

Q3

2022

INTERIM REPORT / DELÅRSRAPPORT



AcouSort

CONTENTS / INNEHÅLLSFÖRTECKNING

3	Summary of the interim report Sammanfattning av delårsrapporten
4	CEO Torsten Freltoft comments VD Torsten Freltoft kommenterar
7	This is AcouSort Det här är AcouSort
8	AcouSort's products AcouSorts produkter
12	Market Marknad
14	Financial summary Finansiell sammanfattning
16	Income statement Resultaträkning
17	Balance sheet Balansräkning
18	Statement of changes in equity Förändring av eget kapital
19	Cash flow statement Kassaflödesanalys
20	Signing of the interim report Delårsrapportens undertecknande



SUMMARY OF THE INTERIM REPORT / SAMMANFATTNING AV DELÅRSRAPPORTEN

Significant events during the third quarter

- On August 4, AcouSort announces that the company's and Werfen's joint patent application has received national approval in the US. The patent application concerns an acoustofluidics technology that separates blood plasma from whole blood and enables analysis of the plasma using either optical or electrical methods. The collaboration has resulted in Werfen using AcouSort's acoustic technology in the next generation of one of their clinical diagnostic instruments.
- On August 10, AcouSort announces that the company significantly strengthens its commercial capabilities with two new recruitments. Kelley Intehar will take on the role as General Manager and Sales Director North America, while Agnes Michanek returns to AcouSort to take up the position as Commercial Director.
- On August 13, AcouSort announces that the European Innovation Council (EIC) awards the AcouSort project AcouSome SEK 26 million to develop ground-breaking technology for exosome-based diagnostics.
- On September 9, AcouSort announces that the company has been selected by the European Innovation Council (EIC) for participation at MEDICA, Europe's leading medical exhibition, taking place in Düsseldorf November 14-17.

Significant events after the end of the period

- On October 14, AcouSort announces that the company's role in the Blue4Therapy project expands, creating SEK 700,000 in additional revenue to AcouSort during 2022. Blue4Therapy's goal is to develop a platform to separate out specific stem cells from the patient's own adipose tissue for the treatment of various medical conditions.
- On October 21, AcouSort announces that a delegation from the company travels to Japan to re-ignite marketing efforts as the country opens up after the pandemic.
- On November 11, AcouSort announces that the company has received an order from Lund University to develop and deliver a modified AcouWash2 system with a unique pre-focusing feature to enable high precision cell separation of circulating tumor cells from white blood cells. The project will generate revenue of SEK 500,000 in 2023.
- On November 14, AcouSort announces that the company expands its cell therapy efforts and enters collaboration with a global life science company. The initial aim of the collaboration is to demonstrate how AcouSort's AcouWash technology can be adapted for industrial use and integrated as OEM components in the partnering company's future cell therapy products and instruments. This initial collaboration project generates revenues of EUR 150,000 to AcouSort in 2022.

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

- Den 4 augusti meddelar AcouSort att bolagets och Werfens gemensamma patentansökan har erhållit nationellt godkännande i USA. Patentansökan avser en akustofluidik-teknologi som separerar blodplasma från helblod och möjliggör analys av plasman med antingen optiska eller elektriska metoder. Samarbetet har resulterat i att Werfen använder AcouSorts akustofluidik-teknologi i nästa generation av en av deras kliniska diagnostikinstrument.
- Den 10 augusti meddelar AcouSort att bolaget stärker sin kommersiella kapacitet på ett betydande sätt genom två nya rekryteringar. Kelley Intehar tar sig an rollen som General Manager och Sales Director North America, medan Agnes Michanek återvänder till AcouSort för att tillträda tjänsten som Commercial Director.
- Den 13 augusti meddelar AcouSort att European Innovation Council (EIC) tilldelar AcouSort-projektet AcouSome 26 miljoner kronor för att utveckla banbrytande teknik för exosombaserad diagnostik.
- Den 9 september meddelar AcouSort att bolaget har blivit utvalt av European Innovation Council (EIC) för deltagande vid MEDICA, Europas ledande medicinska utställning, som äger rum i Düsseldorf 14-17 november.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Den 14 oktober meddelar AcouSort att företagets roll i Blue4Therapy-projektet expanderar, vilket inbringar ytterligare 700 000 kronor till AcouSort under 2022. Blue4Therapys mål är att utveckla en plattform för att separera ut specifika stamceller från patientens egna fettvävnad, för att användas vid behandling av olika sjukdomar.
- Den 21 oktober meddelar AcouSort att en delegation från företaget reser till Japan för att återuppta marknadsföringsarbetet när landet nu öppnar upp efter pandemin.
- Den 11 november meddelar AcouSort att bolaget har fått en order från Lunds universitet att utveckla och leverera ett modifierat AcouWash2-system med en unik förfokuseringsfunktion för att med hög precision separera ut tumörceller från vita blodkroppar. Projektet kommer att generera intäkter om 500 000 kronor under 2023.
- Den 14 november meddelar AcouSort att bolaget expanderar sin verksamhet inom cellterapi och etablerar samarbete med globalt life science-bolag. Det initiala syftet med samarbetet är att visa hur AcouSorts AcouWash-teknologi kan anpassas för industriell användning och integreras som OEM-komponenter i partnerbolagets kommande cellterapiprodukter och instrument. Detta första samarbetsprojekt genererar intäkter på 150 000 euro till AcouSort under 2022.





