

Pressemelding

Trøndelag Sparebank kjøper seg inn i Eie eiendomsmegling Trondheim, klar for en offensiv ekspansjon!



Trøndelag Sparebank kunngjør i dag oppkjøpet av 50,299% av aksjene i Nye Nidaros Holding, som drives under Eie eiendomsmegling. Oppkjøpet skal bidra til å styrke bankens strategi for vekst, og man vil starte en offensiv ekspansjon i Trøndelag med etablering i 4 nye områder.

Trøndelag Sparebank kunngjør i dag oppkjøpet av 50,299 % av aksjene i Nye Nidaros Holding, som driver virksomheten under franchisnavnet Eie eiendomsmegling Trondheim. Selskapet opererer i dag med to kontorer, ett på Heimdal og ett i Trondheim sentrum, og har ambisiøse planer om å etablere seg på Ørland, Åfjord, Hitra og Frøya.

Eie eiendomsmegling og Trøndelag Sparebank deler et solid verdisett med kunden i sentrum. Gjennom hele kjøps- og salgsprosessen har Eie alltid lagt stor vekt på å gi premium rådgivning – en faktor som blant annet resulterte i at selskapet ble kåret til den eiendomsmegleren med Norges mest fornøyde boligkunder i 2020, 2021 og 2023. I 2024 ble ikke eiendomsmeglerbransjen vurdert av Norsk kundebarometer. Dette understreker virksomhetens langsiktige innsats for å levere tilpasset og personlig rådgivning til sine kunder.

«Vi er svært fornøyde med å få Trøndelag Sparebank med på laget. Dette oppkjøpet er starten på en offensiv vekst, og vi gleder oss til å tilby premium rådgivning til flere i Trøndelag. Vi ser frem til å utvikle våre tjenester videre, både i våre etablerte områder og i kjerneområdene til banken» Sier Daglig leder i Eie eiendomsmegling Trondheim, Andreas Forsell Lund

Trøndelag Sparebank har en solid lokal forankring og en lang historie som strekker seg tilbake til 1864. Som en av de raskt voksende sparebankene i regionen, ser Trøndelag Sparebank på dette oppkjøpet som en viktig strategisk milepæl for å nå nye ambisjonsnivåer og styrke sin posisjon gjennom å tilby helhetlig og personlig kundeoppfølging i boligprosessen.

«Vi deler et felles fokus med Eie Trondheim ved å sette kunden i sentrum. Vår felles erfaring og sterke lokale forankring gir oss et unikt utgangspunkt for å støtte kunden i alle ledd av boligprosessen, og vi tror at dette strategiske steget vil bidra til en bærekraftig og offensiv vekst for begge parter.» Sier Adm. Banksjef Tor Espnes

Gjennom dette samarbeidet etableres en plattform for videre vekst, der kombinasjonen av finansiell kompetanse og kundeorienterte tilnærming vil styrke tjenestetilbudet til kunder i hele regionen. Franchisenavnet Eie eiendomsmegling Trondheim vil nå gå under Eie Trøndelag Eiendomsmegling.



Fra venstre: Daniel Lanto (Partner Eie Trondheim), Tor Espnes (Adm. banksjef, Trøndelag Sparebank), Yasin Unal (Partner Eie Trondheim), Sebastian Johansen (Leder Forretningsutvikling og Merkevare, Trøndelag Sparebank) Andreas Forsell Lund (Daglig leder/Partner Eie Trondheim)