

vimian™

Q4 2025

Bokslutskommuniké
januari - december



Bokslutskommuniké januari - december 2025

Stabil avslutning på 2025

Fjärde kvartalet

- Nettoomsättningen ökade med 4 procent till 109,0 MEUR (104,9) med organisk tillväxt om 6 procent. Förvärv bidrog till tillväxten med 3 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -4 procent.
- Rörelseresultat (EBIT) om 19,2 MEUR (12,5)
- EBITA om 25,4 MEUR (18,3), inklusive jämförelsestörande poster om -0,7 MEUR (-6,2). Justerad EBITA ökade med 6 procent till 26,1 MEUR (24,6) med en marginal om 24,0 procent (23,4)
- Periodens resultat 12,2 MEUR (12,5) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,02 EUR (0,02)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 55,7 MEUR (24,4)

Helår 2025

- Nettoomsättningen ökade med 13 procent till 425,0 MEUR (374,8) med organisk tillväxt om 6 procent. Förvärv bidrog till tillväxten med 10 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -2 procent.
- Rörelseresultat (EBIT) om 66,8 MEUR (49,2)
- EBITA om 90,7 MEUR (71,6), inklusive jämförelsestörande poster om -14,7 MEUR (-23,7). Justerad EBITA ökade med 11 procent till 105,3 MEUR (95,2) med en marginal om 24,8 procent (25,4)
- Periodens resultat 32,3 MEUR (19,3) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,06 EUR (0,04)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 105,7 MEUR (58,1)
- Styrelsens förslag till bolagsstämman i april 2026 är att inte dela ut någon utdelning för 2025

Väsentliga händelser under det fjärde kvartalet

- Den 24 november utsågs Alireza Tajbakhsh till ny vd och koncernchef.
- I november och december genomfördes emissioner av D-aktier, E1-aktier, E2-aktier och E3-aktier inom ramen för Vimians incitamentsprogram LTIP 2025/2028. Antalet aktier ökade med totalt 2 359 260 aktier.

Väsentliga händelser efter det fjärde kvartalet

- Den 12 januari meddelade Vimian att Magnus Kjellberg, chef för Specialty Pharma, beslutat att avgå under våren, och att Carl-Johan Zetterberg Boudrie utnämnts till tillförordnad chef för Specialty Pharma utöver sin befattning som CFO.

Finansiella nyckeltal

MEUR, om ej annat anges	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Δ%	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024	Δ%
Nettoomsättning	109,0	104,9	4%	425,0	374,8	13%
Organisk tillväxt (%) ¹	6%	15%		6%	9%	
EBITA	25,4	18,3	39%	90,7	71,6	27%
EBITA marginal (%)	23,4%	17,5%	5,9 pp	21,3%	19,1%	2,2 pp
Justerad EBITA ¹	26,1	24,6	6%	105,3	95,2	11%
Justerad EBITA marginal (%) ¹	24,0%	23,4%	0,6 pp	24,8%	25,4%	-0,6 pp
Rörelseresultat (EBIT)	19,2	12,5	54%	66,8	49,2	36%
Periodens resultat	12,2	12,5		32,3	19,3	67%
Jämförelsestörande poster ²	-0,7	-6,2		-14,7	-23,7	
Resultat per aktie före utspädning (EUR)	0,02	0,02		0,06	0,04	
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,02	0,02		0,06	0,04	
Kassaflöde från den löpande verksamheten	55,7	24,4	128%	105,7	58,1	82%

¹ Se avsnittet alternativa nyckeltal för mer information.

² Se not 3 och avsnittet jämförelsestörande poster för mer information.

VD har ordet

Stabil avslutning på 2025

Vimian levererade en stabil avslutning på 2025 med en omsättning för det fjärde kvartalet om 109,0 MEUR och organisk tillväxt om 6 procent. Justerad EBITA växte med 6 procent i kvartalet till 26,1 MEUR med en marginal om 24,0 (23,4) procent. Mot slutet av kvartalet tecknade vi avtal om att förvärva I-Vet, en av de av de ledande leverantörerna inom diagnostik för sällskapsdjur i Italien, med en omsättning om omkring 5,6 MEUR.

Kvartalet avslutade 2025 där vår tvådelade strategi med organisk och förvärvsdriven tillväxt resulterade i 13 procent omsättningstillväxt till 425 MEUR och justerad EBITA tillväxt om 11 procent till 105,3 MEUR. Vi levererade också ett starkt kassaflöde från den löpande verksamheten om 105,7 MEUR, inklusive 28,7 MEUR i inbetalningar efter det positiva domslutet i den amerikanska ersättningstvisten.

Under 2025 fortsatte vi att exekvera vår strategi att driva hållbar organisk tillväxt genom att utbilda 65 000 veterinärer och lansera 94 nya produkter. Vi välkomnade fem nya företag under året med en sammanlagd omsättning om 17,5 MEUR och vi stärkte vår förvärvspipeline. I mars slutförde vi listbytet till Stockholmsbörsens huvudlista, och under året förbättrade vi våra ESG ratings hos både MSCI (AA) och Sustainalytics (Low Risk).

Specialty Pharma – fortsatt starkt momentum

Specialty Pharma uppnådde 6 procent organisk tillväxt för det fjärde kvartalet med starkt bidrag från dermatologi. Tillväxten i kvartalet fortsatte drivas av innovation inom en stark varumärkesportfölj, våra korsförsäljningsaktiviteter och utbildningar för veterinärer.

För helåret växte Specialty Pharma omsättningen med 6 procent till 182,4 MEUR och justerad EBITA växte med 10 procent till 53,9 MEUR. Marginalen stärktes till 29,6 (28,6) procent, primärt drivet av omsättningstillväxt.

MedTech – stark tillväxt inom tandvård

MedTech levererade 4 procent organisk tillväxt i det fjärde kvartalet med fortsatt stark tillväxt i vår tandvårdsaffär, och god tillväxt i ortopedi i Europa och Asien. Våra insatser för att förbättra utvecklingen inom ortopedi i USA, som jag har lett som tillförordnad sedan i somras, fortsatte under kvartalet och vi ser tidiga resultat. Under kvartalet slutförde vi en omorganisation, byggde ut vår fältsäljorganisation och effektiviserade vår produktportfölj. Vi befinner oss fortfarande i en övergångsfas under de första månaderna av 2026, och jag är övertygad om att våra åtgärder kommer att ge resultat över tid och att de långsiktiga tillväxtutsikterna för ortopedi i USA förblir mycket attraktiva.

För helåret växte MedTech omsättningen med 25 procent till 155,5 MEUR, där våra framgångsrika förvärv av fyra bolag inom tandvård de senaste 18 månaderna bidrog med 30 procent. EBITA för helåret ökade med 15 procent till 39,6 MEUR. Marginalen sjönk till 25,5 (27,7) procent drivet av konsolideringen av tandvårdsbolaget iM3 som har en annan marginalprofil, och lägre försäljning inom ortopedi.

Veterinary Services – investerar i nya marknader

Veterinary Services levererade 10 procent organisk tillväxt i kvartalet och som tidigare kommunicerat investerar vi nu i nya geografier och tjänster. I oktober slutförde vi förvärvet av en tjänsteplattform i Belgien med 300 medlemskliniker, och vid slutet av året uppgick antal medlemmar till 10,900 globalt.

För helåret växte Veterinary Services omsättningen med 11 procent till 64,3 MEUR och justerad EBITA växte med 9 procent till 18,4 MEUR. Marginalen sjönk något till 28,6 (29,2) procent eftersom vi fortsatte våra investeringar för att driva långsiktig tillväxt.

Diagnostics – stärker diagnostik för sällskapsdjur

Diagnostics rapporterade 5 procent organisk tillväxt i kvartalet. För helåret växte Diagnostics omsättningen med 9 procent till 22,9 MEUR medan justerad EBITA minskade med -3 procent till 2,2 MEUR. Helårsmarginalen sjönk till 9,5 (10,8) procent drivet av våra strategiska investeringar för att stärka erbjudandet inom diagnostik för sällskapsdjur.

Leverera på vår strategi

Vimian är ett företag med ledande expertis och starka positioner inom snabbväxande nischer inom djurhälsa där det finns medicinska behov som inte är tillgodosedda. Under fyra år som chef för Veterinary Services, där verksamheten utvecklats från en nordeuropeisk inköpsorganisation till en global serviceplattform med över 10 000 medlemskliniker, har jag personligen upplevt Vimians förmåga att attrahera talanger och entreprenörer och ta något relativt litet med potential och bygga det till en marknadsledare globalt.

Med min djupa kunskap om branschen, våra kunder, affärsverksamheten och organisationen ser jag fram emot att fortsätta leda arbetet inom våra fyra segment genom att stärka och påskynda det som fungerar bra och ta itu med det som kan förbättras. Rekryteringen av en chef för MedTech och en chef för Specialty Pharma pågår för fullt, och under tiden har vi säkrat en stark övergångsplan med CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie som tillförordnad chef för Specialty Pharma, medan jag fortsätter att leda MedTech-segmentet på tillförordnad basis.

Vi ser betydande potential i vår befintliga produkt- och tjänsteportfölj och i vår förmåga att fortsätta växa koncernen. Mitt operativa fokus kommer att ligga på implementering och genomförande av vår tvådelade strategi och på att fortsätta bygga starka team med tydliga mål och ansvarsområden. Med en aktiv och selektiv förvärvsagenda kommer vi att fortsätta att attrahera och välkomna entreprenörer och företag med höga ambitioner och tillsammans driva innovation för att förbättra djurhälsan.

