användning i de utvecklade länderna. I Europa bedöms det utgöra 60 procent av inhalede läkemedel. Spray fortsätter dominera i utvecklingsländerna, framför allt på grund av ett lägre pris till kund.

Inhalationsprodukter för originalläkemedel

Det finns ett växande intresse hos innovativa företag att ge behandling som inhalation; när inhalation ger bättre medicinsk effekt än tabletter som sväljs samt när inhalation har fördelar jämfört med injektion.

Områden som är intressanta för inhaleda läkemedel är bland andra:

- Astma och KOL
- Pulmonell hypertension, pulmonell fibros och cystisk fibros
- Vaccin
- Biologiska läkemedel
- Behandlingar med snabbt tillslag, till exempel vid akut astmaanfall, migrän eller allergisk chock
- Behandling vid luftburna infektionssjukdomar

Marknaden för vaccin spås vara växande. Vaccination mot luftburna virus lämpar sig särskilt väl för inhalation. Luftvägarna skyddas lite annorlunda än övriga kroppen då de patrulleras av IgA-antikroppar, medan övriga kroppen främst patrulleras av IgG- och IgM-antikroppar. Vid vaccination med injektion skapas främst ett IgM- eller IgG-svar som visserligen ger visst skydd lokalt i lungan via blodomloppet men många anser att en lokal immunreaktion i lungan som skapar IgA-antikroppar skulle kunna ha en bättre skyddseffekt. Ett inhaledat pulvervaccin, till skillnad mot vätska som injiceras, kan transporteras utan kyltransport och ställer mindre krav på medicinsk personal.

Biomolekyler är ett lovande område där mycket innovation sker. Men eftersom den här typen av molekyler bryts ner i tarmen måste de i de allra flesta fall injiceras. Med inhalation kan man nå blodomloppet snabbt med intakta molekyler. Ytterligare en fördel med inhalationspulver är att läkemedelsberedningen är stabilare än beredningar i vätskeform vilket förenklar distributionen och eliminerar



behovet av en obruten kylkedja. Detta är speciellt viktigt för distribution av till exempel vacciner till landsbygden i utvecklingsländer.

Läkemedel för behandling av migrän är ett annat intressant område där det är viktigt med snabbt tillslag. Det finns idag nasal spraybehandling med vätska för behandling av migrän. Det beräknas finnas åtminstone 500 miljoner människor med migrän, vilket representerar ett marknadsvärde på cirka SEK 50 miljarder.

Betydande marknadsvärde

Lungsjukdomarna pulmonell hypertension och pulmonell fibros har en ganska låg förekomst i befolkningen, men behandlingen representerar stora marknadsvärden. Marknaden för pulmonell hypertension domineras av Johnson & Johnson och beräknas till cirka SEK 42 miljarder¹ och

har en snabb tillväxt. Behandlingar av pulmonell fibros har ett beräknat marknadsvärde på SEK 39 miljarder² och domineras av Roche och Boehringer Ingelheim.

Generiska inhalationsprodukter

Många storsäljande inhalationsläkemedel har förlorat sitt patentskydd de senaste åren och nästa stora näraliggande möjlighet är GSKs Ellipta® portfölj. Till skillnad från läkemedel som ges i form av tabletter eller kapslar är det dock en mycket utmanande process att utveckla generiska produkter av inhaleda läkemedel. De flesta generikabölag saknar kompetens inom det kommersiellt attraktiva inhalationsområdet.

Marknadsgodkännanden för inhaleda läkemedel baseras på liknande farmakokinetik i människa, i vissa fall krävs också att samma effekt visas i patient. För att kunna lansera ett generiskt inhalationsläkemedel krävs dessutom en inhalator som inte gör intrång på originaltillverkarens patent. Det är också kommersiellt viktigt att inhalatorn har ett likartat handhavande så att originalprodukten kan bytas ut mot ett billigare generiskt alternativ på apoteket utan läkarens medgivande.

Alla dessa utmaningar gör att få bolag vågar, och ännu färre lyckas, utveckla en generisk inhalationsprodukt – framför allt sådana som ska uppfylla de krav som ställs för att vara direkt utbytbara mot originalläkemedlet. Dessutom är investeringarna i tillverkningsutrustning betydande vilket avskräcker många generiska företag, förutom de största företagen.

Iconovo har inhalatorplattformar som är likvärdiga med de betydande originalprodukterna och möjligheterna är goda för att Ellipta® ska anses utbytbar mot ICOPre® efter beskedet från FDA och att Turbuhaler ska anses utbytbar mot ICORES®.

Generika vinner mark

De båda folksjukdomarna astma och KOL skapar ett stort behandlingsbehov med globalt cirka 590 miljoner drabbade. Marknaden bedöms omsätta cirka USD 30 miljarder varav torrpulver uppskattas svara för USD 15 miljarder.

Marknaden för torrpulver förväntas öka till ett värde på USD 20 miljarder 2027. Generika tar marknadsandelar från originalläkemedlen och en grov uppskattning är att originalläkemedel utan patentskydd hittills har tappat cirka 30 procent till generikakonkurrenter. Långsiktigt anses dock generika kunna ta upp emot 40–50 procent av originalets försäljning.

Prisnivån för komplexa generiska produkter (som till exempel inhalerade läkemedel) är omkring 50–80 procent av originalproduktens pris, vilket innebär att marknadssegmentet är högattraktivt för generikabolagen. Men i de allra flesta fall saknar dessa kompetensen att utveckla en komplett produkt på egen hand. Iconovo har kunnandet och de patentskyddade inhalationsplattformarna som generikaföretagen behöver under det kommande decenniet, för att förse marknaden med komplexa generikaprodukter i takt med att patenten löper ut.

Patentskydd löper ut

Patentutgångarna för GSK:s nyare produkter baserade på inhalatorn Ellipta® förväntas ta sin början 2027 med Breo®/Relvar® i Europa för att sedan följas av patentutgång på övriga produkter såsom Incruse®, Anoro® och Trelegy®³. Patentskyddet för den största och mest snabbväxande Ellipta produkten, Trelegy, förväntas förlora sitt patent i USA 2030. Trelegy Ellipta hade en försäljning på USD 3,5 miljarder 2024. Det prognosticerade marknadsvärdet för Ellipta läkemedel år 2028 är USD 6,0 miljarder.

En storsäljande produkt som redan tappat patentskyddet, men där det saknas utbytbara generiska alternativ, är Symbicort Turbuhaler från AstraZeneca. Marknadsvärdet för Symbicort Turbuhaler rapporteras till USD 559 miljoner i Europa 2024 men där icke-utbytbara generiska produkter redan tagit cirka USD 250 miljoner vilket ger en totalmarknad för produkten på cirka USD 800 miljoner i Europa. Det finns dessutom en betydande marknadspotential utanför Europa.

ICONOVO Pharma

Iconovo Pharmas läkemedelsportfölj förväntas till stor del bestå av produkter som har utvecklats i samarbete med nuvarande partners. Iconovos globalt etablerade partner nätverk öppnar dessutom möjligheter till inlicensiering av andra kommersiellt intressanta produkter.

Europeisk ansökan om marknadsgodkännande av ICORES® budesonid/formoterol, en generisk version av Symbicort, förväntas kunna inlämnas av Amneal under 2027.

Symbicorts försäljning i Norden uppskattas till cirka SEK 900 miljoner, varav cirka SEK 500 miljoner i Sverige. Den totala försäljningen av astmaläkemedel i Norden uppgår till cirka SEK 4,3 miljarder.

Konkurrens

Det finns ett fåtal bolag som har kompetens att utveckla kompletta generiska inhalationsprodukter med både inhalator och inhalationspulver. Hit räknas Sandoz, Teva och Lupin som dock främst utvecklar produkter för försäljning i egen regi. Övrig konkurrens inom generikaområdet kommer från bland annat Vectura, ett stort CDMO (ägt av Molex) och mindre ingenjörsbolag som Merxin.

Det utvecklas få nya inhalatorer för originalläkemedel. Läkemedelsbolagen föredrar att använda befintliga pulverinhalatorer, oftast kapselinhalatorn RS01 från Berry, som även nyligen lanserat en multidosinhalator. Det är vanligt att utvecklingsbolag byter inhalator under den kliniska utvecklingen för att de vill ha en mer kommersiellt gångbar inhalator med högre patientacceptans. Även Hovione och Mannkind har inhalatorer som erbjuds till kunder med originalläkemedel.

Inom nasal pulverinhalation finns endast en konkurrent idag; Aptar Pharma vars nasala inhalator har en betydligt högre tillverkningskostnad än ICONE® Nasal.

1. Global Data 2024
2. Global Data 2024
3. GSK's annual report 2024

Inhalerbara GLP-1 analoger

Injicerade GLP-1 analoger såsom Ozempic®, Wegovy® och Mounjaro®/Zepbound® har revolutionerat behandlingen av diabetes typ 2 och obesitas. Den aktiva substansen i Ozempic® och Wegovy® från Novo Nordisk är semaglutid. Det är samma substans som Iconovo avser att utveckla som en produkt som tas via näsan istället för som en injektion. Initialt fokuserar Iconovo på behandling av obesitas där motsvarande injicerbara produkt är

Wegovy® från Novo Nordisk. Under 2024 hade Wegovy® en försäljning på USD 8,4 miljarder och motsvarande produkt för behandling av diabetes, Ozempic®, hade en försäljning på USD 17,5 miljarder. Hela marknaden uppnådde en försäljning på USD 54 miljarder under 2024 och förväntas att nå en marknad på hela USD 120 miljarder 2031.

Den främsta orsaken till framgångarna är att denna läkemedelsklass för första gången kan erbjuda en kliniskt relevant viktnedgång. Patienterna förlorar så mycket som 20 % av sin kroppsvikt efter 72 veckors behandling. Samtidigt får patienterna ett bättre insulinsvar och en långsammare tömning av magsäcken vilket är eftersträvsvärt i behandlingen av diabetes typ 2. GLP-1 är ett känt kroppseget hormon som signalerar till kroppen att "du har ätit, mat är på väg in, du är mätt". Att kontinuerligt hålla denna signal på en hög nivå ger de önskvärda effekterna.

Med en sådan signifikant viktnedgång som GLP-1 analoger ger påverkar man samtidigt de flesta andra tillstånd som förknippas med metabol sjukdom, det s.k. metabola syndromet. Detta har också visats av tillverkarna av injicerbara GLP-analoger som visat minskat antal kardiovaskulära händelser såsom hjärtinfarkt och stroke, minskad njursjukdom samt minskade besvär från sömnapné. Dessutom pågår studier där man studerar eventuell påverkan på Alzheimers sjukdom och Parkinsons sjukdom. Förväntningarna är höga på denna läkemedelsklass.

Både Wegovy® och Ozempic® måste injiceras en gång i veckan. Visserligen finns en tablett tillgänglig från Novo Nordisk, Rybelsus®, men denna måste tas dagligen då



99 % av den aktiva substansen förstörs innan den når blod-omloppet. Iconovo har startat en utveckling av ett intranasalt läkemedel baserat på semaglutid med ambitionen att kunna erbjuda en nålfri behandling med bibehållen effekt. Iconovo planerar att använda den redan utvecklade inhalatorn för nasal inhalation, ICOone Nasal, och samarbetar med Lonza i framställningen av en torrpulverformulering. Iconovo har sett att patientacceptansen är hög för behandling via näsan istället för injektion på marknaden för glukagon där en nasal behandling med glukagon för allvarliga låga glukoskänningar (Baqsimi®) har tagit 45 % av marknaden i USA.

I maj 2024 lämnade Iconovo in en bred patentansökan relaterad till inhalerade GLP-1-receptoragonister. Detta är det första steget i en satsning på att utveckla nålfria behandlingar mot fetma utan att kompromissa med biotillgängligheten. Det finns dessutom möjlighet att utveckla produkter med motsvarande höga användarvänlighet mot de andra metabola sjukdomar som nämnts ovan. Det första projektet som bolaget valt att utveckla i egen regi är en intranasal semaglutid produkt som ska ges i den unika nasala inhalatorn, ICOone Nasal. I januari 2025 meddelade Iconovo att bolaget samarbetar med Lonza för att utveckla torrpulverformuleringen till ICOone Nasal då Lonza är en världsledande CDMO inom förbättring av biotillgänglighet och känt för sin förmåga att spraytorka biologiska läkemedel.

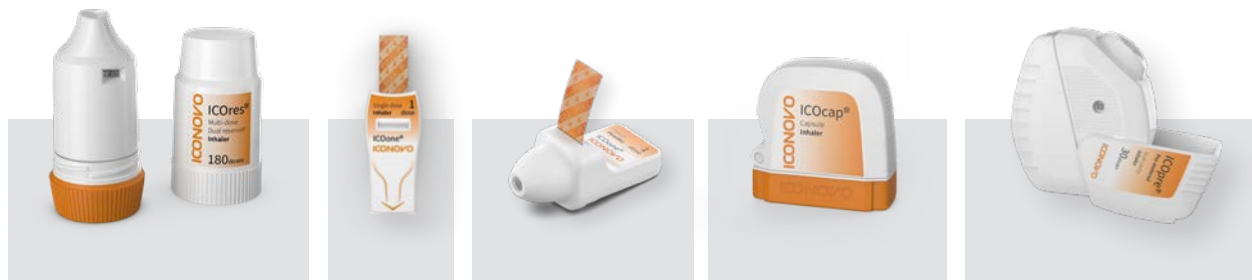
De investeringar som krävs i den inledande utvecklingsfasen är begränsade. Bolagets ambition är att licensiera ut projektet baserat på den redan färdigutvecklade inhalatorn, efter uppnådd preklinisk proof-of-concept.



Patenterade produkter

Patenten är en förutsättning för att bevara Iconovos position som en etablerad aktör inom inhalationsläkemedel. Utvecklade koncept och metoder patenteras löpande. Bolaget har tagit fram eller håller på att utveckla totalt fem produktplattformar för inhalatorer som skyddas av femton patentfamiljer. Redan beviljade patent omfattar samtliga färdigutvecklade produktkategorier – ICOone®, ICOone Nasal®, ICOpre®, ICOcap® och ICOres®. Under 2024 beviljades flera patent för ICOres® och ICOpre® och patentansökan för inhalerad GLP-1 inlämnades. Tabellen listar Iconovos patent i slutet av 2024.

EPO, European Patent Office, patent giltigt i 39 europeiska länder, <https://www.epo.org/about-us/foundation/member-states.htm>



	Plattform	Godkänd i	Under behandling	Slutår
1	ICOres®	EPO, Japan		2035
2	ICOres®	EPO	Kina	2035
3	ICOres®	USA, Japan, Indien		2036/37
4	ICOres®	EPO, USA		2036/37
5	ICOres®		EPO, Canada	2038
6	ICOres®	Kina	USA, Indien	2040
7	ICOpre®	EPO, USA	EPO, USA, Japan, Indien	2042
8	ICOpre®	EPO, USA	EPO, USA, Kina	2042
9	ICOone®	EPO, USA, Japan, Indien, Kina		2036/37
10	ICOone®	EPO, USA, Japan, Indien	Kina	2038
11	ICOone Nasal®		EPO, USA, Japan	2042
12	ICOone Nasal®		PCT	2044
13	ICOone Nasal®		PCT	2044
14	ICOone Nasal®		PCT	2044
15	ICOcap®	EPO		2036
16	Ny device		EPO, USA	2042
17	Inhalerad GLP-1		Sverige	2045



Hållbarhet

Hållbarhet är en integrerad del i Iconovos affär. Genom att kontinuerligt utveckla effektivare inhalationsläkemedel, och samtidigt ta initiativ inom behandling och vaccin för utsatta grupper, är Iconovo en del av de framtida lösningar som gör världen bättre.



Hållbar utveckling

Iconovo är dedikerade och engagerade i hållbarhet genom att fokusera på fyra av FN:s globala mål för hållbar utveckling. Företagets ESG-policy fungerar som ramverk för Iconovos hållbarhetsinsatser. ESG står för Environmental (miljö), Social (socialt ansvar) och Governance (bolagsstyrning).

Miljö

Iconovo utvecklar läkemedel som är både säkra och effektiva, samtidigt som bolaget arbetar för att minimera deras miljöpåverkan. I enlighet med FN:s mål 13 för hållbar utveckling strävar bolaget efter att reducera miljöpåverkan från sina inhalatorer under hela deras livscykel - från produktion till avfallshantering.

Iconovo arbetar för att minska sin miljöpåverkan genom att införa hållbara metoder i alla delar av verksamheten. Detta är i linje med FN:s mål 12 och 13 för hållbar utveckling. Bolaget strävar efter att hantera sina resurser ansvarsfullt och effektivt, och driver flera projekt för att uppnå detta.

Livscykelanalys

2023 gjorde Iconovo livscykelanalyser för två av sina inhalatorplattformar: ICOone® Nasal och ICOcap®.

