

IAR SYSTEMS GROUP AB
DELÅRSRAPPORT JANUARI-JUNI 2019

Q2

Nettoomsättning 99,0 (95,6) MSEK

Rörelsemarginal 24,0 %

Säkerhetsprodukter och RISC-V genererar försäljning under kvartalet

RESULTATSAMMANDRAG

	6 mån jan -jun		3 mån apr-jun		Helår
MSEK	2019	2018	2019	2018	2018
Nettoomsättning	198,8	184,5	99,0	95,6	385,2
Rörelsens kostnader	-145,6	-131,3	-75,2	-71,9	-269,6
Rörelseresultat	53,2	53,2	23,8	23,7	115,6

NYCKELTAL

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
EBITDA marginal, %	35,9	35,1	33,2	31,4	36,4
Rörelsemarginal, %	26,8	28,8	24,0	24,8	30,0
Nettokassa, MSEK	-8,7	81,7	-8,7	81,7	103,3
Anställda vid periodens slut, st	215	180	215	180	200

JANUARI - JUNI 2019

- › Nettoomsättningen uppgick till 198,8 (184,5) MSEK
- › Försäljningstillväxt i lokal valuta uppgick till 4 %
- › EBITDA uppgick till 71,3 (64,7) MSEK, vilket ger en EBITDA-marginal om 35,9 (35,1) procent
- › Rörelseresultatet uppgick till 53,2 (53,2) MSEK, vilket ger en rörelsemarginal om 26,8 (28,8) procent.
- › Resultat före skatt uppgick till 51,0 (51,1) MSEK
- › Resultat per aktie före utspädning uppgick till 2,91 (2,97) SEK, efter utspädning till 2,90 (2,97) SEK
- › Kassaflöde från löpande verksamheten uppgick till 47,6 (44,3) MSEK
- › Nettokassan uppgick vid periodens slut till -8,6 (81,7) MSEK

APRIL - JUNI 2019

- › Nettoomsättningen uppgick till 99,0 (95,6) MSEK
- › Försäljningstillväxt i lokal valuta uppgick till 4 %
- › EBITDA uppgick till 32,9 (30,0) MSEK, vilket ger en EBITDA-marginal om 33,2 (31,4) procent
- › Rörelseresultatet uppgick till 23,8 (23,7) MSEK, vilket ger en rörelsemarginal om 24,0 (24,8) procent.
- › Resultat före skatt uppgick till 21,8 (22,0) MSEK
- › Resultat per aktie före utspädning uppgick till 1,23 (1,20) SEK, efter utspädning till 1,22 (1,20) SEK
- › Kassaflöde från löpande verksamheten uppgick till 28,5 (25,2) MSEK

Säkerhetsprodukter och RISC-V genererar försäljning under kvartalet

Första halvåret har varit intensivt med flera stora produktlanseringar och aktiviteter som följer med det. Våra kunder har mottagit våra nya produkter väl och valde att investera redan kort tid efter lansering. Vår fokusering på de nya produkterna har inneburit en utmaning i att balansera våra resurser på nya och befintliga produktsegment, vilket gör att försäljning- en kortsiktigt blir mer volatil.

Vi ser främst en efterfrågan hos våra kunder på produkter inom säkerhetslösningar, men intresset för den nya processorarkitekturen RISC-V ökar också snabbt. Ett intresse som blir tydligt i både antal av nya processorleverantörer men även hos kunder nu när produkterna är lanserade.

Efter lanseringen av Embedded Workbench för RISC-V har våra kunder och partners bekräftat våra högt ställda mål på att vi ska vara ledande i kodoptimering, vilket i sin tur ökar efterfrågan. Den flexibilitet i utveckling vi erbjuder våra kunder genom återanvändning av kod oavsett processorarkitektur, har visat sig vara än mer viktig med det stora intresset kring RISC-V.

Vi är unika i vår produktportfölj med vårt breda processorstöd och att vi är den enda kommersiella leverantören av utvecklingsverktyg för RISC-V arkitekturen. För våra kunder betyder den kommersiella rollen att det finns en löpande uppdatering av produkten, produktsupport och stöd för kunderna när det gäller användning av produkterna. Utöver detta har vi vår historik och långsiktiga stabilitet, något som kanske är det viktigaste för en ny arkitektur som RISC-V och för kunderna som ska gå in i en ny arkitektur.

Omsättningen har även under perioden påverkats av en del större affärer. Vi har tidigare kommunicerat att vi ser en trend med att större kunder väljer att standardisera sin utveckling på våra produkter, något som vi nu kan se är mer bestående än vad vi först trodde. Det är främst kundernas krav på oss som leverantör när det gäller att kunna uppvisa en stabilitet i teknologi och finansiellt som skapar en trygghet i den långsiktighet som de större kunderna efterfrågar. Det är även något som återspeglas i den tillväxt vi ser i funktionssäkra produkter. Även om vi gör stora investeringar så bibehåller vi en stabil lönsamhet vilket är viktigt både för oss men även för våra kunder och partners. Vi ser fortsatt stora möjligheter inom de marknader vi valt att prioritera.

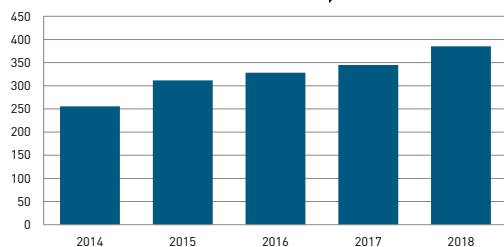
Marknad

I den traditionella marknaden för inbyggda system är det tveklöst RISC-V som har den största påverkan på marknaden. Implementation av RISC-V är fortsatt i ett tidigt skede men antalet implementationer ökar mycket kraftigt. Det är främst i Kina vi ser störst tillväxt av processorleverantör som väljer RISC-V för sin framtida produktportfölj.

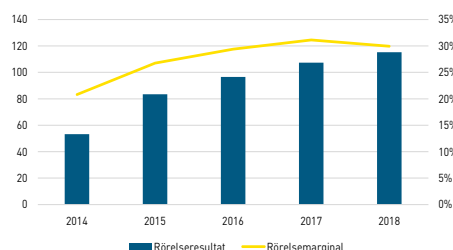
Trenden i Kina har naturligtvis påverkan i större delen av Asien, men det har även skapat en marknad för regionala processorleverantörer som befunnit sig i nischmarknader, men med RISC-V som teknologi och Kina som exempel nu ökat sin ambition.

Skälet för processorleverantörer att välja RISC-V är främst för att både en licensavgift och royalty intäkt till Arm, världens främsta processorarkitektur, inte finns i RISC-V på samma sätt. Samtidigt kan processortillverkarna konkurrera med ökad lönsamhet och innovation genom att skapa ett eget ekosystem av RISC-V och inte bara följa Arm. Det är mer än en ny processorleverantör per dag som väljer RISC-V och det ger möjligheter på ett brett ekosystem av lösningar. Ett ekosystem som vi har ambitionen att driva uppbygganden av.

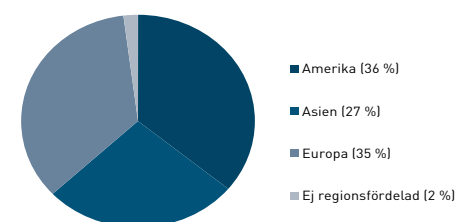
NETTOOMSÄTTNING, MSEK



RÖRELSERESULTAT OCH RÖRELSEMARGINAL



FÖRDELNING AV INTÄKTER Q1-2 2019



Inom säkerhetslösningar är den snabbast växande trenden myndigheternas drivkraft att lagstadga ett regelverk för att hantera uppkopplad elektronik och dess information. GDPR, som säkert de flesta i Europa sett implementationen av, följs av samma trend för elektronik. I princip är det ett regelverk av "best practices" kopplat till ett vitesbelopp för att bryta mot några grundläggande tekniska säkerhetsaspekter. Dessa kan till exempel vara att lösenord måste vara unika eller att användarinformation ska kunna raderas.

För ett år sedan hade färre än fem länder infört lagar och regler kring it-säkerhet. Idag har listan utökats till över 20 länder. Skälet till den snabba utvecklingen är att fler länder följer varandra i förhållande till de marknader som berörs. I Europa har EU gjort sitt första återkallande av en uppkopplad enhet för barn, där säkerhetsbristen var att det var möjligt enkelt stjäla information om användaren.

Totalt sett kommunicerar flera processorleverantörer en minskad tillväxt som en följd av konjunkturläget, men undantag finns såklart inom marknader som fordonsindustrin och IoT. Historiskt sett har vi inte påverkats nämnvärt av större konjunkturcykler eller säsongsvariationer men naturligtvis bevakar vi närliggande marknader och agerar vid behov.

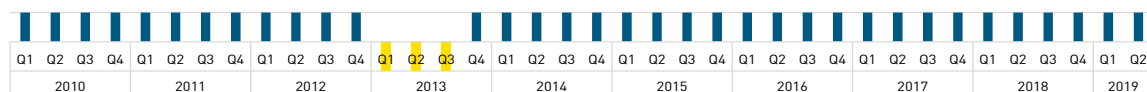
Vi ser en stor förändring i marknaden och samtidigt adderas drivkrafter som myndigheternas regelverk, processorleverantörer som rustar för framtiden och kundernas önskan om nya effektiva lösningar och långsiktiga leverantörer. Genom ny teknik och nya produkter skapar vi möjligheter samtidigt som vi kan möta våra kunders behov i en marknad som genomgår en större förändring än på flera år.

Vi har fortsatt varit framgångsrika i rekrytering både i Sverige och internationellt. Vi har främst rekryterat utvecklare men även vissa stödfunktioner. Totalt sett har vi passerat 200 anställda, med en utökning av närmare 50 medarbetare i jämförelse med föregående år. Med närmre 100 utvecklare i koncernen gör vi en betydande investering i ny teknik och vidareutveckling av befintliga produkter.

Ett intensivt första halvår med några av företagets största lanseringar leder till ett andra halvår med aktiviteter kring potentialen av nya produkter. Med 23 kvartal av tillväxt är målet att fortsatt vara en långsiktig leverantör för våra kunder, en attraktiv arbetsgivare för våra medarbetare och en god investering för våra aktieägare.

