

# Årsredovisning 2019



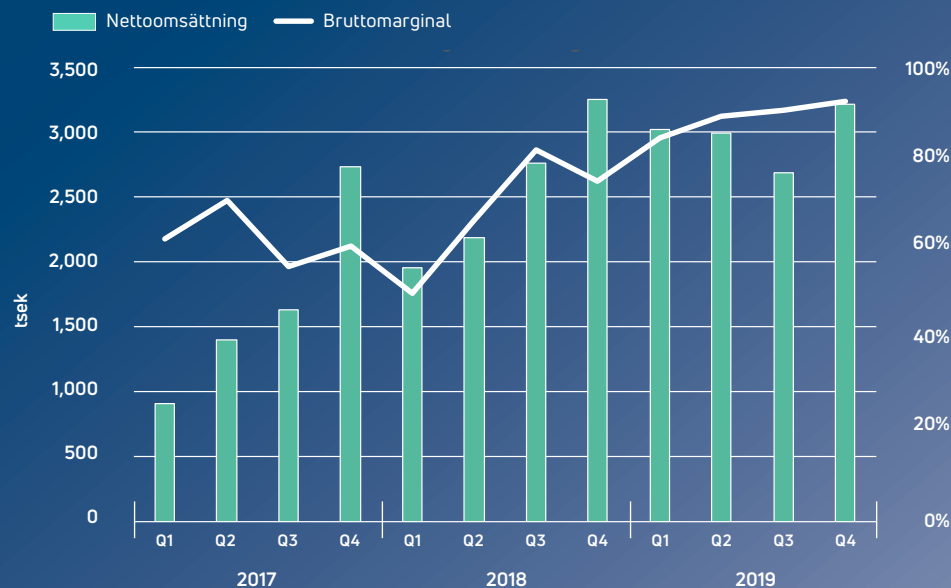
xmreality



# 2019

Försäljningen av mjukvaruprenumerationer fortsatte under 2019 att öka som en andel av den totala försäljningen. Mjukvaruprenumerationerna stod för 86% (65%) av ordergången respektive 82% (55%) av bolagets redovisade intäkter under 2019. Som en effekt av förskjutningen av försäljningen mot mjukvaruprenumerationer steg också täckningsgraden, relativt redovisad nettoomsättning till ca 90% (67%).

## Nettoomsättning och bruttomarginal 2017–2019



tsek	2019	2018
Summa intäkter	17 637	16 632
Rörelseresultat	-27 300	-29 250
Resultat efter finansiella poster	-27 364	-29 317
Vinstmarginal	Neg	Neg
Vinst per aktie	-1,60	-1,72
Orderstock	6 897	4 035
Balansomslutning	32 826	59 327

## Några av XMRealitys kunder

ABB | Electrolux | AB InBev | NIBE  
Bombardier | Minibea Intec | Sidel

## Om företaget

XMReality AB (publ) utvecklar och säljer lösningar som revolutionerar kunskapsdelning och kundens hållbarhetsarbete genom augmented reality (AR). Företaget är marknadsledande inom remote guidance, där AR används för att guida personal på plats och stötta dem i att lösa eller förebygga problem.



XMReality var inbjudna talare på Festos event "Digitalisering i praktiken"

## Highlights från 2019

1. XMReality påbörjade en internationell expansion med ett nytt dotterbolag i USA, XMReality Inc.
2. Online försäljning lanserades genom erbjudandet "Business". Denna nya säljkanal bidrar till XMRealitys skalbarhet samt möjliggör försäljning till nya målgrupper.
3. Kunder utvecklar sitt serviceerbjudande där XMRealitys lösningar blir en del av kundens erbjudande

## Innehåll

Året i korthet	2
VD-ord	4
Affärsmodell, strategi och mål	6
Marknadsöversikt	8
Produktnyheter	10
Hur Remote Guidance fungerar	12
Mer än bara ett videosamtal	14
Kundintervju	16
Klimatsmart teknologi	18

## Årsredovisning 2019

Bolagsstyrning	20
Riskfaktorer	22
Aktiekapital	24
Finansiell utveckling	26
Förvaltningsberättelse	28
Tilläggsupplysningar	33
Signaturer	37
Revisionsberättelse	38
Kontakt	39





11

*"XMReality är idag ett SaaS-bolag med en betydligt bättre förutsättning för skalbarhet än tidigare."*

**Jörgen Rimmelg**  
CEO



# XMReality på väg in i en ny fas

*Marknaden för Remote Guidance blir alltmer mogen. Den karaktäriseras nu mer och mer av efterfrågan av lösningar som integreras i kundernas befintliga system, vilket väl passar vår positionering av XMReality. Vi valde tidigt att fokusera på den praktiska tillämpningen med direkt kundvärde, en strategi som vi blir alltmer övertygade om är den rätta för bolaget.*

## Marknaden mognar

Ett tecken på marknadens mognad och vår egen konkurrenskraft är att vi under fjärde kvartalet slog rekord avseende totalvärdet på nytecknade kundorder/avtal under ett enskilt kvartal. De flesta av våra kunder är nu stora globala bolag som har god potential att utöka sin användning av Remote Guidance i takt med att arbetsätt och processer optimeras.

## Användningsområdena ökar

Intressanta exempel på nya kunder under fjärde kvartalet är Sidel, Inbev och Nibe. Affären med Sidel är särskilt intressant då de integrerar vår lösning i sitt eget system för att underlätta användarhantering, vilket ger god potential för skalbarhet av affären. Nibe använder lösningen främst mot sina internationella servicepartners. Med hjälp av Remote Guidance ges direkt tillgång att dela expertkunskap mellan tekniker. Inbev är ett av världens största bryggerier, med varumärken som Budweiser och Leff. De använder vår teknologi för kunskapsöverföring och problemlösning mellan sina

många bryggerier. För kunden och oss själva är hållbarhet i fokus. Här har Remote Guidance en uppenbar och viktig roll att fylla då ställtider och resandet kan minskas till ett minimum.

## Internationell expansion

Senare delen av 2019 har varit händelserikt för XMReality och vi har utvecklats positivt som företag. Förutom att vi har startat vår kundnära försäljningsverksamhet i Tyskland och USA, har vi också byggt ett nytt sätt att sälja vår lösning online. Små och medelstora företag kan nu själva ladda ner, installera och betala sin XMReality-lösning online. Detta gör att våra säljare kan koncentrera sig på de större globala kunderna, samt vidareutveckling av befintliga kunder.

## Redo för tillväxt

XMReality är idag ett SaaS-bolag med en betydligt bättre förutsättning för skalbarhet än tidigare. Samtidigt som omsättningen ökar, så har vi medvetet i relativa mått reducerat hårdvaruförsäljningen och ökat mjukvaruförsäljningen. Mjukvaruförsäljningen står nu för den



absoluta merparten av försäljningen. Den uppenbara konsekvensen av detta är att bruttomarginalen ökat från 82% (2018) till 93% (2019). Under första kvartalet 2020 säkrades en företrädesemission som tillför bolaget 35,8 miljoner kronor före emissionskostnader. Med detta kapitaltillskott har vi lagt en bra grund för fortsatt tillväxt.



# Affärsmodell

*XMReality har tre säljkanaler: traditionell direktförsäljning, onlineförsäljning och partnerförsäljning. Traditionell direktförsäljning innebär närvaro på mässor, säljsamtal och demoinstallationer. Det är normalt förknippat med ledtider för avtalsförhandling etc. Onlineförsäljningen har normalt kortare ledtider då den innebär en hög grad av självbetjäning. Partnerförsäljning innebär försäljning via partners där uppstarten normalt har en längre ledtid likt traditionell direktförsäljning men där resten av säljprocessen till slutkund sköts av partnern. Hittills har huvuddelen av försäljningen skett genom egen direktförsäljning.*

## **Ny säljkanal**

Under hösten 2019 lanserade Bolaget en plattform för onlineförsäljning där en enklare version av företagets lösning erbjuds. Självbetjäning online minskar kostnaden för att få ombord nya kunder. Den här nya säljkanalen ökar dessutom Bolagets adresserbara marknad då små och medelstora bolag som bara har behov av ett fåtal licenser många gånger inte vill gå igenom en komplicerad köpprocess. Det ger även möjlighet för stora bolag att testa och utvärdera tjänsten utan att det behöver ta Bolagets säljresurser i anspråk i så tidiga skeden.

## **Merförsäljning till befintliga kunder**

Bolaget arbetar med ett proaktivt customer success team för att säkra högsta möjliga kundnöjdhet och därmed skapa grund för merförsäljning.

Bolagets kundbas är global och XMReality har förutom kontor i Sverige närvaro med egen personal i USA genom dotterbolag vilket öppnar nya möjligheter på den stora nordamerikanska marknaden. Bolaget har även personal i Tyskland genom ett nybildat tyskt dotterbolag.

## **Stor potential i integrerade lösningar**

XMReality ser även stor möjlighet att vidareutveckla den befintliga kundbasen genom flera globala utrollningar av XMReality Remote Guidance med en stor intäktspotential. Arbetet med att integrera XMRealitys lösning i kundens befintliga system kommer vara fortsatt viktigt framöver. Förutom att generera en större kundnytta så är det ett viktigt steg mot att Bolaget etablerar en position som strategisk partner.



# Strategi & mål

*XMRealitys lösning är mycket generell och kan i sin senaste version fungera väl i många tillämpningar långt utanför industrin. Bolagets go-to-market-strategi innebär i dagsläget ett tydligt fokus på industriella tillämpningar där kundvärdet är störst och lättast att påvisa i termer av kvalitetsförbättringar, kostnadsbesparingar och för kunden nya intäktmodeller. Strategivalet stöds även av industrins behov av konkreta hållbarhetslösningar såsom minskat resande och kortare ställtider.*



## **“Världens mest använda remote guidance lösning”**

Bolaget strävar efter en tydlig marknadsposition med målet att bli världens mest använda AR-baserade lösning för remote guidance. Efterhand som allt fler mjukvaruleverantörer strävar efter att kunna erbjuda olika sorters assistanslösningar som del av sina system ser XMReality en möjlighet att vara den mest effektiva lösningen för just remote guidance. Fortsatt fokus på snabb åtkomst till expertis och effektiv kommunikation mellan personer är en ledstjärna i produktutvecklingen.

## **Transition till ett renodlat SaaS-bolag**

Bolaget har gradvis gått från en mindre lönsam hårdvaruaffär till att idag nästan uteslutande vara ett mjukvaruföretag av SaaS-modell (Software as a Service) där kunderna tecknar årsabonnemang med automatisk förnyelse. Abonnemangsinträder utgör idag över 80 procent av Bolagets intäkter och bruttomarginalen har ökat kraftigt i och med detta och ligger nu på över 90 procent. Dessutom är bolaget nu rustat för att kunna marknadsföra sin lösning även till små företag och till nya användningsområden.