CEO TORSTEN FRELTOFT

Comments / Kommenterar

The third quarter of 2022 was an intense quarter with progress and activities in several of AcouSort's most prioritized areas. During the quarter, we strengthened our commercial capabilities with the recruitments of Kelley Intehar and Agnes Michanek; we were awarded SEK 12.2 million by the European Innovation Council (EIC) to develop groundbreaking technology for exosome-based diagnostics with additional funding of SEK 13.8 million to our project partners; the EIC also selected AcouSort for participation at MEDICA 2022; and we strengthened our IP position in the US.

The high pace continued after the end of the quarter. In October, our role in the Blue4Therapy project expanded, adding SEK 700,000 in additional revenue in 2022; and at the end of the month a team from AcouSort travelled to Japan to re-ignite our commercial efforts in one of the world's largest healthcare markets as it now opens up in the wake of the pandemic. During mid-November we announced our expansion in our cell therapy efforts with a global life science company adding EUR 150,000 in additional revenue in 2022.

Revenue for the third quarter amounted to TSEK 326 (123), most of which is attributable to both own sales and public project funding. The result for the quarter amounted to TSEK -4,219 (-3,453).

EXPANDING OPPORTUNITIES

AcouSort continues to expand its cell therapy efforts – enters collaboration with international life science company

Cell therapy, a branch of precision medicine, is an area where we see great potential for our technology. Our first aim is to enable the automation of cell therapy product manufacturing with our AcouWash technology to improve production reliability and thus patient safety. We also see that our technology platforms open opportunities for reducing processing costs in cell product manufacturing and thus broadening the accessibility to treatment. The aim of the collaboration is to investigate how AcouSort's AcouWash technology can be adapted for industrial use and integrated as OEM components in the partnering company's future cell therapy solutions. This initial collaboration project will generate revenue of EUR 150,000 to AcouSort in the fourth quarter of 2022. The industry collaboration follows a two-year period where AcouSort has been involved in academic projects with similar ambitions developing solutions for clinical use.

Tredje kvartalet 2022 var ett intensivt kvartal med framsteg och aktiviteter inom flera av AcouSorts mest prioriterade områden. Under kvartalet stärkte vi vår kommersiella kapacitet med rekryteringarna av Kelley Intehar och Agnes Michanek; vi tilldelades 12,2 miljoner kronor av Europeiska innovationsrådet (EIC) för att utveckla en banbrytande teknik för exosombaserad diagnostik med ytterligare finansiering om 13,8 miljoner kronor till våra projektpartners; EIC valde också ut AcouSort för deltagande vid MEDICA 2022; och vi stärkte vår IP-position i USA.

Det höga tempot fortsatte efter kvartalets utgång. I oktober utökades vår roll i Blue4Therapy-projektet, vilket kommer att addera SEK 700 000 i ytterligare intäkter under 2022; och i slutet av månaden reste ett team från AcouSort till Japan för att återuppta våra kommersiella insatser på en av världens största sjukvårdsmarknader när den nu öppnar upp i spåren av pandemin. Under mitten av november meddelade vi vår expansion inom vårt cellterapiarbete med ett globalt life science-bolag. Samarbetet tillför AcouSort 150 000 EUR i ytterligare intäkter under 2022.