NETTOOMSÄTTNING

(ökning/minskning jämfört med motsvarande kvartal föregående år)



RÖRELSERESULTAT

(ökning/minskning jämfört med motsvarande kvartal föregående år)



Finansiell information

Försäljning

Första halvåret har varit intensivt med flera stora produktlanseringar och aktiviteter som följer med det. Våra nya säkerhetsprodukter och IAR Embedded Workbench för RISC-V har mottagits väl av våra kunder. Trots kort tid sedan lansering har kunder valt att investera i dessa. Vår fokusering på de nya produkterna inom säkerhet och IAR Embedded Workbench för RISC-V har inneburit en utmaning i att balansera våra resurser på nya och befintliga produkter, vilket gör att försäljningen kortsiktigt blir mer volatil. Trenden i att större kunder väljer att standardisera sin utveckling på våra produkter håller i sig och även andra kvartalet har påverkats av en del större affärer.

Nettoomsättning

Sammantaget uppgår försäljningstillväxten i lokal valuta till 4 % vid en jämförelse med motsvarande period föregående år. Periodens försäljningstillväxt om 4 % har lett till en nettoomsättningsökning om 8 % inklusive effekten av periodisering av förutbetalda underhålls- och supportavtal (-3 %) och av positiva valutaeffekter (7 %). Se även nedanstående tabeller.

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 198,8 [184,5] MSEK och fördelas på utvecklingsverktyg 197,7 [184,0] MSEK och säkerhetslösningar 1,1 [0,5] MSEK. Under perioden redovisas en royaltyintäkt från avtalet med Renesas Electronics Corporation på 2,9 [2,6] MSEK. Royaltyintäkten avser den garanterade minimiömsättningen för perioden. Valutaomräkningen har påverkat periodens nettoomsättning positivt med 13,4 MSEK, vid en jämförelse med motsvarande period föregående år.

Nettoomsättningen under andra kvartalet uppgick till 99,0 [95,6] MSEK och fördelas på utvecklingsverktyg 98,3 [95,1] MSEK och säkerhetslösningar 0,7 [0,5] MSEK. Under perioden redovisas en royaltyintäkt från avtalet med Renesas Electronics Corporation på 1,5 [1,3] MSEK. Valutaomräkningen har påverkat kvartalets nettoomsättning positivt med 5,6 MSEK, vid en jämförelse med motsvarande period föregående år.

	Försäljnings- tillväxt i lokal valuta	Förut- betalda intäkter	Valuta- effekt	Tillväxt netto- omsättning	Andel av netto- omsättning
6 mån jan-jun					
Amerika	2 %	7 %	12 %	21 %	36 %
Europa	1 %	-11 %	4 %	-6 %	35 %
Asien	12 %	-6 %	9 %	15 %	27 %
Ej allokerat	-	-	-	-	2 %
Totalt	4 %	-3 %	7 %	8 %	100 %

Resultat

EBITDA uppgick för perioden till 71,3 [64,7] MSEK, vilket motsvarar en EBITDA-marginal för perioden på 35,9 [35,1] %. Rörelseresultatet för perioden uppgick till 53,2 [53,2] MSEK. Rörelsens kostnader har under perioden reducerats med 38,6 [17,6] MSEK avseende aktivering för utveckling av programvara och debugprobar. Ökningen av kostnader som aktiverats beror på den utveckling som sker i säkerhetsprodukter samt utveckling av IAR Embedded Workbench för RISC-V. Av de internt upparbetade kostnaderna som aktiverats avser 31,8 [15,2] MSEK personalkostnader. Periodens rörelseresultat har påverkats positivt vid valutaomräkning med 7,8 MSEK, vid en jämförelse med motsvarande period föregående år.

EBITDA för andra kvartalet uppgick till 32,9 [30,0] MSEK, vilket motsvarar en EBITDA-marginal för perioden på 33,2 [31,4] %. Rörelseresultatet för andra kvartalet uppgick till 23,8 [23,7] MSEK. Rörelsens kostnader har i kvartalet reducerats med 18,8 [13,3] MSEK avseende aktivering för utveckling av säkerhetsprodukter och programvaror. Av de internt upparbetade kostnaderna som aktiverats avser 15,8 [11,7] MSEK personalkostnader. Kvartalets rörelseresultat har påverkats positivt vid valutaomräkning med 3,6 MSEK, vid en jämförelse med motsvarande period föregående år.

Finansiella kostnader under perioden består huvudsakligen av kreditkostnader för kreditrymmet på 225 MSEK samt valutajustering för avtalsenligt innehåll belopp för förvärvet av Secure Thingz.

Investeringar och finansiering

Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick under perioden till 0,9 [1,0] MSEK, varav 0,2 [0,6] MSEK under andra kvartalet. Investeringar i immateriella tillgångar uppgick under perioden till 39,8 [18,9] MSEK. Merparten av dessa investeringar, 38,6 [17,6] MSEK, avser aktivering för utveckling av säkerhetsprodukter och programvaror. Under andra kvartalet uppgick investeringar i immateriella tillgångar till 19,3 [18,9] MSEK varav 18,8 [14,2] MSEK avser aktivering för utveckling av säkerhetsprodukter och programvaror. Soliditeten uppgick till 70 [74] % den 30 juni 2019.

	Försäljnings- tillväxt i lokal valuta	Förut- betalda intäkter	Valuta- effekt	Tillväxt netto- omsättning	Andel av netto- omsättning
3 mån apr-jun					
Amerika	-1 %	7 %	10 %	16 %	40 %
Europa	6 %	-21 %	2 %	-13 %	34 %
Asien	10 %	-1 %	6 %	15 %	25 %
Ej allokerat	-	-	-	-	1 %
Totalt	4 %	-6 %	6 %	4 %	100 %

Under andra kvartalet har checkräkningskredit utnyttjats vilket redovisas i koncernens balansräkningar som skulder till kreditinstitut. Checkräkningskrediten är utställd i valuta SEK.

Kassaflöde och likvida medel

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under perioden till 47,9 (44,3) MSEK, varav 28,8 (25,2) MSEK under andra kvartalet.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under perioden till -57,6 (-188,4) MSEK, varav -37,2 (-162,7) MSEK under andra kvartalet. Merparten av investeringarna avser aktivering för utveckling av säkerhetsprodukter och IAR Embedded Workbench för RISC-V.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under perioden till -42,8 (105,9) MSEK, varav -40,6 (105,9) MSEK under andra kvartalet. Merparten av finansieringsverksamhetens kassaflöde under perioden utgörs av nettot av utnyttjande av checkräkningskredit, amortering av leasingskulder och utbetalning av utdelning till aktieägarna.

Den 30 juni 2019 uppgick nettokassan till -8,6 (81,7) MSEK. Nettokassan har påverkats negativt som en följd av att bolaget tillämpar IFRS16 från årskiftet. Se vidare not 1 Redovisningsprinciper. Vid periodens utgång uppgick likvida medel till 55,8 (84,6) MSEK. Därutöver fanns outnyttjade kreditlimiter uppgående till 194,6 (225,0) MSEK. Totalt uppgick därmed koncernens disponibla likvida medel till 251,1 (309,6) MSEK.

PERSONAL

Antalet anställda i IAR Systems uppgick vid periodens utgång till 215 (180). Medelantalet anställda under perioden uppgick till 197 (161) personer.

MODERBOLAGET

Verksamheten i moderbolaget omfattar koncernledning, ekonomi och IR/PR. Moderbolagets nettoomsättning uppgick för perioden till 6,1 (6,1) MSEK. Resultatet efter finansiella poster uppgick till -4,6 (-5,2) MSEK.

Nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till 0,1 (0,0) MSEK.

Den 30 juni 2019 uppgick likvida medel till 5,2 (6,3) MSEK. Antalet anställda i moderbolaget uppgick vid periodens utgång till 4 (4).

ÅRSSTÄMMA 2019

Årsstämma i IAR Systems Group hölls den 24 april 2019. För information om årsstämman och de beslut som fattades hänvisas till bolagets webbplats www.iar.com.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Marknaden för IAR Systems programvara utvecklas snabbt och prognoser om den framtida utvecklingen är därför förknippade med osäkerhet. IAR Systems Groups bedömning är att inga väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer har förändrats eller tillkommit utöver de som beskrivs i årsredovisningen för 2018 under "Förvaltningsberättelsen" på sidorna 46-47 samt i not 2 på sidorna 63-64.

IAR Systems Group följer utvecklingen kring Brexit löpande och bedömer i dagsläget inte att en Brexit märkbart förändrar väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer i koncernen. Koncernen bedriver framförallt utvecklingsverksamhet i Storbritanien genom det helägda dotterbolaget Secure Thingz.

FRAMTIDSUTSIKTER

Styrelsens finansiella mål är att IAR Systems omsättning ska öka med 10-15 % årligen i lokal valuta och att rörelsemarginalen ska överstiga 25 % över en konjunkturcykel.

FINANSIELL KALENDER 2019

Delårsrapport jan-sep 2019, den 7 november 2019.

GRANSKNING

Denna rapport har inte varit föremål för revisorernas granskning.