# Marknadsöversikt

*Efterfrågan på en snabbare och bättre kundservice ökar alltmer i många branscher. Detta drivs dels av ett behov hos företagen att stärka sin konkurrenskraft och dels av den så kallade tjänstefieringen<sup>1</sup>, där företag allt mer kompletterar sina produkter med olika närliggande tjänster, men framför allt även gör om sina erbjudande till tjänster där produkten ingår som verktyg för att utföra tjänsten. Exempel är förpackningsindustrin där det inte är ovanligt att ta betalt per utförd förpackning istället för att sälja förpackningsmaskinen, men det kan också gälla allt från hela produktionsanläggningar till kontorsmaskiner, hushållsmaskiner, övervakningssystem och fordon. XMReality ser att behoven av digitala lösningar för att utföra dessa tjänster effektivt kommer att växa kraftigt under de närmaste åren.*

## **Globalisering driver digitalisering**

Globaliseringen har också drivit på efterfrågan på digitala lösningar inom industrin. I takt med att verksamheter förläggs till olika platser i världen och produkterna säljs på den globala marknaden så innebär det också att behovet av, och kraven på, tillgång till teknisk kompetens inom installation, produktion och service blir en allt större utmaning. Detta problem förstärks ytterligare av att produkter och produktionsprocesser blir alltmer komplexa samtidigt som det pågår en global generationsväxling bland resande servicetekniker. Utbildning och ständig vidareutbildning av nya servicetekniker är kostsamt samtidigt som unga servicetekniker är mer lätttröliga på arbetsmarknaden än tidigare generationer.



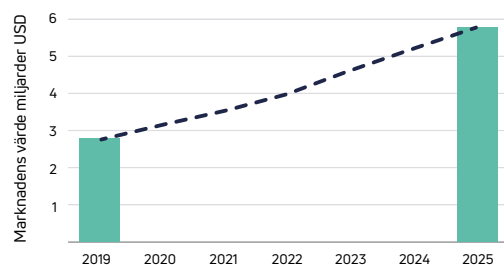
## Strävan efter hållbara lösningar

En annan trend är industrins strävan efter hållbara lösningar för service och underhåll. Det omfattande resandet inom service innebär inte bara kostnader utan bidrar till en ökad belastning på klimatet. Många servicetekniker lägger större delen av sin arbetstid på resor. Därför finns det en stor potential i att ge kunniga servicetekniker möjlighet att ägna en större del av sin tid åt service och support istället för att resa.

## God positionering för tillväxt

Med sin inriktning på remote guidance med hjälp av AR (Augmented Reality – förstärkt verklighet) för industriell fältservice befinner sig XMReality i skärningspunkten mellan två globala tillväxtmarknader AR och fältservice. Enligt analysföretaget Markets and Markets väntas den globala marknaden för Field Service Management (fältservice) öka från ett värde på 2,8 miljarder USD år 2019 till ett värde på 5,9 miljarder USD 2025 motsvarande en årlig ökningstakt på 16,2 procent<sup>2</sup>.

Marknaden för global fältservice 2019–2025



Augmented Reality (AR) är en teknik där användaren ser sin verkliga omgivning men med tillägg som exempelvis texter, animationer, bilder, video eller annan data som gör verkligheten tydligare eller mer förståelig. Det kanske mest kända exemplet på AR är mobilspelet Pokémon Go. Andra exempel är när man kan hålla upp sin mobiltelefon mot himlen och se stjärnbilder placerade i bilden på exakt rätt ställe. Förutom dessa mer underhållande tillämpningar finns det ett antal möjliga tillämpningar även i professionella sammanhang.

Den globala marknaden för AR generellt uppgick till ett värde på 0,882 miljarder USD 2019 med en årlig ökning på 151,9 procent fram till 2025, enligt undersökningsföretaget Mordor Intelligence<sup>3</sup>. Marknaden består av både mjukvara och hårdvara i form av AR-glasögon. Enligt samma rapport förväntas cirka 22,8 miljoner AR-glasögon levereras år 2020 och XMRealitys mjukvara är avsedd att kunna användas på så stor andel av dessa som möjligt.

<sup>1</sup><https://www.va.se/nyheter/2019/09/05/glom-allt-du-lart-dig--den-nya-trenden-tjanstefiering-ar-har-for-att-stanna-owilli/>

<sup>2</sup><https://www.globenewswire.com/news-release/2019/11/26/1952750/0/en/Field-Service-Management-Market-Expected-to-Be-Worth-5-9-Billion-by-2024-Report-by-MarketsandMarkets.html>

<sup>3</sup><https://www.mordorintelligence.com/industry-reports/augmented-reality-market>

## Marknadsanalysbolaget ABI Research beskriver XMRealitys marknad på följande sätt:

*“Vid år 2024 kommer det finnas tiotals miljoner aktiva användare som utnyttjar remote guidance inom olika verksamheter, där branscher som tillverkningsindustrin visar mest aktivitet. Enkel implementering och användning, relativt låga kostnader och snabbt realiserad avkastning på investeringen gör remote guidance till den främsta kandidaten att både ersätta tidigare lösningar och för nya implementationer. Mobila enheter dominerar användandet initialt, men i takt med att AR-glasögon sjunker i pris och användbarheten ökar kommer användningen av remote guidance spridas. Enhetsoberoende plattformar som stödjer användning på olika typer av enheter är bäst positionerade för att kapitalisera på denna dynamik från start.”*

**ERICK ABBRUZZESE,**  
RESEARCH DIRECTOR, ABI RESEARCH.



# Produktnyheter

*XMReality investerar löpande i produktutveckling i syfte att bibehålla Bolagets framstående position inom remote guidance. Flera nya funktioner som efterfrågats av kunder har lanserats under det senaste året.*

*Bolagets lösning tar stöd av bland annat Augmented Reality (AR) en teknik där användaren ser sin verkliga omgivning men med tillägg som exempelvis texter, animationer, bilder, video, eller annan data som gör verkligheten tydligare eller mer förståelig.*



1

## Nytt onlineerbjudande

XMReality har under de senaste åren lanserat en helt ny produkt med förbättrad användarvänlighet som är enklare att ladda ner, installera och använda. Under 2019 lanserades en online-version av lösningen där en användare enkelt kan betala med kreditkort och snabbt och effektivt kan starta Remote Guidance-samtal.

Nu möjliggörs helt nya tillämpningar och en snabbare spridning då endast den som ska guida behöver ha en i förväg installerad mjukvara. För befintliga kunder är det nu lättare att sprida användningen av tjänsten genom att själva öka antalet användare och lägga till nya användningsområden.

XMRealitys lösning för remote guidance XMReality Remote Guidance tar avstamp i användarens upplevelse och att det ska vara enkelt och snabbt att komma igång med låga trösklar. Att användaren kan guida vem som helst som har en smartphone med upplevelsen av "like being there" har resulterat i att Bolaget vunnit flera upphandlingar i konkurrens med större globala konkurrenter. Funktionalitet och användarupplevelsen ger en bra plattform för fortsatt tillväxt.

2

## Produktutveckling

XMReality Remote Guidance ger med hjälp av AR en person på plats möjlighet att utföra avancerade åtgärder såsom inspektion, felsökning, reparation m.m. med hjälp av instruktioner från en avlägsen expert. Lösningen är långt mer effektiv än telefon- och videosamtal genom att den ger möjlighet att tala, demonstrera, gestikulera, markera, rita, dela ritningar, spela in, m.m.

Produkten består av en molnbaserad kommunikations-server och klienter i form av en app respektive en webbklient. En licensnyckel i form av mailadress och lösenord ger tillgång till ett konto på servern medan appen laddas ner från AppStore eller Google Play. Två användare kan kommunicera app-till-app eller Windowsplattform-till-app. Webbklienten innebär att en användare kan bjuda in icke registrerade användare genom att dela en webblänk som de öppnar i sin webbrowser på valfri smartphone, surfplatta, eller i smarta glasögon.

Bolagets produktutveckling fokuseras på utökad funktionalitet inom fyra prioriterade funktionsområden:

- **In call.** Detta är kärnan i Bolagets produkt och handlar om vilka funktioner som finns tillgängliga under ett remote guidance-samtal och hur dessa på bästa sätt kan användas för att lösa kundens problem.
- **Outside of call.** Det här området fokuserar på att tillgängliggöra remote guidance så mycket som möjligt. Enkelhet och tydlighet är viktigt eftersom många användare inte vill lägga tid på själva verktyget utan vill fokusera på att lösa sitt eget tekniska problem.
- **Integration.** XMRealitys lösning används ofta som en del i kundens processer. Det är därför mycket värdefullt för Bolaget om dess lösning kan bli en del av den svit av systemverktyg som kunden använder.
- **User communication.** Remote guidance är fortfarande ett nytt och okänt begrepp för många av Bolagets användare. Det är därför prioriterat att hjälpa kunden att lyckas genom bra information till användarna.



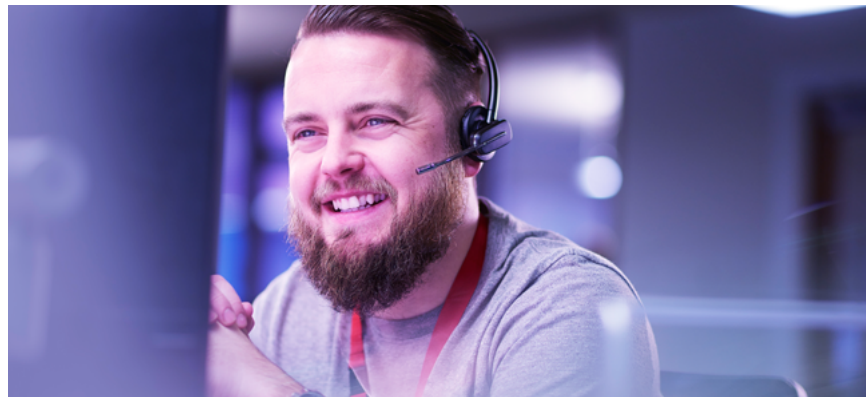
# Hur Remote Guidance fungerar

*Kan du se vad jag ser? Med XMReality Remote Guidance behöver du inte fråga. Med XMRealitys Remote Guidance lösning kan du dela samma bild av verkligheten, instruera en annan person exakt vad och hur den personen skall göra. Exakt på samma sätt som att du stod just bredvid person.*



## Identifiera problemet

Ett driftstopp har uppstått. Någonting har gått fel. Kunden vet inte hur felet skall åtgärdas. Första steget är att kontakta service-centret och etablera ett supportsamtal via XMRealitys lösning på kundens smarta telefon, surfplatta eller smarta glasögon.



## Validera problemet

Experten i service-centret ser exakt vad personen ute i fält ser och kan diagnosticera problemet. Experten guidar kunden med hjälp av gester, röstkommandon och muspekare.

Experten kan nu besluta huruvida problemet skall eskaleras till ytterligare en kollega via systemets flerpartsamtalsfunktion, lösa problemet på egen hand eller ordna så att en lokal fältservicetekniker åker till kunden med nödvändig utrustning. Genom att säkerställa att fältserviceteknikern tar med rätt utrustning redan på första kundbesöket sparas tid och pengar.



## Lösa problemet

Experten använder XMReality Remote Guidance för att hjälpa kunden lösa problemet. Experten guidar kunden med hjälp av röstkommandon, handgester, muspekare, dokument eller andra verktyg som krävs för att lösa problemet. Experten kan guida från sin smarta telefon eller dator. Till datorn kan även en så kallad Point-pad kopplas för bästa möjliga precision i guidningen.



