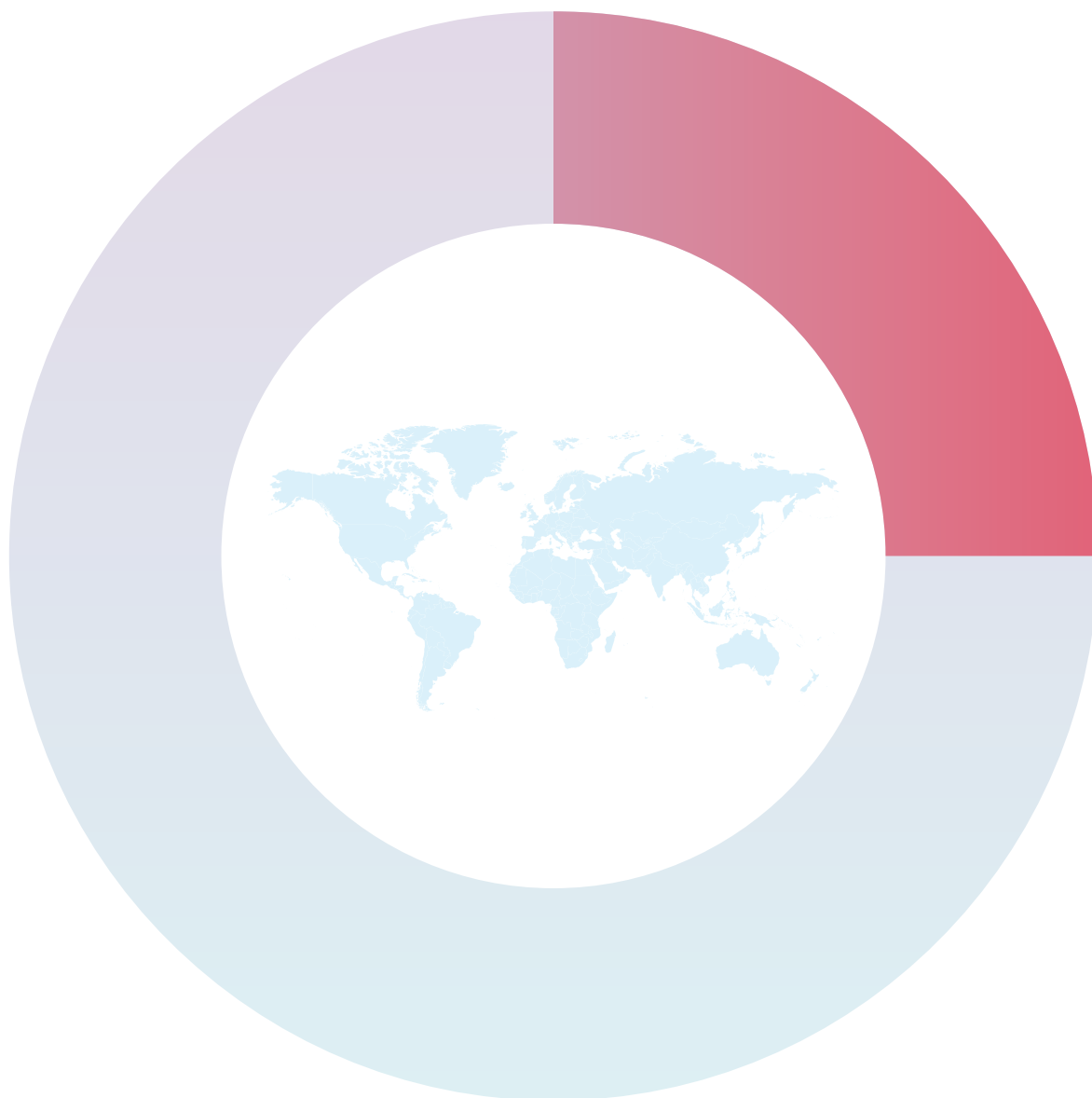




DELÅRSRAPPORT
PER 31 MARS
2019

PAXMAN AB (publ)

KVARTAL 1

2019



Allt starkare siffror kombinerat med kraftfull global expansion

- Koncernens omsättning uppgick till 17,8 (11,0) Mkr under årets första kvartal.
- Nettoresultatet uppgick till -0,5 (-1,7) Mkr för perioden januari – mars.
- EBITDA uppgick till 0,9 Mkr (-0,6) Mkr för första kvartalet.
- Resultat per aktie uppgick till -0,03 (-0,10) kr för perioden januari – mars.
- Periodens kassaflöde före finansieringsverksamheten uppgick till -6,2 (-6,8) Mkr.
- Nettokassan uppgick till -18,5 (-1,2) Mkr vid periodens slut.
- Antal installerade system under perioden januari – mars 2019 uppgick till 119, med ytterligare 218 system i orderboken.



VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER PERIODEN

- Den 30 januari 2019 undertecknades ett avtal om forskningssamarbete med Nationella universitetssjukhuset i Singapore, avseende utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressionssystem som motverkar cellgiftsinducerad perifer neuropati (nervskador i händer och fötter). Målsättningen är att ha en prototyp redo för kliniska studier under andra kvartalet 2020. Eventuella patent och andra immateriella rättigheter som samarbetet ger upphov till kommer att samägas av parterna, medan PAXMAN erhåller exklusiv rätt att kommersialisera och sälja marknadsgodkända produkter.
- I mitten av februari tecknade PAXMAN ytterligare ett viktigt samarbetsavtal avseende forskning och utveckling, denna gång med universitetet i Huddersfield. Gemensamt öppnar man nu världens första forskningscenter för skalpsykning – PAXMAN Scalp Cooling Research Centre. Forskningen kommer att inriktas dels på den mänskliga hårsäcken, dels på innovativa skalpsykningsrelaterade behandlingar och individuella kylhåttor framställda med hjälp av 3D-scanning och 3D-utskrift.
- I mitten av mars meddelade PAXMAN att NCCN (National Comprehensive Cancer Network) uppdaterat sina riktlinjer till att nu rekommendera skalpsykning som en kategori 2A-behandling för patienter med bröstcancer. NCCNs rekommendation är ett viktigt steg på vägen mot patientsättning för skalpsykning.
- I slutet av mars erhöll PAXMAN marknadsgodkännande (Shonin) i Japan, baserat på en framgångsrik klinisk utvärdering vid fem ledande japanska cancerkliniker.