Resultaträkningar

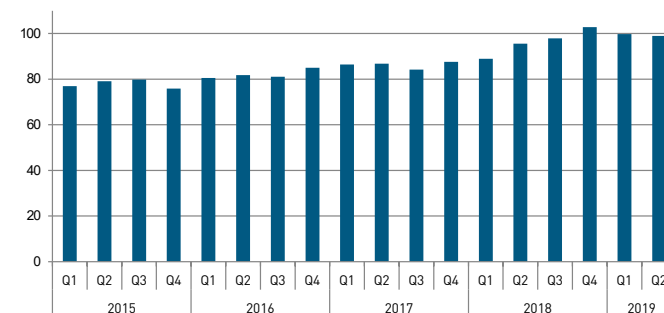
RESULTATRÄKNINGAR I SAMMANDRAG, KONCERNEN

MSEK	Not	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
		2019	2018	2019	2018	2018
Nettoomsättning	1, 2	198,8	184,5	99,0	95,6	385,2
Handelsvaror		-4,6	-4,7	-2,5	-1,9	-9,0
Övriga externa kostnader		-28,7	-32,7	-15,1	-20,4	-68,2
Personalkostnader		-94,2	-82,4	-48,5	-43,3	-167,9
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar		-1,5	-1,1	-1,0	-0,6	-2,6
Avskrivningar nyttjanderättstillgångar		-4,5	-	-2,3	-	-
Avskrivningar immateriella tillgångar		-12,1	-10,4	-5,8	-5,7	-21,9
Rörelseresultat		53,2	53,2	23,8	23,7	115,6
Finansiella intäkter		0,0	0,0	0,0	0,0	0,1
Finansiella kostnader		-2,2	-2,1	-2,0	-1,7	-1,9
Resultat före skatt		51,0	51,1	21,8	22,0	113,8
Skatt		-11,4	-12,1	-5,1	-5,8	-26,2
Periodens resultat		39,6	39,0	16,7	16,2	87,6
Periodens resultat per aktie före utspädning, SEK		2,91	2,97	1,23	1,20	6,67
Periodens resultat per aktie efter utspädning, SEK		2,90	2,97	1,22	1,20	6,65

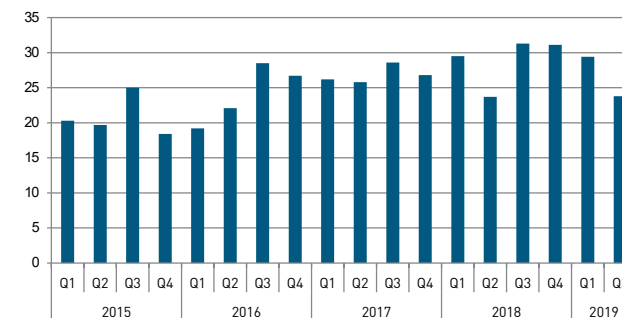
RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

MSEK	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
Periodens resultat	39,6	39,0	16,7	16,2	87,6
Periodens övriga totalresultat					
Poster som kan komma att omklassificeras till resultatet:					
Valutakursdifferenser	16,6	5,4	-3,1	4,0	-6,7
Värdeförändring långfristig värdepappersinnehav	-	17,5	-	-0,4	17,5
Summa övrigt totalresultat	16,6	22,9	-3,1	3,6	10,8
Periodens totalresultat	56,2	61,9	13,6	19,8	98,4
Periodens totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	56,2	61,9	13,6	19,8	98,4

NETTOOMSÄTTNING, MSEK



RÖRELSERESULTAT, MSEK



Balansräkningar

BALANSRÄKNINGAR I SAMMANDRAG, KONCERNEN

MSEK	Not	190630	180630	181231
TILLGÅNGAR				
Anläggningstillgångar				
Goodwill	3	348,0	349,0	339,3
Övriga immateriella tillgångar	4	176,1	130,5	144,8
Materiella anläggningstillgångar		6,7	7,2	8,9
Nyttjanderättstillgångar		33,3	-	-
Finansiella anläggningstillgångar		2,4	1,8	1,8
Uppskjuten skattefordran	5	18,2	8,5	13,3
Summa anläggningstillgångar		584,7	497,0	508,1
Omsättningstillgångar				
Varulager		6,6	4,9	6,6
Övriga omsättningstillgångar		51,6	36,5	38,2
Kundfordringar		72,1	62,8	63,2
Likvida medel		55,8	84,6	106,1
Summa omsättningstillgångar		186,1	188,8	214,1
SUMMA TILLGÅNGAR		770,8	685,8	722,2
EGET KAPITAL OCH SKULDER				
Summa eget kapital		540,2	507,4	550,0
Långfristiga skulder				
Leasingskulder		25,4	1,7	1,2
Andra långfristiga skulder		1,8	1,5	1,6
Uppskjuten skatteskuld		33,7	24,8	29,6
Summa långfristiga skulder		60,9	28,0	32,4
Kortfristiga skulder				
Leverantörsskulder		7,4	7,9	7,3
Skulder till kreditinstitut		29,7	-	-
Leasingskulder		9,3	1,2	1,6
Förutbetalda intäkter		86,8	74,7	79,0
Övriga kortfristiga skulder		36,5	66,6	51,9
Summa kortfristiga skulder		169,7	150,4	139,8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		770,8	685,8	722,2

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL, KONCERNEN

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
MSEK	2019	2018	2019	2018	2018
Eget kapital vid periodens början	550,0	290,4	593,8	507,6	290,4
Nyemission, efter avdrag för transaktionskostnader och skatt	-	175,1	-	-	177,5
Återköp av egna aktier	-	-	-	-	-3,6
Teckningsoptioner, efter avdrag för transaktionskostnader och skatt	0,4	-	0,4	-	3,6
Apportemission		39,7		39,7	39,7
Värde på aktierelaterade ersättningar	1,7	8,3	0,5	8,3	12,0
Utdelning	-68,1	-68,0	-68,1	-68,0	-68,0
Periodens totalresultat	56,2	61,9	13,6	19,8	98,4
Eget kapital vid periodens slut	540,2	507,4	540,2	507,4	550,0
Varav hänförligt till moderbolagets aktieägare	540,2	507,4	540,2	507,4	550,0

SOLIDITET 2019-06-30



Kassaflöden

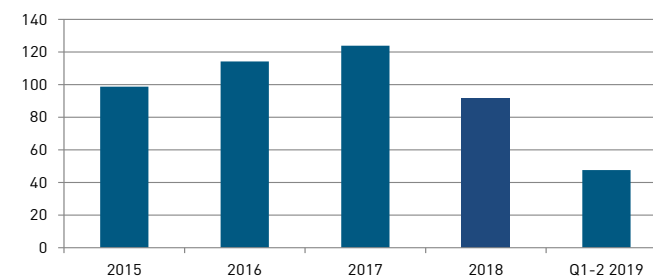
KASSAFLÖDEN I SAMMANDRAG, KONCERNEN

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
MSEK	2019	2018	2019	2018	2018
Inbetalningar från kunder	188,6	169,3	96,3	83,6	381,1
Utbetalningar till leverantörer och anställda	-130,6	-105,6	-62,5	-51,6	-250,0
Erhållen ränta	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erlagd ränta	-1,2	-0,9	-0,7	-0,4	-1,7
Betald inkomstskatt	-8,9	-18,5	-4,3	-6,4	-36,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten	47,9	44,3	28,8	25,2	92,6
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-0,9	-1,0	-0,2	-0,6	-4,3
Investeringar i immateriella tillgångar	-38,1	-17,4	-18,4	-12,7	-42,5
Investeringar i dotterbolag	-18,6	-170,0	-18,6	-149,4	-170,8
Avyttring av övriga placeringar	-	-	-	-	0,1
Investeringar i övriga placeringar	-	-	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-57,6	-188,4	-37,2	-162,7	-217,5
Nyemissioner, efter avdrag för transaktionskostnader	0,0	175,1	0,0	175,1	176,0
Teckningsoptioner, efter avdrag för transaktionskostnader	0,4	-	0,4	-	3,6
Återköp av egna aktier	-	-	-	-	-3,6
Amortering av finansiella skulder	-5,6	-1,2	-3,4	-1,2	-1,2
Upptagna lån	30,4	-	30,4	-	0,9
Utdelning	-68,1	-68,0	-68,1	-68,0	-68,0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-42,8	105,9	-40,6	105,9	107,7
Periodens kassaflöde	-52,4	-38,2	-49,0	-31,6	-17,2
Likvida medel vid periodens ingång	106,1	119,5	104,4	114,5	119,5
Kursdifferens i likvida medel					
- hänförlig till likvida medel vid periodens ingång	2,0	3,2	0,3	1,8	3,6
- hänförlig till periodens kassaflöde	0,1	0,1	0	-0,1	0,1
Likvida medel vid periodens utgång	55,8	84,6	55,8	84,6	106,1

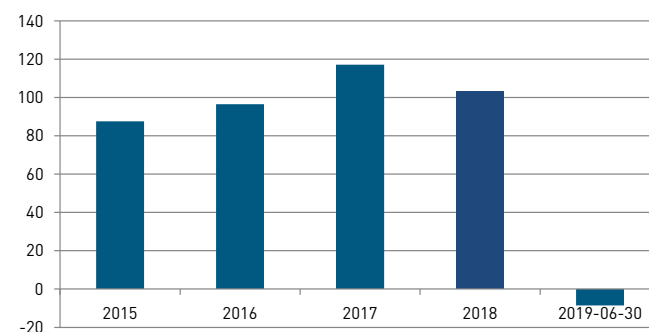
LIKVIDA MEDEL, KONCERNEN

MSEK	190630	180630	181231
Likvida medel vid periodens slut	55,8	84,6	106,1
Outnyttjade krediter	195,3	225,0	225,0
Summa disponibla likvida medel	251,1	309,6	331,1

KASSAFLÖDE FRÅN LÖPANDE VERKSAMHET, MSEK



NETTOKASSA, MSEK



Nyckeltal

KONCERNEN

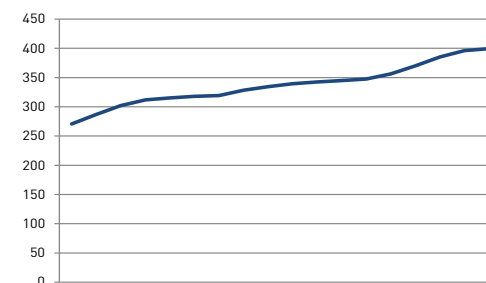
	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
Bruttomarginal, %	97,7	97,5	97,5	98,0	97,7
EBITDA, %	35,9	35,1	33,2	31,4	36,4
Rörelsemarginal, %	26,8	28,8	24,0	24,8	30,0
Vinstmarginal, %	25,7	27,7	22,0	23,0	29,5
Kassaflöde, %	24,1	24,0	29,1	26,4	24,0
Soliditet, %	70,1	74,0			76,2
Räntabilitet på eget kapital, %	7,3	9,8	2,9	3,2	20,8
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	9,4	13,3	3,9	4,7	27,4
Sysselsatt kapital, MSEK	604,6	510,3			552,8
Nettokassa, MSEK	-8,6	81,7			103,3
Nettoskultsättningsgrad, ggr	0,0	-0,2			-0,2
Antalet anställda vid periodens utgång, st	215	180			200
Antalet anställda medeltal, st	197	161	202	169	171
Omsättning per anställd, MSEK	1,0	1,1	0,5	0,6	2,3