## Inspektera resultatet och dela kunskap

XMReality Remote Guidance lämpar sig väl också när en åtgärd skall kvalitetskontrolleras eller inspekteras i efterhand. Ett alternativ är starta Remote Guidance appen och spela in en video som sedan lagras, delas och kan användas i utbildningssyfte.



# XMReality Remote Guidance VS. traditionellt videosamtal



## Utmaning

Vilka fördelar erbjuder egentligen ett Remote Guidance samtal jämfört med ett videosamtal? För att besvara den frågan genomfördes en omfattande fältstudie där XMReality Remote Guidance jämfördes med ett traditionellt videosamtal. Syftet var att identifiera vilken av lösningarna som erbjöd det snabbaste och effektivaste sättet för felavhjälpning med så hög precision som möjligt. Vi använde Skype för traditionella videosamtal och samtliga genomförda tester kvalitetskontrollerades nogra.

Mer än 200 personer deltog i studien där målet var att användarna tillsammans skulle finna lösningen på ett komplext tredimensionellt problem genom att använda världens mest kraftfulla remote guidance verktyg respektive ett traditionellt videosamtal.

Vilken lösning fungerade bäst? Och vilken skulle på bästa sätt kunna stödja fältservicearbete? Här är resultatet →

## 4 SLUTSATSER EFTER GENOMFÖRD FÄLTSTUDIE

### 01

#### 84% Mer uppskattad av användarna

84% av användarna föredrog att använda XMReality Remote Guidance före att använda ett traditionellt videosamtal.

Hos våra globala kunder, med servicetekniker och experter spridda över flera länder, kan det finnas kommunikationsbarriärer i form av språk- och kulturskillnader.

Att då verktyget som används för felavhjälpning är pedagogiskt, intuitivt och lättanvänt bidrar till att underlätta kommunikationen och leder till signifikanta besparingar för våra kunder.

### 02

#### 50% Högre precision

50% färre fel uppstod när XMReality Remote Guidance användes jämfört med ett traditionellt videosamtal.

Att förbättra precisionen och tillförlitligheten i servicearbetet är kritiskt för kundernas konkurrenskraft. Med XMReality Remote Guidance kan experten instruera serviceteknikern exakt vad och hur arbetet skall utföras i en viss situation, utan att använda onödigt komplicerade verbala beskrivningar. Resultatet blev 50% färre fel – samt inte minst, en ökad effektivitet.

### 03

#### 32% Snabbare

32% snabbare åtgärdsstid med XMReality Remote Guidance jämfört med ett traditionellt video samtal.

Plötsliga driftstopp innebär stora kostnader för våra kunder. En systemlösning som medför att ett stillestånd kan avhjälpas snabbare ger direkta positiva ekonomiska effekter och ökar kundernas förtroende för systemlösningen.

### 04

#### 400% Högre upplevd effektivitet

Den upplevda effektiviteten som mättes med hjälp av NPS (Net Promoting Score) var fyra gånger högre för XMReality remote guidance (52 points) jämfört med ett traditionellt videosamtal (-13 points).

Ju mer vi tilltalas av ett systemverktyg ju bättre kommer vi att prestera när vi använder det. Den upplevda effektiviteten, då XMReality Remote Guidance användes, överstiger kraftigt den upplevda effektiviteten av ett traditionellt videosamtal. Användarna upplevde att de blev mer effektiva och så visade det sig att vara. Kort och gott, snabbare problemlösning.

#### Användarnas återkoppling

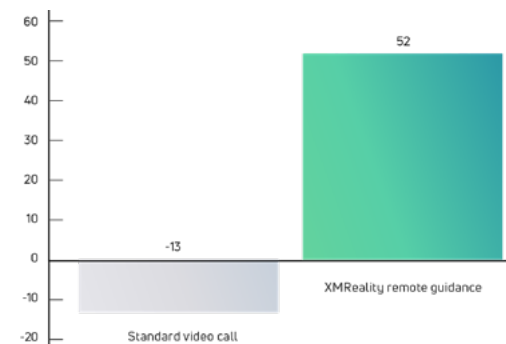
*”Mycket intuitivt”*

*”Ger användaren direkt visuell återkoppling”*

*”Mycket pedagogiskt verktyg”*

*”Användbart när det är tydliga språk eller ogynnsamma ljudförhållanden”*

*”Ger större möjligheter för experten att guida dig”*



KUNDINTERVJU

# Hur ABB använder XMReality Remote Guidance för att förbättra försäljning och kundsupport i Brasilien

---

*Vi samtalade med ABB Power Grids Eduardo Zuim om hur ABB i Brasilien använder XMReality Remote Guidance för att effektivisera sin försäljning och kundsupport.*

*ABB Power Grids erbjuder kompletta system, tjänster och programvara inom el, drift och automation. ABB var pionjörer inom HVDC teknologi redan för mer än 60 år sedan och ansvarar i dag för hälften av alla installerade HVDC anläggning runt om i världen. ABB är världens största tillverkare inom detta område och är marknadsledare inom högspänningsprodukter och tjänster.*



Eduardo arbetar på ABB Power Grid's Sao Paulo kontor, främst med HVDC (High Voltage Direct Current) och FACTS (Flexible Alternating Current Transmission) produkter och tjänster. ABB Power Grids Brazil hörde talas om XMRealitys augmented reality baserade lösning via ABB Sverige och förstod omgående att det fanns en enorm potential att tillämpa denna lösning på deras lokala sydamerikanska marknad.



## Utmaning och vald lösning

ABB Power Grids Brazil's första användning av XMRealitys Remote Guidance i ett konkret användningsfall tillsammans med en kund var i maj 2018. Bland lösningens många attraktiva funktioner var möjligheten att använda AR glasögon en viktig funktion. Detta möjliggör att experten på ett intuitivt och lättförståeligt sätt kan se vad serviceteknikern ser och gör medan serviceteknikern har båda händerna fria för arbete. För ABB var möjligheten att nyttja smarta glasögon en viktig konkurrensfördel i valet av lösning och har varit mycket uppskattat av ABBs kunder.

**”** *Innan vi implementerade XMRealitys lösning hade vi endast möjligheten till röststyrd support – vi kunde inte se vad kunderna såg. Det gjorde det mycket svårare att lösa problemet. Problemavhjälningen tog längre tid.”*

En väsentlig del av ABBs Facts verksamhet avser el-stationer - extremt stora och komplexa installationer med en ofantlig mängd strömbrytare, digitala displayer mm. Innan samarbetet med XMReality inleddes hade ABBs distansarbete varit begränsat till röststyrd support och därmed beroende av kundens beskrivning av vad de såg framför sig. Med den stora mängd likformig utrustning i långa rader som finns i ABB facts installationer

försvårades servicearbetet. Genom att använda smarta glasögon underlättades arbetet betydligt och det bidrog inte minst till att minska risken för missförstånd på grund av språkförbistring eller att problembeskrivningen inte blev tillräckligt precis och exakt.

## Fördelar

Eduardo och hans kollegor kan konstatera signifikanta fördelar med att implementera XMRealitys lösning. Åtgärdstiderna har minskat med två tydliga positiva effekter inte bara den finansiella (i form av minskad nedtid och ökad produktivitet) utan även möjligheten för ABB att visa att de är i digitaliseringens framkant och inkludera denna typ av lösning som en del i deras serviceerbjudande som stärker marknadspositionen att leverera välfungerande stabila systemlösningar.

**”** *Vi har ett mycket gott partnerskap med XMReality, vi är mycket, mycket nöjda. Bra support från deras säljorganisation och snabb support från deras utvecklingsteam.”*

En annan viktig fördel är att XMRealitys tjänst öppnar möjligheten till snabb support även då experterna inte är i tjänst på kontoret. Som Eduardo säger "Det är egentligen bisarrt hur många problem som verkar dyka upp just under helgerna!"

## Nästa steg

ABB Power Grids har stora planer på att expandera användningen av XMReality Remote Guidance. En av de stora utmaningar är att expertisen inte finns lokalt utan i ett annat land varpå språkbarriärer ofta kan uppstå i kommunikationen. Det är inte ovanligt att experten befinner sig i t.ex Sverige och supportteknikern är i Brasilien.

Genom att förstärka den röststyrda kommunikationen med visuella instruktioner blir det betydligt enklare att identifiera och lösa problem, mycket tack vare hands-overlay funktionaliteten.

XMReality Remote Guidance möjliggör för ABB att öka effektiviteten i den stora globala kompetenspoolen på lokal och regional nivå genom att brygga avstånd och eliminera språkbarriärer. Som Eduardo sammanfattar det:

**”** *Vi gillar verkligen lösningen, appen är enkel både att installera och använda. Dessutom är den enkel att förklara för kunderna. Återkopplingen från våra kunder har varit mycket positiv. Vårt partnerskap (med XMReality) är mycket uppskattat och vi ser en stor potential att utöka användningen av deras lösning på vår marknad.”*



# XMReality levererar klimatsmart teknologi

*Vår ambition är att bli ett långsiktig framgångsrikt företag som bidrar till en hållbar framtid genom att leverera innovativa lösningar som stödjer kundens hållbarhetsarbete.*

*Genom att dela kunskap över nätet kan tekniker resa i mindre omfattning, hantera många fler ärenden och ändå uppnå en högkvalitativ service och support.*

I en värld med brist på resurser behöver man förlänga livslängden på produkter och utrustning genom mer effektiv proaktiv service, support och snabbare hantering av problem.

Vi vidareutvecklar ständigt vår digitala lösning för att den ska kunna ersätta det fysiska mötet och därmed minimera behovet av resande. Att använda våra lösningar ska uppfattas som "Like being there".

## **Globala kunder ställer krav**

XMReality har kontinuerligt ökat kundbasen och den består idag till stor del av globala aktörer med tydliga åtaganden att bidra till cirkulär ekonomi och ett fossilfritt samhälle. Vi kan tillhandahålla tjänster som gör att resandet minskar hos våra kunder samtidigt som resurseffektiviteten ökar genom färre och kortare störningar i produktionen, vilket går hand i hand med våra kunders ambitioner.

Vi arbetar främst med några tydliga fokusområden inom hållbarhet, alla länkade till FNs hållbarhetsmål (SDG). Vi prioriterar de aktiviteter som vi tror skall bäst bidra till våra kunders strävan att nå sina hållbarhetsmål.

## **Service på distans bidrar positivt**

Minskat resande – mindre klimatpåverkan. XMRealitys lösning bygger på att möjliggöra teknisk support på distans. Detta innebär att servicen kan ges snabbare och utan fysisk förflyttning av en servicetekniker. Många av våra kunder erbjuder serviceavtal till sina kunder för ex maskiner för produktion. Mindre resande innebär mindre klimatpåverkande utsläpp.

## **Ökat resursutnyttjande**

Minskad tid för avbrott i produktionen möjliggör ett mer effektivt utnyttjande av resurser.



Slutkunden som får service snabbare kan minska tiden för avbrottet då de slipper vänta på att en tekniker ska resa dit och åtgärda problemet. I vissa fall kan ett avbrott också innebära att resurser går till spillo vid exempelvis förpackning av livsmedel.

