



1Q26

OSAVUOSIKATSAUS

Tammi-maaliskuu 2026

modulight

Kannattavuus parani liikevaihdon laskusta huolimatta

Suluissa olevat luvut viittaavat edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon. Tämä tilinpäätöstiedote on tilintarkastamaton.

Keskeistä tammi–maaliskuussa 2026

- ❑ Kolme merkittävää uutta asiakkuutta kasvatti tuotekehityspotken 36 projektiin
- ❑ PPT-laskutus kasvoi yli 100 % vertailukauteen nähden
- ❑ Liiketoiminnan vapaa rahavirta oli -661 (-1 551) tuhatta euroa parantuen 57 %
- ❑ Liikevaihto oli 1 495 (1 606) tuhatta euroa
- ❑ Käyttökate (EBITDA) oli 330 (-582) tuhatta euroa
- ❑ Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli 22,1 (-36,2) % liikevaihdosta
- ❑ Liiketulos (EBIT) oli -1 064 (-1 585) tuhatta euroa
- ❑ Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -71,2 (-98,7) % liikevaihdosta
- ❑ Osakekohtainen tulos oli -0,02 (-0,04) euroa

Avainluvut

Konserni 1 000 euroa ellei toisin mainittu	1–3/2026	1–3/2025	1–12/2025 ¹⁾
Liikevaihto	1 495	1 606	7 069
Käyttökate (EBITDA)	330	-582	-168
Käyttökate (EBITDA), %	22,1 %	-36,2 %	-2,4 %
Liiketulos (EBIT)	-1 064	-1 585	-4 648
Liiketulos (EBIT), %	-71,2 %	-98,7 %	-65,8 %
Katsauskauden tulos	-958	-1 616	-4 604
Osakekohtainen tulos (euroa)	-0,02	-0,04	-0,11
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-991	-969	-4 311
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-661	-1 551	-4 479
Käteisvarat ja muut rahavarat ²⁾	9 080	14 573	9 653
Nettovelka ²⁾	-6 590	-10 581	-6 862
Velkaantumisaste ²⁾	-15,1 %	-22,2 %	-15,3 %
Omavaraisuusaste ²⁾	90,8 %	88,1 %	90,9 %
Henkilöstömäärä (FTE) ²⁾	62	66	63

¹⁾ Tilintarkastettu

²⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Näkymät vuodelle 2026

Modulight arvioi, että yhtiön liikevaihto ja kannattavuus kasvavat edellisestä vuodesta.

Modulight Oyj ilmoitti 21.4.2026 aloittavansa liikevaihtoaan ja käyttökatettaan (EBITDA) koskevan taloudellisen ohjeistuksen antamisen kyseisestä päivästä alkaen. Yhtiö odottaa liikevaihtonsa ja käyttökatteensa kasvavan tilikaudella 2026.

Ohjeistuksen tarkoituksena on lisätä läpinäkyvyyttä ja parantaa yhtiön taloudellisen kehityksen ennustettavuutta sijoittajille ja muille sidosryhmille.

Ohjeistus heijastaa johdon senhetkisiä odotuksia yhtiön taloudellisesta suorituskyvystä ja perustuu julkaisuhetkellä saatavilla oleviin tietoihin. Yhtiö päivittää tai tarkistaa ohjeistustaan tarvittaessa osavuositarkastuksensa yhteydessä tai olennaisten muutosten tapahtuessa.

Suurin osa Modulightin asiakashankkeista on erityyppisiä varhaisen kehitysvaiheen hankkeita. Hankkeissa myydään Modulightin omia tuotteita. Yksittäisten hankkeiden etenemistä on vaikea ennustaa ja makrotaloudellinen ja geopolitiittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen markkinoiden kehitykseen ja yhtiön liikevaihtoon. Strategiansa mukaisesti Modulight on siirtymässä laitteiden toimituksiin pohjautuvista maksuista uuteen hoitokertoihin perustuvaan maksumalliin (PPT-liiketoimintamalliin). Vuonna 2025 PPT-toimipisteiden määrä kasvoi 80:een ja liiketoiminta kasvoi nopeasti. Merkittävä kasvu on jatkunut vuonna 2026, mutta siirtymänopeutta on edelleen vaikea arvioida.