AKTIEDATA

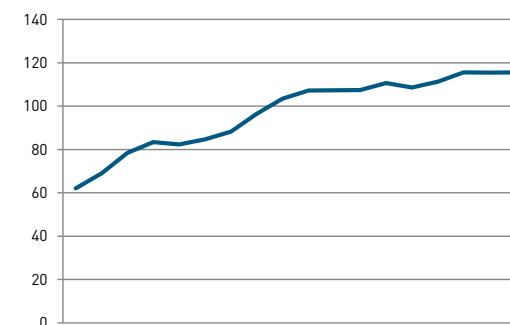
	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
Eget kapital per aktie, SEK	39,63	37,29			40,38
Antalet aktier vid periodens slut, miljoner	13,63	13,61			13,62
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	13,62	13,12	13,63	13,53	13,13
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning, miljoner	13,65	13,12	13,65	13,53	13,13
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, SEK	3,52	3,38	2,11	1,86	7,05
Resultat per aktie, SEK*	2,91	2,97	1,23	1,20	6,67
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	2,90	2,97	1,22	1,20	6,65

*Definition enligt IFRS. Se även definitioner sidan 16.

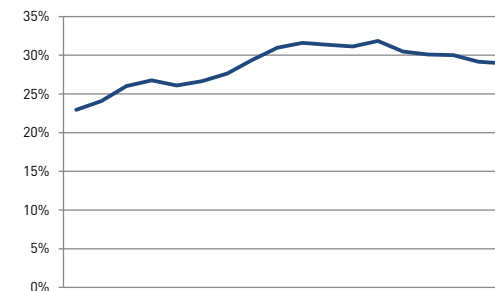
NETTOOMSÄTTNING
RULLANDE 12 MÅNADER



RÖRELSERESULTAT
RULLANDE 12 MÅNADER



RÖRELSEMARGINAL
RULLANDE 12 MÅNADER



Kvartalsöversikt respektive flerårsöversikt

		Netto- omsättning, MSEK	EBITDA, MSEK	EBITDA- marginal, %	Rörelse- resultat, MSEK	Rörelse- marginal, %	Resultat per aktie, SEK*	Räntabilitet på eget kapital, %	Kassaflöde löpande verksamhet per aktie, SEK	Eget kapital per aktie, SEK	Börskurs, SEK	Börsvärde, MSEK
2019	Q2	99,0	32,9	33,2	23,8	24,0	1,23	2,9	2,11	39,63	269,50	3 673
	Q1	99,8	38,4	38,5	29,4	29,5	1,68	4,0	1,40	43,58	260,00	3 542
2018	Q4	102,8	37,6	36,6	31,1	30,3	1,60	3,9	2,45	40,38	243,00	3 310
	Q3	97,9	37,8	38,6	31,3	32,0	1,97	5,0	1,09	40,88	258,50	3 518
	Q2	95,6	30,0	31,4	23,7	24,8	1,20	3,2	1,86	37,29	277,00	3 770
	Q1	88,9	34,7	39,0	29,5	33,2	1,81	5,7	1,51	32,76	230,00	2 905
2017	Q4	87,6	31,9	36,4	26,8	30,6	1,56	7,0	2,64	22,99	189,00	2 387
	Q3	84,2	33,8	40,1	28,6	34,0	1,61	7,7	2,52	21,56	180,50	2 280
	Q2	86,8	30,9	35,6	25,8	29,7	1,68	7,7	2,56	20,09	175,00	2 211
	Q1	86,4	30,6	35,4	26,2	30,3	1,49	6,5	2,10	23,58	200,00	2 526
2016	Q4	85,0	31,2	36,7	26,7	31,4	1,59	7,5	3,13	22,13	206,00	2 602
	Q3	81,1	32,9	40,6	28,5	35,1	1,73	8,8	2,54	20,44	190,00	2 400
	Q2	81,8	26,0	31,8	22,1	27,0	1,34	6,2	1,63	18,64	157,00	1 983
	Q1	80,5	23,1	28,7	19,2	23,9	1,20	5,1	1,74	24,20	172,50	2 179
2015	Q4	75,9	22,2	29,2	18,4	24,2	1,09	4,9	2,22	23,03	150,00	1 895
	Q3	79,8	28,9	36,2	25,0	31,3	1,49	7,0	1,63	21,96	103,25	1 304
	Q2	79,1	23,5	29,7	19,7	24,9	1,21	5,4	2,51	20,43	99,75	1 260
	Q1	76,9	23,7	30,8	20,3	26,4	1,23	5,2	1,45	24,36	104,00	1 314
2014	Q4	66,1	16,3	24,7	13,5	20,4	0,84	3,8	1,27	22,85	74,75	944
	Q3	64,9	18,4	28,4	15,6	24,0	1,06	5,0	1,89	21,83	68,25	862
	Q2	62,7	15,2	24,2	12,7	20,3	0,78	3,4	1,33	20,72	68,50	861
	Q1	62,0	13,7	22,1	11,4	18,4	0,68	2,8	1,12	24,68	57,57	780
2013	Q4	61,5	12,6	20,5	10,1	16,4	0,58	2,5	0,84	23,90	39,77	491
	Q3	54,9	17,9	32,6	15,4	28,1	0,96	4,3	1,56	22,77	38,93	453
	Q2	56,1	9,7	17,3	7,7	13,7	0,53	2,4	0,97	21,42	34,40	388
	Q1	57,7	10,4	18,0	8,1	14,0	0,53	2,3	0,17	22,87	36,07	407
2012	Q4	59,5	11,7	19,7	9,8	16,5	-0,48	-2,1	1,34	22,34	35,24	397
	Q3	56,2	12,0	21,4	10,1	18,0	0,75	3,3	0,68	22,84	37,82	426
	Q2	56,4	8,8	15,6	7,3	12,9	0,42	1,9	1,27	22,15	39,77	448
	Q1	58,0	9,3	16,0	8,0	13,8	0,48	2,2	0,12	22,22	32,37	355
2011	Q4	57,5	9,4	16,3	7,7	13,4	0,96	4,5	1,20	21,82	22,66	248
	Q3	48,2	8,3	17,2	7,1	14,7	0,67	3,3	1,07	20,92	20,25	222
	Q2	48,9	6,7	13,7	5,4	11,0	0,49	1,4	1,19	20,09	21,83	239
	Q1	45,8	5,0	10,9	3,8	8,3	0,33	0,6	-0,37	50,35	17,76	195
2010	Q4	48,0	3,5	7,3	2,2	4,6	0,19	-0,6	0,47	54,16	16,41	180
	Q3	44,2	5,5	12,4	4,4	10,0	0,39	1,4	0,23	55,50	12,58	138
	Q2	42,1	3,2	7,6	2,4	5,7	0,24	1,1	0,33	53,81	13,65	150
	Q1	43,6	3,9	8,9	2,9	6,7	0,26	1,6	0,22	54,42	13,89	152
2018		385,2	140,1	36,4	115,6	30,0	6,67	20,8	7,05	40,38	243,00	3 310
2017		345,0	127,2	36,9	107,4	31,1	6,33	28,1	9,81	22,99	189,00	2 387
2016		328,4	113,2	34,5	96,5	29,4	5,86	25,9	9,04	22,13	206,00	2 602
2015		311,7	98,3	31,5	83,4	26,8	5,02	21,9	7,81	23,03	150,00	1 895
2014		255,7	63,6	24,9	53,2	20,8	3,37	14,5	5,61	22,85	74,75	944
2013		230,2	50,6	22,0	41,3	17,9	2,59	10,9	3,53	23,90	39,77	491
2012		230,1	41,8	18,2	35,2	15,3	1,16	5,3	3,41	22,34	35,24	397
2011		200,4	29,4	14,7	24,0	12,0	-1,70	6,4	3,09	21,82	22,66	248
2010		177,9	16,1	9,1	11,9	6,7	1,88	3,5	1,25	54,16	16,41	180

* Definition enligt IFRS.

Moderbolaget

RESULTATRÄKNINGAR I SAMMANDRAG

	6 mån jan-jun		Helår
MSEK	2019	2018	2018
Nettoomsättning	6,1	6,1	12,2
Rörelsens kostnader	-9,0	-9,3	-21,9
Avskrivningar materiella anläggningstillgångar	-0,0	-0,0	-0,0
Rörelseresultat	-2,9	-3,2	-9,7
Resultat från finansiella investeringar	-0,7	-2,0	100,9
Resultat före skatt	-4,6	-5,2	91,2
Skatt	1,0	1,1	-20,1
Periodens resultat	-3,6	-4,1	71,1

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT

	6 mån jan-jun		Helår
MSEK	2019	2018	2018
Periodens resultat	-3,6	-4,1	71,1
Periodens övriga totalresultat			
Poster som kan komma att omklassificeras till resultatet:			
Värdeförändring långfristigt värdepappersinnehav	-	17,5	17,5
Summa övrigt totalresultat	-	17,5	17,5
Periodens totalresultat	-3,6	13,4	88,6

BALANSRÄKNINGAR I SAMMANDRAG

MSEK	190630	180630	181231
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	0,2	0,1	0,1
Aktier i dotterbolag	476,2	455,2	476,2
Övriga finansiella anläggningstillgångar	0,1	0,1	0,1
Uppskjuten skattefordran	1,0	1,1	1,5
Summa anläggningstillgångar	477,5	456,5	477,9
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos dotterbolag	46,9	-	42,0
Övriga omsättningstillgångar	14,3	9,8	2,2
Likvida medel	5,2	6,3	9,3
Summa omsättningstillgångar	66,4	16,1	53,5
SUMMA TILLGÅNGAR	543,9	472,6	531,4
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Summa eget kapital	431,1	402,6	502,3
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	0,3	0,5	0,9
Skulder till kreditinstitut	29,7	-	-
Skulder till dotterbolag	74,9	43,7	-
Övriga kortfristiga skulder	7,9	25,8	28,2
Summa kortfristiga skulder	112,8	70,0	29,1
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	543,9	472,6	531,4

Noter

1. REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) och IFRS Interpretations Committee-tolkningar sådana de antagits av EU. Vidare har rekommendation från Rådet för finansiell rapportering, RFR 1 avseende Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats. Denna delårsrapport är för koncernen upprättad i överensstämmelse med Årsredovisningslagen (ÅRL) och IAS 34 Delårsrapportering och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapportering rekommendation RFR 2, Redovisning för juridiska personer.