Hos våra kunder kan färre servicetekniker hantera fler kunder än tidigare när de använder våra lösningar, teknikerna kan lägga tid på problemlösning istället för resande.

### Kunskapsspridning

XMReality deltar i implementering av våra lösningar hos kund. Vår applikation möjliggör bilder och filmer som dokumenterar en incident. Detta medför en effektiv kunskapsspridning och kortare lärotider bland serviceteknikerna vilket ger en effektivare serviceorganisation.

### Informationssäkerhet efterfrågas

Vid användningen av XMRealtys applikation sker en överföring av affärskritisk information hos våra kunder. Denna fråga är mer eller mindre kritisk hos alla kunder men har alltid viss betydelse. XMReality lagrar aldrig någon data och har säkerställt hög säkerhetsnivå för att möta våra kunders behov.

### Kompetens en kritisk faktor

XMReality vidareutvecklar sina lösningar löpande, utvecklingsavdelning har ständig dialog med kunderna som leder till nya lösningar och i vissa fall kundspecifika anpassningar.

Kompetens- och kompetensutveckling är därför en kritisk faktor. Kompetensutveckling uppmuntras och

**XMReality levererar klimatsmart teknologi och arbetar aktivt mot FN:s hållbarhetsmål**

**8** ANSTÄNDIGA ARBETSVILLKOR OCH EKONOMISK TILVÄXT

**9** HÅLLBARHETSLIG INNOVATIONER OCH INFRASTRUKTUR

**10** MINSKAD OJÄMLIKHET

**11** HÅLLBARA STÄDER OCH SAMHÄLLEN

**12** HÅLLBAR KONSUMTION OCH PRODUKTION

**16** FREDSA OCH INVESTERING I HÅLLBARA SAMHÄLLEN

**17** GENOMFÖRANDE OCH PARTNERSKAP

utvecklingssamtalen utgör en viktig grund. Seniora medarbetare ansvarar själva för att ta initiativ till mässor och andra forum för utveckling och inspiration. Bland mer juniora medarbetare handlar det oftare om en personlig utveckling som främjar samarbete och lyhördhet för kundens behov.

### Samarbete med universitet

XMReality deltar i mässor på universitetet i Linköping och erbjuder varje år examensjobb och sommarjobb till studenter. Vid flertalet tillfällen har XMReality sedan kunnat anställa dessa förmågor, ett utbyte som verkligen främjar båda parter.



# Styrelsen



## Claes Nylander

Styrelseordförande sedan 2012

**Född:** 1952

**Utbildning och erfarenhet:** Claes har en tekn. dr. i tillämpad fysik från Linköpings universitet där han även har studerat företagsekonomi. Claes har också studerat Growth Manage-

ment vid Kungliga Tekniska Högskolan. Claes har arbetat i ledande befattningar på Unilever och Alcatel och har erfarenhet av att starta och driva dotterbolag i Storbritannien, USA och Hongkong. Claes har även varit VD i Sensistor Technologies AB (numera Inficon AB) samt styrelseordförande i Prodelox AB. Claes har tidigare varit operativt verksam inom Bolaget som affärsutvecklare, ekonomiansvarig, teknisk konsult och t.f. VD. Claes är även styrelseledamot i Valunova AB.

**Innehav:** Innehar 597 200 aktier (450 000 aktier privat och 147 200 aktier genom det helägda bolaget Valunova AB).



## Björn Persson

Styrelseledamot 2014–2018, 2019

**Född:** 1975

**Utbildning och erfarenhet:** Björn har en Civilingenjörsexamen i Industriell ekonomi från Linköpings universitet. Björn arbetar för närvarande som Investment Manager på Invest-

ment AB Spiltan. Tidigare har Björn varit VD för Almi Invest Östra Mellansverige AB. Som investerare och styrelseledamot har Björn bred erfarenhet från att arbeta med svenska SaaS-bolag som etablerar sig internationellt med speciellt fokus på USA. Björn har ett internationellt nätverk av investerare och företag som arbetar inom B2B SaaS-tjänster. Björn är styrelseordförande i PicHit.Me AB, styrelseledamot i Pickit Inc, styrelseledamot i Captario AB samt styrelseledamot i Klösen AB. Björn har bland annat tidigare varit styrelseordförande i PP7 Affärssystem AB (numera Vitec PP7), Clean Combustion AB samt KA Elektronik (numera Hansa KA Åtvidaberg)

**Innehav:** Innehar 935 844 aktier via Klösen AB.



## Anders Ferntoft

Styrelseledamot sedan 2014

**Född:** 1960

**Utbildning och erfarenhet:** Anders har en Ekonomie licentiat samt en civilingenjörsexamen i industriell ekonomi från Linköpings universitet. Anders arbetar för närvarande som

affärscoach på företagsinkubatorn LEAD och som konsult inom affärsutveckling, lednings- och företagsstyrningsfrågor i små teknikbaserade tillväxtbolag. Anders har tidigare varit Business Development Manager på Agama Technologies AB, VD på Anelda AB samt verksam inom Bolaget som konsult inom affärsutveckling. Anders är även VD och styrelseordförande i A Ferntoft Consulting AB, A Ferntoft Tillväxt AB, styrelseordförande i Sportality AB, styrelseledamot i Active Partners East Sweden AB samt styrelse-suppleant i Empower Executive Search Scandinavia AB.

**Innehav:** Innehar 140 001 aktier via helägda bolaget A Ferntoft Consulting AB.



## Johannes Fabó

Styrelseledamot sedan 2018

**Född:** 1978

**Utbildning och erfarenhet:** Johannes har en Master of Science Industrial Engineering and Management från Chalmers Tekniska Högskola och studier vid Harvard BS Executive

Education. Johannes arbetar för närvarande som Vice President Group Business Control and Development hos Munters. Tidigare har Johannes bland annat arbetat hos Boston Consulting Group. Johannes har gedigna industriella erfarenheter och engagemang i digitaliseringsfrågor, strategisk och finansiellt kunnande samt god insikt i bolagsstyrning och kapitalmarknad.

**Innehav:** Innehar 16 000 aktier.



## Carina Qvarngård

Styrelseledamot sedan 2018

**Född:** 1959

**Utbildning och erfarenhet:** Carina har en Master of Science från Kungliga Tekniska Högskolan. Carina arbetar för närvarande som senior konsult med uppdrag inom strategi affär-

sutveckling, hållbarhet, industrialisering och internationalisering. Tidigare har Carina haft ledande befattningar hos Caverion, Sodexo samt under många år hos Ericsson. Carina är affärsdriven och har utvecklat serviceorganisationer och drivit kompetensöverföringsprocesser på nordisk och internationell nivå. Carina har ett tydligt kundperspektiv och stor förståelse för de kundprocesser där Bolagets lösningar ger maximal kundnytta. Carina bidrar också med erfarenhet av att utveckla strategier, ledarskap och hållbara processer. Carina är även styrelseordförande i Ability2Sustain AB samt styrelseledamot i Carina Qvarngård Consulting AB och Instalco AB.

**Innehav:** -



## Tommy Johansson

Styrelseledamot sedan 2019

**Född:** 1956

**Utbildning och erfarenhet:** Tommy har en civilingenjörsexamen i industriell ekonomi från Linköpings universitet. Tommy har arbetat i ledande befattningar på bl.a. Saab

Ericsson och Nokia Data samt varit Vice VD på IFS AB. Tommy har de senaste 12 åren varit VD på två framgångsrika startup-bolag; C3 Technologies AB och AMRA Medical AB. Tommy har stor erfarenhet av att bygga snabbväxande tillväxtbolag för en global marknad inom mjukvarusektorn. Tommy är även Styrelseordförande och VD i Topsolutions AB, styrelseordförande i Addbio AB och Configura AB samt styrelseledamot i Active Partners East Sweden AB.

**Innehav:** Innehar 60 494 aktier via Topsolutions AB

# Ledningen



## Jörgen Rimmelg

CEO från den 30 mars 2020

**Född:** 1964

**Utbildning och erfarenhet:** Jörgen Rimmelg har en civilingenjörs-examen från KTH. Jörgen har varit chef för olika industriella affärsenheter sedan 2000. I sin senaste

roll som Senior Vice President inom Ruag ansvarade Jörgen för att antal affärsenheter i Österrrike, Tyskland, Schweiz och USA med verksamhet och affärer mot stora bolag såsom Airbus, Boeing, Lockheed-Martin, Space-X samt Thales. Jörgen ansvarade även för affärer mot företag inom fordonsindustri, halvledarindustri och medicinteknisk industri.

**Innehav:** Innehar 100 000 aktier.



## Claes Pettersson

CFO sedan 2017

**Född:** 1953

**Utbildning och erfarenhet:** Claes har en ej avslutad civilingenjörsutbildning i maskinteknik, studier i ekonomi samt därutöver ett flertal kurser inom ledarskapsutveckling, finans- och

affärsutveckling, försäljning och styrelsearbete. Claes har mer 40 års erfarenhet från att ha drivit och utvecklat mer än 25 bolag från ledande operativa chefsroller och genom styrelsearbete. Erfarenheten omfattar privata och publika bolag, såväl noterade som onoterade. Claes är även styrelseordförande i Månsson Rör & Värmepumpar i Östergötland AB, Energicenter i Öst AB, Månsson Rör och Värmepumpar AB och Något Bra AB samt styrelseledamot i Unitalent AB, Sinecura Aktiebolag, Onslip Holding AB, Onslip Cloud AB, Spetsa AB och NeoDynamics AB (publ).

**Innehav:** Innehar 2 220 aktier.



## Per Unell

CTO sedan 2018

**Född:** 1965

**Utbildning och erfarenhet:** Per har en civilingenjörsexamen i teknisk fysik från Linköpings Universitet. Per har mer än femton års erfarenhet av ledande befattningar inom teknikin-

tensiva bolag som Sectra, Ericsson och Agama Technologies.

**Innehav:** Innehar 1000 aktier och 50 000 teckningsoptioner.



## Marcin Szymanski

CSO sedan 2018

**Född:** 1982

**Utbildning och erfarenhet:** Marcin har en Master i Strategic Management In Dynamic Organizations från Växjö universitet. Marcin har ca 10 års erfarenhet av affärsprocesser, ERP

implementation och utrollning av digitala plattformar med fokus att optimera kärnprocesser och affärsvärde för globala industri-bolag. Marcin har även lång erfarenhet av komplex försäljning.

**Innehav:** Innehar 69 984 aktier och 50 000 teckningsoptioner

## Revisorer

Årsstämman den 23 maj 2019 återvalde Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB som revisionsbolag. Auktoriserad revisor Nicklas Kullberg, som även är en medlem av FAR, utsågs att företräda revisionsbolaget.

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB är baserad på Torsgatan 21, 113 21 Stockholm.

Revisionsbolaget, företrädd av auktoriserad revisor Nicklas Kullberg, har varit bolagets revisor under samtliga år relaterade till historisk finansiell information.