Finansiell översikt

Fjärde kvartalet 2025

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 4 procent till 109,0 MEUR (104,9). Organisk tillväxt var 6 procent drivet av Specialty Pharma och Veterinary Services med 6 respektive 10 procent organisk tillväxt. MedTechs organiska tillväxt uppgick till 4 procent i en fortsatt svag amerikansk kirurgimarknad. Diagnostics rapporterade en organisk tillväxt om 5 procent.

Förvärv bidrog till tillväxten med 3 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -4 procent.

Rörelseresultat

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till 19,2 MEUR (12,5) med en marginal om 17,7 procent (12,0). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -0,7 MEUR (-6,2).

Huvuddelen av de jämförelsestörande posterna avsåg MedTech med totalt -1,6 MEUR i omstrukturingskostnader samt 2,7 MEUR relaterade till betalningar efter avdrag för legala kostnader i den amerikanska ersättningstvisten. Sammanlagda förvärvskostnader för koncernen uppgick till 1,1 MEUR. För ytterligare information om jämförelsestörande poster, se not 3.

EBITA

EBITA ökade med 39 procent till 25,4 MEUR (18,3) motsvarande en marginal om 23,4 procent (17,5).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 6 procent till 26,1 MEUR (24,6) med en marginal om 24,0 procent (23,4). Den högre marginalen beror

huvudsakligen på konsolidering av tilläggsförvärv under 2025 inom MedTechs tandvårdsverksamhet.

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -7,5 MEUR (2,5). Detta består i huvudsak av fyra delar: (1) finansieringskostnader på -4,1 MEUR med en genomsnittlig ränta på 4,5 procent under kvartalet; (2) kvartalsvis diskontering av villkorade köpeskillingar på -1,6 MEUR, samt -3,1 MEUR i negativ effekt från sannolikhetsjusteringar; (3) negativt resultat om -0,7 MEUR från likvidering och avyttring av dotterbolag; och (4) positiv påverkan från valutakursförändringar om 2,2 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

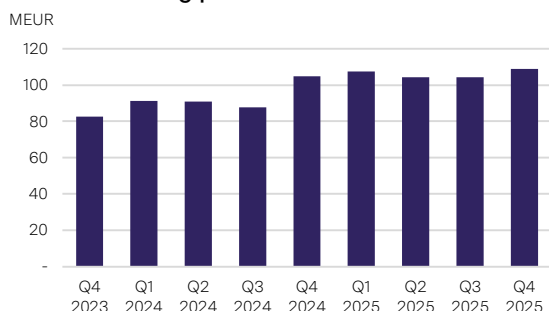
Skatt

Skatten för kvartalet uppgick till 0,8 MEUR (-2,4), vilket gav en positiv effektiv skattesats på 7 procent. Under fjärde kvartalet påverkades skattekostnaden som andel av resultatet före skatt positivt av redovisningen av uppskjuten skatt på skattemässiga förlustavdrag vid årets slut, vilket uppgick till 3,7 MEUR. Den effektiva skattesatsen var negativt påverkad av icke avdragsgilla kostnader, främst sannolikhetsjusteringar av villkorade köpeskillingar.

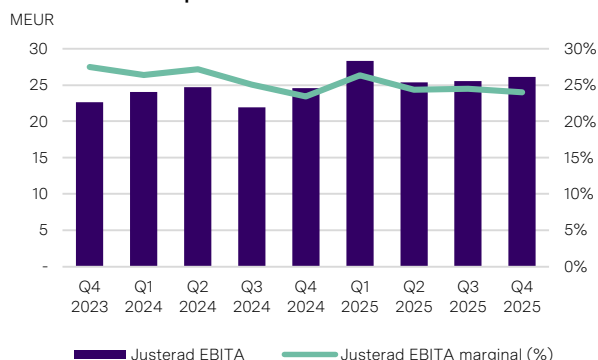
Periodens resultat

Resultat för kvartalet uppgick till 12,2 MEUR (12,5), positivt påverkat av valutakursförändringar i finansiella poster om 2,2 MEUR samt negativt av sannolikhetsjusteringen på villkorade köpeskillingar om -3,1 MEUR. Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,02 EUR (0,02).

Nettoomsättning per kvartal



Justerad EBITA per kvartal



Januari till december 2025

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 13 procent till 425,0 MEUR (374,8). Organisk tillväxt uppgick till 6 procent med organisk tillväxt inom Specialty Pharma om 8 procent och Veterinary Services om 11 procent. Total tillväxt i MedTech uppgick till 25 procent inklusive förvärv, negativ organisk tillväxt om -1 procent i en svag amerikansk kirurgimarknad. Diagnostics levererade en organisk tillväxt om 10 procent.

Förvärv bidrog med 10 procent tillväxt och påverkan från valutakursförändringar uppgick till -2 procent.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till 66,8 MEUR (49,2) med en marginal om 15,7 procent (13,1). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -14,7 MEUR (-23,7).

EBITA

EBITA uppgick till 90,7 MEUR (71,6) med en marginal om 21,3 procent (19,1).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 11 procent till 105,3 MEUR (95,2), och den justerade EBITA marginalen minskade till 24,8 procent (25,4). Marginalförsämringen drevs primärt av MedTech där konsolideringen av tandvårdsföretaget iM3, som har en annan finansiell profil, samt lägre försäljning inom ortopedi i USA påverkade marginalen.

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -20,6 MEUR (-20,3). Detta består huvudsakligen av fyra delar: (1) finansieringskostnader på -15,4 MEUR med en genomsnittlig ränta på 4,7 procent, vilket delvis uppvägdes av ränteintäkter på likvida medel om 1,2 MEUR; (2) periodens diskonteringseffekt för villkorade köpeskillningar på -5,3 MEUR samt påverkan från sannolikhetsjusteringar på -4,5 MEUR; (3) negativt resultat om -0,7 MEUR från likvidering och avyttring av dotterbolag; och (4) positiv påverkan från valutakursförändringar om 4,1 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

Skatt

Skatten för året uppgick till -13,5 MEUR (-9,5) vilket motsvarar en effektiv skattesats om 29 procent (33). Skattekostnaden som procent av resultatet före skatt var negativt påverkad av tillkommande betald skatt efter omprövning av tidigare års skatter och icke avdragsgilla kostnader, främst orealiserade valutaeffekter redovisade i de finansiella posterna och sannolikhetsjusteringar av villkorade köpeskillningar.

Periodens resultat

Resultat för januari-december uppgick till 32,3 MEUR (19,3). Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,06 EUR (0,04).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 105,7 MEUR (58,1) inkluderat inbetalningar från den amerikanska ersättningstvist om 28,7 MEUR. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -112,8 MEUR (-76,0) och avser huvudsakligen förvärv samt utbetalning av tilläggsköpeskillningar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -1,2 MEUR (44,8) vilket inkluderade refinansiering av den existerande faciliteten.

Rörelsekapital

Rörelsekapitalet uppgick till 96,6 MEUR (100,1) i slutet av december, vilket motsvarar 23 procent (27) av intäkterna, en minskning från 102,2 MEUR i slutet av september 2025 (24 procent av intäkterna).

Jämfört med den sista september 2025 minskade rörelsekapitalet med 5,6 MEUR främst genom lägre kundfordringar samt ökade leverantörsskulder.

Investeringar

Investeringarna uppgick till -15,1 MEUR (-14,2). Detta är uppdelat på -6,0 MEUR investeringar i immateriella tillgångar (intern FoU, mjukvaruutveckling och FoU-partnerskap) samt -9,1 MEUR investeringar i fastigheter, anläggningar och utrustning (de större investeringarna inkluderar ny utbildningsutrustning i MedTech och annan utrustning i Specialty Pharma samt utbyggnad av klinikkapacitet i Veterinary Services).

Investeringarna om -15,1 MEUR motsvarar 3,6 procent av försäljningen, jämfört med 3,8 procent för samma period föregående år. Minskningen av investeringar som andel av försäljningen beror främst på lägre investeringar i immateriella tillgångar och intern FoU. Investeringar i fastigheter, anläggningar och utrustning har ökat något jämfört med föregående år.

Finansiell ställning

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 245,4 MEUR (222,0) en minskning från 253,5 MEUR per den 30 september 2025. Likvida medel uppgick till 55,0 MEUR (64,8) en ökning jämfört med 51,3 MEUR i slutet av september. Extern belåning om 223,3 MEUR (215,9).

Per den 31 december var skuldsättningsgraden, nettoskulden i förhållande till pro-forma justerad EBITDA under den senaste 12-månadersperioden 2,0x, en minskning jämfört med 2,1x den 30 september 2025.

Centrala kostnader

Centrala kostnader uppgick till -8,8 MEUR (-7,4). Centrala kostnader inkluderar kostnader som relaterar till 2024 och 2025 års långsiktiga incitamentsprogram (personaloptioner och investeringsaktier) om -1,1 MEUR. Detta är ej kassaflödespåverkande IFRS-kostnader som kommer återkomma under de treåriga programmens varaktighet.

Segmentsrapportering

Fjärde kvartalet och januari - december 2025

Vimian är verksamt inom fyra segment: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics.