Seppo Orsila, toimitusjohtaja

Kannattavuus jatkoi paranemistaan huolimatta liikevaihdon 7 % laskusta vertailukauteen nähden. Viime kesänä alkanut asiakasaktiviteetin kiihtyminen alkoi näkyä tilauksissa, ja yhteistyö erityisesti uusien suurten asiakkaiden kanssa etenee selvästi aiempaa nopeammin. Aloitimme useita projekteja strategiaamme täydellisesti sopivien toimialojensa suurimpien yritysten kanssa. Kustannusrakenteemme on pysynyt hyvänä ja paranee edelleen, ja jatkamme toimia liiketoiminnan tehostamiseksi. Asiakasportfolion monipuolistuminen sekä hankkeiden eteneminen ja niiden määrän lisääntyminen tukivat kehitystä.

Käyttökatteemme nousi vuosineljänneksen aikana 22 %:iin ja parani 157 % ollen 0,3 (-0,6) miljoonaa euroa. Vastaavasti liikeulos parani 33 % ja oli -1,1 (-1,6) miljoonaa euroa. Olemme jatkaneet tuotteidemme kannattavuuden analysointia ja todenneet myyntikatteen kehittyvän oikeaan suuntaan. Tämä kehitys heijastui kannattavuuden kasvussa liikevaihdon laskusta huolimatta.

Tuotealustamme soveltuu yhä useampien asiakkaiden käyttöön, ja tarvittavan konfiguroinnin määrä vähenee, vaikka tarjoamme asiakkaillemme entistä enemmän lisäarvoa. Tuloskehityksemme on selkeä osoitus tuotealustamme monikäyttöisyydestä ja investointiemme tehokkuudesta, mutta se vahvistaa myös käsitystämme liiketoiminnan skaalautuvuudesta. Asiakkaiden suorittamat auditoinnit etenevät poikkeuksetta jouhevasti, ja niiden määrä on kasvussa. Useat asiakkaat ovat korostaneet auditointien merkitystä siirryttäessä kohti tuotantovaihetta.

Hoitokertakohtainen PPT-liiketoiminta jatkoi kasvuaan yli 100 % verrattuna viime vuoden vastaavaan ajanjaksoon. PPT tuottaa tietyillä tuotteilla jo enemmän kuin mitä vanha liiketoimintamalli tuottaisi, vaikka myisimme koko kentällä olevan laitekannan joka vuosi uudestaan. PPT-liikevaihto ylitti miljoona euroa vuonna 2025 ja kasvoi selkeästi ensimmäisellä neljänneksellä ja tavoittemme on kasvaa strategian mukaisesti. Korostan kuitenkin että vaikka meillä on jo yli 80 hoitopistettä, tulee kvartaalivaihtelu varmasti jatkumaan edelleenkin toiminnan suhteellisen pienen määrän vuoksi, mutta erityisesti koska kliinisten projektien loppuessa tulee lähes väistämättä muutamien kvartaalien tauko hoitoihin hyväksyntäprosesseista johtuen.

Tuotekehityspotkemme kasvoi 36 projektiin. Projektien tavoitteena on omien tuotteidemme kaupallistaminen. Lisäys syntyi kokonaan suurten yritysten kanssa käynnistetyistä projekteista, ja nämä yhtiöt ovat alallaan selkeästi maailman suurimpia. Olen iloinen saamastamme palautteesta: monet näistä asiakkaista valitsivat meidät sekä teknologiamme että olemassa olevilta asiakkailtamme saamiensa suositusten perusteella. Olemme menestyneet kilpailussa hyvin myös alan suurimpia ja vakiintuneimpia toimijoita vastaan, erityisesti tuotteidemme ainutlaatuisuuden ja valmistuskyvykkyyksiemme ansiosta.

Modulightin oman vertikaalisesti integroidun tuotantolaitoksen rooli korostuu yhä enemmän nykyisessä maailmantilanteessa ja se on jatkuvasti entistä tärkeämpi kilpailutekijä. Tämä näkyy positiivisena vireenä sekä lääkeyhtiöiden kanssa käytävissä keskusteluissa että muiden korkean lisäarvon sovelluksiin perustuvien asiakkuuksien neuvotteluissa. Teknologiamme ja Euroopassa sijaitsevat, ainutlaatuiset tuotannolliset kyvykkyytemme ovat selvästi vahvistaneet asiakkaidemme