Godkännandet omfattar samtliga solida tumörer och innebär att PAXMAN nu kan intensifiera sina marknadsaktiviteter på denna viktiga marknad.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- I april erhöll PAXMAN en order om 20 skalpsykningssystem till Japan, två veckor efter marknadsgodkännandet. Systemen kommer att installeras på Tokyo Medical Center Hospital och Kyoto University Hospital, och leveranserna inleds i juni.
- Den 13 maj meddelade PAXMAN att bolaget installerat eller tecknat leveransavtal om mer än 500 skalpsykningssystem mot håravfall vid cellgiftsbehandling i USA, bara två år efter erhållet FDA-godkännande. Bolaget arbetar nu för att främja storskalig kostnadstäckning för behandlingen. De senaste installationerna i USA inkluderar ytterligare skalpsykningssystem hos kliniker tillhörande the Mayo Clinic i Minnesota, Arizona, Florida och Wisconsin samt hos Memorial Sloan Kettering och Dana-Farber Cancer Institute.

VD Richard Paxman har ordet

Vi är nu inne i årets andra kvartal, och jag känner mig full av tillförsikt. PAXMANs första kvartal var inget annat än imponerande, och dessutom togs viktiga steg mot försäkringstäckning av skalpkylningskostnader i USA.

Även om vår totala försäljning under Q1 2019 blev något lägre jämfört med Q4 2018, vilket berodde på leveransförseningar som påverkade vår operativa verksamhet i Storbritannien, lyckades vi nå en imponerande omsättning om 0,89 MUSD för USA. Det kan jämföras med 0,68 MUSD under föregående kvartal, och 0,40 MUSD under samma period förra året. Den starka tillväxten för patientanslutningen i USA fortsatte med en ökning om 31 % från Q4 2018 till Q1 2019, och det berodde inte bara på att antalet totala installationer växer i regionen. Vi ser även en positiv trend för utnyttjandegraden.

Starkare försäljning i USA, tillsammans med ett fortsatt fokus på kontroll över våra operativa kostnader, resulterade i ett positivt EBITDA för Q1 2019 och ett förbättrat kassaflöde från verksamheten. Mot bakgrund av vår starka orderbok och en fortsatt ökande utnyttjandegrad förväntar vi oss att denna trend kommer att fortsätta.

I kombination med vår allt starkare finansiella position är det även inspirerande att kunna rapportera om två viktiga steg mot en bredare kostnadstäckning i USA.

I mars meddelade NCCN att de inkluderar skalpkylning som en kategori 2-rekommendation för att motverka cellgiftsinducerat håravfall i sina riktlinjer för behandling av invasiv bröstcancer. Det här beslutet förväntas påverka policyerna för kommersiella försäkringsbolag, samtidigt som det även uppmuntrar vårdgivare att föreskriva skalpkylning. Jag kommer att vara i kontakt med ett antal betalande aktörer under de kommande månaderna för att diskutera denna viktiga fråga.

I maj röstade representanthuset i delstaten Texas igenom ett lagförslag (Texas HB 3984) som hade gjort det obligatoriskt för hälsovårdsprogram att täcka kostnader för skalpkylning. Dock motsatte sig senatens handelskommitté förslaget, vilket hindrade det från att gå till omröstning i senaten. Även om det är en motgång är det uppmuntrande att lagförslaget erhöll så starkt stöd från representanthuset och lagstiftare. Skalpkylning är samtidigt uppe på agendan även i andra delstater, och vi kommer att ge aktivt stöd till liknande lagförslag som planeras i New York och andra delstater. Under de kommande månaderna kommer vi även att utvärdera våra insatser för att främja kostnadstäckning av statliga aktörer mot bakgrund av dessa händelser tillsammans med externa konsulter.

Efter en lång process då mycket tid och pengar investerats kunde vi med glädje meddela att PAXMAN Scalp Cooling System erhållit marknadsgodkännande i Japan i mars.

Det gör att vi nu har en mycket attraktiv möjlighet att skapa ytterligare tillväxt i bolaget. Japan utgör en av världens största hälsovårdsmarknader, och vi kombinerar försäljning av våra system med försäljning av kylhättor för privat bruk som kommer att ge upphov till ett kontinuerligt kassaflöde. Vi har redan inlett starkt med en första order om 20 system i april.

En annan spännande nyhet var vår lansering av ett nytt forskningscenter i världsklass tillsammans med Huddersfields Universitet. Det kommer att säkerställa att PAXMAN fortsätter att förbättra allt vi gör för patienter över hela världen, samtidigt som vi kan befästa vår position som den globala marknadsledaren inom skalpkylning.

Slutligen är vi oerhört stolta över att PAXMAN och vårt team har erhållit flertalet utmärkelser under kvartalet, inklusive en Board of Trade Award från Storbritanniens departement för utrikeshandel. Dessa utmärkelser utgör ett viktigt erkännande för de enorma framsteg som vi har uppnått, och kommer att uppnå, tillsammans med våra värdefulla partners och aktieägare. Tillsammans bidrar vi till högre livskvalitet för cancerpatienter över hela världen.



