



## Årsredovisning Maven Wireless

## Om Maven Wireless

Maven Wireless erbjuder banbrytande DAS-system för trådlös inomhus- och tunneltäckning. Koncernen erbjuder heltäckande digitala lösningar med enastående prestanda för publika mobilsystem och kritisk kommunikation. Produkterna säkerställer trådlös täckning för såväl kritiska tjänster som konsumenttjänster och används i tunnlar, tåg, tunnelbanor, arenor, byggnader och mer. Vi brinner för att göra samhället och våra kunders och slutanvändares liv bättre, enklare, säkrare och hållbarare genom att leverera digital och framtidssäker trådlös täckning anpassad för 5G.

För mer information: [www.mavenwireless.com](http://www.mavenwireless.com)

### Innehåll

Året i korthet	3	Försäljning och marknadsföring	22
Kommentarer från VD	4	Hållbarhet	23
Väsentliga händelser under året	7	Förvaltningsberättelse	50
Om Koncernen	10	Kommentarer till verksamhet, resultat och ställning	51
Produkter	13	Riskfaktorer	55
Patentportfölj och IP-skydd	15	Aktien	59
Bolagsstyrning	16	Flerårsöversikt	60
Affärsområden och kunder	19	Finansiella rapporter	62

## Året i korthet

- Nettoomsättning uppgick till 183 001 TSEK (188 790)
- EBITDA uppgick till 823 TSEK (11 651)
- Rörelseresultatet uppgick till -8 416 TSEK (3 863)
- Orderingången uppgick till 152 371 TSEK (227 132)
- Orderbok vid årets slut uppgick till 70 724 TSEK (118 214)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 4 516 TSEK (-9 816)
- Resultat per aktie efter utspädning och efter skatt -0,27 kronor (0,00)
- Eget kapital per aktie SEK 2,20 (2,20)
- Styrelsen föreslår årsstämman att ingen utdelning ska utgå till aktieägarna

## Finansiell översikt koncern

TSEK	jan-dec	
	2025	2024
Nettoomsättning	183 001	188 790
Försäljningstillväxt %	-3%	-21%
Bruttovinst	77 527	80 765
Bruttovinstmarginal %	42%	43%
EBITDA	823	11 651
EBITDA-marginal %	0%	6%
Rörelseresultat (EBIT)	-8 416	3 863
Rörelsemarginal %	-5%	2%
Periodens resultat före skatt	-14 843	3 353
Investeringar i balanserade utvecklingskostnader	21 610	24 397
Kassaflöde från den löpande verksamheten	4 516	-9 816
Genomsnittligt anställda	43	43
Resultat per aktie innan utspädning	-0,28	0,00
Resultat per aktie efter utspädning	-0,27	0,00
Antal aktier vid periodens utgång före utspädning	53 241 809	51 906 809
Antal aktier vid periodens utgång efter utspädning	54 606 809	52 406 809

## VD-Ord

### Maven 2.0 - tillbaka till tillväxt och skala

#### Till våra aktieägare, kunder och medarbetare,

2025 blev inte året vi planerade. Trots en stark marknadsposition, särskilt i Europa inom inomhus- och tunneltäckning för såväl publika mobilnät som kritisk kommunikation, utvecklades orderingången svagare än förväntat under det andra halvåret. Detta resulterade i en svag orderbok och ett negativt kassaflöde vid ingången av 2026 – en utveckling som inte är tillfredsställande.

Samtidigt är det i utmanande perioder som riktningen framåt tydliggörs. Styrelsen och ledningen är övertygade om vår långsiktiga potential, och jag kan med glädje konstatera att vi redan under Q1 2026 ser en ökning i inkommande order från både existerande och nya kunder. Maven Wireless står väl positionerat för nästa utvecklingsfas.

#### Ett tack till en medgrundare och ett nytt kapitel

Året präglades också av ett viktigt skifte. I maj meddelades att dåvarande VD och medgrundare, Fredrik Ekström, skulle lämna sin roll. Efter 9,5 år av banbrytande arbete har Fredrik skapat och lett Maven Wireless till den starka tekniska och marknadsposition vi har idag. Jag vill framföra ett djupt tack för hans insatser, och jag ser fram emot hans fortsatta engagemang som stor ägare och aktiv styrelsemedlem i det kapitel vi nu inleder.

Efter att ha suttit i styrelsen i 2,5 år kom styrelsen och jag överens om att det var ett bra tillfälle för mig att ta över som VD från och med den 1 januari 2026 och att utveckla Maven Wireless till sin fulla potential.

#### Erfarenhet av transformation

För mig är detta inte bara ett nytt uppdrag, utan en möjlighet att tillämpa erfarenheter från liknande utmaningar. Min bakgrund under 20+ år inom telekom – med ledande sälj och produktlednings positioner på Ericsson, följt av COO/CEO roller på teknologi ledande entreprenörsbolag med fokus på tillväxt och uppskalning - har gett mig en tydlig bild. Jag har sett hur framgångsrika entreprenörsbolag utvecklar rutiner som blir styrkor i etableringsfasen, men som kan bli hinder när det är dags att skala upp och växa med bibehållen lönsamhet.

Vi ser liknande utmaningar i Maven Wireless, och vi har nu definierat tre nyckelområden för att säkerställa vår framtida, lönsamma tillväxt:

1. **Fokus och prioritering:** Säkerställa ett tydligt och prioriterat fokus på vad vi ska, och inte ska, fokusera på, både inom sälj och operationellt.

# 2025



*“2025 blev ett svagare år än planerat men med en stabil grund, ett tydligare fokus och med värdefull ny erfarenhet i ledningen ser vi positivt på 2026”*

FÖRSÄLJNING, MSEK

# 183

EBITDA, MSEK

# 0,8

2. **Operationell excellens:** Förbättra vår leverans genom tydliga ansvarsområden, etablera standardiserade och skalbara processer som sträcker sig över enhetsgränserna och stärka vår finansiella kontroll.
3. **Stärkt Ledarskap och kommunikation:** Bygga och leda ett team som arbetar mot gemensamma mål och som bidrar till i en hög presterande kultur. Säkerställa en tydlig och frekvent kommunikation internt och externt för att motivera medarbetare och intressenter.

## Framsteg under utmanande tider

Trots den svagare försäljningen, som landade på 183 MSEK (189), Ebitda 0,8 MSEK (11,6) och en orderbok vid årets slut på 70 MSEK (118) uppnådde vi viktiga strategiska framgångar under 2025:

- **Förlängda ramavtal:** Vi befäste vår marknadsledande ställning genom att förlänga ramavtalen med Telenor och Tomek (slutkund ÖBB) med 3 år. Båda avtalen värderas till 100 MSEK styck.
- **Nytt ramavtal:** Vi har säkrat nytt ramavtal med en global tågleverantör för nästa generation tåg repeatrar i England.
- **Nya vertikaler:** Vi har framgångsrikt levererat blåljuslösningar till flera datacenter i Europa, till flygplatser, och ett stort stadium, vilket diversifierar intäktsbasen och minskar beroendet av traditionella segment.
- **Kapital och kostnadskontroll:** I Q4 stärkte vi kassan med en riktad emission på 10 MSEK, där jag personligen investerade 5 MSEK av privata medel. Under Mars genomfördes en riktad emission om 15 MSEK för att ytterligare stärka koncernens kassa. Vi lanserade också ett kostnadsbesparingsprogram på 10–15% av 2025 års OPEX, som beräknas ge full effekt under slutet av Q2 2026.

## Sälj effektivitet och Nimbus

Under andra halvåret 2025 påbörjades arbetet med att bygga en mer professionell och resultatorienterad säljorganisation under vår nya globala försäljningschef, Jörgen Krigsman. Han har implementerat ett ökat fokus på nykunds försäljning, ökat vår strategiska dialog med existerande kunder, förtydligat vilka våra idealkunder och affärs case är där vi har störst vinstchans, samt ökat fokus på att driva resultat. Lanseringen av vår nya lågeffekts DAS produkt Nimbus sköts upp under 2025 på grund av omprioriteringar mot kontrakterade kundprojekt. Nimbus går under Q1 in i slutfasen av integrering och testing för att under Q2 lanseras till marknaden. Vi bedömer att Nimbus kan representera en viktig del av vår framtid för att öka 5G-kapaciteten i högtrafikområden inomhus som exempel sjukhus, flygplatser, stora kontor, casinon och hotell.

## Avslutningsvis

Vi har lagt ett utmanande år bakom oss och fortsätter vårt långsiktiga arbete med att bygga ett globalt, lönsamt och marknadsledande bolag inom trådlös inomhus- och tunneltäckning. Jag vill tacka alla våra engagerade medarbetare och partners. Jag ser fram emot att leda er genom denna transformations år där vi säkrar Maven Wireless fortsatta lönsamma tillväxtresa.

Med Vänliga Hälsningar,

**Anders Olin**

VD, Maven Wireless

## Väsentliga händelser under året

### Ändringar i styrelse & ledning

Anders Olin tillsätts av styrelsen som ny VD och tillträdde sin tjänst 1 januari 2026. Anders Olin har mer än 25 års erfarenhet från ledande befattningar inom kommunikationsbranschen, bland annat från Ericsson och Sinch, där han haft olika roller i Sverige, Europa och USA. Han har bott och arbetat utomlands i sammanlagt 17 år och kommer närmast från rollen som VD för Zeta Display.

Vidare väljs Johan Sjö Dahl in som ny styrelseledamot i samband med bolagsstämman 2025. Johan Sjö Dahl är chef för Global Distribution på Axis Communications AB, där han även haft tidigare ledarroller inom försäljning. Han har bakgrund inom försäljningsledning på Ericsson Mobile Platforms och Ericsson Mobile, samt en kandidatexamen från Lunds universitet.

Fredrik Ekström, grundare av Maven Wireless och bolagets VD sedan starten 2016, har valts in som styrelseledamot. Efter att framgångsrikt ha lett bolaget genom en kraftig tillväxtresa och börsnotering, kommer Fredrik i sin nya roll i styrelsen att fortsätta bidra med sin omfattande branscherfarenhet och strategiska expertis.

### Affärer på ramavtalen fortsätter

Ramavtalen är fortsatt en viktig del av försäljningen för Maven Wireless. De avtal som genererade mest omsättning under 2025 var ÖBB (Tomek) i Österrike, SBB (Rhomberg) i Schweiz, MIC Nordic i Sverige samt Telenor i Norge.

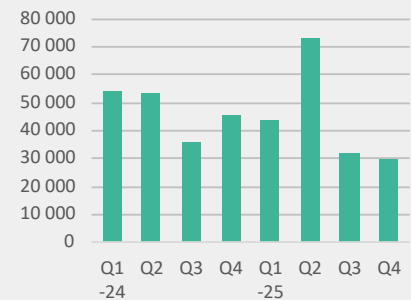
I början på året förlängdes Telenor ramavtal med ytterligare 3 år, vilket innebär att leveranser kan fortsätta till och med december 2027 med det nya avtalet, som värderas till ca 100 miljoner kronor.

Under andra halvan av 2025 förlängs även ramavtalen med slutkunden ÖBB med ytterligare 2 år, och gäller till och med 31 oktober 2027. Även denna förlängning bedöms vara värd ca 100 miljoner kronor. Efter årets slut erhåller Maven Wireless en order från Tomek inom det förlängda ramavtalet med Österrikiska trafikverket ÖBB till ett värde om ca 51 miljoner kronor. Denna order inkluderar blåljusradio för polis- och brandkår, GSM-RAil och VHF radio för uppkoppling av alla kritiska radiosystem i österrikiska Semmering Base tunneln plus mobil täckning från alla Österrikiska mobiloperatörer. Huvuddelen av ordern är förväntad att levereras under 2027.

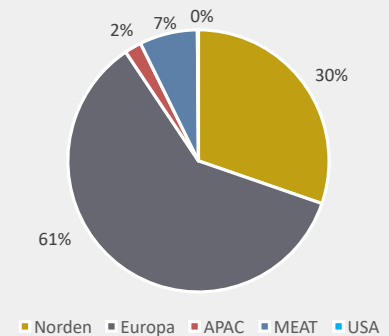
### Nya ramavtal tecknas

Maven Wireless signerar ett nytt ramavtal med en global tåg tillverkare och deras tågfabrik i Storbritannien för att leverera nästa generation tåg-repeaters för mobiltelefon täckning på tåg. Den initiala kontraktstiden är satt till 10 år, första leveranser är planerade till början av 2027

### NETTOFÖRSÄLJNING (TSEK)



### GEOGRAFISK MARKNAD



## Expansionen fortsätter på sjukhus och i gruvindustrin

Maven Wireless partner MIC Nordic, fortsätter bygga sjukhustäckning i Sverige med Maven Wireless produkter. Maven Wireless unika DAS (Distribuerade Antenn System) produkter används som kan distribuera både blåljusradio och mobiltelefoni i samma system vilket är viktigt för denna vertikal.

Vidare expanderar Maven Wireless försäljning till Mongoliet där ett gruvprojekt säkras med en ny lokal partner. Systemet har installerats i gruvan vilken ägs av en av världens största gruvbolag.

## Flygplatser blir en ny vertikal

Maven Wireless vinner två affärer i Mellanöstern på DAS-system för public safety till flygplatser. Båda affärerna innehåller Public Safety lösningar för kritisk kommunikation för personal på flygplatserna.

## Stadium blir ytterligare en ny vertikal

Maven Wireless har, via en lokal partner i Storbritannien, erhållit en order på ett system för distribuerad antennlösning (DAS) för kritisk kommunikation (Public Safety). Systemet ska installeras på en av de största arenorna i England. Ordervärdet uppgår till cirka 4 miljoner kronor och markerar bolagets inträde i en ny marknadsvertikal – stadionsegmentet.

## Kapitalanskaffning genom lån och riktad nyemission

Maven Wireless upptar ett företagslån om 4 miljoner kronor från Almi Företagspartner. Vidare genomförs en riktad nyemission om 10 miljoner kronor.

## Patent

Koncernen erhåller ett nytt patent i Brasilien under året. Koncernen äger därmed totalt 75 godkända patent över världen samt har ytterligare 4 pågående patentansökningar.



## Om Koncernen

Maven Wireless utvecklar och säljer DAS-system baserade på mjukvarubaserade och patenterade produkter för inomhus- och tunneltäckning med hög bandbredd för såväl publika mobilsystem som kritisk kommunikation. Mobildataanvändandet har under de senaste åren ökat markant och trenden förväntas fortsätta vilket skapar ett behov av dataöverföring på högre frekvensband och 5G-stöd.

### Introduktion till Koncernens verksamhet

Maven Wireless är ett teknikföretag som erbjuder banbrytande DAS-system för trådlös inomhus- och tunneltäckning för såväl publika mobilsystem som kritisk kommunikation, exempelvis blåljusradio för polis och brandkår. Genom egenutvecklad och patenterad mjukvara erbjuder Maven Wireless ett heltäckande DAS-system med inomhus- och tunneltäckning för alla operatörer samtidigt och som är anpassat för 5G.

Maven Wireless grundades 2016 med huvudkontor i Kista. Grundarna, vilka även utgör del av Koncernens ledningsgrupp, har lång erfarenhet och kunskap inom telekommunikation i allmänhet och signalförstärkare samt trådlös täckning i synnerhet. Det är denna erfarenhet och kunskap som Maven Wireless verksamhet baseras på.

Koncernen erbjuder idag produkter för att möjliggöra trådlös täckning på platser där en stor mängd människor samlas på samma gång och där radiofrekvenssignaler från basstationer inte når fram. Användningsområdena för Maven Wireless produkter är publika byggnader såsom hotell, sjukhus, kontorskomplex och gallerior, tunnelbanesystem, konserthus, arenor, flygplatser, tåg samt bil-, tåg- och servicetunnlar. Till följd av att Koncernens produkter tillhandahåller mobiltäckning med hög bandbredd och är helt anpassat för 5G utgör de en konkurrenskraftig lösning på den kraftigt ökande mobildatastrafiken, vilken drivs av ökad videoanvändning och uttrullningen av 5G-nät på global nivå.

## Huvudsakliga styrkor och konkurrensfördelar

Maven Wireless erbjuder nya och innovativa lösningar för trådlös täckning över hela världen. Koncernens produkter är helt digitala och framtidssäkrade och erbjuder enligt Koncernens bedömning marknads bästa prestanda samtidigt som de är mest kostnadseffektiva. Maven Wireless produktportfölj har även erhållit högsta betyg angående hållbarhet och miljövänlighet och genom 100 procent trådlös täckning bidrar Koncernen till en säkrare vardag för kunder såväl som slutanvändare.

### Styrkor

#### Prestanda

Maven Wireless DAS-lösning har erhållit högst betyg avseende tekniken, i flertalet upphandlingar. Koncernen har deltagit i, till följd av att Maven Wireless produkter är helt digitala medan konkurrenternas produkter fortfarande baseras på analog teknik eller är endast delvis digitaliserade. Maven Wireless DAS-lösning är baserad på patenterad mjukvara och använder de senaste och mest avancerade komponenterna. Därför tillhandahåller Koncernens produkter fyra gånger högre bandbredd och täcker 40 procent större yta jämfört med konkurrenternas produkter, vilket innebär att det krävs färre enheter för att täcka samma yta.

#### Digital plattform

I och med att andra existerande lösningar på marknaden baseras på analog logik har Maven Wireless utvecklat en helt digital plattform med stöd för bland annat 5G, vilken ger Koncernen ett tekniskt försprång. Samtliga filter och fiberlänkar i Maven Wireless produkter är digitala och självinstallerande. Uppgraderingar och underhåll kan göras online på endast några minuter.

#### Framtidssäkrad

Maven Wireless plattform täcker alla cellulära band, inklusive är helt anpassad för 5G. Vidare stödjer plattformen såväl nuvarande som framtida system för kritisk kommunikation samt O-RAN, vilket innebär att Koncernens plattform kan skalas helt efter kundens behov. Att Maven Wireless plattform stödjer O-RAN innebär en möjlighet till hög framtida tillväxt då en positiv utveckling för O-RAN ALLIANCE skulle

innebära att Koncernens adresserbara marknad växer.

### **Kostnadseffektiv**

Maven Wireless bedömer att Koncernens produkter förbrukar i genomsnitt två tredjedelar mindre energi än konkurrenternas. Till följd av lägre energikonsumtion har Koncernens produkter inget behov av kylfläktar och kan därför göras mindre och installeras snabbare och enklare. Då systemet är helt digitalt behövs inget fysiskt underhåll utan uppgraderingar och övrigt tekniskt underhåll kan skötas online. Sammantaget innebär detta mindre materialåtgång, transport, arbete och personal, vilket resulterar i betydligt lägre kostnad för Maven Wireless kunder.

### **Miljövänlighet**

Genom lägre energiförbrukning, färre transporter och mindre materialåtgång utgör Maven Wireless DAS-lösning ett miljövänligt alternativ. Mindre och färre enheter reducerar åtgången av aluminium i samband med produktion. Med underhållsfria enheter elimineras även underhållsbehovet vilket tar bort behovet för servicebilar att göra reguljära besök till samtliga installerade enheter.

### **Maven Wireless gentemot konkurrenter**

Kunderna föredrar Maven Wireless till följd av de tekniska fördelarna Koncernens produkter medför. Maven Wireless har erhållit högst betyg för tekniken i de upphandlingar Koncernen har deltagit i. Genom Koncernens egenutvecklade plattform, vilken är baserad på nya och banbrytande komponenter och delsystemsteknologier har Maven Wireless framgångsrikt etablerat en position på DAS-marknaden. Konkurrenter, inom Maven Wireless marknadssegment för hög- och medeleffekt, utgörs exempelvis av Andrew (f.d. CommScope), PBEAxell och SOLiD Technologies. Dessa aktörers plattformar, framförallt Andrew's och PBEAxell's, är enligt Koncernens uppfattning baserade på en äldre produktgeneration. Andra lösningar för multioperatör och multiteknologi har flera utmaningar då de kräver separat fjärrradioutrustning för varje enskild operatör och enskilt frekvensband.

Det är Maven Wireless uppfattning att Koncernens DAS-plattform är den enda som är helt anpassad för 5G med hög bandbredd och möjliggör en

kostnadseffektiv och smidig uppgradering till 5G och O-RAN. Dessutom erbjuder Koncernens DAS-plattform täckning till alla operatörer samtidigt. Till följd av att Maven Wireless produkter är mindre till storleken är dessa väl lämpade för exempelvis väg-, tåg- och servicetunnlar samt tunnelbanesystem, där kunderna inte vill använda fläktkyld utrustning och installationsytorna ofta är begränsade så att större utrustning inte får plats.

## **Affärsidé, mission och vision**

### **Affärsidé**

Maven Wireless affärsidé är att utveckla och sälja marknadsledande produkter för inomhus- och tunneltäckning för såväl publika mobilsystem som kritisk kommunikation

### **Mission**

Maven Wireless mission är att förändra och utveckla den globala marknaden för inomhus- och tunneltäckning genom att tillhandahålla energieffektiva och underhållsfria produkter som erbjuder maximal bandbredd, enklare systemkonfiguration samt lägre totalkostnad jämfört med övriga existerande lösningar.

### **Vision**

Maven Wireless vision är att vara kundernas förstahandsval och utgöra den globala standarden för inomhus- och tunneltäckning.

## **Marknadsstorlek och tillväxt**

Den årliga globala DAS-marknaden värderades till 10.8 miljarder USD 2025 och förväntas växa med 11% per år fram till 2035 enligt global market insights 2026 DAS rapport.

Några av de viktigaste tillväxt drivande faktorerna är en ökande mobildatatrafik inomhus, en stor uppgraderingsvåg av gamla inomhuslösningar, samt ökande investeringar i kritiska miljöer som transport och av samhällsviktiga anläggningar. Baserat på diskussioner med industriexperter och ledningsgruppens långa branschfarenhet bedömer Maven Wireless att Koncernens globala årliga adresserbara marknad för aktiv DAS-utrustning uppgår till ca 3.6 miljarder USD 2025.

# Företagets resa

En tidslinje med  
höjdpunkter

## 2024

Stratus Pentaband lanseras  
Förlängning av Telenor avtal  
Avtal med EMS Vexos  
Cellulär DAS i UK & Frankrike  
Lansering av Nimbus DAS  
74 patent spridda över världen

## 2022

Förlängning av Telenor avtal  
4,000 aktieägare  
Ramavtal med Rhomberg / SBB  
Levererar vinst sedan Q3

## 2020

Täcker 11 länder över 4 kontinenter  
Säljstart av certifierad tågpeater  
Ramavtal med Tomek / ÖBB

## 2018

Fullständig certifiering av DAS  
Försäljningsstart i Europa & MEA

## 2016

Bolaget grundas

## 2025

200 MSEK ramavtal för tåg i UK  
Förlänger ramavtal för ÖBB och Telenor  
Expansion till flygplatser i mellanöstern  
Stadiumtäckning i UK  
Expanderar till sjukhus i Sverige

## 2023

Ramavtal med ONE Nordic  
Upstart av EMS fabrik Kitron  
Expansion till Australien  
Acceptans från T-mobile USA  
Certifierad för Microsoft datacenter

## 2021

48 patent spridda över världen  
Noteras på Nasdaq First North  
3 nya ramavtal värderade till 346 MSEK

## 2019

Försäljningsstart i APAC  
Signerar ramavtal med Telenor

## 2017

Lansering på MWC Barcelona  
O-RAN alliance medlem  
Tilldelning av Eurostars pengar  
Etablering i Mellanöstern

# Public Safety Produkter

## Orion

Compact Master unit



## Tropo

Low power digital repeater



## Exo

High power digital repeater



## Cirrus

Off-air master unit



## Helix

Fiber Interface



## Stratus

High Power Remotes



## Orion

### Masterenhet

Basstationsinterface i 19" rackformat som kopplar in basstationernas radiosignaler och konverterar desamma till digitala signaler som överförs till radioenheterna. Varje Orion rack kan utrustas med upp till 8 radiomoduler som kan konvertera olika frekvensband.

## Cirrus

### "Off Air" Masterenhet

Cirrusenheten plockar ner radiosignaler från makronätet vilket innebär att ett DAS kan byggas utan dedikerade basstationer vilket möjliggör kostnadseffektiv och snabba installationer för små och medelstora projekt.

## Helix

### Digital distributionsenhet

Helix, för kritisk kommunikation är en digital rackmonterad enhet för distribution av signaler över digital fiber mellan masterenheten och radioenheter. Helix bestyckas med 2 olika kraftaggregat för redundans.

## Stratus

### Högeffektsradioenhet

Digital radioenhet med hög uteffekt om upp till +43 dBm per band. Upp till 3 olika frekvensband för kritisk kommunikation kan stödjas i samma fläktfria chassi. Strömförbrukningen är maximalt 350 watt från en radioenhet.