luottamusta meihin heidän tehdessään tulevaisuuden tuotteisiin liittyviä kehitysvalintoja. Valtaosa projekteistamme on luonteeltaan sellaisia, joissa asiakas sitoutuu pitkäjärjestyksellisesti meihin ainoana teknologiapartnerina. Yhdysvallat on edelleen yhtiön pääfokus, ja toimintamme siellä kehittyi voimakkaasti. Olemme jatkaneet paikallisen tuotannon valmistelua. Näemme mahdollisuuksia erityisesti virtausytometriassa, mikroskopiassa, puolijohdeteollisuudessa, kvanttiteknologiassa ja puolustusteollisuudessa. Näillä kaikilla osa-alueilla meillä on globaalisti merkittäviä yhtiöitä asiakkainamme. Päättyneellä neljänneksellä saimme erittäin kiinnostavia aloituksia mm. puolijohdeteollisuudesta, johon laserimme näyttävät soveltuvan erittäin hyvin.

Strategiakautemme 2026–2027 tavoite on vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu sekä paluu vahvaan kannattavuuteen. Lisäksi tavoitteena on saavuttaa positiivinen kassavirta strategiakauden loppuun mennessä. Uskomme kvartaalitason vaihtelun jatkuvan, mutta asiakaspohjan monipuolistumisen ja projektien maturiteetin lisääntymisen tuo meille varmuutta pitkän tähtäimen kasvusta tänä vuonna ja strategiakautena. Tämän vuoksi julkaisimme myös ohjeistuksen, jonka perusteella odotamme kasvua ja parempaa kannattavuutta vuonna 2026 vertailukauteen verrattuna. Kasvustrategiamme on oikeansuuntainen, mutta tarvitsemme vielä hieman enemmän aikaa. Olemme tehostaneet toimintaamme ja kiinnittäneet erityistä huomiota myös rahavarojen riittävyteen.

Tuotekehityksen ja projektien edistyminen

Modulightin tärkein edistymisen mittari, tuotekehityspotki, kasvoi viidellä projektilla vertailukaudesta ollen 36 (31) ja kolmella edellisen vuosineljänneksen lopun tasoon verrattuna. Projekteissa pyritään kaupallistamaan yhtiön omia tuotteita lukuisissa eri indikaatioissa ja sovelluksissa. Tuotekehityspotken projekteilla on yhä enemmän synergiaa keskenään, ja laitealustamme monipuolisuuden vuoksi voimme tarjota asiakkaille ja potilaille yhä enemmän lisäarvoa pienemmällä työmäärällä ja nopeuttaa asiakkaiden tuotekehitystä. Tämä on näkynyt selkeästi myös asiakkaiden halussa laajentaa tuotteidemme käyttöä omassa toiminnassaan.

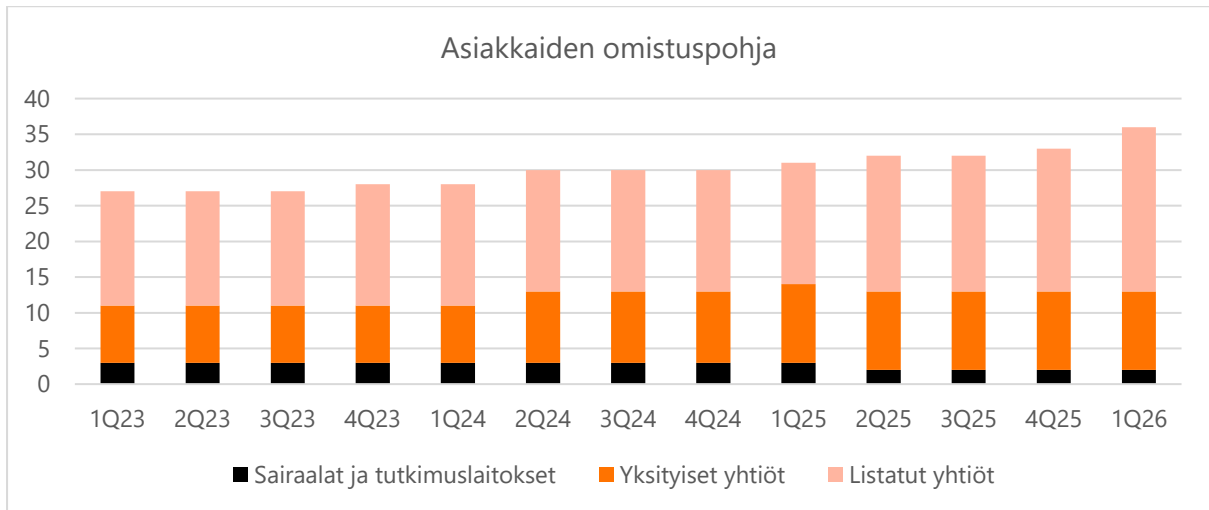
Tutkimustoimintamme tuotti myös korkealaatuisia tuloksia ja yhä useammat asiakkaat ovat lisänneet tuotantovaiheeseen siirtymiseen liittyviä aktiviteetteja, kuten asiakasauditointien määrää tai kliinisten toimipisteiden (engl. site) valmistelua kaupalliseen vaiheeseen. Yhä useampia asiakashankkeita voidaan myös palvella jo kehitetyillä tuotteilla suhteellisen pienellä konfiguroinnilla verrattuna muutaman vuoden takaiseen tilanteeseen, jossa usein tarvittiin enemmän tuotekehitystä. Tämä alustojemme maturiteetin ja monipuolisuuden lisääntyminen on selkeästi tehostanut toimintaamme ja parantanut asiakaskokemusta.

