

arCell

ÅRSREDOVISNING
2024



Innehållsförteckning

INLEDNING

Om AroCell	3
Höjdpunkter under 2024	4
AroCell som investering	5

VERKSAMHET

VD-ord	6
Marknad och trender	8
Produkter	9
Innovation och partnerskap	13
Hållbarhet	15

FINANSIELL KALENDER

7 maj 2025: Delårsrapport Q1 2025

15 maj 2025: Årsstämma 2025

21 augusti 2025: Delårsrapport Q2 2025

23 oktober 2025: Delårsrapport Q3 2025

24 februari 2026: Bokslutskommuniké 2025

BOLAGSSTYRNING

Ordförandekommentar	17
Styrelse och ledning	18

FINANSIELL INFORMATION

Förvaltningsberättelse 2024	21
Koncernen	25
Moderbolaget	30
Noter	32
Årsredovisningens undertecknande	39
Revisionsberättelse	40



Diagnostik som räddar liv



Tidig diagnos är viktig både vid cancer- och infektionssjukdomar. Därefter måste sjukdomens utveckling kunna följas över tid för att anpassa behandlingen. Diagnostiken är ofta avgörande för patientens överlevnad och fortsatta livskvalitet. AroCells vision är att rädda fler liv genom bättre och tidigare diagnostik.

AroCell är ett utvecklingsorienterat bolag med en produktportfölj bestående av lättanvända snabbtester, laborietester samt tester på automatiserade plattformar för att identifiera allvarliga sjukdomar. Organisationen täcker hela värdekedjan, från forskning och utveckling till tillverkning och försäljning. Koncernen består av moder-

bolaget AroCell och dotterbolagen IDL Biotech, IDL Bioscience och AroCell Incentive, där IDL Biotech driver den operativa verksamheten.

Produktutveckling och innovativa förbättringar i nära samarbete med forskare och läkare vid ledande universitet och sjukhus är en central del av AroCells arbete. Detta för att öka möjligheten till tidig upptäckt av sjukdomar.

Nästa generationens diagnostik

Den tekniska utvecklingen inom diagnostik har tagit stora och viktiga steg de senaste åren. Ett område som växer särskilt snabbt är in vitro-diagnostik (IVD).

IVD används bland annat inom cancerdiagnostik. Dessa tester bygger på att en liten bit vävnad, urinprov eller blodprov tas från patienten, analyseras för att identifiera eventuella avvikelser och vägleda efterföljande behandling.

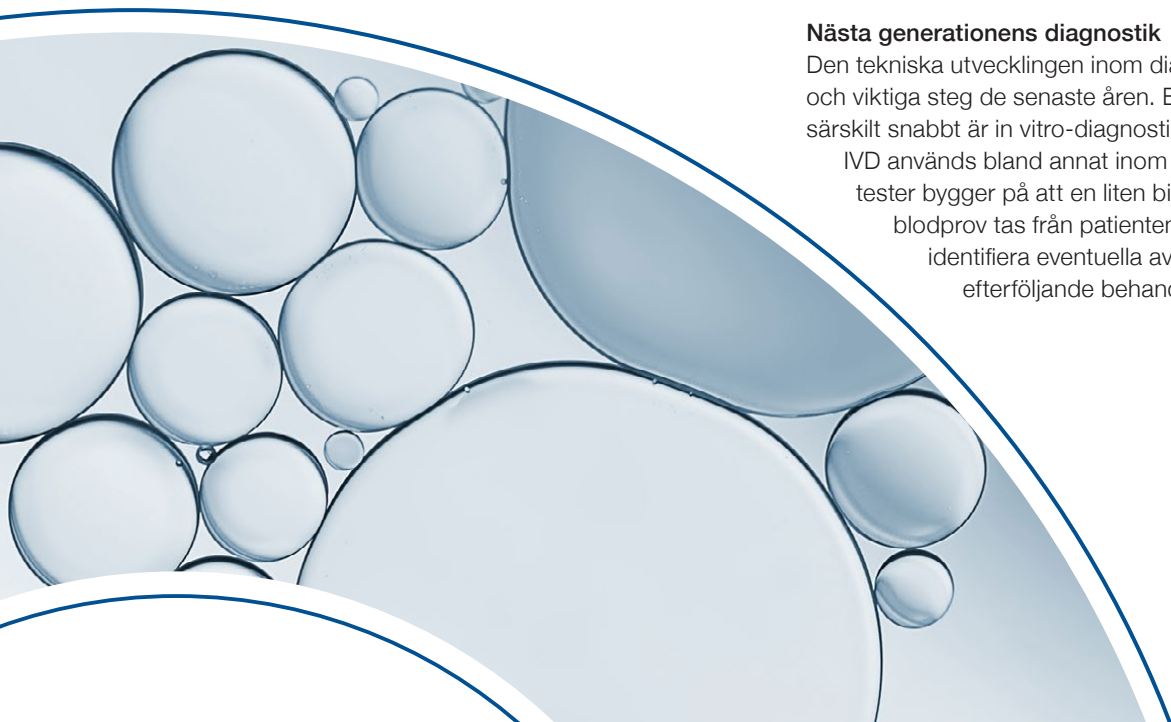
Biomarkörer är ämnen som man kan mäta till exempel i blod och urin och som kan ge en indikation om patientens hälsa. AroCell utvecklar tester för olika biomarkörer för cancer- och infektionsdiagnostik som kombinerar klinisk nytta med ekonomisk hållbarhet. Testerna är snabba, icke-invasiva och kostnadseffektiva lösningar som ger sjukvården bättre beslutsunderlag.

Genom omfattande satsningar på forskning och utveckling arbetar Arocell för att förbättra tillgänglighet, hastighet och precision inom diagnostiken. Målet är att vara en pålitlig partner för hälso- och sjukvården och bidra till en säkrare diagnostik och bättre behandlingsresultat.

En långsiktig och storskalig ambition

Framöver kommer AroCell stärka sin närvaro på befintliga marknader, få marknadsgodkännande i nya prioriterade områden och kontinuerligt utveckla nästa generationens diagnostik. Ambitionen är att etablera AroCells diagnostik som standard inom prioriterade områden.

AroCell (AROC) är listat på Nasdaq First North Growth Market. Mer information finns på arocell.com.



Viktiga forskningsresultat och produkter som kan nå fler



Framsteg inom behandling av urinblåscancer

Under året publicerades en betydelsefull studie som påvisade att AroCells urinblåscancertest UBC Rapid kan reducera antalet cystoskopier hos patienter med urinblåscancer. Studien indikerar att UBC Rapid kan fungera som ett förstahandsverktyg för övervakning av återfall, vilket kan leda till lägre vårdkostnader och minskat obehag för patienterna jämfört med invasiva cystoskopier.



Nya möjligheter för prognostisering av prostatacancer

Resultaten från AroCells prostatacancerstudie med TK 210 ELISA publicerades under året. Studien, som genomfördes i samarbete med Medicinska universitetet (MedUni) i Wien, Semmelweis universitetet i Budapest och Tammerfors universitet visade att nivåerna av serumtymidinkinas 1 (sTK1) kan förutsäga överlevnad hos patienter med metastaserad prostatacancer. Resultaten visade även att TK 210 testet kan ge värdefull vägledning vid val av terapi.



Stärkt marknadsnärvaro genom samarbeten

AroCells strategiska samarbete med kinesiska ZECEN fortsatte under året. Genom samarbetet finns nu TPS® CLIA på den kinesiska marknaden och förväntningarna är att produkten kommer att introduceras på fler sjukhus under 2025. Samarbetet har även lett till nya partnerskap. I december etablerades ett strategiskt samarbete med ett globalt japanskt IVD-företag, vilket ytterligare stärker närvaron i Kina genom att TPS® CLIA integreras på deras automatiserade CLIA-plattformar.



Stärkt position och stabil grund för fortsatt tillväxt

AroCells satsningar på produktion och försäljning har burit frukt. Under året har flera taktiska åtgärder genomförts för att stärka försörjningskedjan, inklusive ökade råvarulager och investeringar i produktionskapacitet. Orderingången har fortsatt varit stark och AroCell har gradvis utökat sin närvaro på sina två främsta marknader, Indonesien och Tyskland. Året har därmed inneburit en starkt marknadsposition och en stabil grund för fortsatt tillväxt.

Investera i kostnadseffektiv och internationellt hälsofrämjande diagnostik

AroCell är ett utvecklingsdrivet diagnostikbolag med kontroll över hela värdekedjan – från produktutveckling och tillverkning till distribution. Genom en agil organisation och stark forskningsförankring driver bolaget utvecklingen av nya diagnostiska lösningar som möter det växande behovet av tidig och träffsäker upptäckt. Med en växande marknad, stark försäljningstillväxt, solid kassaposition och en tydlig strategi för innovation och expansion är AroCell en attraktiv investering inom framtidens precisionsmedicin och hälsa.

1 Växande marknad och ökad efterfrågan på tidig diagnostik

Marknaden för in vitro-diagnostik (IVD) växer snabbt, drivet av behovet av tidig och träffsäker diagnos. Biomarkörbaserad diagnostik spelar en central roll inom precisionsmedicin, vilket ökar efterfrågan på AroCells lösningar. Ökad fokus på patientcentrerad vård, strängare regulatoriska krav och teknologiska framsteg gör att behovet av kostnadseffektiva och icke-invasiva tester är större än någonsin.

2 Flera år av stark försäljningstillväxt

Under de senaste fyra åren har AroCell haft en stabil och accelererande försäljningstillväxt, vilket bekräftar en stark marknadsefterfrågan och en skalbar affärsmodell. Expansionen på viktiga marknader, främst Indonesien och Tyskland, fortsätter att stärka den internationella närvaron och ger långsiktiga tillväxtmöjligheter även utanför AroCells nuvarande huvudmarknader.

3 Stark kassaposition möjliggör strategisk expansion

Med en solid finansiell grund och stark kassaposition har AroCell skapat flexibilitet för tillväxt och expansion. Genom in-licensiering, strategiska samarbeten eller förvärv kan bolaget bredda sin produktportfölj och accelerera marknadsnärvaron. Kapitalet används även för att driva innovation och effektivisera verksamheten, vilket stärker möjligheterna att skala upp och förbättra lönsamheten över tid.

4 Innovation och internationella forskningssamarbeten driver värde

AroCell är en innovativ aktör inom diagnostik och har etablerat samarbeten med ledande experter och forskningsinstitut för att driva utvecklingen av nästa generations diagnostiklösningar. Pågående kliniska studier leds av renommerade professorer vid universitetssjukhus och forskningscentra i Europa. Dessa samarbeten säkerställer vetenskaplig excellens, regulatoriskt stöd och bidrar till en kontinuerlig utveckling av nya diagnostiska lösningar. Partnerskap med diagnostik- och life sciences-aktörer accelererar dessutom kommersialiseringen och marknadspenetreringen.

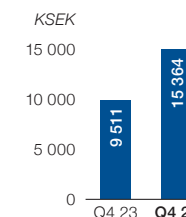
5 En investering i global hälsa

AroCells verksamhet bidrar direkt till FN:s globala mål 3: "God hälsa och välbefinnande". Genom icke-invasiva och kostnadseffektiva tester kan fler patienter få snabbare och mer träffsäker vård, samtidigt som sjukvårdssystemet avlastas genom minskning av kostsamma och resurskrävande metoder. Detta skapar långsiktigt värde för såväl vårdgivare som patienter samtidigt som AroCell befinner sig i en växande och samhällskritisk bransch.

ACCELERERAD FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT

62%

Omsättningen ökade med 33% för helåret 2024 och med hela 62% under det fjärde kvartalet.



Lönsamhet och tillväxt lägger grunden för expansion och fortsatt utveckling

Det är med stor tillfredsställelse jag presenterar årets resultat. Året har präglats av en kontinuerlig och stark försäljningstillväxt. Vi har ökat vår försäljning med drygt 33% jämfört med föregående år. Det är det fjärde året i rad med stabil försäljningstillväxt, en tillväxt med fokus att nå lönsamhet. Under det fjärde kvartalet uppnådde vi äntligen både ett positivt EBITDA-resultat och ett positivt kassaflöde. Bolaget är nu på god väg mot uthållig lönsamhet, samtidigt som vi ser en fortsatt stark orderingång.

Med grundförutsättningarna för en lönsam affärsverksamhet på plats kan vi utöka vårt försäljningsfokus genom att målmedvetet lansera våra produkter på nya marknader. Vi har hittills endast skrapat på ytan av våra produkters fulla försäljningspotential. Genom att ytterligare stärka vårt försäljningsarbete på olika sätt ser vi stora möjligheter att fortsätta växa organiskt både på befintliga marknader såväl som nya.

Fortsatt stark försäljningstillväxt och global expansion

Omsättningen ökade markant under det fjärde kvartalet, med imponerande 62% jämfört med föregående år, och drygt 33% för helåret. Vi har nu fyra år av stadig försäljningstillväxt bakom oss, och den har accelererat under det senaste året. Vi ser dessutom en fortsatt stark orderingång. Vi utökar gradvis vår närvaro på våra två främsta marknader, Indonesien och Tyskland, vilket stärker vår marknadsposition och skapar en stabil grund för fortsatt tillväxt.