## Exo

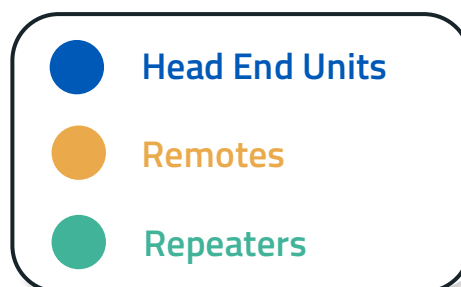
### Digital Högeffektsrepeater

Maven Wireless digitala repeater med inbyggt modem stödjer till exempel RAKEL och LTE i samma fläktlösa chassi med uteffekt om +40 dBm.

## Tropo

### Digital Lågeffektsrepeater

Tropo är Maven Wireless digitala TETRA repeater med inbyggt modem för fjärrstyrning. TROPo är anpassad för kritisk kommunikation och stödjer alla TETRA-band med uteffekten om +20 dBm.



## Cellulära Produkter

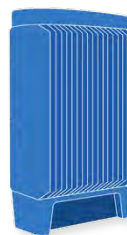
### Orion

Compact Master unit



### Cirrus

Off-air master unit



### Tropo

Low power digital repeater



### Helix

Fiber Interface



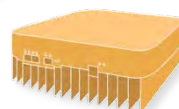
### TOR

On-board Repeaters



### Nimbus

Low Power Remotes



### Strato/Exo

Medium/High power digital repeater



### Stratus/Cumulus

Medium/High Power Remotes



### Orion

#### Masterenhet

Basstationsinterface i 19" rackformat som kopplar in basstationernas radiosignaler och konverterar desamma till digitala signaler som överförs till radioenheterna. Varje Orion rack kan utrustas med upp till 8 radiomoduler som kan konvertera olika frekvensband.

### Cirrus

#### "Off Air" Masterenhet

Cirrusenheten plockar ner radiosignaler från makronätet vilket innebär att ett DAS kan byggas utan dedikerade basstationer vilket möjliggör kostnadseffektiv och snabba installationer för små och medelstora projekt. Stödjer upp till 6 olika frekvensband

### Helix

#### Digital distributionsenhet

Helix, för mobil kommunikation är en digital rackmonterad enhet för distribution av signaler över digital fiber mellan masterenheten och primärt Nimbus enheter. Helix bestyckas med 2 olika kraftaggregat för redundans.

### Nimbus

#### "fiber to the antenna"

Nimbus digital DAS radioenhet ansluts med SFP28 fiberinterface till Helix distributionsenhet. Enheten har stöd för fyra olika frekvensband och har stöd för upp till 4x4 MIMO och är bestyckad med inbyggd antenn optimerad för inomhustäckning

### Stratus/Cumulus

#### Höeffektsradioenhet

Digital radioenhet med hög uteffekt om upp till +43 dBm per band. Upp till 5 olika frekvensband för cellulär kommunikation kan stödjas i samma fläktfria chassi. Strömförbrukningen är maximalt 400 watt från en radioenhet.

### Strato/Exo

#### Digital repeater

Strato stödjer upp till tre band i samma fläktlösa chassi med uteffekt om +30 dBm. Exo stödjer upp till två band i samma fläktlösa chassi med uteffekt om +43 dBm. Båda varianterna har inbyggt modem för fjärrstyrning.

### TOR

#### Digital tågpeater

Digital repeater, med inbyggt modem, byggs med upp till fyra mobilband plus GSM-Rail-bandet i samma kompakta chassi för tågäckning. +30 dBm i upplänken säkerställer den datahastigheten och länkkvaliteten ombord på tåg även på landsbygden.

### Tropo

#### Digital Lågeffektsrepeater

Tropo är Maven Wireless digitala repeater med inbyggt modem för fjärrstyrning och stöd för 2 olika frekvensband. TROPO är anpassad för inomhustäckning i mindre utrymmen med uteffekten om +18 dBm.

# Patentportfölj och IP-Skydd

## Patentstrategi

Immateriella rättigheter ses som en nyckelkomponent för att Maven Wireless ska vara konkurrenskraftigt. Strategin avseende immateriella rättigheter omfattar både att skydda existerande portfölj av immateriella rättigheter och utveckla nya immateriella rättigheter. Maven Wireless övervakar det skydd som de erhållna immateriella rättigheterna ger. Potentiella intrång utreds med försiktighet och professionell legal hjälp upphandlas och handlingsplaner upprättas baserat på de enskilda omständigheterna.

Maven Wireless har upprättat en aktiv strategi för immateriella rättigheter såsom patent. Särskilda rutiner har antagits avseende beslut om eventuella nya immateriella rättigheter som kan patenteras. Maven Wireless har sedan 2016 aktivt byggt upp en patentportfölj ämnad att skydda Koncernens mjukvaror, vilka Koncernens produkter är baserad på, över noga utvalda geografiska marknader. Patentportföljen inkluderar idag 75 patent och 4 patentansökningar som antingen är under utredning eller utvärdering eller inväntar ett godkännande.

	170019	170132	170131	170034	160990
<b>Australian</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Belgien</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Brasilien</b>	Godkänd	Pågående	Pågående	Pågående	Pågående
<b>Schweiz</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Österrike</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Kina</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Tyskland</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>EPO</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Spanien</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Frankrike</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>UK</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Indien</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Japan</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd		Godkänd
<b>Sydkorea</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Norge</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd
<b>Sverige</b>	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd	Godkänd

**170019** - DISTRIBUTED ANTENNA SYSTEM PROVIDING REDUNDANCY

**170132** - ROUTING AGGREGATED CARRIERS IN A DAS

**170131** - AUTOMATIC CONFIGURATION OF A DIGITAL DAS FOR SIGNAL DOMINANCE

**170034** - DISTRIBUTED ANTENNA SYSTEMS FOR MULTI-OPERATOR NETWORKS

**160990** - TRANSPORTING DIGITAL DATA IN A DISTRIBUTED ANTENNA SYSTEM



## Bolagsstyrning

Bolagsstyrning avser de beslutssystem genom vilka ägarna, direkt eller indirekt, styr Koncernen. Maven Wireless är noterat på First North Growth Market vilket är en oreglerad marknad.

### Styrelsens arbetsordning

Styrelsen arbetar efter en antagen arbetsordning, vilken också innehåller instruktioner om arbetsfördelning mellan styrelse och verkställande direktör samt ekonomisk rapportering.

### Externa revisorer

Vid årsstämman 2025 omvaldes Grant Thornton till revisionsbyrå. Johan Ingerström har under året efterträtt Carl-Johan Regell som huvudansvarig revisor.

### Nomineringskommitté samt Principer för utnämning av valberedningen

Valberedningen inför årsstämma ska bestå av fyra ledamöter vilka tre utses av de tre till röstetalet största ägarregistrerade aktieägare listade i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken per den 31 augusti varje år, samt styrelsens ordförande, som även ska sammankalla valberedningen till dess första sammanträde. Den ägarstatistik som används för att bestämma vem som ska ha rätt att utse ledamot till valberedningen ska genomgående vara sorterad efter röststyrka (ägargrupperad) och omfatta de 25 största ägarregistrerade aktieägarna i Sverige. En ägarregistrerad aktieägare är en aktieägare som har ett konto hos Euroclear Sweden AB i eget namn eller en aktieägare som innehar en depå hos en förvaltare och har fått sin identitet rapporterad till Euroclear Sweden AB.

Till ordförande i valberedningen ska den ledamot som tillsatts av den till röstetalet störste aktieägaren utses, förutsatt att ledamoten inte är ledamot av styrelsen. Valberedningen ska uppfylla de krav på sammansättning som uppställs i svensk kod för bolagsstyrning ("Koden").

[www.bolagsstyrning.se/gallande\\_kod](http://www.bolagsstyrning.se/gallande_kod)

Om en eller flera aktieägare som utsett ledamöter till valberedningen tidigare än tre månader före årsstämman upphör att tillhöra de tre till röstetalet största aktieägarna ska ledamöter utsedda av dessa aktieägare ställa sina platser till förfogande och den

Årsredovisning

eller de aktieägare som tillkommer till de tre till röstetalet största aktieägare ska äga rätt att utse ersättare till de avgående ledamöterna. För det fall att en ledamot lämnar valberedningen innan dess arbete är slutfört och valberedningen finner det önskvärt att utse en ersättare, ska sådan ersättare utses av samme aktieägare som utsett den avgående ledamoten eller, om denne inte längre tillhör de till röstetalet sett största aktieägare, av den aktieägare som sett till antalet innehavda röster står näst i tur. Ändringar i valberedningens sammansättning ska omedelbart offentliggöras.

Sammansättningen av valberedningen ska offentliggöras senast sex månader före stämman, med uppgift om vilken enskild ägare som utsett en viss ledamot. Ingen ersättning ska utgå till ledamöterna i valberedningen. Eventuella nödvändiga omkostnader för valberedningens arbete ska dock bäras av Bolaget.

### Instruktion till valberedningen

Valberedningens mandattid löper till dess nästkommande valberednings sammansättning offentliggjorts. Valberedningen ska tillvarata Bolagets samtliga aktieägares intresse i frågor som faller inom ramen för valberedningens uppgifter i enlighet med Koden.

### Valberedningens uppgifter

Valberedningen skall fullgöra de uppgifter som anges i Koden och inför årsstämman utvärdera styrelsen arbete och presentera förslag på:

- Ordförande på årsstämman
- Ordföranden och övriga ledamöter i styrelsen
- Styrelsearvode till ordförande och övriga ledamöter samt ersättning för utskottsarbete
- Val av revisorer
- Arvode till revisorer
- Principer för utseende av valberedningen

### Valberedning 2025

Valberedningen inför årsstämman 2025 bestod av Gunnar Malmström, såsom största aktieägare, Göran Grosskopf och Jonas Ahlberg utsedd av Fredrik Ekström samt styrelsens ordförande Anders Björkman. Valberedningen valde Gunnar Malmström till sin ordförande. Valberedningens tre ledamöter har tillsatts av aktieägare som vid slutet av augusti 2024 tillsammans företrädde cirka 32 procent av rösterna i Maven Wireless



Ordförande

**Anders Björkman** är ordförande i styrelsen för Elonroad Holding AB och Proptivity AB. Han är också styrelsemedlem i Allgon AB. Anders har tidigare varit verkställande direktör för OnePhone Holding AB och dess partnerskap med BT och KPN.

**Aktier i bolaget:** 294 328, **Antal Optioner:** 0

**Oberoende:** till bolaget: **Ja**, **Oberoende:** till större ägare: **Ja**



Ledamot

**Fredrik Ekström** var tidigare styrelseledamot och medlem i ledningsgruppen för Axell Wireless, innan företaget såldes till Cobham Plc. Tidigare telekomerfarenhet från Infineon, Ericsson och CGI med positioner i bland annat Tyskland och Indien. Fredrik är M.Sc. från LTH

**Aktier i bolaget:** 4 010 249, **Antal Optioner:** 0

**Oberoende:** till bolaget: **Nej**, **Oberoende:** till större ägare: **Ja**



Ledamot

**Johan Lundquist** har 10 års erfarenhet från telekom inom Ericsson, Tele2 samt 20 års erfarenhet inom investeringar och Corporate Finance från Swedbank, Industrifonden och Graviton VC fond och Graviton AB. Johan är civilingenjör samt Executive School från KTH.

**Aktier i bolaget:** 1 962 048, **Antal Optioner:** 0

**Oberoende:** till bolaget: **Ja**, **Oberoende:** till större ägare: **Ja**



Ledamot

**Noora Jayasekara** har bred erfarenhet tjänsteföretag, försäljning, vårdsektorn och kommunikation. Hennes bakgrund inkluderar sju år som rådgivare på EY, koncern-CFO på Humana, CFO för Ovozon och Proact. Har tidigare varit styrelsemedlem på DORO. Noora har en magisterexamen i ekonomi från Södertörn universitet.

**Aktier i bolaget:** 5 000 **Antal Optioner:** 5 000

**Oberoende:** till bolaget: **Ja**, **Oberoende:** till större ägare: **Ja**

## Styrelse

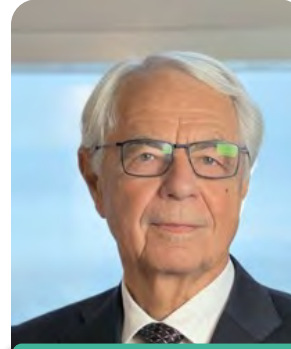


Ledamot

**Gunnar Malmström** Finansbakgrund som delägare och Vice VD i Aragon Fondkommission och Enskilda Securities AB. Ägare och styrelseledamot i rörelsedrivande och fastighetsförvaltande bolag. Civilekonom (DHS) från Handelshögskolan i Sthlm (1984)

**Aktier i bolaget:** 7 400 304, **Antal Optioner:** 0

**Oberoende:** till bolaget: **Ja**, **Oberoende:** till större ägare: **Nej**



Ledamot

**Dr. Göran Grosskopf** är professor i rättsvetenskap, företagsrätt och skatterätt. Dr. Grosskopf har varit konsult för Tetra Pak och Tetra Laval, där han också var ordförande. Han har samlat omfattande erfarenhet från Ernst & Young och Vinge. Han var styrelseordförande i Ingka Holding BV IKEA.

**Aktier i bolaget:** 4 826 399, **Antal Optioner:** 0

**Oberoende:** till bolaget: **Ja**, **Oberoende:** till större ägare: **Ja**



Ledamot

**Johan Sjö Dahl** är chef för Global Distribution på Axis Communications AB, där han även haft tidigare ledarroller inom försäljning. Han har bakgrund inom försäljningsledning på Ericsson Mobile Platforms, samt en kandidatexamen från Lunds universitet.

**Aktier i bolaget:** 1 000, **Antal Optioner:** 0

**Oberoende:** till bolaget: **Ja**, **Oberoende:** till större ägare: **Ja**

# Koncernledning



CEO

Aktier i bolaget: 730 000

Antal Optioner: 1 000 000

## Anders Olin

har över 25 års erfarenhet av ledande befattningar inom kommunikationsbranschen, med erfarenhet från olika befattningar på Ericsson och Sinch i Sverige, Europa och USA. Anders har arbetat och bott utomlands i 17 år



CFO

Aktier i bolaget: 45 721

Optioner: 10 000

## Claudia Munoz

har en lång finansiell bakgrund, bland annat som CFO på Hive Streaming och finanschef på Live Arena. Claudia har en examen i CFO från FEI (Institute of Business Administration) och en examen i Business Administration.



COO

Aktier i bolaget: 10 300

Optioner: 2 500

## Björn Eklöf

är inköps- och leveransspecialist och har bred erfarenhet inom Operations i +30 år. Björn har haft flera chefspositioner inom Sourcing, Supply and Manufacturing och är även certifierad CIO. Tidigare erfarenhet från Edgware Agile Content, Digital Vision och Dustcontrol.



Interim CSO

Aktier i bolaget:

## Jörgen Krigsman

har 20+ års internationell erfarenhet som säljchef i både små och stora organisationer. Han har en bakgrund inom go-to-market-strategi, försäljning och internationell expansion, med fokus på strategiska tillväxtinitiativ. Jörgen har bland annat en kandidatexamen i



CTO

Aktier i bolaget: 139 633

Optioner: 0

## Dr. Mike Lewis

är expert inom komplexa trådlösa kommunikationssystem baserat på chip och FPGA. Mike tog sin doktorsexamen vid Manchester University, inom signalprocessordesign för professor Steve Furber.



VP SW

Aktier i bolaget: 1 558 779

## Martin Wetterholm

har arbetat med Embedded Systems i över 25 år och varit chef för mjukvaruteam på Avitec, Axell Wireless och Cobham Wireless. Martin har studerat elektro-, elektronik- och kommunikationsteknik vid Kungliga Tekniska Högskolan, KTH.



VP HW

Aktier i bolaget: 1 162 000

## Jonas Edlund

är en RF- och mikrovågsproffs med över 25 års framgångsrik DAS-och repeater designerfarenhet. Han har lett team av RF-designer på Avitec, Axell Wireless och Cobham Wireless samt erfarenhet från Ericsson. Jonas är civilingenjör i elektroteknik från KTH

## Affärsområden och kunder

Maven Wireless har en etablerad marknadsposition, särskilt i Europa, inom DAS-lösningar för inomhus- och tunneltäckning för såväl publika mobilsystem som kritisk kommunikation.

Under den senaste tiden har Bolaget ytterligare skärpt sitt marknads- och försäljningsfokus i syfte att prioritera de kundsegment, vertikaler och affärscase där förutsättningarna bedöms vara bäst för lönsam tillväxt och god marginalutveckling.

Bolagets prioriterade kundsegment omfattar systemintegratörer, specialiserade lösningpartners och mobiloperatörer med fokus på kritisk kommunikation och inomhustäckning. På vissa marknader adresseras även neutral host-operatörer och distributörer av kommunikationslösningar, när dessa utgör effektiva kanaler till slutkund.

De prioriterade vertikaler omfatta tunnelar, sjukhus, flygplatser, datacenter, arenor och andra samhällskritiska miljöer där kraven på robusthet, tillgänglighet och teknisk prestanda är höga. Inom dessa områden bedöms Bolagets erbjudande ha särskilt hög relevans, med lösningar anpassade för komplexa installationsmiljöer och låga totala ägandekostnader.

Bolaget har en etablerad position inom public safety för blåljus- och räddningsaktörer samt inom kritisk kommunikation för verksamhetskritiska tillämpningar inom exempelvis transport och infrastruktur. Därutöver prioriteras utvalda kommersiella applikationer med behov av hög kapacitet, snabb dataöverföring och 5G-overlay, där Maven Wireless fiberbaserade teknik utgör en konkurrensfördel.

### Systemintegratörer inom kritisk kommunikation

Systemintegratörer, samt i vissa fall operatörer som är slutkunder, inom kritisk kommunikation utgör ett av Maven Wireless prioriterade områden. Detta omfattar både Public Safety, avseende kommunikation för blåljus- och räddningsfunktioner, och Critical Communications för andra

Årsredovisning

verksamhetskritiska tillämpningar inom exempelvis transport, datacenter, gruvindustri och annan samhällskritisk infrastruktur.

Dessa applikationer kännetecknas av höga krav på robusthet, tillgänglighet och funktion även under krävande förhållanden. På flera marknader efterfrågas lösningar där kritisk kommunikation och mobil kommunikation kan samexistera på samma plattform, vilket möjliggör en kostnadseffektiv implementering med låg total ägandekostnad.

Maven Wireless har en etablerad position inom detta område, särskilt i tunnelmiljöer såsom väg- och järnvägstunnelar, där bolaget har referenser och lösningar anpassade för säkerhetskritiska system.

Maven Wireless kunder med större ramavtal inom detta segment omfattar bland annat Trafikverket i Sverige genom samarbetet med systemintegratören RF Coverage. ÖBB, som är den österrikiska motsvarigheten till Trafikverket, köper via systemintegratören Tomek inte endast lösningar för kritiska kommunikationssystem utan även produkter för mobiltäckning i tunnelar i Österrike. Därutöver har Maven Wireless ett liknande ramavtal genom systemintegratören Rhomberg, som levererar produkter till tunnelprojekt i Schweiz för SBB, den schweiziska motsvarigheten till Trafikverket. Utöver dessa avtal ser Koncernen en ökad efterfrågan på sina system och lösningar från liknande europeiska aktörer.

### Mobiloperatörer

Mobiloperatörer adresseras inom ramen för prioriterade applikationer där kraven på täckning, kapacitet och uppgraderingsbarhet är särskilt höga. Fokus ligger på komplexa miljöer såsom tunnelar, transportinfrastruktur samt nya vertikaler som datacenter och större publika anläggningar såsom arenor, där stabil och högpresterande mobil kommunikation är av stor betydelse.

Maven Wireless lösningar möjliggör stöd för flera frekvensband och teknologier i samma system, inklusive 5G, samt avancerade lösningar för högkapacitetsapplikationer och 5G-overlay. Detta möjliggör kostnadseffektiv utbyggnad och framtidssäkring med begränsad påverkan på befintlig drift.

Efter studier av marknadsrapporter och dialog med industriexperter bedömer Maven Wireless att mobiloperatörer utgör Koncernens största kundsegment och motsvarar cirka 70 procent av Maven Wireless adresserbara marknad.

Mobiloperatörerna har ett växande behov av att utveckla sina nät för att möta kundernas krav på täckning, exempelvis genom att tillhandahålla obligatorisk mobiltäckning i tunnlar. För att möjliggöra detta till en begränsad kostnad krävs skalbara och framtidssäkra DAS-system som kan uppgraderas snabbt och kostnadseffektivt med minimal påverkan på täckning och drift. Maven Wireless kunder inom detta segment utgörs bland annat av Telenor, VodafoneZiggo och Smart/Globe.

### Systemintegratörer för mobila lösningar

Inom detta segment adresserar Maven Wireless marknaden genom specialiserade systemintegratörer i flera länder, såsom MIC Nordic i Sverige, TC Connect i Norge, Tomek i Österrike, SAS Wireless i UK, Peitel i Tyskland, mm. vilka agerar länken mellan Koncernens teknik och slutkunden.

Dessa partners levererar kundanpassade lösningar till krävande miljöer såsom sjukhus, arenor, tunnlar och transportinfrastruktur för slutkunder. Tillväxten drivs av en kraftig ökning av mobildatatrafik inomhus samt en omfattande uppgraderingsvåg av äldre inomhuslösningar till 5G. Genom dessa partnerskap möjliggör Koncernen att slutkunder, likt Skanska, kan investera i robust och framtidssäker infrastruktur som möter de högsta kraven på kapacitet och tillgänglighet i komplexa miljöer.



## Ideal Use Cases

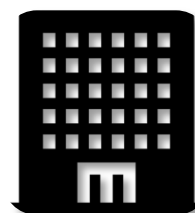


### Blåljus & Mobilnät i en plattform

Vi ersätter kostsam dubbelinfrastruktur med en enhetlig digital plattform för både 4G/5G och blåljuskommunikation. Genom att eliminera behovet av separata system sänker vi energiförbrukningen och investeringskostnaden avsevärt, vilket bevisats i projekt för Regionhospital i Sverige och Grand Palais i Frankrike.

### 5G-kapacitet som tillägg

För högtrafikerade miljöer som arenor och köpcentrum erbjuder vi en kompakt, fläktlös lösning som enkelt adderar 5G-kapacitet till befintliga nät. Vår teknik möjliggör snabb utrullning med minimalt utrymmeskrav, vilket är kritiskt för operatörer som möter ökande krav på bandbredd i urbana miljöer.



### Täckning utan eget basstationsrum

Med vår Cirrus-teknik levererar vi fullgod inomhustäckning off-air, vilket tar bort behovet av dyra och platskrävande basstationsrum. Lösningen öppnar en stor marknad för mellanstora fastigheter och kulturmärkta byggnader, likt våra installationer för Vodafone i Nederländerna, DunDrum Galleria på Irland och Nustar i Filippinerna.

### Väg- & Järnvägstunnlar

Som världsledande inom tunnelprojekt erbjuder vi system med inbyggd redundans för de tuffaste miljöerna. Vår plattform möjliggör fjärrstyrning och uppgradering utan platsbesök, vilket säkrar hög driftsäkerhet i projekt som Silvertown-tunneln i London, Stockholm Bypass och Gotthard-tunneln i Schweiz.



### Datacenter

I takt med den globala expansionen av datacenter levererar vi energieffektiva lösningar för både säkerhet (TETRA) och drift (LTE/5G). Med stöd för öppna standarder som O-RAN och en redundant arkitektur är vi ett självklart val för europeiska datacenter som kräver maximal uptime och säkerhet.

### Tågtäckning ombord

Vi revolutionerar passagerarupplevelsen med digitala repeatrar som garanterar stabilt 5G-flöde i hastigheter upp till 300 km/h. Med 60 % lägre strömförbrukning än konkurrenternas hjälper vi operatörer som Norske Tog, Mälartåg och PKP Intercity att nå sina hållbarhetsmål.



## Försäljning och Marknadsföring

**Maven Wireless försäljning utgörs i huvudsak genom olika distributionskanaler, det vill säga lokala systemintegratörer och partnerförsäljning i respektive land.**

Maven Wireless har idag etablerade försäljningsrelationer i Norden, Europa, Mellanöstern, Sydostasien, Australien, Indien, USA. Varje enskild säljare anställd hos Maven Wireless hanterar i genomsnitt ett tvåsiffrigt antal partners varför en uppskalning förväntas kunna ske i snabb takt.

Maven Wireless deltar frekvent i marknads- och produktrelaterade event såsom seminarier, konferenser och mässor. Maven Wireless bedömer att detta utgör en viktig del av Koncernens försäljning och marknadsföring av Koncernens produkter och varumärke. Därtill använder koncernen även digital marknadsföring på olika digitala plattformar både för allmän marknadsföring men även för direktriktad marknadsföring till organisationer, kontor och personer.