Richard Paxman, VD
PAXMAN AB (publ)



Marknadsutveckling

Under Q1 2019 såldes 72 system i 15 länder utanför USA. De starkaste marknaderna under perioden var Storbritannien, Nederländerna, Italien och Mexiko.

EUROPA

PAXMAN uppnådde en mycket stark försäljning i Europa under det första kvartalet, med totalt över 50 sålda system. En stark orderbok för Tyskland, Spanien och Storbritannien bidrog även till en bra start på Q2 2019.

Försäljningen i Storbritannien utvecklades väl med 14 sålda system. Bolaget har dessutom erhållit beställningar till viktiga cancercenter inklusive Stafford, Worthing och Leeds St James. Beställningarna läggs av center som vill köpa fler system, men även för uppgradering av äldre system. Både marknaden för uthyrning och hälsovård i hemmet bidrog positivt, och PAXMAN förväntar sig fortsatt tillväxt baserad på ett växande stöd från den privata sektorn samt försäkringstäckning för skalpkylning i hemmet.

ASIEN

PAXMAN är nu den enda leverantören med ett marknadsgodkänt skalpkylningssystem för att motverka cellgiftsinducerat håravfall i Japan, världens andra största enskilda marknad. Marknadsgodkännandet i Japan erhöles i slutet av mars och omfattar samtliga solida tumörer. PAXMAN kommer att inleda omfattande marknadsaktiviteter i Japan under de kommande månaderna tillsammans med distributören Century Medical. Den första ordern om 20 system till Japan erhöles i april, och leveranserna är planerade att inledas i juni 2019.

CENTRAL- OCH SYDAMERIKA

Teva, PAXMANs licenspartner för Mexiko, fick leverans av ytterligare system under Q1, och fler system är planerade att levereras under Q2/Q3. PAXMAN erhöles intäkter från de första installationerna i Mexiko under Q1, och även om de är relativt blygsamma utgör de ett positivt tecken på en kommande intäktstillväxt från denna spännande marknad. Bolagets partner i Argentina förbereder en produktlantering i maj på den brittiska ambassaden i Buenos Aires. Claire Paxman kommer att presentera PAXMAN vid detta prestigefulla event, och ett flertal key opinion leaders från den argentinska onkologisektorn som gärna vill veta mer om bolaget kommer att medverka.

USA

I slutet av Q1 hade PAXMAN installerat över 400 skalpkylningssystem hos över 200 kliniker i 35 delstater. Viktiga installationer under kvartalet inkluderade Houston Methodist, Kaiser Permanente och Monmouth Medical. Bolaget har dessutom en fortsatt stark orderbok i USA. I maj meddelade PAXMAN att bolaget nu har installerat eller tecknat leveransavtal om mer än 500 skalpkylningssystem, bara två år efter erhållet FDA-godkännande. De senaste installationerna i USA inkluderar ytterligare skalpkylningssystem hos kliniker tillhörande the Mayo Clinic i Minnesota, Arizona, Florida och Wisconsin samt hos Memorial Sloan Kettering och Dana-Farber Cancer Institute. Skalpkylningssystem från PAXMAN finns nu installerade på, eller på väg till, 259 cancerkliniker i 37 delstater. Nyckeln till ytterligare tillväxt skiftar nu från installationer till patientanslutning, och det är därför glädjande att PAXMAN lyckades nå en tillväxt för patientanslutningen om 120 % från Q1 2018 till Q1 2019.