”Vi har nu fyra år av stadig försäljningstillväxt bakom oss, och den har accelererat under det senaste året.”

Anders Hultman, VD AroCell

Ökad produktionskapacitet för att möta efterfrågan

Den snabba försäljningstillväxten har varit en utmaning för vår organisation, som har arbetat intensivt för att möta efterfrågan. För att säkra vår produktion har vi implementerat taktiska åtgärder för att stärka vår försörjningskedja, inklusive ökade råvarulager och investeringar i produktionskapacitet. Dessa åtgärder kommer att säkerställa vår förmåga att upprätthålla en stabil tillväxt och hög leveranssäkerhet framöver. Det är glädjande att se hur våra satsningar på produktion och försäljning bär frukt, och vi ser fram emot att fortsätta denna positiva utveckling under 2025.

Strategiska samarbeten som driver tillväxt och innovation

Ett betydelsefullt samarbete med ZECEN i Kina har varit en höjdpunkt under året. ZECEN specialiserar sig på automatiserade CLIA-plattformar, som är helautomatiserade och slutna system. Vår produkt TPS® CLIA är tillgänglig på den kinesiska marknaden, och vi förväntar oss ökad försäljningsvolym under 2025 när den introduceras på fler sjukhus.

Via ZECEN stärker vi vår närvaro i Kina genom att fler partners ansluter sig till samarbetet. Som en del av detta etablerade vi i december ett nytt strategiskt partnerskap med ett ledande globalt japanskt IVD-företag, vilket avsevärt stärker bolagets marknadsnärvaro i Kina genom att integrera TPS CLIA på deras automatiserade CLIA-plattformar. Vi driver även två utvecklingsprojekt för att introducera våra produkter TK 210 ELISA och UBC® på ZECEN:s plattformar. Vår målsättning är att registrera dessa produkter i Kina i slutet av 2025.

Arbetet med att introducera våra biomarkörer på automatiserade plattformar i Kina är en viktig del av vår strategi. Erfarenheterna från detta samarbete förväntas möjliggöra

att vi kan inkludera vår TK1-markör på CLIA-plattformar på andra marknader framöver. Även om utvecklingen tar tid, förväntas den ge upphov till nya tillväxtmöjligheter de kommande åren.

Viktiga forskningsresultat för AroCells produkter

Under året publicerades en betydelsefull studie som påvisar att vårt urinblåscancertest UBC Rapid kan reducera antalet cystoskopier hos patienter med urinblåscancer. Cystoskopi har hittills varit standardmetoden för övervakning av återfall, men är en invasiv och kostsam procedur. Studieresultaten visade att UBC Rapid kan fungera som ett förstahandsverktyg för övervakning av återfall, vilket innebär lägre kostnader och mindre obehag för patienterna jämfört med cystoskopi.

Under året presenterades även resultaten från vår prostatacancerstudie med TK 210 ELISA, genomförd i samarbete med Medicinska universitetet (MedUni) i Wien och Semmelweis Universitetet i Budapest. Studien visade att nivåerna av serumtyimidinkinas 1 (sTK1) kan förutsäga överlevnad hos patienter med metastaserad prostatacancer. Resultaten visar att högre sTK1-nivåer korrelerar med kortare överlevnad, vilket gör markören till ett värdefullt prognostiskt verktyg. Studien indikerar även att sTK1 kan hjälpa till att identifiera vilka patienter som skulle gynnas av kemoterapi med läkemedlet docetaxel. Detta kan leda till en mer individanpassad och effektiv behandling och därmed förbättrad livskvalitet för patienterna. TK 210 ELISA har därmed potential att bli ett viktigt kliniskt beslutsstöd, och resultatet stärker vår strategi att göra produkten tillgänglig för fler patienter.

AroCell har både den expertis och kapacitet som krävs för att lansera nya produkter, genom antingen inlicensiering eller strategiska partnerskap. Vi utnyttjar vår

”Det är glädjande att se hur våra satsningar på produktion och försäljning bär frukt.”

befintliga organisation för att skapa både strukturell och organisk tillväxt. Vi arbetar också kontinuerligt med vårt utvecklingsprogram och stödjer forskning som påvisar den kliniska nyttan med våra produkter, vilket lägger en stark grund för fortsatt tillväxt.

Framtid och lönsamhet – fortsatt fokus på tillväxt

Sammanfattningsvis har 2024 varit ett framgångsrikt år, med kraftig försäljningsökning, strategiska samarbeten och betydande forskningsresultat. Vi ser med tillförsikt fram emot fortsatt expansion och utveckling, där den starka orderingången på våra befintliga marknader, kombinerat med möjligheter på nya marknader, skapar en stabil grund för framtiden. Med stor optimism och hög ambition tar vi oss an 2025, med målsättningen att bygga vidare på våra framgångar och fortsätta vår resa mot fortsatt förstärkt och uthållig lönsamhet.



ANDERS HULTMAN
VD AroCell

Diagnostik till lägre pris är viktigt för folkhälsan

Att få en diagnos är det första steget på en patients resa genom hälso- och sjukvården. Flera faktorer under senare år har förstärkt behovet av effektiva diagnostiska metoder, både inom området infektionssjukdomar och inom urologi. Tillgången till en ökande arsenal av läkemedel har ökat behovet av diagnostik som möjliggör individbaserad behandling med den metod som kommer att ha bäst effekt.

Några av de viktigaste trenderna som formar framtidens diagnostik:



Cancer ökar. Flera cancerformer ökar även bland yngre, såsom testikelcancer, bröstcancer och malignt melanom, visar statistik från Socialstyrelsen.



Kostnadseffektiv uppföljning blir avgörande. Cancer blir allt oftare en kronisk sjukdom, vilket ökar behovet av kostnadseffektiva metoder för långtidsuppföljning.



Nya virus och bakterier kräver bättre beredskap. Smittsamma sjukdomar fortsätter att dyka upp, vilket gör diagnostik till en central del av folkhälsoarbetet.



Tidig diagnostik blir allt viktigare. Tidig upptäckt är avgörande för många cancerformer och diagnostik måste göras mer tillgänglig och kostnadseffektiv.



Screeningprogram expanderar. Fler länder och regioner inför screening av stora befolkningsgrupper, vilket ökar behovet av tillgång till tester.



Precisionsmedicin förändrar vården. Nya terapier kräver träffsäker diagnostik under hela behandlingsperioden för att anpassa och optimera vården.



Hälsosystemet måste hantera en ökad livslängd. Befolkningspyramiden förändras och vården behöver lösningar som avlastar sjukvården.



Vetenskapliga genombrott skapar efterfrågan. Fler sjukdomar har idag effektiva behandlingar vilket driver ökad användning av diagnostik för att styra behandlingsval.



Ökat intresse för hälsa. I takt med att fler utbildas och medelklasserna växer, ökar intresset för den egna hälsan och fler vill låta testa sig.

Produkter som möter behov och räddar liv

AroCells produktportfölj består av två huvudområden: produkter inom cancerdiagnostik och tester för sjukdomar orsakade av bakterier. Produktportföljen består av flera olika produkter: UBC[®], MonoTotal[®], TPS[®], TPAcyk[™], TK 210 ELISA och TUBEX[®], där vissa finns på flera olika plattformar så som Rapid, ELISA, CLIA eller IRMA. De viktigaste produkterna i bolagets portfölj är UBC[®] Rapid och TK 210 ELISA inom urologi, samt TUBEX[®] inom bakteriologi.

Tester inom urologi

Cancer är ett samlingsnamn för mer än hundra olika sjukdomstillstånd och en av de vanligaste dödsorsakerna. En växande och åldrande befolkning leder till att allt fler drabbas. Tillgången till nya läkemedel, bland annat inom det urologiska området förväntas fortsätta öka, vilket påverkar behovet av diagnostik och diagnostiska metoder för att utvärdera effektiviteten i behandlingarna. Brist på relevanta biomarkörer bedöms vara en av orsakerna till att vissa nya behandlingsformer inte når marknaden.

UBC Rapid[®] – tester för urinblåsecancer

UBC Rapid är AroCells största urologiska produkt och står för en betydande del av omsättningen. UBC Rapid används vid misstänkt urinblåsecancer, en av de vanligaste cancerformerna. Risken för att utveckla urinblåsecancer är ungefär tre gånger högre hos män än hos kvinnor.

För patienten och utfallet av behandlingen är det avgörande att hitta cancer i ett tidigt skede. Ett test för urinblåse-

cancer ska vara enkelt att utföra och ge ett tillförlitligt svar. AroCell har utvecklat UBC Rapid, ett snabbtest för diagnos och uppföljning av urinblåsecancer. UBC Rapid[®] baseras på urinprover som tas under vårdbesöket. Testet är framtaget för att identifiera aggressiva tumörer såsom icke-muskelinvasiva höggradiga tumörer och carcinoma in situ (CIS). Testet finns i två versioner: en kvantitativ version som avläses med hjälp av en läsare och en semi-kvantitativ visuell version där resultatet kan bedömas direkt. Jämförande studier visar att UBC Rapid presterar bättre än urincytologi tack vare sin höga känslighet. Kombinationen av UBC Rapid och cytologi möjliggör detektion av ytterligare tumörer till skillnad från enbart cytologi. En annan fördel med UBC Rapid är snabbheten. Resultat kan ges direkt under patientbesöket, till skillnad från cytologi, där patienten kan få vänta flera dagar eller veckor på resultatet.

AroCell vidareutvecklar nu UBC Rapid för att ytterligare förbättra testets prestanda och användbarhet med målet att etablera testet på nya marknader.



UBC Rapid[®].

Urinblåsecancer är vanligt i Europa. Tyskland är idag den största marknaden för UBC Rapid. Testet har funnits på marknaden sedan 2010 och efterfrågan växer även i Kina och andra länder utanför Europa, där AroCell satsar på marknadsexpansion. Behandlingen av blåscancer är resurskrävande och risken för återfall är hög. Sjukdomen kräver långvarig, ibland livslång uppföljning. Snabba och kostnadseffektiva tester som UBC Rapid kan därför minska sjukvårdens kostnader och förbättra patientens vårdupplevelse.

AroCell har även laboratorietesterna UBC® ELISA och UBC® IRMA inom urologi.

TK 210 ELISA® – test för prostatacancer

Blobaserad diagnostik är en del av cancervården där ett enkelt blodprov kan ge avgörande information för både diagnos och behandlingsval. Vetenskapliga framsteg inom cancerterapi har ökat behovet av testmetoder som kan förutsäga patientens diagnos och ge beslutsstöd till läkare.

AroCell har utvecklat produkten TK 210, en analysmetod som mäter biomarkören Tymidinkinas 1 (TK1) för att diagnostisera och följa upp prostatacancer. Testet kan även användas för att avgöra vilken behandling som ger bäst chans till överlevnad och har potential att bli ett värdefullt verktyg för behandlingsbeslut.

Resultat från en nyligen genomförd studie tyder på att AroCells analysmetod TK 210 för sTK1 (serum tymidinkinas 1) kan användas för att identifiera prostatatumörer samt förutsäga överlevnaden för patienter med metastaserad prostatacancer. Studien indikerar att testet kan hjälpa läka-



TK 210 ELISA®

ren att avgöra om en patient bör behandlas med cellgifter eller hormonell behandling, vilket i många fall kan vara livsavgörande.

Patenterad teknologi

AroCell TK 210 ELISA är en kvantitativ immunanalys som mäter TK1 i blod. Metoden bygger på patenterad teknologi där monoklonala antikroppar specifika för TK1 används för att ge en förbättrad känslighet och specificitet. Testet mäter såväl enzymatisk aktivt som inaktivt TK, och studier har visat att TK1-halter vid diagnos kan signalera om tumören är lokal eller spridd, samt hur aggressiv sjukdomen är.

Produkten möjliggör även långtidsuppföljning av patienter med hematologiska och solida tumörer, vilket gör det möjligt att i tid upptäcka återfall.

AroCell TK 210 ELISA registrerades för CE-märkning 2015, och kan enkelt anpassas till automatiserade analysinstrument, vilket gör det till en kommersiellt attraktiv produkt för kliniska laboratorier världen över.

Inom urologi har även AroCell produkterna Mono-Total®, TPS® och TPACyk®, som alla är biomarkörer för att detektera cancer. Produkterna används på ett stort antal sjukhus i Europa och Asien.