På längre sikt förväntas Maven Wireless att expandera med egen personal i prioriterade större marknader samt etablera samarbete med starka regionala systemintegratörer. Vidare förväntas Koncernens försäljning bestå till cirka 90 procent av produkter och resterande del förväntas genereras genom försäljning av licensavtal och mjukvarutjänster såsom exempelvis support.

### Allmän bolagsinformation

Maven Wireless Sweden AB (publ), org.nr. 559065-6384, är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Stockholm och bildades i Sverige den 8 juni 2016. Koncernens företagsnamn, tillika handelsbeteckning, är Maven Wireless Sweden AB. Koncernens huvudkontor och besöksadress är Torshamnsgatan 39, 164 40 Kista. Koncernen kan nås på telefonnummer +46 (0)8 760 43 00. Koncernens identifieringskod (LEI) är 894500CKJ2H551A4JY37. Koncernens webbplats är [www.mavenwireless.com](http://www.mavenwireless.com).

### Finansiering av verksamheten

Koncernen finansierar huvudsakligen sin verksamhet genom egna kassaflöden, upplåning och eget kapital. Per den 31 december 2025 hade Koncernen extern finansiering i form av en checkräkningskredit om 1 500 KEUR, omräknat till balansdagens kurs 10,818 16 227 TSEK (17 230) under vilken 14 407 TSEK (2 469) hade utnyttjats samt lånefinansiering från Almi Företagspartner Stockholm Sörmland AB ("Almi") om 3 800 TSEK (619).

### Investeringar

Maven Wireless har sedan 1 januari 2019 gjort löpande investeringar i utveckling av Koncernens patenterade produkter, bestående av såväl mjukvara som hårdvara.

Under året har Koncernen även fortsatt att investera i variantbildning av befintliga produktplattformar, det gäller främst Stratus högeffektsradioenheter. Denna investering relaterar till direkta kundorder på nya produkter. Vidare har investeringar gjorts för den amerikanska och australiensiska produktfamiljen i form av produkter för Public Safety. Vidare har investeringar gjorts för att optimera hårdvaran för Nimbus, samt nyutveckling av en ny generation tåg-repeater, TOR G2. Under året uppgick totala investeringen i balanserade utgifter för utvecklingsarbeten till 21 610 TSEK (24 397).



**Ansvarsfullt företagande**

Rapport - Hållbarhet

Årsredovisning 2025



## Innehåll

---

Hållbarhetsrapport 2025	23
Mavens hållbarhetsfrågor, värdekedja samt var i värdekedjan hållbarhetsarbetet bedrivs	26
Om Maven Wireless	28
VD har ordet	30
Styrning och implementering av hållbarhetsmål	32
Policyer	33
Externa riktlinjer	34
<b>Miljö</b>	37
Klimat, Föroreningar och cirkulär ekonomi	38
Grön innovation i fokus	41
<b>Medarbetare och social miljö</b>	43
Vårt arbete med medarbetare och social miljö	43



# Hållbarhetsrapport 2025

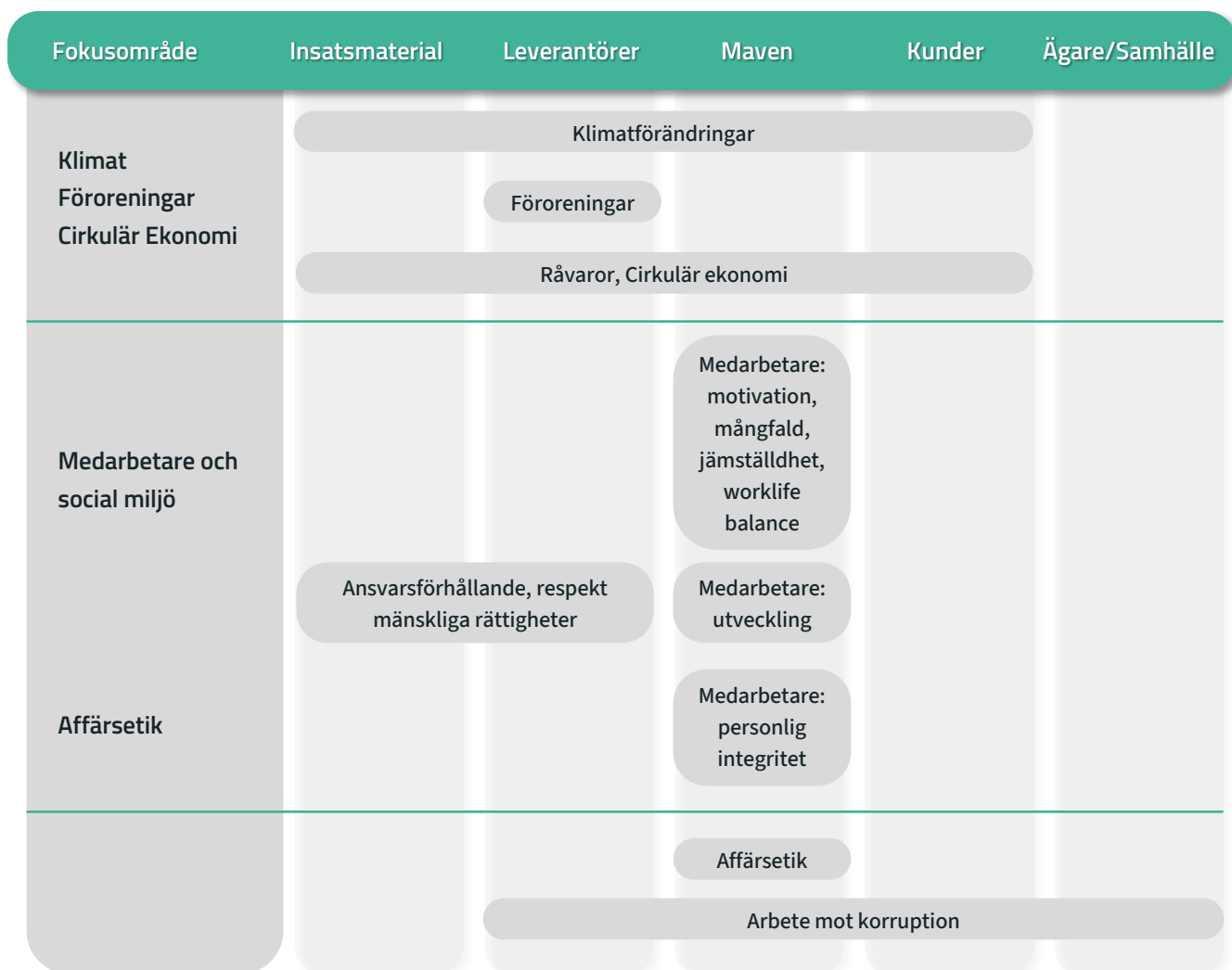
Maven Wireless avger sin andra hållbarhetsrapport, vilken avser verksamheten i Maven Wireless Sweden AB med dotterbolag under kalenderåret 2025. Hållbarhetsrapporten omfattar sidorna 23–49 i Maven Wireless Årsredovisning 2025. Maven Wireless omfattas inte av årsredovisningslagen krav på rapport enligt kapitel 6, paragraf 11, varmed vi lämnar en frivillig hållbarhetsrapport.

För Maven Wireless är det avgörande att varje del i värdekedjan agerar ansvarsfullt mot miljön och människor. Koncernens banbrytande produkter för trådlös inomhustäckning hjälper samhället och kundernas och slutanvändares liv att bli bättre, säkrare och hållbarare. Att erbjuda digitala lösningar som bidrar till att minska företags klimatutsläpp är en integrerad del av verksamheten. Koncernens forskning, utveckling och produktutbud syftar till en kostnadseffektivare och miljömässigt hållbarare produktion av digitaliseringslösningar.

Digitaliseringen av städer och hela länder fortgår i världen och Maven Wireless produkter stödjer denna utveckling med moderna standarder som 5G, FRMCS och Public Safety LTE vilka kan möjliggöra nya innovativa tillämpningar för användare i de olika näten. I takt med fler mätningar av koncernens hållbarhetsresultat kommer transparensen i Maven Wireless hållbarhetsrapportering att öka.



Mavens hållbarhetsfrågor, värdekedja samt var i värdekedjan hållbarhetsarbetet bedrivs



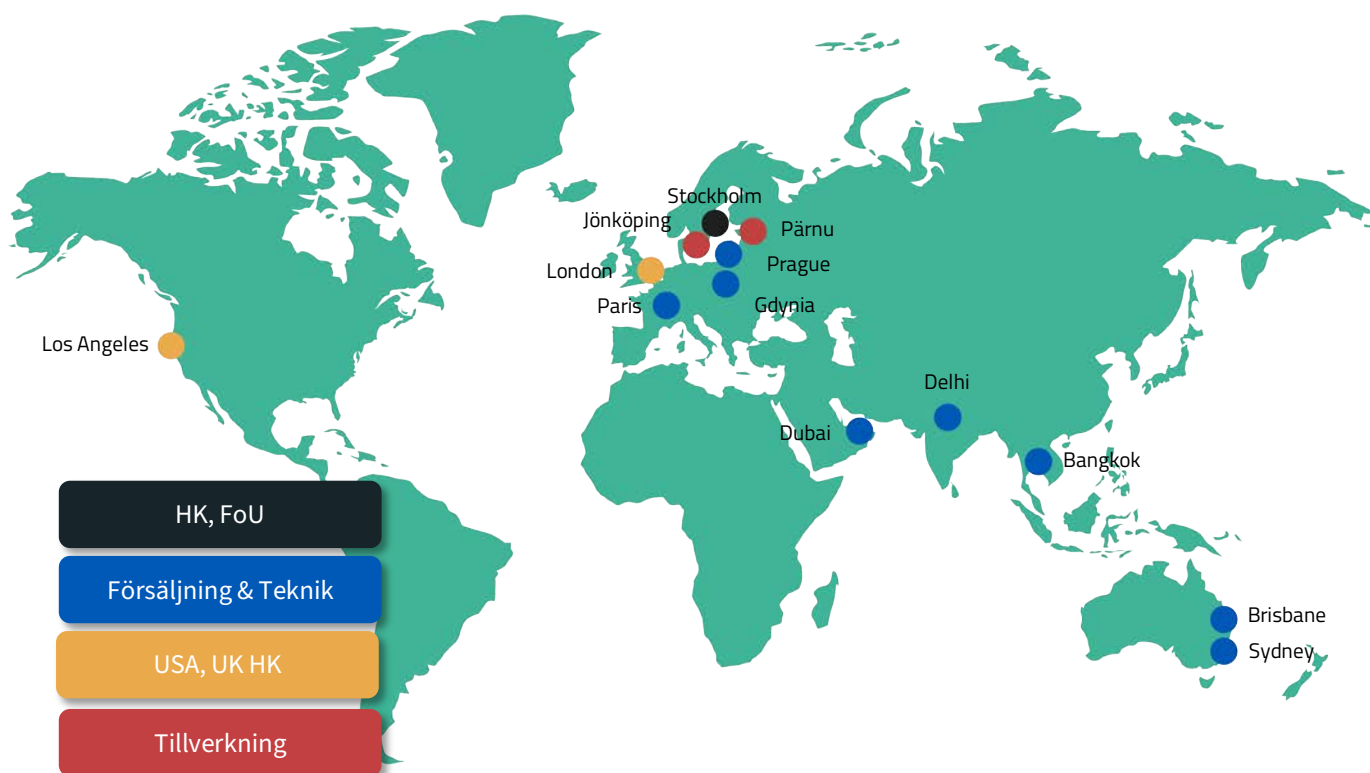
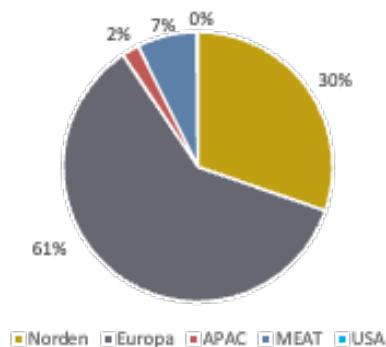
## Om Maven Wireless

Maven Wireless utvecklar och erbjuder heltäckande digitala DAS-system som säkerställer trådlös täckning i exempelvis tunnlar, tåg, tunnelbanor, arenor och byggnader för bland annat mobiloperatörer, systemintegratörer och andra företag samt operatörer av kritisk kommunikation. Mavens Distribuerade Antenn System (DAS) är specialiserade på att distribuera datatrafik till platser dit makronätets signaler inte når eller räcker till. Det kan exempelvis vara tunnlar, tåg/färjor eller stora byggnader dit signalerna inte når eller där många användare samlas så det krävs extra kapacitet.

Produkterna är unika då de är baserade på egenutvecklad mjukvara, fullt digitala, stödjer alla mobiltelefonstandarder och operatörer samtidigt samt har ett erbjudande för blåjuskommunikation anpassat för 5G. Radioenheterna är strömsnåla och drar mindre än hälften av energin jämfört mot konkurrenter, vilket leder till att enheterna är underhållsfria och ett klimatsmartare alternativ.

## Försäljning via partners och slutkunder

Maven Wireless affärsmodell bygger på outsourcad produktion och installation via partners. Försäljningen sker främst genom systemintegratörer, distributörer och kanalpartners, men även direkt till slutkund. Modellen möjliggör en slimmad organisation med hög skalbarhet där omsättningen kan växa utan motsvarande resursbehov.





Nettoomsättning

**183 MSEK**



Tillväxt

**-3%**



EBITDA

**0,8 MSEK**



Grundat

**2016**

Bruttomarginal

**42%**

Globala patent

**75st**

Sales senaste 4 år

**5x**

2025 DAS marknaden

**\$11B**



## VD har ordet

Hållbarhet är en central del i Maven Wireless verksamhet samt för hela produktportföljen och därigenom ett viktigt fokusområde för koncernens vidare expansion.

Genom den globala energikris som vi nu ser, blir låg energiförbrukning och användandet av andel aluminium ännu viktigare vilket ligger i linje med Mavens fokusområden.

Redan då koncernen grundades fanns hållbarhet med i visionen och det är fortsatt kärnverksamhet att tillhandahålla marknadens mest kostnadseffektiva och miljövänliga produkter. Visionen fortsätter med att koncernens produkter ska ha den bästa radio- och dataprestandan och vara baserade på en skalbar plattform som fullt stödjer framtida teknologiutveckling och standarder. Denna uppfattning genomsyrar hela organisationen och bidrar till att Maven Wireless kommer att expandera vidare för att vara kundernas förstahandsval och utgöra den globala standarden för inomhus- och tunneltäckning.

### Miljövision

Jag är imponerad över hela vår organisation som effektivt implementerar visionen ovan i sitt dagliga arbete. Utvecklingsavdelningen har tagit fram en teknikledande digitaliserad produktplattform som möjliggör smarta algoritmer och funktioner. Den digitaliserade plattformen effektiviserar i realtid radioenheterna så att de drar mycket mindre ström och på så sätt även blir underhållsfria. Underhållsfria produkter innebär att kunder inte behöver implementera rutiner där servicebilar kontinuerligt åker till installationer för att serva kylfläktar. Användandet av våra strömsnåla produkter i byggnader ger en bättre miljöklassificering jämfört med andra leverantörer. Energieffektiva produkter kan även byggas med mindre material som har mindre volym och mindre vikt, det gör att transporter mellan våra fabriker och våra kunder har mindre miljöpåverkan.

Maven Wireless använder kontraktstillverkare för all produktion av koncernens produkter. Genom både design och kravställning säkerställs att fabriker är miljöcertifierade enligt ISO 14001 och att de följer de begränsningar vad gäller farliga ämnen som följer av EU:s RoHS-direktiv. Samtliga kontraktstillverkare ska även arbeta mot att enbart använda 100% grön el från förnyelsebara källor vid tillverkning av våra produkter.

### Teknikdriven och motiverande arbetsmiljö

Maven Wireless är ett produktbolag som leder teknikutvecklingen inom sin marknad. Därför är det extra viktigt att bibehålla och attrahera kompetenta medarbetare. En arbetsmiljö som drivs av innovation säkerställs genom en motiverande arbetsplats som tar tillvara varje enskild medarbetares behov.

Det är utmanande att ha en jämn balans mellan könen i en icke jämnfördelad bransch, men vi arbetar kontinuerligt för att få en jämnare könsbalans och jag konstaterar att andelen kvinnor i organisationen ligger på 22%.

Under 2025 konstaterar jag även att både sjukfrånvaro och personalomsättning är väldigt låga och att vi har ett starkt team med mångfald som säkerställer att Maven Wireless kan fortsätta resan mot visionen att bli den globala standarden för inomhus- och tunneltäckning.

**Anders Olin**

Verkställande Direktör

*"När koncernen grundades fanns hållbarhet med i visionen och vi fortsätter understryka vikten av att tillhandahålla marknadens mest kostnadseffektiva och miljövänliga produkter."*



## Styrning och implementering av hållbarhetsmål

Inom företaget samverkar en organisatorisk ansvarsfördelning, policyer, vårt åtagande att följa externa riktlinjer samt uppföljning i en transparent hållbarhetsrapport för att våra målsättningar inom hållbarhet uppfylls. Mavens väsentligaste hållbarhetsfrågor följs upp via nyckeltal i en årlig hållbarhetsrapport.

### Organisatoriskt ansvar

Styrelsen är ytterst ansvarig för Maven Wireless agerande inom affärsetik och korruption samt påverkan på miljön och människor. Utifrån Maven Wireless väsentlighetsanalys fastställer styrelsen policyer och riktlinjer, den övergripande hållbarhetsstrategin samt hållbarhetsmål. Utifrån identifierade hållbarhetsrisker anpassar styrelsen strategi och affärsmodell. Årligen följs hållbarhetsarbetet upp, och från 2023 avger styrelsen en hållbarhetsrapport.

**VD** ansvarar för Maven Wireless väsentlighetsanalys och för företagets uppföljning av hållbarhetspolicyer, och säkerställer att hållbarhetsstrategin och företagets förhållningssätt i hållbarhetsfrågor implementeras och kommuniceras i affärsverksamheten.

**CFO** ansvarar för en årlig uppföljning och rapportering av hållbarhetsarbetet, samt för att Maven Wireless medarbetarpolicyer implementeras. För ledningsgrupp och styrelse redovisar CFO kvartalsvis uppföljning av medarbetarnyckeltal och årsvis utfall av hållbarhetsmål.

**COO** ansvarar för utvärderingen av leverantörer och produktdesign så att dessa möter Maven Wireless hållbarhetskrav.

## Policyer

Policy & Riktlinje	Syfte och innehåll	Styrande område
Uppförandekod	Baserat på internationella konventioner (bl. a FN:s konvention kring mänskliga rättigheter och ILOs arbetsrättsdeklaration) tydliggörs Maven Wireless respekt för mänskliga rättigheter och arbetsrätt, nolltolerans mot diskriminering, att medarbetarens hälsa och säkerhet prioriteras, att negativ miljöpåverkan ska minskas och den miljöförbättrande nyttan från produkter ska ökas, att en klagofunktion ska erbjudas.	Samtliga väsentliga hållbarhetsfrågor
Policy, affärsetik, korruption	Tydliggör förväntningarna på Maven Wireless och dess medarbetare avseende en hög affärsetik kring hantering av konkurrens, rapportering, intressekonflikter, mutor, skydd av företagets tillgångar, kunder med mera.	Affärsetik Korruption Medarbetare: personlig integritet
Inköpspolicy	Tydliggör Maven Wireless miljökrav vid inköp av komponenter och upphandling av leverantörer och partners. Företagets samlade koldioxidavtryck ska minimeras genom lokala inköp och aluminiumbearbetning i Sverige med hög andel grön energianvändning, miljöcertifierade leverantörer samt framföra önskan om reduktionsplaner hos leverantörer.	Klimatförändringar Föroreningar Råvaror och en cirkulär ekonomi
GDPR policy	Fastställer hur Maven Wireless internt ska hantera personuppgifter för att möta en laglig hantering av personlig integritet.	Medarbetare: personlig integritet
Arbetsmiljöpolicy	Anger hur Maven Wireless interna insatser samt mål för att uppnå noll fall av diskriminering och noll arbetsskador.	Medarbetare: diskriminering, arbetsmiljö, motivation, mångfald, utveckling
Personalhandbok	Anger bland annat vilket arbetsklimat Maven Wireless eftersträvar på arbetsplatser och tydliggör lika möjligheter mellan exempelvis kön, och ett tydligt ledarskap.	Medarbetare: motivation, mångfald, utveckling
AI Policy	Målet med denna policy är att möjliggöra ansvarsfullt och effektivt utnyttjande av AI-verktyg i verksamheten samtidigt som företagets datasäkerhet, integritet och rylte strikt skyddas.	Medarbetare, kunder och investerare
Informationspolicy	Fastställer hur Maven Wireless skall uppfylla de upplysningskrav som ställs på ett publikt bolag noterat på Nasdaq First North Growth Market. Denna policy syftar till att säkerställa en kontinuerlig intern och extern informationsförsörjning som uppfyller regulatoriska skyldigheter och som håller hög kvalitet.	Marknadsmissbruksförordningen (MAR)

## Externa riktlinjer

Maven Wireless följer nationella och internationella lagar och regelverk, samt internationella konventioner och principer såsom ILOs deklaration om grundläggande principer och rättigheter för arbete, OECDs riktlinjer för multinationella företag med flera. Målsättningen är att bidra till de globala målen för ett hållbart företagande.

### Intressenter och väsentlighetsanalys

För att avgöra vilka hållbarhetsområden som är centrala för Maven Wireless genomfördes 2023 en första väsentlighetsanalys. Analysen utgår från verksamhetens samtliga aktiviteter och affärsrelationer i värdekedjan. Analysen bygger på dubbel materialitet och tar sålunda hänsyn till såväl faktiska och potentiella utåtgående påverkan på intressenter som den finansiella effekt hållbarhetsrisker och möjligheter kan ha på Maven Wireless. Den följer i allt väsentligt metoden i kommande hållbarhetsrapporteringsstandard inom EU. För att avgöra väsentlighet, dvs värdera omfattningen av dess påverkan, har tröskelvärden fastställts vilka bygger på sannolikhet och skadans eller fördelarnas omfattning. Möjliga finansiella effekter utgår från ett kvalitativt resonemang om sannolikhet och finansiell magnitud. Analysen resulterade i följande; en kartläggning av intressenter som antingen påverkas av Maven Wireless verksamhet eller som påverkar oss tio väsentliga hållbarhetsfrågor inom tre områden

Maven Wireless har identifierat fyra primära intressentgrupper vars synpunkter vi löpnade tar till oss. Med vissa intressentgrupper finns en löpnade dialog för att bedöma verksamhetens påverkan och hur intressenter uppfattar organisationens insatser. Med andra intressentgrupper exempelvis de som befinner sig tidigt i värdekedjan har Maven Wireless ingen direkt dialog utan informationen om verksamhetens potentiella påverkan nås via exempelvis NGOs och leverantörsutvärderingar.



## Intressentgrupper

Utifrån väsentlighetsanalysen har Maven Wireless upprättat ett ramverk vilket uppföljningsarbete utgår ifrån. Kommande avsnitt redogör för identifierad hållbarhetspåverkan, risker och möjligheter, insatser samt resultat. Nyckeltalen omfattar år 2025.

Intressentgrupper	Väsentliga frågor	Dialogtillfälle
<b>Kunder / Partner</b>	Affärsetik, motverka korruption Minska energi- och resursförbrukning samt klimatpåverkan Social ansvarstagande hos underleverantörer Driftsäkerhet Dataintegritet	Affär Mässor Leverans Rådgivning Löpande kundkontakt Kundundersökningar
<b>Medarbetare</b>	Möjlighet till utveckling, kompetens Lika möjligheter Trivsel och hälsa Stabil och långsiktig arbetsgivare	Medarbetarsamtal Löpande medarbetar-dialog
<b>Ägare / Investerare</b>	God hantering av hållbarhetsfrågor Transparens	Årsstämma Rapporter Löpande ägardialog
<b>Intressenter kring leverantörer</b>	Affärsetik, motverka korruption Socialt ansvarstagande avseende arbetsförhållanden hos underleverantörer, påverkan på mänskliga rättigheter Minskad energi- och resursförbrukning, minskad klimatpåverkan	Möten Leverantörs-utvärderingar Designspecifikation



MAVEN WIRELESS

**Förener trådlös  
täckning och  
hållbarhet för en  
digitaliserad och  
grönare framtid.**

## Miljö

**Maven Wireless är engagerad i att leverera exceptionell trådlös täckning och höghastighetsanslutning. Engagemanget stannar inte där, med en övertygelse om att tekniken ska vara i harmoni med en grönare framtid och prioritering av hållbarhet och miljöansvar. Med denna vision i åtanke utvecklas innovativa lösningar som inte bara ger optimal prestanda utan också minimeras miljöpåverkan.**

Det väsentliga klimatavtrycket sker inom produktion och transporter. Därför sker kontinuerligt arbete med att minska påverkan på miljön genom att ställa krav på våra underleverantörer, bland annat ska leverantörer vara miljöcertifierade enligt ISO 14001 och följa de begränsningar vad gäller farliga ämnen som följer av EU:s RoHS-direktiv (Restrictions of the use of certain Hazardous Substances in electrical and electronic equipment).

