

OPTICEPT BYGGER REGIONAL SÄLJORGANISATION

OptiCept Technologies AB (publ) tar nästa steg i sin kommersiella utveckling och etablerar en global säljorganisation med regionalt ansvar för att stärka närvaron på prioriterade marknader. Detta sker utan ökade kostnader genom omfördelning av resurser.

OptiCept bygger nu upp en regional säljorganisation med tydligt marknadsfokus för att accelerera försäljningen och skapa lokal närvaro på prioriterade marknader. De nya säljarna kommer att vara mycket väl förankrade i livsmedelsindustrin och verka i regionerna vilket möjliggör en tätare kunddialog. Effektiviteten i säljarbetet ökar och kostnaderna sjunker vid minskat resbehov.

- Den tekniska utvecklingen har nu nått en nivå där produkterna inom prioriterade segment är färdigutvecklade och kommersialiserade med starka referenskunder. Genom att frigöra resurser från utveckling och flytta fokus närmare kunderna på global nivå kan vi växa snabbare och stänga fler affärer samtidigt som vi sänker våra kostnader, säger Thomas Lundqvist, VD för OptiCept.

Omställningen innebär att vissa tjänster i Lund avvecklas, medan säljresurser stärks i regioner där kunderna finns. Nyckelpersoner inom forskning och teknikutveckling för framtida segment påverkas inte. Fackliga förhandlingar pågår enligt gällande regelverk och förändringen väntas vara fullt genomförd inom sex månader.

Kontakter

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Thomas Lundqvist, CEO
+46 73 268 05 70
thomas.lundqvist@opticept.se

Henrik Nettersand, CFO
henrik.nettersand@opticept.se

Om oss

OptiCept Technologies AB (publ), 556844-3914 förser livsmedels- och växtindustrin med högteknologiska lösningar som bidrar till en mer hållbar värld och möjliggör klimatsmart ekonomisk tillväxt. OptiCept optimerar biologiska processer - Ökad extraktion ur råvaran, förlängd hållbarhet, minskat avfall och förbättrad kvalitet (smak, doft, färg, näringsinnehåll) hos slutprodukten. Teknologins positiva effekter ger såväl ekonomiska fördelar för kunden, bättre produkter för konsumenten och mindre påverkan på vår miljö.

Genom patenterad teknologi inom PEF (pulsed electric field) och VI (Vacuum Infusion), öppnar vi upp nya affärsmöjligheter för livsmedels- och växtförökningsindustrin över hela världen. OptiCepts vision är att bidra till en mer hållbar värld genom banbrytande teknologi för livsmedels- och växtindustrin.

Företaget finns i Lund och aktien handlas på Nasdaq First North Growth Market (kortnamn: OPTI). Bolagets Certified Adviser är Tapper Partners AB.

För ytterligare information:

[OptiCept Technologies officiell hemsida](#)

Bifogade filer

[OptiCept bygger regional säljorganisation](#)