# Risikfaktorer

*Risikfaktorer som bedöms vara specifika för XMRealitys verksamhet och Bolagets möjlighet till framtida prestation beskrivs nedan. De riskfaktorer som för närvarande bedöms mest väsentliga presenteras först i varje kategori, medan riskfaktorerna därefter presenteras utan särskild rangordning. Redogörelsen nedan är baserad på information som är tillgänglig vid bokslutstidpunkten.*

## Verksamhets- och branschrelaterade risker

### Teknisk utveckling

Den marknad som XMReality är verksam på kännetecknas av snabb utveckling. XMRealitys produkter bygger på löpande teknisk utveckling och förädling. Bolagets framgång är till stor del beroende av Bolagets förmåga att leda och anpassa sig efter teknologikutvecklingen, primärt på marknaden för AR och remote guidance. Det finns en risk att Bolagets mjukvara och andra tekniska lösningar inte utvecklas på ett sätt att deras funktionalitet motsvarar kundernas krav, behov och önskemål vilket kan få till följd att Bolaget tappar konkurrenskraft och därmed marknadsandelar. En ökning/minskning av Bolagets direktfakturering respektive periodiserade intäkter med +/- 10 procent, baserat på förhållandena under räkenskapsåret 2019, skulle påverka Bolagets nettoomsättning med cirka 1,2 MSEK. Det finns vidare en risk att planerad mjukvaruutveckling blir mer kostsam och tar längre tid att anpassa till marknadens behov än planerat. Om Bolaget helt eller delvis misslyckas med

den löpande tekniska utvecklingen och förädlingen kan det komma att påverka Bolagets omsättning och lönsamhet negativt. XMReality bedömer risknivån som medel.

### Försäljning

Kundernas försiktighet vid investeringar i ny teknik kan vara stor och Bolaget verkar på en marknad som karaktäriseras av långa omställningsprocesser, vilket är tids- och resurskrävande för Bolaget och medför en stor prognososäkerhet. Det finns en risk att en tidigare- eller senareläggning av order innebär en avsevärd påverkan på Bolagets årsomsättning och resultat, vilket även skulle resultera i variationerna i Bolagets kassaflöde mellan olika kvartalen. XMReality bedömer risknivån som medel.

### Produktionskapacitet

Bolagets leverans av programvara till sina kunder sker i flera fall genom att serverprogramvaran med tillhörande serverkapacitet tillgängliggörs för kunden och levereras som en tjänst. Serverkapacitet köps in från tredje part. Bolaget är beroende av tillgänglig internet-uppkoppling för att kunna underhålla servern och ge support till sina kunder. Det finns en risk att Bolaget inte kan erbjuda erforderlig serverkapacitet för drifttjänsten från tredjepartsleverantörer eller att Bolaget inte har tillräcklig tillgänglig internetuppkoppling för att kunna leverera tjänster till kunderna. Om Bolaget inte kan möta kundernas krav eller förväntningar på leverans kan det ha en negativ effekt på Bolagets nettoomsättning och rörelseresultat. XMReality bedömer risknivån som låg.

### Konkurrens

AR-marknaden i stort präglas av snabb teknisk utveckling och hög konkurrens. Flera av XMRealitys nuvarande och potentiella framtida konkurrenter kan ha konkurrens-

övertag i form av till exempel längre historik, ett mer inarbetat varumärke, mer etablerade relationer med slutkunder samt större finansiella-, tekniska- och marknadsföringsresurser. Om XMReality inte kan anpassa Bolagets verksamhet och lösningar till den tekniska utvecklingen på marknaden finns det risk att Bolaget förlorar konkurrenskraft, vilket skulle kunna påverka Bolagets utvecklingsmöjligheter negativt. XMReality bedömer risknivån som medel.

### Beroende av nyckelpersoner och kvalificerad personal

Avancerad mjukvaruutveckling ställer krav på flexibilitet, effektivitet och högt tekniskt kunnande hos medarbetare. Inom XMReality finns ett antal nyckelpersoner som är viktiga för en framgångsrik utveckling av Bolagets verksamhet. Förmågan att rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare är av yttersta vikt för att säkerställa kompetensnivån i Bolaget. Bolaget har ett antal som betraktas som sådana nyckelpersoner. Dessa arbetar inom ledning, försäljning och utveckling. Om dessa nyckelpersoner lämnar Bolaget kan det, framför allt kortsiktigt, ha en negativ inverkan på verksamheten. Det finns en risk att XMReality inte lyckas rekrytera eller behålla personer som är nödvändiga för att bedriva och utveckla Bolagets verksamhet vilket kan få negativa konsekvenser för verksamheten och därmed minska Bolagets nettoomsättning och rörelseresultat och öka Bolagets personalkostnader. XMReality bedömer risknivån som medel.

## Finansiella risker

### Internationell verksamhet och valutakursförändringar

En stor del av XMRealitys kostnader är i SEK, medan en väsentlig andel av intäkter respektive kostnader



för vissa inköp genereras i utländsk valuta, främst i Euro, vilket ökar Bolagets valutaexponering. En förstärkning/försvagning av Euron mot den svenska kronan med 10 procent, baserat på förhållandena under räkenskapsåret 2019, skulle ge en valutakurseffekt påverkande Bolagets intäkter med cirka 0,9 MSEK respektive Bolagets kostnader med cirka 0,2 MSEK. Väsentliga förändringar av valutakurser kan komma att påverka XMRealtys kostnader och framtida intäkter negativt, vilket i sin tur skulle påverka Bolagets resultat och finansiella ställning. XMReality bedömer risknivån som låg.

#### **Kreditrisker**

XMReality har fastställda regler för att erbjuda krediter till kund. Det finns en risk att XMRealtys bedömning och utvärdering av kreditrisken på en motpart inte är korrekt. Om en kund inte kan eller vill fullfölja sina ekonomiska åtaganden mot XMReality, kan det få negativa effekter på bolagets affärsverksamhet och kassaflöde. XMReality bedömer risken som låg.

#### **Ytterligare finansieringsbehov**

Det finns en risk att XMReality i framtiden inte kommer att ha tillräckliga intäkter för att fullt ut finansiera sin verksamhet. XMReality har i dagsläget inte ett positivt kassaflöde och kan därmed komma att tvingas söka ytterligare extern finansiering för att kunna fortsätta sin verksamhet. Sådan finansiering kan komma från befintliga aktieägare eller tredje part. Det finns en risk för att nytt kapital inte kan anskaffas när det behövs, att nytt kapital inte kan erhållas på tillfredsställande villkor, eller att anskaffat kapital inte är tillräckligt för att finansiera verksamheten i enlighet med fastställda utvecklingsplaner och målsättningar, vilket skulle negativt påverka

Bolagets förmåga att behålla sin marknadsposition och konkurrenskraft. Detta skulle kunna leda till en väsentlig negativ inverkan på Bolagets nettoomsättning, räntekostnader och resultat efter finansiella poster. Även villkoren för tillgänglig finansiering kan inverka negativt på Bolagets verksamhet eller aktieägarnas rättigheter. Om Bolaget väljer att anskaffa ytterligare finansiering genom att emittera aktier eller aktierelaterade värdepapper blir aktieägare som väljer att inte delta lidande på grund av utspädningseffekt. Eventuell skuldfinansiering kan innehålla villkor som begränsar Bolagets flexibilitet. XMReality bedömer risknivån som medel.

#### **Legala risker**

##### **XMRealtys immateriella rättigheter, know-how och sekretess**

Bolaget har per dagen för bokslutet immateriella rättigheter inkluderande patent, upphovsrättigheter och varumärken. Den snabba teknologitveckling inom XMRealtys område gör att Bolaget inte har och inte kommer att kunna patentskydda stora delar av sina immateriella tillgångar utan att investera oproportionerligt stora resurser. Bolagets strategi är därför att enbart skydda särskilt unika delar av sin teknik genom patent och att i övrigt skydda sin mjukvaruutveckling genom oregistrerad immaterialrätt såsom upphovsrätt. Det finns en risk att XMReality inte på ett heltäckande sätt kan skydda sin teknik genom patent eller andra immateriella rättigheter. Det går heller inte att utesluta att Bolaget skulle kunna anses göra intrång i annans patent eller immateriella rättigheter.

XMReality är även beroende av know-how och företags-hemligheter och Bolaget ingår sekretessavtal med

anställda, konsulter och samarbetspartners. Det är dock inte möjligt att till fullo skydda sig mot obehörig spridning av information, vilket medför en risk för att konkurrenter får del av och kan dra nytta av den know-how som utvecklats av XMReality. Vidare kan spridande av företags-hemligheter påverka Bolagets möjlighet att beviljas patent till uppfinningar. Om någon av de ovanstående riskerna skulle komma att inträffa skulle det kunna ha en väsentlig negativ påverkan på Bolagets verksamhet, nettoomsättning, rörelseresultat och eventuellt öka Bolagets kostnader. XMReality bedömer risknivån som medel.

#### **Skattemässiga underskott**

XMReality har ett preliminärt redovisat ackumulerat underskott per den 31 december 2019 om cirka 82,5 MSEK. De ackumulerade underskotten kan i framtiden reducera eventuella skattepliktiga vinster som Bolaget gör och därmed minska den bolagsskatt som skulle uppstå för eventuella framtida vinster. Skatteeffekten av de ackumulerade underskotten skulle eventuellt kunna tillgångsföras i balansräkningen. Bolagets möjlighet att i framtiden nyttja det ackumulerade underskottet avgörs bland annat av framtida ägarförändringar i XMReality, vilket Bolaget inte har någon kontroll över. Om underskottsavdragen inte kan användas för att reducera framtida vinster betyder det att Bolagets skattekostnader blir högre. XMReality bedömer risknivån som låg.

# Aktiekapital

Samtliga aktier i XMReality är av samma slag och är denominerade i svenska kronor (SEK). Vid bokslutstidpunkten fanns 17 050 000 aktier utestående i Bolaget. Samtliga emitterade aktier är fullt betalda. Varje aktie har ett kvotvärde om 0,05 SEK.

Varje aktie berättigar till en (1) röst på bolagsstämmor och varje aktieägare är berättigad till ett antal röster motsvarande innehavarens antal aktier i Bolaget.

Samtliga aktier ger lika rätt till vinstutdelning samt till Bolagets tillgångar och eventuella överskott i händelse av likvidation.

Under februari/mars 2020 genomfördes en företrädesemission omfattande totalt 17 050 000 aktier. Emissionen tillförde ca 35,8 MSEK till Bolaget, före avdrag för emissionskostnader.

## Optionsprogram

XMReality AB (publ) hade vid bokslutstidpunkten två utestående optionsprogram, 2016/2020 respektive 2019/2022. Teckningsperioden för program 2016/2020 var januari 2020 och för program 2019/2022 är teckningsperioden december 2022. Optionsrätterna från program 2016/2020 utnyttjades inte och programmet har fallit.

Det maximala antal utestående teckningsoptioner, vid tidpunkten för fastställande av denna årsredovisning, motsvarar rätten att teckna 100 000 nya aktier i Bolaget vilket i så fall kommer att öka aktiekapitalet med 5 000 SEK, motsvarande en utspädning om 0,3 %.