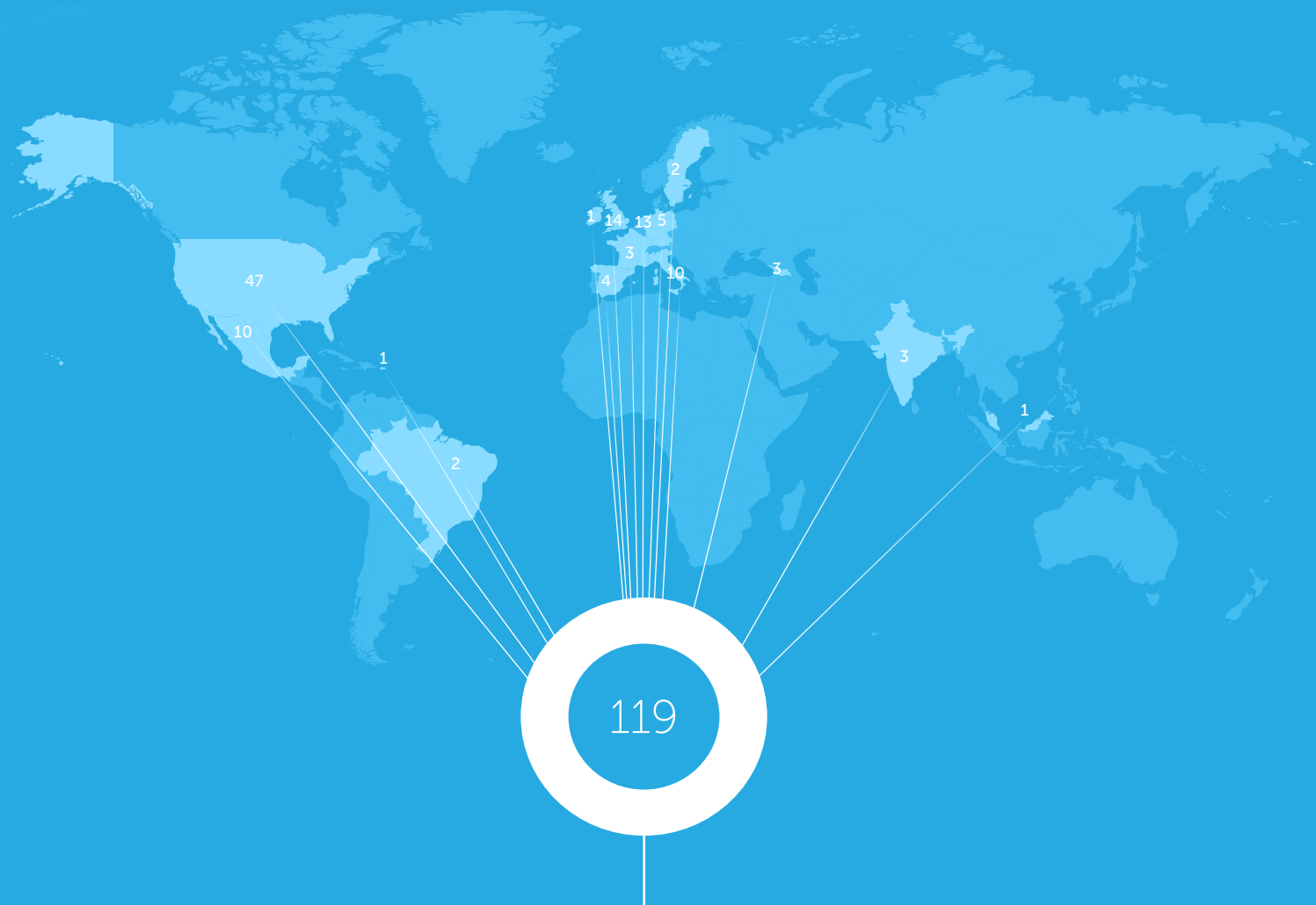
KONFERENSER

PAXMAN deltog vid ett antal konferenser under Q1, inklusive St Gallen Breast Cancer Conference, Miami Breast Cancer Conference, National Comprehensive Cancer Network Conference och European Oncology conference. Dessutom deltog bolaget vid ett antal mindre regionala konferenser för att ge stöd till sina internationella partners. Vid ett antal av dessa konferenser presenterades dessutom skalpkylningsforskning. PAXMANs starka engagemang inom det här området har bidragit till en betydande ökning av både kunskapen om, och intresset för, skalpkylning under årens lopp, samtidigt som det har stärkt PAXMANs varumärke i mycket hög utsträckning över hela världen.

PAXMAN ställde även ut och medverkade vid bolagets andra ONS-möte i USA. Under de kommande månaderna kommer bolaget att närvara vid ASCO, världens största onkologikonferens, och MASCC, en konferens om stödjande cancervård. Under MASCC kommer PAXMAN att vara medsponsor för ett kvällsprogram om skalpkylning och cellgiftsinducerat håravfall med presentationer från ett antal internationellt erkända key opinion leaders.

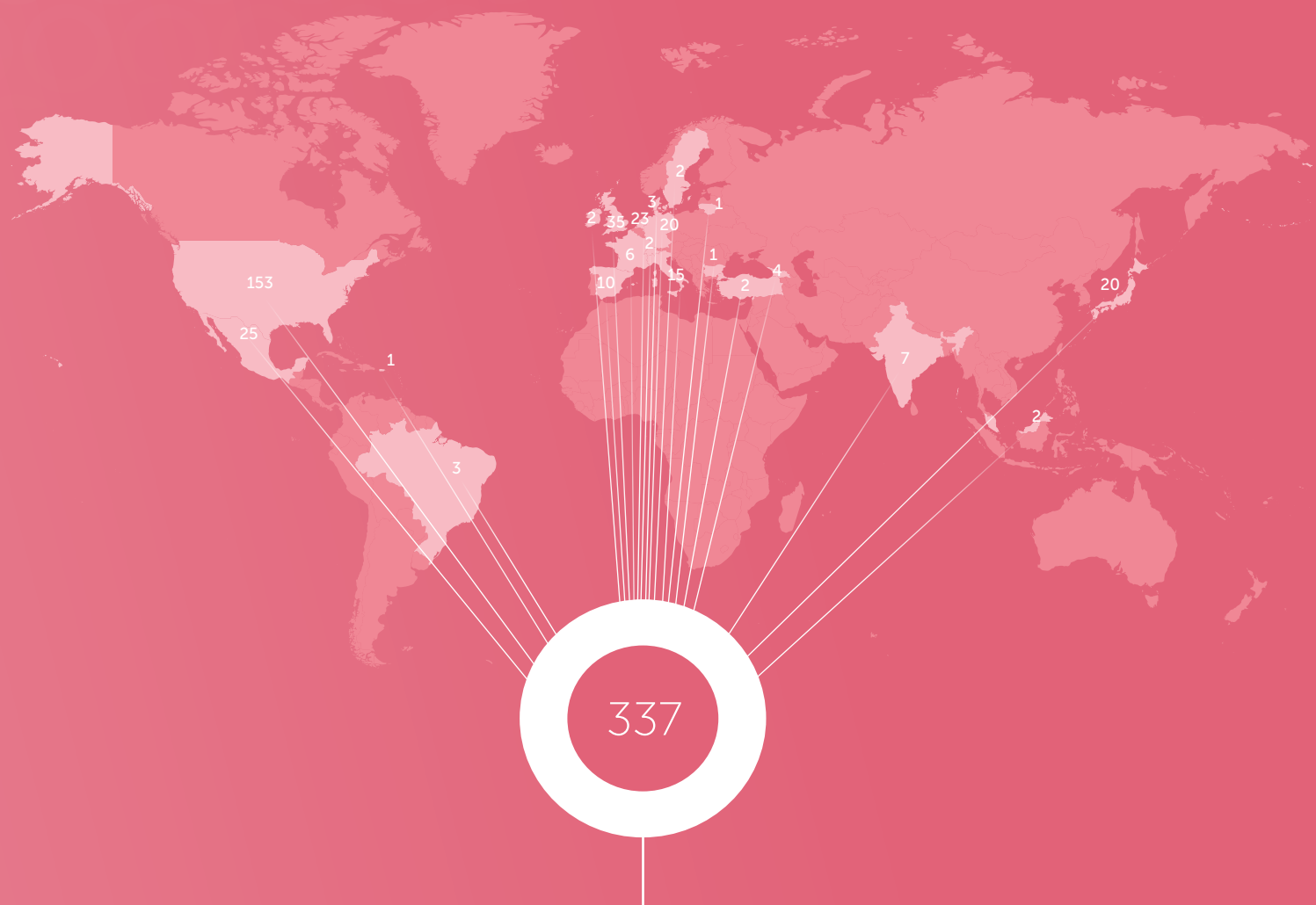
Antal installerade system under perioden januari – mars 2019

Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



Antal installerade system + bekräftade order hittills under 2019

Totalsiffra för verksamheten hittills under 2019 (till och med den 15 maj).
Inkluderar antalet installerade system + de order som ännu inte installerats.



Brasilien	3	Mexiko	25
Bulgarien	1	Nederländerna	23
Danmark	3	Puerto Rico	1
Frankrike	6	Spanien	10
Georgien	4	Storbritannien	35
Indien	7	Sverige	2
Irland	2	Schweiz	2
Italien	15	Turkiet	2
Japan	20	Tyskland	20
Litauen	1	USA	153
Malaysia	2	Totalt	337

Kommentarer till delårsrapporten

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Nettoomsättningen för årets första kvartal uppgick till 17,8 Mkr, vilket är ca 1 Mkr under bolagets egna förväntningar. En av orsakerna är den sedvanliga långa startsträckan i januari på grund av helger och en omfattande inventering, vilket i princip innebär två veckor utan produktion. En andra orsak är tillfälliga leveransproblem i slutet av mars som gjorde att beställda och leveransklara system blev kvar i lager över kvartalsskiftet. Dessa problem löstes i början av april, vilket innebär att motsvarande intäkter helt enkelt förskjutits till Q2.

Samtidigt kan vi konstatera att omsättningen i Q1 2019 ökat med ca 62 % jämfört med Q1 2018. En stor del av denna tillväxt har genererats i USA, där omsättningen ökat med 120 % sedan inledningen av 2018. Jämför man Q1 2019 med Q4 2018 har omsättningen i USA ökat med 31 %. Trenden för den amerikanska marknaden är med andra ord tydlig.

Orderboken är och förblir stark, och kostnaderna håller budgeterad nivå.

Inga transaktioner med närstående har skett under kvartalet.

KASSAFLÖDE

De leveransförseningar som nämnts ovan har självklart även påverkat det operativa kassaflödet, då likviditet tillfälligt bundits i lager. Trots detta förbättrades kassaflödet från den löpande verksamheten med ca 1,1 Mkr jämfört med Q1 2018 (från -3,1 Mkr till -2,0 Mkr), en förstärkning som till största delen genererats av USA.

Investeringsverksamheten har påverkat kassaflödet med -4,2 Mkr jämfört med -3,7 Mkr i Q1 2018. Investeringar görs främst i anläggningstillgångar i USA i takt med bolagets organiska tillväxt på denna marknad, samt i forskning och utveckling.

FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens totala skulder uppgick till 37,0 (12,5) Mkr per den 31 mars, varav 18,7 (4,3) Mkr var räntebärande. Koncernens nettokassa uppgick vid periodens utgång till -18,5 (-1,2) Mkr, varav 0,2 (3,1) Mkr utgjordes av likvida medel. Bolaget har tillgång till en rörelsekredit om totalt 25 Mkr för att fullt ut kunna utnyttja den starka organiska tillväxten i USA. Krediten är öronmärkt för investeringar i de anläggningstillgångar i USA som utgör basen för bolagets fortsatta expansion, lönsamhet och tillväxt på denna viktiga marknad. Vid periodens utgång var 15 Mkr av krediten tagen i anspråk.

ANSTÄLLDA

Per den 31 mars 2019 hade PAXMAN-koncernen totalt 42 anställda, varav 1 anställd i moderbolaget PAXMAN AB, 34 i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc.

Per den 31 mars 2018 hade PAXMAN-koncernen totalt 34 anställda, varav 1 anställd i moderbolaget PAXMAN AB, 28 i Paxman Coolers Ltd och 5 i Paxman US, Inc.

MODERBOLAGET

PAXMAN AB (publ) är moderbolag i PAXMAN-koncernen och bildades i slutet av 2016. Verksamheten omfattar koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige.

REDOVISNINGSPRINCIPER

PAXMAN AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning. Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades.