Under 2024 har resultaten från livscykelanalyserna kommit till god användning i offerter till läkemedelsbolag. Allt fler av Iconovos kunder efterfrågar hållbara produkter.

Plast

När Iconovo utvecklar sina produkter är klimat- och miljöpåverkan en viktig faktor i materialvalet. Bolaget samarbetar direkt med materialproducenter för att välja hållbara material, exempelvis från leverantörer med ISCC-certifiering. ISCC (International Sustainability and Carbon Certification) är den ledande organisationen för certifiering av företag som använder förnybara råvaror. Genom att göra dessa val tidigt i utvecklingsprocessen, hjälper Iconovo sina kunder och partners att tillverka inhalatorer med låg klimat- och miljöpåverkan. Målet är att utveckla alla nya inhalatorer med enbart ISCC-certifierade material.

Socialt ansvar

Iconovos huvudsakliga mål och kärnverksamhet är att förbättra människors hälsa genom inhalationsbehandlingar. Detta är i linje med det tredje globala målet för hållbar utveckling: God hälsa och välbefinnande, säkerställa hälsosamma liv och främja välbefinnande för alla i alla åldrar.

Företaget strävar efter att göra hälso- och sjukvård tillgänglig för alla genom att utveckla prisvärda inhalatorer, såsom ICOone®, som kan möta behovet av effektiv och säker behandling i regioner med begränsade ekonomiska resurser och bristfällig infrastruktur.

Iconovo arbetar för att skapa en hälsosam och säker arbetsplats för sina anställda, i linje med FN:s globala mål 8.8 för hållbar utveckling. Medarbetarna är bolagets viktigaste resurs och arbetsplatsen präglas av samarbete, arbetsglädje och respekt. Vid rekrytering är mångfald en viktig faktor. Därtill är årliga satsningar på träning och hälsa samt periodiska uppföljningar av medarbetarnas trivsel på jobbet viktiga delar i bolagets organisationsutveckling. För att främja en hälsosam livsstil erbjuds ett generöst friskvårdsbidrag och en aktiv hälsogrupp som anordnar olika aktiviteter. Anställda har också möjlighet till flexibel arbetstid och att arbeta på distans.

Genom sin globala räckvidd kan Iconovo verka för att bolagets partners, kunder och leverantörer erbjuder en god arbetsmiljö för sina anställda och bidrar till hållbar ekonomisk utveckling, i enlighet med mål 8 för hållbar utveckling.



Bolagsstyrning

För att vara hållbart krävs effektiva styrprocesser. Iconovo kommer att säkerställa transparens och ansvar gentemot sina intressenter genom att publicera årliga ESG-rapporter och hålla möten med investerare och andra intressenter.

Iconovo har under 2024 antagit en Code of Conduct. Denna klargör de höga etiska standarder som ska upprätthållas i alla affärsverksamheter och bekräftar bolagets åtagande att följa alla relevanta lagar och regler. Den ger riktlinjer för hållbarhet och främjar en arbetsmiljö som är hälsosam, säker och inkluderande. Iconovos Code of Conduct ska säkerställa att mänskliga rättigheter respekteras i bolagets verksamhet, inklusive förbud mot barnarbete och tvångsarbete, och innehåller åtgärder för att förebygga bedrägerier. Den skyddar visselblåsare och kräver att medarbetare ska rapportera eventuella överträdelser mot Code of Conduct.

Bolaget arbetar för att ha en ansvarsfull bolagsstyrningsstruktur. Detta inkluderar en oberoende styrelse och en robust revisionsprocess.

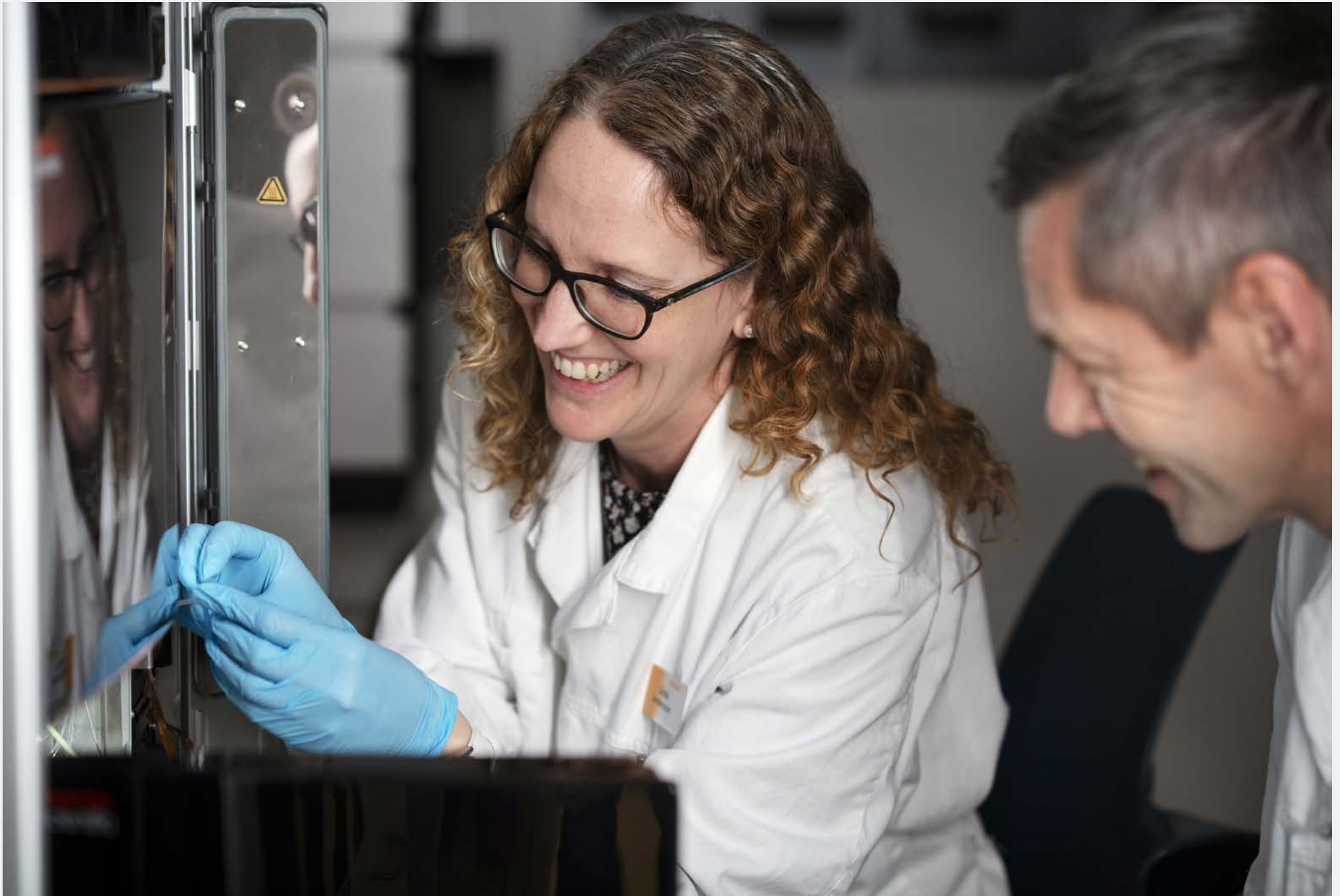
Alla Iconovos anställda har individuella mål kopplade till bolagets hållbarhetsmål. Måluppfyllnaden utvärderas i prestationsbedömningen och påverkar de anställdas ersättning.

Iconovo har etablerat ett ramverk för riskhantering som syftar till att identifiera, bedöma och reducera verksamhetsriskerna.



Iconovo som investering

Det finns flera goda skäl att investera i Iconovo. Från marknadspotentialen till den långsiktiga organiska tillväxten med hög lönsamhet. Sammantaget ger dessa anledningar ett investeringscase som spänner över tre strategiska områden. Allt för att ge en väl riskavvägd investering, med möjlighet till höga marginaler, när läkemedelsprodukter börjar säljas inom 2–3 år.



En investering med potential

En investering i Iconovo är en investering i tre stora projekt och möjligheter. Vi har redan en partner för ICORES® där vi tillsammans driver ICORES®/budesonid-formoterol fram mot marknaden för att ersätta Symbicort. Vidare utvecklar vi ICOPRE® för att möta den snabbt växande marknaden för Ellipta-baserade astma/KOL-läkemedel. Dessutom har vi startat utvecklingen av inhalerad semaglutid för fetma. Vi gjorde goda interna framsteg i alla projekt och under 2024 växte Symbicort, Ellipta-baserade läkemedel och semaglutid avsevärt.

Vägen till lönsamhet



Generika

- 2027 möjlig royalty från ICORES® budesonid/formoterol
- 2028 möjlig royalty från ICOPRE® flutikasonfuroat/vilanterol
- Ökande intäkter från nya kundinitierade utvecklingsprojekt.



Originalläkemedel

- 2025 och framåt - löpande intäkter från nya kundinitierade utvecklingsprojekt, omformulering och försäljning av inhalatorer
- Möjliga framtida royaltyintäkter
- Kontinuerligt utöka portföljen av läkemedel.
- Mål att utvecklingen av originalläkemedel i sig skall vara en lönsam verksamhet med uppsida i möjliga framtida royalties.



Iconovo Pharma

- ICORES® budesonid/formoterol
- 2027 möjlig ansökan om marknadsgodkännande för ICORES® budesonid/formoterol
- 2028 och framåt möjlighet att lansera fler egenutvecklade produkter.

Aktien och ägare – presentation av Iconovos aktie

Iconovos aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 6 april 2018. Vid utgången av 2024 uppgick börsvärdet till SEK 88 miljoner och antalet aktieägare var 1 937. Till årsstämman 2025 föreslår styrelsen att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2024.

Kursutveckling och handel med aktien

Iconovos aktie introducerades till en aktiekurs om 38,50 kronor per aktie den 6 april 2018. Under 2024 sjönk aktiekursen med 64 procent från 11,55 SEK till 4,14 SEK vilket är sämre än NASDAQ OMX SMALL CAP SWEDEN PI som under samma tidsperiod ökade med 9 procent. Under 2024 har Iconovos aktie som högst betalats med SEK 12,55 och som lägst med SEK 4,01. Under perioden omsattes 10,6 miljoner Iconovoaktier, vilket motsvarar en omsättning på 67 (26) procent, en väsentlig ökning över 2023.

Aktiestruktur

Vid utgången av 2024 uppgick aktiekapitalet i Iconovo AB till SEK 2 122 450 och fördelades på 21 224 500 aktier. Kvotvärdet per aktie är SEK 0,10. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämman rösta för fulla antalet ägda och företrädde aktier. Samtliga aktier medför lika rätt till andel i bolagets tillgångar och resultat.

Ägarstruktur

Antalet aktieägare vid årets slut uppgick till 1 937 (2 083) vilket innebar en minskning med cirka 8 procent under året. De tio största aktieägarna kontrollerade 63,3 (62,1) procent av bolagets aktier per balansdagen. Det svenska

ägandet uppgick till 96 (92) procent av rösterna. Det sammanlagda svenska institutionella aktieägandet uppgick till 25 (28) procent. Styrelsen och ledningen ägde privat och via bolag tillsammans cirka 16 (22) procent av antalet aktier i slutet av året.

Nyemissioner

Under 2024 har Iconovo genomfört en riktad nyemission och en företrädesemission. I februari-mars 2024 genomförde Iconovo AB en riktad nyemission av 4 162 500 aktier till en teckningskurs om 8,00 kronor per aktie till ett begränsat antal befintliga aktieägare i Bolaget, däribland Gerald Engström, Fjärde AP-fonden, Andra AP-fonden och Cicero Fonder. Vidare breddas aktieägarbasen genom deltagande från bland annat Landia och Bolite. Genom nyemissionen tillfördes Iconovo 33,3 MSEK före emissionskostnader.

Genom en företrädesemission i november 2024 tillfördes bolaget cirka 28,7 MSEK före emissionskostnader. Vid fullt utnyttjande av samtliga vidhängande teckningsoptioner serie TO 1 kan bolaget komma att tillföras ytterligare högst cirka 28,7 MSEK i mars 2026 när perioden för utnyttjande av teckningsoptionerna sluttar.

Incitamentsprogram

Personaloptionsprogrammet för anställda och ledande befattningshavare i bolaget, LTI 2022, som beslutades av årsstämman 2022, har lagts ned.

Årsstämman 2023 beslutade att inrätta ett personaloptionsprogram för anställda och ledande befattningshavare i bolaget. Syftet med inrättandet av LTI

2023 var att möjliggöra för bolaget att rekrytera, bibehålla och motivera drivna medarbetare. Styrelsen bedömer det angeläget att medarbetarna har ett ökat ägarengagemang med ett intresse som överensstämmer med aktieägarnas. Detta program omfattar högst 93 500 kvalificerade personaloptioner. Varje personaloption som intjänats ger rätt att under perioden från och med den 25 maj 2026 till och med den 25 maj 2027 förvärva en ny aktie i bolaget mot kontant betalning enligt ett lösenpris uppgående till 65 kronor.

Extra årsstämman 2023 beslutade att inrätta ett teckningsoptionsbaserat incitamentsprogram för verkställande direktören och ekonomichefen. Programmet omfattar högst 250 000 teckningsoptioner. Varje teckningsoption ger rätt att teckna en ny aktie i Bolaget mot kontant betalning enligt en teckningskurs uppgående till 50 kronor. Optionsrätten får utnyttjas under perioden från och med den 1 oktober 2026 till och med den 1 april 2027.

Årsstämman 2024 beslutade att inrätta ett prestationsbaserat incitamentsprogram för VD och andra nyckelpersoner inom Iconovo (LTI 2024). Programmen omfattar maximalt 30 anställda i Iconovo. Deltagande i programmet förutsätter att deltagarna med egna medel förvärvar aktier i Iconovo (s.k. sparaktier) till marknadspris på Nasdaq Stockholm eller omallokerar redan innehavda aktier från det tidigare LTI 2021 till det nya programmet.

VD kan förvärva sparaktier för ett belopp motsvarande högst 20 procent av den årliga fasta bruttogrundlönen, ledande befattningshavare motsvarande högst 15 procent av bruttogrundlönen, och andra nyckelpersoner

5,0 - 7,5 procent av lönen. Minimum investering för deltagande i LTI 2024 motsvarar en investering om 200 sparaktier.

Löptiden för LTI 2024 är tre år räknat från och med den 15 juli 2024. Sparperioden för sparaktierna löper till och med den 15 juli 2027.

Deltagare som behåller sparaktierna under sparperioden, och dessutom är anställd i företaget under hela sparperioden, har efter utgången av sparperioden, att för varje sparaktie hänförlig till sådan sparperiod möjlighet att utan kostnad erhålla aktier i Iconovo (ska prestationsaktier). VD och ledande befattningshavare kan erhålla 2,5 prestationsaktie per sparaktie, medan andra anställda kan erhålla 1 - 1,5 prestationsaktie per sparaktie. Prestationsaktier ska tilldelas vederlagsfritt.

Prestationsaktier tilldelas först efter det att de intjänats. Prestationsaktier kan intjänas i tre omgångar under perioden från starten av LTI 2024 till och med 15 juli 2027. En tredjedel av prestationsaktierna kan intjänas per vardera av 15 juli 2025, 15 juli 2026 respektive 15 juli 2027.

Intjäning av prestationsaktier kräver att bolagets genomsnittliga årliga totalavkastning (TSR) ökar med minst 6 % (tröskelnivån). Maximalt antal aktier tjänas in vid en TSR över 19 % (maxnivån), med linjär intjäning däremellan. TSR inkluderar aktiekursuppgång och återinvesterade utdelningar.

Inga prestationsaktier kommer att tilldelas före den 15 juli 2027. Vid maximal tilldelning av prestationsaktier kommer 483 990 aktier att tilldelas enligt LTI 2024.

Det fanns per den 31 december 2024 inga utestående konvertibla skuldebrev.

Utdelning

Iconovo befinner sig i en expansionsfas varför någon aktieutdelning inte är planerad för de kommande åren. I framtiden när koncernens resultat och finansiella ställning så medger, kan aktieutdelning bli aktuell. Till årsstämman 2025 föreslår därför styrelsen att ingen utdelning lämnas för räkenskapsåret 2024.

Analys

Under året har analyser av Iconovo gjorts av:

Redeye, Gustaf Meyer

Carnegie Investment Bank, Ludvig Svensson

Kursutveckling





Styrelse



**Carl
Lindgren**

Född 1968. Styrelseordförande sedan 2024. Styrelseledamot sedan 2023. Ledamot i Iconovos revisionsutskott.

Utbildning: B.Sc. Business Administration and Economics, Lund's Universitet. Mer än 25 års erfarenhet från ledande kommersiella befattningar inom Life Science branschen från företag som AstraZeneca plc, Lundbeck A/S, Karo Healthcare AB och EQL Pharma AB.