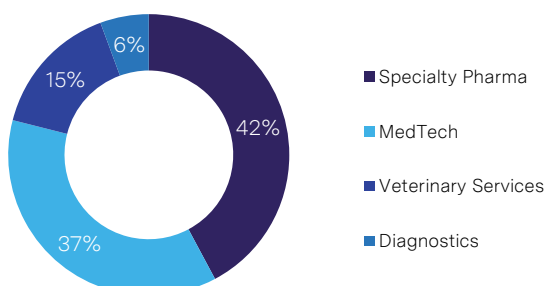
Nettoomsättning

MEUR	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Δ	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024	Δ
Specialty Pharma	46,0	45,2	2%	182,4	172,0	6%
MedTech	40,1	38,4	4%	155,5	123,9	25%
Veterinary Services	16,8	15,4	9%	64,3	58,0	11%
Diagnostics	6,1	5,9	4%	22,9	20,9	9%
Koncernen	109,0	104,9	4%	425,0	374,8	13%

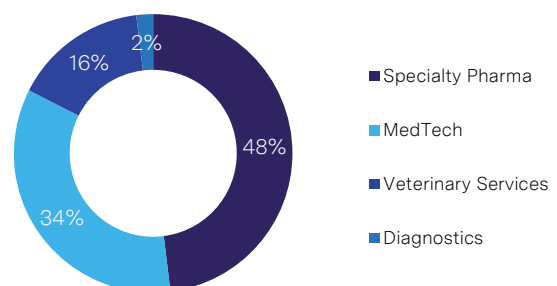
Justerad EBITA

MEUR	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Δ	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024	Δ
Specialty Pharma	13,8	13,3	4%	53,9	49,2	10%
MedTech	9,9	8,0	23%	39,6	34,3	15%
Veterinary Services	4,5	5,0	-11%	18,4	16,9	9%
Diagnostics	0,6	0,6	-8%	2,2	2,3	-3%
Koncernfunktioner	-2,6	-2,4	8%	-8,8	-7,4	18%
Koncernen	26,1	24,6	6%	105,3	95,2	11%

Nettoomsättning per segment, Fjärde kvartalet 2025



Justerad EBITA per segment, Fjärde kvartalet 2025¹



¹ Justerad EBITA före centrala kostnader.

Segment – Specialty Pharma

MEUR	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Δ	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024	Δ
Nettoomsättning	46,0	45,2	2%	182,4	172,0	6%
Organisk tillväxt (%)	6%	22%	-16 pp	8%	15%	-7 pp
EBITA	13,7	10,4	31%	53,3	42,2	26%
EBITA marginal (%)	29,7%	23,1%	6,6 pp	29,2%	24,5%	4,7 pp
Justerad EBITA	13,8	13,3	4%	53,9	49,2	10%
Justerad EBITA marginal (%)	30,0%	29,4%	0,6 pp	29,6%	28,6%	1,0 pp

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under fjärde kvartalet ökade med 2 procent till 46,0 MEUR (45,2). Organisk tillväxt om 6 procent, påverkan från valutakursförändringar om -4 procent, inget bidrag från förvärv.

Fortsatt tillväxt inom alla terapeutiska områden med starkt bidrag från Dermatology i kvartalet. Exkluderat den positiva effekten från en nationell försäljningskampanj i USA under det fjärde kvartalet 2024, uppgick underliggande organisk tillväxt till 12 procent för fjärde kvartalet.

Under det fjärde kvartalet lanserades 12 nya produkter.

Nettoomsättningen januari till december växte med 6 procent till 182,4 MEUR (172,0). Organisk tillväxt om 8 procent, påverkan från valutakursförändringar om -2 procent, inget bidrag från förvärv.

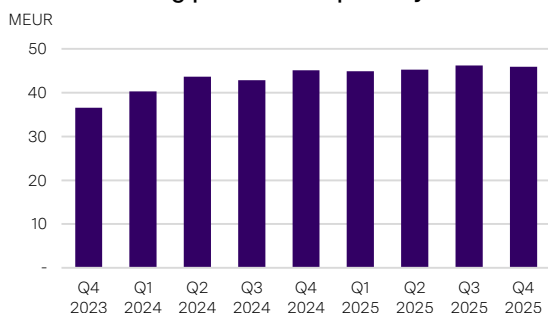
Under 2025 har omkring en tredjedel av den organiska tillväxten genererats av segmentets aktiviteter för att driva korsförsäljning och internationalisering.

Justerad EBITA

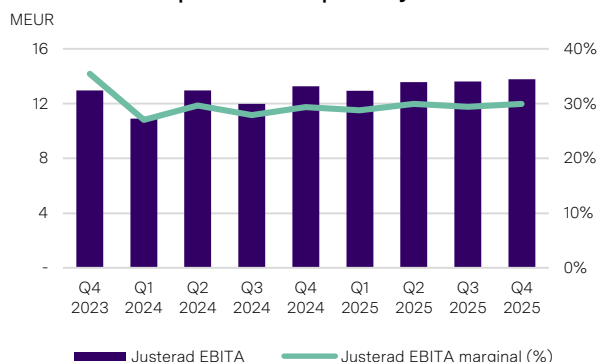
Justerad EBITA för det fjärde kvartalet ökade med 4 procent till 13,8 MEUR (13,3) med en marginal om 30,0 procent (29,4). Marginalförbättringen jämfört med samma period föregående år drevs av försäljningstillväxt samt förbättrad bruttomarginal.

Justerad EBITA för perioden januari till december ökade med 10 procent till 53,9 MEUR (49,2) med en marginal om 29,6 procent (28,6).

Nettoomsättning per kvartal Specialty Pharma



Justerad EBITA per kvartal Specialty Pharma



Segment – MedTech

MEUR	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Δ	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024	Δ
Nettoomsättning	40,1	38,4	4%	155,5	123,9	25%
Organisk tillväxt (%)	4%	4%	-0 pp	-1%	0%	-1 pp
EBITA	10,4	5,6	86%	29,9	20,0	49%
EBITA marginal (%)	25,9%	14,6%	11,3 pp	19,2%	16,2%	3,1 pp
Justerad EBITA	9,9	8,0	23%	39,6	34,3	15%
Justerad EBITA marginal (%)	24,6%	20,9%	3,7 pp	25,5%	27,7%	-2,2 pp

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under det fjärde kvartalet växte med 4 procent till 40,1 MEUR (38,4). Organisk tillväxt om 4 procent, bidrag från förvärv inom tandvård 6 procent och en negativ påverkan från valutakursförändringar som uppgick till -6 procent.

Den organiska tillväxten drevs av tandvårdsverksamheten samt ortopedi i Europa och Asien. Försäljningen inom ortopedi i Nordamerika fortsatte förbättras sekventiellt medan den organiska tillväxten jämfört med samma period föregående år var något negativ i en svag amerikansk kirurgimarknad.

Nettoomsättningen för perioden januari till december ökade med 25 procent till 155,5 MEUR (123,9). Negativ organisk tillväxt om -1 procent driven av ortopedi i USA. Förvärv inom tandvårdssegmentet

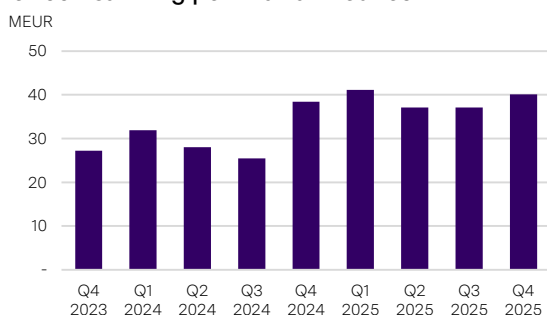
bidrog med 30 procent tillväxt och påverkan från valutakursförändringar var -3 procent.

Justerad EBITA

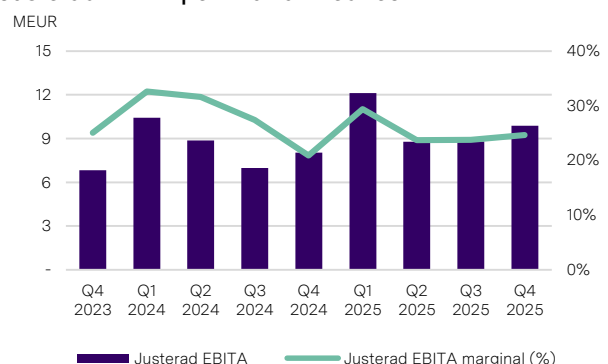
Justerad EBITA under det fjärde kvartalet ökade till 9,9 MEUR (8,0) med en marginal om 24,6 procent (20,9). Marginalförbättringen drevs av konsolideringen av tilläggsförvärv inom tandvård under 2025.

Justerad EBITA för perioden januari till december ökade med 15 procent till 39,6 MEUR (34,3) med en marginal om 25,5 procent (27,7). Marginalförändringen drevs av konsolideringen av tandvårdsföretaget iM3 samt lägre försäljning inom ortopedi i USA.

Nettoomsättning per kvartal MedTech



Justerad EBITA per kvartal MedTech



Segment – Veterinary Services

MEUR	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Δ	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024	Δ
Nettoomsättning	16,8	15,4	9%	64,3	58,0	11%
Organisk tillväxt (%)	10%	16%	-6 pp	11%	16%	-5 pp
EBITA	4,2	4,5	-6%	18,0	15,8	14%
EBITA marginal (%)	25,3%	29,4%	-4,1 pp	28,1%	27,3%	0,8 pp
Justerad EBITA	4,5	5,0	-11%	18,4	16,9	9%
Justerad EBITA marginal (%)	26,6%	32,5%	-5,8 pp	28,6%	29,2%	-0,6 pp

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet ökade med 9 procent till 16,8 MEUR (15,4). Organisk tillväxt om 10 procent, 1 procents bidrag från förvärv och -1 procent påverkan från valutakursförändringar.

Medlemsbasen fortsatte att växa och vid årets slut uppgick antal medlemmar till 10 900. Fortsatt utveckling av serviceerbjudandet, uppgradering av befintliga medlemmar till högre medlemsnivåer samt rekrytering av nya medlemmar bidrog till den tvåsiffriga tillväxten.

