

ANALYS CLEAN INDUSTRY SOLUTIONS: Nya strategiska möjligheter och stark kassaposition

Clean Industry Solutions rapporterade en försäljning om 2,2 miljoner kronor för helåret. Under kvartalet har kassan stärkts och bolaget ser en kraftigt ökad kommersiell efterfrågan.

Försäljning blygsam men kraftigt ökande rörelseintäkter

Clean Industry Solutions stänger böckerna för 2021 och redovisar ett fjärde kvartal där rörelseintäkterna uppgår till cirka 3 miljoner kronor (2), vilket motsvarar en tillväxt om 46 procent på årsbasis. Merparten av intäkterna består av övriga rörelseintäkter som uppgår till 2,3 miljoner kronor (1,7) och nettoomsättningen uppgår till 1 miljon kronor (1,2). Bolaget redovisar rörelsekostnader på 6,8 miljoner kronor (6,7) och ett rörelseresultat på -3,9 miljoner kronor (-4,7). Det innebär att bolaget avslutar 2021 med totala intäkter på 10,6 miljoner kronor (4,6), motsvarande en årlig tillväxttakt om 131 procent. Rörelseresultatet för året, efter eliminering av extraordinära kostnader, uppgår till -12,3 miljoner kronor (-13,4). Nettoomsättningen var relativt stabil mellan 2020 och 2021 på 2,2 miljoner (2) men ett tydligt momentum syns i tillväxten av de totala intäkterna.

Rikad nyemission stärker strategisk position

En stor händelse under det fjärde kvartalet var den riktade nyemission som genomfördes i december. Totalt 10 miljoner kronor togs in genom en riktad nyemission till Assindia AB. Assindia är genom sina dotterbolag Tectus Development AB och Al Muwathaba PSEC verksamt inom fastighetsutveckling i Jordanien. Clean Industry Solutions teknologier och lösningar lyfts fram som ett sätt att tillhandahålla oberoende energiförsörjning och minimera vattenförbrukningen i regionen. Assindias styrelseordförande Keith Olsson är redan aktieägare i bolaget vilket signalerar ett högt förtroende för bolaget och deras teknologier. Detta stärker inte bara företagets kassaposition utan utgör också en ny strategisk ägare som öppnar upp nya marknader. Bolaget lämnar kvartalet med likvida medel på 14,4 miljoner kronor.

Kraftigt ökad efterfrågan

Bolaget rapporterar starkt momentum och en kraftig ökning av den kommersiella efterfrågan de senaste månaderna. Bolagets VD Christian Zahler rapporterar att han aldrig fått så många samtal från intresserade potentiella kunder och pipelinen av pågående förhandlingar är sannolikt stor. När det gäller faktiska order rapporterar Clean Industry Solutions order till Luleå universitet och Karlsruhe Tekniska Högskola under fjärde kvartalet. Efter kvartalet rapporterar bolaget att deras dotterbolag Industrial Solar har ingått ett ingenjörssavtal med KEBE S.A, en ledande tillverkare av takpannor och lerstenar i Grekland. Kontraktsvolymen uppgår till cirka 235 000 kronor. Ytterligare ett avtal slöts av dotterbolaget SolarSpring efter kvartalets slut till ett värde av kring 440 000 kronor. Företaget har också levererat det första soldrivna dricksvattensystemet till Burkina Faso som en del av det större avtal som nåddes med atmosfair GmbH tidigare i år. Trots att försäljningen fortfarande är blygsam finns det indikationer på ökat kommersiellt intresse vilket kan innebära en spännande tid framför oss.

Vi ser ett motiverat värde om 4,7 – 5,4 kronor per aktie (7,5–8,8) den kommande 12–18-månadersperioden.

Ladda ner och läs den fullständiga analysen i PDF-format här:

<https://www.aktiespararna.se/analysguiden/nyheter/analys-clean-industry-solutions-nya-strategiska-mojligheter-och-stark-kassaposition>

Om oss

Detta är ett pressmeddelande från Analysguiden – Aktiespararnas uppdragsanalysverksamhet.

Läs mer här: <https://www.aktiespararna.se/analysguiden>

Bifogade filer

[ANALYS CLEAN INDUSTRY SOLUTIONS: Nya strategiska möjligheter och stark kassaposition](#)