Övriga uppdrag: Chief Business Development Officer på EQL Pharma AB (publ) och styrelseledamot BioMedica AB.

Ägande i Iconovo: 249 640 aktier och 185 333 börshandlade optioner



**Mats
Johansson**

Född 1961. Ledamot sedan 2021. Ledamot i Iconovos revisionsutskott och ersättningsutskott. Styrelseordförande 2013–2020.

Mats Johansson har mer än 30 års erfarenhet av att starta och långsiktigt bygga bolag samt av att notera bolag på Nasdaq Stockholm.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande i Abraxas Holding AB, Easy Depot AB, Volubus AB samt SIB Solutions AB. Styrelseledamot i KlaraBo Sverige AB samt Nudging Capital AB.

Ägande i Iconovo: 1 667 633 aktier och 416 908 börshandlade optioner



**Berndt
Axelsson**

Född 1959. Styrelseledamot sedan 2013. Ordförande i Iconovos revisionsutskott.

Berndt Axelsson har ekonomexamen från Växjö Universitet och 20 års bakgrund inom PwC som managementkonsult och konsultchef. Berndt har därefter arbetat inom industrin som CFO och CEO med fokus på operation efficiency, IT, M&A, Legal & Risk samt internationell distribution.

Övriga uppdrag: VD och styrelseledamot i BAN Business Consulting AB. Styrelseordförande i INVID Jönköping AB samt Nässjö Näringsliv AB.

Ägande i Iconovo: 505 332 aktier och 185 332 börshandlade optioner



**Orest
Lastow**

Född 1964. Styrelseledamot sedan 2013.

Orest Lastow är civilingenjör i teknisk fysik från Lunds Tekniska Högskola och doktor i aerosolfysik från Brunel University i Storbritannien. Han över 30 års erfarenhet av inhaled läkemedel och har uppfunnit ett trettiotal inhalatorer, däribland alla Iconovos inhalationsplattformar. Han står bakom över 50 patentansökningar och ett flertal forskningsartiklar och böcker.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Lastow Consulting AB.

Ägande i Iconovo: 826 400 aktier



**Agneta
Walhagen**

Född 1960. Styrelseledamot sedan 2019. Ordförande i Iconovos ersättningsutskott.

Agneta Walhagen har en doktorsexamen i analytisk kemi och en civilingenjörsexamen i kemiteknik, båda från Lunds Tekniska Högskola. Hon har en gedigen erfarenhet med mer än 25 års erfarenhet av forskning och utveckling inom farmaceutisk industri, AstraZeneca och LEO Pharma, med fokus på inhalation och inflammatoriska sjukdomar i lunga och hud.

Övriga uppdrag: Senior Director R&D Science Information and Alliance Management på LEO Pharma A/S fram till augusti 2022 och oberoende konsult efter det.

Ägande i Iconovo: 6 000 aktier och 1 500 börshandlade optioner



**Erik
Ekman**

Född 1972. Styrelseledamot sedan 2024.

Erik har en civilingenjörsexamen i industriell ekonomi från Linköping Universitet och har över 20 års erfarenhet från läkemedelsbranschen och har arbetet inom tillverkning och produktion (inklusive produktion Turbuhaler), globala operationer, IT, konsultverksamhet och företagsledning. Innan hans anställning på Bluefish Pharmaceuticals arbetade Erik på AstraZeneca, Cambrex och CapGemini Ernst & Young

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Bluefish Pharma AB och Bluefish Pharma Incentive AB. Extern VD i Bluefish Pharmaceuticals AB (publ).

Ägande i Iconovo: 0 aktier

Ledning



**Johan
Wäborg**

Född 1977. VD sedan 2020.

Över 20 års erfarenhet inom kommersiell ledning, kommersiell utveckling, nyföretagande och affärspartnerroller inom medicinteknik och läkemedelsindustrin i flera geografier inklusive Norden, Europa, USA, Japan, Sydkorea, Latinamerika och Mellanöstern.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot och ägare i Phigalia AB, JWquared AB samt Wsquared AB.

Ägande i Iconovo: 249 640 aktier, 210 000 optioner från incitamentprogram och 142 268 börshandlade optioner



**Roger
Lassing**

Född 1965. Vice President Business Development sedan 2019.

30 års erfarenhet av affärsutveckling, marknadsföring, försäljning och analys i läkemedelsbranschen. Har varit involverad i över 30 läkemedelstransaktioner. Haft roller bl.a. som VP Business Development, Global Brand Manager Symbicort i AstraZeneca, marknadsanalytiker på Astra Draco. Var dessförinnan verksam i tre år på McKinsey & Co inom hälsovård i Bryssel.

Ägande i Iconovo: 22 580 aktier, 10 000 optioner från incitamentprogram och 4 712 börshandlade optioner



**Vesna
Åkerberg**

Född 1974. Director Development sedan 2023.

20 års erfarenhet av utveckling av inhalationsprodukter från AstraZeneca och Iconovo, med fokus på farmaceutisk produktutveckling. Drygt 15 års erfarenhet av linjebefattningar från olika företag inom produkt/process/analytisk utveckling.

Ägande i Iconovo: 3 830 aktier och 10 000 optioner från incitamentprogram



**Mikael
Arinder**

Född 1964. Vice President Operations sedan 2016.

15 års erfarenhet av utveckling av inhalationsprodukter från AstraZeneca och Iconovo. Har haft roller som projektledare för läkemedels-, medical device- och teknikprojekt på AstraZeneca, J&J och Atos Medical.

Övriga uppdrag: Innehavare av den enskilda firman Mikael Arinder.

Ägande i Iconovo: 19 178 aktier och 10 000 optioner från incitamentprogram



**Henrik Damkjær
Simonsen**

Född 1963. CFO sedan 2023.

Henrik Damkjær Simonsen har mer än 30 års erfarenhet från olika ledande befattningar i life science-branschen både på bank- och företagssidan, senast som Finance Director på SAGA Diagnostics AB och har tidigare bland annat arbetat som CFO på Nuevolution AB (publ) och som chef för Life Science, Corporate Finance på SEB.

Ägande i Iconovo: 0 aktier och 60 000 optioner från incitamentprogram



**Maria
Ekblad**

Född 1968. Director Project Management sedan 2023

25+ års erfarenhet av preklinisk och klinisk läkemedelsutveckling, med ledande positioner inom både linje- och projektorganisationer från Active Biotech och Follicum.

Övriga uppdrag: VD och ägare i EMK consulting AB.

Ägande i Iconovo: 10 000 aktier och 4 350 optioner från incitamentprogram

Ekonomisk redovisning

Balans är viktigt både i livet och i räkenskaperna. Iconovos strategier är framtagna för just detta ändamål. Att våra olika marknader ska samverka och skapa synergier, allt för att generera goda resultat. Med hög kontroll över affärerna arbetar vi fokuserat för att bygga ekonomiska värden för framtiden.

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Iconovo AB 556938–0156 får härmed avge årsredovisning för 2024. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK. Bolaget har sitt säte i Lund.

Allmänt om verksamheten

Enligt WHO finns det globalt över 500 miljoner människor som lider av lungsjukdomarna astma och KOL och som behöver få läkemedel via inhalation. Många storsäljande inhalationsprodukter förlorade sina patent under perioden 2014–2018, men trots detta uppgick deras sammanlagda försäljning under 2024 fortfarande till cirka USD 6,0 miljarder. Detta har öppnat för en mycket stor marknad för generiska produkter. Nästa stora våg av patentutgångar kommer att drabba bland annat Ellipta-portföljen från GSK vars produkter samlat hade en försäljning på USD 5,8 miljarder under 2024. De första produkterna i Ellipta-portföljen förlorar patentskyddet år 2027. Konkurrens från nya generiska inhalationsprodukter förväntas pressa ner läkemedelskostnaderna och öka tillgängligheten på inhalede läkemedel.

Inhalationsprodukter består av två delar; en läkemedelsberedning i form av torrt pulver samt en inhalator

för torrt pulver, själva behållaren ur vilken man andas in läkemedelsberedningen. Iconovos affärsidé är att förse denna marknad med inhalatorer och specialutvecklade läkemedelsberedningar genom att utveckla egna inhalatorer för licensiering till läkemedelsbolag. Den långsiktiga visionen är att bli en internationellt ledande utvecklare och leverantör av inhalatorer. Iconovo har utvecklat fem produktplattformar baserade på fem olika inhalatorer och varianter av dessa.

De fem inhalatorerna är ICORES®, en reservoarbaserad torrpulverinhalator, ICOcap®, en kapselbaserad inhalator, ICOone®, en endosinhalator, ICOone® Nasal, en nasal endosinhalator, samt ICOpres®, en förfylld torrpulverinhalator. Baserad på en plattformsprodukt anpassar Iconovo inhalator och läkemedelsberedning till kundens önskemål, och färdigställer produkten tills den är redo för kliniska studier och registrering i kundens regi. Under tiden som Iconovo arbetar med anpassning av en kundspecifik produkt betalar kunden milstolpsbetalningar och när kunden lanserar produkten på marknaden kommer Iconovo att erhålla försäljningsbaserad royalty. Iconovo får vid ingånget licensavtal även en technology access fee, som är en engångsbetalning för att kunden ska

få ensamrätt för den specifika produkten på specifika marknader. Vid årsskiftet hade Iconovo 25 anställda. Fler-talet av dessa arbetar med bolagets utvecklingsprojekt. Bolaget driver kundprojekt inom alla produktplattformar förutom för ICOpres®, och förväntar sig att de första produkterna lanseras i Europa av Iconovos kunder inom några år.

Ägare

De tio största ägarna per 31 december 2024 stod för 63,3 procent av totala antalet aktier. Aktieägare med över 10 procents innehav är Gerald Engström med 18,1 procent.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Flera av bolagets inhalatorplattformar gjorde goda framsteg under 2024, särskilt ICOpres® och ICORES®.

I september 2024 gav amerikanska läkemedelsverket, FDA, ett positivt utlåtande gällande generisk utbytbarhet för bolagets egenutvecklade inhalator **ICOpres®** mot originalläkemedlet Breo Ellipta med avseende på yttre design och handhavande.

Myndighetens preliminära ståndpunkt är att ICOPre® med nuvarande yttre design och handhavande är lämplig att lämna in i en förkortad ansökan om nytt läkemedel (Abbreviated New Drug Application; ANDA) för en generisk Breo produkt. FDA ger dessutom i det preliminära beskedet rådgivning kring utformningen av den slutgiltiga ANDA-ansökan för att utbytbarhet ska kunna ges.

ICOPre® bygger på en unik, patentsökt princip som minimerar risken för intrång i andra inhalatorers immateriella rättigheter. Den globala försäljningen av inhalationsläkemedel i Ellipta-portföljen uppgick till USD 5,89 miljarder år 2024.

Under 2024 genomförde bolagets utvecklingspartner Amneal Pharmaceuticals en klinisk farmakokinetisk pilotstudie som jämför **ICOres®** budesonid/formoterol och Symbicort® Turbuhaler®. Resultaten från studien indikerar att ICOres® budesonid/formoterol kommer att uppfylla kriterierna för bioekvivalens i en ändamålsenligt designad studie. Studien utgör därför ett viktigt steg inför en kommande registreringsstudie av produkten och Iconovo avser att gå vidare enligt plan. Den genomförda farmakokinetiska studien jämförde två produktvarianter

av ICOres® budesonid/formoterol med referensprodukten Symbicort® Turbuhaler® och genomfördes på 24 friska individer.

Vidare utfärdade den kinesiska patentmyndigheten en så kallad Notice of Allowance för en patentansökan kopplad till ICOres®, vilket innebär att Iconovo kommer erhålla ett patent på inhalatorn i Kina till 2040 efter att ett antal administrativa steg genomförts.

Tidigt 2024 lanserade bolaget förbättrade versioner av nasala ICOone® pulverinhalator. Inhalatorerna är utformade för att erbjuda en hög teknisk prestanda och minimera risken för användarfel. Vidareutvecklingen av **ICOone® Nasal** har skett inom ramarna för ett framgångsrikt utvecklingssamarbete med Gates Foundation. De uppdaterade versionerna av ICOone® Nasal kan leverera vaccin till både de övre och nedre luftvägarna, vilket nyligen publicerade vetenskapliga studier visar kan ge bättre effekt än vacciner som injiceras.

Bolaget ingick ett nytt avtal om att fortsätta formuleringsutvecklingen med det danska bolaget **Kiox Pharma** inom sällsynta lungsjukdomar. Projektet bygger på en

omformulering av en FDA-godkänd läkemedelssubstans i en av Iconovos patenterade inhalatorer; ICOcap®. Målet är att utveckla en ny inhalerbar behandling av interstitiell lungsjukdom (ILD). Värdet på marknaden för ILD-behandling överstiger USD 4 miljarder.

Iconovo och **Affilogic** presenterade positiva resultat från en feasibility-studie med ett Nanofitin®-baserat biologiskt läkemedel mot luftvägsvirus i ICOone®. Studien var en del av det tidigare kommunicerade feasibility-avtalet mellan bolagen, som syftar till att utveckla en ny behandling för lungsjukdomar. I den aktuella studien utvärderades möjligheten att leverera Affilogics antivirala affinitetsproteiner – Nanofitins® – mot SARS-CoV-2 till lungan, i pulverform, med hjälp av Iconovos endosinhalator ICOone®.

Resultaten bekräftade att Nanofitins® kan formuleras som ett spraytorkat pulver för inhalation, med bibehållen aktivitet och en finpartikelfraktion lämplig för leverans till lunga, och administreras med hjälp av ICOone®.

”Våra Nanofitins® är 20 gånger mindre än antikroppar, mycket lösliga och extremt stabila proteiner, vi förvän-

tade oss att det skulle vara möjligt att formulera dem för inhalation men vi förväntade oss inte att Iconovos resultat med ICOone® skulle vara så övertygande från det allra första testet” uttalade Olivier Kitten, VD för Affilogic. ”De banar verkligen väg för en enkel utveckling av Nanofitin-baserade® inhaleda riktade terapier”.

Januari 2024 erhöll bolaget en **order från ett bolag**, som rankas omsättningsmässigt **bland de tio största läkemedelsbolagen** i världen, för att utvärdera en flerdosinhalator från Iconovo. Studien var en så kallad in-vitro-studie för att bedöma inhalatorns lämplighet vid utveckling av ett originalläkemedel.

Som ett första steg inom **omformulering** lämnade bolaget maj 2024 in en bred **patentansökan** relaterad till inhaleda **GLP-1-receptoragonister**. Detta är Iconovos nya satsning på att utveckla mer bekväma, tillförlitliga och kostnadseffektiva behandlingar mot fetma. Baserat på sina egenutvecklade inhalatorer siktar bolaget på att licensiera ut utvalda produkter efter uppnådd preklinisk proof-of-concept.

De inhaleda GLP-1-produkterna kommer att utvecklas inom Iconovos befintliga inhalatorplattform främst som en behandling av fetma med möjlighet att inkludera andra metabola sjukdomar som typ 2-diabetes, fettlever, hjärt-kärlsjukdom och sömnapné. De investeringar som krävs i den inledande utvecklingsfasen är begränsade.

Patentansökan för inhaleda GLP-1-receptoragonister adresserar en mycket stor och snabbt växande marknad som för närvarande (2024) är värd 53 miljarder USD med en årlig förväntad tillväxt på 20% till 200 miljarder USD 2031¹.

September 2024 påbörjade bolaget **utvecklingen** av GLP-1-analogen **semaglutid** i inhalatorn ICOone Nasal® för intranasal behandling av övervikt och fetma. Satsningen är baserad på djupgående analyser av de kommersiella möjligheterna för mer användarvänliga administrationsformer av GLP-1. Bolaget kommer att driva projektet genom preklinisk proof-of-concept och samtidigt inleda samtal med potentiella licenspartners för produkten.

I början av 2024 rekryterade Iconovo Gary Pitcairn (PhD) som Senior Scientific Advisor. Han är en erkänd expert inom inhaleda läkemedelsberedningar. Han ger råd till projektteamen som arbetar med omformuleringar; omformulering av kända aktiva farmaceutiska substanser, inklusive biologiska läkemedel, för inhalation och/eller nya indikationer kräver djup vetenskaplig kunskap. Genom att lägga till Gary i Iconovos team kan vi bättre stödja forskningsbaserade kunder.

Under 2024 erhöll bolaget ett anslag om SEK 680 000 kronor från Innnowwide. Anslaget har använts för att utföra en marknadsstudie för att kunna introducera företagets tjänster och produkter på den Sydkoreanska marknaden och har lett till flera goda och nya kundkontakter.

Dotterbolaget Iconovo Pharma hade låg aktivitet under 2024.

Försäljningen under 2024 föll till 2,9 (7,1) MSEK och utgjordes av ersättningar inom två projekt. Under 2024 var kundaktiviteten lägre än 2023 för life science-bolag generellt, vilket påverkade Iconovos försäljning negativt.