Delägda kliniker står för ungefär en tredjedel av segmentets omsättning och levererade höga ensiffriga tillväxttal i kvartalet.

Nettoomsättningen för perioden januari till december ökade 11 procent till 64,3 MEUR (58,0). Organisk tillväxt om 11 procent, 0 procents bidrag från förvärv och -1 procents påverkan från valutakursförändringar.

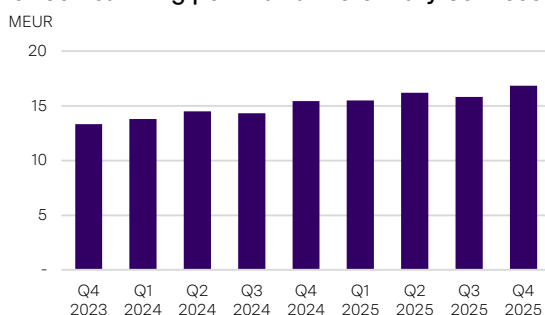
Justerad EBITA

Justerad EBITA minskade i fjärde kvartalet med 11 procent till 4,5 MEUR (5,0) med en marginal om 26,6 procent (32,5).

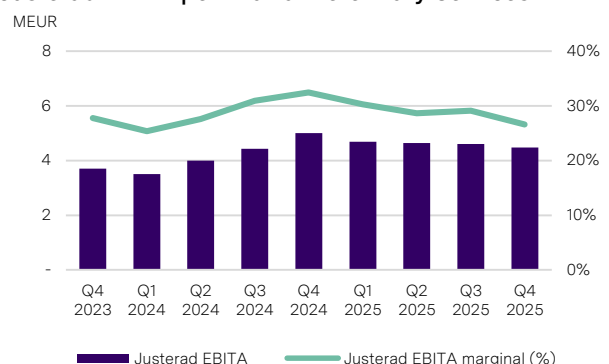
Marginalen försämrades under året till följd av ofördelaktiga mixeffekter samt investeringar i nya tjänster och marknader.

Justerad EBITA för perioden januari till december ökade med 9 procent till 18,4 MEUR (16,9) med en marginal om 28,6 procent (29,2).

Nettoomsättning per kvartal Veterinary Services



Justerad EBITA per kvartal Veterinary Services



Segment – Diagnostics

MEUR	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Δ	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024	Δ
Nettoomsättning	6,1	5,9	4%	22,9	20,9	9%
Organisk tillväxt (%)	5%	12%	-7 pp	10%	- 2%	13 pp
EBITA	0,0	0,6	-96%	1,4	2,2	-34%
EBITA marginal (%)	0,4%	9,6%	-9,2 pp	6,3%	10,4%	-4,1 pp
Justerad EBITA	0,6	0,6	-8%	2,2	2,3	-3%
Justerad EBITA marginal (%)	9,2%	10,4%	-1,2 pp	9,5%	10,8%	-1,2 pp

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 4 procent till 6,1 MEUR (5,9). Organisk tillväxt med 5 procent, -1 procents påverkan av valutakursförändringar, utan något bidrag från förvärv.

Den organiska tillväxten underbyggdes av sjukdomsutbrott.

Nettoomsättningen för perioden januari till december ökade 9 procent till 22,9 MEUR (20,9). Organisk tillväxt om 10 procent, inget bidrag från förvärv och -1 procents negativ påverkan av valutakursförändringar.

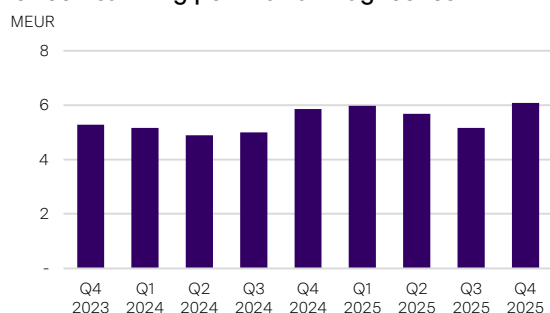
Justerad EBITA

Justerad EBITA för det fjärde kvartalet uppgick till 0,6 MEUR (0,6) med en marginal om 9,4 procent (10,3).

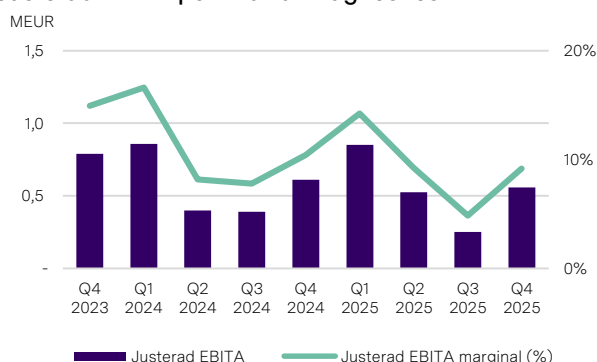
Marginalförsämringen reflekterar de fortsatta investeringarna i diversifiering av erbjudandet mot diagnostik för sällskapsdjur.

Justerad EBITA för perioden januari till december uppgick till 2,2 MEUR (2,2) med en marginal om 9,5 procent (10,5).

Nettoomsättning per kvartal Diagnostics



Justerad EBITA per kvartal Diagnostics



Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer för moderbolaget och de företag som ingår i koncernen.

Stockholm, 12 februari 2026

Magnus Welander
Styrelseordförande

Gabriel Fitzgerald

Pia Marions

Petra Rumpf

Theodor Bonnier

Alireza Tajbakhsh
VD

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde före offentliggörandet insiderinformation som Vimian Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 12 februari 2026 kl. 07:45 CEST.

Webbsänd telefonkonferens den 12 februari 2026: I samband med bokslutskommunikén kommer Vimian att hålla en webbsänd telefonkonferens på engelska kl. 09:00 CEST. Vimian representeras av vd Alireza Tajbakhsh och CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie, som presenterar bokslutskommunikén och svarar på frågor. Information om telefonnummer finns på www.vimian.com/investors. Presentationen kommer att finnas tillgänglig på www.vimian.com/investors efter det att delårsrapporten har offentliggjorts. Webbsändningen kommer att finnas tillgänglig på samma adress efter direktsändningen.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MEUR om inte annat anges	Not	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024
Nettoomsättning från avtal med kunder	3, 4	109,0	104,9	425,0	374,8
Nettoomsättning		109,0	104,9	425,0	374,8
Övriga rörelseintäkter	10	1,0	1,1	3,3	3,8
Råmaterial och handelsvaror		-35,3	-35,2	-132,2	-116,5
Övriga externa kostnader	10	-17,0	-23,2	-81,4	-83,0
Personalkostnader		-27,7	-25,7	-108,2	-94,9
Avskrivningar		-10,1	-8,7	-37,9	-33,7
Övriga rörelsekostnader		-0,6	-0,5	-1,8	-1,3
Rörelseresultat		19,2	12,5	66,8	49,2
Finansiella intäkter och kostnader		-7,5	2,5	-20,6	-20,3
Resultat från andelar i intressebolag		-0,3	-	-0,3	0,0
Resultat före skatt		11,4	14,9	45,9	28,9
Skatt		0,8	-2,4	-13,5	-9,5
Årets resultat		12,2	12,5	32,3	19,3
Årets resultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare		12,1	12,2	31,3	18,5
Innehav utan bestämmande inflytande		0,1	0,3	1,1	0,8
Resultat per aktie, före utspädning (EUR)		0,02	0,02	0,06	0,04
Resultat per aktie, efter utspädning (EUR)		0,02	0,02	0,06	0,04
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning (tusental)		527 920	523 891	525 701	503 823
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning (tusental)		527 920	524 564	525 701	504 496
Antal aktier vid periodens slut (tusental)		529 263	523 891	529 263	523 891

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

MEUR	Not	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024
Årets resultat		12,2	12,5	32,3	19,3
Övrigt totalresultat					
Poster som kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)					
Omräkningsdifferens		0,0	13,5	-41,5	7,2
Poster som inte kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)					
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner		-0,1	-	-0,0	0,0
Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt		-0,1	13,5	-41,5	7,2
Årets totalresultat, efter skatt		12,1	26,0	-9,2	26,5
Årets totalresultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare		11,8	25,6	-8,7	26,6
Innehav utan bestämmande inflytande		0,4	0,4	-0,4	-0,1

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MEUR	Not	31 dec 2025	31 dec 2024
Anläggningstillgångar			
Goodwill		590,1	576,5
Immateriella tillgångar		238,9	226,3
Materiella anläggningstillgångar		31,6	28,6
Nyttjanderättstillgångar		14,8	17,4
Andelar i intresseföretag		14,1	9,1
Finansiella anläggningstillgångar		1,5	28,1
Uppskjuten skattefordran		5,2	1,0
Summa anläggningstillgångar		896,3	887,1
Omsättningstillgångar			
Varulager		80,1	78,4
Kundfordringar		57,3	55,2
Aktuell skattefordran		1,2	2,5
Övriga fordringar		6,7	11,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		13,2	10,0
Likvida medel		55,0	64,8
Summa omsättningstillgångar		213,5	222,7
SUMMA TILLGÅNGAR		1 109,8	1 109,8
MEUR	Not	31 dec 2025	31 dec 2024
Eget kapital			
Aktiekapital		0,1	0,1
Övrigt tillskjutet kapital		626,3	614,8
Reserver		-36,5	3,5
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		109,0	81,5
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		698,9	699,9
Innehav utan bestämmande inflytande		9,9	6,6
Summa eget kapital		708,8	706,5
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut och företagsobligationer		223,3	215,9
Leasingskulder		10,3	13,0
Uppskjuten skatteskuld		35,5	29,4
Övriga långfristiga skulder	5	20,9	33,8
Långfristiga avsättningar		1,6	1,2
Summa långfristiga skulder		291,6	293,4
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut och företagsobligationer		0,0	0,0
Leasingskulder		5,1	4,7
Leverantörsskulder		20,1	21,8
Aktuella skatteskulder		10,3	6,9
Övriga kortfristiga skulder	5	53,9	58,3
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		19,2	18,1
Avsättningar		0,8	-
Summa kortfristiga skulder		109,4	109,9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 109,8	1 109,8