PPT-liiketoiminnan paikkojen määrä on kasvanut ja asiakkaiden suunnitelmat viittaavat kasvun jatkuvan. Tietyissä meille tärkeissä kliinisissä tutkimuksissa potilasrekrytointi on ollut jopa odotettua nopeampaa mikä johtanee ns. follow-up periodin aikaistumiseen. Viime vuonna laserteknologiassa saavutettu teknologinen etumatka ja sen myötä tulleet design-voitot ovat näkyneet tuotekehityspotken edistymisenä ja asiakkaiden lisääntyneinä projekteina.

	2022				2023				2024				2025				2026
	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	1Q
Projektien kokonaismäärä*	26	26	26	27	27	27	27	28	28	30	30	30	31	32	32	33	36

* Kaikki yllä mainitut projektit koskevat Modulightin omien tuotteiden kaupallistamista. Jotta projekti voidaan sisällyttää tähän listaan, sen on täytettävä tietyt kriteerit, jotka liittyvät sen kaupalliseen potentiaaliin. Lisäksi sen on sovittava yhtiön strategiaan ja sen teknologisiin painopistealueisiin. Taulukossa lueteltujen virallisten projektien lisäksi Modulight jatkaa työtä useiden muiden hankkeiden parissa, ja joidenkin niistä arvioidaan lopulta kehittyvän projekteiksi. Projektien luokittelu asiakasryhmiin ja sisällyttäminen tai pois jättäminen tuotekehityspotkusta ei ole pelkkä numeerisen analyysin lopputulos, vaan viime kädessä kyseessä on subjektiivinen prosessi.

Lisätietoa Modulightin asiakaista



Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Tammi–maaliskuu 2026

Konsernin liikevaihto vuoden 2026 ensimmäisellä neljänneksellä oli 1 495 (1 606) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -111 tuhatta euroa eli -7 %. Liikevaihto laski osittain hankkeiden viivästymisten, mutta myös toimitusten siirtymisen takia. Kehitykseen vaikuttivat asiakasportfolion ja hankkeiden eteneminen.

Kannattavuus

Tammi–maaliskuu 2026

Vuoden 2026 ensimmäisen neljänneksen käyttökate (EBITDA) oli 330 (-582) tuhatta euroa eli 22 (-36) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -1 064 (-1 585) tuhatta euroa eli -71 (-99) % liikevaihdosta. Osakekohtainen tulos (EPS) oli -0,02 (-0,04) euroa. Kannattavuus parani operatiivisen tehokkuuden kasvun myötä.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Tammi–maaliskuussa 2026 investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin olivat 991 (969) tuhatta euroa.

Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -661 (-1 551) tuhatta euroa. Liiketoiminnan kassavirta oli 818 (-1 332) tuhatta euroa.

Konsernin rahat ja pankkisaamiset 31.3.2026 olivat 9 080 (14 573) tuhatta euroa.

Nettovelka 31.3.2026 oli -6 590 (-10 581) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -15 (-22) %.