Intäkterna för det tredje kvartalet uppgick till 326 (123) KSEK, varav merparten är hänförlig till både egen försäljning och offentlig projektfinsiering. Kvartalets resultat uppgick till -4 219 (-3 453) KSEK.

VÄXANDE MÖJLIGHETER

AcouSort fortsätter att utöka sitt cellterapiarbete – inleder samarbete med internationellt life science-bolag

Cellterapi, en gren av precisionsmedicin, är ett område där vi ser stor potential för vår teknologi. Vårt första mål är att möjliggöra automatisering av produkttillverkning inom cellterapi med vår AcouWash-teknik för att förbättra produktions säkerheten och därmed patientsäkerheten. Vi ser också att våra teknikplattformar öppnar möjligheter för att minska kostnaderna vid cellprodukttillverkning och därmed bredda tillgängligheten till behandling. Som ett led i detta arbete har AcouSort ingått ett samarbete med ett internationellt life science-bolag baserat i Europa och verksamt inom cellterapiområdet. Det initiala syftet med samarbetet är att undersöka hur AcouSorts AcouWash-teknologi kan anpassas för industriellt bruk och integreras som OEM-komponenter i partnerbolagets framtida cellterapilösningar. Detta samarbetsprojekt kommer att generera intäkter på 150 000 euro till AcouSort under fjärde kvartalet 2022. Branschsamarbetet följer på en period över två år då AcouSort har varit involverat i akademiska projekt med liknande ambitioner att utveckla lösningar för klinisk användning.



Cell therapy is alongside clinical diagnostics one of AcouSort's focus areas. We have previously successfully engaged in collaborations with leading academic partners. The industry collaboration we have now entered marks the beginning of the next step in our efforts to build an attractive and scalable cell therapy offering which can be used in a clinical setting.

Exosome-based diagnostics

In August, the European Innovation Council (EIC) awarded the AcouSort project AcouSome SEK 26 million to develop groundbreaking technology for exosome-based diagnostics. Exosomes are nanoparticles that enable human cells to communicate vital information with each other. They have the potential to open a completely new field within diagnostics, as they can give us 'status reports' on organs such as the brain and heart, as well as providing vital information on cancers, infectious diseases, pregnancy, and conditions after stem cell transplantation. Of the SEK 26 million, SEK 12.2 million go directly to AcouSort, and the remainder of the funding is distributed to AcouSort's partners at Lund University, DTU (Technical University of Denmark), and Day One. The project will run for 36 months and is fully funded by the EU.

The grant from EIC is one of the most important events this year as it holds the potential of opening a completely new business area for AcouSort. If the AcouSome project is as successful as we plan it to be, we will already in 2026 have access to a research market estimated at USD 661 million. From there, the road is paved to the much bigger exosome diagnostics market.

CONTINUED COMMERCIALIZATION EFFORTS

Re-igniting marketing efforts in Japan

Japan is one of the world's largest healthcare markets and as such, one of AcouSort's prioritized markets. In 2019 we signed an exclusive distribution agreement with our Japanese partner Physio-Tech. Shortly thereafter the world experienced the outbreak of the pandemic, and during the three years that followed the Japanese society was put under stringent restrictions, which made it virtually impossible to meet customers and conduct product demonstrations. It also made it impossible for us to travel to Japan to support our partner. Japan has now opened for overseas visitors, and in October a team from AcouSort traveled there to visit our partner and re-ignite our joint marketing efforts. During our visit we met representatives from Japanese industry as well as Japanese academia for product demonstrations and blue sky discussions of how our unique technology could be used. One topic was our potential contribution to identifying biomarkers for diseases such as Alzheimer's. For a technology driven company such as AcouSort it is important to be able to have both feet on the ground to maximize the business opportunities that we have at hand as well as being able to identify interesting opportunities down the road. This is exactly what we did in Japan. Our focus now is to establish collaborations and partnerships to develop current business opportunities, while at the same time continue our discussions of how we can contribute to the realization of completely new ideas.

Cellterapi är vid sidan av klinisk diagnostik ett av AcouSorts fokusområden. Vi har tidigare framgångsrikt samarbetat med ledande akademiska partners. Det branschsamarbete vi nu har gått in i markerar början på nästa steg i vårt arbete med att bygga högpresterande och skalbara OEM-komponenter för produkttillverkning av klinisk cellterapi.