De redovisningsprinciper som tillämpats för koncernen och moderbolaget överensstämmer med de redovisningsprinciper som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen förutom vad som beskrivs nedan avseende IFRS 16.

Från 1 januari 2019 tillämpar koncernen följande nya eller ändrade IFRS-standarder från IFRS Interpretations Committee:

IFRS 16 Leases ersatte IAS 17 Leasingavtal och tillämpas från och med 1 januari 2019. IFRS 16 innebär för leasetagaren att i princip samtliga leasingavtal redovisas i rapporten över finansiell ställning. Klassificeringen i operationella och finansiella leasingavtal har upphört. Den underliggande tillgången i leasingavtalet redovisas i rapporten över finansiell ställning. IAR tillämpar modifierade retroaktiva övergångsmetoden avseende redovisning av leasingavtal som tidigare redovisats som operationell leasing. Den metoden innebär att leasingkulden beräknas som nuvärdet av återstående leasingavgifter diskonterade med den marginella låneräntan i början av den period i vilken företaget först tillämpar standarden, samt att jämförelse år ej justeras.

Koncernen bedömer om ett avtal är eller innehåller ett leasingavtal vid avtalets början. Koncernen redovisar en nyttjanderätt och en motsvarande leasingkulda för samtliga leasingavtal i vilka koncernen är leasetagare. Detta gäller dock inte för korttidsleasingavtal (definierade som leasingavtal som har en leasingperiod på 12 månader eller mindre) samt för leasingavtal där den underliggande tillgången har ett lågt värde. För dessa leasingavtal, redovisar koncernen leasingavgifter som en rörelsekostnad linjärt över leasingperioden, om ingen annan systematisk metod bättre återspeglar hur de ekonomiska fördelar från den underliggande tillgången konsumeras av leasetagaren.

Leasingkulden värderas initialt till nuvärdet av de leasingavgifter som inte erlagts vid inledningsdatumet, diskonterade med användning av leasingavtalets implicita ränta. Om denna räntesats inte lätt kan fastställas, använder koncernen den marginella låneräntan. Den marginella låneräntan är den räntesats som en leasetagare skulle behöva betala för en finansiering genom lån under en motsvarande period, och med motsvarande säkerhet, för nyttjanderätten av en tillgång i en liknande ekonomisk miljö.

Leasingbetalningar som ingår i värdet av leasingavgiften omfattar:

- Fasta leasingavgifter, med avdrag för eventuella leasingincitament.
- Rörliga leasingavgifter, exempelvis avseende index eller ett pris, initialt värderade med

hjälp av index eller pris vid inledningsdatumet.

- Beloppet som förväntas betalas av leasingtagaren enligt garantier för restvärde.
- Lösenpriset för en köpoption om leasetagaren är rimligt säker på att utnyttja en sådan möjlighet.
- Avgift för uppsägning av leasingavtalet, om leasingperioden återspeglar att leasetagaren kommer att utnyttja en möjlighet att säga upp leasingavtalet.

Koncernen omvärderar leasingkulden (och gör en motsvarande anpassning till den relaterade nyttjanderätten) när:

- Leasingperioden har ändrats eller vid en förändring av bedömningen av utnyttjandet av en köpoption. I de fallen omvärderas leasingkulden genom diskontering av de reviderade leasingavgifterna med en reviderad diskonteringsränta.
- Leasingbetalningarna ändras på grund av förändringar i index eller pris eller vid förändring av förväntade betalningar enligt av garanterat restvärde. I dessa fall omvärderas leasingkulden genom att diskontera de reviderade leasingavgifterna med hjälp av den initiala diskonteringsräntan.
- Leasingkontraktet ändras och förändringen inte redovisas som ett separat leasingavtal. I dessa fall omvärderas leasingavgiften genom att diskontera de reviderade leasingavgifterna med en reviderad diskonteringsränta.

Inga omvärderingar enligt ovan skedde under rapporteringsperioden.

Vid anskaffningstillfället redovisas nyttjanderätterna till värdet av motsvarande leasingkulda, erlagda leasingavgifter vid eller före inledningsdatumet samt eventuella initiala direkta utgifter. Därefter reduceras nyttjanderättstillgångens redovisade värde med ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Avyttrade tillgångar avskrivs under den kortare av leasingperioden och den underliggande tillgångens användbara livslängd. Om ett leasingavtal överför ägande av den underliggande tillgången eller anskaffningsvärdet för nyttjanderätten återspeglar att koncernen förväntar sig att utnyttja en köpoption, sker avskrivning över nyttjandeperioden för den underliggande tillgången. Avskrivningen påbörjas per inledningsdatumet för leasingavtalet.

Koncernen tillämpar IAS 36 Nedskrivning av tillgångar för att avgöra huruvida nyttjanderättstillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde.

Rörliga leasingavgifter som inte är beroende av index eller pris ingår inte i värderingen av leasingkulden och nyttjanderätten. Dessa leasingavgifter redovisas som en kostnad i den period då händelsen eller de villkor som utlöser dessa betalningar inträffar och ingår i linjen "övriga externa kostnader" i koncernens resultaträkning.

Nyttjanderättstillgångar presenteras som en separat linje i koncernredovisningen.

IFRS 16 tillåter, som en praktisk lättnadsregel, att en leasetagare inte separerar icke-leasingkomponenter från leasingkomponenter och istället redovisar varje leasingkomponent och tillhörande icke-leasing komponenter som en enda leasingkomponent. Koncernen har valt att inte tillämpa detta undantag. När IFRS 16 tillämpades förs första gången använde IAR följande praktiska lösningar som tillåts i standarden:

- Samma diskonteringsränta har använts på leasingavtal med liknande egenskaper.
- Leasingavtal med en kvarvarande leasingtid på mindre än 12 månader per 1 Januari 2019 redovisas ej i balansräkningen om inte förlängning är sannolik.
- Direkta anskaffningskostnader för nyttjanderättstillgångar har uteslutits vid övergången.
- Korta leasingkontrakt (12 månader eller kortare) och leasingavtal där underliggande tillgång uppgår till lågt värde (upp till 5000 USD) redovisas ej i balansräkningen utan på motsvarande sätt som Operationella leasingavtal redovisades tidigare.
- Historisk information har använts vid bedömning av ett leasingavtals längd i de fall det finns optioner att förlänga eller säga upp ett avtal.

Effekter på tillgångar, skulder och eget kapital, 1 januari 2019

MSEK	Ref	Redovisade balansposter 1 januari 2019	Omräkning till IFRS 16	Omräknade balansposter 1 januari 2019
Tillgångar				
Inventarier	A	7,6	-2,8	4,8
Nyttjanderättstillgångar	B,C	-	30,5	30,5
Summa effekt tillgångar			27,7	
Skulder & Eget kapital				
Långfristig leaseingskuld	D	1,2	21,3	22,5
Kortfristig leaseingskuld	D	1,6	7,7	9,3
Upplupna kostnader	C	23,1	-1,3	21,8
Summa effekt skulder & eget kapital			27,7	

Ref:

A Avser finansiell lease som i senaste årsredovisning redovisades inom posten Inventarier.

B Omräkning av leasingavtal i enlighet med IFRS 16

C Avser omräkning av hyresrabatt som tidigare periodiserats över leasingavtalets löptid

D Leaseingskuld som i senaste årsredovisning redovisades inom posten Upplåning (Långfristig/ Kortfristig).

Avstämning upplysning operationella leasingavtal (IAS 17) och redovisad leaseingskuld (IFRS 16)

Åtaganden för operationella leasingavtal per 31 december 2018

MSEK	
Åtaganden för operationella leasingavtal per 31 december 2018	39,6
Finansiella leaseingskulder per 31 december 2018	2,8
Leasingavtal med kort löptid (avgår då de kostnadsföres)	-7,6
Leasingavtal med mindre värde (avgår då de kostnadsföres)	-
Effekter av förlängningsoptioner	-
Diskonteringseffekt	-1,7
Redovisad leaseingskuld i öppningsbalansen 1 januari 2019	30,5

Koncernen har tillämpat en vägd genomsnittlig marginell låneränta om 1,75% vid fastställande av leaseingskulden i öppningsbalansen per 1 januari 2019.

Övriga nya eller ändrade IFRS-standarder och tolkningar från IFRS Interpretations Committee samt ändringar i RFR 2 som trätt i kraft med tillämpning från 1 januari 2019 har inte haft någon väsentlig effekt på koncernens eller moderbolagets finansiella rapporter. Upplysningar enligt IAS 34 Delårsrapportering lämnas såväl i noter som på annan plats i delårsrapporten. Med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning behöver inte IFRS 16 tillämpas i juridisk person. Moderbolaget har valt att tillämpa undantaget.

2. NETTOOMSÄTTNING

Nettoomsättningen fördelas enligt följande:

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
MSEK	2019	2018	2019	2018	2018
Utvecklingsverktyg	197,7	184,0	98,3	95,1	380,2
Säkerhetslösningar	1,1	0,5	0,7	0,5	5,0
Nettoomsättning	198,8	184,5	99,0	95,6	385,2

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
MSEK	2019	2018	2019	2018	2018
Licensintäkter	118,4	118,6	58,7	61,8	242,9
Support och programvaruuppdateringar	68,8	56,4	36,2	29,3	119,4
Royaltyintäkter	2,9	2,6	1,5	1,3	5,5
Övrigt	7,6	6,4	1,9	2,7	12,4
Nettoomsättning	197,7	184,0	98,3	95,1	380,2

Vid en viss tidpunkt	126,0	125,0	60,6	64,5	255,3
Över tid	71,7	59,0	37,7	30,6	124,9
Nettoomsättning	197,7	184,0	98,3	95,1	380,2

Noter forts.