Denna kvartalsrapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för PAXMAN AB (publ) försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Karlshamn den 23 maj 2019

PAXMAN AB (publ)

Per-Anders Johansson		Styrelsens ordförande
Richard Paxman		Styrelseledamot och verkställande direktör
Maria Bech		Styrelseledamot
Robert Kelly		Styrelseledamot
Björn Littorin		Styrelseledamot
Glenn Paxman		Styrelseledamot

För ytterligare information, kontakta Richard Paxman, VD, PAXMAN AB (publ)

Tel +44 7968 020641

Richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som PAXMAN AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande klockan 12.30 CEST den 23 maj 2019.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Jan – mars 2019	Jan – mars 2018	Jan – dec 2018
Nettoomsättning	17 794	10 974	58 023
Aktiverat arbete för egen räkning	1 939	2 708	10 540
Summa rörelsens intäkter	19 733	13 682	68 563
Råvaror och förnödenheter	-5 881	-3 794	-23 087
Övriga externa kostnader	-7 024	-6 283	-26 323
Personalkostnader	-5 946	-4 243	-19 248
Summa rörelsens kostnader	-18 851	-14 320	-68 658
EBITDA	882	-638	-95
Avskrivningar	-1 112	-987	-4 687
Rörelseresultat	-230	-1 625	-4 782
Finansiellt netto	-255	-39	-382
Resultat efter finansnetto	-485	-1 664	-5 164
Skatt	-4	-	-1 937
Periodens nettoresultat	-489	-1 664	-7 101

Koncernens balansräkning i sammandrag

Tkr	31 mars 2019	31 mars 2018	31 dec 2018
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	10 179	9 165	9 810
Materiella anläggningstillgångar	26 721	13 365	24 009
Finansiella anläggningstillgångar	47	49	47
Summa anläggningstillgångar	36 947	22 610	33 866
Varulager och pågående arbeten	9 941	9 704	7 819
Rörelsefordringar	14 999	8 303	13 606
Likvida medel	224	3 095	448
Summa omsättningstillgångar	25 164	21 102	21 874
Summa tillgångar	62 111	43 712	55 739
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	24 596	31 078	25 394
Avsättningar för skatter	479	115	479
Summa avsättningar	479	115	479
Skulder till kreditinstitut	548	339	425
Summa långfristiga skulder	548	339	425
Skulder till kreditinstitut	18 170	3 970	12 350
Leverantörsskulder	13 194	6 057	12 922
Övriga kortfristiga skulder	5 124	2 153	4 169
Summa kortfristiga skulder	36 488	12 180	29 441
Summa eget kapital och skulder	62 111	43 712	55 739

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

Tkr	Jan – mars 2019	Jan – mars 2018	Jan – dec 2018
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 974	-3 083	400
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4 193	-3 728	-18 324
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	5 943	1 549	10 015
Periodens kassaflöde	-224	-5 262	-7 909
Likvida medel vid periodens början	448	8 357	8 357
Likvida medel vid periodens slut	224	3 095	448

Förändringar av koncernens eget kapital

Tkr	Jan – mars 2019	Jan – mars 2018	Jan – dec 2018
Ingående balans per 1 januari	25 394	32 766	32 766
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	-309	-24	-271
Periodens resultat	-489	-1 664	-7 101
Utgående balans per balansdagen	24 596	31 078	25 394

Under perioden januari – december 2017 genomförde PAXMAN AB (publ) två olika nyemissioner. I februari emitterades 12 760 000 nya aktier i en apportemission varigenom samtliga utgivna aktier i Paxman Group Ltd tillfördes moderbolaget. Paxman Group Ltd blev därigenom ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB.

I maj/juni emitterades 3 202 500 aktier i samband med att bolaget noterades på Nasdaq First North. Totalt emitterades därmed 15 962 500 aktier under föregående år, varigenom aktiekapitalet ökade med 15 962 500 kronor. Under 2018 genomfördes inga nyemissioner.

Nyckeltal

	Jan – mars 2019	Jan – mars 2018	Jan – dec 2018
Rörelsemarginal, %	Neg	Neg	Neg
EBITDA, Tkr	882	-638	-95
Soliditet, %	39,6	71,1	45,6
Nettokassa, Tkr	-18 494	-1 214	-12 327
Börsvärde vid periodens slut, Tkr	715 759	424 331	385 901

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Jan – mars 2019	Jan – mars 2018	Jan – dec 2018
Övriga rörelseintäkter	-	-	-
Summa rörelseintäkter	-	-	-
Övriga externa kostnader	-456	-298	-1 788
Personalkostnader	-383	-310	-1 127
Summa rörelsens kostnader	-839	-608	-2 915
Rörelseresultat	-839	-608	-2 915
Finansnetto	-81	44	113
Resultat efter finansnetto	-920	-564	-2 802
Skatt	-	-	-
Periodens nettoresultat	-920	-564	-2 802

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	31 mars 2019	31 mars 2018	31 dec 2018
Tillgångar			
Aktier i koncernföretag	25 520	25 520	25 520
Summa anläggningstillgångar	25 520	25 520	25 520
Fordringar på koncernföretag	36 588	23 197	32 407
Övriga kortfristiga fordringar	677	555	475
Likvida medel	50	1 705	50
Summa omsättningstillgångar	37 315	25 457	32 882
Summa tillgångar	62 835	50 977	58 452
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	47 416	50 574	48 336
Skulder till kreditinstitut	14 895	-	9 703
Övriga kortfristiga skulder	127	118	189
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	397	285	224
Summa kortfristiga skulder	15 419	403	10 116
Summa eget kapital och skulder	62 835	50 977	58 452

Data per aktie

	Jan – mars 2019	Jan – mars 2018	Jan – dec 2018
Resultat per aktie, kr	-0,03	-0,10	-0,44
Eget kapital per aktie, kr	1,54	1,94	1,59
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	-0,12	-0,19	0,03
Börskurs vid periodens slut, kr	44,70	26,50	24,10
Antal aktier vid periodens slut, st	16 012 500	16 012 500	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden	16 012 500	16 012 500	16 012 500

Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

Bolaget har inte gett ut några teckningsoptioner eller liknande instrument och det finns därmed ingen utspädningsseffekt att rapportera.