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGNA KAPITAL

MEUR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 1 januari 2024	0,1	467,9	-4,6	63,1	526,4	0,3	526,7
Årets resultat	-	-	-	18,5	18,5	0,8	19,3
Årets övriga totalresultat	-	-	8,1	-	8,1	-0,9	7,2
Årets totalresultat	-	-	8,1	18,5	26,6	-0,1	26,5
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	0,0	148,6	-	-	148,6	-	148,6
Transaktionskostnader	-	-1,7	-	-	-1,7	-	-1,7
Optionsprogram	-	0,0	-	-	0,0	-	0,0
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	6,3	6,3
Summa	0,0	146,9	-	-	146,9	6,3	153,3
Utgående eget kapital 31 december 2024	0,1	614,8	3,5	81,5	699,9	6,6	706,5
Ingående eget kapital 1 januari 2025	0,1	614,9	3,5	81,5	699,9	6,6	706,5
Årets resultat	-	-	-	31,3	31,3	1,1	32,3
Årets övriga totalresultat	-	-	-40,0	-	-40,0	-1,5	-41,5
Årets totalresultat	-	-	-40,0	31,3	-8,7	-0,4	-9,2
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	0,0	10,5	-	-	10,5	-	10,5
Transaktionskostnader	-	-0,1	-	-	-0,1	-	-0,1
Optionsprogram	-	1,1	-	-	1,1	-	1,1
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-3,7	-3,7	3,7	-
Summa	0,0	11,4	-	-3,7	7,7	3,7	11,4
Utgående eget kapital 31 december 2025	0,1	626,3	-36,5	109,0	698,9	9,9	708,8

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

MEUR	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	19,2	12,5	66,8	49,2
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	13,9	12,1	54,4	44,2
Erhållen ränta	-0,2	0,7	1,2	2,0
Erlagd ränta	-5,7	-5,1	-15,7	-20,4
Betald skatt	-4,1	-3,3	-17,4	-15,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	23,2	16,9	89,3	60,0
Förändring av varulager	0,9	2,8	-6,7	-0,3
Förändringar av rörelsefordringar	27,0	4,9	20,9	-9,2
Förändringar av rörelseskulder	4,6	-0,2	2,3	7,6
Kassaflöde från den löpande verksamheten	55,7	24,4	105,7	58,1
Investeringsverksamheten				
Rörelseförvärv, not 5 och 6	-5,0	-65,1	-92,2	-81,3
Investeringar i intressebolag	-5,1	-0,0	-5,1	-1,2
Försäljning av intressebolag	0,1	0,0	0,1	-0,0
Förvärv av immateriella tillgångar	-2,4	-3,4	-6,0	-7,9
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-3,4	-2,3	-9,1	-6,3
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0,1	0,0	0,1	0,1
Förvärv / försäljning av finansiella anläggningstillgångar	-1,8	101,4	-0,5	20,7
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-17,5	30,5	-112,8	-76,0
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	0,4	-	10,5	142,7
Optionsprogram	-0,4	-0,0	-0,0	0,0
Transaktionskostnader	-0,0	0,0	-0,1	-1,7
Upptagna lån	5,5	1,9	277,8	80,4
Amortering av lån	-39,2	-30,5	-284,1	-172,9
Amortering av leasingskuld	-1,3	-1,2	-4,9	-3,7
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-0,4	-	-0,4	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-35,5	-29,8	-1,2	44,8
Årets kassaflöde	2,7	25,1	-8,3	26,9
Likvida medel vid årets början	51,3	39,2	64,8	37,5
Valutakursdifferenser i likvida medel	1,1	0,2	-1,5	0,2
Likvida medel vid årets slut	55,0	64,8	55,0	65,0

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Okt-dec 2025	Okt-dec 2024	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024
Nettoomsättning	25,5	12,8	61,0	52,3
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-
Summa rörelsens intäkter	25,5	12,8	61,0	52,3
Övrig externa kostnader	-10,2	-14,3	-48,9	-43,2
Personalkostnader	-12,3	-15,2	-75,7	-51,4
Avskrivningar	-0,7	-0,7	-2,9	-0,8
Övriga rörelsekostnader	-0,3	-0,2	-2,1	-2,5
Rörelseresultat	1,9	-17,7	-68,6	-45,6
Koncernbidrag	285,4	-95,0	285,4	-95,0
Finansiella intäkter och kostnader ¹	-35,0	223,8	-212,4	371,7
Resultat efter finansiella kostnader	252,3	111,2	4,5	231,1
Skatt	40,6	-	24,4	-
Årets resultat	292,9	111,2	28,9	231,1

¹Finansiella intäkter och kostnader för året inkluderar ränteintäkter om 337,2 MSEK (397,9), utdelning från dotterbolag 95,0 (0), räntekostnader (inklusive bankavgifter) om -167,0 MSEK (-210,8) och valutakursdifferenser om -477,6 MSEK (184,8).

MSEK	31 dec 2025	31 dec 2024
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	10,3	13,1
Materiella anläggningstillgångar	0,2	0,3
Andelar i koncernbolag	6 254,3	6 246,4
Andra långsiktiga fordringar i koncernbolag	6 840,1	6 936,9
Övriga långfristiga tillgångar	40,6	-
Summa anläggningstillgångar	13 145,5	13 196,7
Omsättningstillgångar		
Fordringar hos koncernbolag	399,2	107,0
Övriga kortfristiga fordringar	2,5	10,6
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	82,9	2,1
Summa omsättningstillgångar	484,6	119,7
SUMMA TILLGÅNGAR	13 630,1	13 316,4
Eget kapital		
Aktiekapital	0,9	0,9
Fond för utvecklingsutgifter	10,3	13,1
Fond för verkligt värde	2,5	-
Överkursfond	8 381,5	8 264,7
Balanserad vinst eller förlust	2 083,7	1 839,8
Årets resultat	28,9	231,1
Summa eget kapital	10 507,8	10 349,6
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut och företagsobligationer	2 388,7	2 475,4
Långfristiga skulder till koncernbolag	-	0,6
Summa långfristiga skulder	2 388,7	2 475,9
Kortfristiga skulder		
Skulder till koncernbolag	680,7	471,0
Leverantörsskulder	6,7	4,4
Andra kortfristiga skulder	24,2	1,8
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	22,0	13,7
Summa kortfristiga skulder	733,6	490,9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	13 630,1	13 316,4

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Not 1. Väsentliga redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU) och RFR1.

Koncernens delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga delar av Årsredovisningslagen (1995:1554). Moderbolagets delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen 9 kap Delårsrapportering samt rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Koncernen och moderbolaget har tillämpat samma redovisningsprinciper, beräkningsgrunder och antaganden som de som tillämpas i koncernredovisningen för Vimian Group AB per den 31 december 2024 och för det räkenskapsår som slutade per detta datum.

För en fullständig beskrivning av koncernens och moderbolagets tillämpade redovisningsprinciper, se not 1 i Vimian Group AB:s koncernredovisning per och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2024. Upplysningar enligt IAS 34 presenteras i de finansiella rapporterna samt motsvarande noter på sidorna 12–21, vilka är en integrerad del av de finansiella rapporterna för koncernen i sammandrag. Alla belopp anges i miljontals euro ("MEUR"), om inte annat anges.

Not 2. Bedömningar och antaganden

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar redovisade värden för tillgångs- och skuldposter, intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Dessa bedömningar baseras på erfarenheter och de antaganden som koncernledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Det faktiska utfallet kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förhållanden inträffar. De viktigaste uppskattningarna och antagandena motsvarar de som beskrivs i koncernredovisningen för Vimian Group AB per och för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2024.

Väsentliga uppskattningar under räkenskapsåret 2025 avser värdet av den långfristiga fordran hänförlig till patenttvisten i USA. Den 4 april 2023 ingick Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna. Enligt villkoren i avtalet betalade Vimian 70 MUSD under det andra kvartalet 2023.

I skadeståndstvisten med VOI-säljarna ingick VOI förlikningsavtal med tre av de fyra säljarna under 2024. Var och en av de tre säljarna har gått med på att kompensera Vimian för hela deras pro rata-andelar av förlikningsbetalningen på 70 miljoner USD till DePuy Synthes. Det totala värdet av de tre förlikningarna uppgår till cirka 32 MUSD, varav cirka 9 MUSD har tillförts genom avskrivande av den villkorade stängningsskulden från förvärvet av VOI.

Den 29 augusti 2025 tilldömde Delawares överdomstol Vimian 40,2 MUSD i skadestånd i skadeståndstvisten med den största säljaren av VOI. Den 1 oktober fastställde domstolen beslutet från den 29 augusti och tilldömde även Vimian ränta på 8,6 MUSD. Tillsammans med de tidigare träffade förlikningarna med de andra säljarna innebär detta att Vimian har rätt till ersättning som överstiger den förlikning på 70 MUSD som Vimian betalade till DePuy Synthes. Den största säljaren har överklagat domstolsbeslutet. Rättegången i Delawares högsta domstol förväntas ske under 2026. Under fjärde kvartalet 2025 betalade den största säljaren 31,9 miljoner USD. Den återstående skulden från den största säljaren uppgår till 6,2 miljoner USD.