Omanvaraisuusaste oli 91 (88) %. Oman pääoman tuotto oli -2 (-3) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat 948 (916) tuhatta euroa eli 27 (22) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

Myyntisaatavien yhteismäärä 31.3.2026 oli 1 478 (1 484) tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 31.3.2026 oli 62 (66), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi–maaliskuussa 2026 oli 63 (65). Henkilöstökulut olivat tammi–maaliskuussa 2026 yhteensä 1 367 (1 656) tuhatta euroa.

31.3.2026 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Jukka-Pekka Alanko (palvelujohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointijohtaja), Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Kalle Palomäki (johtaja, uudet tuotteet), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Petteri Uusimaa (teknologiajohtaja) ja Ville Vilokkinen (operatiivinen johtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen jäsenet 31.3.2026 olivat Anne Koutonen (puheenjohtaja), Timur Kärki, Jyrki Liljeroos ja Seppo Orsila.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Modulightilla on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 31.3.2026 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli raportointikauden päättyessä 130 939 (130 939) omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Raportointikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 1,21 (1,55) euroa ja alin kurssi 1,08 (0,93) euroa. Päätöskurssi 31.3.2026 oli 1,07 (1,26) euroa. 31.3.2026 konsernin markkina-arvo oli 45 600 (53 697) tuhatta euroa. 31.3.2026 Modulight Oyj:llä oli 10 719 (11 819) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 41,1 (41,0) % osakkeista, ja 20 suurimman osakkeenomistajan osuus oli 73,9 (75,4) % osakkeiden kokonaismäärästä.

Lisätietoja yhtiön osakkeesta ja osakkeenomistajista on saatavilla yhtiön verkkosivuilla osoitteessa

<https://modulight.com/osake/>.

Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 31.3.2026 on esitetty alla olevassa taulukossa.

	Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus (%)
1	Seppo Orsila	6 226 500	14,61
2	Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56
3	Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	3 276 074	7,69
4	Ville Vilokkinen	3 039 750	7,13
5	Pekka Savolainen	2 920 422	6,85
6	Petri Melanen	2 173 500	5,10
7	Mika Saarinen	1 630 125	3,83
8	Pekko Sipilä	1 630 125	3,83
9	Mandatum Henkivakuutusosakeyhtiö	820 613	1,93
10	Ancuta Guina	670 320	1,57
11	Juha Lemmetti	544 000	1,28
12	Jyri Merivirta	500 000	1,17
13	Protean Funds Scandinavia	493 390	1,16
14	Jyrki Liljeroos	460 950	1,08
15	Kalle Palomäki	414 855	0,97
16	Kati Reiman	274 685	0,64
17	J & K HÄMÄLÄINEN OY	229 152	0,54
18	Hubert Jouve	200 737	0,47
19	Paloheimo Group Oy	155 646	0,37
20	Kaleva Mutual Insurance Company	149 957	0,35

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa.

Yhtiöllä oli 31.3.2026 lopussa kaksi optio-ohjelmaa. Käyttämättömiä optioita oli yhteensä 802 024 kappaletta. Optio-oikeuksilla ei merkitty uusia osakkeita tammi–maaliskuussa 2026 aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty alla olevassa taulukossa.

Optio-ohjelma	Yhtiökokouksen antama valtuutus	Valtuutuksen mukaan annetut	Valtuutuksen mukaan antamatta	Annetuista optioista käytetty	Käyttämättömät optiot	Merkintä-hinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	596 528	229 121	0	596 528	6,49	31.12.2023-31.12.2026
2023	500 000	205 496	294 504	0	205 496	2,43	31.12.2025-31.12.2028

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle. Maailmantalouden epävarmuus jatkuu ja erityisesti tullit ja niiden epäsuorat vaikutukset ovat selkeä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoista henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämisellä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmäsairauksien hoitoon (oftalmologia), sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketieteellisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan, virtausytometrian, diagnostiikan ja digitaalisten painokoneiden markkinoilta.