Amerika	71,3	59,1	39,4	33,5	126,2
Asien	52,9	45,8	24,5	21,2	94,2
Europa	70,2	75,5	33,0	38,4	151,6
Ej regionsfördelad	3,3	3,6	1,4	2,0	8,2
Nettoomsättning	197,7	184,0	98,3	95,1	380,2

Säkerhetslösningar	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
MSEK	2019	2018	2019	2018	2018
Licensintäkter	0,2	-	0,2	-	-
Support och programvaruuppdateringar	-	-	-	-	-
Royaltyintäkter	-	-	-	-	-
Övrigt	0,9	0,5	0,5	0,5	5,0
Nettoomsättning	1,1	0,5	0,7	0,5	5,0

Vid en viss tidpunkt	1,1	0,5	0,7	0,5	5,0
Över tid	-	-	-	-	-
Nettoomsättning	1,1	0,5	0,7	0,5	5,0

MSEK	2019	2018	2019	2018	2018
Amerika	1,1	0,5	0,7	0,5	5,0
Asien	-	-	-	-	-
Europa	-	-	-	-	-
Ej regionsfördelad	-	-	-	-	-
Nettoomsättning	1,1	0,5	0,7	0,5	5,0

Enligt avtalet med Renesas Synergy erhåller IAR Systems en garanterad årlig minimiersättning. De royaltyintäkter som redovisas avser den garanterade minimiersättningen för perioden.

3. GOODWILL

Under perioden har goodwill ökat med 8,7 MSEK till följd av valutaomräkningar. Goodwill testas årligen eller då indikationer föreligger för att identifiera eventuella nedskrivningsbehov. Goodwill redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade nedskrivningar. Nedskrivningsprövningen som genomfördes vid årsskiftet visade på att inget nedskrivningsbehov förelåg. Inga indikationer på nedskrivningsbehov föreligger under perioden. Goodwill uppgick per den 30 juni 2019 till 348,0 (339,3) MSEK.

4. ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Under perioden har övriga immateriella tillgångar ökat med 31,3 MSEK. Rörelsens kostnader har under perioden reducerats med 38,6 (17,6) MSEK avseende aktivering för utveckling av

programvara. Av de internt upparbetade kostnaderna som aktiverats avser 31,8 (15,2) MSEK personalkostnader. Investeringarna i immateriella tillgångar har under perioden ökat som en följd av förvärvet av Secure Thingz samt framtagandet av IAR Embedded Workbench för RISC-V.

5. UPPSKJUTEN SKATTEFORDRAN

Uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdrag redovisas som tillgång i den utsträckning det är sannolikt att underskottsavdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Den 30 juni 2019 uppgick koncernens ansamlade underskottsavdrag utanför Sverige till 76 (45) MSEK. I balansräkningen är uppskjuten skattefordran redovisad till 18,2 (13,3) MSEK varav underskottsavdrag avser 14,4 (8,5) MSEK. Samtliga underskott redovisas i koncernens balansräkning.

6. STÄLLDA SÄKERHETER

MSEK	190630	180630	181231
Avseende pensioner	1,8	1,8	1,8
Avseende skuld till kreditinstitut	3,0	3,0	2,8
Ställda säkerheter totalt	4,8	4,8	4,6

7. OPTIONSPROGRAM

I enlighet med beslut vid årsstämman den 24 april 2019 har ett långsiktigt incitamentsprogram för samtliga anställda i IAR Systems-koncernen införts ("LTIP 2019"). Sammanlagt omfattade programmet 532 500 optioner varav 418 000 optioner förvärvades alternativt tilldelades inom LTIP 2019. Optionerna berättigar till teckning eller förvärv av en aktie av serie B i bolaget enligt nedanstående villkor. Totalt motsvarar LTIP 2019 cirka 3,6 procent av aktiekapitalet och cirka 3,4 procent av rösterna i bolaget efter utspädning.

LTIP 2019 består av två olika typer av optioner, Teckningsoptioner och Personaloptioner. Teckningsoptionerna är avsedda för anställda i Sverige och Personaloptionerna är avsedda för anställda utanför Sverige. Det slutliga antalet optioner som varje deltagare är berättigad att utnyttja är beroende av graden av uppfyllnad av prestationsvillkor för koncernen. Prestationsvillkoren baseras på genomsnittlig årlig tillväxt av koncernens nettoomsättning för räkenskapsåren 2019, 2020 och 2021. Målnivåerna för prestationsvillkoren framgår av tabellen nedan och den relativa viktningen mellan vart och ett av prestationsvillkoren är en tredjedel.

Prestationsvillkor	Miniminivå	Maximinivå
Tillväxt nettoomsättning år 2019	5%	10%
Tillväxt nettoomsättning år 2020	5%	10%
Tillväxt nettoomsättning år 2021	5%	10%

För Teckningsoptionerna gäller att deltagarna erbjöds att förvärva ett visst antal optioner. Optionernas marknadspris enligt Black & Scholes värderingsmodell beräknas till 16,67 SEK. Deltagarna har betalat 11,17 SEK vilket är beräknat marknadspris justerat för prestationsvillkoren. Beroende på uppfyllnadsgrad av prestationsvillkoren berättigar varje teckningsrätt att under tiden från och med 1 maj 2022 till och med 31 maj 2022 teckna en ny aktie av serie B i bolaget till ett pris motsvarande 120 % av den genomsnittliga volymviktade betalkursen för bolagets aktie på Nasdaq Stockholm under perioden 3 maj 2019 till och med 13 maj 2019, vilken är fastställd till 347,70 SEK. Totalt förvärvades 63 000 Teckningsoptioner av deltagarna.

För Personaloptionerna gäller att deltagarna tilldelas optionerna utan kostnad och att de inte får pantsättas eller överlåtas. Optionerna intjänas med en tredjedel årligen från dagen för tilldelning av optionerna. Beroende på uppfyllnadsgrad av prestationsvillkoren berättigar varje personaloption att under tiden från och med 1 maj 2022 till och med 31 maj 2022 förvärva en ny aktie av serie B i bolaget till ett pris motsvarande 120 % av den genomsnittliga volymviktade betalkursen för bolagets aktie på Nasdaq Stockholm under perioden 3 maj 2019 till och med 13 maj 2019, vilken är fastställd till 347,70 SEK. Totalt tilldelades 355 000 Personaloptioner till deltagarna.

LTIP 2019 redovisas i enlighet med IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar vilket innebär att kostnaden för optionsprogrammen redovisas linjärt under intjänandeperioden. Den totala kostnaden för optionsprogrammen uppskattas till 6,1 Mkr varav 0,2 MSEK har belastat periodens resultat.

Information om koncernens övriga aktuella incitamentsprogram finns att tillgå i senast upprättad årsredovisning.

Definitioner

I delårsrapporten presenteras vissa finansiella mått som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning då de möjliggör utvärdering av bolagets resultatutveckling och finansiella ställning. Eftersom inte alla bolag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra bolag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS. I nedanstående tabeller presenteras mått som inte definieras enligt IFRS, om inte annat anges. I efterföljande avsnitt AVSTÄMNINGAR visas avstämningar och redogörelser för de komponenter som ingår i alternativa nyckeltal som användes i bolagets rapportering.

Nyckeltal	Definition/Beräkning	Användning
Bruttomarginal	Nettoomsättning minus kostnad för handelsvaror i procent av nettoomsättningen.	Mäter bolagets lönsamhet efter varukostnader och används för att följa upp kostnadseffektiviteten och effekter av förändringar i produktmix.
EBITDA	"Earnings Before Interest, Taxes, Depreciations and Amortisations" eller rörelseresultat före materiella och immateriella avskrivningar.	Förenklat visar måttet det resultatgenererande kassaflödet i verksamheten. Det ger en bild av rörelsens förmåga att i absoluta termer generera resurser för investering och betalning till finansörer och används för jämförelse över tid.
EBITDA-marginal	Rörelseresultat före materiella avskrivningar och immateriella avskrivningar (EBITDA) i förhållande till omsättning, uttryckt i procent.	Syftar på att visa den löpande verksamhetens lönsamhetsgrad.
Eget kapital, koncernen	Redovisat eget kapital i koncernen inkluderar 78,0 procent av obeskattade reserver. Genomsnittligt eget kapital beräknas som eget kapital vid årets början plus eget kapital vid årets slut dividerat med två.	Mäter bolagets nettovärde.
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut.	Mäter bolagets nettovärde per aktie.
Försäljningstillväxt i lokal valuta	Periodens försäljning i lokal valuta i jämförelse med försäljning i lokal valuta motsvarande period året innan.	Mäter bolagets försäljningstillväxt i lokal valuta och ger möjlighet att bedöma tillväxten utan påverkan av valutaeffekter.
Kassaflöde	Kassaflöde från den löpande verksamheten i procent av nettoomsättningen.	Mäter bolagets kassagenerering i förhållande till nettoomsättningen.
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie	Kassaflöde från den löpande verksamheten dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.	Mäter bolagets kassagenerering i förhållande till antalet aktier i bolaget.
Nettokassa	Likvida medel minskat med räntebärande skulder.	Mått på förmågan att med tillgängliga likvida medel betala av samtliga skulder om dessa förföll på dagen för beräkning och därmed ett mått på risken relaterad till bolagets kapitalstruktur.
Netto räntebärande skulder	Räntebärande skulder minskat med likvida medel.	Måttet används för att följa skuldutvecklingen och se storleken på återfinansieringsbehovet. Måttet utgör en komponent i att beräkna nettokassa och nettoskuldssättningsgrad.

Definitioner forts.