De mottagna betalningarna överstiger de redovisade fordringarna på säljaren med 2,9 miljoner EUR. Detta nettades mot rättegångskostnader på 6,1 miljoner EUR i resultatet för 2025, vilka redovisades som jämförelsestörande poster. Vimian har inte redovisat någon avsättning för den pågående rättstvisten och har även betraktat den återstående fordran på säljaren som osäker och har därför inte redovisat något värde i de finansiella rapporterna. Betalningen av fordran redovisades som förändring av rörelsefordringar inom kassaflödet från den löpande verksamheten under fjärde kvartalet.

Not 3. Resultat per segment

MEUR	Specialty				Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Okt-dec 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics		Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning									
Nettoomsättning från externa kunder	46,0	40,1	6,1		16,8	109,0	-	-	109,0
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,1	-		0,1	0,1	-	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	46,0	40,2	6,1		16,9	109,1	-	-0,1	109,0
Justerad EBITA	13,8	9,9	0,6		4,5	28,7	-2,6	-0,0	26,1
Jämförelsestörande poster	-0,1	0,5	-0,5		-0,2	-0,4	-0,3	-	-0,7
EBITA	13,7	10,4	0,0		4,2	28,3	-2,9	-0,0	25,4
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,0	-2,3	-0,2		-0,7	-6,2	-	-	-6,2
Finansiella intäkter och kostnader	-3,5	-5,3	-0,0		-0,7	-9,6	6,4	-4,3	-7,5
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-0,3		-	-0,3	-	-	-0,3
Resultat före skatt	3,4	-3,4	-0,6		-6,7	-7,3	23,0	-4,3	11,4
Specifikation av jämförelsestörande poster									
Förvävsrelaterade kostnader ¹	0,0	0,4	0,5		0,2	1,1	-	-	1,1
Systemuppdatering	-	0,2	-		0,0	0,2	-	-	0,2
Omstruktureringskostnader ²	0,1	1,6	-		0,1	1,8	-	-	1,8
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-		-	-	0,0	-	0,0
Övrigt ³	0,0	-2,7	-		-	-2,7	0,3	-	-2,4
Summa jämförelsestörande poster	0,1	-0,5	0,5		0,2	0,4	0,3	-	0,7
Övriga upplysningar									
Investeringar	1,9	0,7	0,3		0,5	3,3	-	-	3,3
Summa tillgångar	516,3	450,2	56,9		167,1	1 190,6	722,9	-803,6	1 109,8
Summa skulder	346,4	345,6	39,5		142,7	874,2	330,4	-803,6	401,0

¹ Inom Diagnostics avser merparten av de förvävsrelaterade kostnaderna förvärvet av I-Vet, som publicerades i Q4-2025

² Inom MedTech är största posten nedskrivning av varulager kopplad till utfasning av produktsortiment.

³ I övrigt är den största posten inbetalning från säljaren patentvisten, netto mot advokatkostnader.

MEUR	Specialty				Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Okt-dec 2024	Pharma	MedTech	Diagnostics		Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning									
Nettoomsättning från externa kunder	45,2	38,4	5,9		15,4	104,9	-	-	104,9
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-		0,1	0,1	-0,0	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	45,2	38,4	5,9		15,5	105,0	-0,0	-0,1	104,9
Justerad EBITA	13,3	8,0	0,6		5,0	26,9	-2,4	-	24,6
Jämförelsestörande poster	-2,8	-2,4	-0,0		-0,5	-5,8	-0,4	-	-6,2
EBITA	10,4	5,6	0,6		4,5	21,1	-2,8	-	18,3
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,1	-1,7	-0,2		-0,7	-5,8	-	-	-5,8
Finansiella intäkter och kostnader	-2,9	-9,4	-0,3		-2,1	-14,7	17,1	-	2,5
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-		-	-	-	-	-
Resultat före skatt	6,7	-1,6	0,0		3,5	8,6	6,3	-	14,9
Specifikation av jämförelsestörande poster									
Förvävsrelaterade kostnader ¹	2,5	0,6	0,0		-0,0	3,1	-	-	3,1
Systemuppdatering	-	0,0	-		0,0	0,0	-	-	0,0
Omstruktureringskostnader	0,3	-	-0,0		-0,0	0,3	-	-	0,3
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	0,0		-	0,0	0,4	-	0,4
Övrigt ²	0,0	1,8	0,0		0,5	2,3	0,0	-	2,3
Summa jämförelsestörande poster	2,8	2,4	0,0		0,5	5,8	0,4	-	6,2
Övriga upplysningar									
Investeringar	2,4	1,9	0,9		0,5	5,7	-	-	5,7
Summa tillgångar	525,7	421,4	54,9		166,1	1 168,1	658,9	-717,2	1 109,8
Summa skulder	363,1	281,5	36,6		137,5	818,7	301,8	-717,2	403,3

¹ Inom Specialty Pharma är de förvävsrelaterade kostnaderna om 0,9 MEUR bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag. I Medtech är huvuddelen av förvävsrelaterade kostnader relaterade till iM3-förvärvet, som avslutades i fjärde kvartalet.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och kostnader för notering på Nasdaq Stockholm Main Market tidigare i år.

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-dec 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	182,4	155,5	22,9	64,3	425,0	-	-	425,0
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,1	-	0,2	0,4	-	-0,4	-
Summa Nettoomsättning	182,4	155,5	22,9	64,5	425,4	-	-0,4	425,0
Justerad EBITA	53,9	39,6	2,2	18,4	114,1	-8,8	-0,0	105,3
Jämförelsestörande poster	-0,6	-9,7	-0,7	-0,4	-11,4	-3,2	-	-14,7
EBITA	53,3	29,9	1,4	18,0	102,7	-12,0	-0,0	90,7
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-12,3	-7,9	-0,9	-2,8	-23,8	-	-	-23,8
Finansiella intäkter och kostnader	-9,0	-20,6	-0,5	-1,2	-31,3	19,0	-8,3	-20,7
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-0,3	-	-0,3	-	-	-0,3
Resultat före skatt	28,3	-4,9	-0,3	4,5	27,7	26,5	-8,3	45,9
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvärvsrelaterade kostnader ¹	0,2	2,9	0,7	0,3	4,1	-	-	4,1
Systemuppdatering	-	0,9	-	0,0	0,9	-	-	0,9
Omstruktureringskostnader ²	0,4	1,8	-	0,1	2,2	-	-	2,2
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	0,6	-	0,6
Övrigt ³	0,1	4,2	0,0	-	4,2	2,6	-	6,8
Summa jämförelsestörande poster	0,6	9,7	0,7	0,4	11,4	3,2	-	14,7
Övriga upplysningar								
Investeringar	7,8	3,4	1,6	2,5	15,3	-	-	15,3
Summa tillgångar	516,3	450,2	56,9	167,1	1 190,6	722,9	-803,6	1 109,8
Summa skulder	346,4	345,6	39,5	142,7	874,2	330,4	-803,6	401,0

¹ Inom MedTech avser merparten av de förvärvsrelaterade kostnaderna förvärven av iM3, AllAccem och Dental Focus.

² Inom MedTech är största posten nedskrivning av varulager kopplad till utfasning av produktsortiment.

³ De viktigaste posterna inom MedTech är relaterade kostnader VOI tvisten, netto mot inbetalningar från största säljaren samt avsättning för kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet, redovisad i Koncerngemensamma funktioner.

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-dec 2024	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	172,0	123,9	20,9	58,0	374,8	-	-	374,8
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,2	0,3	-	-0,3	-
Summa Nettoomsättning	172,0	123,9	20,9	58,2	375,1	-	-0,3	374,8
Justerad EBITA	49,2	34,3	2,3	16,9	102,7	-7,4	0,0	95,2
Jämförelsestörande poster	-7,0	-14,3	-0,1	-1,1	-22,5	-1,2	-	-23,7
EBITA	42,2	20,0	2,2	15,8	80,2	-8,6	0,0	71,6
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-12,5	-6,0	-0,9	-3,0	-22,3	-	-	-22,3
Finansiella intäkter och kostnader	-24,1	-17,3	-1,6	-11,0	-54,0	33,6	-	-20,3
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	0,0	0,0	-	-	0,0
Resultat före skatt	7,9	0,6	-0,3	3,7	11,9	17,0	-0,0	28,9
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvärvsrelaterade kostnader ¹	5,4	3,0	0,0	0,5	9,0	-	-	9,0
Systemuppdatering	-	1,1	-	0,1	1,2	-	-	1,2
Omstruktureringskostnader	1,2	-	0,0	0,0	1,3	-	-	1,3
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	0,0	-	0,0	0,5	-	0,5
Övrigt ²	0,3	10,2	0,0	0,5	11,0	0,7	-	11,6
Summa jämförelsestörande poster	7,0	14,3	0,1	1,1	22,5	1,2	-	23,7
Övriga upplysningar								
Investeringar	6,6	3,8	2,1	1,7	14,2	-	-	14,2
Summa tillgångar	525,7	421,4	54,9	166,1	1 168,1	658,9	-717,2	1 109,8
Summa skulder	363,1	281,5	36,6	137,5	818,7	301,8	-717,2	403,3

¹ Inom Specialty Pharma är de förvärvsrelaterade kostnaderna om 2,9 MEUR bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och kostnader för notering på Nasdaq Stockholm Main Market.