Leverantörer ska även arbeta mot att enbart använda 100% grön el från förnyelsebara källor vid tillverkning av Maven Wireless produkter. Det pågår ständigt förbättringsarbete inom design- och tillverkningsprocessen för att ytterligare reducera klimatavtrycket. Transporter sker med miljöcertifierade företag och stor vikt läggs vid att samordna sändningarna för att minska totala antalet transporter. Målsättningen är att Maven Wireless verksamhet ska bli klimatneutral. Under 2024 har våra klimatmål för Scope 1 och Scope 2 i enlighet med GHG-protokollet tagits fram och godkänts av SBTi (Science Based Target Initiatives).

## Klimatvänlig produkt

Maven Wireless bidrar till att motverka klimatförändringar genom kundernas nyttjande av koncernens energieffektiva produkter. Produkterna är utvecklade för att vara energisnåla och tack vare den låga energiförbrukningen behövs ingen energikrävande kylning av elektroniken. Jämfört med andra liknande produkter på marknaden hjälper den kunderna att minska sin energiförbrukning och därmed sina totala koldioxidavtryck, och utgör en av Maven Wireless viktiga konkurrensfördelar.

Från verksamheten uppkommer vissa klimatutsläpp i samband med tillverkningen av produkterna, dels via varutransporter, dels från energiförbrukningen vid materialutvinning och -bearbetning.

## Möter kundernas krav

För att hantera möjliga omställningsrisker kopplade till klimatet såsom utsläppsregleringar och ökade produktionskostnader, samt för att möta kundernas krav på låga klimatutsläpp, tillverkas produkterna av svenskt aluminium producerad och bearbetad med förnybar energi. Sammansättningen sker hos miljöcertifierade leverantörer med produktion och sammansättning så nära kunderna som möjligt.



Vårt miljöarbete adresserar FN:s Agenda 2030-mål nummer 9, 11, 12 och 13.

# Klimat, Föroreningar och Cirkulär Ekonomi

## Maven Wireless målsättning

- Att utveckla alltmer miljöförbättrande produkter
- Att minska miljöavtrycket i leverantörskedjan samt i egen verksamhet

Hållbarhetsfråga	Klimatförändringar	Föroreningar	Råvaror, cirkulär ekonomi
<b>Insatser</b>	<p>Produktutvecklingen av energieffektiva produkter motverkar klimatförändringar:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Aluminium till produkterna framställs i Sverige i processer som drivs av ursprungsmärkt grön el</li> <li>• Alla leverantörer utvärderas årligen utifrån sina etablerade miljöledningssystem och insatser för att reducera koldioxidutsläpp</li> <li>• Maven Wireless verksamhet ska bli klimatneutral. Under 2024 har vårt klimatmål godkänts av SBTi (Science Based Target Initiatives) i enlighet med Parisavtalets mål.</li> <li>• Hållbarhetsrapportering i EcoVadis</li> </ul>	<p>Alla underleverantörer ska vara miljöcertifierade och enbart använda komponenter och metoder som uppfyller kraven i RoHS-direktivet.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Användning av hög andel material som kan återvinnas, t ex. aluminium i chassin</li> <li>• Tillhandahållandet av information för lokal återvinning säkerställer cirkulära flöden</li> </ul>
<b>Nyckeltal / uppföljning</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Klimatberäkningar för Scope 1 och Scope 2 och delvis Scope 3 har tagits fram under 2024 med 2023 som basår. Uppföljning sker årsvis. Ojämförligt störst miljöpåverkan nedströms, kommer från kunders användning av våra produkter över en 10-årsperiod. Därför är det viktigt att fortsätta utveckla energieffektiva produkter.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Andel komponenter som uppfyller RoHS: 100%</li> <li>• Andel kontraktstillverkare som är ISO 14001 certifierade: 100%</li> <li>• Miljöaudit av kontraktstillverkare genomförs under 2026</li> </ul>	
<b>Bidrag till globala målen</b>  <b>GLOBALA MÅLEN</b> för hållbar utveckling	13: Stärk motståndskraften mot och anpassningsförmågan till klimatrelaterade katastrofer.	11:4 Skydda världens natur. och kulturarv	12:2 Hållbar förvaltning och användning av naturresurser
Maven Wireless innovativa produkter adresserar också delmål 9:1 Skapa hållbara, motståndskraftiga och inkluderande strukturer			

## KPI Total

### Location Based Impact

Klimatpåverkan	CO2	2023	2024	2025
Anställda	tCO2e/FTE	379,69	158,99	169,09
Omsättning	tCO2e/MEUR	624,85	397	361,47
Sålda enheter	tCO2e/unit	8,11	6,06	5,66

## Föroreningar

Maven Wireless ska minska miljöavtrycket i leverantörskedjan och negativ påverkan från egen verksamhet genom att utveckla alltmer miljöförbättrande produkter. Alla underleverantörer ska vara miljöcertifierade och enbart använda komponenter och metoder som uppfyller kraven i RoHS-direktivet.

## Råvaror & cirkulär ekonomi

Cirkulära materialflöden är viktigt för en hållbar miljö och användningen av aluminium i produkternas chassi ger förutom en väsentlig viktbesparing, en hög andel av material i produkterna som kan återvinnas. Produkterna är utvecklade för att vara i drift under lång tid, minst 10–15 år i den här typen av installationer.

## Säkerställa efterlevnad av EU-förordningar

Efter produktens livslängd, erbjuder Maven Wireless sina kunder lokala, certifierade återvinningsalternativ för att minska transporter och säkerställa maximal materialåtervinning. Bland råvaror till elektronikproduktion kan det förekomma så kallade konfliktmineraler. Där ställer Maven Wireless krav på sina underleverantörer att genomföra ursprungskontroller, för att helt utesluta dessa ur tillverkningen av produkterna och säkerställa efterlevnad av gällande EU-förordningar.



## Grön innovation i fokus

Maven Wireless är en ledande innovatör inom exceptionell trådlös täckning och höghastighetsanslutning.

Men engagemanget slutar inte där, med en övertygelse om att tekniken bör vara i harmoni med en grönare framtid där hållbarhet och miljöansvar prioriteras. Med denna vision utvecklas innovativa lösningar som inte bara ger optimal prestanda utan också minimerar miljöpåverkan.



Låg energikonsumtion



Långsiktig hållbarhet



Mindre CO2-utsläpp



## Medarbetare och social miljö

Maven Wireless är ett utvecklingsbolag med ett stort beroende av nyckelpersoner och av att fortsätta kunna attrahera nya kompetenta medarbetare. För att bibehålla företagets tillväxt och innovationskraft måste den höga konkurrensen kring kvalificerade medarbetare och det emellanåt höga arbetstempot vägas upp av fördelar såsom utvecklingsmöjligheter, en motiverande arbetsplats och lyhördhet för organisationens och enskilda medarbetares behov. Maven Wireless har en aktiv dialog med medarbetarna via ledarskapet och veckomöten, årliga medarbetarundersökningar samt årliga medarbetar- och utvecklingssamtal, vilket varje år resulterar i att fånga upp medarbetarnas insatser, resultat och utmaningar och där det diskuteras förutsättningar till utveckling.

Grundläggande för organisationens utveckling är våra företagsvärderingar kring organisationen där mångfald samt en inkluderande affärskultur skapar innovation och kreativitet. Delaktighet bland medarbetare är väsentlig varför ett personaloptionsprogram utfärdats till samtliga medarbetare under 2022 samt ytterligare två optionspaket har tilldelats under 2024. Under året tilldelades ett nytt personaloptionspaket om 1000 0000 optioner till nya VD Anders Olin. 2024, samt ett optionspaket till ny VD under 2025

### Statistik och policyer

Merparten av medarbetarna finns i Sverige och omfattas av stark arbetstagarlagstiftning. För att minska risken för stress och andra arbetsskador finns ett aktivt arbetsmiljöarbete vilket innebär att undersöka, riskbedöma, åtgärda och följa upp arbetsmiljön på arbetsplatsen samt att främja goda arbetsförhållanden. Sjukfrånvaron uppgick till 0,5% under 2025 (0,6%). Medarbetare erbjuds friskvård som årliga friskvårdsbidrag samt sjukvårdsförsäkringar.

Maven Wireless är verksamt i en icke jämställd bransch, där cirka 78 % (78%) utgörs av män. I företaget eftersträvas en jämnare könsbalans genom jämställda ersättningsnivåer och utvecklingsmöjligheter samt en inkluderande arbetsmiljö där alla bemöts respektfullt. Det råder nolltolerans avseende diskriminering till följd av exempelvis kön, familjebild, etniskt eller nationellt ursprung, sexuell läggning, religion eller ålder.


Medarbetare utbildas och uppdateras årligen kring regelverk såsom uppförandekod, affärsetik och medarbetarpolicyer, vilka finns tillgängliga för samtliga medarbetare via företagets intranät. Misstankar om överträdelser mot lagstiftning, interna regler eller andra missförhållanden kan göras anonymt via Maven Wireless oberoende visseblåsarfunktion. Under 2025 inkom noll anmälningar.

Koncernen hanterar alla personuppgifter med respekt och hög integritet och följer GDPR. Risken för integritetskränkningar hanteras via säkra IT-system och processer.

### Leverantörers arbetsförhållanden och respekten för mänskliga rättigheter

Tidigt i värdekedjan, vid utvinning av vissa metaller och mineraler finns potentiella risker för kränkningar av mänskliga rättigheter och arbetsrätt, ofta i länder med en svag lagstiftning kring mänskliga rättigheter. Som en del i kvalitetssystemet finns krav på material som används i produktion ej ska innehålla så kallade konfliktmineraler. Underleverantörer ska genomföra ursprungskontroller för att helt utesluta dessa ur tillverkningen av produkterna och säkerställa efterlevnad av gällande EU-förordningar. Ett villkor för att anlita en ny leverantör är bland annat att de har ett arbetsmiljöarbete med certifierade arbetsmiljöprocesser samt ett aktivt hållbarhetsarbete uppströms. Alla leverantörer utvärderas löpande.



Hållbarhetsfråga	Medarbetare: motivation, mångfald, jämställdhet, worklife balance	Medarbetare: Personlig utveckling	Medarbetare: Personlig integritet	Leverantörers arbetsförhållanden, respekt för mänskliga rättigheter
<b>Maven Wireless målsättning</b>	Medarbetare erbjuds ett tydligt ledarskap, utvecklingsmöjligheter och lika möjligheter med jämställda ersättningsnivåer, samt en trygg arbetsplats utan diskriminering och kränkningar av den personliga integriteten			Respekt för mänskliga rättigheter och internationell arbetsrätt och aktivt motverka kränkningar mot dem
<b>Insatser</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dialog och kommunikation via ett närvarande ledarskap</li> <li>• Årliga medarbetar- och utvecklingssamtal</li> <li>• Årliga medarbetarundersökningar</li> <li>• Aktivt arbetsmiljöarbete</li> <li>• Oberoende visseblåsarfunktion</li> <li>• Hållbarhetsrapportering i EcoVadis</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Flexibla arbetsplatser</li> <li>• Delaktighet via personaloptioner</li> <li>• God balans mellan arbete och fritid</li> </ul>	Rutiner för IT-säkerhet och GDPR	<p>Alla leverantörer utvärderas årligen utifrån sina arbetsförhållanden och arbetsmiljölednings-system.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Krav på spårbara insatsmedel</li> <li>• Leverantörer undertecknar MWs Code of Conduct</li> <li>• Helt utesluta konfliktmetaller</li> </ul>
<b>Nyckeltal / Uppföljning 2025</b>	<p>Könsfördelning</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 22% (22%) kvinnor</li> <li>• 78% (78%) män</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 100% medarbetarsamtal</li> <li>• 100% medarbetarundersökning</li> <li>• 0% personalomsättning</li> <li>• 0,5% sjukfrånvaro</li> <li>• 0 antal anmälda klagomål</li> <li>• 0 fall av diskriminering</li> </ul>		Inga överträdelser av GDPR	Inga konstaterade fall av kränkningar av mänskliga rättigheter eller arbetsrätt
<p><b>Bidrag till</b></p>  <p><b>GLOBALA MÅLEN</b> för hållbar utveckling</p>	<p>Nolltolerans mot diskriminering i samband med rekryteringar och i verksamheten. Kontinuerligt arbete för att skapa en jämnare könsbalans bland medarbetare samt säkerställa att alla erbjuds fullt deltagande och lika möjligheter</p>			

## Mångfald i Maven Wireless

Maven Wireless inkluderar medarbetare från 19 olika nationaliteter, vilket återspeglar ett engagemang och dedikation till mångfaldsprinciper.

Denna mångfald är inte endast en representation av det geografiska fotavtrycket utan tjänar som en ovärderlig tillgång som berikar verksamheten med ett brett spektrum av perspektiv och insikter. Denna rikedom av kulturella bakgrunder stimulerar innovation, förbättrar beslutsfattande processer och förstärker koncernens position på den globala marknaden.

En strategisk anpassning till mångfald och inkludering är avgörande för att säkerställa organisationens långsiktiga framgång och hållbarhet. Genom att aktivt främja en arbetsmiljö där kulturell mångfald uppskattas och värderas, bekräftas även ett åtagande för att skapa en inkluderande kultur.

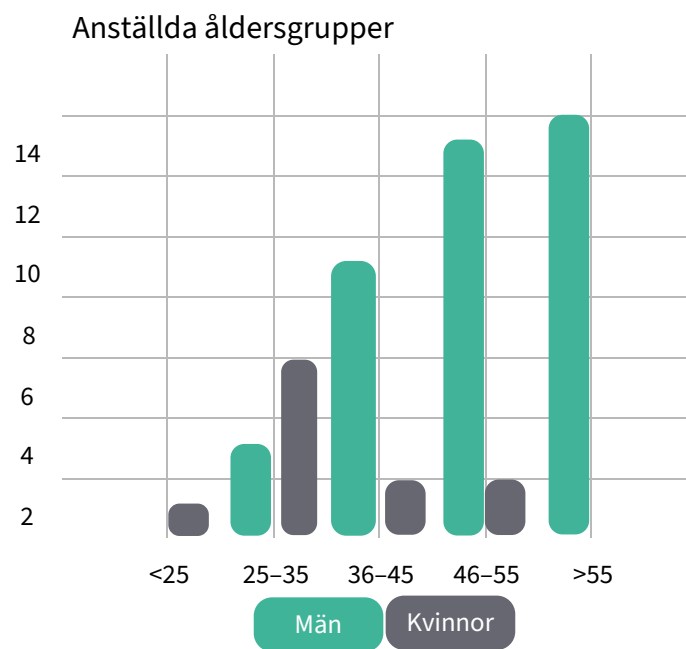
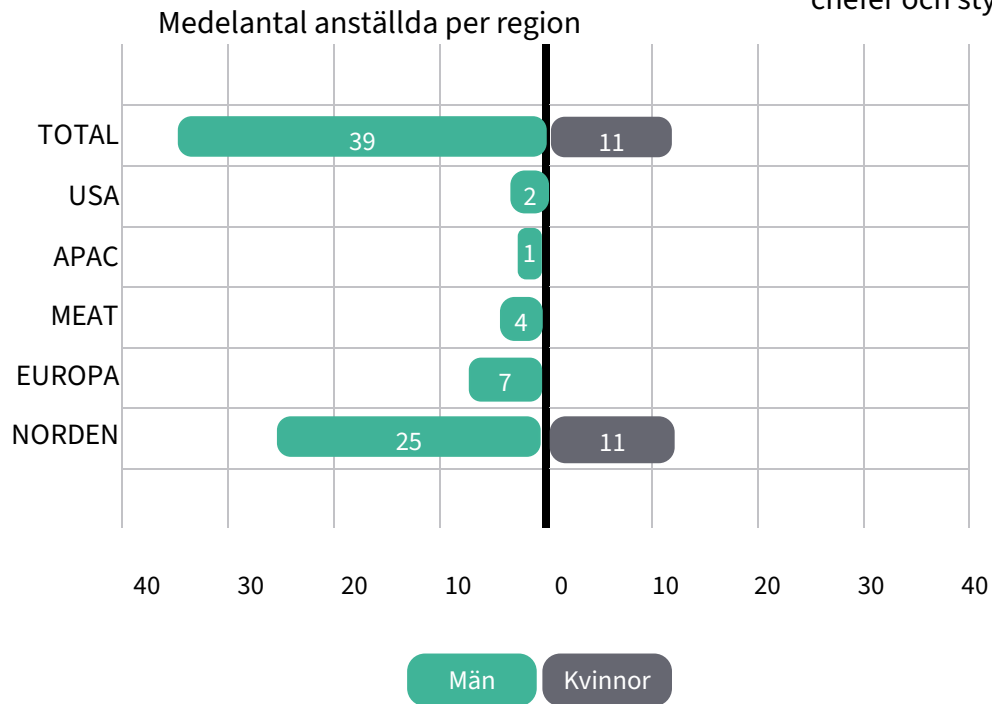
# 19

Nationaliteter



# 22%

22% kvinnor bland alla anställda, chefer och styrelse



## Affärsetik

En hållbar affärsetik är grunden för en stabil, sund och lönsam verksamhet, och Maven har en viktig roll att fylla som ett pålitligt företag. Ett gott etiskt beteende i verksamheten återspeglar en ansvarsfull och hållbar affärspraxis. Koncernens uppförandekod samt affärsetik och antikorrupcion policys anger de vägledande principerna för hur Maven gör affärer. Mavens leverantörer skall följa principer avseende hög affärsetik samt respekt för mänskliga rättigheter vilket tydliggörs när respektive uppförandekoder undertecknas.

### Hörnstenarna i Mavens Affärsetik

Alla medarbetares agerande ska kännetecknas av ärlighet, hög integritet och enligt alla regelverk. Mavens finansiella transaktioner ska rapporteras i enlighet med god redovisningssed och bokföringen måste redovisa genomförda transaktioner på ett korrekt och icke vilseledande sätt. Maven ska tillhandahålla efterfrågad information som är öppen, sanningsenlig, relevant, begriplig och aktuell och finansiella rapporter ska utfärdas i tid för att ge en korrekt bild av koncernens redovisning och finansiella resultat. Alla finansiella transaktioner rapporteras öppet och tillförlitligt, och i enlighet med vedertagna redovisningsprinciper.

Maven värnar om anställdas, kunders och andra affärskontakters integritet och är måna om att följa gällande dataskyddsregler och GDPR. Mjukvaran som levereras till kunder utvecklas internt och har en hög säkerhetsnivå avseende infrastruktur och systemprocesser. Vid fjärrstyrd systemuppdatering eller underhåll sker ingen överföring av data från kund till Maven.

Leverantörer ska konkurrera på ett rättvist sätt och i enlighet med gällande konkurrenslagstiftning. Det innebär att verka för sund konkurrens och inte acceptera någon form av olagliga konkurrensbegränsande åtgärder, som till exempel prissamverkan, kartellbildning eller missbruk av marknadsdominans.



### Nolltolerans mot korrupcion

Nolltolerans mot mutor och korrupcion råder och att missbruka befogenheter som syftar till att skaffa sig fördelar. Största risken för korrupcion finns vid leverantörs- och kundkontakter. Maven bedriver affärsverksamheten med hög integritet och följer all lagstiftning om penningtvätt, inklusive rapporteringsskyldigheter.

### Mavens åtagande för etik och antikorrupcion

Koncernens principer avseende etik och noll tolerans mot korrupcion genomsyrar ledarskapet och är tydligt kommunicerad i organisationen. Maven hanterar säkerhetskänsligt data och värnar om att skydda sina tillgångar, Maven begär utdrag ur belastningsregistret vid erbjudandet av anställning vilket finns kommunicerad i gällande affärsetik och korrupcionspolicy.

Misstankar om regelöverträdelser och andra avvikelser från etiska principer ska inom koncernen rapporteras till närmaste chef eller dennes chef. Känner sig en anställd inte bekväm med att rapportera den misstänkta oegentligheten till sin chef, kan anvisningarna i Mavens Visselblåsarpolicy följas. Inga fall av korrupcion eller allvarliga interna regelbrott har konstaterats eller behövt utredas under året.

## Affärsetik och arbete mot korrupktion

Hållbarhetsfråga	Affärsetik: Intressekonflikter, transparens, konkurrensmetoder	Medarbetare Personlig integritet
<b>Målsättning</b>	Säkerställa fullständig laglydnad och upprätthålla en hög etisk standard gällande konkurrensmetoder, intressekonflikter och transparens Finansiell rapportering av hög standard	Upprätthålla en nolltolerans och motarbeta alla typer av mutor och korrupktion
<b>Insatser</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Medarbetarutbildning i samtliga policyer</li> <li>• Utdrag från polisregistret vid samtliga rekryteringar</li> <li>• Visselblåsarfunktion</li> <li>• Hållbarhetsrapportering</li> </ul>	
<b>Nyckeltal / uppföljning</b>	100% av medarbetarna har tagit del av samtliga policyer	Inga anmälda eller utredda fall av korrupktion
<b>Bidrag till globala målen</b>  <b>GLOBALA MÅLEN</b> för hållbar utveckling	<p>Policyns för affärsetik är det överordnande ramverket för att koncernen och dess medarbetare ska arbeta inom givna lagar och regler, verka för sund konkurrens och göra affärer på strikt affärsmässiga grunder</p> <p>Maven Wireless är börsnoterat och bolagets insiderpolicy innehåller anvisningar för hur handel med bolagets aktier ska genomföras samt beskriver ansvaret för att policyn efterlevs. Kraven i policyn är på vissa områden strängare än lagstiftningen.</p>	



# Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för **Maven Wireless Sweden AB (publ)** får härmed lämna sin redogörelse och årsredovisning för moderföretaget och koncernens avseende räkenskapsåret **2025-01-01 – 2025-12-31**. Företaget har sitt säte i Stockholm.

## Information om verksamheten

Maven Wireless Sweden AB (publ) org.nr 559065-6384 är moderbolaget i en koncern med de helägda dotterbolagen Maven Wireless Inc och Maven Wireless Ltd. Maven Wireless har huvudkontor i Kista och regionkontor i Dubai, Los Angeles och London. Maven Wireless erbjuder banbrytande lösningar för trådlös inomhus- och tunneltäckning. Koncernen erbjuder end-to-end digitala lösningar med enastående prestanda. Produkterna säkerställer trådlös täckning för såväl kritiska tjänster som konsumenttjänster och används i tunnlar, tåg, tunnelbanor, arenor, byggnader, gruvor och mer. Koncernens produkter bidrar till att digitalisera samhället genom tryggare, enklare, säkrare och hållbarare trådlös täckning.

## Nya order och försäljning

Med en normalisering av ledtider på komponenter efter Covid- perioden, erbjuder koncernen en leveranstid om 8-16 veckor. Ordergång uppgick till 152 miljoner (227). Orderboken ligger vid årets slut på 71 (118) miljoner kronor. Försäljningen uppgår till 183 (189) miljoner kr vilket är en negativ försäljningstillväxt på -3% jämfört med föregående år.

## Expansion

Koncernens globala expansion fortsätter inom befintliga och nya regioner med nya kunder och projekt. Affärsutvecklingen på den nordamerikanska och den australiensiska marknaden fortsätter.

Under året har Maven Wireless fortsatt att leverera på ramavtal. De större leveranserna har skett framför allt till ramavtalen i Schweiz, Österrike, Norge och Sverige.

## 5G Produkter

Försäljning av Koncernens 5G produkter fortsätter främst genom att befintliga produktfamiljer stödjer 5G NR med hög modulation vilket möjliggör högre bandbredd än 4G och att kunder kan fasa in 5G på befintliga frekvensband. Koncernens nya plattform för 5G inomhustäckning och ORAN interface Nimbus och Helix kommer att testas på marknaden under våren 2026 inför den kommersiella lanseringen.

Nimbus 5G med stöd för 4x4 MIMO samt hög bandbredd över fiberlänken gör detta till en strategisk produkt som kan säljas direkt till slutkunder som i dagsläget använder konkurrenternas äldre system. Distributionsenheten Helix är även förberedd med ORAN stöd för molnbaserade och mjukvarucentriska radioaccessnät (RAN).