Maailmanlaajuisen syöpälääkemarkkinan lääkemarkkinan koko oli 185 miljardia dollaria vuonna 2021, ja sen arvioidaan kasvavan 307 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä. Vuonna 2023 osana PPT-liiketoimintamalliin siirtymistä Modulight tutki syövän hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa yhtiölle olennaisten tai muutoin mielenkiintoisten indikaatioiden osalta. Tutkitut indikaatiot eivät edusta yhtiön koko tuotekehityspotkea. Tutkimus kattaa tällä hetkellä 10 eri indikaatiota onkologian alalla. Käypähoidon (painotettu) potilaskohtainen mediaanikustannus näille indikaatioille on 320 000 dollaria ja vaihteluväli

eri indikaatioiden välillä 100 000–420 000 dollaria. Yhtiö uskoo, että sen hoitomuodon käyttö PPT-liiketoimintamallilla ja teknologialla paitsi parantaa hoidon lopputulosta ja sen saavutettavuutta myös laskee hoidon kokonaiskustannusta. Alla on esitetty tiettyjen syöpien potilasmääriä ja hoidon kustannuksia Yhdysvalloissa.

Indikaatio	Vuosittainen ilmaantuvuus		Hoitopolun mediaanikustannus (USD)
	Yhdysvalloissa (potilasta)		
Silmän verkkokalvon syöpä	2 000		100 000
Pään ja kaulan alueen syöpä	66 000		200 000
Haimasyöpä	64 000		275 000

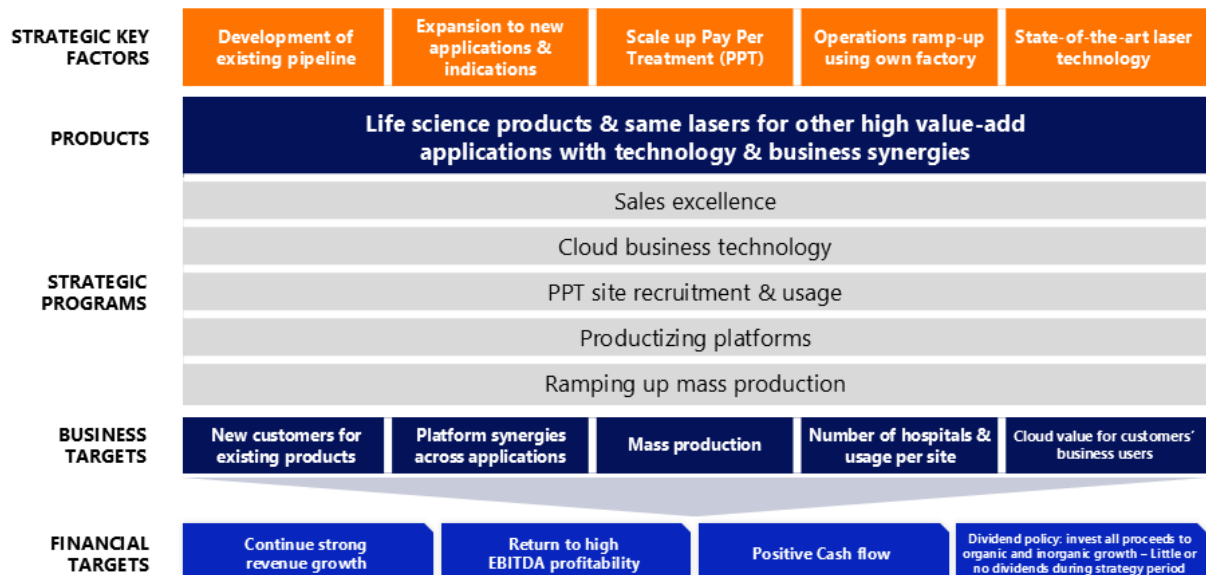
Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoitomarkkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmäsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä sekä kasvavat T&K-investoinnit silmäsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven geenisekvensointi-, endoskooppien ja virtausytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan vuoden 2022 noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille läikehoidoille syöpäsairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettäville hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

Strategia ja tavoitteet

Strategy and Targets 2026 – 2027



Strategiset avaintekijät

Modulightin kasvutavoitteet pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

- Olemassaolevan tuotekehityspotken kehittäminen
- Laajentuminen uusiin sovelluksiin ja indikaatioihin
- Hoitokertakohtaisen Pay Per Treatment (PPT) -liiketoimintamallin skaalaaminen
- Toiminnan laajentaminen omaa tehdasta hyödyntäen
- Huippuluokan laserteknologia

Modulightin liiketoiminnalliset ja taloudelliset tavoitteet

Modulightin keskeiset liiketoimintatavoitteet strategiakaudelle 2026-2027 ovat:

- Uusia asiakkaita olemassa oleville tuotteille
- Alustasynergiat eri sovellusten välillä
- Massatuotannon laajentaminen
- Sairaaloiden määrän kasvattaminen ja käyttöasteen lisääntyminen per kohde
- Pilvipalvelun tuottama lisäarvo asiakkaiden liiketoimintakäyttäjille

Modulightin taloudelliset tavoitteet ovat jatkaa vahvaa liikevaihdon kasvua, palata korkeaan EBITDA-kannattavuuteen strategiakauden aikana sekä saavuttaa positiivinen kassavirta. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy ennallaan.