Nyckeltal	Definition/Beräkning	Användning
Nettoskuldsättningsgrad	Netto räntebärande skulder dividerat med eget kapital.	Måttet speglar relationen mellan koncernens två finansieringsformer. Måttet visar hur stor andel det främmande kapitalet utgör i relation till ägarnas investerade kapital och således ett mått på finansiell styrka men också belåningens hävstångseffekt. En högre nettoskuldsättningsgrad innebär en högre finansiell risk och en högre finansiell hävstång.
Resultat per aktie*	Periodens resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.	Mått på bolagets lönsamhet efter skatt per aktie. Nyckeltalet har stor betydelse vid bedömning av en akties värde.
Räntabilitet på eget kapital	Resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital.	Räntabilitet på eget kapital visar den redovisningsmässiga totalavkastningen på ägarnas kapital och återspeglar effekter såväl av rörelsens lönsamhet som av finansiell hävstång. Måttet används främst för att analysera ägarlönsamheten över tid.
Räntabilitet på sysselsatt kapital	Resultat före skatt plus finansiella kostnader i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.	Räntabiliteten på sysselsatt kapital visar hur väl verksamheten använder det kapital som binds i rörelsen. Måttet används för att mäta koncernens lönsamhet över tid.
Räntebärande skulder	Upplåning i bank eller motsvarande.	Måttet utgör en komponent i att beräkna nettokassa och nettoskuldsättningsgrad.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.	Måttet återspeglar verksamhetens operativa lönsamhet. Det är användbart för att följa upp lönsamheten och effektiviteten i verksamheten före beaktande av kapitalbindningen. Nyckeltalet används såväl internt i styrning och uppföljning av verksamheten som för jämförelse med andra företag.
Rörelseresultat	Resultat före skatt minus finansiella intäkter plus finansiella kostnader.	Används för att beräkna rörelsemarginalen.
Soliditet	Eget kapital i procent av totala tillgångar.	Nyckeltalet visar hur stor andel av tillgångarna som är finansierade med eget kapital och kan användas som en indikation på bolagets betalningsförmåga på lång sikt.
Sysselsatt kapital	Totala tillgångar minskat med icke räntebärande skulder. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas som sysselsatt kapital vid årets början plus sysselsatt kapital vid årets slut dividerat med två.	Kapitalet utgör det som aktieägare och långgivare ställt till bolagets förfogande. Det visar nettokapitalet som är investerat i den operativa verksamheten med tillägg för finansiella tillgångar.
Vinstmarginal	Resultat före skatt i procent av nettoomsättningen.	Vinstmarginal visar verksamhetens intjäningsförmåga från den löpande verksamheten oaktat skattesituation i relation till bolagets nettoomsättning och är tänkt att underlätta jämförelser med andra bolag i samma bransch.

* Definition enligt IFRS.

Avstämningar

BRUTTOMARGINAL beräknas som nettoomsättning minus kostnad för handelsvaror i procent av nettoomsättningen.

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK					
Nettoomsättning	198,8	184,5	99,0	95,6	385,2
Handelsvaror	-4,6	-4,7	-2,5	-1,9	-9,0
Bruttoresultat	194,2	179,8	96,5	93,7	376,2
Bruttomarginal	97,7 %	97,5 %	97,5 %	98,0 %	97,7 %

EBITDA beräknas som rörelseresultat före materiella avskrivningar och immateriella avskrivningar.

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK					
Rörelseresultat	53,2	53,2	23,8	23,7	115,6
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	1,5	1,1	1,0	0,6	2,6
Avskrivningar av nyttjanderättstillgångar	4,5	-	2,3	-	-
Avskrivningar av immateriella tillgångar	12,1	10,4	5,8	5,7	21,9
EBITDA	71,3	64,7	32,9	30,0	140,1

EBITDA-MARGINAL beräknas som EBITDA i procent av nettoomsättningen.

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK					
Nettoomsättning	198,8	184,5	99,0	95,6	385,2
EBITDA	71,3	64,7	32,9	30,0	140,1
EBITDA-marginal	35,9 %	35,1 %	33,2 %	31,4 %	36,4 %

RÖRELSEMARGINAL beräknas som rörelseresultat i procent av nettoomsättningen.

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK					
Nettoomsättning	198,8	184,5	99,0	95,6	385,2
Rörelseresultat	53,2	53,2	23,8	23,7	115,6
Rörelsemarginal	26,8 %	28,8 %	24,0 %	24,8 %	30,0 %

VINSTMARGINAL beräknas som resultat före skatt i procent av nettoomsättningen.

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK					
Nettoomsättning	198,8	184,5	99,0	95,6	385,2
Resultat före skatt	51,0	51,1	21,8	22,0	113,8
Vinstmarginal	25,7 %	27,7 %	22,0 %	23,0 %	29,5 %

KASSAFLÖDET beräknas som kassaflöde från den löpande verksamheten i procent av nettoomsättningen.

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK					
Nettoomsättning	198,8	184,5	99,0	95,6	385,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	47,9	44,3	28,8	25,2	92,6
Kassaflöde	24,1 %	24,0 %	29,1 %	26,4 %	24,0 %

SOLIDITET beräknas som eget kapital i procent av totala tillgångar.

	190630	180630	181231
MSEK			
Eget kapital	540,2	507,4	550,0
Totala tillgångar	770,8	685,8	722,2
Soliditet	70,1 %	74,0 %	76,2 %

GENOMSNIITTLIGT EGET KAPITAL beräknas som eget kapital vid periodens början plus eget kapital vid periodens slut dividerat med två.

	190630	190331	181231	180630	180331	171231
MSEK						
Eget kapital	540,2	595,1	550,0	507,4	507,6	290,4

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK					
Genomsnittligt eget kapital	545,1	398,9	567,6	507,5	553,2

RÄNTABILITET PÅ EGET KAPITAL beräknas som resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital.

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK					
Resultat efter skatt	39,6	39,0	16,7	16,2	87,6
Genomsnittligt eget kapital	545,1	398,9	567,6	507,5	420,2
Räntabilitet på eget kapital	7,3 %	9,8 %	2,9 %	3,2 %	20,8 %

NETTOSKULDSÄTTNINGSGRAD beräknas som netto räntebärande skulder dividerat med eget kapital.

	190630	190331	180630	180331	181231
MSEK					
Räntebärande skulder	64,4	31,2	2,9	2,3	2,8
Likvida medel	-55,8	-104,4	-84,6	-114,5	-106,1
Netto räntebärande skulder	8,6	-73,2	-81,7	-112,2	-103,3
Nettoskuldsättningsgrad	0,0	-0,1	-0,2	-0,2	-0,2

RÄNTABILITET PÅ SYSSELSATT KAPITAL beräknas som resultat före skatt plus finansiella kostnader i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.

	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
MSEK					
Resultat före skatt	51,0	51,1	21,8	22,0	113,8
Finansiella kostnader	2,2	2,1	2,0	1,7	1,9
Resultat före skatt plus finansiella kostnader	53,2	53,2	23,8	23,7	115,7
Räntabilitet på sysselsatt kapital	9,4 %	13,3 %	3,9 %	4,7 %	27,4 %

Avstämningar forts.

NETTOKASSA beräknas som likvida medel minskat med räntebärande skulder.

MSEK	190630	190331	180630	180331	181231
Likvida medel	55,8	104,4	84,6	114,5	106,1
Räntebärande skulder	-64,4	-31,2	-2,9	-2,3	-2,8
Nettokassa	-8,6	73,2	81,7	112,2	103,3

SYSSELSATT KAPITAL beräknas som totala tillgångar minskat med icke räntebärande skulder. Genomsnittligt sysselsatt kapital beräknas som sysselsatt kapital vid periodens början plus sysselsatt kapital vid periodens slut dividerat med två.

MSEK	190630	190331	181231	180630	180331	171231
Totala tillgångar	770,8	797,7	722,2	685,8	633,2	410,1
Icke räntebärande skulder	-166,2	-171,4	-169,4	-175,5	-123,3	-117,2
Sysselsatt kapital	604,6	626,3	522,8	510,3	509,9	292,9

MSEK	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
Genomsnittligt sysselsatt kapital	563,7	401,6	615,4	510,1	422,8

EGET KAPITAL PER AKTIE beräknas som eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut.

MSEK	190630	190331	181231	180630	180331	171231
Eget kapital	540,2	595,1	550,0	507,4	507,6	290,4
Antal aktier vid periodens slut, miljoner	13,63	13,62	13,62	13,61	13,44	12,63
Eget kapital per aktie	39,63	43,68	40,38	37,29	37,76	22,99

KASSAFLÖDE FRÅN LÖPANDE VERKSAMHETEN PER AKTIE beräknas som kassaflöde från löpande verksamheten dividerat med genomsnittligt antal aktier.

MSEK	6 mån jan-jun		3 mån apr-jun		Helår
	2019	2018	2019	2018	2018
Kassaflöde från löpande verksamheten	47,9	44,3	28,8	25,2	92,6
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	13,62	13,12	13,63	13,53	13,13
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie	3,52	3,38	2,11	1,86	7,05

IAR Systems aktie

IAR Systems Groups B-aktie är noterad på NASDAQ OMX Mid Cap. Aktiekursen har under perioden varierat från 233,00 (188,00) SEK som lägst och till 296,50 (288,00) SEK som högst. Kursen var den 30 juni 2019 269,50 (277,00) SEK. IAR Systems Groups börsvärde uppgick den 30 juni 2019 till 3 673 (3 770) MSEK.

Antalet aktieägare i IAR Systems Group uppgick den 30 juni 2019 till 7 495 (7 712). Av dessa hade 423 (456) fler än 1 000 aktier vardera. Utländska ägares innehav uppgick till cirka 34 (30) procent av aktiekapitalet och 31 (28) procent av rösterna.

IAR Systems Groups aktiekapital uppgick den 30 juni 2019 till 139 683 334 SEK, fördelat på 13 968 333 antal aktier, varav 100 000 av serie A, 13 527 762 av serie B och 340 571 av serie C. Samtliga aktier av serie C är i eget innehav. Dessa medräknas ej i de uppgifter som i övrigt lämnas avseende IAR Systems aktie. Aktier av serie C berättigar inte till vinstutdelning.