# Kommentarer till verksamhet, resultat och ställning

## Försäljning och EBITDA

Under året uppgick koncernens intäkter till 183 001 TSEK (188 790) vilket är en minskning av omsättningstillväxten med -3% jämfört med samma period föregående år. Den negativa omsättningstillväxten mot föregående år förklaras av en svag orderingång under året och i synnerhet under kvartal 3 och 4 som brukar vara starka kvartal. EBITDA uppgick till 823 TSEK (11 651). Minskningen mot föregående år förklaras av den lägre omsättningen men påverkades även av fortsatta investeringar i marknadsexpansion, framför allt i Nordamerika och Australien samt investeringar i lanseringen av Nimbus.

## Rörelseresultat

Bruttomarginalen för perioden januari-december uppgick till 42% (43%), vilket är i nivå med föregående år. Rörelseresultatet uppgick till -8 416 TSEK (3 863), rörelseresultatets negativa utveckling förklaras av den lägre omsättningen i kombination med ökade rörelsekostnader samt kostnader relaterade till koncernens expansion i framför allt Nordamerika och Australien.

## Avskrivningar

Under året har planenliga avskrivningar belastat resultatet med -9 239 TSEK (-7 788) varav -5 758 TSEK (-5 595) avser avskrivningar på balanserade utvecklingsutgifter, - 813 TSEK (-548) avser avskrivningar på patent och licenser -911 TSEK (-556) avser avskrivningar på inventarier och verktyg, -1 757 TSEK (-1089) avser avskrivningar på finansiell leasing.

## Kassaflöde och likviditet

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital var 1 940 TSEK (13 177) medan förändringen av rörelsekapitalet bidrog med 2 576 TSEK (-22 993). Kassaflödet från den löpande verksamheten som uppgick till 4 516 TSEK (- 9 815) påverkades av en positiv utveckling i rörelsekapitalet.

Löpande investeringar uppgick till -23 664 TSEK (-26 394), varav -21 610 TSEK (-24 397) är relaterad till utvecklingskostnader i 5G produkter. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under till

22 651 TSEK (-5 519), kassaflödet från finansieringsverksamheten påverkades främst av genomförd nyemission 9 999 TSEK (0) upptagna lån om 4 000 TSEK (0) samt nyttjande av checkräkningskredit om 14 407 TSEK (2 469). Årets kassaflöde uppgick till 3 503 TSEK (-41 729) vilket är en positiv utveckling jämfört med föregående år trots ett fortsatt negativt rörelseresultat.

## Eget Kapital

Det egna kapitalet uppgick den 31 december 2025 till 116 409 TSEK (114 467).

Soliditeten uppgick per balansdagen till 68% (71%) vilket är en försämring jämfört med samma period föregående år som följd av ökade skulder under perioden.

## Balanserade utvecklingsutgifter

Koncernens produktutveckling aktiveras och planenlig avskrivning inleds i samband med att produkten tillgängliggörs för kund. Immateriella tillgångar uppgick per den 31 december 2025 till 112 060 TSEK (96 339) varav 4 725 TSEK (4 855) avsåg patent och licenser.

## Finansiering och tillräckligt rörelsekapital

Koncernen finansierar huvudsakligen sin verksamhet genom egna kassaflöden, upplåning och eget kapital. Per den 31 december 2025 hade koncernen extern finansiering i form av en checkräkningskredit om 1 500 KEUR, omräknat till balansdagens kurs 10,818 omvärderas det till 16 227 TSEK (17 230) under vilken 14 407 TSEK (2 469) hade utnyttjats samt lånefinansiering från Almi Företagspartner Stockholm Sörmland AB ("Almi") om 3 800 TSEK (619). För att säkra att det finns tillräckligt med rörelsekapital för kommande 12 månader för koncernens fortsatta expansion och utveckling har koncernen genomfört en riktad nyemission om 15 MSEK. För att stärka koncernens likviditet och säkerställa utrymme för fortsatta satsningar har styrelsen beslutat att uppta extern finansiering i form av banklån. Kapitaltillskottet syftar till att stärka bolagets kassa och skapa en stabil finansiell bas för den kommande periodens verksamhet.

## Koncernredovisning

Maven Wireless Inc ägs 100% av moderbolaget Maven Wireless Sweden AB (publ) och är sedan 30 juni 2021 registrerat i staten Delaware USA. Maven Wireless Ltd ägs 100% av moderbolaget Maven Wireless AB (publ) och är registrerad sedan 7:e juni 2024 i England och Wales, dess registrerade säte är i London. Koncernredovisning har upprättats sedan år 2022.

## Närstående transaktioner

Transaktioner mellan moderbolaget och dotterbolaget Maven Inc avser supporttjänster samt koncernintern ränta på koncerninterna lån som faktureras till dotterbolaget. Samtliga transaktioner har skett på marknadsmässiga villkor. Information om ersättningar och förmåner till befattningshavare och styrelse hänvisas till not 7.

## Anställda

Koncernen har motsvarande 43 (43) heltidsanställda varav 11 (11) kvinnor samt 7 (7) heltidskonsulter vars kostnad redovisas i övriga externa kostnader. Totala summan anställda inklusive heltidskonsulter är 50 (50)

## Kvalificerade personaloptioner

Under året har tidigare tilldelade Personaloptionsprogram, kvalificerade personaloptioner (KPO) om totalt 135 000 lösts in. Lösenpriset var 0,025 per aktie vilket ökade kapitalet med 3 375 kr.

Bolaget har tre incitamentsprogram som omfattar upp till totalt 1 365 000 kvalificerade personaloptioner (KPO) med en maximal utspädningseffekt om 0,96%. Lösenpris är 0,025 kr per aktie för samtliga program. Programmen och fördelning av KPO är:

- Program 2024/2027 innefattar högst 100 000 KPO
- Program 2024/2029 innefattar högst 265 000 KPO
- Program 2025/2030 innefattar högst 1 000 000 KPO

De tilldelade personaloptionerna tjänas in under 36 månader för Personaloptionsprogram 2024/2027 respektive 60 månader för Personaloptionsprogram 2024/2029 och får endast utnyttjas för förvärv av nya aktier om deltagaren fortfarande är anställd och övriga förutsättningar för kvalificerade personaloptioner enligt inkomstskattelagen är uppfyllda. Innehavaren kan utnyttja tilldelade och intjänade personaloptioner i Personaloptionsprogram 2024/2027 under perioden fr.o.m. den 1 juli 2027 t.o.m. den 30 juni 2028.

Årsredovisning

Innehavaren kan utnyttja tilldelade och intjänade personaloptioner i Personaloptionsprogram 2024/2029 under perioden fr.o.m. den 1 juli 2029 t.o.m. den 30 juni 2030.

Under året tilldelades ett nytt personaloptionspaket om 1 000 000 optioner (optionspaket 2025/2030) till Anders Olin. De tilldelade personaloptionerna tjänas in under 60 månader, innehavaren kan utnyttja de tilldelade och intjänade personaloptioner under perioden fr.o.m. den 1 juli 2030 t.o.m. den 30 juni 2031.

Om alla teckningsoptioner utnyttjas för teckning av nya aktier kommer bolagets aktiekapital att öka med 34 125 kronor, varav 2 500 kronor avseende teckningsoptioner i Personaloptionsprogram 2024/2027, 6 625 kronor avseende teckningsoptioner i Personaloptionsprogram 2024/2029 och 25 000 kronor avseende teckningsoptioner i Personalprogram 2025/2030.

## Ställda Säkerheter

Koncernen hade per 31 december 2025 ställda säkerheter på 36 000 TSEK (23 050). Nya inteckningar har tagits ut av SEB om 8 950 TSEK och Almi om 4 000 TSEK för tillkomna krediter.

## Väsentliga händelser under verksamhetsåret

### Ändringar i styrelse och ledning

Anders Olin tillsätts av styrelsen som ny VD och tillträdde sin tjänst 1 januari 2026. Anders Olin har mer än 25 års erfarenhet från ledande befattningar inom kommunikationsbranschen, bland annat från Ericsson och Sinch, där han haft olika roller i Sverige, Europa och USA. Han har bott och arbetat utomlands i sammanlagt 17 år och kommer närmast från rollen som VD för Zeta Display.

Vidare väljs Johan Sjö Dahl in som ny styrelseledamot i samband med bolagsstämman 2025. Johan Sjö Dahl är chef för Global Distribution på Axis Communications AB, där han även haft tidigare ledarroller inom försäljning. Han har bakgrund inom försäljningsledning på Ericsson Mobile Platforms och Ericsson Mobile, samt en kandidatexamen i naturvetenskap från Lunds universitet.

Fredrik Ekström, grundare av Maven Wireless och bolagets VD sedan starten 2016, har valts in som styrelseledamot. Efter att framgångsrikt ha lett bolaget genom en kraftigt tillväxtresa och börsnotering, kommer Fredrik i sin nya roll i styrelsen att fortsätta bidra med sin omfattande branschfarenhet och strategiska expertis.

## Affärer på ramavtalen fortsätter

Ramavtalen är fortsatt en viktig del av försäljningen för Maven Wireless. De avtal som genererade mest omsättning under 2025 var ÖBB (Tomek) i Österrike, SBB (Rhombert) i Schweiz, MIC Nordic i Sverige samt Telenor i Norge.

I början på året förlängdes Telenor ramavtal med ytterligare 3 år, vilket innebär att leveranser kan fortsätta till och med december 2027 med det nya avtalet, som värderas till ca 100 miljoner kronor.

Under andra halvan av 2025 förlängs även ramavtalen med slutkunden ÖBB med ytterligare 2 år, och gäller till och med 31 oktober 2027. Även denna förlängning bedöms vara värd ca 100 miljoner kronor. Efter årets slut erhåller Maven Wireless en order från Tomek inom det förlängda ramavtalet med Österrikiska trafikverket ÖBB till ett värde om ca 51 miljoner kronor. Denna order inkluderar blåljusradio för polis- och brandkår, GSM-Rail och VHF radio för uppkoppling av alla kritiska radiosystem i österrikiska Semmering Base tunneln plus mobil täckning från alla Österrikiska mobiloperatörer. Huvuddelen av ordern är förväntad att levereras under 2027. ÖBB.

## Nya ramavtal tecknas

Maven Wireless signerar ett nytt ramavtal med en global tågillverkare och deras tågfabrik i Storbritannien för att leverera nästa generation tåg-repeaters för mobiltelefon-täckning på tåg. Den initiala kontraktstiden är satt till 10 år, första leveranser är planerade till början av 2027

## Expansionen fortsätter på sjukhus och i gruvindustrin

Maven Wireless partner MIC Nordic, fortsätter bygga sjukhustäckning i Sverige med Maven Wireless produkter. Maven Wireless unika DAS (Distribuerade Antenn System) produkter används som kan

Årsredovisning

distribuera både blåljusradio och mobiltelefoni i samma system vilket är viktigt för denna vertikal.

Vidare expanderar Maven Wireless försäljning till Mongoliet där ett gruvprojekt säkras med en ny lokal partner. Systemet har installerats i gruvan vilken ägs av en av världens största gruvbolag.

## Flygplatser blir en ny vertikal

Maven Wireless vinner två affärer i Mellanöstern på DAS-system för public safety till flygplatser. Båda affärerna innehåller Public Safety lösningar för kritisk kommunikation för personal på flygplatserna.

## Stadion blir ytterligare en ny vertikal

Maven Wireless har, via en lokal partner i Storbritannien, erhållit en order på ett system för distribuerad antennlösning (DAS) för kritisk kommunikation (Public Safety). Systemet ska installeras på en av de största arenorna i England. Ordervärdet uppgår till cirka 4 miljoner kronor och markerar bolagets inträde i en ny marknadsvertikal – stadionsegmentet.

## Kapitalanskaffning genom lån och riktad nyemission

Under året har bolaget stärkt sin finansiella ställning genom ett lån om 4 MSEK från Almi, i syfte att accelerera utvecklingen av den nya generationens tåg-repeaters. Vidare har bolaget genomfört en riktad nyemission om totalt 10 MSEK, varav den nya VD:n Anders Olin investerade 5 MSEK.

## Patent

Koncernen erhåller ett nytt patent i Brasilien under året. Koncernen äger därmed 75 godkända patent över världen samt har ytterligare 4 pågående patentansökningar.

## Väsentliga händelser efter periodens utgång

### Maven Wireless erhåller en order värd ca 51 MSEK från Tomek GmbH inom ramavtal med ÖBB

Maven Wireless har erhållit en order från Tomek GmbH inom ett befintligt ramavtal med Österrikes statliga järnvägsbolag ÖBB, till ett värde om cirka 51 MSEK. Ordern omfattar leverans av kommunikationslösningar för Semmering Base Tunnel, inklusive blåljusradio för polis och brandkår, GSM-Rail samt VHF-radio för uppkoppling av kritiska radiosystem. Därutöver ingår mobil täckning från samtliga österrikiska mobiloperatörer. Leverans av ordern förväntas ske under 2027.

### Maven Wireless etablerar sig i Spanien genom en ny order värd ca 2 MSEK

Maven Wireless har erhållit en order värd cirka 2 MSEK på ett Distributed Antenna System (DAS) för blåljuskommunikation i Spanien. Ordern, som levereras via den lokala partnern Radiotrans, avser installation på flygplatsen Tenerife Norte och markerar bolagets etablering på den spanska marknaden.

### Maven Wireless har genomfört en riktad nyemission om ca 15 MSEK

Maven Wireless Sweden AB har med stöd av bemyndigande från extra bolagsstämma den 23 oktober 2025, genomfört en riktad nyemission av 3 333 334 aktier. Genom emissionen tillförs Bolaget cirka 15 MSEK före emissionskostnader.

Rätten att teckna aktier i den riktade nyemissionen har, med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, tilldelats ett antal befintliga och nya investerare. Teckningskursen har fastställts till 4,50 kronor per aktie.

Skälet till avvikelsen från aktieägarnas företrädesrätt är att emissionen bedöms vara ett tids- och kostnadseffektivt sätt att tillföra Bolaget kapital. Likviden från emissionen kommer att stärka Bolagets finansiella ställning och möjliggöra fortsatt utveckling av verksamheten samt genomförande av

planerade expansionsinitiativ på befintliga och nya marknader.

### Framtidsutsikter

Maven Wireless bedömer att det finns god långsiktig marknadspotential för koncernen. Den globala marknaden för inomhus- och tunneltäckning växer kontinuerligt och nya teknologier introduceras med jämna mellanrum på marknaden. Den globala utbyggnation av 5G för inomhustäckning tar fart vilket gynnar tillväxten i marknaden koncernen opererar på. Samtidigt börjar nya teknologier för Public Safety system som nyttjar LTE (kallas Raket G2 i Sverige) samt nya standarden för järnvägskommunikation FRMCS spridas på marknaden vilka också bidrar till ytterligare tillväxt framgent. Maven Wireless har ambitionen att bli en dominerande spelaren inom DAS marknaden.

# Risikfaktorer

Maven Wireless verksamhet, finansiella ställning och resultat kan påverkas av ett antal risker och osäkerhetsfaktorer. Dessa risker kan komma att påverka koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning negativt. Riskfaktorerna som beskrivs är inte rangordnade efter betydelse och utgör inte heller en heltäckande beskrivning av alla de risker koncernen kan ställas inför.

## VERKSAMHET & BRANCHRELATERADE RISKER

### Riskbeskrivning

### Hantering

### Exponering

#### KONKURRENS

Koncernen erbjuder idag marknadsledande produkter inom DAS marknaden. Det finns en risk att Koncernen inte lyckas utveckla produktportföljen i samma takt som dess konkurrenter och/eller att Koncernens konkurrenter utvecklar produkter och metoder som är mer effektiva, prisvärda eller praktiska än Koncernens

- Återinvestering i R&D
- Kontinuerlig marknadsbevakning med avseende på nya tekniker och trender samt konkurrenternas satsningar
- Delta i ORAN standardisering och följa marknadsutvecklingen
- Arbeta med att ta fram nästa generations produkter

Maven Wireless bedömer att sannolikheten för att risken realiserar såvitt avser samtliga Koncernens produkter är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en hög negativ effekt på Koncernen.

#### BRUTTOMARGINAL

Det finns en risk att kostnader för frakter, material, komponenter och produktion ökar. Även en ökad inflation kan ha en negativ påverkan på bruttomarginalen med ökande priser på ingående material

- Aktiviteter för att sänka kostnader för ingående material i produkterna gentemot leverantörer
- Optimera byggsätt och ingående lösningar i produkten
- Justera standardpriserna på hårdvarubaserade produkter
- Aktivt ansvar för supply av strategiska komponenter och moduler

Maven Wireless bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, realiserar är låg. För det fall risken realiserar skulle det potentiellt kunna få en medel negativ effekt på Bolagets vinst.

#### NYCKELKOMPETENS

Maven Wireless verksamhet är beroende av vissa nyckelpersoner och nyckelkompetenser. Om någon av Koncernens nyckelpersoner skulle lämna Koncernen eller om Koncernen vid behov inte lyckas rekrytera ny personal i önskad utsträckning skulle det påverka Koncernens löpande verksamhet negativt

- Upprätthåll Ersättningspolicyn för ledande befattningshavare inom Koncernen.
- Strategiska avtal med konsultfirmor
- Fortsätt aktivt arbete med successionsordning för ledande befattningshavare
- Upprätthåll en god stämning på arbetsplatserna där medarbetare har roligt och känner att de kan utvecklas.

Risken att Koncernen tappar kompetens som påverkar Koncernen att leverera på sina mål och planer är låg om åtgärder i handlingsplanen fortsätter att följas

## NYCKELKOMPONENTER

Maven Wireless använder en mängd leverantörer av komponenter och ingående moduler för tillverkningen av Koncernens produkter. Vissa avancerade – och för Koncernens produkter centrala – komponenter, såsom exempelvis IC-kretsar och FPGA-kretsar samt effektförstärkare är dock mönsterkortsanpassade till Koncernens produkter. Det finns en risk att leverantörer av sådana komponenter får leveranssvårigheter. Därutöver är Koncernen beroende av att leverantörernas prestationer möter avtalade krav med avseende på kvalitet, kvantitet och leveranstid (se även riskfaktor ”Risker relaterade till produktkvalitet” för mer information).

- Arbeta kontinuerligt med att hitta alternativa leverantörer eller komponenter till ingående komponenter.  
- För kretsar och moduler som inte har alternativ behöver Koncernen säkerställa leveranser för att täcka upp en kontinuerlig produktion  
- Kvalitetssäkring behöver ske av framför allt moduler från enskilda leverantörer - Upprätthåll en god stämning på arbetsplatserna där medarbetare har roligt och känner att de kan utvecklas.

Om riskerna här realiserar kan det innebära oförsedda kostnader, förseningar och/ eller utebliven leverans, vilket i sin tur kan störa tillverkning av Koncernens produkter. Om Koncernen inte kan leverera sina produkter till slutkund i tid, eller överhuvudtaget, skulle det få en negativ effekt på Koncernens löpande verksamhet, försäljningsintäkter och anseende. Koncernen bedömer att risken att ledtider och kvalitet försämrar ytterligare under 2026 är medel.

## FABRIKSLEVERANSER

Det finns en risk att kontraktstillverkarna får problem att leverera Koncernens produkter till följd av en rad olika orsaker, exempelvis fel i utrustning, olycka, brand eller översvämning. Om Koncernens kontraktstillverkare inte lyckas identifiera och i förekommande fall åtgärda produktionsproblem kan det även leda till produktionsstörningar.

- Kontinuerligt granska kontraktstillverkarnas beredskapsplaner och förmåga att leverera i och efter kriser  
- Arbeta aktivt för att skapa redundans mellan kontraktstillverkare

Om någon av de nämnda riskerna realiserar kan det bland annat leda till förseningar, produktionsunderskott, och oförsedda kostnader. Det kan även innebära skadade kundrelationer, ersättning till kunder för uteblivna eller felaktiga leveranser, förlorade intäkter och att Koncernens anseende skadas. Koncernen bedömer att denna risk är låg.

## PRODUKTKVALITÉ

Maven Wireless framgång är beroende av att dess produkter håller hög kvalitet och slutanvändarna av Koncernens produkter har höga förväntningar på täckning och uppkoppling. Koncernens produkter används bland annat inom kommunikationssystem för blåljudsradio som används av polis och brandkår. Koncernens produkters kvalitét och effektiviteten är således beroende av att underleverantörers produkter inte är defekta, bristfälliga eller på annat sätt otillräckliga.

- Alla produkter som produceras för kundleveranser måste produktionstestas med positivt resultat innan de kan skickas till kund.  
- Säkerställ produktkvalitén i utvecklingsfasen innan produkten frisläpps till produktion  
- Upprätthåll Koncernens kvalitetsprocess och RMA flöde

Om Maven Wireless produkter inte fungerar som de ska kan Koncernen bli föremål för garantiansvar och andra skadeståndsrisker förknippade med Koncernens produkter. Koncernen bedömer att risken helt eller delvis realiserar är låg.

## MARKNAD

Det finns en risk att marknaden inte utvecklas i den takt som förväntas där världsmarknaden för DAS värderades till 10\$ B 2025 och förväntas växa ha en årlig tillväxt på 11%.

Kontinuerligt anpassa Koncernens produktroadmap för att möta marknadens krav.  
Fortsätt med marknadsdrivande tillväxtstrategier.

Maven Wireless bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, realiserar är låg.

## LEGALA RISKER

Riskbeskrivning	Hantering	Exponering
<p><b>EGEN PATENT</b></p> <p>Det finns en risk att patent som utfärdats kommer att kringgås eller ogiltigförklaras eller att pågående patentansökningar inte kommer att resultera i utfärdade patent.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>-Fortsätt arbete med patentjurister för att driva igenom återstående patentansökningar</li> <li>- Kontinuerligt utvärdera att implementera patent på nya marknader/länder</li> <li>- Konkurrensbevakning</li> </ul>	<p>Om de produkter som Koncernen utvecklar inte erhåller erforderligt immaterialrättsligt skydd, eller om befintligt immaterialrättsligt skydd inte kan vidmakthållas eller visar sig otillräckligt för att tillvarata Koncernens rättigheter och marknadsposition kan Koncernens verksamhet påverkas negativt. Koncernen bedömer att denna risk är låg.</p>
<p><b>IT SÄKERHET</b></p> <p>Det finns risk att Koncernens datorer och eller servrar blir hackade och IPR blir stulet alternativt blir utsatt för ransomware. Detsamma gäller tredjeparts IT leverantörer samt produktionspartners datorer och eller servrar</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Koncernen nyttjar stora IT bolag som tillhandahåller säkra molntjänster.</li> <li>- Analysera risknivå &amp; säkerhet på alla 3-parts leverantörer, samt genomföra åtgärder för att behålla risken låg.</li> <li>Kontinuerlig uppdatering och genomförande av egen IT policy</li> <li>Utbilda personalen löpande i IT säkerhet</li> <li>Kontinuerliga sårbarhetsanalyser med</li> </ul>	<p>Maven Wireless bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, realiserar är låg efter genomförda åtgärder.</p>
<p><b>PR PROCESS</b></p> <p>Maven Wireless kan bli föremål för anklagelser avseende intrång i rättigheter som redan har tillförsäkrats tredje part, vilket kan ge upphov till immaterialrättsliga rättsprocesser</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Upprätthåll en riskbedömning och åtgärdsplan för konkurrerande IPR</li> <li>- Koncernens genomför kontinuerligt egen granskning på konkurrenters patent</li> </ul>	<p>Koncernens egen granskning visar att det går att sälja produkterna utan att göra intrång på andras patent. En patenttvist kan bli både lång och kostsam och utgång av en sådan är oviss. Koncernen bedömer att sannolikheten för en framtida IPR tvist är låg</p>

## FINANSIELLA RISKER

	Riskbeskrivning	Hantering	Exponering
<b>RÄNTERISK</b>	Ränterisk beskrivs som risken för att förändringar i räntorna påverkar Koncernens räntekostnader	- Den 31 december 2025 uppgick Bolagets räntebärande skulder till cirka 18 033 TSEK. En räntehöjning om 1 procentenhet, givet de räntebärande tillgångar och skulder, skulle innebära en total effekt på årets resultat före skatt om 180 TSEK under räkenskapsåret 2026.	Maven Wireless bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, realiserar är medel.
<b>VALUTA</b>	Risker relaterade till valutakursförändringar Koncernen har kostnader huvudsakligen relaterade till tillverkning av dess produkter i euro (EUR) och intäkter relaterade till försäljningen till kunder huvudsakligen i euro (EUR), norska kronor (NOK) och dollar (USD). Intäkterna från en av Koncernens större kunder är i NOK och Koncernen har en central prislista i USD som kvartalsvis räknas om till NOK. Till följd av detta kan Koncernen exponeras för risker hänförliga till valutafluktuationer, vilka skulle kunna påverka Koncernens resultaträkning negativt. Koncernen kan inte förutse eventuella valutakursförluster och större valutakursförluster skulle kunna ha negativ inverkan	Koncernen färdigställer en valutapolicy samt arbetsdokument för hantering av olika valutor.	Valutor ändrar sig kontinuerligt mot varandra, dock så finns en viss korrelation mellan huvudvalutorna som Koncernen hanterar, nämligen EUR, USD, NOK, GBP och SEK. Koncernen kan både göra vinst och förlust på valutaförändringar. Koncernen bedömer att risken med negativa bolagseffekter m.a.p valuta är medel.
<b>RAMAVTAL</b>	Det finns en risk att avrop på ramavtal blir mindre än beräknat.	- Tät kontakt med alla partner för att säkra alla leveranser inom ramen för Koncernens ramavtal - Förlängning av Telenor och Tomek (ÖBB) ramavtal på plats	Maven Wireless bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, realiserar är låg att det blir stora avvikelser från planerad omsättning.
<b>LAGER</b>	Det finns en risk för inkurans i koncernens lager av komponenter och moduler, vilket innebär att materialet riskerar att bli föråldrat och därmed oanvändbart i framtida produkter	- Kontinuerlig uppföljning av lagernivå för att säkerställa att materialet används i produktionsflödena	Maven Wireless bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, realiserar är medel då delar av komponentlagret påverkas av fluktuerande efterfrågan och långsammare omsättning.
<b>Likviditet</b>	Det finns risk att koncernen får svårigheter att fullgöra sina betalningsåtagande avseende sina skulder. Exponering uppstår främst genom lägre fakturering än planerat och försenade inbetalningar från kunder.	Koncernen hanterar likviditetsrisken genom rullande kassaflödesprognoser, indrivning av kundfordringar, aktiv uppföljning av likviditetsbehov samt genom att säkerställa tillgång till extern finansiering, och kapitalanskaffningar.	Maven Wireless bedömer att sannolikheten för risken, helt eller delvis, att realiserar är låg. Styrelsen fastställer riktlinjer för riskhanteringen och följer regelbundet bolagets likviditetssituation. Koncernen har starka och långsiktiga ägare samt en erfaren styrelse, vilket bidrar till bolagets finansiella stabilitet och möjligheter att vid behov säkerställa ytterligare finansiering.