- Kasvu: vahva liikevaihdon kasvu
- Kannattavuus: palaaminen korkeaan EBITDA-%-kannattavuuteen
- Kassavirta: positiivinen kassavirta

- ❑ Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja.

* Suurin osa Modulightin tämänhetkisestä liikevaihdosta tulee kehitysvaiheessa olevista tuotteista, ja yhtiö määrittelee laajan kaupallisen käyttöönoton toteutuneen, kun yhtiön liikevaihto kyseisen tuotteen/asiakkaan osalta ylittää 10 miljoonaa euroa.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight julkaisi 7.4.2026 kutsun varsinaiseen yhtiökokoukseen, joka pidetään torstaina 4.5.2026 klo 13.00 alkaen Kampusareenan auditoriossa A223 osoitteessa Korkeakoulunkatu 7, 33720 Tampere.

Osakkeenomistajien nimitystoimikunnan ehdotukset

Modulight julkaisi 27.3.2026 osakkeenomistajien nimitystoimikunnan ehdotukset hallituksen jäsenten kokoonpanosta ja palkitsemisesta 4.5.2026 pidettävää varsinaista yhtiökokousta varten.

Talousraportointi 2026

Modulight julkistaa vuonna 2026 seuraavat taloudelliset katsaukset:

- ❑ Puolivuosikatsaus tammi–kesäkuu 2026: 21.8.2026
- ❑ Osavuosisikatsaus tammi–syyskuu 2026: 23.10.2026

Taulukko-osio 1.1.–31.12.2026

Osavuositarkastuksen laatimisperiaatteet

Taloudelliset luvut on laadittu Suomen kirjanpitolain (FAS) mukaisesti. Tämän osavuositarkastuksen luvut ovat tilintarkastamattomia, ellei toisin mainita. Koko vuoden 2025 luvut ovat tilintarkastettuja.

Konsernin tuloslaskelma

1 000 euroa	1–3/2026	1–3/2025	1–12/2025
LIKEVAIHTO	1 495	1 606	7 069
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	30	-50	-349
Valmistus omaan käyttöön	948	916	3 441
Liiketoiminnan muut tuotot			
Materiaalit ja palvelut			
Aineet ja tarvikkeet			
Ostot tilikauden aikana	-179	-398	-1 006
Varastojen muutos	55	-10	180
Ulkopuoliset palvelut	-20	-87	-249
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-144	-495	-1 075
Henkilöstökulut			
Palkat ja palkkiot	-1 134	-1 343	-4 941
Henkilösivukulut			
Eläkekulut	-174	-260	-859
Muut henkilösivukulut	-59	-53	-108
Henkilöstökulut yhteensä	-1 367	-1 656	-5 908
Poistot ja arvonalentumiset			
Suunnitelman mukaiset poistot	-1 394	-1 003	-4 480
Liiketoiminnan muut kulut	-632	-903	-3 346
LIIKEVOITTO/-TAPPIO	-1 064	-1 585	-4 648
Rahoitustuotot ja -kulut			
Muut korko- ja rahoitustuotot	14	15	258
Korkokulut ja muut rahoituskulut	91	-45	-214
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	106	-31	45
VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-958	-1 615	-4 604
Tuloverot	0	-1	-1
KATSAUSKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-958	-1 616	-4 604