Syftet med eget innehav av aktier av serie C är att säkerställa leverans av aktier till anställda vid utnyttjande av personaloptioner enligt koncernens incitamentsprogram samt att kassaflödesmässigt kunna säkra betalning av framtida sociala avgifter hänförliga till dessa program. Bolaget kommer före eventuell leverans av aktier enligt koncernens aktiesparprogram att omvandla aktier av serie C till aktier av serie B. Under perioden har 6 049 aktier av serie C omvandlats till aktier av serie B och levererats inom ramen för incitamentsprogram. Totalt har 19 117 aktier av serie C omvandlats till aktier av serie B och levererats inom ramen för incitamentsprogram sedan det ursprungliga återköpet av 359 688 aktier av serie C.

AKTIEFÖRDELNING

	Antal ägare	Antal ägare, %	Andel kapital, %	Andel röster, %
1-100	5 312	71	1	1
101-1 000	1 760	23	5	4
1 001-10 000	336	5	7	7
10 001-	87	1	87	88
Totalt *	7 495	100	100	100

GEOGRAFISK FÖRDELNING

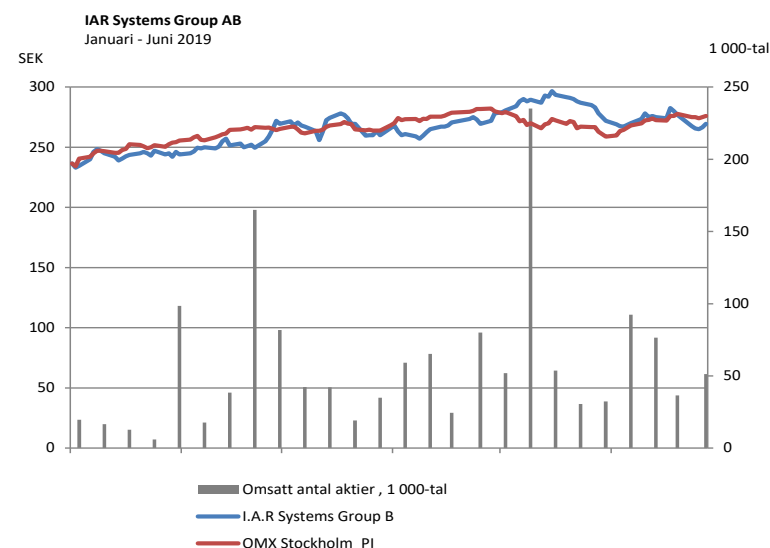
	Antal ägare	Antal ägare, %	Andel kapital, %	Andel röster, %
Sverige	7 297	97	67	69
Europa exkl Sverige	159	2	27	26
Övriga länder	39	1	6	5
Totalt *	7 495	100	100	100

STÖRSTA AKTIEÄGARE (RÖSTER)

	Antal aktier	Andel kapital, %	Andel röster, %
SEB S.A.	1 474 968	11	10
Andra AP-fonden	1 295 415	9	9
Handelsbanken Fonder	1 226 980	9	9
Första AP-fonden	1 176 506	9	8
Danica Pension **	212 300	2	7
Övriga	8 241 593	60	57
Totalt *	13 627 762	100	100

* exklusive 340 571 C-aktier i eget innehav

** varav 100 000 A-aktier



Investment case

IAR Systems är en världsledande leverantör av programvaruverktyg och tjänster för inbyggda system. Dessa verktyg och tjänster möjliggör utveckling av digitala produkter för drygt 46 000 kundföretag och 150 000 utvecklare, med stöd av en växande efterfrågan på digital teknik främst inom industriell automation, medicinteknik, telekommunikation, konsumentelektronik och fordonsindustri.

Efter att ha säkerställt viktiga strategiska partnerskap och samarbeten närmar sig IAR Systems nu nästa fas i sin utveckling. Detta handlar om att driva förändringen av branschen och etablera sig på en avsevärt större marknad för att därmed bli den föredragna programvarupartnern för branschledare när de positionerar sina inbyggda system för Internet of Things (IoT).

ETT LÖNSAMT TILLVÄXTBOLAG SOM DRIVER FÖRÄNDRINGEN AV BRANSCHEN

Tack vare ledande teknik har IAR Systems programvara en unik marknadsposition med ca 50 procent i marknadsandel på ett globalt plan. Företaget startades för mer än 35 år sedan och har kontinuerligt utvecklat och förfinat sina produkter för att möta kundernas efterfrågan. Huvudkontoret ligger i Uppsala men genom företagets globala räckvidd kan mer än 95 procent av omsättningen hänföras till marknader utanför Norden. Den anpassningsbara affärsmodellen omfattar försäljning av flexibla nyttjanderättslicenser för tillgång till den helägda programvaran IAR Embedded Workbench, vilket möjliggör nära kundrelationer, hög kundlojalitet med ca 95 procent återkommande kunder och jämna intäktsströmmar.

Den 35-åriga kärnverksamheten har varit en språngbräda mot större och växande marknader. Detta är bevisat genom företagets exklusiva royalty

baserade avtal med den världsledande processortillverkaren Renesas Electronics. Det är även bevisat genom den gemensamma visionen och samarbetet med Secure Thingz som inleddes under 2018, och utökar den möjliga marknaden betydligt, från enbart produktutveckling till ett tillhandahållande av tjänster, tillverkning och produkthantering

ÖVERLÄGSEN TEKNIK MED NYA PATENTERADE TILLSKOTT

I en allt mer digitaliserad värld är den programvara som IAR Systems erbjuder en förutsättning för att utveckla smarta produkter. Digitala produkter finns i alla branscher – från konsumentelektronik, medicinteknik och sjukvård, till tillverkningsindustri och fordonsindustri. Alla smarta produkter har ett inbyggt system som styrs av en eller flera processorer. Utvecklaren behöver en programvara för att kunna programmera in instruktioner i processorn som ska styra den smarta produkten. IAR Systems programvara IAR Embedded Workbench hjälper utvecklare att programmera dessa processorer så att de fungerar och fyller sin funktion i det inbyggda systemet. De viktigaste konkurrensfördelarna är följande:

1. IAR Systems erbjuder ett unikt produktsortiment bestående av en komplett verktygskedja för produktutvecklare.

2. IAR Systems är fristående och stödjer därmed en rad olika processorarkitekturer, vilket innebär att kunderna kan välja just den programmeringsmiljö som passar deras behov, oavsett processor och projekt. På så sätt behöver inte kunderna låsa sig till en teknisk plattform, vilket ger en rad fördelar såsom exempelvis att det går att återanvända 70–80 procent av tidigare utvecklad kod.
3. IAR Systems levererar överlägsen kvalitet för att kunderna inte ska behöva kompromissa med produkternas prestanda, tillförlitlighet och användarvänlighet, samt att tiden från produkt till marknads lansering ska bli så effektiv som möjligt.
4. Genom förvärvet av Secure Thingz har IAR Systems utökat sitt erbjudande med en unik, patenterad teknik som bör uppfylla kundernas behov av att säkra immateriella tillgångar. Detta kan även bli en avgörande särskiljande faktor när det gäller att maximera marknadspotentialen inom säkerhet för inbyggda system.

UTBREDNINGEN AV DEN DIGITALA TEKNIKEN OCH IOT DRIVER MARKNADSTILLVÄXT

Utbredningen av den digitala tekniken driver marknaden inom inbyggda system, mycket till följd av IoT. Så gott som alla branscher har enheter eller produkter som kan utvecklas ytterligare genom förbättrad kommunikation och anslutning. Marknaden har ett antal underliggande drivkrafter som alla tyder på att det senaste årtiondets stabila tillväxt inom branschen kommer att fortsätta.

Faktorer som sannolikt påverkar IAR Systems tillväxt är följande:

1. Mycket drivet av IoT sker det en fortsatt ökning av antalet inbyggda system och av komplexiteten hos dessa system.
2. Efterfrågan är fortsatt hög på tillförlitliga och avancerade programvaruverktyg som ger en komplett utvecklingsplattform och effektiv hantering av tiden från produkt till marknads lansering.
3. Nya möjligheter inom fordonsindustrin i takt med allt mer avancerade fordon når marknaden.
4. Det finns en outnyttjad potential inom säkerhetslösningar för inbyggda system. Secure Thingz bedriver sin verksamhet som ett eget bolag, men drar nytta av IAR Systems världsomspännande sälj- och supportorganisation, och därmed dess stora och lojala kundbas. För att belysa marknadspotentialen förutspår ABI Research att säkerhetsmarknaden för inbyggda system kommer att växa snabbt, i takt med att andelen säkra IoT-produkter växer från dagens 4 procent till nära 20 procent år 2022.
5. Processorarkitekturen RISC-V kommer att utmana arkitekturen Arm, och där positionerar sig IAR Systems för att bli den ledande leverantören av programvara.

ENGAGERAT TEAM MED FÖRUTSÄTTNINGAR ATT TA VARA PÅ TILLVÄXTPOTENTIALEN

IAR Systems globala organisation och stora passion för produktutveckling och teknik lockar till sig kompetenser och talanger i alla länder där företaget är verksamt. IAR Systems har under 2018 utökat sin ledningsgrupp med erfarenhet från höga befattningar hos ledande globala teknikbolag, något som under-

utan att för den delen kompromissa med organisationens välkända och serviceinriktade inställning.

Medarbetarnas olika kulturella bakgrund, unika perspektiv och lokalkännedom är viktiga bidragande faktorer till den starka närvaron IAR Systems har över hela världen, något som gör att företaget kan möta kunderna på deras marknader. Genom att medarbetarna delar kunskaper och erfarenheter skapar IAR Systems de mest konkurrenskraftiga kundlösningarna.



IAR SYSTEMS GROUP AB (PUBL)

Organisationsnummer 556400-7200

Kungsgatan 33, 111 56 Stockholm Tel 08 410 920 00

www.iar.com

Stefan Skarin, CEO, stefan.skarin@iar.com

Stefan Ström, CFO, tel 0708 65 10 68, stefan.strom@iar.com