Övrig information

PAXMAN - VERKSAMHETSBESKRIVNING

PAXMAN utvecklar och erbjuder det marknadsledande skalpkylningssystemet PAXMAN Scalp Cooling System som används för att minimera håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Systemet finns idag tillgängligt vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord- och Sydamerika, Asien samt Australien, och fler tillkommer löpande.

Med närmare 3 500 levererade skalpkylningssystem i över 40 olika länder har PAXMAN etablerat sig som den globalt ledande aktören inom sitt segment. Behandling med skalpkylning har idag ett starkt kliniskt stöd och är en väletablerad behandlingsmetod i bland annat Storbritannien, Skandinavien, Nederländerna, Belgien, Australien samt i ytterligare ett antal länder. USA är en nyckelmarknad för PAXMAN, och bolaget har haft stora framgångar i landet sedan ett FDA-godkännande erhöles i april 2017.

PAXMAN grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av cancer och håravfall i samband med cellgiftsbehandling.

Glenn insåg då att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning, och tillsammans med sin bror utvecklade han sin första version år 1996. Idag är deras son Richard Paxman VD för PAXMAN, och även dottern Claire Paxman är aktiv inom bolaget.

Under de senaste 25 åren har PAXMAN genomfört omfattande kliniska prövningar och vidareutvecklat och förfinat ett system som idag är kliniskt bevisat, kostnadseffektivt och har hög acceptansgrad bland såväl läkare, sjuksköterskor som patienter. PAXMANs skalpkylningssystem består av en fristående, mobil och eldriven kylvilhet till vilken man ansluter en specialdesignad kylmossa. Varje kylvilhet har en inbyggd pekskärm med ett menystyrt, grafiskt användargränssnitt vilket gör det enkelt för sjukvårdspersonal att initiera, övervaka och slutföra skalpkylningsprocessen. PAXMANs kylmossa är tillverkad av mjuk och formbar silikon av hög kvalitet vilket säkerställer optimal passform för patienten.

Forskning och utveckling

För att upprätthålla sin position som global ledare inom skalpkylning som motverkar håravfall förbättrar PAXMAN löpande sitt erbjudande med stöd av en omfattande forsknings- och utvecklingsverksamhet. Huvudsyftet med denna verksamhet är att förbättra effektiviteten och användarupplevelsen av skalpkylning kombinerat med en breddning för att inkludera kompletterande onkologirelaterade indikationer.

I februari 2019 presenterade PAXMAN ett femårigt forsknings- och utvecklingsavtal med Huddersfields universitet avseende PAXMAN Scalp Cooling Research Centre, en ny tvärvetenskaplig forskningsgrupp vid Huddersfields universitet. Centret kommer att fokusera på biologisk hårsäcksforskning samt utveckling av innovativa skalpkylningsrelaterade behandlingar och 3D-utskrivna kylmössor.

Under de första fem åren kommer parterna att investera totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser. PAXMANs investering under 2019 täcks av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK, och de följande fyra åren kommer att finansieras av bolagets existerande forsknings- och utvecklingsbudget.

I januari 2019 presenterade PAXMAN ett forskningssamarbete med Nationella universitetssjukhuset i Singapore för utveckling av en mobil kylnings- och kompressionsprodukt som motverkar cellgiftsinducerad perifer neuropati (nervskador i händer och fötter). Målsättningen är att ha en prototyp redo för kliniska studier under Q2 2020.

Kliniska studier och relaterade projekt

PAXMAN medverkar löpande i kliniska studier som syftar till att förbättra kunskapen om hur skalpkylning fungerar i situationer med olika typer av cellgiftsbehandlingar, patientgrupper och patientspecifika parametrar.

I december 2018 presenterades positiva resultat från en viktig studie i Japan. En studie i Indien med patienter som erhåller en kombinationsbehandling (antracykliner och taxaner) vid TATA Memorial hospital i Mumbai slutfördes i februari 2019, och målsättningen är att presentera resultat under ASCO eller ESMO under 2019. En studie i Singapore med en asiatisk patientgrupp utvecklas väl med planerat färdigställande under 2019. Dessutom pågår en studie i Sydafrika med afrikanska patienter som har lockigt hår med förväntad presentation av nyheter under 2019, samt två tyska studier med patienter som behandlas för äggstocks- och bröstcancer som förväntas att kunna färdigställas under 2019.

PAXMAN är även medgrundare av den globala organisationen och initiativet CHILL (Cancer-related Hair Loss, International Leadership and Linkage) som samlar in patientdata från skalpkylningsbehandlingar i syfte att skapa en databas som kan användas för att ta optimala behandlingsbeslut i olika situationer. Ledande kliniker i Nederländerna, Storbritannien, Australien och USA är representerade i CHILLs styrelse.

KOSTNADSTÄCKNING OCH RELATERADE AKTIVITETER

Tillsammans med specialiserade konsulter inom området arbetar PAXMAN intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. De inkluderar den amerikanska myndigheten AMA och ett framtida beslut om att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning, samt introduktion av specifika HCPCS-koder. Bolaget var även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i NCCNs nationella riktlinjer för cancerbehandling i USA, vilket uppnåddes i mars 2019. Detta förväntas leda till en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning.

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer PAXMAN även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Ett av dessa är HairToStay, som under 2018 delade ut sitt tusende bidrag till skalpkylning. Under 2018 lanserade PAXMAN Sue Paxman Fund for Mothers tillsammans med HairToStay. Det här samarbetet kommer att ge ett mycket uppskattat stöd till patienter som inte har möjlighet att stå för någon del av kostnaden för skalpkylning. HairToStay förväntar sig att kunna dela ut ytterligare 1 000 bidrag under 2019.