Tester för sjukdomar orsakade av bakterier

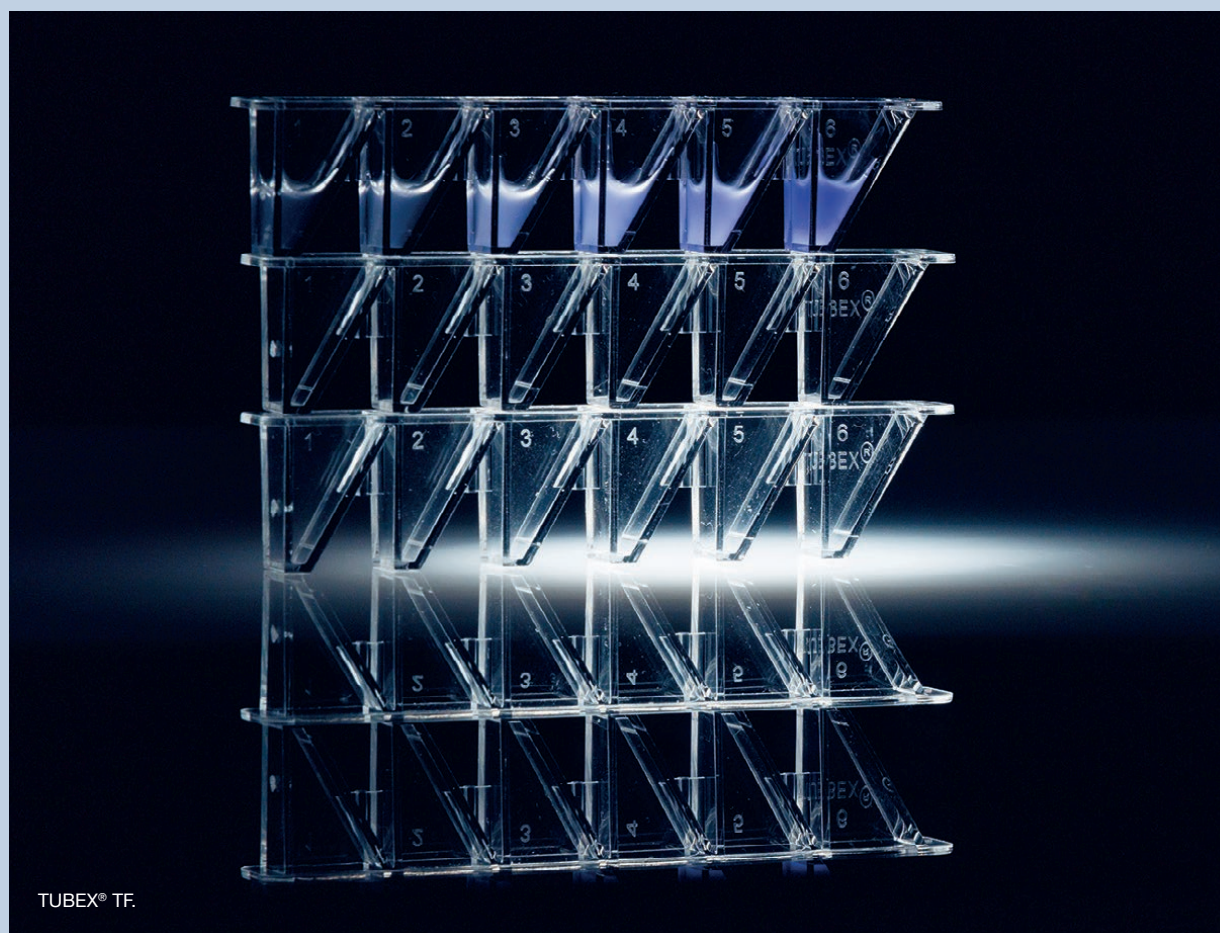
Bakteriologiska sjukdomar utgör ett växande problem i samhället. Hög rörlighet och ökad antibiotikaresistens gör att smittoutbrott måste hittas tidigt för att rädda liv. Efterfrågan på diagnostik till ett hälsoekonomiskt försvarbart pris ökar globalt, där snabba och tillförlitliga tester blir allt viktigare för effektivare vård och smittspårning.

TUBEX® – test för salmonella/tyfoid feber

TUBEX® TF är ett snabbtest med hög sensitivitet för detektion av akut tyfoidfeber, den allvarligaste formen av salmonella. Testet ger en diagnos inom tio minuter och möjliggör tidig och tillförlitlig upptäckt, vilket är centralt för att kunna sätta in en effektiv och botande behandling av sjukdomen i rätt tid. Testet kan enkelt utföras både i laboratoriemiljö och i fält, vilket gör det flexibelt i olika vårdmiljöer. TUBEX® TF är, tillsammans med UBC, en av AroCells två viktigaste produkter sett till omsättning.

Enligt amerikanska folkhälsomyndigheten CDC drabbas 11–21 miljoner människor årligen av tyfoidfeber¹. AroCells snabbtester erbjuder en kostnadseffektiv lösning för omfattande diagnostik och möter det växande behovet på den globala marknaden. Genom att minska behovet av återbesök och invasiva tester skapar AroCells produkter ett tydligt mervärde för både vårdpersonal och patienter runt om i världen. AroCells största marknad för TUBEX® TF är Asien och då främst Indonesien.

Testet för tyfoidfeber finns i följande varianter:
TUBEX® TF och TUBEX® TF Wash.



1) <https://wwwnc.cdc.gov/travel/yellowbook/2024/infections-diseases/typhoid-and-paratyphoid-fever>.

Ett blodprov före cystoskopi ökar chansen att hitta cancer

Med UBC Rapid kan urinblåsecancer upptäckas genom ett enkelt urinprov. Att använda testet före en cystoskopi har visat positiva resultat. Professor Gerson Lüdecke vid Heinrich Heine Universitetet i Düsseldorf förklarar varför.



PROFESSOR GERSON LÜDECKE

Professor vid Heinrich Heine Universitetet i Düsseldorf och överläkare inom urologi med expertis inom icke-muskelinvasiv blåscancer (NMIBC), endoskopisk resektionsteknik och cancer-prevention.

– Det har länge varit känt att ett blåscancertest före en undersökning med cystoskopi, en kamera som förs in i urinröret, påverkar resultatet av undersökningen. Det beror på att den som undersöker tittar noggrannare, vilket innebär att cystoskopins känslighet ökar. Detta visade en aktuell undersökning för molekyllära markörer, men också för det praktiska UBC Rapid-testet (Benderska-Söder N et al. 2024). Denna undersökning visar också att antalet cystoskopier kan minskas utan att säkerheten för patienterna äventyras, om man vid icke-muskelinvasiv blåscancer med hög risk dessutom använder urinmarkörer för blåscancer som kompletterande diagnostik.

Vad förändras för patienterna när man dessutom använder en urinbaserad, proteinbaserad markör?

– Ett extra UBC Rapid-test, som ger sitt resultat inom 30 minuter på urologens mottagning, förbättrar den diagnostiska noggrannheten hos cystoskopin och därmed säkerheten för patienterna. Molekyllära markörer är cirka 20% bättre i sin diagnostiska noggrannhet, men betydligt dyrare och tillgängliga först efter några dagar.

Vid medelhög risk för icke-muskelinvasiv blåscancer och ett negativt testresultat vid kontrolltidpunkterna 6, 9 och 18 månader kan dessutom cystoskopi undvikas på ett ansvarsfullt sätt och utan ökad risk för patienten. Detta tillgodoser önskemålen hos många patienter som känner rädsla och obehag vid undersökningen. Dessutom undviks terapeutiska risker som infektioner och skador. Om UBC

Rapid-testet är positivt måste cystoskopi utföras. Då är sannolikheten hög att man hittar en tumör vid cystoskopin.

Hur går du tillväga vid tumörer med låg risk?

– NMIBC¹ med låg risk är genetiskt mycket stabila och ökar knappast hotpotentialen. Enligt riktlinjerna krävs cystoskopier efter 3, 12, 24, 36, 48 och 60 månader, därefter valfritt vartannat år. Med ett föregående UBC Rapid-test kan detektionsgraden hos den efterföljande cystoskopin förbättras med cirka 7–10% och vid intermediär risk med 12%. Man kan också erbjuda patienterna ett UBC Rapid-test var tredje månad mellan cystoskopierna. Här måste dock kostnaderna för patienterna med endast liten extra nytta diskuteras kritiskt. Om testet är positivt bör en cystoskopi utföras.

Det bör också noteras att användningen av UBC Rapid vid tumöruppföljning är ekonomiskt fördelaktigt. Dels kan antalet cystoskopier reduceras, dessutom kan testet berättiga vårdgivaren till ersättning.

1) Non-muscle Invasive Bladder Cancer.

REFERENS:

Benderska-Söder N. et al. Simulation of the effects of molecular urine markers in follow-up of patients with high-risk non-muscle invasive bladder cancer. Urologic Oncology: Seminars and Original Investigations Volume 42, Issue 8, August 2024, Pages 229-235 <https://doi.org/10.1016/j.urolonc.2024.01.025> [8.7.2024]

Flera pågående forskningsprojekt i Europa

För ett bolag som AroCell pågår hela tiden ett forsknings- och utvecklingsarbete. Flera studier och samarbeten är alltid igång i flera länder med ledande forskare, universitet och sjukhus, allt för att förbättra diagnostiken genom att använda AroCells teknik och vidareutveckla produkterna.

Pågående studier och samarbeten

- Studie om prostatacancer leds av Stig Linder, seniorprofessor i Cancerfarmakologi vid Karolinska Institutet och seniorprofessor i farmakologi vid Linköpings Universitet. Knuten som vetenskaplig rådgivare för AroCell. SL har tidigare varit aktiv i bolag som utvecklat diagnostiska tester.
 - Studie om prostatacancer i samarbete med Gero Kramer, professor vid urologikliniken på Universitetssjukhuset i Wien.
 - Studie om prostatacancer i samarbete med Teemu Murtola, professor vid Institutionen för urologi vid Tampere Universitetet i Finland.
 - Studie om prostatacancer i samarbete med Tibor Szarvas, professor vid Institutionen för urologi vid Semmelweis Universitetet i Budapest.
 - Studie om urinblåsecancer leds av Thorsten Ecke, professor vid HELIOS Klinikum i Bad Saarow.
 - Studie om urinblåsecancer leds av Johan Styrke, läkare och specialist vid Institutionen för Diagnostik och intervention vid Umeå Universitet.
 - Studie om utveckling av effektiva analysmetoder leds av Ian Nichols, professor vid Laboratoriet för bioorganisk och biofysikalisk kemi vid Linnéuniversitet.
 - Studie om TK 210 leds av Per Vange, professor vid Uppsala universitet.
 - Studie om TK 210 leds av Torbjörn Karlsson, professor vid Uppsala universitet.
- Andra samarbeten:**
- Gerson Lüdeke Heinrich Heine universitet Düsseldorf arbetar med vår försäljningspartner Concile i Tyskland.
 - Studie om UBC Rapid leds av Joško Osredkar, professor vid University Medical Centre, Ljubljana.

Ny studie visar vilken behandling som ger bäst överlevnad

För att cancer ska kunna upptäckas med ett enkelt blodprov analyseras avvikelser i blodet, så kallade biomarkörer. Vid metastatisk prostatacancer är biomarkören tymidinkinas 1 (TK1) en viktig indikator. Professor Gero Kramer vid Universitetssjukhuset i Wien har medverkat i en nyligen avslutad studie där AroCells teknik, TK 210 ELISA, användes.

– Studien var ett samarbete mellan tre forskargrupper från Finland, Österrike och Ungern. Vi är alla intresserade av prostatacancer och vi hade tillgång till blodprover tagna från patienter med framskriden prostatacancer.

Prostatacancer är den vanligaste cancersjukdomen hos män. Sjukdomen drabbar oftast äldre män – medianåldern för diagnos är 69 år. Tumörerna tillväxer i allmänhet långsamt och sjukdomen behöver ofta inte behandlas. Män med en förväntad kvarvarande livstid på 10–15 år rekommenderas därför aktiv monitorering, det vill säga att framskridandet av sjukdomen följs noggrant. Patienter kan av olika skäl opereras eller strålbehandlas och kan sedan bli helt tumörfria. I de fall då tumörsjukdomen hunnit spridas och operation eller strålbehandling inte längre är

”Resultaten är mycket lovande men behöver implementeras i sjukvården. Om så sker så förväntas metoden ge vägledning till onkologer avseende vilken typ av behandling som ska erbjudas patienter med spridd prostatacancer.”

en framkomlig väg behandlas patienter med anti-hormonell terapi. Genom att minska produktion av testosteron i kroppen minskas tumörcellernas tillväxt, något som ofta är tillräckligt för att kontrollera sjukdomen.

Prostatacancer kan dock utvecklas till ett stadium där tumörerna tillväxer trots att tillgången till testosteron har strypts. Detta är ett allvarligt tillstånd med hög dödlighet och patienterna behandlas med olika typer av läkemedel.

Vad kom ni fram till i studien?

– Resultaten visade att patienter med höga nivåer TK1 i blodet uppvisade en betydligt sämre prognos jämfört med patienter med låga nivåer. Av speciellt intresse var att en ofördelaktig prognos var kopplad till vilken typ av läkemedel patienterna behandlats med. Den största risken för att avlida i prostatacancer var kopplad till patienter med höga nivåer TK1 i blodet som behandlats med en klass av läkemedel som kallas ”ARSI” (androgen receptor signaling inhibitors). Patienter med höga nivåer av TK1 som behandlats med en mer traditionell typ av kemoterapi uppvisade en jämförelsevis bättre prognos. Denna skillnad är logisk – snabbväxande tumörer uttrycker TK1 och förväntas vara känsliga för kemoterapi.