Exosombaserad diagnostik

I augusti beviljade Europeiska innovationsrådet (EIC) AcouSort-projektet AcouSome 26 miljoner kronor för att utveckla banbrytande teknik för exosombaserad diagnostik. Exosomer är nanopartiklar som gör det möjligt för mänskliga celler att kommunicera viktig information med varandra. De har potential att öppna ett helt nytt fält inom diagnostik, eftersom de kan ge oss "statusrapporter" om organ som hjärna och hjärta samt ge viktig information om cancer, infektionssjukdomar, graviditet och tillstånd efter stamcellstransplantationer. Av de 26 miljoner kronorna går 12,2 miljoner kronor direkt till AcouSort medan den övriga finansieringen fördelas till AcouSorts partners Lunds universitet, DTU (Danmarks Tekniske Universitet) och Day One. Projektet kommer att pågå i 36 månader och är helt finansierat av EU.

Bidraget från EIC är en av de viktigaste händelserna i år då det har potential att öppna upp ett helt nytt affärsområde för AcouSort. Om AcouSome-projektet blir så framgångsrikt som vi planerar, kommer vi redan 2026 att ha tillgång till en forskningsmarknad som uppskattas till 661 miljoner USD. Därifrån ligger vägen öppen till den mycket större marknaden för exosomdiagnostik.

FORTSATT

KOMMERSIALISERINGSARBETE

Återupptagna marknadsföringsinsatser i Japan

Japan är en av världens största hälso- och sjukvårdsmarknader och därmed en av AcouSorts prioriterade marknader. Under 2019 tecknade vi ett exklusivt distributionsavtal med vår japanska partner Physio-Tech. Kort därefter drabbades världen av pandemins utbrott och under de tre år som följde infördes stränga restriktioner i Japan, vilket i praktiken gjorde det omöjligt att träffa kunder och genomföra produkt demonstrationer. Det gjorde det också omöjligt för oss att resa till Japan för att stödja vår partner. Japan har nu öppnat upp för utländska besökare och i oktober reste ett team från AcouSort dit för att besöka vår partner och återuppta våra gemensamma marknadsföringsinsatser. Under vårt besök träffade vi representanter från den japanska industrin såväl som den japanska akademien för produkt demonstrationer men också blue sky-diskussioner om hur vår unika teknik skulle kunna användas. Ett ämne var hur vi skulle kunna bidra till att identifiera biomarkörer för sjukdomar som Alzheimers. För ett teknikdrivet företag som AcouSort är det viktigt att både kunna ha båda fötterna på jorden för att maximera befintliga affärsmöjligheter och att samtidigt kunna identifiera intressanta möjligheter längs vägen. Det var precis vad vi gjorde i Japan. Vårt fokus nu är att etablera samarbeten och partnerskap för att utveckla aktuella affärsmöjligheter, samtidigt som vi fortsätter våra diskussioner om hur vi kan bidra till förverkligandet av helt nya idéer.



During the pandemic we supported our Japanese partner as best we could by using digital solutions, but our trip to Japan made it very clear that market support from time to time also requires a physical presence to be effective. During the pandemic we have supplied the Japanese market with a few AcouWash and AcouTrap systems. Our ambition is now to accelerate sales growth in the Japanese market during the coming years.

Important collaborations

AcouSort continues to move toward the commercialization of our products. Several partners have come a long way in integrating and testing our unique solutions in their systems, and we hope to see these collaborations come to full fruition shortly. Together with our partners, we have a genuine opportunity to improve several point-of-care diagnostics areas in terms of time, precision, and cost. As previously communicated, we have also strengthened our commercial capacity through new recruitments in both the US and Sweden with the ambition to increase the number of potential partners and customers, including getting closer to the customers with whom we are currently engaged.

In the middle of November, we participated at MEDICA 2022 as one of the 20 companies selected by the European Innovation Council (EIC) for participation after a highly competitive evaluation process. During the MEDICA week, we made contact with many new leads, but also strengthened our interactions with existing leads both within the diagnostics and the cell therapy spaces. Our exhibition and oral presentation attracted significant attention and we also had the chance to establish contacts with potential additional suppliers.

GOOD COST CONTROL AND SOLID CASH POSITION

AcouSort moves towards commercialization of our solutions with the frugal attitude we always apply, and we pride ourselves of a balanced and effective cost control. For a small company like AcouSort, it is extremely important to invest our limited resources where they are most effective. At the end of Q3, we had cash and cash equivalents amounting to TSEK 19,017 – a solid cash position which enables us to follow through on our current plans.