MÅL OCH FRAMTIDSUTSIKTER

PAXMANs långsiktiga mål är att samtliga patienter som genomgår cellgiftsbehandling skall ha möjlighet att använda sig av skalpkylning, och att PAXMAN Scalp Cooling System skall vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen. Bolaget har redan kommit en bit på vägen mot en verkligt global etablering genom försäljning av system till kunder i Europa, Nord- och Sydamerika, Asien samt Australien.

Utöver USA bedöms Japan bli en av de mest intressanta marknaderna för PAXMAN framöver då landet är en stor och inflytelserik marknad i Asien med omkring en

miljon nya cancerfall per år. Marknadsgodkännande i Japan (Shonin) erhöles i mars 2019, och omfattande marknadsaktiviteter är planerade under 2019 tillsammans med distributören Century Medical. För att ytterligare öka tillväxttakten tecknade PAXMAN ett första licensavtal med det stora läkemedelsbolaget Teva Pharmaceuticals gällande Mexiko under Q1 2018. Ett marknadsgodkännande erhöles under Q2 2018, och två order om totalt 27 system erhöles senare under 2018.

SPECIFIKA MÅL FÖR 2019

PAXMAN överträffade bolagets specifika målsättning om 50 MSEK i omsättning under 2018 genom att uppnå totalt 58 MSEK i omsättning under året. Under 2019 siktar PAXMAN på att upprätthålla en stark expansionstakt i USA och globalt. Bolaget kommer även att fortsätta med omställningen från att sälja utrustning till kliniker till den nya affärsmodellen som ger PAXMAN ersättning från patienten för varje såld kylmossa och varje behandling. Denna affärsmodell kommer att implementeras på internationella marknader där det är möjligt.

Samtidigt förväntas stark patientanvändning i USA för både existerande och nya system, vilket kommer att generera ett betydande kassaflöde. PAXMAN har den finansiella styrka som krävs för att för att uppnå ett positivt kassaflöde utan ytterligare kapitaltillskott, inklusive en kreditbuffert om 25 MSEK. Bolaget utesluter dock inte offensivt agerande i syfte att öka tillväxttakten om tillfällen skulle uppenbara sig med potential att skapa betydande värden för bolagets aktieägare.



80:20/2020

CHASING ZERO HAIR LOSS DURING CHEMOTHERAPY

RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2018 på sidorna 41-43.

AKTIEN

PAXMANs aktie är noterad på Nasdaq First North sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 549300OT2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgår till 16 012 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Det finns bara ett aktieslag i bolaget.

ÄGARFÖRHÅLLANDEN

En förteckning över PAXMANs femton största aktieägare finns tillgänglig på www.paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 31 mars 2019 uppgick de 10 största ägarnas innehav till 80,7 % av bolagets samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 631 individuella aktieägare, en ökning med 14 % sedan årsskiftet.

ÅRSSTÄMMA 2020

PAXMAN AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn onsdagen den 27 maj 2020 klockan 15.00. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn.

VALBEREDNING

PAXMANs valberedning består av följande tre medlemmar:

- Glenn Paxman, bolagets störste aktieägare, representerar och är utsedd av styrelsen
- Jens Listerö, representerar och är utsedd av Björn Littorin
- Roger Johansson, representerar och är utsedd av CIMON Venture Trust AB

Kontaktuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.paxman.se.

BOLAGET

PAXMAN AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pirgatan 13, SE-374 35 KARLSHAMN. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Ltd, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Ltd och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Ltd, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB (publ).

E-mail: info@paxmanscalpcooling.com
www.paxmanscalpcooling.com
www.paxman.se
www.paxmanUSA.com

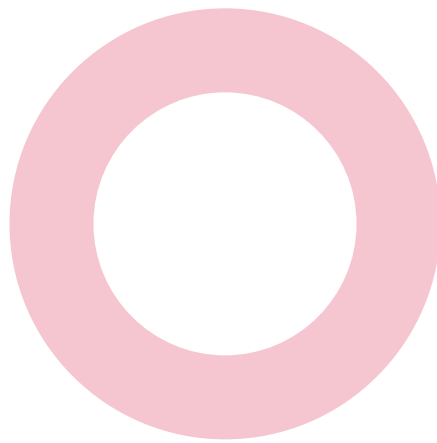
FNCA Sweden AB är bolagets Certified Adviser och nås via info@fnca.se samt 08-528 003 99.

INFORMATIONSGIVNING

Halvårsrapport januari - juni 2019		29 augusti 2019
Delårsrapport januari - september 2019		21 november 2019
Bokslutskommuniké för räkenskapsåret 2019		21 februari 2020
Delårsrapport januari – mars 2020		27 maj 2020
Årsstämma 2020		27 maj 2020

PAXMANs delårsrapporter samt årsredovisningar finns tillgängliga på www.paxman.se.
Där finns även bolagets nyhetsbrev som publiceras månadsvis.





PAXMAN[°]
PIONEERS IN SCALP COOLING



HONEYBADGER
COPYWRITING & CONSULTING

Den här kvartalsrapporten har tagits fram av **PAXMAN** i samarbete med **Honeybadger**.

www.hbadger.se



Chasing Zero Hair Loss During Chemotherapy.

paxmanscalpcooling.com

paxmanUSA.com

paxman.se

 [paxmanscalpcooling](https://www.facebook.com/paxmanscalpcooling)

 [@scalpcooling](https://twitter.com/ascalpcooling)

 [@scalpcooling](https://www.instagram.com/ascalpcooling)

PAXMAN[°]
PIONEERS IN SCALP COOLING