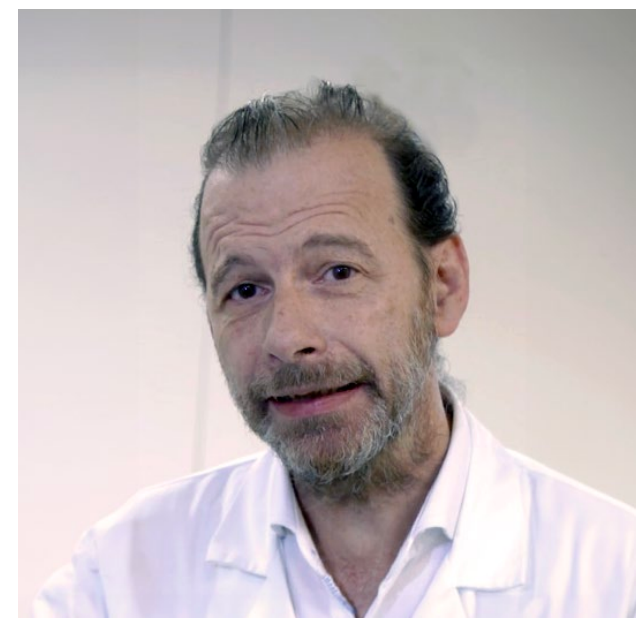
PSA är ju ett test med utbredd användning vid just prostatacancer. Vilken är fördelen med TK 210 ELISA-metoden?

– Det stämmer att PSA (prostata-specifikt antigen) används för handhavandet av patienter med prostatacancer. Nyttan med PSA är dock störst vid tidiga stadier av sjukdomen och är mer begränsad vid metastatisk sjukdom. För TK 210 ELISA är förhållandet det omvända, nyttan är störst för patienter med spridd sjukdom. TK 210 ELISA skulle därför kunna utgöra ett utmärkt komplement till PSA.

Det finns även ett antal olika tester som baseras på att mätningar av tumörvävnad. Sådana tester kräver att biopsier tas från tumörerna, något som är betydligt mer omständligt jämfört med mätningar som baseras på blodprover. En annan fördel med TK 210 ELISA är att metoden mäter allt TK1 i blodet, inte endast den fraktion som är enzymatiskt aktiv.

Vad betyder den här studien för patienter?

– Resultaten är mycket lovande men behöver implementeras i sjukvården. Om så sker så förväntas metoden ge vägledning till urologer avseende vilken typ av behandling som ska erbjudas patienter med spridd prostatacancer.



PROFESSOR GERO KRAMER

Universitetsprofessor vid Medical University of Vienna och föreståndare för Polikliniken för prostatacancer. Han är författare till 140 vetenskapliga publikationer, bl.a. i New England Journal of Medicine, Lancet Oncology och Cancer Research och har medverkat i ett antal kliniska studier fokuserade på förbättrad prostatacancerbehandling.

REFERENS:

Murtola TJ, Siltari A, Raittinen P, Tammela TLJ, Linder S, Csizmarik A, Kramer G, Szarvas T (2024) Elevated Levels of Serum Thymidine Kinase 1 Predicts Poor Survival of Patients with Metastatic Prostate Cancer. European Urology Open Science 70: 135-141.

Bidrag till en bättre hälsa – en central del av AroCells verksamhet

AroCells affärsmodell bygger på att förbättra internationell hälsa genom innovation och högkvalitativ diagnostik. I verksamheten integreras ekonomiska, sociala och miljömässiga perspektiv för att främja långsiktig hållbarhet.

Som en etablerad aktör inom cancerdiagnostik och bakteriologi bidrar AroCells produkter till tidig upptäckt och bättre behandlingsmöjligheter, vilket förbättrar patienters hälsa världen över. Med fokus på utveckling och leverans av diagnostiska verktyg av hög kvalitet har AroCell en positiv inverkan på global hälsa. FN:s globala mål 3, "God hälsa och välbefinnande", är en central del av AroCells strategi och fungerar som en ledstjärna i arbetet att förbättra diagnostik och vårdresultat.

Med tydliga rutiner för Post Market Surveillance har AroCell en kontinuerlig dialog med intressenter för att samla in viktiga insikter och feedback som driver utvecklingen av både affärsmodellen och hållbarhetsarbetet. Genom nära samarbete med marknader, distributörer, kunder och anställda skapas förutsättningar för att löpande förbättra verksamheten och anpassa sig till en föränderlig omvärld.

Miljöansvar och hållbar produktion

AroCell arbetar aktivt för att minska sin miljöpåverkan genom att kontinuerligt förbättra processer och produkter. Innovation, kvalitet och effektivitet är centrala principer i miljöarbetet. Genom att prioritera högkvalitativa

råvaror och komponenter optimeras resursförbrukningen, vilket möjliggör en mer hållbar produktionen utan att kompromissa med produktkvalitet och tillförlitlighet.

Ansvarsfulla leverantörssamarbeten är en viktig del av AroCells hållbarhetsstrategi. Genom att ställa tydliga krav och arbeta nära sina partners för att minska den gemensamma miljöpåverkan bygger AroCell en mer hållbar leverantörskedja. AroCells huvudleverantörer signerar företagets Code of Conduct, vilket säkerställer att de följer bolagets etiska riktlinjer och hållbarhetsprinciper. Leverantörer och underleverantörer utvärderas löpande genom företagets kvalitetsledningssystem, som inkluderar hållbarhetsaspekter. Risken för produktåterkallelser och onödig resursförbrukning minskas genom att prioritera leverantörer av råvaror och komponenter med hög prestanda och kvalitet.

Med marknader i andra länder utgör resor en del av verksamheten, men AroCell arbetar aktivt för att minska klimatavtrycket från affärsresor genom att prioritera digitala möten när det är möjligt. Anställda uppmuntras att använda kollektivtrafik vid resor inom närområdet för att minska företagets direkta transportrelaterade utsläpp.

"AroCells verksamhet bygger på visionen att förbättra människors hälsa och välbefinnande."

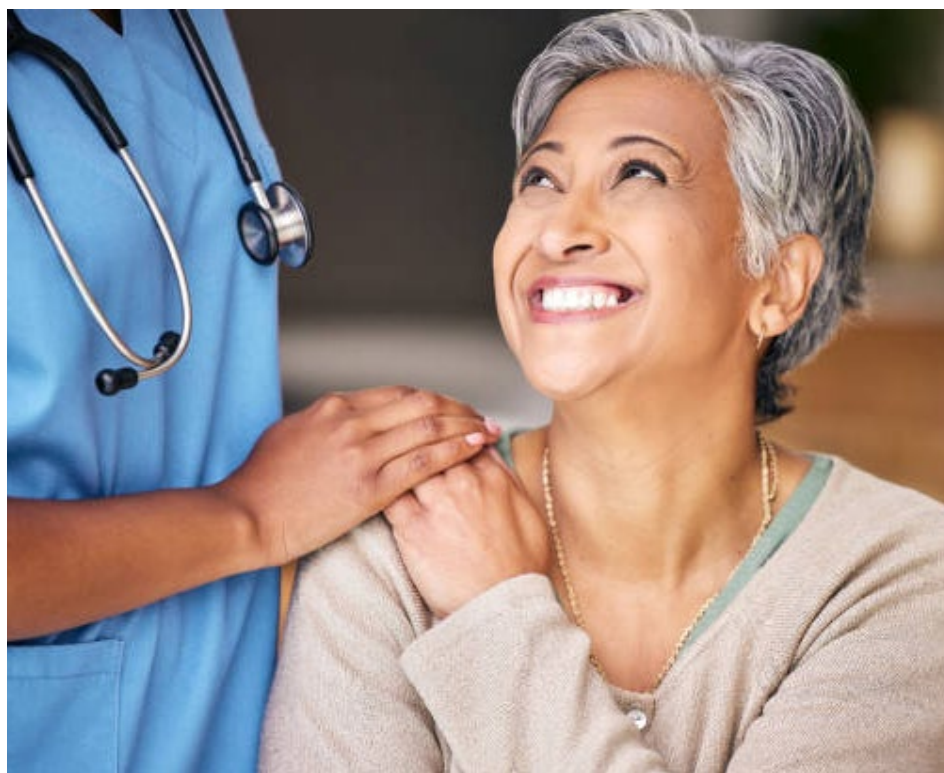
”Genom att främja en positiv och stimulerande arbetsplats vill AroCell säkerställa högt engagemang och välbefinnande bland personalen.”

Socialt ansvar och arbetsmiljö

AroCells verksamhet bygger på visionen att förbättra människors hälsa och välbefinnande. Produkterna inom urologi- och bakteriologi möjliggör snabbare och mer träffsäkra diagnoser, vilket bidrar till tidigare och mer effektiva behandlingar som ökar chanserna för tillfrisknande. En av AroCells produkter, TUBEX, möjliggör diagnos i områden med begränsad infrastruktur, vilket säkerställer att fler patienter får den vård de behöver.

Förutom att bidra till en bättre global hälsa ser AroCell vikten av att skapa en trygg och trivsamt arbetsmiljö för sina anställda. Genom att främja en positiv och stimulerande arbetsplats vill AroCell säkerställa högt engagemang och välbefinnande bland personalen. Med regelbundna medarbetarundersökningar säkerställs att de anställda trivs och har goda förutsättningar för att utvecklas. Under 2024 beslutade AroCell att införa en tjänst där de anställda och deras familjemedlemmar får tillgång till stöd inom fysisk och psykisk hälsa, ekonomi och beroendeproblematik. Tjänsten är tillgänglig dygnet runt och implementeras under 2025.

Ett hållbart företag börjar med medarbetare som mår bra – därför är AroCell engagerat i att skapa balans mellan arbete och privatliv.



AroCell är också stolta över att vara en inkluderande och diversifierad arbetsplats. Med anställda från olika kulturella bakgrunder och en könsbalanserad ledningsgrupp, skapas en dynamisk arbetsmiljö och innovativ arbetsmiljö där olika perspektiv bidrar till företagets utveckling.

Hållbarhetsstyrning

Hållbarhetsarbetet är förankrat i ledningsgruppen och styrs genom ett tydligt strategiskt fokus. Genom att främja god hälsa, minimera miljöpåverkan och säkerställa en trivsamt och inkluderande arbetsmiljö, fortsätter AroCell att vara en drivande kraft för positiv förändring, med visionen att skapa en mer hälsosam framtid för alla.

FN:S MÅL 3

AroCell fokuserar på FN:s globala mål 3 *God hälsa och välbefinnande*, genom att utveckla diagnostiska lösningar som främjar tidig upptäckt av sjukdomar och förbättrad vård.

3 GOD HÄLSA OCH
VÄLBEFINNANDE



Styrelseordföranden har ordet

När jag sammanfattar mitt första år som ordförande i AroCell gläds jag över hur framgångsrikt året varit. Bolaget har upplevt en kraftig försäljningstillväxt och uppnådde under fjärde kvartalet både ett positivt kassaflöde och ett positivt EBITDA-resultat. En kontinuerlig tillväxt ger bolaget en solid grund och möjliggör, tillsammans med en stark kassaposition, strategiska satsningar för framtida utveckling och tillväxt.

AroCells produkter används idag rutinemässigt inom sjukvården i ett flertal länder och kommer där till nytta för både patienter och vårdgivare. Bolaget ser en fortsatt gynnsam tillväxt på etablerade marknader, men också betydande tillväxtmöjligheter genom en utökad närvaro på nya marknader. Under de senaste åren har bolaget fokuserat på patientnära snabbtest, vilket har visat sig vara framgångsrikt. Det är detta segment som huvudsakligen stått för bolagets tillväxt såväl beträffande volym som värde.

Parallellt har bolaget investerat i projekt för att anpassa sina proprietära biomarkörer för automatiserad användning på den typ av analysinstrument (CLIA) som idag används för att utföra en majoritet av världens tumörmarkörtester. Jag ser därför med stor förväntan fram emot hur denna del av vår produktportfölj kommer att utvecklas. Det är ett mycket lovande affärsområde som fortfarande är i sin linda, men med stor potential att spela en betydande roll för bolaget i framtiden.

AroCells produktportfölj och starka samarbetspartners, tillsammans med en engagerad ledning, gör att jag har höga förväntningar på bolaget. Det föll sig därför naturligt att i slutet av 2024 öka vårt ägande i bolaget.

Jag ser fram emot möjligheten att fortsätta leda styrelsearbetet under denna viktiga utvecklingsfas och vill ta tillfället i akt att uttrycka min tacksamhet till alla de medarbetare i AroCell och ledamöter i styrelsen som med sina insatser säkerställt den starka position bolaget nu har. Samtidigt vill jag tacka aktieägarna för deras förtroende och stöd. Med vår starka grund och allt tydligare strategiska inriktning, är jag övertygad om att AroCell står inför en spännande och ljus framtid.