Not 4. Nettoomsättning från kontrakt med externa kunder

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Okt-dec 2025					
Geografisk region					
Europa	26,2	13,4	3,9	12,7	56,2
Nordamerika	16,3	20,3	0,9	3,2	40,6
Övriga världen	3,5	6,4	1,3	0,9	12,2
Nettoomsättning från avtal med kunder	45,9	40,1	6,1	16,8	109,0

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Okt-dec 2024					
Geografisk region					
Europa	22,8	12,1	3,7	11,7	50,3
Nordamerika	18,4	20,1	1,2	2,8	42,4
Övriga världen	3,6	6,2	1,0	0,9	11,8
Nettoomsättning från avtal med kunder	44,8	38,4	5,9	15,4	104,5

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-dec 2025					
Geografisk region					
Europa	101,8	48,7	14,2	50,3	215,0
Nordamerika	67,2	80,6	3,8	10,8	162,3
Övriga världen	13,4	26,2	4,9	3,2	47,7
Nettoomsättning från avtal med kunder	182,4	155,5	22,9	64,3	425,0

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-dec 2024					
Geografisk region					
Europa	92,0	31,7	12,7	45,7	182,1
Nordamerika	67,4	72,2	3,6	9,4	152,7
Övriga världen	12,2	20,0	4,6	2,9	39,7
Nettoomsättning från avtal med kunder	171,6	123,9	20,9	58,0	374,4

Koncernen har en betydande exponering mot marknaderna i USA, 36 procent (38) och Storbritannien, 13 procent (12). Alla övriga marknader representerar var för sig mindre än 10 procent av nettoomsättningen. Nettoomsättningen från externa kunder i Sverige uppgick till 17,1 MEUR (16,0) under 2025. Ingen enskild kund står för mer än 10 procent av koncernens nettoomsättning.

På koncernnivå genererades 79 procent (77) av nettoomsättningen under fjärde kvartalet från sålda produkter medan 21 procent (21) av nettoomsättningen genererades från tjänster. Merparten av försäljningen inom Specialty Pharma, MedTech och Diagnostics består av sålda produkter, med undantag för utbildningar, tester och reparationer som räknas som tjänster (under tredje kvartalet uppgick intäkterna från tjänster till 13 procent (15) för Specialty Pharma, 2 procent (1) för MedTech och 2 procent (2) för Diagnostics). Merparten av försäljningen inom Veterinary Services består av tjänster, men 7 procent (7) av segmentets intäkter kommer från produkter som säljs via de samägda veterinärklinikerna.

Not 5. Finansiella instrument

Det redovisade värdet av koncernens finansiella instrument värderade till verkligt värde avser villkorade köpeskillningar (se nedan). Det redovisade värdet för övriga finansiella tillgångar och skulder bedöms vara en god bedömning av det verkliga värdet.

Villkorade tilläggsköpeskillningar

I vissa av koncernens rörelseförvärv har del av köpeskillningen utgjorts av villkorade köpeskillningar. De villkorade köpeskillningarna är beroende av de förvärvade bolagens framtida resultat eller försäljning.

De villkorade tilläggsköpeskillningarna kommer att regleras kontant. De villkorade köpeskillningarna ingår i följande poster i rapporten över finansiell ställning per 31 decembe 2025: övriga långfristiga skulder 20,4 MEUR (28,3) och övriga kortfristiga skulder 26,1 MEUR (35,3). De villkorade köpeskillningarna värderas till verkligt värde genom att diskontera de förväntade kassaflödena med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade köpeskillningarna klassificeras som nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

De villkorade köpeskillningarna består av avtal om tilläggsköpeskillningar i rörelseförvärv. Tilläggsköpeskillningarna är vanligtvis kopplade till försäljnings- eller EBITDA-mål för perioder på 1–5 år efter förvärvsdatumet. Tilläggsköpeskillningarna diskonteras och omvärderas löpande, baserat på nuvarande resultat och prognostiserade siffror för de förvärvade bolagen.

Det finns för närvarande 27 separata åtaganden, alla med sina egna mål, begränsade till ett maximalt belopp. Det maximala belopp som ska betalas om alla förvärv skulle nå sina maxbelopp är 113,2 MEUR. En ökning med 10% av det underliggande nyckeltalet (försäljning eller EBITDA) för samtliga förvärv jämfört med nuvarande antaganden skulle leda till en ökning av den villkorade köpeskillningen med 8,1 MEUR.

Villkorad tilläggsköpeskillning, MEUR	Jan-dec 2025	Jan-dec 2024
Ingående balans	63,7	47,7
Rörelseförvärv	8,3	20,4
Utbetalt	-33,6	-13,9
Värdeförändring redovisad i resultatet	5,5	10,1
Sannolikhetsjusteringar inkluderade i resultaträkningen	4,1	-1,5
Omräkningsdifferens	-1,5	1,0
Utgående balans	46,4	63,7

Not 6. Förvärvade bolag

Följande förvärv har genomförts under perioden januari-december 2025:

MEUR	Förvärv	Förvärv %	Säte	Segment	Konsoliderings- månad	Årlig försäljning
Dental Focus LLC	Share	100%	United States	Medtech	Apr	2,0
AllAccem Inc	Share	100%	United States	Medtech	Jun	9,0
Blossom Vets BV	Share	100%	Belgium	Veterinary services	Nov	0,9

Dental Focus LLC

Den 1 april 2025 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i Dental Focus LLC. Dental Focus är en välrenommerad leverantör av veterinär tandvårdsutrustning och tjänster, främst röntgenapparater och sensorer. Dental Focus har en årlig försäljning på cirka 2 miljoner USD.

AllAccem Inc

Den 13 juni 2025 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i AllAccem Inc. AllAccem Inc är en ledande leverantör av veterinärprodukter för tandförselningar i USA. AllAccem Inc. hade intäkter på cirka 9 miljoner USD under de tolv månader som slutade i april 2025.

Blossom Vets BV

Den 1 november 2025 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i Blossom Vets BV. Blossom Vets BV har en årlig omsättning på cirka 0,9 miljoner euro.

Preliminära förvärvsanalyser per segment under perioden januari-december 2025

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten baserat på preliminära förvärvsanalyser, MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Immateriella tillgångar		41,4		1,6	43,0
Materiella anläggningstillgångar		1,0			1,0
Nyttjanderättstillgångar		-			-
Finansiella anläggningstillgångar		-			-
Uppskjuten skattefordran		-			-
Varulager		0,2			0,2
Kunfordringar och övriga fordringar		1,0		0,8	1,8
Likvida medel		0,5		0,1	0,6
Räntebärande skulder		-			-
Leasingskulder		-			-
Uppskjuten skatteskuld		-11,5		-0,4	-11,9
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder		-0,2		-0,4	-0,6
Identifierade nettotillgångar		32,4		1,8	34,2
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde		-		-	-
Goodwill		30,0		1,0	31,0
Total köpeskillning		62,4		2,7	65,2
Köpeskillningen består av:					
Kontanter		54,2		2,3	56,6
Eget kapitalinstrument		-			-
Villkorad tillägsköpeskillning		8,2		0,4	8,6
Total köpeskillning		62,4		2,7	65,2

Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde, MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Kontant del av köpeskillning		54,2		2,3	56,6
Förvärvad kassa		-0,5		-0,1	-0,6
Summa		53,8		2,2	55,9
Förvärvsrelaterade kostnader		1,0		0,1	1,1
Nettokassautflöde		54,7		2,3	57,0

Förvärvsanalyserna för Dental Focus, AllAccem och Blossom Vetsanses vara preliminära. Koncernen förväntar sig inga väsentliga avvikelser från nuvarande siffror.

Not 7. Transaktioner med närstående parter

Det har inte skett några väsentliga förändringar i relationerna med närstående för koncernen eller moderbolaget jämfört med informationen i årsredovisningen för 2024. Alla transaktioner är på armlängds avstånd.

För perioden januari till september uppgår transaktioner med minoritetsintressen inom diagnostiksegmentet till 0,4 MEUR, i form av lån.

Hittills i år har ett belopp om 9,7 MEUR i licensintäkter fakturerats till en enhet som ägs av Nick Bova, chef inom segmentet Specialty Pharma, som äger apotekslicenser som en del av regulatoriska restriktioner.

Övriga transaktioner med närstående inkluderar hyres- och avgiftsbetalningar till tidigare ägare av förvärvade verksamheter. De belopp som betalas i dessa transaktioner är obetydliga både individuellt och som helhet. Dessutom har företaget fått avräkningsbetalningar från säljarna av VOI, totalt 0,8 MEUR.

Not 8. Väsentliga händelser

Den 12 januari meddelade Vimian att Magnus Kjellberg, chef för Speciality Pharma, beslutat att avgå under våren och att Carl-Johan Zetterberg Boudrie utsetts till tillförordnad chef för Speciality Pharma utöver sin position som CFO.

Not 9. Säsongseffekter och väsentliga risker

Säsongseffekter

På konsoliderad nivå finns ingen tydlig säsongseffekt för gruppens nettoomsättning och justerad EBITA. De fyra segmenten ser varierande men begränsade säsongsvariationer. Den tydligaste variationen ses i MedTech segmentet där AOP historisk sett har skiftat försäljning till det första kvartalet. Under 2024 och 2025 arbetar Vimian med att reducera AOP och jämna ut försäljning över året. Som en konsekvens kommer intäkterna för MedTech vara mer jämnt fördelade över året med begränsad säsongsvariation. För alla segment är försäljningsvolymerna något lägre under storhelger och semesterperioder.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Information om identifierade risker samt arbete med riskmittering för koncernen och Vimian Group AB's moderbolag finns på sidorna 48 till 55 i årsredovisningen för 2024 publicerad på www.vimian.com.