Furthermore, AcouSort has 1,886,040 outstanding warrants (TO 1) with an exercise price of SEK 25 per three warrants. The warrants may be exercised early December 2022. If fully exercised the warrants will provide gross proceeds of TSEK 15,722.

Torsten Freltoft - CEO
ACOUSORT AB

Under pandemin stöttade vi vår japanska partner genom att använda digitala lösningar, men vår resa till Japan gjorde det tydligt att marknadsupport då och då också kräver en fysisk närvaro för att vara effektiv. Under pandemin har vi försett den japanska marknaden med några AcouWash- och AcouTrap-system. Vår ambition är nu att accelerera försäljningstillväxten på den japanska marknaden under de kommande åren.

Viktiga samarbeten

AcouSort fortsätter att gå mot kommersialisering av våra produkter. Flera partners har kommit långt i att integrera och testa våra unika lösningar i sina system och vi hoppas att dessa samarbeten kommer att förverkligas fullt ut inom den närmaste framtiden. Tillsammans med våra partners har vi en reell möjlighet att förbättra flera patientnära diagnostik-områden vad gäller tid, precision och kostnad. Som tidigare kommunicerats har vi även stärkt vår kommersiella kapacitet genom nyrekryteringar i både USA och Sverige med ambitionen att öka antalet potentiella partners och kunder samt komma närmare de kunder vi idag arbetar med.

I mitten av november deltog vi på MEDICA 2022 som ett av de 20 företag som valts ut av European Innovation Council (EIC) för deltagande efter en mycket konkurrensutsatt utvärderingsprocess. Under MEDICA -veckan etablerade vi flera nya kontakter, men stärkte också våra relationer med befintliga kontakter inom såväl diagnostik som cellterapi. Vår utställning och våra presentationer väckte stor uppmärksamhet och vi fick även tillfälle att etablera kontakter med potentiella leverantörer.

GOD KOSTNADSKONTROLL OCH SOLID KASSA

AcouSort går mot kommersialisering av våra lösningar med den sparsamma attityd vi alltid tillämpar, och vi är stolta över en balanserad och effektiv kostnadskontroll. För ett litet företag som AcouSort är det oerhört viktigt att investera våra begränsade resurser där de är mest effektiva. Vid utgången av Q3 hade vi likvida medel uppgående till 19 017 TSEK – en solid kassa som gör att vi kan fullfölja våra nuvarande planer.

Vidare har AcouSort 1 886 040 utestående teckningsoptioner (TO 1) med ett lösenpris om 25 kronor per tre teckningsoptioner. Teckningsoptionerna kan utnyttjas i början av december 2022. Vid fullt utnyttjande kommer teckningsoptionerna att tillföra en bruttolikvid om 15 722 TSEK.

Torsten Freltoft - vd
ACOUSORT AB



THIS IS ACOUSORT

AcouSort is an innovative medical technology Company, focusing on integrated solutions for automated preparation of biological samples and standalone products for research purposes and technology evaluation/application development. The users are providers of life science and diagnostic instrumentation as well as university and hospital researchers.

AcouSort's core technology is acoustofluidics – a combination of sound waves (acousto) and microfluidics.

AcouSort's unique technology allows us to:

- Separate blood into its different constituents
- Isolate and purify cells and extracellular vesicles¹
- Perform rapid biochemical reactions on samples of cells or extracellular vesicles

By using acoustofluidics, AcouSort can streamline sample processing for a wide range of applications – from biomarker discovery in basic research to preparation of clinical blood samples prior to analysis. Today, many clinical blood tests require samples to be sent to a central laboratory for manual preparation steps before they are ready for analysis.

AcouSort offers a much more efficient and elegant solution, replacing manual sample preparation. Our technology can automate the processes, opening the possibility for integration into almost any analytical or diagnostic instrument. This paves the way for a new generation of clinical instruments where patient samples are analyzed at the point-of-care, delivering results at once.

Point-of-care solutions enable faster diagnosis resulting in immediate medical action and optimized treatment. Hereby, AcouSort's technology can significantly improve the therapeutic outcome for the patient.

AcouSort's core technology builds on more than 20 years of acoustofluidic research and development headed by Thomas Laurell, professor at Lund University at the Department of Biomedical Engineering and co-founder and board member of AcouSort.