”AroCells produktportfölj och starka samarbetspartners, tillsammans med en engagerad ledning, gör att jag har höga förväntningar på bolaget.”

Styrelse

MAX PIHLQVIST (1987)

Ordförande sedan 2024



Utbildning och erfarenhet: Max Pihlqvist har en magisterexamen i företagsekonomi från Lunds universitet och en betydande erfarenhet från laboratorie- och diagnostikbranschen. Max Pihlqvist har tidigare erfarenhet från IDL Biotech som styrelseledamot under åren 2017–2019. Idag arbetar Max som vice VD för Svenska Labex AB koncernen med dotterbolag i Norge och Danmark och är styrelseordförande i Labbex förvaltnings AB, Norsk Labex AS, Labex APS och Labex Reagens AB.

Innehav: 42 277 632 privat och genom bolag.

Är beroende i förhållande till en av bolagets större ägare.

AGNETA TUFVESSON ALM (1964)

Ledamot sedan 2022



Utbildning och erfarenhet: Agneta Tufvesson Alm har mer än 30 års erfarenhet av internationell försäljning och marknadsföring samt erfarenhet av direktförsäljning i Norden och Storbritannien, region och key account management i Europa, Afrika och Mellanöstern. Agneta har arbetat med uppbyggnad av distributionsnätverk, kontraktsförhandlingar, ledning av försäljnings- och kundtjänstteam. Hon arbetar idag på Kemira Kemi AB och har tidigare innehaft roller på bland annat HemoCue AB, Thermo Quest och Kabi Pharmacia. Agneta har en kandidatexamen i kemi från Lunds universitet.

Innehav: 20 000 aktier.

EVA NORDSTRÖM (1970)

Ledamot sedan 2020



Utbildning och erfarenhet: Eva har disputerat inom immunologi vid Stockholms universitet och har efter det varit verksam inom forskargrupper vid Karolinska Institutet och Smittskyddsinstitutet under ett antal år. Hon har en bred vetenskaplig erfarenhet från analysutveckling och immunanalyser. Idag är Eva anställd som Associate Principal Scientist på BioArctic AB.

Innehav: 120 000 aktier.

CLAS RUNNBERG (1952)

Ledamot sedan 2023



Utbildning och erfarenhet: Clas Runnberg har en utbildning som diplomerad marknadsekonom från Marknadsförbundet/Lunds universitet. Clas är styrelseordförande för Svenska Labex AB, samt styrelseledamot i Intravenator AB. Clas har tidigare varit styrelseledamot i Adenovir Pharma AB, styrelseordförande för P.U.L.S. AB (numera Aqilon AB). Högre befattningar inom marknadsföring hos Viggo AB, Gambro AB och HemoCue AB samt företagsledning och strategisk affärsutveckling hos Diatek Medical Technologies, CA, USA och Block Medical, CA, USA.

Innehav: 250 761 aktier.

FREDRIK LINDGREN (1971)

Ledamot sedan 2024



Utbildning och erfarenhet: Fredrik Lindgren har mer än 25 års erfarenhet inom Life Science-sektorn, där han har haft positioner som verkställande direktör eller styrelseledamot i över 10 företag. Hans senaste uppdrag var som Managing Director i Larodan AB fram till 2023, och har innan dess arbetat som vd på Karo Pharma AB och Biolin Scientific AB. Fredrik innehar en juristexamen från Lund Universitet samt en eMBA från Stockholm School of Business.

Innehav: 0 aktier.

Ledning

ANDERS HULTMAN

Chief Executive Officer (CEO)



Anders Hultman startade sin anställning på AroCell 2018. Han har mer än 20 års erfarenhet från ledande och exekutiva positioner inom finans, försäljning och marknadsföring. Vidare har han omfattande internationell erfarenhet från ett antal ledande befattningar såsom CFO, Sales Director, Product Marketing Director och CEO inom läkemedel, IT-, telecom och e-handelsbolag. Han har också arbetat som journalist hos Reuters och har grundat flera bolag.

Innehav: 1 120 000 aktier privat och genom bolag och 566 000 teckningsoptioner.

ELLEN DITTBERNER

Chief Financial Officer (CFO)



Ellen har lång erfarenhet inom flera olika områden som koncernredovisning, Controlling och Change Management. Ellen har tidigare arbetat som Head of Group Accounting på Holmgrens Bil AB.

Innehav: 0 aktier och 566 000 teckningsoptioner.

GUSTAV STEN

Chief Marketing Officer (CMO)



Gustav Sten har lång erfarenhet av utveckling, produktion och kvalitetskontroll av diagnostiska produkter. Gustav började 2018. Han var tidigare anställd på Thermo Fisher Scientific och Fiomi AB.

Innehav: 84 000 aktier och 566 000 teckningsoptioner.

LEYLA ALI DHOLEY

Chief Scientific Officer (CSco)



Leyla har en bred bakgrund inom life science och utveckling av diagnostiska produkter. Hon har tidigare arbetat på Boule Medical, iCellate Medical, Cepheid och var med och grundade Ovulai.

Innehav: 0 aktier.

JOCELYN ÅKERBERG

Chief Quality Officer (CQO)



Jocelyn har över 24 års erfarenhet inom life science, med 5 år inom läkemedelsindustrin och 19 år inom medicinteknik. Hon har varit Lead auditor för Quality Management System och Technical/Special Audits vid British Standard Institute, samt Technical Auditor och Technical Product Reviewer vid TÜV- SÜD Product Services GmbH.

Innehav: 0 aktier.

MARIA SUNDBERG

Chief Operations Officer (COO)



Maria har arbetat med produktion och kvalitetskontroll av diagnostiska produkter sedan 2014. Hon började på IDL 2020 och var tidigare anställd på QIAGEN DNA Synthesis AB. Maria har en MSc i Protein Science.

Innehav: 0 aktier.

FINANSIELL INFORMATION

INNEHÅLL

Förvaltningsberättelse 2024.....	21
Händelser under 2024.....	22
Händelser efter årets slut.....	22
Ekonomisk översikt och övriga upplysningar.....	23
Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer.....	24
Räkenskaper.....	25
Koncernen.....	25
Moderbolaget.....	30
Noter.....	32
Underskrifter.....	39
Revisionsberättelse.....	40



Förvaltningsberättelse 2024

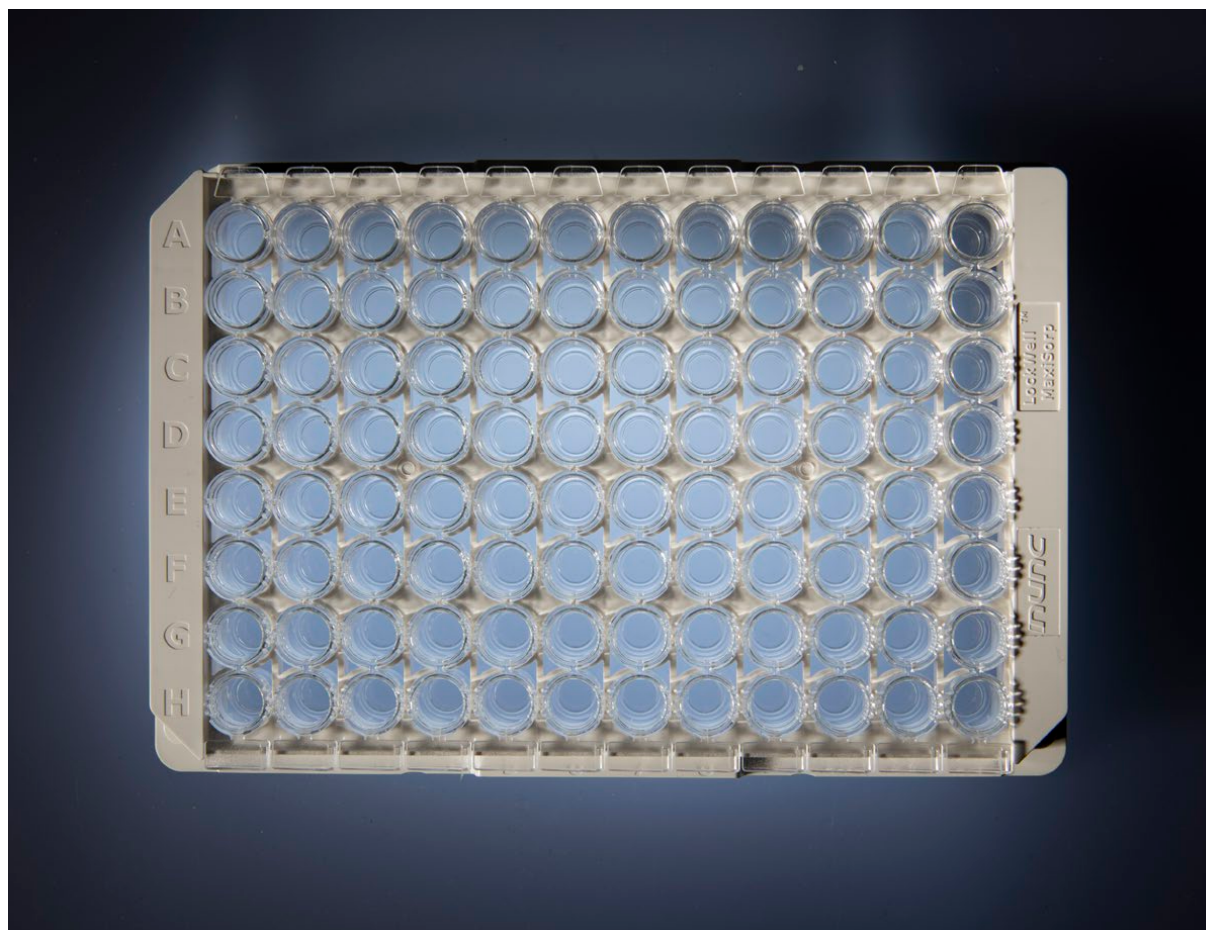
Styrelsen och den och verkställande direktören i AroCell AB (publ), organisationsnummer 556596-6107, avlämnar härmed årsredovisningen och koncernredovisningen för perioden från den 1 januari till den 31 december 2024. Informationen avser AroCell koncernen.

Information om verksamheten

AroCell är ett svenskt In Vitro-Diagnostik (IVD) – bolag som utvecklar och marknadsför blod- och urinprovstester med huvudfokus på urologi och bakteriologi. Koncernen har en bred produktportfölj som används inom sjukvården och är etablerad på olika marknader. Inom urologi, mäter AroCells produkter biomarkörerna tymidinkinas 1 (TK1) och cytoke-ratiner (CK8, CK18 och CK19) i serum eller urin, och finns i olika format, så som snabbtest samt CLIA, ELISA och IRMA. Biomarkörerna används för att stödja behandlingen av olika cancerformer så som bröst-, prostata- och urinblåsecancer. AroCells produkter ger värdefull information till urologer för att bedöma terapivar, optimera behandlingsstrategier och prognostisera risken för återkommande tumörsjukdom vid monitorering och uppföljning av patienten.

Mätningen av biomarkörer i kroppsvätskor så som blod och urin är enkelt att utföra och relativt billigt jämfört med många andra tester som används idag.

AroCells produktportfölj inkluderar även ett bakteriologiskt snabbtest, TUBEX® TF, för enkel och säker diagnos av tyfoidfeber. I många samhällen med hög förekomst av tyfoidfeber är noggrann diagnostik och grundläggande antibiotikabehandling begränsad. Då tyfoidfeber behandlas med antibiotika och antibiotikaresistens är ett ökande problem, anser AroCell att möjligheten att snabbt kunna ge en korrekt diagnos och behandling inte bara är livsavgörande för patienten utan även kan minska vårdkostnaden och risken för antibiotikaresistens.



HÄNDELSE UNDER 2024

15 januari

En nyligen genomförd studie har visat att nivåerna av serum tymidinkinas 1 (sTK1) kan förutsäga överlevnaden för patienter med metastaserad prostatacancer. Resultaten tyder också på att sTK1 är användbart för att förutsäga vilka patienter som kan ha nytta av kemoterapi med läkemedlet docetaxel istället för en hormonell behandling.

25 januari

AroCell har tidigare tillkännagivit att man har ingått ett distributörsavtal med Sub-Saharan Biomedical P.L.C. för försäljning av TUBEX® TF i Etiopien. Efter att ha arbetat med den lokala regulatoriska processen, har AroCell nu fått det regulatoriska godkännandet för TUBEX® TF i Etiopien.

1 februari

Ellen Dittberner, CFO på AroCell, har gått på föräldraledighet och Lars Jakobsson har tillträtt som tillförordnad CFO.

11 mars

Två abstrakt om de kliniska tillämpningar av AroCell TK 210 ELISA har accepterats för posterpresentationer vid AACR 2024.

12 mars

En ny studie har publicerats som har undersökt användningen av urinbaserade biomarkörer, inklusive UBC Rapid, för uppföljning av patienter med högrisk icke-muskulinvasiv blåscancer.

12 mars

Valberedningen kommer med förslag till styrelse i AroCell. Föreslår val av Max Pihlqvist till styrelsens ordförande samt nyval av Fredrik Lindgren till styrelseledamot till årsstämman 2024.