1. Morningstar/PitchBook, oktober 2024

Två av företagets kunder upplevde allvarliga ekonomiska problem under 2023-2024. Som en följd gick ISR Immune System Regulation AB i konkurs och Arcede Pharma AB likviderades under året. Ingen av dom hade dock någon signifikant påverkan på resultatet.

Övriga rörelseintäkter för 2024 var också lägre i förhållande till föregående år 1 330 (8 142) kSEK. Största skillnaden är ett stort projektbidrag från Gates Foundation som intäktsfördes och genomfördes under 2023.

Aktiverade utvecklingskostnader uppgick till 21 068 (21 035) kSEK under 2024, och utgjordes av utveckling av ICOpre®- och ICOcap®-plattformarna med tillhörande formuleringar.

Kostnader för råvaror och förnödenheter sjönk under 2024 till 4 869 (10 536) kSEK. Förutom lägre kundaktivitet under året och kostnader i Gates Foundation-projektet under 2023 är detta den primära förklaringen till förändringen.

Under 2024 uppgick övriga externa kostnader till 15 847 (25 683) kSEK. 2023 inkluderade en reservering för osäkra kundfordringar om 7 931 kSEK. Exklusive dessa reservationer för kundfordringar sjönk kostnaderna

med ungefär 2 100 kSEK på grund av lägre kostnader för konsulter, advokat, marknadsföring och IT-program. Övriga rörelsekostnader låg på 85 (9) kSEK för perioden oktober-december 2024, och på 1,153 (108) kSEK under 2024 främst på grund av en valutadifferens driven av omvärdering av kundreskontran.

Under 2024 sjönk personalkostnaderna till 33 775 (35 623) kSEK på grund av lägre lönekostnader kopplat till färre anställda..

Rörelseresultatet förbättrades till -41,1 MSEK under 2024 från -45,8 MSEK i 2023. Årets resultat förbättrades med 4,7 MSEK, medan resultat per aktie 2023 uppgick till -2,57 SEK (-4,39) på grund av det bättre nettoresultatet och fler utestående aktier.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under 2024 till -24 539 (-38 522) kSEK. Kassaflödet från investeringsverksamheten, främst i immateriella tillgångar, belöpte sig till -21 902 (-22 910) under 2024 medan kassaflödet från finansieringsverksamheten landade på 52 651 (66 467) kSEK under samma år. I februari och november 2024 genomförde bolaget en riktad nyemission och en företrädesemission, som tillförde bolaget 56 010 kSEK efter emissionskostnader. Efter senaste emissionen uppgår antalet aktier till 21 224 500.

Därmed uppgick årets kassaflöde till 6 210 (5 034) kSEK och koncernens likvida medel var vid årets slut 24 688 (18 480) kSEK. Utöver leasingskulder finns inga räntebärande skulder i verksamheten.

Det egna kapitalet vid årets utgång ökade till 129,2 (113,5) MSEK, främst ledd av aktivering av utvecklingskostnader för ICOpre®.

Väsentliga händelser efter årets utgång

Iconovo och Lonza inleder i januari 2025 ett samarbete för att utveckla spraytorkade formuleringar av ett intranasalt biologiskt läkemedel för Iconovos egenutvecklade inhalator ICOone Nasal®. Detta projekt, med en omformulerad substans mot obesitas, är det första i Iconovos strategiska satsning på att omformulera kända läkemedel och ersätta injektioner och orala behandlingar med inhalation.

Iconovo meddelade i april 2025 att bolaget planerar en organisationsförändring som beräknas reducera kostnadsmassan med cirka 14-16 MSEK på årsbasis från det tredje kvartalet 2025. Bakgrunden är att behovet av interna resurser inom produktutveckling minskat efter att bolagets fem inhalatorplattformar framgångsrikt färdigutvecklats. Iconovo kommer nu att fokusera på

kommersialiseringen av sina befintliga produkter, inklusive ICOpre®-baserade generiska versioner av Ellipta-läkemedel, och på utvecklingen av semaglutid-baserade läkemedel i ICOone® Nasal.

Styrelsen för Iconovo AB beslutade i april 2025 om en emission av aktier om cirka 36,6 MSEK före avdrag för emissionskostnader med företrädesrätt för befintliga aktieägare. Teckningskursen per aktie uppgår till 1,15 SEK. Det huvudsakliga syftet med företrädesemissionen är att stödja utlicensieringsaktiviteter för ICOpre® i syfte att uppnå separata eller kombinerade licensavtal, ge rådgivning till Amneal i utvecklingen av en budesonid/formoterol-produkt i ICOres® samt för vidareutveckling av projekt för intranasal semaglutid fram till preklinisk proof-of-concept. Företrädesemissionen är villkorad av godkännande av en extra bolagsstämma i bolaget, som avses hållas den 12 maj 2025. Företrädesemissionen omfattas till 100 procent av teckningsavsikter, teckningsförbindelser och garanti-åtaganden.

Hållbarhet

Under året har Iconovos ledning fortsatt arbetet med att identifiera de mål som har bäst matchning mot bolagets verksamhet och den fas som bolaget befinner sig i just nu.

Iconovo kommer att vara transparent och hålla regelbundna möten med investerare och andra intressenter. Årliga ESG-rapporter kommer att publiceras. Ett nästa steg är en väsentlighetsanalys, som kommer att genomföras 2025.

Målen har lagts in i de övergripande företagsmålen och alla medarbetare har reflekterat dessa hållbarhetsmål i sina individuella mål. Måluppfyllnaden utvärderas i prestationsbedömningen och påverkar ersättningen till de anställda.

Iconovo har i första hand prioriterat 4 av de 17 globala målen. Dessa fyra mål är viktiga för Iconovos medarbetare, kunder och ägare samt representerar ett mål inom varje dimension av hållbarhet d.v.s. social, ekonomisk och ekologisk.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Iconovos försäljning påverkas av investeringsviljan hos bolagets kunder, vilka i dag till största del utgörs av generikabolag, mindre bioteknikföretag och ett större läkemedelsföretag. Investeringsviljan inom inhalationsprodukter påverkas av ett flertal faktorer såsom konjunkturläge och politiska beslut, och det finns en risk att bristande inves-

teringsvilja kan leda till begränsad eller utebliven kommersialisering av bolaget produkter.

En ökad konkurrens från befintliga eller nya aktörer, eller en försämrad förmåga hos Iconovo att möta efterfrågan på bolagets produkter och tjänster, skulle kunna få negativ inverkan på Iconovos verksamhet, finansiella ställning och resultat. Tiden till marknads lansering styrs i hög utsträckning av kundens åtaganden såsom kommersiell tillverkning, kliniska prövningar och registrering.

Marknaden för inhalerbar medicin påverkas i hög grad av teknikutveckling. Förseningar i bolagets utvecklingsarbete eller oförmåga att följa med i den tekniska utvecklingen kan således medföra minskad eller förlorad konkurrenskraft för bolaget.

Iconovo utvecklar sin affärsmodell till att innehålla industriella samarbeten där bolaget licensierar ut sina patenterade produkter till först och främst generikabolag. Bolagets licensintäkter beror till stor del på samarbetspartners försäljning.

Iconovo är beroende av kvalificerad personal i olika befattningar. Förmåga att behålla nuvarande personal liksom möjligheten att rekrytera ny personal är avgörandet för bolagets framtida utveckling.

Bolaget är beroende av egenutvecklade produkter och egenutvecklad produktdesign. Flertalet av bolagets immateriella rättigheter skyddas av patent eller andra upphovsrättsliga skydd. Patentansökningar ger skydd för en uppfinning under dess giltighetstid, men det finns en risk för att de patentansökningar som lämnats in nu eller i framtiden inte kommer att beviljas eller att det framtida patentskyddet som erhålls inte ger ett tillräckligt skydd mot konkurrenterna.

Iconovos kunder återfinns i stora delar av världen och försäljning sker i EUR, USD och SEK. Växelkurs relativt svenska kronan tenderar att fluktuera över tiden och det finns risk att framtida fluktuationer kan komma att ha en negativ påverkan på bolagets resultat och finansiella ställning.

Iconovo har ett komplett försäkringsprogram för bolagets verksamhet. Det finns en risk att tecknad försäkring skulle visa sig vara otillräcklig vid skada och att Iconovo inte skulle få full ersättning för eventuella skador som

kan uppkomma eller för anspråk som skulle kunna riktas mot bolaget. Bolaget är för närvarande inte inblandat i några tvister. Det finns dock alltid en risk att bolaget i framtiden skulle kunna bli inblandat i tvister eller bli föremål för rättsliga krav från kunder, konkurrenter, myndigheter och andra marknadsaktörer. För att om möjligt reducera risknivån har bolaget under åren utvecklat en legal kontraktsprocess innehållande flera steg och nivåer av granskningar.

Bolaget kan för närvarande inte uppvisa lönsamhet på helårsbasis, och det kan därför vara svårt att utvärdera bolagets framtida potential och intäkter. Det innebär också att det finns en risk att framtida intäkter helt eller delvis kan komma att utebli, vilket i sin tur skulle medföra en negativ effekt på bolagets intjäningsförmåga och lönsamhet.

Baserat på framlagd budget, beslutade åtgärder kring omorganisation samt den planerade fullt garanterade företrädesemissionen så är styrelsens och ledningens bedömning att finansieringen av bolagets planer för de kommande 12 månaderna är säkerställd.

Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust

	2024
Överkursfond	318 293 305
Balanserade vinstmedel	-239 732 454
Årets resultat	-40 937 931
Totalt	37 622 920
Styrelsen föreslår att i ny räkning balanseras	
Överkursfond	318 293 305
Balanserade vinstmedel	-280 670 385
Summa	37 622 920

Vad beträffar resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkningar med tillhörande noter.

Finansiella tabeller

Koncernens resultaträkning

SEK	Not	2024-01-01- 2024-12-31	2023-01-01- 2023-12-31
Nettoomsättning	4	2 933 879	7 078 288
Övriga rörelseintäkter		1 329 999	8 141 868
		4 263 878	15 220 156
Aktiverat arbete för egen räkning		21 068 296	21 035 351
Råvaror och förnödenheter		-4 869 364	-10 535 985
Övriga externa kostnader	5	-15 846 877	-25 683 062
Personalkostnader	6	-33 775 245	-35 622 876
Avskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	11,12	-10 763 838	-10 082 384
Övriga rörelsekostnader		-1 152 851	-107 964
Rörelseresultat		-41 076 001	-45 776 764
Finansiella intäkter	7	486 405	401 566
Finansiella kostnader	8	-550 008	-518 633
Resultat före skatt		-41 139 604	-45 893 831
Inkomstskatt	9	-	-
Årets resultat		-41 139 604	-45 893 831
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-41 139 604	-45 893 831
Resultat per aktie före utspädning	10	-2,57	-4,39
Resultat per aktie efter utspädning	10	-2,57	-4,39

SEK	Not	2024-01-01- 2024-12-31	2023-01-01- 2023-12-31
Årets resultat		-41 139 604	-45 893 831
Övrigt totalresultat		-	-
Årets totalresultat		-41 139 604	-45 893 831
Hänförligt till:			
Moderföretagets aktieägare		-41 139 604	-45 893 831

Koncernens balansräkning

SEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	11		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten		94 928 691	78 808 169
Balanserade utgifter för programvaror		189 570	372 918
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter		5 855 952	5 688 456
Summa immateriella anläggningstillgångar		100 974 214	84 869 543
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Förbättringsutgifter på annans fastighet	12	2 044 283	2 926 835
Nyttjanderättstillgångar	13	8 522 645	8 345 290
Inventarier, verktyg och installationer	12	3 709 943	4 501 645
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	12	363 094	363 094
Summa materiella anläggningstillgångar		14 639 966	16 136 864
Summa anläggningstillgångar		115 614 180	101 006 407
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	14	313 210	3 731 157
Aktuell skattefordran	15	1 729 553	1 403 159
Övriga fordringar	15	2 023 906	2 270 432
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	1 315 865	1 188 487
Kassa och bank	24	24 688 461	18 480 245
Summa omsättningstillgångar		30 070 994	27 073 480
Summa tillgångar		145 685 174	128 079 887

SEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
Eget kapital			
Aktiekapital	17	2 122 450	1 175 588
Övrigt tillskjutet kapital	18	318 293 305	262 414 621
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		-191 203 821	-150 064 215
Summa eget kapital		129 211 935	113 525 994
Långfristiga skulder			
Leasingskulder	19	4 429 805	4 906 898
Summa långfristiga skulder		4 429 805	4 906 898
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	20	2 274 632	608 542
Leasingskulder	19	3 474 074	2 818 012
Övriga skulder	21	1 427 710	1 359 580
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22	4 867 018	4 860 861
Summa kortfristiga skulder		12 043 435	9 646 995
Summa eget kapital och skulder		145 685 174	128 079 887

Koncernens rapport över eget kapital

SEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari 2023	884 750	192 488 448	-104 170 384	89 202 814
Årets resultat			-45 893 831	-45 893 831
Summa övrigt totalresultat:				
Summa totalresultat			-45 893 831	-45 893 831
Transaktioner med ägare:				
Nyemission	290 838	73 876 350		74 167 188
Emissionskostnader		-5 313 990		-5 313 990
Aktierelaterad ersättning		1 363 813		1 363 813
Summa transaktioner med ägare	290 838	69 926 173		70 217 011
Utgående balans 31 december 2023	1 175 588	262 414 621	-150 064 215	113 525 994

SEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat	Summa eget kapital
Ingående balans 1 januari 2024	1 175 588	262 414 621	-150 064 215	113 525 994
Årets resultat			-41 139 604	-41 139 604
Summa övrigt totalresultat:				
Summa totalresultat			-41 139 604	-41 139 604
Transaktioner med ägare:				
Nyemission	946 862	61 006 212		61 953 074
Emissionskostnader		-5 943 852		-5 943 852
Aktierelaterad ersättning		816 324		816 324
Summa transaktioner med ägare	946 862	55 878 684		56 825 546
Utgående balans 31 december 2024	2 122 450	318 293 305	-191 203 819	129 211 936

Koncernens kassaflödesanalys

SEK	Not	2024-01-01- 2024-12-31	2023-01-01- 2023-12-31
Rörelseresultat		-41 076 001	-45 776 764
Justeringar för ej kassaflödespåverkande poster:			
Avskrivningar och nedskrivningar		10 832 415	17 930 936
Kostnad för aktierelaterade ersättningar		816 324	1 363 813
Erhållen ränta		486 405	401 566
Erlagd ränta		-550 008	-518 633
Betald inkomstskatt		-1 016 057	-770 609
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-30 506 922	-27 369 691
Minskning/(ökning) av kundfordringar		3 417 947	-562 398
Minskning/(ökning) av övriga kortfristiga fordringar		808 812	4 441 771
Ökning/(minskning) av leverantörsskulder		1 666 090	-8 464 016
Ökning/(minskning) av övriga kortfristiga skulder		74 287	-6 648 460
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-24 539 786	-38 602 795
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-	-712 346
Förvärv av immateriella tillgångar		-21 901 750	-22 198 244
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-21 901 750	-22 910 590
Finansieringsverksamheten			
Amortering av leasingsskulder		-3 359 470	-2 305 907
Nyemission		61 953 074	74 167 188
Transaktionskostnader relaterade till nyemission		-5 943 852	-5 313 990
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		52 649 752	66 547 291
Årets kassaflöde		6 208 216	5 033 906
Likvida medel vid årets början		18 480 245	13 446 338
Likvida medel vid årets slut	24	24 688 461	18 480 245

Moderbolagets resultaträkning

SEK	Not	2024-01-01- 2024-12-31	2023-01-01- 2023-12-31
Nettoomsättning	4	2 933 879	7 078 288
Övriga rörelseintäkter		1 330 000	8 140 903
		4 263 880	15 219 191
Aktiverat arbete för egen räkning		21 068 296	21 035 351
Råvaror och förnödenheter		-4 869 364	-10 535 985
Övriga externa kostnader	5	-19 507 748	-27 052 681
Personalkostnader	6	-33 775 245	-35 622 876
Avskrivningar av immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar	11,12	-7 402 699	-7 469 080
Övriga rörelsekostnader		-1 152 851	-106 997
Rörelseresultat		-41 375 732	-44 533 077
Finansiella intäkter	7	463 134	381 159
Finansiella kostnader	8	-25 333	-49 708
Resultat före skatt		-40 937 931	-44 201 626
Inkomstskatt	9	-	-
Årets resultat*		-40 937 931	-44 201 626
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		-40 937 931	-44 201 626