## Förändring av aktiekapital

År	Aktivitet	Ökning av antalet aktier	Totalt antal aktier	Ökning av aktiekapitalet (SEK)	Totalt aktiekapital (SEK)	Nominellt värde per aktie (SEK)
2007	Grundande av bolaget	-	1 000	-	100 000	100
2012	Nyemission	158	1 158	15 800	115 800	100
2013	Nyemission	219	1 377	21 900	137 700	100
2014	Nyemission	360	1 737	36 000	173 700	100
2014	Nyemission <sup>1</sup>	48 080	221 780	48 080	221 780	1
2015	Nyemission	34 884	256 664	34 884	256 664	1
2016	Utnyttjande av teckningsoptioner	17 297	273 961	17 297	273 961	1
2016	Nyemission	1444 460	418 421	144 460	418 421	1
2017	Nyemission	93 000	511 421	93 000	511 421	1
2017	Nyemission <sup>2</sup>	4 379 562	14 607 982	218 978,10	730 399,10	0,05
2018	Nyemission	2 442 018	17 050 000	122 100,90	852 500,00	0,05

<sup>1</sup>Årsstämman den 9 juni 2014 godkände en aktiesplit på 100:1.

<sup>2</sup>Extra bolagsstämma den 9 februari 2017 godkände en aktiesplit på 20:1

## Aktieutveckling 2019



## Ägarstruktur

1 626 institutionella och privata investerare var ägare till aktierna i XMReality AB (publ) den 31 december 2019.

## Förteckning över större aktieägare

	Antal aktier/röster per den 31 december 2019	
	Antal aktier/röster	%
Investment AB Spiltan	2 463 298	14,45 %
Handelsbanken Microcap Sverige	1 600 000	9,38 %
AMF Aktiefond Småbolag	1 243 411	7,29 %
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension	946 962	5,55 %
Rambas AB	895 147	5,25 %
Claes Nylander (with companies)	547 200	3,21 %
LMK Stiftelsen	510 000	2,99 %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	476 269	2,79 %
Six SIS AG, W81MY, Schweiz	403 020	2,36 %
Christer Svensson	402 224	2,36 %
Handelsbanken Liv Försäkringsaktiebolag	346 000	2,03 %
<b>Delsumma, aktieägare som var och en äger minst 2% av antalet aktier/röster</b>	<b>9 833 531</b>	<b>57,68 %</b>
Övriga delägare	7 216 469	42,32 %
<b>Totalt antal utestående aktier</b>	<b>17 050 000</b>	<b>100,00 %</b>

## Aktieägaravtal

Såvitt XMRealitys styrelse känner till finns det inte några aktieägaravtal mellan Bolagets aktieägare som syftar till gemensamt inflytande över Bolaget. XMRealitys styrelse känner inte heller till några ytterligare överenskommelser eller motsvarande som kan komma att leda till att kontrollen över Bolaget förändras. XMReality har inte vidtagit några särskilda åtgärder i syfte att garantera att kontrollen över Bolaget inte missbrukas. De regler till skydd för minoritetsaktieägare som finns i aktiebolagslagen (2005:551) utgör dock ett skydd mot en majoritetsägares eventuella missbruk av kontroll över ett bolag.

## Utdelningspolicy

Bolaget har inte antagit någon utdelningspolicy och har inte beslutat om någon vinst-utdelning för perioden som omfattas av den historiska finansiella informationen i årsredovisningen och utdelning bedöms ej vara aktuell de närmaste åren. Eventuella framtida utdelningar beslutas av aktieägarna på bolagsstämmor och kommer bland annat vara baserat på Bolagets lönsamhet, utveckling, förvärvsmöjligheter och/eller finansiella ställning.

## Optionsprogram

XMReality AB (publ) hade vid bokslutstidpunkten två utestående optionsprogram.

Program 2016/2020 hade teckningsperiod under januari 2020. Dessa optionsrätter utnyttjades inte och programmet har fallit.

Vid årsstämman den 25 april 2019 beslutades att införa ett incitamentsprogram 2019/2022 genom en riktad emission av högst 500 000 teckningsoptioner med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt. Teckningsoptionerna emitterades vederlagsfritt till Bolagets helägda dotterbolag, XMReality värdepapper AB, som på marknadmässiga villkor fått uppdrag att erbjuda teckningsoptionerna till ledande befattningshavare och annan personal verksamma inom bolaget. Möjligheten att utnyttja detta incitamentsprogram är giltigt till årsstämman 2020. Vid bokslutstidpunkten hade 100 000 optioner förvärvat av 2 medarbetare i ledande ställning. Som en effekt av bolagets aktiekurs-utveckling är det inte sannolikt att ytterligare teckningsoptioner kommer att tecknas.

## Plan för teckningsoptioner

Serie	Utgivnings- datum	Teckningspe- riod	Betald optionspremie	Antal optioner	Antal aktier	Teckningspris per ny aktie, SEK
2016/2020	9 dec 2016	förfallit				
2019/2022	16 sept 2019	1-31 dec 2022	0,29	100 000	100 000	13,64

## Fördelning av teckningsoptioner

Optionsinnehavare	Antal optioner	Teckningsrätt (antal aktier)
Per Unell	50 000	50 000
Marcin Szymanski	50 000	50 000

## Finansiell utveckling i sammandrag (TSEK)

Nedan sammanfattas XMReality AB (publ)  
finansiella utveckling för åren 2015–2019.  
Samtliga uppgifter för verksamhetsåren  
2015–2018 baseras på material hämtat från  
officiellt publicerade årsredovisningar.

	2019	2018	2017	2016	2015
Nettoomsättning	11 921	10 155	6 683	5 155	3 532
Rörelseresultat	-27 300	-29 250	-22 633	-9 976	-4 195
Resultat efter finansiella poster	-27 364	-29 317	-22 741	-10 041	-4 275
Erhållna koncernbidrag	29	0	0	0	0
Resultat efter bokslutsdispositioner	-27 335	-29 317	-22 741	-10 041	-4 275
Vinstmarginal, %	neg	neg	neg	neg	neg
Immateriella anläggningstillgångar	16 039	14 754	12 458	6 595	4 592
Materiella anläggningstillgångar	405	528	1 705	901	0
Finansiella anläggningstillgångar	59	8	0	25	25
Varulager	184	261	306	587	1 589
Kortfristiga fordringar	6 792	5 978	6 014	2 297	1 592
Kassa, bank	9 347	37 798	46 241	22 100	1 184
Eget kapital	20 273	47 608	56 827	26 556	2 749
Långfristiga skulder	383	844	1 535	2 428	4 212
Kortfristiga skulder	12 169	10 875	8 362	3 521	2 021
Balansomslutning	32 826	59 327	66 724	32 505	8 982
Räntabilitet på genomsnittligt totalt kapital, %	neg	neg	neg	neg	neg
Räntabilitet på genomsnittligt eget kapital, %	neg	neg	neg	neg	neg
Soliditet, %	61,8	80,2	85,2	81,7	30,6
Skuldsättningsgrad, ggr	0,04	0,04	0,04	0,1	1,57
Räntetäckningsgrad, %	Neg	neg	neg	neg	neg
Kassalikviditet, %	132,6	402,5	624,9	693,0	137,4
Antalet anställda (perioden slut)	17	23	19	14	5
<i>Investeringar</i>					
Immateriella anläggningstillgångar	5 289	5 478	6 687	2 999	2 121
Materiella anläggningstillgångar	32	140	1 908	901	0
Finansiella anläggningstillgångar	51	8	0	0	0
Vinst per aktie, SEK	-1,60	-1,72	-1,56	-1,20	-0,83
Vinst per aktie vid full utspädning, SEK	-1,14	-1,70	-1,52	-1,15	-0,81
Genomsnittligt antal aktier under perioden	17 050 000	14 982 648 <sup>7</sup>	13 175 227 <sup>6</sup>	7 202 593 <sup>3,4</sup>	4 822 763 <sup>5</sup>
Antal aktier vid periodens slut	17 050 000	17 050 000 <sup>7</sup>	14 607 982 <sup>6</sup>	8 368 420 <sup>3,4</sup>	5 133 280 <sup>5</sup>
Genomsnittligt antal aktier, efter full utspädning, under perioden	17 228 630	15 257 634 <sup>7</sup>	13 565 227 <sup>6</sup>	7 463 085 <sup>3,4</sup>	4 972 763 <sup>5</sup>
Antal aktier, efter full utspädning, vid periodens utgång	17 270 000	17 290 000 <sup>7</sup>	14 997 982 <sup>6</sup>	8 758 420 <sup>3,4</sup>	5 283 280 <sup>5</sup>



# Definition av nyckeltal

---

<b>Vinstmarginal</b>	Resultat efter finansnetto dividerat med omsättningen
<b>Eget kapital</b>	Summa aktiekapital, bundna reserver och fritt eget kapital
<b>Räntabilitet på genomsnittligt totalt kapital</b>	Resultat före räntekostnader dividerat med genomsnittligt totalt kapital
<b>Räntabilitet på genomsnittligt eget kapital</b>	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital
<b>Soliditet</b>	Eget kapital dividerat med balansomslutningen
<b>Skuldsättningsgrad</b>	Räntebärande skulder dividerat med eget kapital
<b>Räntetäckningsgrad</b>	Resultat före räntekostnader dividerat med räntekostnader
<b>Vinst per aktie</b>	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier
<b>Kassalikviditet</b>	Kassa och omsättningstillgångar exkl. varulager dividerat med korta skulder

---

<sup>3</sup> Nyemission om 2 889 200 aktier registrerade 11 maj 2016 samt 345 940 aktier tecknade mot konvertibelt skuldebrev registrerade 12 maj 2016.

<sup>4</sup> Nyemission om 1 860 000 aktier tecknade i december, registrerade 21 januari 2017.

<sup>5</sup> Nyemission om 697 680 aktier registrerad 18 juni 2015.

<sup>6</sup> Nyemission om 4 379 562 aktier tecknade i april och registrerade vid två tillfällen, 21 april respektive 1 juni 2017.

<sup>7</sup> Nyemission om 2 442 018 aktier tecknade i oktober och registrerade den 6 november 2018.

# Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för XMReality AB (publ), 556722-7284, med säte i Linköping, får härmed avge årsredovisning för räkenskapsåret 2019-01-01 – 2019-12-31, bolagets trettonde verksamhetsår.

## Information om verksamheten

### Marknaden

XMReality erbjudande Remote Guidance riktade sig mot såväl större internationellt verksamma kunder som till små och medelstora kunder via ett on-line erbjudande.

### Produkter och tjänster

Mjukvaruutvecklingen fortsatte under verksamhetsåret och innehöll såväl förbättrings-steg som ytterligare förenkling av användargränssnittet samt tillägg av nya kompletterande funktioner. Utvecklingsarbetet skedde efter dialog med kunder för att på bästa sätt möta användarnas behov och förväntningar. Målsättningen är att erbjuda en lättanvänd mjukvara som blir den mest använda applikationen för remote guidance. Mjukvaran är anpassad till de senaste standarderna hos de dominerande hård- och mjukvaruplattformarna på marknaden. Dessutom erbjöds en plattform- och app-oberoende Web-klient.

Som tidigare år, aktiverades delar av bolagets nedlagda utvecklingskostnader, primärt avseende tillkommande funktioner.

### Försäljning

Försäljningen var under året fokuserat på större kunder med global närvaro och med en verksamhet som ställer krav på Remote Guidance för att öka sin försäljning och kundvärde. Under andra halvåret introducerades en on-line baserad Business Edition som primärt är tänkt för små och medelstora företag.