Koncernen har begränsad exponering mot den nuvarande geopolitiska miljön, främst genom den internationella leveranskedjan för både färdiga produkter och råvaror. I händelse av tullar eller konflikter kan detta skada gruppens konkurrensfördelar i vissa företag. För att mildra dessa risker diversifierar koncernen sina leveranskedjor och implementerar beredskapsplaner.

Not 10. Omräkning av koncernens resultaträkning i sammandrag

Från och med fjärde kvartalet 2025 har Vimian ändrat redovisningen av eliminering av interna förvaltningsavgifter. Elimineringen avsåg tidigare nettning av övriga rörelseintäkter och övriga externa kostnader. Ändringen har ingen annan effekt på de finansiella rapporterna. Jämförelseperioderna har omräknats i enlighet därmed.

MEUR	Övriga rörelseintäkter		Övriga externa kostnader	
	Rapporterat	Omräknat	Rapporterat	Omräknat
Jan-mar 2024	0,9	2,1	-19,7	-20,9
Apr-jun 2024	0,1	0,6	-19,3	-19,8
Jan-jun 2024	-0,2	1,5	-37,9	-39,6
Jul-sep 2024	-0,1	1,1	-19,0	-20,2
Jan-sep 2024	-0,2	2,7	-56,9	-59,8
Okt-dec 2024	0,1	1,1	-22,3	-23,2
Jan-dec 2024	-0,1	3,8	-79,2	-83,0
Jan-mar 2025	-0,1	0,7	-23,1	-23,9
Apr-jun 2025	-0,1	1,0	-20,6	-21,7
Jan-jun 2025	-0,2	1,7	-43,8	-45,7
Jul-sep 2025	-0,1	0,6	-18,0	-18,7
Jan-sep 2025	-0,3	2,3	-61,8	-64,4

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Organisk tillväxt	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader och avyttrade verksamheter exkluderas från organisk tillväxt från tidpunkten för avyttring i såväl aktuell period som jämförelseperioden. Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
EBIT	Rörelseresultat såsom rapporterad i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmåttet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
EBITA	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmåttet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg.
EBITDA	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
Justerad EBITA	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITA marginal	EBITA justerad för jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättningen.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA	EBITDA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA marginal	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Jämförelsestörande poster	Intäkt- och kostnadposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder. Allmänt accepterade jämförelsestörande poster inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader, kostnader relaterade till tvister om dessa är väsentliga, betydande omstruktureringskostnader, kostnader relaterade till projekt såsom börsintroduktion.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Förvärvsrelaterade avskrivningar	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
Nettoskuld	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskillning, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
Nettoskuld / Justerad EBITDA (proforma)	Nettoskuld i förhållande till Justerad EBITDA (proforma).	Resultatmättet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillningar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
Investeringar	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar, inklusive investeringar i internt upparbetade immateriella tillgångar.	Investeringar är ett mått på Koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och cash conversion.
Proforma nettoomsättning	Rapporterad nettoomsättning plus nettoomsättning för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets nettoomsättning för en rullande tolv månadersperiod inklusive full påverkan från förvärv.
Justerad EBITA, Proforma	Rapporterad justerad EBITA plus justerad EBITA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITDA, Proforma	Rapporterad justerad EBITDA plus justerad EBITDA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITA och EBITDA marginal, Proforma	Justerad proforma EBITA eller EBITDA i förhållande till proforma nettoomsättning.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Bolagets värdeskapande. Måttet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Förvärvsrelaterade kostnader	Kostnader relaterade till juridisk och ekonomisk due diligence samt i vissa fall bonusar till nyckelpersoner. Om specifika initiala integrationskostnader krävs, och överenskomna under förvärvsprocessen, kan detta betraktas som förvärvsrelaterade utgifter.	
Omstruktureringskostnader	Kostnader relaterade till betydande förändring av affärsmodell eller operativ struktur. Möjligen kopplat till integration mellan tidigare och förvärvade verksamheter. Det viktigaste omstruktureringsprojektet hittills är konsolideringen av production footprint inom Diagnostics från fyra till två produktionsanläggningar.	

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på rapporterade siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 Okt-31 dec		1 Jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
Nettoomsättningstillväxt (%)	4%	27%	13%	13%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	6%	15%	6%	9%
Nettoomsättning	109,0	104,9	425,0	374,8
EBITDA	29,4	21,3	104,8	82,9
EBITDA marginal (%)	27,0%	20,3%	24,7%	22,1%
Jämförelsestörande poster	0,7	6,2	14,7	23,7
Justerad EBITDA	30,0	27,5	119,5	106,6
Justerad EBITDA marginal (%)	27,6%	26,2%	28,1%	28,4%
EBITA	25,4	18,3	90,7	71,6
EBITA marginal (%)	23,4%	17,5%	21,3%	19,1%
Justerad EBITA	26,1	24,6	105,3	95,2
Justerad EBITA marginal (%)	24,0%	23,4%	24,8%	25,4%
Rörelseresultat	19,2	12,5	66,8	49,2
Rörelsemarginal (%)	17,7%	12,0%	15,7%	13,1%
Investeringar	-5,8	-5,7	-15,1	-14,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	55,7	24,4	105,7	58,1

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på proforma siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 Jan - 31 dec
	LTM (2024/2025)
Proforma nettoomsättning	430,4
Justerad EBITDA, Proforma	123,1
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,6%
Nettoskuld	245,4
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,0x

Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens resultat och koncernens möjlighet att återbetala skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiella resultatmått som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmått som används av andra företag. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan.

MEUR (om inte annat anges)	1 Okt-31 dec		1 Jan-31 dec	
	2025	2024	2025	2024
EBITA/EBITDA och justerad EBITA/EBITDA				
Nettoomsättning	109,0	104,9	425,0	374,8
EBIT	19,2	12,5	66,8	49,2
Avskrivning immateriella tillgångar från förvärv	6,2	5,8	23,8	22,3
EBITA	25,4	18,3	90,7	71,6
Övriga avskrivningar	3,9	2,9	14,1	11,3
EBITDA	29,4	21,3	104,8	82,9
Jämförelsestörande poster	0,7	6,2	14,7	23,7
Justerad EBITA	26,1	24,6	105,3	95,2
Justerad EBITDA	30,0	27,5	119,5	106,6
EBITA marginal (%)	23,4%	17,5%	21,3%	19,1%
EBITDA marginal (%)	27,0%	20,3%	24,7%	22,1%
Justerad EBITA marginal (%)	24,0%	23,4%	24,8%	25,4%
Justerad EBITDA marginal (%)	27,6%	26,2%	28,1%	28,4%

MEUR (om inte annat anges)	31 dec	
	2025	2024
Nettoskuld		
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	223,3	215,9
Leasingskulder (långfristiga)	10,3	13,0
Övriga långfristiga skulder	20,9	33,8
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	0,0	0,0
Leasingskulder (kortfristiga)	5,1	4,7
Övriga poster ¹	42,3	47,4
Likvida medel	-55,0	-64,8
Övriga långsiktiga fordringar ²	-1,5	-28,1
Nettoskuld	245,4	222,0

MEUR (om inte annat anges)	31 dec	
	2025	2024
Rörelsekapital		
Varulager	80,1	78,4
Kundfordringar	57,3	55,2
Kortfristiga skattefordringar	1,2	2,5
Övriga kortfristiga fordringar	6,7	11,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	13,2	10,0
Leverantörsskulder	-20,1	-21,8
Kortfristiga skatteskulder	-10,3	-6,8
Övriga kortfristiga skulder ³	-11,5	-11,0
Avsättningar	-0,8	-0,2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-19,2	-18,1
Rörelsekapital	96,6	100,1

¹ Aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillningar som ingår i övriga kortfristiga skulder

² Långfristig fordran relaterad till patenttvisten i USA

³ Övriga kortfristiga skulder enligt rapporten över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillningar relaterade till rörelseförvärv

	1 Jan - 31 dec	1 Jan-31 dec
MEUR (om inte annat anges)	LTM (2024/2025)	2024
Proforma nettoomsättning		
Rapporterad nettoomsättning	425,0	374,8
Periodens proforma nettoomsättning	5,3	27,2
Proforma nettoomsättning	430,4	402,0
Justerad EBITA, Proforma		
Reported Adjusted EBITA (12 months)	105,3	95,2
Proforma period Adjusted EBITA	3,6	5,5
Adjusted EBITA, Proforma	108,9	100,7
Justerad EBITA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	430,4	402,0
Justerad EBITA, Proforma	108,9	100,7
Justerad EBITA marginal, Proforma	25,3%	25,0%
Justerad EBITDA, Proforma		
Rapporterad justerad EBITDA (12 månader)	119,5	106,6
Periodens justerade EBITDA, proforma	3,7	5,8
Justerad EBITDA, Proforma	123,1	112,4
Justerad EBITDA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	430,4	402,0
Justerad EBITDA, Proforma	123,1	112,4
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,6%	28,0%
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma		
Nettoskuld	245,4	221,9
Justerad EBITDA, Proforma	123,1	112,4
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,0x	2,0x



Finansiell kalender

19 mars 2026
Årsredovisning
29 april 2026
Delårsrapport Q1 2026
Årsstämma
17 juli 2026
Delårsrapport Q2 2026

**För mer information,
vänligen kontakta**

Carl-Johan Zetterberg Boudrie
CFO
carl-johan.zetterberg@vimian.com
+46 703 35 84 49

Maria Dahllöf Tullberg
Head of IR, Communications & ESG
maria.tullberg@vimian.com
+46 736 26 88 86

Vimian Group AB (publ) Reg. no. 559234-8923
Riddargatan 19
114 57 Stockholm
Sweden
www.vimian.com