*) Årets totalresultat överensstämmer med årets resultat

Moderbolagets balansräkning

SEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>	11		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten		94 928 691	78 808 169
Balanserade utgifter för programvaror		189 570	372 918
Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter		5 855 952	5 688 456
		100 974 214	84 869 543
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Förbättringsutgifter på annans fastighet	12	2 044 283	2 926 835
Inventarier, verktyg och installationer	12	3 709 943	4 501 645
Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	12	363 094	363 094
		6 117 321	7 791 574
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag		5 500 000	5 000 000
		5 500 000	5 000 000
Summa anläggningstillgångar		112 591 535	97 661 117
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	14	313 210	3 731 157
Aktuell skattefordran	15	1 729 209	1 402 827
Övriga fordringar	15	2 800 307	3 366 877
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	2 345 350	2 170 375
Kassa och Bank	24	23 408 066	17 224 731
Summa omsättningstillgångar		30 596 141	27 895 967
Summa tillgångar		143 187 676	125 557 084

SEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital	17	2 122 450	1 175 588
Fond för utvecklingsutgifter		94 889 820	78 525 844
		97 012 270	79 701 432
<i>Fritt eget kapital</i>			
Fri överkursfond	18	318 293 305	262 414 621
Balanserat resultat		-239 732 454	-179 166 852
Årets resultat		-40 937 931	-44 201 626
		37 622 920	39 046 143
Summa eget kapital		134 635 190	118 747 575
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	20	2 265 257	596 568
Övriga skulder	21	1 427 710	1 359 580
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22	4 859 518	4 853 361
		8 552 486	6 809 509
Summa eget kapital och skulder		143 187 676	125 557 084

Moderbolagets eget kapital

SEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		Årets resultat	Summa eget kapital
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel		
Ingående balans 1 januari 2023	884 750	62 129 725	192 488 448	-118 046 483	-44 724 250	92 732 190
Årets resultat					-44 201 626	-44 201 626
Summa övrigt totalresultat:						
Summa totalresultat					-44 201 626	-44 201 626
Omföring mellan poster i eget kapital:						
Omföring till fond för utvecklingsutgifter		16 396 119		-16 396 119		
Disponering av föregående års resultat				-44 724 250	44 724 250	
Transaktioner med:						
Nyemission/Aktieägartillskott	290 838		73 876 350			74 167 188
Emissionskostnader efter skatt			-5 313 990			-5 313 990
Aktierelaterad ersättning			1 363 813			1 363 813
Summa transaktioner med ägare	290 838		69 926 173			70 217 011
Utgående balans 31 december 2023	1 175 588	78 525 844	262 414 621	-179 166 852	-44 201 626	118 747 575

SEK	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		Årets resultat	Summa eget kapital
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserade vinstmedel		
Ingående balans 1 januari 2024	1 175 588	78 525 844	262 414 621	-179 166 852	-44 201 626	118 747 575
Årets resultat					-40 937 931	-40 937 931
Summa övrigt totalresultat:						
Summa totalresultat					-40 937 931	-40 937 931
Omföring mellan poster i eget kapital:						
Omföring till fond för utvecklingsutgifter		16 363 976		-16 363 976		
Disponering av föregående års resultat				-44 201 626	44 201 626	
Transaktioner med ägare:						
Nyemission	946 862		61 006 212			61 953 074
Emissionskostnader efter skatt			-5 943 852			-5 943 852
Aktierelaterad ersättning			816 324			816 324
Summa transaktioner med ägare	946 862		55 878 684			56 825 546
Utgående balans 31 december 2024	2 122 450	94 889 820	318 293 305	-239 732 454	-40 937 931	134 635 190

Moderbolagets kassaflödesanalys

SEK	Not	2024-01-01- 2024-12-31	2023-01-01- 2023-12-31
Rörelseresultat		-41 375 732	-44 533 077
Justeringar för ej kassaflödespåverkande poster:			
Avskrivningar och nedskrivningar		7 471 332	15 401 057
Kostnad för aktierelaterade ersättningar		816 324	1 363 813
Erhållen ränta		463 134	381 159
Erlagd ränta		-25 333	-49 708
Betald inkomstskatt		-1 016 057	-770 609
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-33 666 332	-28 207 365
Minskning/(ökning) av kundfordringar		3 417 947	-562 398
Minskning/(ökning) av övriga kortfristiga fordringar		1 081 270	2 637 509
Ökning/(minskning) av leverantörsskulder		1 668 689	-7 775 975
Ökning/(minskning) av övriga kortfristiga skulder		74 287	-6 655 986
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-27 424 138	-40 564 215
Investeringsverksamheten			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-	-712 346
Förvärv av immateriella tillgångar		-21 901 750	-22 198 244
Förvärv av finansiella tillgångar		-500 000	-1 500 000
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-22 401 750	-24 410 590
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		61 953 074	74 167 188
Transaktionskostnader relaterade till nyemission		-5 943 852	-5 313 990
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		56 009 222	68 853 198
Årets kassaflöde		6 183 334	3 878 393
Likvida medel vid årets början		17 224 731	13 346 338
Likvida medel vid årets slut	24	23 408 066	17 224 731

Noter

Not 1. Allmän information

Iconovo AB med organisationsnummer 556938–0156 är ett aktiebolag registrerat i Sverige med säte i Lund. Adressen till huvudkontoret är Ideongatan 3B, 223 70 Lund. Företaget och dess dotterföretags ("koncernen") huvudsakliga verksamhet omfattar Iconovo AB och Iconovo Pharma AB. Koncernens sammansättning framgår av not 24.

De finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor (SEK) om inte annat anges.

Not 2. Viktiga redovisningsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de av EU godkända International Financial Reporting Standards (IFRS) samt tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRIC). Vidare tillämpar koncernen Årsredovisningslagen och Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 1, Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Nya och ändrade standarder och tolkningar som ännu ej trätt ikraft

Företagsledningen bedömer att nya och ändrade standarder och tolkningar som ännu ej har trätt ikraft inte får någon väsentlig påverkan på koncernens finansiella rapporter när de tillämpas för första gången.

Från 1 januari 2027 träder IFRS 18 Presentation och upplysningar i finansiella rapporter i kraft. Den nya standarden kommer ge resultaträkningen en ny struktur, samt kräva upplysningar kring vissa resultatmått. IFRS 18 kommer ersätta IAS 1 Utformning av finansiella rapporter, men ger ingen effekt på värderingen av poster i de finansiella rapporterna. Dock kommer klassificering och rubricering ändras för vissa poster och standarden kan ändra vilka transaktioner som ingår i rörelseresultatet. IFRS 18 har ännu inte godkänts av EU.

Väsentliga redovisningsprinciper

I koncernredovisningen har värdering av poster skett till anskaffningsvärde, utom då det gäller vissa finansiella instrument värderade till verkligt värde. Nedan beskrivs de väsentliga redovisningsprinciper som tillämpats.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen omfattar moderföretaget Iconovo AB och de företag över vilka moderföretaget har bestämmande inflytande. Ett bestämmande inflytande föreligger när koncernen exponeras för, eller har rätt till rörlig avkastning från sitt engagemang i ett företag och kan använda sitt inflytande över företaget till att påverka sin avkastning. Bestämmande inflytande föreligger i normalfallet då moderföretaget direkt eller indirekt innehar aktier som representerar mer än 50 procent av rösterna.

Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med tidpunkten för förvärvet till och med den tidpunkt då moderföretaget inte längre har ett bestämmande inflytande över dotterföretaget. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har vid behov justerats för att överensstämma med koncernens redovisningsprinciper. Alla koncerninterna transaktioner, mellanhavanden samt orealiserade vinster och förluster hänförliga till koncerninterna transaktioner har eliminerats vid upprättandet av koncernredovisningen.

Förändringar i moderföretagets andel i ett dotterföretag som inte leder till en förlust av bestämmande inflytande redovisas som transaktioner i eget kapital (det vill säga som transaktioner med koncernens ägare). Eventuell skillnad mellan det belopp med vilket innehav utan bestämmande inflytande justeras och det verkliga värdet på den erlagda eller erhållna ersättningen redovisas direkt i eget kapital och fördelas på moderföretagets ägare.

När moderföretaget förlorar bestämmande inflytande över ett dotterföretag, beräknas vinsten eller förlusten vid avyttringen som skillnaden mellan

- (i) summan av det verkliga värdet för den erhållna ersättningen och det verkliga värdet av eventuellt kvarvarande innehav och
- (ii) de tidigare redovisade värdena för dotterföretagets tillgångar (inklusive goodwill), och skulder och eventuellt innehav utan bestämmande inflytande.

Det verkliga värdet på kvarvarande innehav i det tidigare dotterföretaget vid den tidpunkt då det bestämmande inflytandet förloras betraktas som det verkliga värdet vid det första redovisningstillfället för en finansiell tillgång enligt IFRS 9 Finansiella instrument: Redovisning och värdering eller, i tillämpliga fall, anskaffningsvärdet vid det första redovisningstillfället för en investering i ett intresseföretag eller gemensamt styrt företag.

Segmentsrapportering

Ett rörelsesegment är en del av ett företag som bedriver affärsverksamhet från vilken den kan få intäkter och ådra sig kostnader, vars rörelseresultat regelbundet granskas av företagets högste verkställande beslutsfattare, och för vilken det finns fristående finansiell information. Företagets rapportering av rörelsesegment överensstämmer men den interna rapporteringen till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som bedömer rörelsesegmentens resultat och beslutar om fördelning av resurser. VD utgör den högste verkställande beslutsfattaren. De rapporterbara segmentens redovisningsprinciper överensstämmer med de principer som tillämpas av koncernen i dess helhet.

VD följer inte upp resultatet på en disagregerad nivå lägre än konsolideringen. Därmed beslutar VD även om fördelning av resurser och fattar strategiska beslut utifrån konsolideringen som helhet. Baserat på ovanstående analys utifrån IFRS 8 konstateras att Iconovo-koncernen endast utgörs av ett rapporterande segment.

Intäkter från avtal med kunder

Koncernen redovisar en intäkt när koncernen uppfyller ett prestationsåtagande, vilket är då en utlovad tjänst levereras till kunden och kunden övertar kontrollen av tjänsten. Intäkten utgörs av det belopp som företaget förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras varje kundavtal i enlighet med den femstegsmodell som återfinns i standarden:

Bolagets rörelseintäkter består av intäkter från utlicensiering av egenutvecklade inhalatorer. Intäkter värderas baserat på avtalet med kund och motsvarar den ersättning som koncernen förväntar sig ha rätt till i utbyte mot att överföra utlovade varor eller tjänster exklusive mervärdesskatt. Koncernen redovisar en intäkt när kontrollen av en vara eller tjänst överförs till en kund.

Licensintäkter

Initiala licensavgifter (förskottsbetalningar) erhålls när samarbetsavtal ingås. Dessa ersättningar intäktsförs i sin helhet när samarbetsavtal ingås, under förutsättning att bolaget uppfyllt samtliga åtaganden enligt avtal.

Milstolpsersättningar

Milstolpsersättningar erhålls när det utlicensierade utvecklingsprojektet passerar väsentliga steg i utvecklingsprocessen. Milstolpsersättningar intäktsförs när samtliga villkor uppfyllts enligt avtal.

Royaltyintäkter

Framtida royaltyintäkter kommer att intäktsredovisas i enlighet med avtalens ekonomiska innebörd vilka analyseras från fall till fall. Några sådana intäkter har inte redovisats än.

Övrigt utvecklingsarbete på uppdrag av kund

Projekt består av ett antal avtalade arbetspaket för vilka ersättning erhålls dels i samband med initieringen av arbetspaket, dels vid uppfyllt eller slutfört prestationsåtagande. Intäkter redovisas i samband med fakturering.

Bidrag

Bidrag redovisas när det föreligger rimlig säkerhet att koncernen uppfyller de villkor som är förknippade med bidraget och att bidragen kommer erhållas. Bidrag redovisas över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för.

Leasingavtal

Ett finansiellt leasingavtal är ett avtal enligt vilket de ekonomiska risker och fördelar som förknippas med ägandet av en tillgång i allt väsentligt överförs från leasinggivaren till leasingtagaren. Övriga leasingavtal klassificeras som operationella leasingavtal. Iconovo har endast leasingavtal där koncernen är leasingtagare.

Tillgångar som innehas enligt finansiella leasingavtal redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning till verkligt värde vid leasingperiodens början eller till nuvärdet av minimileasingavgifterna om detta är lägre. Motsvarande skuld till leasinggivaren redovisas i balansräkningen som finansiell leaseingskuld. Leasingbetalningarna fördelas mellan ränta och amortering av skulden. Räntan fördelas över leasingperioden så att varje redovisningsperiod belastas med ett belopp som motsvarar en fast räntesats på den under respektive period redovisade skulden. Räntekostnaden redovisas direkt i resultaträkningen.

Om räntekostnaden är direkt hänförlig till anskaffning av en tillgång som med nödvändighet tar betydande tid i anspråk att färdigställa för avsedd användning eller försäljning, ska räntekostnaden i stället inräknas i tillgångens anskaffningsvärde i enlighet med koncernens principer för lånekostnader (se nedan). Anläggningstillgångarna skrivs av under den kortare perioden av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperioden. Leasingavgifter vid operationella leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden, såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden.

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till rapporteringsvalutan eller den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till redovisningsvalutan eller den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Icke-monetära poster, som värderas till historiskt anskaffningsvärde i en utländsk valuta, räknas inte om.

Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i resultatet. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas netto i rörelseresultatet, medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder netto redovisas som finansiella poster.

Koncernen har svenska kronor som rapporteringsvaluta.

Ersättning till anställda

Ersättningar till anställda i form av löner, bonus, betald semester, betald sjukfrånvaro m m samt pensioner redovisas i takt med intjänandet. Beträffande pensioner och andra ersättningar efter avslutad anställning klassificeras dessa som avgiftsbestämda eller förmånsbestämda pensionsplaner. Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner.

För avgiftsbestämda planer betalar koncernen fastställda avgifter till en separat oberoende juridisk enhet och har ingen förpliktelse att betala ytterligare avgifter. Koncernens resultat belastas för kostnader i takt med att förmånerna intjänas vilket normalt sammanfaller med tidpunkten för när premier erläggs.

Skatter

Skattekostnaden utgörs av summan av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

Aktuell skatt beräknas på det skattepliktiga resultatet för perioden. Skattepliktigt resultat skiljer sig från det redovisade resultatet i resultaträkningen då det har justerats för ej skattepliktiga intäkter och ej avdragsgilla kostnader samt för intäkter och kostnader som är skattepliktiga eller avdragsgilla i andra perioder. Koncernens aktuella skatteskuld beräknas enligt de skattesatser som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt beräknas utifrån ledningens och styrelsens bedömning om möjligt framtida utnyttjande av de ansamlade underskott som finns inom koncernen. En förändrad bedömning av hur de skattemässiga underskotten kan återvinnas genom framtida skattepliktigt överskott kan påverka redovisade skatter i resultat och balans i kommande perioder.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Offentliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

Anskaffningsvärdet består av inköpspriset, utgifter som är direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick att användas samt uppskattade utgifter för nedmontering och bortforsling av tillgången och återställande av plats där den finns. Tillkommande utgifter inkluderas endast i tillgången eller redovisas som en separat tillgång, när det är sannolikt att framtida ekonomiska förmåner som kan hänföras till posten kommer koncernen till godo och att anskaffningsvärdet för densamma kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Alla övriga kostnader för reparationer och underhåll samt tillkommande utgifter redovisas i resultaträkningen i den period då de uppkommer.

Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar kostnadsförs så att tillgångens anskaffningsvärde, eventuellt minskat med beräknat restvärde vid nyttjandeperiodens slut, skrivs av linjärt över dess bedömda nyttjandeperiod. Avskrivning påbörjas är den materiella anläggningstillgången kan tas i bruk. Nyttjandeperioden är som följer:

Laboratorieutrustning	10 år
Verktyg	5 år
Förbättringsutgifter på annans fastighet	3–5 år
Inventarier	3 år

Bedömda nyttjandeperioder, restvärden och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räkenskapsperiod, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåtriktat.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring, eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Den vinst eller förlust som uppstår vid utrangering eller avyttring av tillgången, utgörs av skillnaden mellan eventuella nettointäkter vid avyttringen och dess redovisade värde, redovisas i resultatet i den period när tillgången tas bort från balansräkningen.

Immateriella tillgångar

Internt upparbetade immateriella tillgångar

– Aktiverade utgifter för produktutveckling

Internt upparbetade immateriella tillgångar som härrör från koncernens produktutveckling redovisas endast om följande villkor är uppfyllda:

- det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den,
- företagets avsikt är att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den,
- det finns förutsättningar för att använda eller sälja den immateriella tillgången,
- företaget visar hur den immateriella tillgången kommer att generera sannolika framtida ekonomiska fördelar,
- det finns adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella tillgången, och
- de utgifter som är hänförliga till den immateriella tillgången under dess utveckling kan beräknas tillförlitligt.