### Finansiellt utfall

Nettoomsättningen uppgick till 11 921 (10 155) TSEK. Intäktsökningen var svagare än förväntat samtidigt som det noterades att faktureringen av mjukvaruprenumerationer

steg med 67% till 12 670 (7 594) TSEK. Faktureringen av prenumerationerna sker i förskott. Ännu ej intäktsförd fakturering uppgick vid periodens slut till 6 897 (4 035) TSEK.

Rörelseresultatet före bokslutsdispositioner uppgick till -27 364 (-29 317) TSEK. Förlusten var ett resultat av fortsatta satsningar på marknadsbearbetning samt etablering av säljpersonal i USA och Tyskland för ökad närhet till marknaden.

Investeringar i materiella och immateriella tillgångar uppgick till 5 321 (5 618) TSEK och bestod av i huvudsak av nedlagda utvecklingskostnader för mjukvaran.

Investeringar i finansiella anläggningstillgångar uppgick till 51 (8) TSEK och bestod av aktier i helägda dotterbolag.

### Kassa och kassaflöde

Bolagets kassa uppgick vid periodens slut till 9 347 (37 798) TSEK.

Kassaflödet under 2019 var -28 451 (-8 443) TSEK och bestod av finansiella aktiviteter -482 (19 406) TSEK, operativa aktiviteter -22 647 (-22 653) TSEK samt investeringar uppgående till -5 321 (-5 618) TSEK.

### Personal och organisation

Vid årets slut hade XMReality AB (publ) 17 (23) anställda personer. Under året var också ett antal personer engagerade på konsultbasis motsvarande fyra heltidsanställda för uppgifter inom produktutveckling samt för ekonomi- och HR-ledning.

### XMReality's aktie och aktieägare

Aktiekapitalet uppgick vid årets slut till 852 500 SEK fördelat på 17 050 000 aktier, vardera med ett kvotvärde om 0,05 SEK.

Bolaget hade 2 utestående optionsprogram. Det äldsta, 2016/2020 förföll under januari 2020 utan att utnyttjas. Det andra programmet, 2019/2022, omfattar totalt 500 000 optioner varav 100 000 hade tecknats vid periodens slut.

Bolagets aktie är listad på Nasdaq First North Growth Market sedan april 2017. Vid årets slut ägdes bolaget av 1 626 (1 975) aktieägare, såväl institutionella investerare som grundare, personal och privata investerare.

De 11 största delägarnas innehav motsvarade knappt 58 % av totalt utestående aktier.

## Styrelsens arbete

Styrelsen höll 15 protokollförda möten under året. Vid dessa möte behandlades frågor rörande löpande verksamhet, prognoser, delårsrapporter och årsredovisningen. Vidare behandlade styrelsen strategiska frågor omfattande verksamhetsplanering, finansiella och organisatoriska frågor under verksamhetsåret.

## Flerårsöversikt

(TSEK)	31 dec 2019	31 dec 2018	31 dec 2017	31 dec 2016	31 dec 2015
Nettoomsättning	11 921	10 155	6 683	5 155	3 532
Resultat efter finansiella poster	-27 364	-29 317	-22 741	-10 041	-4 275
Balansomslutning	32 826	59 327	66 724	32 505	8 982
Soliditet %	61,8	80,2	85,2	81,7	30,6

## Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

### Garanterad nyemission

En fullt garanterad företrädesemission om ca 35,8 MSEK, före avdrag för emissionskostnader, beslutades om vid en extra bolagsstämma den 11 februari 2020. Teckningsperioden fastställdes till 21 februari – 6 mars 2020. Emissionen tecknades till ca 75 % med hjälp av teckningsrätter och resterande emission tecknades av toppgaranterna. Emissionskostnaderna beräknas uppgå till drygt 5 MSEK.

### Covid-19, pandemi

I början av 2020 startade en virus-epidemi i Kina som snabbt kom att spridas över världen. I mars 2020 förklarade WHO att Covid-19 utvecklats till en pandemi. Många länder har av försiktighetsskäl valt att kraftigt begränsa människors möjligheter till förflyttning och social kontakt för att därmed begränsa och minska spridningsrisken av viruset. Beslut som påverkat näringslivet, och därmed den globala ekonomin, synnerligen negativt.

Initialt har effekten, av den nu pågående pandemin, medfört att intresset och mängden förfrågningar har ökat avseende bolagets produkter då Remote Guidance styrka är att ge stöd i situationer där fysiska möten är begränsade eller tar för lång tid att genomföra.

Vid tidpunkten för signering av denna årsredovisning fanns ingen tydlig indikation på hur långvarig situationen med helt eller delvis nedstängda verksamheter i olika länder blir, vilket gör bedömningen om den framtida utvecklingen av verksamheten synnerligen svår.

Den egna verksamheten är initialt inte hotad då merparten av bolagets verksamhet kan skötas på distans, i den mån personalen rekommenderas att jobba hemifrån. Leveransen av Bolagets prenumerationer bedöms inte påverkas så länge kommunikationsmöjligheten över internet inte avstannar. Hårdvaruleveranserna är numera marginella och nuvarande bedömning är att Bolaget har fortsatt tillgång till aktuella leveransvolymmer.

Skulle nedstängningarna inom industrin bli långvarig finns en risk att Bolagets verksamhet och finansiella ställning kommer att påverkas negativt.

Styrelsens bedömning är att Bolaget, tack vare den nyligen genomförda nyemissionen, har en finansiell ställning som innebär att verksamheten dock är tryggad för mer än 12 månader.

## Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (SEK):

	Belopp i kr
Balanserad vinst	32 527 196
Årets förlust	-27 334 757
	<b>5 192 439</b>
<b>Att balansera i ny räkning</b>	<b>5 192 439</b>

Vad beträffar resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat- och balansräkning med tillhörande noter.

Resultaträkningar (TSEK)	Not	2019	2018
Nettoomsättning		11 921,3	10 154,8
Aktiverat arbete för egen räkning		5 288,8	5 477,9
Övriga rörelseintäkter		427,3	999,2
<b>Summa intäkter</b>		<b>17 637,4</b>	<b>16 631,9</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Råvaror och förnödenheter		-1 282,3	-3 023,1
Övriga externa kostnader	3	-19 889,7	-16 855,7
Personalkostnader	4	-19 455,7	-20 404,0
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-4 159,9	-4 069,0
Övriga rörelsekostnader		-149,4	-1 530,1
<b>Summa rörelsens kostnader</b>		<b>-44 937,0</b>	<b>-45 881,9</b>
<b>Rörelseresultat före ränta och skatt (EBIT)</b>		<b>-27 299,6</b>	<b>-29 250,1</b>
<b>Finansiella intäkter och kostnader</b>			
Ränteutgifter och liknande resultatposter		0	21,4
Räntekostnader och liknande resultatposter		-64,1	-88,4
<b>Finansiella intäkter (-kostnader)</b>		<b>-64,1</b>	<b>-67,0</b>
<b>Resultat efter finansiella poster / Resultat före skatter (EBT)</b>		<b>-27 363,8</b>	<b>-29 317,1</b>
Erhållna koncernbidrag		29,0	0
Skatt på periodens resultat		0	0
<b>Periodens resultat</b>		<b>-27 334,8</b>	<b>-29 317,1</b>
Resultat per aktie (SEK)		-1,60	-1,72
Resultat per aktie efter full utspädning (SEK)		-1,59	-1,70
Genomsnittligt antal aktier under perioden	17 050 000	14 982 648	
Antal aktier vid periodens utgång	17 050 000	17 050 000	
Genomsnittligt antal aktier, efter full utspädning, under perioden	17 228 630	15 257 634	
Antal aktier, efter full utspädning, vid periodens utgång	17 270 000	17 290 000	

Balansräkningar (TSEK)	Not	31 Dec 2019	31 Dec 2018
<b>Tillgångar</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Balanserade utgifter, utvecklingsarbeten	5	16 038,5	14 753,7
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>16 038,5</b>	<b>14 753,7</b>
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och tekniska anläggningar	6	0	0
Inventarier, verktyg och installationer	7	404,6	528,2
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>404,6</b>	<b>528,2</b>
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i intressebolag	8	51,0	0
Andra långfristiga fordringar		8,4	8,4
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>59,4</b>	<b>8,4</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>16 502,5</b>	<b>15 290,3</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<i>Varulager</i>			
Färdiga varor och handelsvaror		183,7	260,3
<b>Summa varulager</b>		<b>183,7</b>	<b>260,3</b>
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		5 474,9	4 024,8
Övriga fordringar		346,1	423,0
Förutbetalade kostnader och upplupna intäkter		970,9	1 530,1
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>6 791,9</b>	<b>5 977,9</b>
<b>Kassa och bank</b>		<b>9 347,4</b>	<b>37 798,2</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>16 323,1</b>	<b>44 036,4</b>
<b>Summa tillgångar</b>		<b>32 825,6</b>	<b>59 326,7</b>



Balansräkningar (TSEK)	Not	31 Dec 2019	31 Dec 2018
<b>Eget kapital och skulder</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktie kapital		852,5	852,5
Fond för utvecklingsutgifter		14 228,0	12 322,4
<b>Summa bundet kapital</b>		<b>15 080,5</b>	<b>13 174,9</b>
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkurskursfond		129 047,9	129 047,9
Balanserad vinst eller förlust		-96 520,7	-65 298,2
Årets resultat		-27 334,8	-29 317,1
<b>Summa fritt eget kapital</b>		<b>5 192,4</b>	<b>34 432,7</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>20 272,9</b>	<b>47 607,7</b>
<i>Långfristiga skulder</i>	9		
Övriga skulder till kreditinstitut		333,3	843,7
Skulder till koncernföretag		50	0
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>383,3</b>	<b>843,7</b>
<i>Kortfristiga skulder</i>			
Skulder till kreditinstitut <sup>1</sup>		510,4	691,7
Förskott från kunder		0	11,2
Leverantörsskulder		2 152,5	2 770,0
Skatteskulder		262,1	298,9
Övriga kortfristiga skulder		532,1	732,1
Upplupna kostnader och förutbetalade intäkter		8 712,2	6 371,4
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>12 169,4</b>	<b>10 875,3</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>32 825,6</b>	<b>59 326,7</b>
<sup>1</sup> varav räntebärande skulder		510	692
Ställda säkerheter	9	3 700	3 700
Ansvarsförbindelser		Inga	Inga

Förändring eget kapital (TSEK)	Aktie- kapital	Bundna reserver	Fritt eget kapital	Summa eget kapital
<b>Eget kapital 2018-01-01</b>	<b>730,4</b>	<b>9 685,2</b>	<b>46 411,4</b>	<b>56 827,0</b>
Nyemission	122,1		21 245,6	21 367,7
Emissionskostnader			-1 269,9	-1 269,9
Aktivering av utvecklingskostnader		2 637,2	-2 637,2	0
Årets resultat			-29 317,1	-29 317,1
<b>Eget kapital 2018-12-31</b>	<b>852,5</b>	<b>12 322,4</b>	<b>34 432,7</b>	<b>47 607,7</b>
Aktivering av utvecklingskostnader		1 905,5	-1 905,5	0
Årets resultat			-27 334,8	-27 334,8
<b>Eget kapital 2019-12-31</b>	<b>852,5</b>	<b>14 228,0</b>	<b>5 192,4</b>	<b>20 272,9</b>