## Aktien och ägarförhållanden per 31 december 2025

Det totala antalet aktier i Maven Wireless Sweden AB (publ) uppgick per den 31 dec 2025 till 53 241 809 aktier (51 906 809). Maven Wireless Sweden AB publ är ett så kallat avstämningsbolag vilket innebär att aktiebok förs av Euroclear. Mavens aktie är noterad på Nasdaq First Growth Stockholm sedan 10 jun 2021. Aktiens kortnamn: MAVEN  
ISIN-kod: SE0015961180

FNCA Sweden AB är Certified Adviser för Maven Wireless

### Aktieinformation

Den genomsnittliga dagsomsättningen av antalet Maven Wireless aktier uppgick till 24 407. Totalt omsattes 6 155 631 aktier till ett sammanlagt värde av 51 MSEK. Högsta stängningskurs för aktien under 2025 var 12,85 SEK och lägsta stängningskurs var 5,10 SEK.

Största aktieägare per den 31 dec 2024	Andel av kapital och	Andel av kapital och
	röster	röster (%)
Aktieägare	2025	2025
Gunnar Malmström*	7 400 304	13,90%
Göran Grosskopf**	4 826 399	9,07%
Fredrik Ekström	4 010 249	7,53%
Almi Invest Green Tech AB	2 418 416	4,54%
Yvonne Adesam	2 408 698	4,52%
Miriam Samuelsson	2 408 698	4,52%
Movestic Livförsäkring AB	2 042 500	3,84%
Johan Lundquist	1 962 048	3,69%
Avanza Pension	1 826 720	3,43%
Jonas Ahlberg	1 795 304	3,37%
<b>Totalt 10 största aktieägare</b>	<b>31 099 336</b>	<b>58,41%</b>
Övriga aktieägare	22 142 473	41,59%
<b>Totalt</b>	<b>53 241 809</b>	<b>100,00%</b>

\* Avser eget innehav och genom det helägda bolaget Bånudden Drifts AB (dotterbolag Gripsholm Holding AB)

\*\* Indirekt innehav genom kapitalförsäkring

# Flerårsöversikt

## Flerårsöversikt koncernen

TSEK	2025	2024	2023	2022
<b>Nettoomsättning</b>	183 001	188 790	237 640	101 446
<b>Balansomslutning</b>	172 447	161 922	181 360	124 196
<b>Soliditet %</b>	71	71	66	64
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	-8 416	3 863	37 101	-5 037
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	-14 843	3 353	36 450	-5 731
<b>Medelantal anställda</b>	43	43	34	27

## Flerårsöversikt moderbolag

TSEK	2025	2024	2023	2022
<b>Nettoomsättning</b>	182 975	191 365	239 652	103 067
<b>Balansomslutning</b>	202 045	184 511	181 360	129 504
<b>Soliditet %</b>	74	75	69	65
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	3 673	14 089	44 491	55
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	-2 530	13 764	44 021	-636
<b>Medelantal anställda</b>	40	41	33	26

## Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel

### Förslag till vinstdisposition

Överkursfond	143 420 957
Balanserade vinstmedel	-100 967 946
Årets resultat	-2 529 903
<b>Summa</b>	<b>39 923 108</b>

**Styrelsen föreslår att i ny räkning balanseras** **39 923 108**

Beträffande koncernens och moderbolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till nedanstående resultat- och balansräkningar, kassaflödesanalyser samt tilläggsupplysningar. Alla belopp uttrycks i svenska tusentals kronor (TSEK) där ej annat anges.

# Finansiella rapporter

## Koncernens resultaträkning

<b>TSEK</b>			
<b>Rörelseintäkter</b>	<b>Not</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Nettoomsättning	3	183 001	188 790
Aktiverat arbete för egen räkning	10	21 610	24 397
Övriga rörelseintäkter	4	0	2 194
Summa rörelseintäkter		204 611	215 381
<b>Rörelsekostnader</b>			
Handelsvaror		-105 474	-108 025
Övriga externa kostnader	5, 6	-41 374	-42 377
Personalkostnader	7, 8	-56 876	-53 329
Övriga rörelsekostnader	9	-63	0
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	10, 11, 12	-9 239	-7 788
Summa rörelsekostnader		-213 026	-211 519
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>		<b>-8 416</b>	<b>3 863</b>
<b>Finansiella poster</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-6 427	-510
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-14 843</b>	<b>3 353</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-14 843</b>	<b>3 353</b>
<b>Skatt på årets resultat</b>	13	<b>0</b>	-3 137
<b>Årets resultat</b>		<b>-14 843</b>	<b>216</b>
<b>Resultat per aktie (SEK)</b>			
Resultat per aktie innan utspädning		-0,28	0,00
Resultat per aktie efter full utspädning		-0,27	0,00

## Koncernens balansräkning

TSEK	Not	2025	2024
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utv. utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	10	107 335	91 484
Patent & licenser	11	4 725	4 855
Summa immateriella anläggningstillgångar		112 060	96 339
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	12	4 242	3 691
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andra långfristiga fordringar		301	223
Summa finansiella anläggningstillgångar		301	223
Summa anläggningstillgångar		116 603	100 253
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	14	19 611	19 881
Kundfordringar		22 384	28 702
Övriga fordringar		2 775	2 200
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15	7 571	10 886
Kassa och bank	16	3 503	0
Summa omsättningstillgångar		55 844	61 669
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>172 447</b>	<b>161 922</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
Aktiekapital	17	1 331	1 298
Fond för utvecklingsutgifter		107 335	91 484
Övrigt tillskjutet kapital		143 421	133 455
Annat eget kapital inklusive årets resultat		-135 679	-111 770
<b>Summa eget kapital</b>		<b>116 408</b>	<b>114 467</b>
<b>Avsättningar</b>			
Garantiavsättningar	18	1 350	1 200
<b>Långfristiga Skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut		3 626	1 684
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Checkräkningskredit	16	14 407	2 469
Övriga skulder till kreditinstitut		2 404	647
Leverantörsskulder		26 241	31 978
Övriga skulder		3 182	3 530
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	21	4 829	5 948
Summa kortfristiga skulder		51 063	44 571
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>172 447</b>	<b>161 922</b>

## Koncernens förändring av eget kapital

<b>TSEK</b>	<b>Aktie- kapital</b>	<b>Fond för utvecklings- utgifter</b>	<b>Överkurs- fond</b>	<b>Årets- och balanserat resultat</b>	<b>Totalt eget kapital</b>
<b>Ingående balans 2025-01-01</b>	<b>1 298</b>	<b>91 484</b>	<b>133 455</b>	<b>-111 770</b>	<b>114 467</b>
Årets resultat	0	0	0	-14 843	-14 843
Nyemission, nyttjande av teckningsoptioner	33	0	9 966	0	9 999
Kvalificerade personaloptioner	0	0	0	2 197	2 197
Omräkningsdifferens	0	0	0	4 589	4 589
Årets balanserade utvecklingsutgifter	0	21 610	0	-21 610	0
Årets avskrivningar balanserade utvecklingsutgifter	0	-5 758	0	5 758	0
<b>Utgående balans 2025-12-31</b>	<b>1 331</b>	<b>107 336</b>	<b>143 421</b>	<b>-135 679</b>	<b>116 408</b>

<b>TSEK</b>	<b>Aktiekapital</b>	<b>Fond för utvecklings- utgifter</b>	<b>Överkursfond</b>	<b>Årets- och balanserat resultat</b>	<b>Totalt eget kapital</b>
<b>Ingående balans 2024-01-01</b>	<b>1 298</b>	<b>72 682</b>	<b>133 455</b>	<b>-88 457</b>	<b>118 978</b>
Årets resultat	0	0	0	216	216
Utdelning till aktieägare	0	0	0	-5 191	-5 191
Kvalificerade personaloptioner	0	0	0	1 635	1 635
Omräkningsdifferens	0	0	0	-1 171	-1 171
Årets balanserade utvecklingsutgifter	0	24 397	0	-24 397	0
Årets avskrivningar balanserade utvecklingsutgifter	0	-5 595	0	5 595	0
<b>Utgående balans 2024-12-31</b>	<b>1 298</b>	<b>91 484</b>	<b>133 455</b>	<b>-111 770</b>	<b>114 467</b>

## Koncernens kassaflödesanalys

<b>TSEK</b>		<b>jan-dec</b>	<b>jan-dec</b>
<b>Löpande verksamhet</b>	<b>Not</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Rörelseresultat		-8 416	3 832
Justering av poster som inte ingår i kassaflöde	22	12 259	9 764
Erhållen ränta		30	178
Erlagd ränta		-1 843	-649
Skatt		-90	52
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>		<b>1 940</b>	<b>13 177</b>
Förändring av rörelsekapital			
Minskning (-)/Ökning (+) av varulager		129	-87
Minskning (-)/Ökning (+) av rörelsefordringar		9 577	-5 962
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		-7 130	-16 944
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet</b>		<b>4 516</b>	<b>-9 816</b>
<b>Investeringsverksamhet</b>			
Förvärv av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		-21 610	-24 397
Förvärv av patent		-683	-898
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer		-1 279	-1 137
Förändring av övriga finansiella anläggningstillgångar		-92	38
<b>Kassaflöde från investeringsverksamhet</b>		<b>-23 664</b>	<b>-26 394</b>
Nyemission		9 999	0
Utdelning till aktieägare		0	-5 191
Amortering av lån		-818	-1 523
Amortering finansiell leasing		-1 687	-1 274
Förändring av checkräkningskredit		11 157	2 469
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamhet</b>		<b>22 651</b>	<b>-5 519</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>3 503</b>	<b>-41 729</b>
<b>Ingående likvida medel</b>		<b>0</b>	<b>41 689</b>
<b>Kursdifferens likvida medel</b>		<b>0</b>	<b>40</b>
<b>Utgående likvida medel</b>		<b>3 503</b>	<b>0</b>

## Not1 Allmän information

Maven Wireless Sweden (publ) med organisationsnr. 559065–6384 är registrerat i Sverige, Koncernens huvudkontor ligger på Torshamnsgatan 39b, 164 40 Kista, Stockholm.

Koncernen är ett noterat aktiebolag på Nasdaq First North Growth Market. Företaget utvecklar och säljer radiorepeaterprodukter samt erbjuder konsulttjänster samt idka därmed förenlig verksamhet.

## Not 2 Allmänna redovisnings- och värderingsprinciper

Årsredovisningen har upprättats enligt årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3) innefattande moderbolag och koncern. Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

### Koncernredovisning

Konsolideringen har skett enligt BFNAR 2012:1 Års- och koncernredovisning (K3). Koncernredovisningen är upprättad med tillämpning av förvärvsmetoden.

I koncernredovisningen konsolideras moderbolaget och dotterbolaget Maven Inc, och Maven Wireless Ltd. Koncernredovisningen omfattar företagets finansiella rapporter och de enheter (dotterföretag) som koncernen har bestämmande inflytande över per den 31 december varje år. Bestämmande inflytande uppnås när koncernen har inflytande över investeringsobjektet, är exponerad, eller har rätt, till rörlig avkastning från sitt engagemang i investeringsobjektet och kan använda sitt inflytande till att påverka sin avkastning. Ett dotterföretag konsolideras när företaget får bestämmande inflytande över dotterföretaget och upphör när företaget förlorar bestämmande inflytande över dotterföretaget. Resultat från förvärvade eller avyttrade dotterföretag under året inkluderas i resultatet från den dag då företaget får bestämmande inflytande över dotterföretaget och till den dag som bestämmande inflytande över dotterföretaget upphör. Vid behov justeras dotterföretagens finansiella rapporter för att anpassa de redovisningsprinciper som används till koncernens redovisningsprinciper.

Koncernredovisningen presenteras i valutan SEK som också är moderbolagets redovisningsvaluta.

Koncerninterna transaktioner och balansposter elimineras i sin helhet vid konsolidering, inklusive realiserade vinster och förluster på transaktioner mellan koncernföretagen. I de fall realiserade förluster på koncerninterna tillgångar återförs vid konsolidering, prövas även den underliggande tillgångens nedskrivningsbehov utifrån ett koncernperspektiv.

### Omräkning av utlandsverksamhet

Vid konsolidering omräknas tillgångar och skulder, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, till SEK enligt balansdagens kurs. Intäkter och kostnader omräknas till SEK enligt en genomsnittlig kurs under rapportperioden vilket utgör en approximation av transaktionskursen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av utlandsverksamheten redovisas i eget kapital.

### Utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

### Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av det som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras koncernen och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Koncernen redovisar intäkten vid en tidpunkt, denna tidpunkt inträffar normalt när risken över varorna har överförts till kund, vilket utgör vid leveranstidpunkten (i enlighet med de fraktvillkor som gäller för det specifika avtalet).

Koncernen säljer även support för koncernens hårdvaror, för att underlätta kundens anpassning av tekniken till deras produkter. Supportavtalen tecknas för en viss tidsperiod till ett fast pris, och intäkterna redovisas linjärt över denna tidsperiod.

Intäktströmmarna består av

- Försäljning av hårdvaruprodukter
- Supportavtal

För vissa kundavtal tillämpas milstolpebaserad fakturering. Prissättningen baseras på avtalade prisbilagor och avtalsvalutan är i vissa fall euro. Priserna är fasta under kontraktens löptid, med eventuella inflationsjusteringar enligt respektive avtal. Fakturering kan i dessa fall ske enligt avtalade milstolpar, exempelvis vid leverans samt efter genomförda tester och godkännanden. Betalningsvillkoren är normalt 30 dagar från fakturadatum.

## Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande

Koncernen redovisar internt upparbetade utvecklingsarbeten och tillämpar aktiveringsmodellen vilket innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång (till exempel material och löner) aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, om man kan påvisa att nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt för koncernen att färdigställa den immateriella tillgången så att den kan användas eller säljas
- Koncernens avsikt är att färdigställa den immateriella tillgången och använda eller sälja den
- Koncernen har förutsättningar att använda eller sälja den immateriella tillgången
- Koncernen visar hur den immateriella tillgången kommer att generera sannolika ekonomiska fördelar
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella tillgången
- Koncernen kan på ett tillförlitligt sätt beräkna de utgifter som är hänförliga till den immateriella tillgången under dess utveckling

Motsvarande belopp som aktiveras överförs till fond för utvecklingsutgifter.

Anskaffningsvärdet för internt upparbetade immateriella tillgångar är summan av de utgifter som uppkommer från och med den tidpunkt då den immateriella tillgången först uppfyller kriterierna i punkterna ovan. Övriga utvecklingsutgifter kostnadsförs i takt med att de uppkommer. Utvecklingsutgifter som tidigare kostnadsförs aktiveras inte som tillgång i balansräkningen i senare perioder. Avskrivningsperioden av immateriella tillgångar påbörjas när tillgången tagits i bruk och avskrivningstiden sker linjärt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod.

## Patent & Licensavgifter

Utgifter för patent och licensavgifter aktiveras i balansräkningen och skrivs av linjärt över dess bedömda nyttjandeperiod.

## Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar tas upp till deras anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan samt eventuella nedskrivningar. Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde

## Avskrivningsprinciper för anläggningstillgångar

Avskrivningar på anläggningstillgångar kostnadsförs så att tillgångens anskaffningsvärde, eventuellt minskat med beräknat restvärde vid nyttjandeperiodens slut, skrivs linjärt över dess bedömda nyttjandeperiod.

Följande avskrivning tillämpas:

- Inventarier, verktyg och installationer 5 år
- Aktiverade utvecklingskostnader 10 år
- Patent 10 år

## Nedskrivningsprövning av materiella och immateriella tillgångar

Vid varje rapporteringsperiods slut utvärderar koncernen det redovisade materiella och immateriella tillgångar för att bedöma om det föreligger någon indikation på att ett tillgångsvärde är lägre än dess redovisade värde. Om indikationer på nedskrivningsbehov föreligger, ska tillgångens återvinningsvärde beräknas för att fastställa eventuell nedskrivning. Om återvinningsvärdet understiger redovisat värde görs en nedskrivning som kostnadsförs. En internt utarbetad immateriell anläggningstillgång som ännu inte är färdig att användas eller säljas per balansdagen nedskrivningsprövas alltid.

Borttagande från balansräkningen

Det redovisade värdet för materiell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring, eller när inte några framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången eller komponenten. Den vinst eller förlust som uppkommer när en materiell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen är skillnaden mellan vad som eventuellt erhålls, efter avdrag för direkta försäljningskostnader, och tillgångens redovisade värde. Den realisationsvinst eller realisationsförlust som uppkommer när en materiell anläggningstillgång tas bort från balansräkningen redovisas i resultaträkningen som en övrig rörelseintäkt eller övrig rörelsekostnad

## Finansiella instrument

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar värdepapper, kundfordringar och övriga fordringar, leverantörsskulder, låneskulder, värdering sker till anskaffningsvärde (kap 11). Instrumenten redovisas i balansräkningen när koncernen blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor.

Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten.

Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

## Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar

## Varulager

Varulager som består av viktiga komponenter och moduler för produktionen samt färdiga produkter värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärdet avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Anskaffningsvärdet för varulager innefattar alla kostnader för inköp samt andra kostnader för att bringa varorna till deras aktuella plats och skick.

## Likvida medel

Likvida medel inkluderar kassamedel och banktillgodohavanden som lätt kan omvandlas till kontanter disponibla hos banker. Det redovisade värdet av dessa tillgångar är lika med dess verkliga värde.

## Leasingavtal

### Leasing

Leasingavtal klassificeras vid leasingavtalets ingående antingen som finansiell eller operationell leasing leasingkulden.

### Finansiell leasing

Ett finansiellt leasingavtal är ett leasingavtal enligt vilket de ekonomiska riskerna och fördelar som finns

förknippade med att äga en tillgång i allt väsentligt överförs från leasegivaren till leasetagaren.

När Koncernen är leasetagare i den här typen av avtal redovisas rättigheter och skyldigheter som tillgång och skuld i koncernredovisningen. Tillgången och skulden redovisas vid leasingavtalets början till det lägsta av den leasade tillgångens verkliga värde och nuvärdet av minimileasingavgifterna. Minimileaseavgifter fördelas mellan ränta och amortering.

Avskrivning av leasade tillgångar enligt finansiella leasingavtal görs över den beräknade nyttjandeperioden. Variabla avgifter kostnadsförs under det räkenskapsår som de uppkommer.

## Operationell leasing

Andra leasingavtal än finansiella leasingavtal utgör operationella leasingavtal. När koncernen är leasetagare kostnadsförs leasingavgifter avseende operationella leasingavtal linjärt över leasingperioden. Tillhörande kostnader, såsom underhåll och försäkring, kostnadsförs när de uppkommer.

## Ersättning till anställda

Ersättningar till anställda i form av löner, bonus, betald semester, betald sjukfrånvaro mm. samt pensioner redovisas i takt med intjänandet. Det innebär att i de fall en pensionspremie betalas så kostnadsförs den löpande. Koncernen har avgiftsbestämda pensionsplaner och optionsrelaterade ersättningar till anställda, se not 7, 8.

## Aktierelaterade ersättningar till anställda

Det verkliga värdet på tilldelade personaloptions- och aktieprogram beräknas vid utställandetidpunkten med Black & Scholes värderingsmodell, varvid hänsyn tas till villkor som är aktiekursrelaterade. Värdet redovisas som en personalkostnad i resultaträkningen, fördelad över intjänandeperioden, med en motsvarande ökning av eget kapital. Den kostnad som redovisas motsvarar det verkliga värdet av en uppskattning av det antal optioner och aktier som förväntas bli intjänade. I efterföljande perioder justeras denna kostnad för att återspegla det verkliga antalet intjänade optioner och aktier. Justering sker dock inte när optioner och aktier förverkas till följd av att aktiekursrelaterade villkor inte uppfylls i en utsträckning som ger rätt till inlösen. Vid lösen inom ramen för egetkapitalreglerade program sker leverans av aktier till den anställde. Aktier som levereras är egna aktier som vid behov har återköpts. Vid lösen redovisas inbetalningen av lösenpriset från den anställde som en ökning av eget kapital.

## Låneutgifter

Låneutgifter från externa kreditgivare kostnadsförs i den period som de hänförs till och redovisas i posten räntekostnader och liknande resultatposter.

## Inkomstskatt

Skattekostnaden utgörs av summan av aktuell skatt och uppskjuten skatt.

### *Aktuell skatt*

Aktuell skatt beräknas på det skattepliktiga resultatet för året. Skattepliktigt resultat skiljer sig från det redovisade resultatet i resultaträkningen då det har justerats för ej skattepliktiga intäkter och ej avdragsgilla kostnader samt för intäkter och kostnader som är skattepliktiga eller avdragsgilla i andra perioder. Koncernens aktuella skatteskuld beräknas enligt de skattesatser som gäller per balansdagen.

### *Uppskjuten skatt*

Uppskjuten skatt redovisas på temporära skillnader mellan det redovisade värdet på tillgångar och skulder i de finansiella rapporterna och det skattemässiga värdet som används vid beräkning av skattepliktigt resultat. Uppskjuten skatt redovisas enligt den s k balansräkningsmetoden. Uppskjutna skatteskulder redovisas för i princip alla skattepliktiga temporära skillnader, och uppskjutna skattefordringar redovisas i princip för alla avdragsgilla temporära skillnader i den omfattning det är sannolikt att beloppen kan utnyttjas mot framtida skattepliktiga överskott.

Det redovisade värdet på uppskjutna skattefordringar omprövas varje balansdag och reduceras till den del det inte längre är sannolikt att tillräckliga skattepliktiga resultat kommer att finnas tillgängliga för att utnyttjas, helt eller delvis, mot den uppskjutna skattefordran.

Värderingen av uppskjuten skatt baseras på hur företaget, per balansdagen, förväntar sig att återvinna det redovisade värdet för motsvarande tillgång eller reglera det redovisade värdet för motsvarande skuld. Uppskjuten skatt beräknas baserat på de skattesatser och skatteregler som har beslutats före balansdagen.

Uppskjutna skattefordringar och skatteskulder kvittas då de hänför sig till inkomstskatt som debiteras av samma myndighet och då företaget har för avsikt att reglera skatten med ett nettobelopp.

#### *Aktuell och uppskjuten skatt för perioden*

Aktuell och uppskjuten skatt redovisas som en kostnad eller intäkt i resultaträkningen, utom när skatten är hänförlig till transaktioner som redovisats direkt mot eget kapital. I sådana fall ska även skatten redovisas direkt mot eget kapital. Vid aktuell och uppskjuten skatt som uppkommer vid redovisning av rörelseförvärv, redovisas skatteeffekten i förvärvskalkylen.