Om det inte är möjligt att redovisa någon internt upparbetad immateriell tillgång redovisas utgifterna för utveckling som en kostnad i den period de uppkommer. Efter första redovisningstillfället redovisas internt upparbetade immateriella tillgångar till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella ackumulerade nedskrivningar. Bedömd nyttjandeperiod för internt upparbetade tillgångar samt programvaror uppgår till 5 år medan bedömd nyttjandeperiod för patent, licenser, varumärken och liknande rättigheter uppgår till 10 år. Bedömda nyttjandeperioder och avskrivningsmetoder omprövas minst i slutet av varje räkenskapsår, effekten av eventuella ändringar i bedömningar redovisas framåtriktat.

Nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar

Vid varje balansdag analyserar koncernen de redovisade värdena för materiella och immateriella tillgångar för att fastställa om det finns någon indikation på att dessa tillgångar har minskat i värde. Om så är fallet, beräknas tillgångens återvinningsvärde för att kunna fastställa värdet av eventuell nedskrivning. Där det inte är möjligt att beräkna återvinningsvärdet för en enskild tillgång, beräknar koncernen återvinningsvärdet för den kassagenererande enhet till vilken tillgången hör. Immateriella tillgångar med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning ska prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. En nedskrivning ska ombedbart tas som kostnad i resultaträkningen.

Vid beräkning av nyttjandevärde diskonteras uppskattat framtida kassaflöde till nuvärde med en diskonteringsränta före skatt som återspeglar aktuell marknadsbedömning av pengars tidsvärde och de risker som förknippas med tillgången.

Då en nedskrivning sedan återförs, ökar tillgångens (den kassagenererande enhetens) redovisade värde till det omvärderade återvinningsvärdet, men det förhöjda re-

dovisade värdet får inte överskrida det redovisade värde som skulle fastställts om ingen nedskrivning gjorts av tillgången (den kassagenererande enheten) under tidigare år. En återföring av en nedskrivning redovisas direkt i resultaträkningen.

Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i rapporten över balansräkning inkluderar på tillgångssidan likvida medel, kundfordringar, andra korta fordringar och andra långfristiga värdepappersinnehav. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder, andra korta skulder och låneskulder (inklusive skulder för finansiella leasingavtal).

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i rapport över balansräkning när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. En fordran tas upp när bolaget presterat och en avtalsenlig skyldighet föreligger för motparten att betala, även om faktura ännu inte har skickats.

Kundfordringar tas upp i rapport över balansräkning när faktura har skickats. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits. En finansiell tillgång tas bort från rapport över balansräkning när rättigheterna i

avtalet realiserar, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. En finansiell skuld tas bort från rapport över balansräkning när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Inga finansiella tillgångar och skulder kvittas i rapporten över balansräkning, eftersom villkor för kvittning inte är uppfyllda. Förvärv och avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen. Affärsdagen utgör den dag då bolaget förbinder sig att förvärva eller avyttra tillgången.

Klassificering och värdering

Finansiella tillgångar klassificeras utifrån den affärsmodell som tillgången hanteras i och dess kassaflödeskaraktär. Om den finansiella tillgången innehas inom ramen för en affärsmodell vars mål är att inkassera kontraktsevenliga kassaflöden och de avtalade villkoren för den finansiella tillgången ger vid bestämda tidpunkter upphov till kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet redovisas tillgången till upplupet anskaffningsvärde.

Nedskrivningar

Koncernen redovisar en förlustreserv för förväntade kreditförluster på en finansiell tillgång som värderas till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via

övrigt totalresultat, för en leasingfordran och för en avtallstillgång. Per varje balansdag ska koncernen i resultatet redovisa förändringen i förväntade kreditförluster sedan det första redovisningstillfället. För kundfordringar, avtallstillgångar och leasingfordringar finns förenklingar som innebär att koncernen direkt ska redovisa förväntade kreditförluster för tillgångens återstående löptid. De förväntade kreditförlusterna för dessa finansiella tillgångar beräknas med hjälp av en provisionsmatris som är baserad på tidigare händelser, nuvarande förhållanden och prognoser för framtida ekonomiska förutsättningar och pengarnas tidvärde om applicerbart. För finansiella instrument för vilka det har skett betydande ökning av kreditrisken sedan det första redovisningstillfället redovisas en reserv baserad på kreditförluster för tillgångens hela löptid. Koncernens exponering mot kreditrisk är främst hänförlig till kundfordringar och likvida medel. Eget kapital instrument omfattas inte av nedskrivningsreglerna.

Avsättningar

Avsättningar redovisas när koncernen har en befintlig förpliktelse (legal eller informell) som en följd av en inträffad händelse, det är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Det belopp som avsätts utgör den bästa uppskattningen av det belopp som krävs för att reglera den befintliga förpliktelsen på balansdagen, med hänsyn tagen till risker

och osäkerheter förknippade med förpliktelsen. När en avsättning beräknas genom att uppskatta de utbetalningar som förväntas krävas för att reglera förpliktelsen, ska det redovisade värdet motsvara nuvärdet av dessa utbetalningar.

Där en del av eller hela det belopp som krävs för att reglera en avsättning förväntas bli ersatt av en tredje part, ska gottgörelsen särredovisas som en tillgång i rapport över balansräkning när det är så gott som säkert att den kommer att erhållas om företaget reglerar förpliktelsen och beloppet kan beräknas tillförlitligt.

Aktierelaterade ersättningar

Aktiebaserade incitamentsprogram redovisas enligt IFRS 2. Aktierelaterade ersättningar som regleras med eget kapital instrument som tilldelas anställda värderas till verkligt värde på tilldelade eget kapital instrument vid tilldelningstidpunkten. Koncernens aktierelaterade ersättningar inkluderar ett intjäningsvillkor som kräver att motparten fullgör en angiven tjänstgöringsperiod under vilken tjänster tillhandahålls till företaget. Det verkliga värdet av tilldelade aktierelaterade ersättningar kostnadsförs linjärt över intjänandeperioden, baserat på koncernens bedömning om antalet eget kapital instrument som väntas tjänas in under intjänandeperioden.

Koncernens incitamentsprogram finns vidare beskrivet i not 27. I de fall verkligt värde erläggs för optionen redovisar inte koncernen någon kostnad i resultaträkningen.

Moderbolaget

Moderbolagets finansiella rapport som upprättats i enlighet med RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen.

Moderbolagets redovisningsprinciper skiljer sig från koncernens för inom nedan beskrivna områden:

Klassificering och uppställningsformer

Moderföretagets resultat- och balansräkning är uppställda enligt Årsredovisningslagens scheman. Skillnaden mot IAS 1 Utformning av finansiella rapporter som tillämpas vid utformningen av koncernens finansiella rapporter är främst presentationen av finansiella intäkter/kostnader och eget kapital.

Leasingavtal

Moderföretaget som är leasingtagare redovisar leasingavgifter som kostnad linjärt över leasingperioden såvida inte ett annat systematiskt sätt bättre återspeglar användarens ekonomiska nytta över tiden.

Dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde. Utdelning från dotterföretag redovisas i resultaträkningen när rätten att få utdelning bedöms som säker och kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Finansiella instrument

Moderföretaget tillämpar inte IFRS 9. I stället tillämpas

en metod med utgångspunkt i anskaffningsvärde enligt Årsredovisningslagen. Det innebär att finansiella anläggningstillgångar värderas till anskaffningsvärde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip. Vid beräkning av nettoförsäljningsvärdet på fordringar som redovisas som omsättningstillgångar tillämpas principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering enligt IFRS 9, se principer för koncernen. Vid bedömning och beräkning av nedskrivningsbehov för finansiella tillgångar som redovisas som anläggningstillgångar tillämpas principerna för nedskrivningsprövning och förlustriskreservering i IFRS 9 när så är möjligt. Finansiella skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Principer för inbokning och bortbokning av finansiella instrument motsvarar de som tillämpas för koncernen och som beskrivs ovan.

Koncernbidrag och aktieägartillskott

Koncernbidrag redovisas som bokslutsdisposition i resultaträkningen. Lämnade aktieägartillskott redovisas som en ökning av posten andelar i koncernföretag hos givaren.

Not 3. Viktiga uppskattningar och bedömningar

Upprättande av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar,

uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och antaganden är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande förhållanden anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika dessa uppskattningar och bedömningar.

Utgifter avseende produktutvecklingsprojekt aktiveras i den omfattning som utgifterna kan förväntas generera ekonomiska fördelar. Aktiveringen påbörjas när ledningen bedömer att produkten kommer att bli tekniskt eller ekonomiskt bärkraftig. Detta innebär att fastställda faktorer måste vara uppfyllda innan ett utvecklingsprojekt aktiveras som en immateriell tillgång. Aktiveringen upphör och avskrivning av aktiverade utvecklingskostnader inleds när tillgången är färdig att användas.

Både immateriella tillgångar som tagits i bruk samt de med obestämbara nyttjandeperioder och immateriella tillgångar som ännu inte är färdiga för användning provas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov, eller när det finns en indikation på värdeminskning. Såväl fastställande av avskrivningstid som prövning av nedskrivningsbehov kräver ledningens bedömningar.

Bolagets värdering av immateriella tillgångar utgår från respektive inhalatorplattform tillsammans med dess

torrpulverformuleringar. Bolagets aggregerade bokförda värden per inhalatorplattform jämförs med diskonterade fria kassaflöden för respektive huvudaffär, inkluderande inhalatorplattform, formulering och kund. Normalt är fem (5) år den prognosperiod som omfattas i denna typ av värderingsberäkningar. Med anledning av att ledtiderna för utvecklingsprojekt i läkemedelsbranschen, räknat från start till kontinuerligt kassaflöde via royalties, är ganska långa har man valt att inkludera tolv (12) år i dessa prognoser, primärt kopplat till patentens livslängd. Diskonteringsräntan som används vid diskontering av kassaflödesprognoserna till nuvärde bör vara en räntesats som återspeglar aktuella marknadsbedömningarna av pengars tidsvärde plus riskpremie. Bolaget har valt en marknadsränta på 8 % härledd från aktuell bankutlåningsränta för affärsändamål, plus en riskpremie om 12 %. Vid fastställande av riskpremien har vi beaktat sannolikheten för respektive kundaffär att realiseras, i kombination med sannolikheten att kundernas prognoser är realistiska och genomförbara. Diskonteringsräntan som används vid bedömningarna var per 2024-12-31, 20 %.

Dessutom utförs scenarioanalyser för att bedöma vilka händelser som skulle kunna utlösa ett nedskrivningsbehov. Till exempel har diskonteringsräntan ökat till 30 % i kombination med förseningar. Per balansdagen 2024-12-31 är det ledningens bedömning att framtida kassaflöden med marginal kommer att täcka gjorda investeringar, varför det inte föreligger något nedskrivningsbehov.

Not 4. Intäkter från avtal med kunder

Koncernen erhåller sina intäkter från avtal med kunder genom överföring av varor och tjänster vid en tidpunkt respektive över tid från följande större intäktsströmmar:

Koncern och moderföretag	2024	2023
Typ av vara eller tjänst		
Milstolpsersättningar	2 933 879	7 078 288
Licensintäkter	-	-
Royaltyintäkter	-	-
Övrigt	-	-
	2 933 879	7 078 288
Intäkter per land		
Danmark	2 656 154	1 697 700
USA	247 099	-
Sverige	-	1 465 000
Övriga	30 626	3 915 588
	2 933 879	7 078 288

Not 5. Ersättningar till Revisorer

Nedan tabell visar ersättning till Koncernens revisorer.

Koncern och moderföretag	2024	2023
Deloitte AB		
Revisionsuppdrag	337 700	431 735
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag	-	-
Skatterådgivning	-	-
Övriga tjänster	45 000	110 000
	382 700	541 735

Med revisionsuppdrag avses revisorns ersättning för den lagstadgade revisionen. Arbetet innefattar granskningen av årsredovisningen och koncernredovisningen samt bokföringen, styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt arvode för revisionsrådgivning som lämnats i samband med revisionsuppdraget.

Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget avser övriga arbetsuppgifter som det ankommer på företagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning.

Skatterådgivning avser alla skatterelaterade tjänster så som biträde vid skatteberäkning, vid upprättande av deklaration samt konsultationer gällande moms, punktskatter och personalfrågor.

Allt annat arbete som utförs av revisor definieras som övriga tjänster. Detta inkluderar IFRS adaptation.

Not 6. Ersättning till anställda

Medelantalet anställda	2024	2023
Styrelsen	6	7
Övriga ledande befattningshavare	5	5
Övriga anställda	25	27
Totalt i koncernen och moderföretaget	36	39
Kostnader för ersättning till anställda	2024	2023
Löner och andra ersättningar	14 390 161	15 365 787
Sociala avgifter	7 268 675	7 609 554
Varav pensionskostnader	2 720 567	2 649 210
Totalt i koncernen och moderföretaget	21 658 836	22 975 341
Löner och ersättningar till ledande befattningshavare	2024	2023
Löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare	11 112 182	10 428 698
– varav tantiem och liknande ersättningar till ledande befattningshavare	-	-
Pensionskostnader, inkl särskild löneskatt	2 162 847	1 361 139
Totala löner och andra ersättningar till ledande befattningshavare i koncernen och moderföretaget	13 275 029	11 789 837

Ersättningar till ledande befattningshavare

Till styrelsen och ledamöter utgår arvode enligt bolagsstämans beslut. Detta inkluderar även utskottsarbete. Till företagsledningen har bolagsstämman beslutat om följande riktlinjer avseende ersättning.

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning, övriga förmåner, pension samt finansiella instrument. Med andra ledande befattningshavare avses de fem personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen. För koncernledningens sammansättning, se sidan 41.

Fördelningen mellan grundlön och rörlig ersättning ska stå i proportion till befattningshavarens ansvar och befogenhet. För verkställande direktören är den rörliga ersättningen maximerad till 35% av grundlönen. För andra ledande befattningshavare är den rörliga ersättningen maximerad till 10-15% av grundlönen. Den rörliga ersättningen baseras på utfallet i förhållande till individuellt uppsatta mål.

Pensionsförmåner samt övriga förmåner till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgår som del av den totala ersättningen.

Pensioner

Pensionsåldern för ledande befattningshavare, inklusive verkställande direktör, är 67 år. Pensionsförmånerna kan under normala omständigheter uppgå till 25% av den fasta årliga lönen.

För andra ledande befattningshavare är pensionsåldern också 67 år. Pensionsavtalet anger att pensionspremien kan uppgå till 20% av den pensionsgrundande lönen.

Avtal om avgångsvederlag

För verkställande direktören har företaget en uppsägningstid om tolv månader medan det för verkställande direktören gäller en uppsägningstid om sex månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till tolv månadslöner.

Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om tre till sex månader. Vid uppsägning från företagets sida erhålls ett avgångsvederlag som uppgår till tre till sex månadslöner.

Not 7. Finansiella intäkter

Koncern	2024	2023
Ränteintäkter på finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde:		
Ränteintäkter på banktillgodoavanden	438 355	381 159
Valutakursdifferenser på kortfristiga fordringar	48 049	20 407
	486 405	401 566
Moderföretag	2024	2023
Ränteintäkter på finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde:		
Finansiella instrument värderade till upplupet anskaffningsvärde:		
Ränteintäkter på banktillgodoavanden	415 084	381 159
Valutakursdifferenser på kortfristiga fordringar	48 049	
	463 134	381 159

Not 8. Finansiella kostnader

Koncern	2024	2023
Räntekostnader på finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:		
Räntekostnader på leasingskulder	-524 675	-468 914
Valutakursdifferenser på kortfristiga fordringar	-	-42 652
Övriga finansiella kostnader	-25 333	-7 066
	-550 008	-518 633
Moderföretag	2024	2023
Räntekostnader på finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:		
Räntekostnader på leasingskulder	-	-
Valutakursdifferenser på kortfristiga fordringar	-	-42 652
Övriga finansiella kostnader	-25 333	-7 055
	-25 333	-49 708

Not 9. Inkomstskatt

Årets redovisade skattekostnad kan stämmas av mot årets resultat före skatt enligt följande:

Koncern	2024	2023
Aktuell skatt:		
Innevarande år	-	-
Justeringar avseende tidigare år	-	-
Skatt på årets resultat	-	-
Koncern	2024	2023
Resultat före skatt	-41 139 604	-45 893 831
Svensk skattesats på 20,6 % (20,6%)	8 474 758	9 454 129
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	72 762	26 363
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	-1 969	-1 262
Skatteeffekt av ej avdragsgilla avskrivningar	130 606	172 492
Skatteeffekt av underskottsavdrag som inte redovisas som uppskjuten skattefordran	-8 676 158	-9 651 724
Skatt på årets resultat	-	-

Moderföretaget	2024	2023
Aktuell skatt:		
Innevarande år	-	-
Justeringar avseende tidigare år	-	-
Skatt på årets resultat	-	-
Moderföretag	2024	2023
Resultat före skatt	-40 937 931	-44 201 626
Svensk skattesats på 20,6 % (20,6%)	8 433 214	9 105 535
Skatteeffekt av ej avdragsgilla kostnader	72 762	24 954
Skatteeffekt av ej skattepliktiga intäkter	-1 911	-947
Skatteeffekt av ej avdragsgilla avskrivningar	130 606	172 492
Skatteeffekt av underskottsavdrag som inte redovisas som uppskjuten skattefordran	-8 634 671	-9 302 035
Skatt på årets resultat	-	-

Aktuell skattesats uppgår till 20,6 % (20,6 %).