<b>Kasseflödesanalys (TSEK)</b>	<b>Not</b>	<b>Jan–Dec 2019</b>	<b>Jan–Dec 2018</b>
<i>Den löpande verksamheten</i>			
Resultat före finansiella poster		-27 299,6	-29 250,0
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m	10	4 159,9	4 069,0
		-23 139,7	-25 181,0
<b>Övriga Poster</b>			
Erhållen ränta		0	21,4
Ertagd ränta		-64,1	-88,4
Orealiserade kursdifferenser		75,9	0
Betald inkomstskatt		-328,3	-118,9
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>		<b>-23 456,2</b>	<b>-25 366,9</b>
<i>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</i>			
Ökning(-)/Minskning (+) av varulager		76,6	45,7
Ökning(-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-889,9	35,6
Ökning(+)/Minskning (-) av rörelseskulder		1 622,4	2 632,8
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-22 647,2</b>	<b>-22 652,8</b>
<i>Investeringsverksamheten</i>			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-5 288,8	-5 618,4
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-32,4	0
Avyttring av materiella anläggningstillgångar		0	430,6
Förvärv av finansiella tillgångar		0	-8,4
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-5 321,2</b>	<b>-5 196,2</b>
<i>Finansieringsverksamheten</i>			
Nyemission		0	20 097,8
Erhållna koncernbidrag		29,0	0
Aktier i dotterbolag		-51,0	0
Amortering av lån		-460,4	-691,7
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>-482,4</b>	<b>19 406,1</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>-28 450,8</b>	<b>-8 442,9</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>37 798,2</b>	<b>46 241,1</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>9 347,4</b>	<b>37 798,2</b>
Kassalikviditet den 31 december, %		132,6	402,5

# Tilläggsupplysningar

Belopp i SEK om inget annat anges.

## ■ Not 1 Redovisnings- och värderingsprinciper

### Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

### Värderingsprinciper m m

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats utifrån anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

### Utländska valutor

Transaktioner i utländsk valuta omräknas enligt transaktionsdagens avistakurs.

### Intäktsredovisning

#### Varor

Försäljning av varor redovisas när väsentliga risker och fördelar övergår från säljare till köpare i enlighet med försäljningsvillkoren. Försäljningen redovisas efter avdrag för moms och rabatter.

#### Prenumerationsintäkter från upplåtelse av licensrättigheter

Bolaget upplåter licensrättigheter till kunderna vilka faktureras och betalas i förskott för en viss avtalad tidsperiod. Intäkterna från dessa avtalade och fakturerade prenumerationsavgifter periodiseras linjärt över avtalstiden.

### Immateriella tillgångar

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Aktiveringsmodellen tillämpas för internt upparbetade immateriella tillgångar för första gången fr.o.m. 2014.

Avskrivningar görs linjärt över den bedömda nyttjandetiden. Avskrivningstiden för internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar uppgår till fem år från den tidpunkt då produkterna genererar intäkter.

### Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

### Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

#### Materiella anläggningstillgångar

Maskiner och andra tekniska anläggningar	2 år
Datorer	3 år
Inventarier, verktyg och installationer	5 år

### Kundfordringar/kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

### Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

### Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Om en sådan indikation finns beräknas tillgångens återvinningsvärde. Om återvinningsvärdet understiger redovisat värde görs en nedskrivning som redovisas i resultaträkningen. Nedskrivningsbehovet prövas individuellt för enskilda anläggningstillgångar som är väsentliga.

## Leasingavtal

Samtliga leasingavtal där företaget är leasetagare redovisas som operationell leasing (hyresavtal), oavsett om avtalen är finansiella eller operationella. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

## Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader. Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

## Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

## Nyckeltalsdefinitioner

### Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

### Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före skatter.

### Balansomslutning

Företagets samlade tillgångar.

### Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

### Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

Som likvida medel klassificerar företaget disponibla tillgodohavanden hos banker.

## Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs.

Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

### Aktivering av immateriella anläggningstillgångar

Att redovisa egenupparbetade immateriella tillgångar innebär att företaget måste göra en rad bedömningar om framtiden. Beslut om att aktivera en tillgång fattas av styrelsen och utvecklingsansvarig baserat på en bedömning om huruvida följande kriterier är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa tillgången
- Företaget har för avsikt att färdigställa tillgången
- Det är sannolikt att tillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar
- Det finns resurser att fullfölja utvecklingen

### Nedskrivningsprövning

Bolaget har betydande värden redovisade i balansräkningen avseende immateriella anläggningstillgångar. Dessa testas för nedskrivningsbehov enligt de principer som beskrivs i not 1. Vid beräkning av återvinningsvärden måste vissa uppskattningar göras avseende framtida kassaflöden samt adekvata antaganden om exempelvis avkastningskrav.

## Not 3 Leasingavtal

	2019	2018
Räkenskapsårets kostnadsförda leasingavgifter	2 327 258	2 008 944



## Not 4 Anställda och personalkostnader

Medelantalet anställda	2019	2018
Kvinnor	5	7
Män	15	15
<b>Totalt</b>	<b>20</b>	<b>22</b>
<b>Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader, inklusive pensionskostnader</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Löner och andra ersättningar	13 091 172	12 998 983
<b>Summa</b>	<b>13 091 172</b>	<b>12 998 983</b>
Sociala kostnader	5 730 424	5 682 682
varav pensionskostnader	1 201 446	1 201 256

## Not 5 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2019	2018
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Ingående anskaffningsvärde	19 755 230	14 277 335
Årets aktiverade utgifter, intern utveckling	1 493 367	2 328 616
Årets aktiverade utgifter, inköp	3 795 390	3 149 280
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>25 043 987</b>	<b>19 755 231</b>
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-3 139 383	-206 921
Årets avskrivningar	-4 003 983	-2 932 462
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-7 143 366</b>	<b>-3 139 383</b>
<i>Akkumulerade nedskrivningar</i>		
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-1 862 102	-1 612 102
Årets nedskrivningar	0	-250 000
<b>Utgående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>-1 862 102</b>	<b>-1 862 102</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>16 038 519</b>	<b>14 753 746</b>

## Not 6 Maskiner och andra tekniska anläggningar

	2019	2018
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Ingående anskaffningsvärden	1 480 083	2 038 953
Inköp	0	140 508
Avyttringar och utrangeringar	-505 730	-699 378
Omklassificeringar	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>974 353</b>	<b>1 480 083</b>
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Ingående ackumulerade avskrivningar	-1 421 745	-1 016 460
Återförda avskrivningar på avyttringar och utrangeringar	492 736	268 818
Årets avskrivning	0	-674 103
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-929 009</b>	<b>-1 421 745</b>
Ingående ackumulerade nedskrivningar	-58 338	0
Årets nedskrivning	12 994	-58 338
<b>Utgående ackumulerade nedskrivningar</b>	<b>-45 344</b>	<b>-58 338</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

## Not 7 Inventarier, verktyg och installationer

	2019	2018
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden</i>		
Ingående ackumulerade anskaffningsvärden	782 911	782 911
Inköp	32 399	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>815 310</b>	<b>782 911</b>
<i>Akkumulerade avskrivningar</i>		
Ingående ackumulerade avskrivningar	-254 763	-100 660
Årets avskrivning	-155 902	-154 103
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-410 665</b>	<b>-254 763</b>
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>404 645</b>	<b>528 148</b>

## Not 8 Andelar i koncernföretag

	2019	2018
<i>Akkumulerade anskaffningsvärden:</i>		
-Förvärv	50 991	0
<b>Redovisat värde vid årets slut</b>	<b>50 991</b>	<b>0</b>

### Specifikation av moderföretagets innehav av aktier och andelar i koncernföretag.

Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

Dotterföretag / Org. nr. / Säte	Antal andelar	i %	Redovisat värde
<i>XMReality Värdepapper AB, 559209-5805</i>	<i>50 000</i>	<i>100</i>	<i>50 000</i>
XMReality Inc, USA	100	100	991
			<b>50 991</b>

## Not 9 Långfristiga skulder

	2019	2018
<i>Skulder som förfaller senare än ett år men inom fem år från balansdagen</i>		
Övriga skulder (Almi)	333 333	843 750
<b>Ställda säkerheter för övriga skulder</b>	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Företagsinteckningar	3 700 000	3 700 000
	<b>3 700 000</b>	<b>3 700 000</b>

## Not 10 Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet

	2019	2018
Avskrivningar	4 159 885	4 069 006
	<b>4 159 885</b>	<b>4 069 006</b>

# Signaturer

Linköping, 30 mars 2020

**Claes Nylander**

*Styrelseordförande*

**Carina Svedberg Qvarngård**

**Anders Ferntoft**

**Björn Persson**

**Johannes Fabó**

**Tommy Johansson**

**Jörgen Rimmelg**

*CEO*

Min revisionsberättelse har angivits den 30 mars 2020

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

**Nicklas Kullberg**

*Auktoriserad revisor*

# Revisionsberättelse



## Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i XMReality AB (publ), org.nr 556722-7284

### Rapport om årsredovisningen

#### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för XMReality AB (publ) för år 2019.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av XMReality AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2019 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för XMReality AB (publ).

#### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till XMReality AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De uppger, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka bolagets förmåga att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

#### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.



### Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

#### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för XMReality AB (publ) för år 2019 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

#### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till XMReality AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

#### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

#### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 30 mars 2020

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Nicklas Kullberg  
Auktoriserad revisor



## Vill du veta mer?

**Kontakta oss** på XMReality för att lära dig mer om våra lösningar, best practice för remote guidance och hur vi kan bidra till andra företags verksamhet.

Mail: [contact@xmreality.com](mailto:contact@xmreality.com)

Telefon: +46(0)13 211110

### **Om XMReality**


XMReality AB (publ) utvecklar och säljer lösningar som revolutionerar kunskapsöverföring via så kallad förstärkt verklighet - Augmented Reality (AR). Företaget är marknadsledande inom vägledning på distans (remote guidance) där man via AR kan guida en person på plats för att lösa problem eller förhindra att de uppstår.

XMReality har sitt huvudkontor i Linköping och är noterat på Nasdaq First North Growth Market (ticker: XMR). XMReality har även dotterbolag i USA samt Tyskland, för mer information, besök: [www.xmreality.com](http://www.xmreality.com).

Design: **Linkin**

Foto: **Linkin, Adobe stock, iStock**

Copy: **XMReality**

The left side of the page features a dark blue background with several overlapping, semi-transparent geometric shapes. These shapes include a large diamond at the top, a smaller diamond below it, a large triangle pointing downwards in the middle, and another diamond at the bottom. The shapes are arranged in a vertical sequence, creating a modern, abstract design.

Copyright © 2019 XMReality AB. XMReality and all XMReality products and services names are trademarks of XMReality. All rights reserved. This document may contain statements of possible future functionality for XMReality's products and technology. Such statements are for information purposes only and should not be interpreted as any commitment or representation. The names of actual companies and products mentioned herein may be the trademarks of their respective owners.