## Eventualförpliktelser

En eventualförpliktelse är en möjlig förpliktelse till följd av inträffade händelser och vars förekomst endast kommer att bekräftas av att en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir, eller en befintlig förpliktelse till följd av inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning eftersom det inte är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen eller förpliktelsens storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet. Koncernen har ej identifierat några eventualförpliktelser.

## Väsentliga uppskattningar och bedömningar

Koncernens produktutveckling aktiveras och planenlig avskrivning inleds i samband med att produkten tillgängliggörs för kund. Vid balansdagen 31 december 2025 uppgick immateriella tillgångar till 112 060 TSEK (96 339) varav 4 725 TSEK (4 855) avsåg patentkostnader. Styrelsen gör bedömningen att koncernens immateriella tillgångarnas ekonomiska livslängd uppgår till 10 år vilket återspeglar en minimal förväntad förbrukningstid av tillgången. Koncernen leder teknikutvecklingen och investerar i de senaste teknologierna och metoderna och förväntar sig att det finns ett marknadsbehov i långt mer än 20 år fram i tiden för denna teknologi baserat på vilken teknik som går att sälja på marknaden idag. Avskrivningstiden är 10 år samma som nyttjandeperioden.

<b>Not 3 - Nettoomsättningens fördelning på geografiska marknader</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Norden	30,28%	24,99%
Europa	60,32%	62,43%
APAC	2,09%	4,02%
MEAT	7,18%	8,56%
USA	0,13%	0%
	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

**Not 4 - Övriga rörelseintäkter**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Valutakursvinster på fordringar och skulder av rörelsekaraktär	0	2 194
<b>Totalt</b>	<b>0</b>	<b>2 194</b>

**Not 5 - Arvode till revisorer**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Revisionsuppdrag	596	451
Revisionsverksamhet utöver revisorsuppdrag	0	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	37	35
<b>Totalt</b>	<b>633</b>	<b>486</b>

**Not 6 - Finansiell leasing**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
<b>Finansiell leasing</b>		
Maskiner och verktyg	3 917	2 773
<b>Leasingskulder</b>		
Långfristiga	906	647
Kortfristiga	1 324	1 066
<b>Summa leasingskulder</b>	<b>2 230</b>	<b>1 713</b>
<b>Löptidanalys leasingskulder</b>		
Ska betalas inom 1 år	-906	1 066
Ska betalas inom 1-5 år	-1 324	647
Ska betalas senare än 5 år	0	0
<b>Totalt</b>	<b>-2 230</b>	<b>1 713</b>
Avskrivning på finansiell leasing	1 758	1 089
Räntekostnader (ingår i finansiella kostnader)	235	185
<b>Operationell Leasing</b>		
Lokalhyra, kontorsmaskiner	2 917	2 666
<b>Framtida minimileaseavgifter som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara leasingavtal:</b>		
Ska betalas inom 1 år	2 891	3 296
Ska betalas inom 1-5 år	11 565	13 182
Ska betalas senare än 5 år	0	0
<b>Totalt</b>	<b>14 456</b>	<b>16 478</b>

## Not 7 - Personalkostnader

TSEK		2025				
VD och koncernledning	Grundlön	Rörlig lön	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Soc.-avgifter	Summa
Fredrik Ekström VD	1 924	0	401	3	606	<b>2 934</b>
Koncernledning (6 personer)	7 401	161	1 030	101	1 895	<b>10 588</b>
Övriga anställda	31 872	0	1 917	0	5 700	<b>39 489</b>
<b>Summa</b>	<b>41 197</b>	<b>161</b>	<b>3 347</b>	<b>104</b>	<b>8 201</b>	<b>53 011</b>

TSEK		2024				
VD och koncernledning	Grundlön	Rörlig lön	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Soc.-avgifter	Summa
Fredrik Ekström VD	1 737	421	314	4	679	<b>3 154</b>
Koncernledning (6 personer)	7 248	407	856	107	1 907	<b>10 525</b>
Övriga anställda	29 487	0	2 077	0	5 477	<b>37 041</b>
<b>Summa</b>	<b>38 472</b>	<b>828</b>	<b>3 247</b>	<b>111</b>	<b>8 063</b>	<b>50 721</b>

TSEK		2025				
Styrelsen	Grundlön	Rörlig lön	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Soc.-avgifter	Summa
Anders Björkman, styrelseordförande	275	0	0	0	86	<b>361</b>
Gunnar Malmström, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Anders Björk, styrelseledamot	60	0	0	0	6	<b>66</b>
Johan Lundquist, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Göran Grosskopf, styrelseledamot	120	0	0	0	12	<b>132</b>
Anders Olin, ny VD	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Noora Jayasekara, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Johan Sjö Dahl	48	0	0	0	15	<b>63</b>
<b>Summa</b>	<b>983</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>271</b>	<b>1 254</b>

TSEK		2024				
Styrelsen	Grundlön	Rörlig lön	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Soc.-avgifter	Summa
Anders Björkman, styrelseordförande	254	0	0	0	75	<b>329</b>
Gunnar Malmström, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Anders Björk, styrelseledamot	120	0	0	0	12	<b>132</b>
Johan Lundquist, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Göran Grosskopf, styrelseledamot	120	0	0	0	12	<b>132</b>
Anders Olin, ny VD	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Noora Jayasekara, styrelseledamot	48	0	0	0	15	<b>63</b>
<b>Summa</b>	<b>902</b>				<b>228</b>	<b>1 130</b>

Anställda ink heltidskonsulter	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Män	39	33
Kvinnor	11	10
Medelantalet anställda	43	43
Anlitade heltidskonsulter	7	7
<b>Anställda totalt ink</b>	<b>50</b>	<b>50</b>

Könsfördelning i företagets styrelse	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Män	6	6
Kvinnor	1	1
<b>Totalt styrelsemedlemmar</b>	<b>7</b>	<b>7</b>

Könsfördelning i koncernledning	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Män	6	6
Kvinnor	1	1
<b>Totalt koncernledning</b>	<b>7</b>	<b>7</b>

Koncernledningens personalkostnader inkluderar heltidskonsult på faktureringsbasis, kostnaden redovisas i externa kostnader.

#### Not 8 - Aktierelaterade ersättningar

	2025		2024	
	Genomsnittligt lösenpris i kr per option	Optioner	Genomsnittligt lösenpris i kr per option	Optioner
<b>Utestående per 1 januari</b>	0,025	500 000	0,025	135 000
Kvalificerade personaloptioner tilldelade	0,025	1 000 000	0,025	365 000
Förverkade		0		0
Inlösta	0,03	-135 000	0,00	0
Förfallna		0		0
<b>Utestående per 31 december</b>	<b>0,025</b>	<b>1 365 000</b>	<b>0,025</b>	<b>500 000</b>

#### Kvalificerade personaloptioner tilldelade 2024

Inlösningsperiod fr.o.m. 1 juli 2027 t.o.m. den 30 juni 2028	0,025	100 000
Inlösningsperiod fr.o.m 1 juli 2029 t.o.m. den 30 juni 2030	0,025	265 000

#### Kvalificerade personaloptioner tilldelade 2025

Inlösningsperiod fr.o.m. 1 juli 2030 t.o.m. den 30 juni 2031	0,025	1 000 000
--	-------	-----------

**Not 9 - Övriga rörelsekostnader**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Valutakursförluster på fordringar och skulder av rörelsekaraktär	-63	0
<b>Totalt</b>	<b>-63</b>	<b>0</b>

**Not 10 - Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Ingående anskaffningsvärden	117 146	92 749
Årets aktiveringar	21 610	24 397
Utgående anskaffningsvärden	138 755	117 146
Ingående avskrivningar	-25 662	-20 067
Årets avskrivningar	-5 758	-5 595
Utgående avskrivningar	-31 420	-25 662
<b>Redovisat värde</b>	<b>107 336</b>	<b>91 484</b>

**Not 11 - Patent & licenser**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Ingående anskaffningsvärden	6 100	5 203
Årets aktiveringar	683	898
Utgående anskaffningsvärden	6 782	6 100
Ingående avskrivningar	-1 245	-697
Årets avskrivningar	-813	-548
Utgående avskrivningar	-2 058	-1 245
<b>Redovisat värde</b>	<b>4 724</b>	<b>4 855</b>

## Not 12 - Inventarier, verktyg och installationer

TSEK	2025	2024
Ingående anskaffningsvärden	5 307	5 231
Årets inköp	1 279	76
Utgående anskaffningsvärden	6 586	5 307
Ingående avskrivningar	-1 616	-1 156
Årets avskrivningar	-728	-460
Utgående avskrivningar	-2 344	-1 616
<b>Redovisat värde</b>	<b>4 242</b>	<b>3 691</b>

## Not 13 - Skatt på årets resultat

TSEK	2025	2024
Aktuell skatt	0	-550
Uppskjuten skatt	0	-2 587
<b>Skatt på årets resultat</b>	<b>0</b>	<b>-3 137</b>
Resultat före skatt	-14 843	3 353
Skatt enligt gällande skattesats 20,6%	3 058	-691
Ej avdragsgilla kostnader	-528	-387
Ej aktiverade underskottsavdrag	-3 057	-2 060
Under året utnyttjade underskottsavdrag som inte tidigare redovisats som tillgång	0	0
Aktiverade underskottsavdrag	0	0
<b>Redovisat skatt i resultaträkningen</b>	<b>0</b>	<b>-3 137</b>

Koncernen har ackumulerat skattemässiga underskottsavdrag

33 445

18 294

Detta avser skattemässiga underskott i Maven Wireless Inc

Ingen skattefordran har bokats på dessa underskott

## Not 14 - Varulager

TSEK	2025	2024
Komponenter	19 573	19 769
Lager färdiga produkter	38	112
<b>Redovisat värde</b>	<b>19 611</b>	<b>19 881</b>

**Not 15 - Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Övriga förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 374	4 427
Upplupna intäkter	4 197	6 459
<b>Redovisat värde</b>	<b>7 571</b>	<b>10 886</b>

**Not 16 - Kassa och bank**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Likvida medel	3 503	0
Checkräkningskredit	-14 407	-2 649
Beviljat belopp för checkräkningskredit uppgår i koncernen om 1 500 KEUR, omräknat till balansdagens valutakurs 10,818 omvärderas det till 16 227 tkr (17 230) och i moderföretaget till 16 227 tkr (17 230)		

**Not 17 - Aktiekapital**

	<b>2025</b>	<b>2024</b>
<i>Aktiekapitalet består av följande antal aktier respektive</i>		
Antal aktier	53 241 809	51 906 809
Kvotvärde (SEK)	0,025	0,025
Summa aktiekapital	1 331 045	1 297 671

Samtliga aktier utgörs av en och samma serie och innebär

**Not 18 - Garantiavsättningar**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
IB garantiavsättning	1 200	1 000
Året återföring	0	-1 000
Årets avsättning för support och garantikostnader	150	1 200
<b>Redovisat värde</b>	<b>1 350</b>	<b>1 200</b>

**Not 19 - Långfristiga skulder**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Skulder som förfaller senare än ett år men inom 5 år	3 626	1 684
<b>Summa skulder</b>	<b>3 626</b>	<b>1 684</b>

**Not 20 - Ställda säkerheter**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Företagsinteckningar	36 000	23 050
Enligt styrelsens bedömning har koncernen inga eventalförpliktelser		

**Not 21 - Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Upplupna kostnader	62	1 588
Semesterskuld och sociala avgifter	4 767	4 274
Övriga personalrelaterade kostnader	0	86
<b>Totalt</b>	<b>4 829</b>	<b>5 948</b>

**Not 22 - Justeringar av poster som inte ingår i kassaflödet**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Valutakursförändringar	101	-43
Årets avskrivningar	8 690	7 788
Kvalificerade personaloptioner KPO	2 197	1 635
Upplupen bonus	0	-1 201
Avsättningar garantikostnader	-150	200
Övriga justeringar	1 421	1 385
<b>Summa justeringar av ej likviditetspåverkande poster</b>	<b>12 259</b>	<b>9 764</b>

## Not 23 - Väsentliga händelser efter årets utgång

### Maven Wireless erhåller en order värd ca 51 MSEK från Tomek GmbH inom ramavtal med ÖBB

Maven Wireless har erhållit en order från Tomek GmbH inom ett befintligt ramavtal med Österrikes statliga järnvägsbolag ÖBB, till ett värde om cirka 51 MSEK. Ordern omfattar leverans av kommunikationslösningar för Semmering Base Tunnel, inklusive blåljusradio för polis och brandkår, GSM-Rail samt VHF-radio för uppkoppling av kritiska radiosystem. Därutöver ingår mobil täckning från samtliga österrikiska mobiloperatörer. Leverans av ordern förväntas ske under 2027.

### Maven Wireless etablerar sig i Spanien genom en ny order värd ca 2 MSEK

Maven Wireless har erhållit en order värd cirka 2 MSEK på ett Distributed Antenna System (DAS) för blåljuskommunikation i Spanien. Ordern, som levereras via den lokala partnern Radiotrans, avser installation på flygplatsen Tenerife Norte och markerar bolagets etablering på den spanska marknaden.

### Maven Wireless genomför riktad nyemission om ca 15 MSEK

Maven Wireless Sweden AB har med stöd av bemyndigande från extra bolagsstämma den 23 oktober 2025, har beslutat om en riktad nyemission av 3 333 334 aktier. Genom emissionen tillförs Bolaget cirka 15 MSEK före emissionskostnader.

Rätten att teckna aktier i den riktade nyemissionen har, med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, tilldelats ett antal befintliga och nya investerare. Teckningskursen har fastställts till 4,50 kronor per aktie.

Skälet till avvikelsen från aktieägarnas företrädesrätt är att emissionen bedöms vara ett tids- och kostnadseffektivt sätt att tillföra Bolaget kapital. Likviden från emissionen kommer att stärka Bolagets finansiella ställning och möjliggöra fortsatt utveckling av verksamheten samt genomförande av planerade expansionsinitiativ på befintliga och nya marknader.

## NOT 24 - Resultatdisposition

### Förslag till vinstdisposition

Överkursfond	143 420 957
Balanserade vinstmedel	-100 967 946
Årets resultat	-2 529 903
<b>Summa</b>	<b>39 923 108</b>
<b>Styrelsen föreslår att i ny räkning balanseras</b>	<b>39 923 108</b>

## Moderbolagets resultaträkning

TSEK	Not	jan-dec	
		2025	2024
<b>Rörelseintäkter</b>			
Nettoomsättning	3	182 975	191 365
Aktiverat arbete för egen räkning	10	21 610	24 397
Övriga rörelseintäkter	4	2 967	2 194
Summa rörelseintäkter m.m.		207 552	217 956
<b>Rörelsekostnader</b>			
Handelsvaror		-105 474	-108 025
Övriga externa kostnader	5,6	-39 039	-39 962
Personalkostnader	7,8	-51 825	-49 182
Övriga rörelsekostnader	9	-58	0
Av-och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	10,11,12	-7 482	-6 699
Summa rörelsekostnader		-203 878	-203 867
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>		<b>3 673</b>	<b>14 090</b>
<b>Finansiella poster</b>			
Räntekostnader och liknande resultatposter		-6 203	-325
Summa finansiella poster		-6 203	-325
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-2 530</b>	<b>13 765</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-2 530</b>	<b>13 765</b>
Skatt på årets resultat	13	0	-3 128
<b>Årets resultat</b>		<b>-2 530</b>	<b>10 636</b>
<b>Resultat per aktie SEK</b>			
Resultat per aktie före utspädning		-0,048	0,205
Resultat per aktie efter utspädning		-0,046	0,203

## Moderbolagets balansräkning

TSEK	Not	2025	2024
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utv. utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	10	107 335	91 484
Patent	11	4 725	4 855
Summa immateriella anläggningstillgångar		112 060	96 339
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Inventarier, verktyg och installationer	12	2 012	1 978
Summa materiella anläggningstillgångar		2 012	1 978
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	14	24	24
Andra långfristiga fordringar		264	209
Summa finansiella anläggningstillgångar		288	233
<b>Summa Anläggningstillgångar</b>		<b>114 360</b>	<b>98 550</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager	15	19 611	19 881
Kundfordringar		22 421	28 702
Fordringar koncernföretag	16	32 306	24 448
Övriga fordringar		2 583	2 200
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	17	7 514	10 730
Kassa och bank	18	3 250	0
<b>Summa Omsättningstillgångar</b>		<b>87 685</b>	<b>85 961</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>202 045</b>	<b>184 511</b>
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	19	1 331	1 298
Fond för utvecklingsutgifter		107 335	91 484
Summa bundet eget kapital		108 666	92 782
<b>Fritt eget kapital</b>			
Fri överkursfond		143 421	133 455
Balanserad resultat		-100 968	-97 949
Årets resultat		-2 530	10 635
Summa fritt eget kapital		39 923	46 141
<b>Summa eget kapital</b>		<b>148 589</b>	<b>138 923</b>
<b>Avsättningar</b>			
Garantiavsättningar	20	1 350	1 200
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till kreditinstitut	21,22	2 720	0
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Checkräkningskredit	18	14 407	2 650
Övriga skulder till kreditinstitut		1 080	619
Leverantörsskulder		25 728	31 642
Övriga skulder		3 342	3 530
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	4 829	5 948
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>49 386</b>	<b>44 389</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>202 045</b>	<b>184 511</b>

## Moderbolagets förändring av eget kapital

	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Årets- och balanserat resultat	Totalt eget kapital
<b>TSEK</b>					
<b>Ingående balans 2025-01-01</b>	<b>1 298</b>	<b>91 484</b>	<b>133 455</b>	<b>-87 314</b>	<b>138 923</b>
Årets resultat	0	0	0	-2 530	-2 530
Nyemission, nyttjande av teckningsoptioner	33	0	9 966	0	9 999
Kvalificerade personaloptioner	0	0	0	2 197	2 197
Årets balanserade utvecklingsutgifter	0	21 610	0	-21 610	0
Årets avskrivningar balanserade utvecklingsutgifter	0	-5 758	0	5 758	0
<b>Utgående balans 2025-12-31</b>	<b>1 331</b>	<b>107 336</b>	<b>143 421</b>	<b>-103 499</b>	<b>148 589</b>

	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Årets- och balanserat resultat	Totalt eget kapital
<b>TSEK</b>					
<b>Ingående balans 2024-01-01</b>	<b>1 298</b>	<b>72 682</b>	<b>133 455</b>	<b>-75 591</b>	<b>131 843</b>
Årets resultat	0	0	0	10 635	10 635
Utdelning till aktieägare	0	0	0	-5 191	-5 191
Kvalificerade personaloptioner	0	0	0	1 635	1 635
Årets balanserade utvecklingsutgifter	0	24 397	0	-24 397	0
Årets avskrivningar balanserade utvecklingsutgifter	0	-5 595	0	5 595	0
<b>Utgående balans 2024-12-31</b>	<b>1 298</b>	<b>91 484</b>	<b>133 455</b>	<b>-87 313</b>	<b>138 923</b>

## Moderbolagets kassaflödesanalys

TSEK	Not	jan-dec	jan-dec
		2025	2024
<b>Löpande verksamhet</b>			
Rörelseresultat		3 673	14 088
Justering av poster som inte ingår i kassaflöde	23	11 014	7 633
Erhållen ränta		23	178
Erlagd ränta		-1 228	-503
Skatt		83	52
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>		<b>13 565</b>	<b>21 448</b>
Förändring av rörelsekapital			
Minskning (-)/Ökning (+) av varulager		-1 105	-87
Minskning (-)/Ökning (+) av rörelsefordringar		-2 939	-16 274
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		-7 464	-16 093
<b>Kassaflöde från löpande verksamhet</b>		<b>2 057</b>	<b>-11 006</b>
<b>Investeringsverksamhet</b>			
Förvärv av balanserade utgifter för utvecklingsarbeten		-21 610	-24 397
Förvärv av patent		-683	-898
Förvärv av inventarier, verktyg och installationer		-761	-1 137
Förändring av övriga finansiella anläggningstillgångar		-55	38
<b>Kassaflöde från investeringsverksamhet</b>		<b>-23 109</b>	<b>-26 394</b>
Nyemission		9 999	0
Utdelning till aktieägare		0	-5 191
Amortering av lån		-818	-1 513
Årets nyttjande av checkräkningskredit		11 121	2 650
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamhet</b>		<b>24 302</b>	<b>-4 054</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>3 250</b>	<b>-41 454</b>
<b>Ingående likvida medel</b>		<b>0</b>	<b>41 402</b>
Kursdifferens i likvida medel		0	52
<b>Utgående likvida medel</b>		<b>3 250</b>	<b>0</b>

## Moderbolagets noter

### Not1 Allmän information

Maven Wireless Sweden (publ) med organisationsnr 559065-6384 är registrerat i Sverige, koncernens huvudkontor ligger på Torshamnsgatan 39b, 164 40 Kista, Stockholm.

Koncernen är ett noterat aktiebolag på Nasdaq First North Growth Market. Koncernen utvecklar och säljer radiorepeaterprodukter samt relaterade tjänster samt idka därmed förenlig verksamhet.

### Leasing

Samtliga leasingavgifter avseende finansiella och operationella leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

### Not 2 Allmänna redovisnings- och värderingsprinciper

Årsredovisningen har upprättats enligt årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1, Årsredovisning och koncernredovisning (K3), i övrigt överensstämmer moderbolagets redovisningsprinciper med koncernen förutom vad som framgår nedan.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

### Andelar i koncernföretag

Andelar i koncernföretag redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för eventuella nedskrivningar.

## Väsentliga uppskattningar och bedömningar

### Maven Wireless Inc och värdering av fordringar

Verksamheten i Nordamerika har omstrukturerats för att sänka rörelsekostnaderna (OPEX) med 60 % från mars 2026. Fokus har snävats ner till segmentet Public Safety, där marknadströsklarna är lägre och behovet av operatörsgodkännanden begränsat. En betald Proof of Concept (POC) genomförs i april 2026, vilket vid positivt utfall väntas leda till en första kommersiell order och slutgiltiga produktgodkännanden.

Moderbolagets fordran på dotterbolaget bedöms vara fullt återbetalningsbar. Genom den genomförda kostnadsreduktionen i kombination med förväntade kassaflöden från de nya affärsinitiativen, bedöms dotterbolaget generera tillräcklig likviditet för att reglera skulden under de kommande 2–3 åren. Valutaeffekter och tullar har medfört justerade marginalförväntningar för 2026. Nord Amerika är världens största DAS marknad och marknadens långsiktiga potential bedöms alltså som betydande.

### Not 3 - Nettoomsättningens fördelning på geografiska marknader

	2025	2024
Norden	30,28%	24,99%
Europa	60,32%	62,43%
APAC	2,09%	4,02%
MEAT	7,18%	8,56%
USA	0,13%	0,00%
	<b>100,00%</b>	<b>100,00%</b>

### Försäljning

För moderföretaget avser 1,6% (1,4%) procent av årets försäljning till eget dotterföretag.