¹ Extracellular vesicles are membrane particles that transport molecular cargo between different cells.

DET HÄR ÄR ACOUSORT

AcouSort är ett nyskapande medicinteknikföretag som fokuserar på integrerade lösningar för automatiserad beredning av biologiska prover samt produkter för forskningsändamål och teknikutvärdering/applikationsutveckling. Bolagets kunder är tillverkare av life science och diagnostiska instrument samt forskare vid universitet och sjukhus.

AcouSorts kärnteknik är akustofluidik – en kombination av ljudvågor (akusto) och mikrofluidik.

AcouSorts unika teknik ger oss möjlighet att:

- Separera blod i dess beståndsdelar
- Isolera och rena celler och extracellulära vesiklar¹
- Utföra snabba biokemiska reaktioner på prover av celler eller extracellulära vesiklar

Genom att använda akustofluidik kan AcouSort effektivisera provberedning för ett brett spektrum av applikationer – från identifiering av nya biomarkörer i grundforskning till beredning av kliniska blodprover före analys. I dagsläget är det många diagnostiska analyser som kräver att blodproverna skickas till ett centralt laboratorium för manuella förberedande steg innan de är redo för analys.

AcouSort erbjuder en mycket mer effektiv och elegant lösning som kan ersätta manuell provhantering. Med vår unika teknik kan processen automatiseras, vilket gör det möjligt att integrera provberedningen i nästan alla analytiska eller diagnostiska instrument. Detta banar väg för en ny generation kliniska instrument där patientprover analyseras direkt vid läkarbesök och ger omedelbara svar.

Patientnära lösningar medför snabbare diagnos vilket möjliggör snabbare medicinska åtgärder och optimerad behandling. Det innebär att AcouSorts teknik kan bidra till avsevärt förbättrade behandlingsresultat för patienten.

AcouSorts kärnteknik baseras på mer än 20 års forskning och utveckling inom akustofluidik under ledning av Thomas Laurell, professor vid Lunds universitet på avdelningen för Biomedicinsk Teknik och medgrundare och styrelseledamot i AcouSort.

¹ Extracellulära vesiklar är membranpartiklar som transporterar material mellan olika celler.



ACOUSORT'S PRODUCTS

OEM COMPONENTS

AcouSort's main strategy is to develop and commercialize Original Equipment Manufacturer (OEM) components for sample preparation. The OEM solutions enable integration of our technology into analytical and diagnostic systems, providing automated sample preparation. The customer base for the OEM components are instrument manufacturers within the life science industry.

AcouSort intends to expand the portfolio of OEM components to cover a wide range of applications for clinical analysis and handling of biological samples. The Company expects the acoustic separation components to be critical components, essential for development of novel point-of-care testing devices where access to blood plasma or other fractions of blood is required. This also applies for biological sample processing systems in therapeutic settings for e.g. personalized medicine.

ACOUSORTS PRODUKTER

OEM-KOMPONENTER

AcouSorts huvudsakliga strategi är att utveckla och kommersialisera Original Equipment Manufacturer (OEM) komponenter för provberedning. OEM-lösningarna möjliggör att vår teknologi kan integreras i analytiska och diagnostiska system för att tillhandahålla automatisk provberedning. Kundbasen för OEM-komponenterna är instrumenttillverkare inom life science-industrin.

AcouSort avser att utöka portföljen av OEM-komponenter för att täcka ett brett spektrum av applikationer för klinisk analys och hantering av biologiska prover. Företaget förväntar sig att de akustiska separationskomponenterna är kritiska komponenter, väsentliga för utvecklingen av ny utrustning för patientnära testning, där tillgång till blodplasma eller andra blodfraktioner krävs. Detta gäller även för provberednings-system för biologiska prover i terapeutiska miljöer för t. ex. individanpassade läkemedel.



ACOUPLASMA^{OPTICAL}

Integrated blood plasma separation

AcouPlasmaOptical is an OEM component designed for integration into diagnostic instruments as a semi-consumable. It enables automated and rapid access to plasma for optical measurements of blood analytes in point-of-care diagnostic devices. The technology uses gentle acoustic forces in combination with microfluidics to create a plasma window for optical access in whole blood samples without the need for prior centrifugation. Centrifugation often requires manual intervention that may have negative side-effects on sample quality, making AcouPlasmaOptical a competitive alternative.