18 april

Det amerikanska patentverket har godkänt och utfärdat AroCells patent med titeln *Predicting cancer progression*. Patentet är en utvidgning av AroCells tidigare EU-godkända patent som visade den kliniska betydelsen av TK1-proteinmätningar i serum med de specifika antikropparna mot den C-terminala regionen av TK1 vid cancer.

22 maj

AroCell höll årsstämman den 22 maj 2024.

28 oktober

En studie har publicerats i tidskriften *European Urology Open Science*. Studien, som genomfördes i samarbete med forskare i Wien och Budapest, påvisar ett avsevärt prognostiskt värde av serumnivåer av tymidinkinas 1 (sTK1) hos patienter med metastaserad prostatacancer.

14 november

Japans patentverk har godkänt ett nytt patent för en innovativ användning av TK1-proteinet vid upptäckt och kategorisering av luftvägsinfektioner. Detta patent, som tidigare godkändes av Europeiska patentverket i juli 2024, avser specifikt användningen av serum tymidinkinas 1 (sTK1) för att förutsäga och diagnostisera Mycoplasma pneumonia orsakad av M. pneumoniae. Dessutom kan TK1-protein-nivåerna hjälpa till att bestämma typen av luftvägsinfektion.

26 november

AroCell informerade om valberedningens sammansättning inför årsstämman 2025.

6 december

En ny studie om användningen av urinbaserade biomarkörer, inklusive UBC Rapid, för uppföljning av patienter med högrisk icke-muskulinvasiv blåscancer har accepterats för publicering i *Urology Journal*. Studiens syfte har varit att identifiera potentiella nya användningsområden för dessa biomarkörer för att undersöka möjligheten att säkert minska antalet invasiva cystoskopier och därmed bespara kostnader och minska belastningen på sjukvården.

17 december

AroCell har genom partner, ZECEN, etablerat ett nytt strategiskt partnerskap med ett ledande Japanskt IVD-företag, vilket avsevärt förbättrar deras marknadsnärvaro i Kina genom att inkorporera TPS CLIA på deras automatiserade CLIA-plattformar.

HÄNDELSE EFTER ÅRETS SLUT

8 januari

Ellen Dittberner återvänder till sin roll som Chief Financial Officer (CFO) efter att ha varit föräldraledig.

14 februari

Det kinesiska patentverket har godkänt och utfärdat patent till AroCell för innovation gällande detektering och klassificering av luftvägsinfektioner orsakade av Mycoplasma pneumonia, viral pneumoni eller bakteriell pneumoni genom användning av tymidinkinas 1 (sTK1) i serum.

EKONOMISK ÖVERSIKT OCH ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Ekonomisk översikt och övriga upplysningar för 2024 jämfört med 2023.

Intäkter

Nettoomsättningen var under året 57 436 (43 039) KSEK. Moderbolagets omsättning om 5 457 (49) MSEK avser främst koncerninterna intäkter.

Kostnad sålda varor

Kostnad för sålda varor upp gick till 45 701 (45 141) KSEK. I beloppet ingår goodwillavskrivningar på 19 789 (19 789) KSEK.

Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings-och utvecklingskostnader för året 2024 uppgick till 22 789 (25 243) KSEK. I beloppet ingår av- och nedskrivningar av tidigare aktiverade utvecklingskostnader om 2 297 (4 432) KSEK samt goodwillavskrivningar om 9 895 (9 895) KSEK.

Marknads- och försäljningskostnader

Marknads- och försäljningskostnaderna för året 2024 uppgick till 19 549 (17 261) KSEK. I beloppet ingår goodwillavskrivningar om 9 895 (9 895) KSEK.

Administrationskostnader

Under året 2024 uppgick administrationskostnaderna till 14 270 (15 808) KSEK.

Personal

Vid årets utgång uppgick antalet anställda i koncernen till 20 (22). Medelantalet anställda i koncernen under 2024 uppgick till 22 (22).

Resultat

Årets resultat uppgick till –42 449 (–59 297) KSEK, vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning på –0,18 (–0,26) SEK. I beloppet ingår goodwillavskrivningar om 39 579 (39 579) KSEK. I moderbolagets resultat ingår nedskrivningskostnader avseende aktier i dotterbolag om 25,7 (0) MSEK, vilka elimineras i koncernen.

Skatt

Ingen skattekostnad redovisades för året. Moderbolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt senast fastställda taxering år 2024 (som avser år 2023) uppgick till 217 005 430 SEK. Bolagets

underskottsavdrag redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag redovisas först när bolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till –2 358 (–13 436) KSEK för året. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till –581 (–1 280) KSEK för perioden. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 0 (250) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till –2 939 (–14 466) KSEK. Per den 31 december 2024 uppgick likvida medel till 47 785 (50 723) KSEK och eget kapital till 121 198 (163 646) KSEK.

Aktierna och ägarförhållanden

Aktiekapitalet i AroCell AB per 2024-12-31 uppgår till 23 036 KSEK (23 036) KSEK. Det totala antalet aktier i bolaget per den 31 december 2024 uppgår till 230 361 066 (230 361 066), där samtliga aktier har lika rätt till bolagets vinst.

Varje aktie berättigar till en röst på årsstämman. Vid årsstämman får varje röstberättigad rösta för det fulla antalet ägda eller företrädda aktier utan begränsning i röstetalet. De största aktieägarna i AroCell var vid 2024 års utgång.

10 största aktieägarna 2024-12-31

Namn	Innehav	Röster
Labbex Förvaltnings AB	42 277 632	18,35%
Avanza Pension	21 587 987	9,37%
Jon Eiken	8 976 248	3,90%
Nordnet Pensionsförsäkring	7 252 977	3,15%
Mikael Jacobsson	4 502 834	1,95%
Gunvald Berger	3 724 237	1,62%
Didrik Hamilton	3 110 913	1,35%
Gerhard Dal	3 000 000	1,30%
Tommy Ure	2 300 000	1,00%
Max Pihlqvist	2 134 154	0,93%
Totalt 10 största ägarna	98 866 982	42,92%

Säte

AroCell AB är registrerat i Sverige med säte i Stockholm. Adress: Karlsbodavägen 39, 168 67 Bromma.

Styrelse

Vid årsstämma 2024 omvaldes Eva Nordström, Max Pihlqvist, Agneta Tufvesson Alm och Clas Runnberg samt nyvaldes Fredrik Lindgren som styrelseledamöter. Stämman valde Max Pihlqvist till ordförande.

Styrelsearbetet

Bolagets styrelse består av fem ordinarie ledamöter utan suppleanter. Styrelsearbetet följer en skriftlig arbetsordning. Styrelsens arbetsordning och instruktion för arbetsfördelning mellan styrelse och VD fastställs varje år. VD:s ansvar och befogenheter har fastställts i en separat instruktion, så även bolagets rapportinstruktion till styrelsen.

Valberedning

Årsstämman beslutar hur valberedningen ska utses. Årsstämman 2024 bestämde att valberedningen ska bestå av tre ledamöter som representerar de tre största aktieägarna. Inför årsstämman 2025 har Jon Eiken, Jerker Swanstein och Didrik Hamilton utsetts. Jon Eiken har utsetts till ordförande. Jon Eiken och Didrik Hamilton representerar sig själva medan Jerker Swanstein representerar Labbex Förvaltnings AB.

Riskhantering

Bolagets styrelse och ledning arbetar löpande med att identifiera och bedöma risker för företagets verksamhet och vidta åtgärder för att minska effekten av dessa. För varje risk av väsentlig karaktär utformas en riskhanteringsstrategi. I detta arbete involveras extern expertis som stöd inom områden så som regulatoriska strategier samt utformandet och genomförandet av kliniska studier.

FÖRVÄNTAD FRAMTIDA UTVECKLING SAMT VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Framtida utveckling

AroCell ser en stor marknad för koncernens biomarkörer då totalmarknaden för cancerdiagnostik växer kraftigt. Marknadsstorleken och tillväxten för cancerdiagnostik nådde 10,9 miljarder USD 2019 och förväntas öka till 26,9 miljarder USD 2027, en ökning på 147%. Enligt Kalorama Information ligger förhoppningar om biomarkörer och ny teknik bakom den exponentiella ökningen av in vitro-cancerdiagnostik. Det finns ett behov av patientvänliga och kostnadseffektiva metoder för sjukvården. AroCell-tester kan ofta effektivisera övervakning och uppföljning jämfört med andra traditionella metoder.

Försäljning

Det finns alltid en risk att den produkt som koncernen utvecklat inte får det positiva mottagande på marknaden som förväntats och att tiden till acceptans för produkten blir längre. Kvantiteten sålda produkter kan då, framför allt under den första tiden, bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan bli längre än vad koncernen har uppskattat i sina försäljningskalkyler.

Samarbetsavtal

Koncernen har flera licens- och samarbetsavtal. I den mån dessa samarbeten inte fungerar eller att något av avtalen av annat skäl upphör, finns en risk för negativa konsekvenser för såväl bolagets verksamhet som dess resultat och finansiella ställning.

Konkurrens

Branschen för utveckling av diagnostikmetoder är hårt konkurrensutsatt. AroCell är beroende av att dess produkter är kvalitets- och pris-

mässigt konkurrenskraftiga och av förmågan att få potentiella kunder att ersätta kända produkter eller metoder med AroCells. Det finns en risk att ökad konkurrens från befintliga och/eller framtida konkurrenter leder till negativa försäljnings- och resultateffekter för koncernen i framtiden.

Myndighetstillstånd och registrering

För att kunna marknadsföra och sälja medicinsk utrustning måste tillstånd erhållas och registrering ske hos berörd myndighet på respektive marknad. Till exempel påverkas AroCells verksamhet av den inom EU antagna förordningen om medicintekniska produkter för in vitro-diagnostik (förordning 2017/746 IVDR). Nu gällande regler och tolkningar kan komma att ändras, vilket negativt kan komma att påverka koncernens förutsättningar för att uppfylla myndighetskrav. Det finns risk att AroCell, direkt eller via samarbetspartners, inte erhåller nödvändiga tillstånd och registreringar hos myndigheter. I så fall finns risk att AroCells intjäningsförmåga och finansiella ställning påverkas negativt.

Immaterielltsliga frågor

Värdet i koncernen är till stor del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och varumärken samt av förmågan att skydda specifik kunskap. Risken finns att patent inte beviljas på patentsökta uppfinningar, att beviljade patent inte ger tillräckligt patentskydd eller att beviljade patent och varumärken kringgås eller upphävs. Det finns vidare en risk att koncernen utan vetskap om det gör intrång i andras immateriella rättigheter och drabbas av krav på ersättning för det. Koncernen kan då även förbjudas vid vite att fortsätta använda sådana rättigheter.

Nyckelpersoner

Koncernen består av en liten och kunskapsintensiv grupp och är beroende av ett antal nyckelpersoner för att nå planerad framgång. Om en eller flera nyckelpersoner väljer att lämna koncernen kan detta komma att medföra negativa konsekvenser för verksamheten och resultatet.

Valutarisker

All försäljning som koncernen har görs i EUR och USD. Inköp görs främst i SEK men även i EUR, HKD, GBP, NOK och USD. Detta innebär att valutaförändringar i SEK bidrar till risk. Koncernen nettar sina betalningsflöden i EUR och USD genom att ha valutakonton.

Finansieringsbehov och kapital

Finansiering av bolaget utgörs främst av aktiekapital då bolaget är i en fas där det krävs externt kapital. Detta innebär att bolaget är beroende av att aktieägare fortsatt stöder bolaget tills dess att bolagets eget kassaflöde kan säkerställa andra möjligheter till finansiering.

Omvärldsfaktorer

Den generella osäkerheten avseende det politiska världsläget, bland annat inom tull- och handelssituationen mellan EU, USA, Kina och Ryssland monitorernas noga. I dagsläget bedöms denna ha begränsad påverkan på koncernens verksamhet och påverkar inte möjligheterna till utveckling på prioriterade marknader. Vi ser dock anledning till att fortsatt aktivt följa utvecklingen och eventuella förändringar.

KONCERNEN

Flerårsöversikt

KSEK	2024	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	57 436	43 039	36 986	11 996	84
Årets rörelseresultat	-43 430	-59 784	-59 304	-50 573	-24 052
EBITDA	-323	-14 184	-12 122	-25 992	-19 459
Årets kassaflöde för perioden	-2 939	-14 466	46 787	-23 662	28 383
Likvida medel vid periodens slut	47 785	50 723	65 189	18 402	42 014
Avkastning på eget kap. %	neg	neg	neg	neg	neg
Soliditet (%)	90	94	94	96	93

Från och med perioden juli–december 2021 ingår IDL Biotech AB.

Förslag till resultatdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

SEK	
Fri överkursfond	441 007 028
Balanserat resultat	-208 425 475
Årets resultat	-31 584 023
	200 997 529
Disponeras så att:	
Ansamlad förlust	-240 009 499
Samt överkursfond	441 007 028
Balanseras i ny räkning	200 997 529

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med tilläggsupplysningar.