**Not 4 - Övriga rörelseintäkter**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Valutakursvinster på fordringar och skulder av rörelsekaraktär	0	11 515
Valutakursförluster på fordringar och skulder av rörelsekaraktär	0	-9 321
Koncerninterna intäkter	2967	0
<b>Totalt</b>	<b>2 967</b>	<b>2 194</b>

**Not 5 - Arvode till revisorer**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Revisionsuppdrag	596	451
Revisionsverksamhet utöver revisorsuppdrag	0	0
Skatterådgivning	0	0
Övriga tjänster	37	35
<b>Totalt</b>	<b>633</b>	<b>486</b>

**Not 6 - Operationell leasing**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
<b>Operationell Leasing</b>		
Lokalhyra, kontorsmaskiner	4 962	3 912
<b>Framtida minimileaseavgifter som ska erläggas avseende icke uppsägningsbara leasingavtal:</b>		
Ska betalas inom 1 år	4 333	4 361
Ska betalas inom 1-5 år	13 425	13 830
Ska betalas senare än 5 år	0	0
<b>Totalt</b>	<b>17 758</b>	<b>18 191</b>

## Not 7 - Personalkostnader

TSEK		2025				
VD och koncernledning	Grundlön	Rörlig lön	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Soc. avgifter	Summa
Fredrik Ekström VD	1 924		401	3	606	<b>2 934</b>
Koncernledning (6 personer)*	7 401	161	1 030	101	1 895	<b>10 588</b>
Övriga anställda	28 383	0	1 897	0	5 283	<b>35 564</b>
<b>Summa</b>	<b>37 708</b>	<b>161</b>	<b>3 328</b>	<b>104</b>	<b>7 784</b>	<b>49 085</b>

TSEK		2024				
VD och koncernledning	Grundlön	Rörlig lön	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Soc. avgifter	Summa
Fredrik Ekström VD	1 737	421	314	4	679	<b>3 154</b>
Koncernledning (6 personer)*	7 248	407	856	107	1 907	<b>10 525</b>
Övriga anställda	26 224	0	2 077	0	5 218	<b>33 519</b>
<b>Summa</b>	<b>35 209</b>	<b>828</b>	<b>3 247</b>	<b>111</b>	<b>7 804</b>	<b>47 199</b>

TSEK		2025				
Styrelsen	Grundlön	Rörlig lön	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Soc. avgifter	Summa
Anders Björkman, styrelseordförande	275	0	0	0	86	<b>361</b>
Gunnar Malmström, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Anders Björk, styrelseledamot	60	0	0	0	6	<b>66</b>
Johan Lundquist, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Göran Grosskopf, styrelseledamot	120	0	0	0	12	<b>132</b>
Anders Olin, ny VD	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Noora Jayasekara, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Johan Sjö Dahl	48	0	0	0	15	<b>63</b>
<b>Summa</b>	<b>983</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>271</b>	<b>1 254</b>

TSEK		2024				
Styrelsen	Grundlön	Rörlig lön	Pensionskostnad	Övrig ersättning	Soc. avgifter	Summa
Anders Björkman, styrelseordförande	254	0	0	0	75	<b>329</b>
Gunnar Malmström, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Anders Björk, styrelseledamot	120	0	0	0	12	<b>132</b>
Johan Lundquist, styrelseledamot	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Göran Grosskopf, styrelseledamot	120	0	0	0	12	<b>132</b>
Anders Olin, ny VD	120	0	0	0	38	<b>158</b>
Noora Jayasekara, styrelseledamot	48	0	0	0	15	<b>63</b>
<b>Summa</b>	<b>902</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>228</b>	<b>1 130</b>

<b>Anställda ink heltidskonsulter</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Män	29	30
Kvinnor	11	11
Medelantalet anställda	40	41
Anställda heltidskonsulter	7	7
<b>Totalt anställda ink heltidsanställda</b>	<b>47</b>	<b>48</b>

Könsfördelning i företagets styrelse	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Män	6	6
Kvinnor	1	1
<b>Totalt styrelsemedlemmar</b>	<b>7</b>	<b>7</b>

Könsfördelning i koncernledning	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Män	6	6
Kvinnor	1	1
<b>Totalt koncernledning</b>	<b>7</b>	<b>7</b>

Koncernledningen personalkostnader inkluderar heltidskonsult på faktureringsbasis  
 Kostnaden redovisas i externa kostnader.

**Not 8 - Aktierelaterade ersättningar**

	2025		2024	
	Genomsnittligt lösenpris i kr per option	Optioner (tusental)	Genomsnittligt lösenpris i kr per option	Optioner (tusental)
<b>Utestående per 1 januari</b>	0,025	500 000	0,025	135 000
Kvalificerade personaloptioner tilldelade	0,025	1 000 000	0,025	365 000
Förverkade		0		0
Inlösta	0,03	-135 000	0,00	0
Förfallna		0		0
<b>Utestående per 31 december</b>	<b>0,025</b>	<b>1 365 000</b>	<b>0,025</b>	<b>500 000</b>

**Kvalificerade personaloptioner tilldelade 2024**

Inlösningsperiod fr.o.m. 1 juli 2027 t.o.m. den 30 juni 2028	0,025	100 000
Inlösningsperiod fr.o.m. 1 juli 2029 t.o.m. den 30 juni 2030	0,025	265 000

**Kvalificerade personaloptioner tilldelade 2025**

Inlösningsperiod fr.o.m. 1 juli 2030 t.o.m. den 30 juni 2031	0,025	1 000 000
--	-------	-----------

**Not 9 - Övriga rörelsekostnader**

TSEK	2025	2024
Valutakursförluster på fordringar och skulder av rörelsekaraktär	-58	0
<b>Totalt</b>	<b>-58</b>	<b>0</b>

**Not 10 - Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Ingående anskaffningsvärden	117 146	92 749
Årets aktiveringar	21 610	24 397
Utgående anskaffningsvärden	138 755	117 146
Ingående avskrivningar	-25 662	-20 068
Årets avskrivningar	-5 758	-5 595
Utgående avskrivningar	-31 420	-25 662
<b>Redovisat värde</b>	<b>107 336</b>	<b>91 484</b>

**Not 11 - Patent & licenser**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Ingående anskaffningsvärden	6 100	5 203
Årets aktiveringar	683	898
Utgående anskaffningsvärden	6 782	6 100
Ingående avskrivningar	-1 245	-697
Årets avskrivningar	-813	-548
Utgående avskrivningar	-2 058	-1 245
<b>Redovisat värde</b>	<b>4 724</b>	<b>4 855</b>

**Not 12 - Inventarier, verktyg och installationer**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Ingående anskaffningsvärden	3 944	2 807
Årets inköp	1 279	1 137
Utgående anskaffningsvärden	5 223	3 944
Ingående avskrivningar	-1 965	-1 505
Årets avskrivningar	-728	-460
Utgående avskrivningar	-2 693	-1 965
<b>Redovisat värde</b>	<b>2 530</b>	<b>1 978</b>

**Not 13 - Skatt på årets resultat**

TSEK	2025	2024
Aktuell skatt	0	-541
Uppskjuten skatt	0	-2 587
<b>Skatt på årets resultat</b>		<b>-3 128</b>
Resultat före skatt	-2 530	13 764
Skatt enligt gällande skattesats 20,6%	521	-2 835
Ej avdragsgilla kostnader	-522	-293
Under året utnyttjade underskottsavdrag som inte tidigare redovisats som tillgång		
Aktiverade underskottsavdrag		
<b>Redovisat skatt i resultaträkningen</b>	<b>0</b>	<b>-3 128</b>
Moderbolaget har ackumulerat skattemässiga underskottsavdrag	0	0

**Not 14 - Andelar i koncernföretag**

TSEK	2025	2024
<b>Anskaffningsvärden</b>		
Ingående anskaffningsvärden	24	10
Förvärv andelar i dotterbolag	0	14
Omvärderat aktiepost	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>24</b>	<b>24</b>

**Specifikation av andelar**

<b>Dotterföretag namn/org.nr</b>	<b>Säte</b>	<b>Aktiekapital</b>	<b>Ägarandel</b>
Maven Wireless Inc, org.nr 372006562	Los Angeles	10	100%
Maven Wireless Ltd, org.nr 15767390	London	14	100%

**Not 15 - Varulager**

TSEK	2025	2024
Komponenter	19 573	19 769
Lager färdiga produkter	38	112
<b>Redovisat värde</b>	<b>19 611</b>	<b>19 881</b>

**Not 16 - Fordringar koncernföretag**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
<b>Anskaffningsvärden</b>		
Ingående anskaffningsvärden	24 448	13 098
Fordringar hos koncernföretag Maven Wireless Inc	7 858	11 350
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>32 306</b>	<b>24 448</b>

**Not 17 - Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Förutbetalda hyreskostnader	0	0
Förutbetalda leasingavgifter	0	0
Övriga förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3 317	4 271
Upplupna intäkter	4 197	6 459
<b>Redovisat värde</b>	<b>7 514</b>	<b>10 730</b>

**Not 18 - Kassa och bank**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Likvida medel	3 250	0
Checkräkningskredit	-14 407	-2 650
Beviljat belopp för checkräkningskredit uppgår i koncernen till 17 000 tkr (17 000) och i moderföretaget till 17 000 tkr (17 000)		

**Not 19 - Aktiekapital**

	<b>2025</b>	<b>2024</b>
<i>Aktiekapitalet består av följande antal aktier respektive</i>		
Antal aktier	53 241 809	51 906 809
Kvotvärde (SEK)	0,025	0,025
Summa aktiekapital	1 331 045	1 297 671

Samtliga aktier utgörs av en och samma serie och

**Not 20 - Garantiavsättningar**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
IB garantiavsättning	1 200	1 000
Året återföring	0	-1 000
Årets avsättning för support och garantikostnader	150	1 200
<b>Redovisat värde</b>	<b>1 350</b>	<b>1 200</b>

Årsredovisning

**Not 21 - Ställda säkerheter**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Företagsinteckningar	36 000	23 050
Enligt styrelsens bedömning har koncernen inga		

**Not 22 - Långfristiga skulder**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Skulder som förfaller senare än ett år men inom 5 år	2 720	0
<b>Summa skulder</b>	<b>2 720</b>	<b>0</b>

**Not 23 - Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Upplupna kostnader	62	1 588
Semesterskuld och sociala avgifter	4 767	4 275
Övriga personalrelaterade kostnader	0	86
<b>Totalt</b>	<b>4 829</b>	<b>5 948</b>

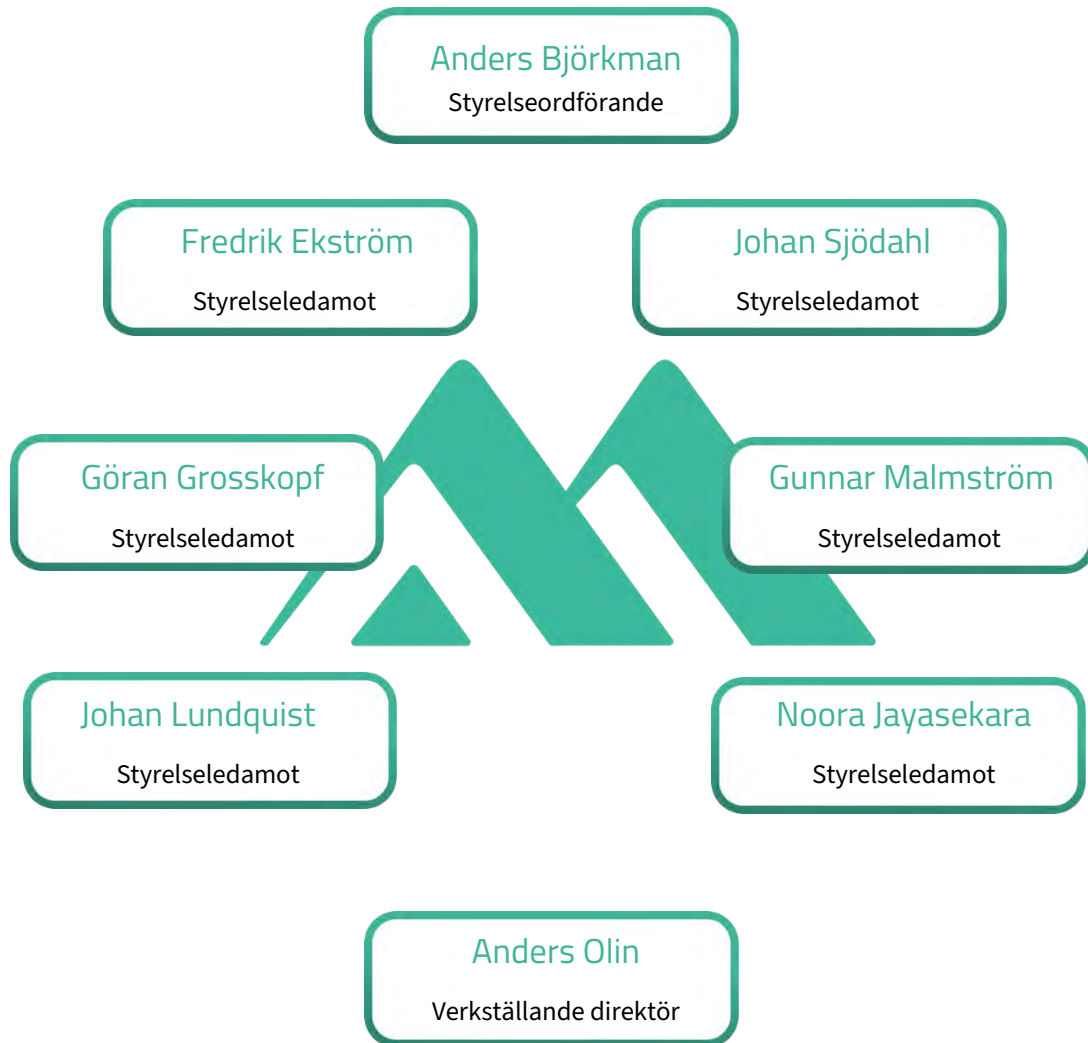
**Not 24 - Justeringar av poster som inte ingår i kassaflödet**

<b>TSEK</b>	<b>2025</b>	<b>2024</b>
Årets avskrivningar	7 481	6 699
Kvalificerade personaloptioner KPO	2 196	1 635
Upplupen bonus	0	-1 201
Avsättningar garantikostnader	150	200
Övriga justeringar	1 187	300
<b>Summa justeringar av ej likviditetspåverkande poster</b>	<b>11 014</b>	<b>7 633</b>

Årsredovisningens innehåll bestämdes 2026-04-13  
Kista, den 13 april 2026

## Maven Wireless Sweden AB

Org.nr 559065-6384



Vår revisionsberättelse har lämnats den 13 april 2026  
Grant Thornton Sweden AB

**Johan Ingerström**  
Auktoriserad revisor









## Nyckeltal

**Tillväxt** - Utvecklingen av nettoomsättningen i förhållande till samma period föregående år.

**Tillväxt (%)** - Periodens ökning i nettoomsättning/ Jämförelseperiodens nettoomsättning i procent

**Bruttovinst** - Nettoomsättning minus handelsvaror

**Bruttovinstmarginal (%)** - Bruttovinst i procent av nettoomsättning

**EBITDA** - Rörelseresultat före av- och nedskrivningar

**EBITDA (%)** - EBITDA i procent av rörelsens intäkter för perioden

**Rörelsemarginal** – Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen

**EBIT** - Rörelseresultat + av- och nedskrivningar

**EBIT (%)** - procent av rörelsens intäkter för perioden

**Kassaflöde från den löpande verksamheten** - Kassaflöde före investerings- och finansieringsverksamheten

**Nettoskuld** - Räntebärande skulder vid periodens utgång.

**Nettoresultat per aktie – Periodens nettoresultat dividerat med totala antalet aktier efter utspädning**

## Definitioner och förkortningar

”RAN”	RAN (Radio Access Network) är de trådlösa delarna i det mobila nätverkskommunikationssystemet.
”O-RAN”	Avser Open RAN. En mjukvarucentrerad öppen standard för radionätverk.
”DAS”	Avser distribuerat antensystem. Det är en uppsättning av elektroniska komponenter som används för att skapa ett trådlöst nätverk.
”IoT”	Avser Internet of Things, det vill säga sakernas internet. Det är ett nätverk av fysiska objekt som innehåller inbyggd teknik för att kommunicera och känna av eller interagera med sin inre data eller den yttre miljön.
”2G”, ”3G”, ”4G”, ”5G”	Ett ”G” står för en särskild generation av trådlös kommunikation. Varje ny generation av trådlös teknologi måste uppfylla vissa krav för att få använda beteckningen ”G”.
”LTE”	Avser långtidsutveckling och är den första generationen av 4G-teknik.
”LTE-fördröjning”	Avser den tid som radiosignalerna fördröjs då de passerar genom den aktiva delen i radionätet.
”EB”	Avser Exabyte, 10 <sup>18</sup> byte.
”MIMO”	Avser Multiple Input Multiple Output. Det är en praktisk teknik för att skicka och ta emot mer än en datasignal på samma kanal samtidigt genom att använda mer än en antenn.
”PIM”	Avser passiv intermodulation vilket är störningar som kan försämra prestanda för trådlösa nätverk.
”EVM”	Avser Error Vector Magnitude. Det är ett mått på hur exakt ett trådlöst system överför symboler inom sin konstellation.
”Gbps”	Avser gigabytes per sekund. Är ett mått på yttre dataöverföring eller nätverksöverföringshastighet.
”TETRA”	Avser en teknisk standard avseende blåljusradio över mobila radiosystem definierat av European Telecommunications Standard Institute.
”TDD-band”	Time Division Duplexing eller tidsmultiplexerad signalering där kommunikationskanalen delas för både upp- och nedlänk.
”Remoteenhet”	Radioenheter som är kopplade via fiber till basstationer via centraliserade hubbar.
”RRU”	Avser Remote Radio Unit. Det är en fjärrradiomottagare som ansluter till en operatörsradiopanel via ett elektriskt eller trådlöst gränssnitt.

”CPRI”	Avser Common Public Radio Interface. Standarden definierar ett gränssnitt mellan radioutrustningskontroll och radioutrustning. CPRI-länkar används ofta för att överföra data mellan cellplaster och basstationer.
”eCPRI”	Avser förbättrad CPRI och är ett sätt att dela upp basbandsfunktioner för att minska trafikbelastningen på fibern.
”POI”	Avser Point of Interface. En avgränsningspunkt som används för att visa det fysiska gränssnittet mellan två olika operatörer. Denna avgränsningspunkt definierar ofta ansvar och fungerar som en testpunkt.
”3HU”	3 Höjdenheter, vilket är ett standardiserat mekaniskt mått. 1 HU = 1,75 tum eller ungefär 44 mm.
”Rackmonterad”	Enheter som monteras i standardiserade 19 tums IT rack.
”Bärraggregering”	Bärraggregering är en teknik som används i trådlös kommunikation för att öka datahastigheten per användare, varigenom flera aggregerade frekvensblock tilldelas samma användare.
”Öppet fronthaul”	Den viktigaste möjliggöraren för O-RAN-visionen om interoperabilitet med flera leverantörer är det öppna fronthaul-gränssnittet, där fronthaul avser fibergränssnittet mellan basstation och remoteenheter.
”GSM”	Avser Global System for Mobile Communications som är en standard utvecklad av European Telecommunications Standards Institute (ETSI) för att beskriva protokollen för andra generationens (2G) digitala mobilnät som används av mobila enheter såsom mobiltelefoner och surfplattor.
”GSM-R”	Avser GSM-Railway. Levererar digital, säker och pålitlig kommunikation mellan lokförare och signalgivare.
”WCDMA”	Avser Wideband Code Division Multiple Access. Är en tredje generationens (3G) trådlös standard som tillåter användning av både röst och data upp till en särskild datahastighet.
”5G NR”	Avser 5G New Radio. Är den globala standarden för ett enhetligt, mer kapabelt 5G trådlöst luftgränssnitt. Det kommer att ge betydligt snabbare och mer lyhörd mobil bredbandsupplevelse och utöka mobil teknik för att ansluta och omdefiniera en mängd nya industrier.
”FM-modulerade signaler”	Äldre teknik för kodning av signaler över radiokanalen som använder frekvensmodulering
”VHF”	Avser very high frequency. Används ofta för FM-radiosändningar, tvåvägs landmobila radiosystem, långväga datakommunikation och marin kommunikation.
”UHF”	Avser ultrahigh frequency. Används i detta sammanhang för radiosystem i 400-Megahertz spannet för radiotjänster för blåljusradio
”dBm”	Är en förkortning för effektförhållandet i decibel (dB) för den uppmätta effekten refererad till en milliwatt (mW).
”CAT6a”	Kan stödja dataöverföringshastigheter på upp till 10 Gbps över Ethernet.
”SFP28”	Avser en fiberoptisk modul inkluderande laser som kommunicerar över en fiberlänk med datahastigheter upp till 28 Gbps
”SISIO-konfiguration”	Avser Single Input Single Output. Vilket till skillnad mot MIMO skickar och tar emot endast en datasignal på samma kanal genom att använda en antenn.
”Off air”	En radiosändare som tar emot sin insignal från makronätet, alltså radionätet utomhus.
”IP66-klassat”	IP-klassning specificerar hur mycket damm respektive vatten en produkt tål utan att förlora sin funktionalitet eller gå sönder. Först siffran 6 innebär att produkten är dammtät och andra siffran 6 innebär att produkten är skyddad mot kraftig överspolning av vatten.
”Repeater”	Avser en signalförstärkare som används för att förlänga räckvidden för det trådlösa nätverket

"SNMP"	Simple Network Management Protocol (SNMP) är ett applikationslagerprotokoll som är definierat av Internet Architecture Board (IAB) för att utbyta hanteringsinformation mellan nätverksenheter.
"NOC"	Avser ett nätverksoperationscenter och är en eller flera platser från vilka nätverksövervakning och styrning eller nätvershantering utövas över ett nätverk.
"Neutral operatör"	I ett koncept med en neutral operatör skapas en delad trådlös infrastruktur vilken används för att tillhandahålla tjänster till slutanvändaren med tecknandet av flera olika värdoperatörer.
"BTS"	Avser Base Transceiver Station. Är en komponent i radionätet som styr radioenheterna i radionätverket.
"APAC"	Avser försäljningsregionen Asia & Pacific.
"MEAT"	Avser försäljningsregionen Mellanöstern, Afrika samt Turkiet.
"cRAN"	Avser Cloud Ran. Är ett en arkitektur för ett centraliserat mobilnätverk.
"AR"	Artificiell verklighet. Avser en förbättrad version av verkligheten skapad genom användning av teknik som överlägger digital information på en bild av något som ses genom en enhet, ex. en smartphone.
"VR"	Virtuell verklighet är ett scenario generera av en dator som simulerar en verklig upplevelse.
"M2M-anslutning"	En anslutning av kommunikation mellan två maskiner
"Systemintegratör"	Avser antingen ett företag som specialiserar sig på att implementera, planera, koordinera, schemalägga, test, förbättra och ibland upprätthålla ett datasystem, eller är en person eller ett företag som specialiserar sig på att föra samman delsystem med komponenter till en helhet och säkerställer att dessa delsystem fungerar tillsammans.
"Fiberredundans"	Avser en situation där flera, geografiskt olika kabelvägar tillhandahåller service till samma plats. Detta skapar ett skyddsnet så att kundens täckning inte avbryts om något skulle hända den primära fiberkabeln.
"RAKEL"	Rakel är Sveriges nationella kommunikationssystem för samverkan och ledning för aktörer med ansvar inom allmän ordning, säkerhet, hälsa och försvar.
"SWEN"	MSB samlar från hösten 2024 alla sina kommunikationstjänster, där blåljusnätet Rakel är en av flera tjänster men även nya tjänster baserat på 4G teknik, under namnet SWEN.

# Årsstämma 2026

Årsstämman i Maven Wireless Sweden AB äger rum tisdagen den 7:e maj 2026 kl. 16:00 i anslutning till Koncernens lokaler på Nordic Forum, Torshamnsgatan 35 i Kista. Inregistrering till stämman börjar klockan 15:30.

## Deltagande

Aktieägare som önskar delta i stämman måste:

- (i) vara införd i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken på avstämningsdagen som är tisdagen den 28 april 2026; samt
- (ii) senast torsdagen den 30 april 2026 ha anmält sitt deltagande och eventuellt biträde till Koncernen.

## Anmälan

Anmälan kan ske skriftligen till Maven Wireless Sweden AB, att: Claudia Munoz, Torshamnsgatan 39 B, 164 40 Kista, Sweden eller via e-post till [investor@mavenwireless.com](mailto:investor@mavenwireless.com).

Vid anmälan ska uppges fullständigt namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer dagtid samt, i förekommande fall, uppgift om ställföreträdare, ombud och biträden. Antalet biträden får högst vara två. För att underlätta inpasseringen vid stämman bör anmälan, i förekommande fall, åtföljas av fullmakter, registreringsbevis och andra behörighetshandlingar.

## Förvaltarregistrerade aktier

Aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier måste, för att äga rätt att delta i stämman, begära att tillfälligt införas i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken. Aktieägaren måste underrätta förvaltaren härom i god tid före torsdagen den 30 april 2026, då sådan införelse ska vara verkställd.

## Ombud

Aktieägare som företräds genom ombud ska utfärda skriftlig av aktieägaren undertecknad och daterad fullmakt för ombudet. Om fullmakten utfärdats av juridisk person ska kopia av registreringsbevis bifogas eller om sådan handling inte finns, motsvarande behörighetshandling.

Fullmaktsformulär för aktieägare som önskar delta i stämman genom ombud finns på Koncernens hemsida [www.mavenwireless.com](http://www.mavenwireless.com). Fullmakten i original ska även uppvisas på stämman.

## Behandling av personuppgifter

För information om hur dina personuppgifter behandlas i samband med bolagsstämman, se integritetspolicyn på Euroclear Sweden AB:s webbplats, [www.euroclear.com/dam/ESw/Legal/Integritetspolicy-bolagsstammor-svenska.pdf](http://www.euroclear.com/dam/ESw/Legal/Integritetspolicy-bolagsstammor-svenska.pdf).

## Förslag till utdelning

Styrelsen föreslår årsstämman att ingen utdelning ska utgå till aktieägarna.

## Kalendarium

Årsredovisning.....	13 april 2026
Kvartalsrapport Q1.....	24 april 2026
Bolagsstämma.....	7 maj 2026
Kvartalsrapport Q2.....	22 juli 2026
Kvartalsrapport Q3.....	16 oktober 2026
Bokslutskommuniké.....	19 februari 2027

Investor relations:  
[investor@mavenwireless.com](mailto:investor@mavenwireless.com)  
08-760 43 00



Torshamnsgatan 39b  
164 40 Kista  
Org. nr: 559065-6384