Ingen inkomstskatt har redovisats i övrigt totalresultat. Utöver de belopp som redovisats i resultatet, har inkomstskatt hänförligt till transaktionskostnader för nyemissioner redovisats i eget kapital om 0 SEK (0 SEK).

Det finns ackumulerade underskottsavdrag i koncernen. I Sverige har dessa ingen tidsbegränsning och kan därför reducera skatter på framtida vinster. Vid årets slut har uppskjuten skattefordran avseende samtliga underskottsavdrag inte redovisats då koncernen ännu inte är i skatteposition. Outnyttjat underskottsavdrag uppgick vid utgången av 2024 till 212 659 025 SEK för koncernen.

Not 10. Resultat per aktie

Beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning baseras på följande data:

Koncern	2024	2023
Resultat		
Resultat hänförlig till moderföretagets aktieägare vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning	-41 139 604	-45 893 831
	-41 139 604	-45 893 831
Antal aktier		
Det vägda genomsnittliga antalet stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före utspädning	15 987 632	10 461 717
Effekt av potentiella stamaktier som kan ge upphov till utspädningseffekt:		
Teckningsoptioner	..*	..*
Det vägda genomsnittligt antal stamaktier vid beräkning av resultat per aktie före och efter utspädning*	15 987 632	10 461 717

*Om resultatet vore positivt så skulle utspädningseffekten av teckningsoptionerna uppgå till 577 870 (521 950).

Not 11. Immateriella tillgångar

Koncern och Moderföretag	Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	Balanserade utgifter för programvaror	Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	Totalt
Anskaffningsvärde				
Per 1 januari 2023	81 479 926	916 743	6 889 753	89 286 422
Inköp	-	-	1 162 893	1 162 893
Tillägg genom intern utveckling	21 035 351	-	-	21 035 351
Per 31 december 2023	102 515 277	916 743	8 052 646	111 484 666
Inköp	-	-	833 454	833 454
Tillägg genom intern utveckling	21 068 296	-	-	21 068 296
Per 31 december 2024	123 583 573	916 743	8 886 100	133 386 416
Akkumulerade avskrivningar och nedskrivningar				
Per 1 januari 2023	-18 824 332	-360 477	-1 759 987	-20 944 796
Årets avskrivningar	-4 882 686	-183 348	-604 204	-5 670 238
Årets nedskrivningar	-	-	-	-
Per 31 december 2023	-23 707 018	-543 825	-2 364 191	-26 615 034
Årets avskrivning	-4 715 703	-183 348	-665 957	-5 565 008
Årets nedskrivningar	-232 071	-	-	-232 071
Per 31 december 2024	-28 654 792	-727 173	-3 030 148	-32 412 113
Redovisat värde				
Per 31 december 2024	94 928 692	189 570	5 855 953	100 974 214
Per 31 december 2023	78 808 259	372 918	5 688 455	84 869 632
Per 1 januari 2023	62 655 594	556 266	5 129 766	68 341 626

Not 12. Materiella anläggningstillgångar

Koncern och Moderföretag	Förbättringsutgifter på annans fastighet	Inventarier, verktyg och installationer	Pågående nyanläggningar och förskott avseende materiella anläggningstillgångar	Totalt
Anskaffningsvärde				
Per 1 januari 2023	4 970 847	6 479 327	283 989	11 734 163
Investeringar	-	633 241	79 105	712 346
Avyttringar	-	-	-	-
Per 31 december 2023	4 970 847	7 112 568	363 094	12 446 509
Investeringar	-	-	-	-
Avyttringar	-	-145 351	-	-145 351
Per 31 december 2024	4 970 847	6 967 217	363 094	12 301 158
Akkumulerade avskrivningar och nedskrivningar				
Per 1 januari 2023	-958 127	-1 897 967	-	-2 856 094
Avskrivningar	-1 085 885	-712 957	-	-1 798 842
Nedskrivningar	-	-	-	-
Per 31 december 2023	-2 044 012	-2 610 924	-	-4 654 936
Avskrivningar	-882 551	-723 069	-	-1 605 620
Avyttringar	-	76 718	-	76 718
Nedskrivningar	-	-	-	-
Per 31 december 2024	-2 926 563	-3 257 275	-	-6 183 838
Redovisat värde				
Per 31 december 2024	2 044 283	3 709 943	363 094	6 117 321
Per 31 december 2023	2 926 835	4 501 645	363 094	7 791 574
Per 1 januari 2023	4 012 720	4 581 360	283 989	8 878 069

För nyttjanderättstillgångar se not 13.

Not 13. Leasing

Koncern	Lokaler	Maskiner och utrustning	Total
Anskaffningsvärde			
Per 1 januari 2023	8 695 680	4 594 851	13 290 531
Tillkommande nyttjanderätter	-	-	-
Per 31 december 2023	8 695 680	4 594 851	13 290 531
Tillkommande nyttjanderätter	-	3 538 381	3 538 381
Per 31 december 2024	8 695 680	8 133 232	16 828 912
Akkumulerade avskrivningar			
Per 1 januari 2023	-1 532 410	-614 465	-2 146 875
Avskrivningar	-1 945 862	-852 504	-2 798 366
Per 31 december 2023	-3 478 272	-1 466 969	-4 945 241
Avskrivningar	-1 739 136	-1 621 890	-3 361 026
Per 31 december 2024	-5 217 408	-3 088 859	-8 306 267
Redovisat värde			
Per 31 december 2024	3 478 272	5 044 373	8 522 645
Per 31 december 2023	5 217 408	3 127 882	8 345 290
Per 1 januari 2023	7 163 270	3 980 386	11 143 656

Koncern	2024	2023
Belopp redovisade i resultatet		
Avskrivningar på nyttjanderätter	-3 361 026	-2 613 304
Räntekostnader för leasingskulder	-524 675	-468 914
Kostnader som avser korttidsleasingavtal	-	-
Kostnader som avser leasing av tillgångar av lågt värde	-	-
Kostnader som avser variabla leasingavgifter som inte inkluderas i värderingen av leasingskulder	-84 768	-126 418

Framtida leasingavgifter förfaller enligt följande:

Moderföretaget	2024	2023
Inom ett år	4 429 805	2 818 012
Senare än ett år men inom fem år	3 474 074	4 906 898
Senare än fem år	-	-

Koncernen leasar ett flertal tillgångar såsom lokaler, maskiner och utrustning. Den genomsnittliga leasingperioden är tre år. En löptidsanalys utav leasingskulden presenteras i not 19.

Ett framtida modifierat leasingavtal redovisas inte som ett separat leasingavtal, utan redovisas som en omvärdering av leasingskulden och en justering av nyttjanderätten.

Not 14. Kundfordringar

Koncernen och Moderföretaget	2024-12-31	2023-12-31
Kundfordringar	313 210	14 362 108
Förlustreserveringar	-	-10 630 951
Summa kundfordringar	313 210	3 731 157

	Åldersanalys kundfordringar (kSEK)						Total
	Ej förfallna	<30	31-60	61-90	91-120	>120	
2024-12-31							
Förväntade kreditförluster procentsats	0%	0%	0%	0%	0%	0%	
Redovisade bruttovärden vid fallissemang	313	-	-	-	-		313
2023-12-31							
Förväntade kreditförluster procentsats	0%	0%	0%	0%	0%	74%	
Redovisade bruttovärden vid fallissemang	672	-	-	-	-	13 690	14 362
Förväntade kreditförluster för återstående löptid	-	-	-	-	-	-10 631	-10 631

Bolagets kundfordringar är vid årets utgång av mindre karaktär samt bär ingen väsentlig risk.

Not 15. Aktuell skattefordran och övriga fordringar

Koncernen	2024-12-31	2023-12-31
Skattefordran	1 729 553	1 403 159
Momsfordran	1 063 091	1 287 133
Övrigt	960 814	983 299
	3 753 458	3 673 591
Moderföretaget	2024-12-31	2023-12-31
Skattefordran	1 729 209	1 402 827
Momsfordran	1 056 557	1 280 959
Övrigt	1 743 750	2 085 918
	4 529 516	4 769 704

Not 16. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

Koncernen	2024-12-31	2023-12-31
Förutbetald försäkring	49 365	49 249
Förutbetald hyreskostnad	60 511	28 933
Förutbetalda styrelsearvoden	481 873	550 332
Övriga förutbetalda kostnader	724 115	559 973
	1 315 865	1 188 487
Moderföretaget	2024-12-31	2023-12-31
Förutbetald försäkring	49 365	49 249
Förutbetalda leasingavgifter	459 626	508 111
Förutbetald hyreskostnad	548 504	516 925
Förutbetalda styrelsearvoden	481 873	550 332
Övriga förutbetalda kostnader	805 982	545 758
	2 345 350	2 170 375

Not 17. Aktiekapital/Antal aktier

Moderföretaget	2024-12-31 Antal	2023-12-31 Antal
Beslutade, emitterade och fullt betalda aktier:		
Per 1 januari stamaktier om SEK 0,10 vardera	11 755 875	8 847 500
Emitterade under året	9 468 625	2 908 375
Per 31 december stamaktier om SEK 0,10 vardera	21 224 500	11 755 875

Not 18. Övrigt tillskjutet kapital/Överkursfond

Koncernen och Moderföretaget	2024-12-31	2023-12-31
Per 1 januari	262 414 621	192 488 448
Överkurs som uppstått vid emission	61 006 212	73 876 350
Transaktionskostnader vid emission	-5 943 852	-5 313 990
Aktierelaterad ersättning	816 324	1 363 813
Per 31 december	318 293 305	262 414 621

Övrigt tillskjutet kapital består av överkursfond som uppstått vid nyemission av aktier och aktieägartillskott.

Not 19. Leasingskulder

Koncernen	2024-12-31	2023-12-31
Löptidsanalys		
År 1	3 874 300	2 818 012
År 2	3 318 054	2 818 012
År 3	901 846	2 261 766
År 4	-	240 035
År 5	-	-
Senare än 5 år	-	-
	8 094 200 ¹⁾	8 137 825

1) Nominella leasingavgifter

Klassificeras som:		
Långfristiga skulder	4 429 805	4 906 898
Kortfristiga skulder	3 474 074	2 818 012
	7 903 879 ²⁾	7 724 910

2) Diskonterad leasingsskuld
Koncernen är inte exponerad för någon väsentlig likviditetsrisk till följd av leasingskulderna.

Not 20. Leverantörsskulder

Koncernen	2024-12-31	2023-12-31
Leverantörsskulder	2 274 632	608 542
	2 274 632	608 542
Moderföretaget	2024-12-31	2023-12-31
Leverantörsskulder	2 265 257	596 568
	2 265 257	596 568

Leverantörsskulder består huvudsakligen av utestående belopp för inköp och löpande kostnader. Den genomsnittliga kreditperioden är 30 dagar. Ingen ränta på leverantörsskulderna debiteras före förfallodatum. Efter förfallodatum debiteras dröjsmålsränta i enlighet med räntelagen. Koncernen har policyer för finansiell riskhan-

tering för att säkerställa att alla skulder betalas inom de förutbestämda kreditvillkoren.

Företagsledningen bedömer att det redovisade värdet på leverantörsskulder motsvarar deras verkliga värde på grund av att den korta löptiden leder till att en diskontering inte får väsentlig effekt.

Not 21. Övriga kortfristiga skulder

Koncernen och Moderföretaget	2024-12-31	2023-12-31
Källskatt och avgifter, moderföretaget	1 427 710	1 359 580
Övrigt, koncern	-	-
	1 427 710	1 359 580

Not 22. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

Koncernen och Moderföretaget	2024-12-31	2023-12-31
Upplupna löner	199 950	350 678
Upplupna sociala avgifter	33 232	110 183
Upplupna semesterlöner	1 282 983	1 385 964
Upplupna sociala avgifter på semesterlöner	419 120	450 185
Upplupna konsultkostnader	226 400 ¹⁾	303 353 ¹⁾
Upplupna redovisnings- och revisionsarvoden	248 900	325 441
Upplupen särskild löneskatt	1 856 204	1 835 226
Övriga upplupna kostnader	592 729	99 831
	4 859 518	4 860 861

¹⁾ varav 7 500 avser dotterbolag

Not 23. Andelar i koncernföretag

Moderföretaget	2024-12-31	2023-12-31
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden per 1 januari	5 000 000	3 500 000
Lämnade aktieägartillskott	500 000	1 500 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	5 500 000	5 000 000
Nedskrivningar		
Ingående ackumulerade nedskrivningar per 1 januari	-	-
Årets nedskrivningar	-	-
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-	-
Redovisat värde	5 500 000	5 000 000

Företagets namn	Org.nr	Säte	Kapitalandel	Antal andelar
Iconovo Pharma AB	559343-0225	Lund	100%	100 000
Redovisat värde				
Företagets namn	2024-12-31	2023-12-31		
Iconovo Pharma AB	5 500 000	5 000 000		
Redovisat värde	5 500 000	5 000 000		

Not 24. Noter till rapport över kassaflöden

Koncernen	2024-12-31	2023-12-31
Kassa och bank	24 688 461	18 480 245
	24 688 461	18 480 245

Kassa och bank består av kassabehållning på bankkonto.

Det redovisade värdet av dessa tillgångar är lika med dess verkliga värde. Transaktioner som inte medför betalningar redovisas i nedan tabell:

Koncernen	1 januari 2024	Nya leasingavtal	Andra förändringar	31 december 2024
Leasingskulder	7 724 910	3 538 381	-3 359 412	7 903 879
Totala skulder från finansieringsverksamheten	7 724 910	3 538 381	-3 359 412	7 903 879

Not 25. Eventualförpliktelser

Koncernen	2024-12-31	2023-12-31
Ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar	-	-
Företagsinteckningar	2 000 000	2 000 000
	2 000 000	2 000 000

Företagsinteckningen avser bland annat säkerhet för det som finansieras via leasing av utrustning.

Not 26. Aktierelaterade ersättningar

Aktieoptionsprogram

Årsstämman 2023 beslutade att inrätta ett personaloptionsprogram för anställda och ledande befattningshavare i bolaget. Syftet med inrättandet av LTI 2023 var att möjliggöra för bolaget att rekrytera, bibehålla och motivera drivna medarbetare. Styrelsen bedömer det angeläget att medarbetarna har ett ökat ägarengagemang med ett intresse som överensstämmer med aktieägarnas. Detta program omfattar högst 93 500 kvalificerade personaloptioner. Varje personaloption som intjänats ger rätt att under perioden från och med den 25 maj 2026 till och med den 25 maj 2027 förvärva en ny aktie i bolaget mot kontant betalning enligt ett lösenpris uppgående till 65 kronor.

Personaloptionerna i detta program erhålles vederlagsfritt. Enligt värderingsmodellen Black & Scholes var värdet av dessa optioner vid tilldelningstidpunkten 5,15 kronor. Den totala kostnaden för detta personaloptionsprogram uppgick till 153 041 SEK under 2024.

Extra årsstämman 2023 beslutade att inrätta ett teckningsoptionsbaserat incitamentsprogram för verkställande direktören och ekonomichefen. Programmet omfattar högst 250 000 teckningsoptioner. Varje teckningsoption ger rätt att teckna en ny aktie i Bolaget mot kontant betalning enligt en teckningskurs uppgående till 50 kronor. Koncernen och Moderföretaget Teckningsoptionerna i detta program erhålles vederlagsfritt. Enligt värderingsmo-

dellen Black & Scholes var värdet av dessa optioner vid tilldelningstidpunkten 2,47 kronor. Optionsrätten får utnyttjas under perioden från och med den 1 oktober 2026 till och med den 1 april 2027. Den totala kostnaden för detta teckningsoptionsprogram uppgick till 207 594 SEK under 2024.

Årsstämman 2024 beslutade att inrätta ett prestationsbaserat incitamentsprogram för VD och andra nyckelpersoner inom Iconovo (LTI 2024). Programmen omfattar maximalt 30 anställda i Iconovo. Deltagande i programmet förutsätter att deltagarna med egna medel förvärvar aktier i Iconovo (ska sparaktier) till marknadspris på Nasdaq Stockholm eller omallokerar redan innehavda aktier från det tidigare LTI 2021 till det nya programmet.