Konsernin tase

1 000 euroa	31.3.2026	31.3.2025	31.12.2025
VASTAAVAA			
Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet			
Kehittämismenot	12 404	11 358	12 253
Aineettomat oikeudet		42	
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	12 404	11 400	12 253
Aineelliset hyödykkeet			
Rakennukset ja rakennelmat	2 839	3 093	2 897
Koneet ja kalusto	19 158	20 489	19 646
Muu käyttöomaisuus	220	176	176
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	22 216	23 758	22 719
Pysyvät vastaavat yhteensä	34 620	35 157	34 972
Vaihtuvat vastaavat			
Vaihto-omaisuus			
Aineet ja tarvikkeet	1 366	1 121	1 311
Valmiit tuotteet	871	1 140	842
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 238	2 262	2 153
Saamiset			
Lyhytaikaiset			
Myyntisaamiset	1 478	1 484	1 987
Muut saamiset	87	80	181
Siirtosaamiset	613	287	196
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	2 179	1 851	2 365
Rahoitusarvopaperit	8 682	10 998	
Rahat ja pankkisaamiset	397	3 574	9 653
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	13 496	18 686	14 171
VASTAAVAA YHTEENSÄ	48 116	53 843	49 143

1 000 euroa	31.3.2026	31.3.2025	31.12.2025
VASTATTAVAA			
Oma pääoma			
Osakepääoma	80	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 292	75 292	75 292
Edellisten tilikausien voitto	-30 736	-26 072	-26 089
Tilikauden voitto	-958	-1 616	-4 604
Oma pääoma yhteensä	43 678	47 684	44 679
Vieras pääoma			
Pitkäaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	988	2 240	1 289
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	988	2 240	1 289
Lyhytaikainen			
Lainat rahoituslaitoksilta	1 502	1 752	1 502
Saadut ennakot	53	294	114
Ostovelat	285	346	283
Muut velat	164	133	108
Siirtovelat	1 085	1 394	1 168
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	1 949	3 919	3 175
Vieras pääoma yhteensä	4 439	6 159	4 464
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	48 116	53 843	49 143

Konsernin rahavirtalaskelma

1 000 euroa	1-3/2026	1-3/2025	1-12/2025
Liiketoiminnan rahavirta			
Liikevoitto	-1 064	-1 585	-4 648
Poistot ja arvonalentumiset	1 394	1 003	4 480
Rahoituserät, netto	106	-31	45
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	383	-719	-1 624
Maksetut verot		-1	-1
Liiketoiminnan rahavirta (A)	818	-1 332	-1 748
Investointien rahavirta			
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-991	-969	-4 311
Ennakkomaksut			
Investointien rahavirta (B)	-991	-969	-4 311
Rahoituksen rahavirta			
Lainojen lyhennykset (-) / nostot (+)	-301	-551	-1 768
Omien osakkeiden hankinta (-) / luovutus (+)		-16	
Rahoituksen rahavirta (C)	-301	-567	-1 768
Nettorahavirta (A+B+C)	-474	-2 868	-7 827
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden alussa	9 653	17 407	17 407
Valuuttakurssierot	-99	35	73
Rahat ja rahoitusarvopaperit kauden lopussa	9 080	14 573	9 653

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista

1 000 euroa	1-3/2026	1-3/2025	1-12/2025
Sidottu oma pääoma			
Osakepääoma 1.1.	80	80	80
Osakepääoman lisäykset			
Osakepääoma 31.3.	80	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.12	80	80	80
Vapaa oma pääoma			
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 292	75 308	75 308
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset		-16	-16
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.3.	75 292	75 292	75 292
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	-30 693	-26 106	-26 106
Muuntoero	-43	35	18
Tilikaudella jaetut osingot			
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.3.	-30 736	-26 072	-26 089
Katsauskauden voitto (-tappio)	-958	-1 616	-4 604
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.3.	43 598	47 604	44 599
Oma pääoma yhteensä 31.3.	43 678	47 684	44 679

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineetomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineetomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaisuutta.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.
Oman pääoman tuotto-%	100 x Kauden tulos / Oikaistu oma pääoma keskimäärin	Kuvastaa yrityksen kykyä tuottaa voittoa suhteessa sen omistajille kuuluvaan omaan pääomaan.

Lisätiedot:

Toimitusjohtaja: Seppo Orsila m. +358 40 830 4671

Sijoittajaviestintä: Ulla Haapanen m. +358 40 830 4676

S-posti: ir@modulight.com

Hyväksytty neuvonantaja: Sisu Partners Oy

[modulight.com](https://www.modulight.com)

X: [@modulight](#)

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpähoitoihin, silmäsairauksiin ja genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan ja digitaalisiin painokoneisiin. Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu mm. useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. [modulight.com](https://www.modulight.com)

modulight

modulight.com