KONCERNEN

Resultaträkning

KSEK	Not	2024	2023
Nettoomsättning	2	57 436	43 039
Kostnad sålda varor		-45 701 ¹	-45 141 ¹
Bruttoresultat		11 735	-2 103
Försäljningskostnader		-19 549 ²	-17 261 ²
Administrationskostnader		-14 270	-15 808
Forsknings- och utvecklingskostnader		-22 789 ³	-25 243 ³
Övriga rörelseintäkter	3	1 707	692
Övriga rörelsekostnader	4	-264	-62
Rörelseresultat	5, 6, 7, 8, 9	-43 430	-59 784
Finansiella intäkter	10	984	500
Finansiella kostnader	11	-3	-13
Resultat efter finansiella poster		-42 449	-59 297
Årets Resultat		-42 449	-59 297
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		-42 449	-59 297
Resultat per aktie (SEK) före och efter utspädning	12	-0,18	-0,26

¹⁾ Inkluderar kostnader för goodwillavskrivning om 19 789 KSEK för helåret.
²⁾ Inkluderar kostnader för goodwillavskrivning om 9 895 KSEK för helåret.
³⁾ Inkluderar kostnader för goodwillavskrivning om 9 895 KSEK för helåret.

KONCERNEN

Balansräkning

KSEK	Not	2024	2023
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Goodwill	13	59 415	98 994
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14	4 962	6 818
Patent	15	0	102
Övriga immateriella tillgångar	16	851	1 135
		65 228	107 049
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	17	1 862	2 581
Inventarier, verktyg och installationer	18	107	162
		1 969	2 743
Summa anläggningstillgångar		67 198	109 793
Varulager mm			
Råvaror och förnödenheter		3 561	3 258
Varor under tillverkning		1 472	1 173
Färdiga varor och handelsvaror		695	1 640
		5 728	6 071
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		10 316	6 083
Aktuella skattefordringar		1 082	245
Övriga fordringar		467	729
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	1 551	1 248
		13 416	8 306
Kassa och bank		47 785	50 723
Summa omsättningstillgångar		66 929	65 100
SUMMA TILLGÅNGAR		134 126	174 892

KSEK	Not	2024	2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	23, 24		
Aktiekapital		23 036	23 036
Övrigt tillskjutet kapital		441 007	441 007
Balanserat resultat		-300 397	-241 100
Årets resultat		-42 449	-59 297
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		121 198	163 646
Summa eget kapital		121 198	163 646
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		4 214	3 209
Övriga skulder		813	1 579
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	7 901	6 458
		12 929	11 246
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		134 126	174 892

KONCERNEN

Förändring av eget kapital

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat kapital inkl. periodens resultat	Totalt
Eget kapital 2023-01-01	23 036	440 757	–241 100	222 694
Teckningsoptioner		250		250
Periodens resultat			–59 297	–59 297
Eget kapital 2023-12-31	23 036	441 007	–300 395	163 646
Periodens resultat			–42 449	–42 449
Eget kapital 2024-12-31	23 036	441 007	–342 847	121 198

KONCERNEN

Kassaflödesanalys

KSEK	Not	2024	2023
Den löpande verksamheten			
Rörelseresultat före finansiella poster		-43 430	-59 749
Erhållen ränta		984	500
Erlagd ränta		-3	-13
Betald inkomstskatt		-836	662
Ej kassaflödespåverkande poster	26	43 176	45 538
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		-110	-13 062
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Förändring av varulager		343	-115
Förändring kundfordringar		-4 233	1 031
Förändring övriga kortfristiga fordringar		-41	783
Förändring leverantörsskulder		1 005	-2 915
Förändring övriga kortfristiga rörelseskulder		678	842
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-2 358	-13 436
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	13, 14	-441	-781
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	17	-140	-498
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-581	-1 280
Finansieringsverksamheten			
Nyemission – teckningsoptioner		0	250
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		0	250
Årets kassaflöde		-2 939	-14 466
Likvida medel vid årets början		50 723	65 189
Likvida medel vid årets slut		47 785	50 723

MODERBOLAGET

Resultaträkning

KSEK	Not	2024	2023
Nettoomsättning	2	5 457	49
Kostnad sålda varor		–961	–332
Bruttoresultat		4 496	–283
Försäljningskostnader		–731	–668
Administrationskostnader		–6 751	–8 261
Forsknings- och utvecklingskostnader	5, 6, 7, 8, 9	–3 860	–6 170
Övriga rörelseintäkter	3	20	52
Övriga rörelsekostnader	4	–12	–62
Rörelseresultat		–6 837	–15 393
Finansiella intäkter	10	926	472
Finansiella kostnader	11	–2	1
Nedskrivning av andelar i koncernföretag		–25 671	0
Årets resultat efter finansiella poster		–31 584	–14 921
Årets förlust		–31 584	–14 921

MODERBOLAGET

Balansräkning

KSEK	Not	2024	2023
TILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14	0	2 136
Patent	15	0	102
Övriga immateriella tillgångar	16	851	1 135
		851	3 373
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	17	0	49
Inventarier, verktyg och installationer	18	104	144
		104	193
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	19	190 916	216 587
Summa anläggningstillgångar		191 871	220 152
Varulager mm			
Färdiga varor och handelsvaror		0	1 127
		0	1 127
Kortfristiga fordringar			
Aktuella skattefordringar		8	76
Övriga fordringar		0	252
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	372	503
		380	832
Kassa och bank		44 687	49 525
Summa omsättningstillgångar		45 066	51 484
SUMMA TILLGÅNGAR		236 937	271 636

KSEK	Not	2024	2023
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	23, 24	23 036	23 036
Fond för utvecklingsutgifter		0	680
		23 036	23 716
Fri överkursfond		441 007	441 007
Balanserat resultat		-208 425	-194 184
Årets resultat		-31 584	-14 921
		200 998	231 902
Summa eget kapital		224 034	255 618
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		306	1 022
Skuld till koncernföretag		10 900	12 400
Övriga skulder		357	243
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	1 340	2 354
Summa Kortfristiga skulder		12 904	16 019
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		236 937	271 636

Aktiedata

	2024	2023
Ingående balans	230 361 066	230 361 066
Nyemission	0	0
Antal aktier per balansdagen	230 361 066	230 361 066
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädningen	230 361 066	230 361 066

Noter

INNEHÅLL

Not 1	Redovisnings- och värderingsprinciper	32
Not 2	Nettoomsättning	34
Not 3	Övriga rörelseintäkter	34
Not 4	Övriga rörelsekostnader	34
Not 5	Leasingavtal	34
Not 6	Transaktioner med närstående	34
Not 7	Arvode till revisorer	35
Not 8	Anställda och personalkostnader	35
Not 9	Avskrivningar	36
Not 10	Finansiella intäkter	36
Not 11	Finansiella kostnader	36
Not 12	Resultat per aktie	36
Not 13	Goodwill	36
Not 14	Balanserade utvecklingskostnader	36
Not 15	Patent	36
Not 16	Övriga immateriella tillgångar	37
Not 17	Maskiner och andra tekniska anläggningar	37
Not 18	Inventarier, verktyg och installationer	37
Not 19	Andelar i koncernföretag	37
Not 20	Specifikation andelar i koncernföretag	37
Not 21	Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	37
Not 22	Förslag till resultatdisposition	37
Not 23	Antal akier och kvotvärde	38
Not 24	Aktieägartillskott	38
Not 25	Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	38
Not 26	Ej kassaflödespåverkande poster	38
Not 27	Ställda säkerheter och eventualförpliktelser	38
Not 28	Händelser efter balansdagen	38
Not 29	Finansiell kalender	38

NOT 1 REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen och koncernredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Fordringar och skulder

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas när väsentliga risker och fördelar övergår från säljare till köpare i enlighet med försäljningsvillkoren. Varor intäktsförs i samband med leverans och gällande leveransvillkor. Royalty intäktsförs kvartalsvis i efterskott och baseras på senaste kvartalets försäljning.

Kassaflödesanalys

Bolaget använder den indirekta metoden för kassaflödesanalysen och delar upp i kassaflödet för den löpande verksamheten, kassaflödet från investeringsverksamheten samt kassaflödet från finansieringsverksamheten.

Koncernredovisning

AroCell AB upprättar från och med 2021 koncernredovisning. Företag där AroCell AB innehar majoriteten av rösterna på bolagsstämman och företag där AroCell AB genom avtal har ett bestämmande inflytande klassificeras som dotterföretag och konsolideras i koncernredovisningen. Dotterföretagen inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Konsolideringsmetod

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Detta innebär att förvärvade verksamheters identifierbara tillgångar och skulder redovisas till marknadsvärde enligt upprättad förvärvsanalys. Överstiger verksamhetens anskaffningsvärde det beräknade mark-

nadsvärdet av de förväntade nettotillgångarna enligt förvärvsanalysen redovisas skillnaden som goodwill.

Transaktioner mellan koncernföretag

Koncerninterna fordringar och skulder samt transaktioner mellan koncernföretag liksom orealiserade vinster elimineras i sin helhet. Orealiserade förluster elimineras också såvida inte transaktionen motsvarar ett nedskrivningsbehov. Förändring av internvinst under räkenskapsåret har eliminerats i koncernresultaträkningen.

Goodwill

Goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är högre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna goodwillen som en tillgång i balansräkningen.

Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Produkten AroCell TK 210 ELISA är färdigutvecklad varför utgifter för forskning och utveckling kostnadsförs i takt med att de uppstår. I och med förvärv av IDL Biotech AB som gjorts tillkom tre utvecklingsprojekt. Av dessa är ett avslutat och helt nedskrivet, ett avslutat där avskrivning pågår och ett som fortfarande pågår. Under 2024 startades inga nya utvecklingsprojekt.

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Goodwill	20%
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	20%
Övriga anläggningstillgångar	20%

Avskrivningsperiod för goodwill är beräknad utifrån den period som posten bedöms generera ekonomiska fördelar.

Not 1 forts.

Materiella tillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Maskiner och andra tekniska anläggningar	10%
Inventarier, verktyg, installationer	20%
Övriga anläggningstillgångar	20%

Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelse har reglerats eller på annat sätt upphört.

Kundfordringar/kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättnings-tillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader.

Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående och prövas individuellt.

Leasingavtal

Bolagets leasingavtal är operationella avtal där bolagets kostnad består av kostnaden för nyttjandet av den leasade tillgången, försäkring och löpande underhåll. Den huvudsakliga leasingen består av

lokalkostnaden för den lokal bolaget bedriver sin verksamhet i samt en mindre andel för kontorsmaskiner.

Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Mot bakgrund av att bolaget historiskt inte redovisat skattemässiga överskott och att det föreligger en viss osäkerhet när det uppstår skattemässiga överskott redovisas ingen uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdragen i resultat- och balansräkningarna.

Koncernens redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt fastställd taxering år 2024 (som avser 2023) uppgår till 317 678 KSEK.

Moderbolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt senast fastställd taxering år 2024 (som avser år 2023) uppgick till 217 005 KSEK. Moderbolagets underskottsavdrag har ej värderats och

redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när moderbolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

I företaget finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

Vid uppsägning av VD och CFO från bolagets sida gäller sex månaders uppsägningstid.

Offentliga bidrag

I de fall ingen framtida prestation för att erhålla bidraget krävs, intäktsredovisas offentliga bidrag då villkoren för att erhålla bidraget är uppfylla. Offentliga bidrag värderas till verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas.

Nyckeltalsdefinitioner

Avkastning på eget kapital (%) Resultat efter finansiella poster i procent av eget kapital.

Soliditet (%) Eget kapital i procent av balansomslutning.

Resultat per aktie: Resultat efter finansiella poster dividerat med genomsnittligt antalet aktier före och efter utspädning.

Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika

Not 1 forts.

från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Enligt företagsledningen är väsentliga bedömningar avseende tillämpade redovisningsprinciper samt källor till osäkerhet i uppskattningar, främst relaterade till internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar.

Bolaget gör även löpande bedömningar av lagrets eventuella inkurans och lagerstatus via löpande kontroller och analyser.

Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper

Samma redovisnings- och värderingsprinciper tillämpas i moderföretaget som i koncernen, förutom i de fall som anges nedan.

Leasing

Samtliga leasingavtal där företaget är leasetagare redovisas som operationell leasing (hyresavtal), oavsett om avtalen är finansiella eller operationella. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Bokslutsdispositioner

Förändringar av obeskattade reserver redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner. Koncernbidrag som lämnas till ett dotterföretag redovisas dock som en ökning av andelens redovisade värde.

Aktier och andelar i dotterföretag

Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott och koncernbidrag läggs till anskaffningsvärdet när de lämnas. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt.

Eget kapital

Eget kapital delas in i bundet och fritt kapital, i enlighet med årsredovisningslagens indelning.

Obeskattade reserver

Obeskattade reserver redovisas med bruttobelopp i balansräkningen, inklusive den uppskjutna skatteskuld som är hänförlig till reserverna.