VD kan förvärva sparaktier för ett belopp motsvarande högst 20 procent av den årliga fasta bruttogrundlön, ledande befattningshavare motsvarande högst 15 procent av bruttogrundlönen, och andra nyckelpersoner 5,0 - 7,5 procent av lönen. Minimum investering för deltagande i LTI 2024 motsvarar en investering om 200 sparaktier.

Löptiden för LTI 2024 är tre år räknat från och med den 15 juli 2024. Sparperioden för sparaktierna löper fram till och med den 15 juli 2027.

Deltagare som behåller sparaktierna under sparperioden och dessutom är anställd i företaget under hela sparperioden, har efter utgången av sparperioden, att för varje sparaktie hänförlig till sådan sparperiod möjlighet att utan kostnad erhålla aktier i Iconovo (ska prestationsaktier). VD och ledande befattningshavare kan erhålla 2,5 prestationsaktie per sparaktie, medan andra anställda kan erhålla 1 - 1,5 prestationsaktie per sparaktie. Prestationsaktier ska tilldelas vederlagsfritt.

Prestationsaktier tilldelas först efter det att de intjänats. Prestationsaktier kan intjänas i tre omgångar under perioden från starten av LTI 2024 till och med 15 juli 2027. En tredjedel av Prestationsaktierna kan intjänas per vardera av 15 juli 2025, 15 juli 2026 respektive 15 juli 2027. Intjäning av prestationsaktier kräver att bolagets genomsnittliga årliga totalavkastning (TSR) ökar med minst 6 % (tröskelnivån). Maximalt antal aktier tjänas in vid en TSR över 19 % (maxnivån), med linjär intjäning däremellan. TSR inkluderar aktiekursuppgång och återinvesterade utdelningar.

Inga prestationsaktier kommer att tilldelas före den 15 juli 2027. Vid maximal tilldelning av prestationsaktier kommer 483 990 aktier att tilldelas enligt LTI 2024.

Forts. Not 26. Aktierelaterade ersättningar

Totalt har 118 425 sparaktier förvärvats per 31 december 2024. Det kan maximalt leda till att 238 720 prestationsaktier tilldelas i LTI2024. Den totala kostnaden för LTI 2024 uppgick till 216 852 SEK under 2024 medan den totala förväntade kostnaden enligt IFRS för hela programmets löptid uppgår till 1 340 653 SEK.

Flera anställda med personaloptioner i LTI 2022 erbjöds möjligheten att delta i LTI 2024. Ett villkor för dessa anställdas deltagande i LTI 2024 var dock att de avstod från sina

rättigheter till dessa personaloptioner. Samtliga anställda som var med i LTI 2022 beslutade att avstå från sina rättigheter. Därför kan och kommer inga aktier att emitteras inom LTI 2022.

Detaljer kring aktieoptioner utestående under året presenteras nedan.

Koncernen och Moderföretaget	2024-12-31		2023-12-31	
	Antal aktieoptioner	Vägda genomsnittliga lösenpriser (i SEK)	Antal aktieoptioner	Vägda genomsnittliga lösenpriser (i SEK)
Utestående vid början av året	578 627	51,02	380 500	66,03
Tilldelade under året			63 177	80,00
Tilldelade under året			93 500	65,00
Tilldelade under året			250 000	50,00
Tilldelade under året*	118 425	0,00		
Förverkade under året			-6 500	80,00
Förverkade under året	-4 350	65,00	-2 050	0,00
Inlösta under året	-41 627	0,00	-	0,00
Eftergivna under året	-193 500	80,00		
Förfallna under året			-200 000	70,90
Utestående vid årets slut	457 575	87,05	578 627	51,02
Inlösningsbara vid årets slut	-	-	-	-

* Maximalt kan 238 720 prestationsaktier tilldelas i LTI2024

Not 27. Finansiella instrument

Klasser och kategorier av finansiella instrument

Nedanstående tabell anger information om:

- klasser av finansiella instrument baseras på deras egenskaper och karaktär;
- finansiella instruments redovisade värde;

Koncernen 2024-12-31	Redovisade till upplupet anskaffningsvärde	Verkligt värde
<i>Finansiella tillgångar</i>		
Kundfordringar	313 210	313 210
Övriga fordringar	3 753 459	3 753 459
Likvida medel	24 688 461	24 688 461
<i>Finansiella skulder</i>		
Leasingskulder	7 903 879	7 903 879
Leverantörsskulder	2 274 632	2 274 632
Övriga skulder	1 427 710	1 427 710
Upplupna kostnader	4 859 518	4 859 518

Koncernen 2023-12-31	Redovisade till upplupet anskaffningsvärde	Verkligt värde
<i>Finansiella tillgångar</i>		
Kundfordringar	3 731 157	3 731 157
Övriga fordringar	3 673 591	3 673 591
Likvida medel	18 480 245	18 480 245
<i>Finansiella skulder</i>		
Leasingskulder	7 724 910	7 724 910
Leverantörsskulder	608 542	608 542
Övriga skulder	1 359 580	1 359 580
Upplupna kostnader	4 860 861	4 860 861

Forts. Not 27. Finansiella instrument

Värdering av finansiella instrument till verkligt värde

Samtliga av koncernens och moderföretagets finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas till upplupet anskaffningsvärde. Redovisat värde bedöms vara en god approximation av verkligt värde då löptiden är kort.

Riskhanteringsstrategi

Koncernens ekonomifunktion övervakar och hanterar de finansiella riskerna som uppstår i koncernens verksamhet. Dessa risker inkluderar marknadsrisker (inklusive valutarisk), kreditrisk och likviditetsrisk.

Marknadsrisk

Koncernens verksamhet utsätts främst för finansiella riskerna i förändringar i valutakurser. Koncernen har inga andra räntebärande skulder än leasingskulder. Koncernen är inte exponerad för någon väsentlig ränterisk till följd av leasingskulderna. Det har inte skett någon förändring av koncernens exponering för marknadsrisker eller hur dessa risker hanteras och mäts.

Valutariskhantering

Koncernen genomför transaktioner i utländsk valuta; följaktligen uppstår exponeringar för valutakursförändringar. Det redovisade värdet på koncernens tillgångar och skulder i utländsk valuta uppgår per balansdagen till följande:

	Skulder			Tillgångar	
	2024-12-31	2023-12-31		2024-12-31	2023-12-31
GBP	-	1 282		7	959 026
EUR	3 359	-		19 755	112 051
USD	424	-		468	2
DKK	-	17 430		-	-

Koncernens omsättning i utländsk valuta under 2024 uppgick avseende EUR till 9 (1 638) TSEK samt 247 (0) TSEK avseende USD

Känslighetsanalys valutakurs

Koncernen var under 2024 huvudsakligen exponerad för valutarisk i EUR. Om EUR ökat med 10% i relation till SEK hade effekten på resultaträkningen varit +/- 120 TSEK. Exponeringen för DKK valutarisken har minskat väsentligt under 2024.

Forts. Not 27. Finansiella instrument

Koncernens kreditriskexponering

Kreditrisk innebär risken för att en part i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra en skyldighet och därigenom förorsaka motparten en finansiell förlust. Koncernens maximala exponering för kreditrisk framgår av tabellen nedan:

	2024-12-31	2023-12-31
Kundfordringar		
Bruttoredo­visat värde	313 210	14 362 108
Förlustreserv	-	-10 630 951
Nettoredo­visat värde	313 210	3 731 157
Upplupna intäkter		
Bruttoredo­visat värde	-	-
Förlustreserv	-	-
Nettoredo­visat värde	-	-
Likvida medel		
Bruttoredo­visat värde	24 688 461	18 480 245
Förlustreserv	-	-
Nettoredo­visat värde	24 688 461	18 480 245

Förväntade kreditförluster för kundfordringar och upplupna intäkter beräknas på hela löptiden (förenklade modellen) medan förväntade kreditförluster för likvida medel beräknas utifrån 12-månader (låg kreditrisk).

Forts. Not 27. Finansiella instrument

Kreditriskhantering

För att minimera kreditrisken har koncernen antagit en policy att endast hantera kreditvärdiga motparter för att mitigera risken för ekonomisk förlust vid fallissemang, alternativt begära förskott, eller annan säkerhet, från kund innan arbete påbörjas. Kreditvärderingsinformationen tillhandahålls av oberoende kreditvärderingsinstitut och om den inte finns tillgänglig använder man annan tillgänglig finansiell information och sina egna bedömningar för att betygsätta kunder. Bolagets exponering och motparternas kreditbetyg bevakas kontinuerligt.

Utdrag ur Iconovos beslutade kredithanteringspolicy:

Nya kundavtal

Vid nya kundavtal genomförs en kreditprovning, vilken även uppdateras årligen eller vid behov. Eventuella tröskelvärden baseras därefter utifrån den kreditbedömning respektive kund erhåller. Följande punkter inkluderas alltid i bolagets kundavtal:

- Tydlighet kring dröjsmålsränta i avtalet.
- Definierar eventuella krav på förtidsbetalning innan start av vissa aktiviteter som beställs av tredje part (t ex CTM batcher).
- Definierar förtidsbetalning av aktiviteter större än 2 MSEK.

Kredit- och eskaleringsrutin för kundkrediter

Tydliga betalningspåminnelser skickas ut efter 30 dagar. I påminnelsen specificeras när ärendet går vidare till

inkasso eller indrivning. All verksamhet pausas 7 dagar efter att andra påminnelsen gått ut om betalning inte skett.

Löpande hantering av förfallna kundfakturor

Första påminnelsen skickas 7 dagar efter förfallodagen. Andra påminnelsen skickas ytterligare 7 dagar senare, med varning om inkasso. Kommunikationen sker via finansavdelningen och B2B. Inkassoförslag skickas till CFO och CEO efter 5 dagar från andra påminnelsen.

Rapportering

Status på förfallna kundfordringar rapporteras månadsvis till styrelsen. Bedömningar om reserveringar görs av CFO, CEO och vid behov styrelsen. Riskbedömning görs för framtida betalningsproblem, och om skuld överstiger 500 kSEK rapporteras detta omedelbart till styrelsens ordförande.

Hantering vid konstaterad kreditförlust

Vid besked om konkurs skall detta snarast rapporteras av VD till styrelsens ordförande som beslutar om vem som gör vad i denna process. Eventuell utdelning bevakas, fordran bokas bort som definitiv kundförlust och eventuell moms dras av.

Likviditetsriskhantering

Ansvaret för likviditetsriskhantering ligger hos styrelsen, som har upprättat ett ramverk för rapportering för likvi-

ditetsriskhantering på kort, medellång och lång sikt för finansiering och likviditet. Koncernen hanterar kortfristig likviditetsrisk genom att upprätthålla tillräckliga reserver. Likviditetsreserven utgörs per balansdagen av likvida bankmedel och uppgår totalt till 18 480 245 SEK. Långfristig likviditetsrisk hanteras genom att kontinuerligt uppdatera och övervaka prognoser och faktiskt nettokassaflöde baserat på förväntat utfall från affärsverksamheten de kommande 18 månaderna. Nedanstående tabeller beskriver koncernens återstående avtalsenliga löptid för dess finansiella skulder. Tabellen innehåller både ränta och kassaflöden. I den utsträckning ränteflödena är rörlig ränta används räntesatsen på balansdagen och för flöden i utländsk valuta används kursen på balansdagen.

Den avtalsenliga löptiden baseras på det tidigaste datum då koncernen kan bli skyldig att betala. Kassaflödena är odiskonterade.

Forts. Not 27. Finansiella instrument

	< 3 månader	3-12 månader	1-2 år	2-5 år	5+ år	Summa	Redovisade värde
31 december 2024							
Leverantörsskulder	2 274 632					2 274 632	2 274 632
Leasingskulder	968 575	2 905 725	3 318 054	901 846		8 094 200	7 903 879
Övriga skulder	1 427 710					1 427 710	1 427 710
Upplupna kostnader	1 068 029	2 755 056	1 036 433			4 859 518	4 859 518
31 december 2023							
Leverantörsskulder	608 542					608 542	608 542
Leasingskulder	704 503	2 113 509	2 818 012	2 501 801		8 137 825	7 724 910
Övriga skulder	1 359 580					1 359 580	1 359 580
Upplupna kostnader	784 710	3 241 380	834 771			4 860 861	4 860 861
31 december 2022							
Leverantörsskulder	9 072 558					9 072 558	9 072 558
Leasingskulder	664 769	1 994 307	2 659 076	4 992 250		10 310 402	10 030 817
Övriga skulder	1 470 971					1 470 971	1 470 971
Upplupna kostnader	877 659	3 026 695	944 370			4 848 724	4 848 724

Kapitalriskhantering

Koncernen hanterar sitt kapital för att säkerställa att enheter i koncernen kommer att kunna fortsätta med verksamhet även med löpande problem samtidigt samt att avkastningen till aktieägarna maximeras genom optimering av skuld- och kapitalbalansen. Koncernens övergripande strategi förblir oförändrad från 2024. Kapital definieras som eget kapital.

Not 28. Händelser efter rapportperioden

Iconovo och Lonza inledde januari 2025 ett samarbete för att utveckla spraytorkade formuleringar av ett intra-nasalt biologiskt läkemedel för Iconovos egenutvecklade intranasala inhalator ICOone® Nasal®. Detta projekt, med en omformulerad substans mot obesitas, är det första i Iconovos strategiska satsning på att omformulera kända läkemedel och ersätta injektioner och orala behandlingar med inhalation.

Iconovo meddelade i april 2025 att bolaget planerar en organisationsförändring som beräknas reducera kostnadsmassan med cirka 14-16 MSEK på årsbasis från det tredje kvartalet 2025. Bakgrunden är att behovet av interna resurser inom produktutveckling minskat efter att bolagets fem inhalatorplattformar framgångsrikt färdigutvecklats. Iconovo kommer nu att fokusera på kommersialiseringen av sina befintliga produkter, inklusive ICOPre®-baserade generiska versioner av Ellipta-läkemedel, och på utvecklingen av semaglutid-baserade läkemedel i ICOone® Nasal.

Styrelsen för Iconovo AB beslutade i april 2025 om en emission av aktier om cirka 36,6 MSEK före avdrag för emissionskostnader med företrädesrätt för befintliga

aktieägare. Teckningskursen per aktie uppgår till 1,15 SEK. Det huvudsakliga syftet med företrädesemissionen är att stödja utlicensieringsaktiviteter för ICOPre® i syfte att uppnå separata eller kombinerade licensavtal, ge rådgivning till Amneal i utvecklingen av en budesonid/formoterol-produkt i ICORES® samt för vidareutveckling av projekt för intranasal semaglutid fram till preklinisk proof-of-concept. Företrädesemissionen är villkorad av godkännande av en extra bolagsstämma i bolaget, som avses hållas den 12 maj 2025. Företrädesemissionen omfattas till 100 procent av teckningsavsikter, teckningsförbindelser och garanti-åtaganden.

Not 29. Transaktioner med närstående

Koncerninterna mellanhavanden och transaktioner mellan företaget och dess dotterbolag som är närstående har eliminerats vid upprättande av konsolideringen.

Ersättningen till företagsledningen, som är koncernens viktigaste nyckelpersoner i ledande ställning, presenteras i not 6 Ersättningar till anställda.

Under perioden finns ett konsultarvode till Lastow Consulting AB (ägt av styrelseledamot Orest Lastow) om 1 113 (2 000) TSEK. Arvodet avser ersättning för arbete med Iconovos plattformar samt övrig projektrådgivning

Not 30. Förslag till resultatdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

	2024
Överkursfond	318 293 305
Balanserade vinstmedel	-239 732 454
Årets resultat	-40 937 931
Totalt	37 622 920
Styrelsen föreslår att i ny räkning balanseras	
Överkursfond	318 293 305
Balanserade vinstmedel	-280 670 385
Summa	37 622 920

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr. 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder. Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av Moderbolagets och Koncernens ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

**Lund den dag som framgår
av vår elektroniska underskrift**

Carl Lindgren
Ordförande

Agneta Walhagen
Styrelseledamot

Erik Ekman
Styrelseledamot

**Vår revisionsberättelse har
lämnats den dag som framgår
av vår elektroniska underskrift**

Deloitte AB
Maria Ekelund
Auktoriserad revisor

Orest Lastow
Styrelseledamot

Mats Johansson
Styrelseledamot

Berndt Axelsson
Styrelseledamot

Johan Wäborg
Verkställande direktör

Revisionsberättelse

*Till bolagsstämman i Iconovo AB
organisationsnummer 556938-0156*

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Iconovo AB för räkenskapsåret 2024-01-01 - 2024-12-31. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 43-87 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvalt-

ningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1-42. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt

IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter

kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkstäl-

lande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.

- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.

- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Iconovo AB för räkenskapsåret 2024-01-01 - 2024-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören

ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Malmö, datum enligt digital signering

Deloitte AB

Maria Ekelund

Auktoriserad revisor

ICONOVO AB

Delta 6

Ideongatan 3 A-B

SE-223 62 Lund

SWEDEN

www.iconovo.se

ICONOVO