NOT 2 NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Varor	143	49	56 741	42 249
Licensintäkter	0	0	695	9 604
Koncerninterna intäkter	5 314	0	0	0
	5 457	49	57 436	43 039

NOT 3 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Kursdifferenser	20	34	1 416	240
Övriga intäkter	0	18	292	452
	20	52	1 707	692

NOT 4 ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Kursdifferenser	12	27	264	27
Övriga kostnader	0	35	0	35
	12	62	264	62

NOT 5 LEASINGAVTAL

Årets leasingkostnader avseende operationella leasingavtal, uppgår till 3 015 (2 160) SEK. Största posten i koncern aver hyra IDL lokaler i Bromma (tom 2028-06-30). Framtida leasingavgifter förfaller till betalning enligt följande:

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Inom ett år	0	5	3 116	2 774
Senare än ett år men inom fem år	0	0	10 703	9 604
Senare än fem år	0	0	0	0
	0	5	13 819	12 378

NOT 6 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga ersättning eller transaktioner har gjorts med närstående under verksamhetsåret utöver ersättningar som framgår av ersättningsnot 8 samt förvärv av teckningsoptioner i not 8.

NOT 7 ARVODE TILL REVISORER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB				
Revisionsuppdrag	397	277	535	432
Revisionsrelaterade tjänster utanför uppdrag	0	0	0	0
Rådgivning och övriga tjänster	9	9	9	9
	407	286	544	441

NOT 8 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Medelantalet anställda				
Kvinnor	0	0	15	15
Män	1	2	7	7
	1	2	22	22
Löner och andra ersättningar				
Styrelse	900	953	900	953
Verkställande direktör	2 262	2 537	2 262	2 537
Övriga anställda	0	417	12 048	13 833
	3 162	3 907	15 210	17 323
Sociala kostnader				
Pensionskostnader för verkställande direktör	400	372	400	372
Pensionskostnader för övriga anställda	0	43	1 559	1 892
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	988	1 208	4 618	5 363
	1 388	1 623	6 578	7 627
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	4 550	5 530	21 788	24 950
Könsfördelning bland ledande befattningshavare				
Andel kvinnor i styrelsen	40%	50%	40%	50%
Andel män i styrelsen	60%	50%	60%	50%
Andel män bland övriga ledande befattningshavare	100%	100%	29%	57%

Styrelsearvoden

	2024	2023
Max Pihlqvist Ordförande, from. 220119	208	150
Eva Nordström, from. 200506	150	150
Charlotte Ljungkvist 2106-240422	62	150
Agnea Tuvevsson Alm, from. 220524	150	150
Johan Häggblad 220524-240522	92	250
Clas Runnberg from. 230524	150	91
Fredrik Lindgren from. 240522	88	0
Summa	900	941

Avtal om avgångsvederlag

Vid uppsägning av VD från bolagets sida gäller sex månaders uppsägningstid.

Styrelsens, VD:s och ledande befattningshavares aktieinnehav per 241231

	Aktier	Optioner
Styrelseledamöter		
Eva Nordström	120 000	0
Max Pihlqvist, privat och genom bolag	44 411 786	0
Agneta Tufvesson Alm	20 000	0
Clas Runnberg	250 761	0
Fredrik Lindgren	0	0
Verkställande Direktör Anders Hultman, privat och genom bolag	1 120 000	566 000
Andra ledande befattningshavare		
Ellen Dittberner	0	566 000

Teckningsoptionsprogram 2023–2026

	Beslutade	Tilldelade	Inlösta	Förfallna
Teckningsoptionsprogram 2023–2026	5 000 000	5 000 000	0	0
Grupp				
VD		566 000	0	0
Ledningsgrupp		2 564 000	0	0
Övriga		1 870 000	0	0
Totalt		5 000 000	0	0
Lösenpris		1,00		

Teckningsoptionsprogrammet uppgår till 5 000 000 st till en premie om 0,05kr. Teckningsoptionsprogrammet har en löptid om 3 år och är fördelat över tilldelningsgrupperna VD, ledningsgrupp, övriga befattningshavare samt övriga anställda. Lösenpriset är satt till 1 kr.

NOT 9 AVSKRIVNINGAR

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
TSEK				
Avskrivningar Goodwill	0	0	39 579	39 579
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	284	284	284	284
Avskrivningar av balanserade utgifter för produktionsutveckling	2 136	4 271	2 297	4 432
Avskrivningar av balanserade utgifter för patent	102	204	102	204
Avskrivningar av maskiner och andra tekniska anläggningar	49	49	858	966
Avskrivningar av inventarier, verktyg och installationer	40	47	55	72
	2 611	4 855	43 176	45 538

NOT 10 FINANSIELLA INTÄKTER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Ränteintäkter	926	472	984	500
	926	472	984	500

NOT 11 FINANSIELLA KOSTNADER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Nedskrivning aktier i dotterbolag	25 671	0	0	0
Räntekostnader	2	1	3	13
	25 673	1	3	13

NOT 12 RESULTAT PER AKTIE

	2024	2023
Genomsnittligt antal aktier	230 361 066	230 361 066
Resultat per aktie före och efter utspädning	–0,18	–0,26

NOT 13 GOODWILL

	2024	2023
TSEK		
Koncernen		
Ingående anskaffningsvärden	198 131	198 131
Förvärv	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	198 131	198 131
Ingående avskrivningar	–99 137	–59 558
Årets avskrivningar	–39 579	–39 579
Utgående ackumulerade avskrivningar	–138 716	–99 137
Utgående redovisat värde	59 415	98 994

NOT 14 BALANSERADE UTVECKLINGSKOSTNADER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
TSEK				
Ingående anskaffningsvärden	30 020	30 020	39 251	38 470
Inköp	0	0	441	781
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	30 020	30 020	39 692	39 251
Ingående avskrivningar	–27 884	–23 613	–32 433	–28 001
Årets avskrivningar	–2 136	–4 271	–2 297	–4 432
Nedskrivning	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	–30 020	–27 884	–34 730	–32 433
Utgående redovisat värde	0	2 136	4 962	6 818

NOT 15 PATENT

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
TSEK				
Ingående anskaffningsvärden	1 671	1 671	1 671	1 671
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 671	1 671	1 671	1 671
Ingående avskrivningar	–1 569	–1 365	–1 569	–1 365
Årets avskrivningar	–102	–204	–102	–204
Utgående ackumulerade avskrivningar	–1 671	–1 569	–1 671	–1 569
Utgående redovisat värde	0	102	0	102

NOT 16 ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

TSEK	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Ingående anskaffningsvärden	1 419	0	1 419	0
Anskaffade		1 419		1 419
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 419	1 419	1 419	1 419
Ingående avskrivningar	-284	0	-284	0
Årets avskrivningar	-284	-284	-284	-284
Utgående ackumulerade avskrivningar	-568	-284	-568	-284
Utgående redovisat värde	851	1 135	851	1 135

NOT 17 MASKINER OCH ANDRA TEKNISKA ANLÄGGNINGAR

TSEK	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Ingående anskaffningsvärden	352	352	6 389	5 890
Inköp	0	0	140	498
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	352	352	6 528	6 389
Ingående avskrivningar	-303	-254	-3 808	-2 845
Årets avskrivningar	-49	-49	-858	-963
Utrangering	0	0	0	0
Utgående ackumulerade avskrivningar	-352	-303	-4 667	-3 808
Utgående redovisat värde	0	49	1 862	2 580

NOT 18 INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

TSEK	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Ingående anskaffningsvärden	347	424	508	585
Inköp	0	0	0	0
Utrangering	0	-77	0	-77
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	347	347	508	508
Ingående avskrivningar	-203	-198	-345	-312
Årets avskrivningar	-40	-47	-55	-72
Utrangering	0	42	0	42
Utgående ackumulerade avskrivningar	-243	-203	-401	-342
Utgående redovisat värde	104	144	107	382

NOT 19 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	Moderbolaget	
	2024	2023
Ingående anskaffningsvärden	216 587	216 587
Nedskrivning aktier i IDL Biotech AB	-25 671	0
Utgående redovisat värde	190 916	216 587

NOT 20 SPECIFIKATION ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	AroCell Incentive AB	IDL Biotech AB
Kapitalandel	100	100
Rösträttsandel	100	100
Antal andelar	50 000	63 060 677
Bokfört värde	50	190 866
Org.nr	559106-4711	556339-4203
Säte	Stockholm	Stockholm
Eget kapital	50	28 619
Resultat	0	3 041

NOT 21 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Förutbetalda hyror	0	0	6	544
Företagsförsäkringar	46	319	46	319
Övriga poster	326	184	1 499	385
	372	503	1 551	1 248

NOT 22 FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

Fri överkursfond	441 007 028
Balanserat resultat	-208 425 475
Årets resultat	-31 584 023
	200 997 529
Disponeras så att:	
Ansamlad förlust	-240 009 499
Samt överkursfond	441 007 028
Balanseras i ny räkning	200 997 529

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med tilläggsupplysningar.

NOT 23 ANTAL AKTIER OCH KVOTVÄRDE

Antal aktier 230 361 066 stycken med kvotvärde på 0,10 kronor.

Teckningsoptionsprogram har implementerats enligt beslut på stämman 2023. Antalet teckningsoptioner uppgår till 5 000 000 st till en premie om 0,05 öre. Teckningsoptionsprogrammet har en löptid om 3 år och är fördelat över tilldelningsgrupperna VD, ledningsgrupp, övriga befattningshavare samt övriga anställda. Lösenpriset är satt till 1 kr. Teckningsoptionerna är tecknade på marknadsmässiga villkor. Utspädningseffekten är baserat på antal aktier vid periodens utgång den 31 december 2023 och uppgår till maximalt 2,1%.

NOT 24 AKTIEÄGARTILLSKOTT

Ej återbetalda villkorade aktieägartillskott uppgår per balansdagen till 300 000 kr (300 000) kr.

TSEK	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Externa	300	300	300	300
Koncern	24 400	24 400		0
	24 700	24 700	300	300

NOT 25 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

TSEK	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Upplupna royalties	0	0	3 564	2 326
Upplupna personalkostnader	1 170	1 398	3 384	2 551
Upplupen redovisning, revision och årsredovisningskostnader	170	291	395	465
Övriga poster	0	665	558	1 115
	1 340	2 354	7 901	6 458

NOT 26 EJ KASSAFLÖDESPÅVERKANDE POSTER

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
Goodwillavskrivningar	0	0	39 579	39 579
Avskrivningar	2 611	4 855	3 597	5 959
	2 611	4 855	43 176	45 538

NOT 27 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

	Moderbolaget		Koncernen	
	2024	2023	2024	2023
För outnyttjad checkräkningskredit				
Företagsinteckningar	1 000	1 000	6 000	6 000
	1 000	1 000	6 000	6 000

AroCell AB har ställt ut en generell borgen för dotterbolaget IDL Biotech AB.

NOT 28 HÄNDELSE EFTER BALANSDAGEN

Ellen Dittberner, CFO på AroCell, har återinträtt efter sin föräldraledighet.

Det kinesiska patentverket har godkänt och utfärdat patent till AroCell för innovation gällande detektering och klassificering av luftvägsinfektioner orsakade av Mycoplasma pneumonia, viral pneumoni eller bakteriell pneumoni genom användning av tymidinkinas 1 (STK1) i serum.

NOT 29 FINANSIELL KALENDER

7 maj 2025	Delårsrapport Q1 2025
15 maj 2025	Årsstämma 2025
21 augusti 2025	Delårsrapport Q2 2025
23 oktober 2025	Delårsrapport Q3 2025
24 februari 2026	Bokslutskommuniké 2025

Samtliga rapporter publiceras på AroCells hemsida: <https://arocell.com/investors/financial-reports/>

Årsredovisningens undertecknande

AroCell AB organisationsnummer: 556596-6107

Årsredovisningen för räkenskapsåret 2024 har upprättats enligt tillämpliga lagar och redovisningsprinciper. Styrelsen och verkställande direktören intygar härmed att årsredovisningen ger en rättvisande bild av bolagets och koncernens ställning samt resultat.

Stockholm den 10 april 2025

Max Pihlqvist
Ordförande

Eva Nordström
Ledamot

Agneta Tufvesson Alm
Ledamot

Fredrik Lindgren
Ledamot

Clas Runnberg
Ledamot

Anders Hultman
VD

Vår revisionsberättelse har lämnats den 10 april 2025

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Sara Wallinder
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i AroCell AB (publ), org.nr 556596-6107

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för AroCell AB (publ) för år 2024. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 21-39 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dessas finansiella resultat och koncernens kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-20. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid

denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för AroCell AB (publ) för år 2024 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Uppsala den 10 april 2025
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Sara Wallinder

Auktoriserad revisor



AROCELL

Besöksadress:
Karlsbodavägen 39
Bromma

Adress:
P.O Box 11151
SE-161 11 Bromma

Email:
info@arocell.com

Telefon:
08-799 67 50

Webbsida:
www.arocell.com

Organisationsnummer:
556596-6107

IR-kontakter:

Anders Hultman, CEO
anders.hultman@arocell.com

Ellen Dittberner, CFO
ellen.dittberner@arocell.com