Custom made solutions for interfacing of sample flow and electronic connection are available. Production of AcouPlasmaOptical is ISO13485 certified.

AcouSort offers evaluation kits to partners interested in exploring integration of the component into their systems.

Upcoming milestones for AcouPlasmaOptical

- Validation of semi-automated medium-capacity assembly line for production of AcouPlasmaOptical to ensure that the manufacturing process is robust and delivers products with consistent and high quality
- Strengthening of the commercial offering by development of application notes supporting the use of AcouPlasmaOptical in measurements on the blood plasma fraction and/or the blood cell fraction

ACOUPLASMA^{OPTICAL}

Integrerad separation av blodplasma

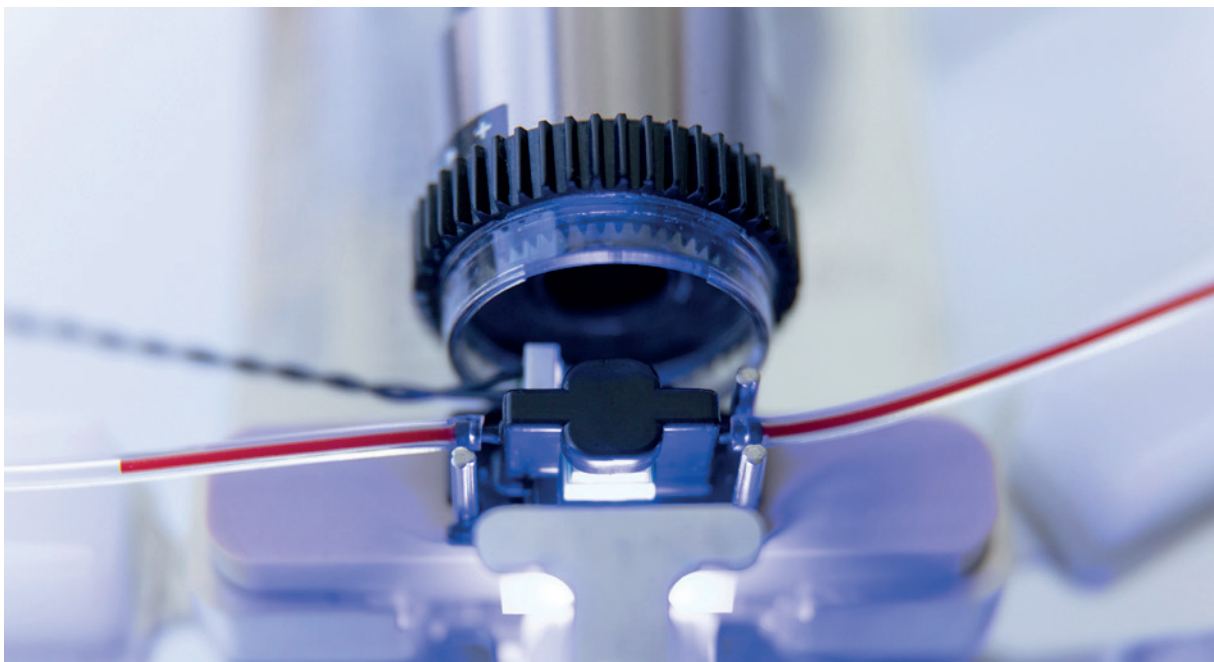
AcouPlasmaOptical är en OEM-komponent designad för integrering i diagnostiska instrument som en förbrukningsvara. Den möjliggör automatiserad och snabb åtkomst till plasma för optiska mätningar av blodanalyter i patientnära diagnostiskutrustning. Tekniken använder milda akustiska krafter i kombination med mikrofluidik för att skapa ett fönster av plasma för optisk åtkomst i helblodsprover utan behov av centrifugering. Centrifugering kräver ofta manuell hantering som kan ha negativa bieffekter på provkvaliteten, vilket gör AcouPlasmaOptical till ett konkurrenskraftigt alternativ.

Skräddarsydda lösningar för anslutning av flödesväg och elektronik finns tillgängliga. Produktionen av AcouPlasmaOptical är ISO13485-certifierad.

AcouSort erbjuder utvärderingskit till partners som är intresserade av att integrera komponenten i sina system.

Kommande milstomar för AcouPlasmaOptical

- Validering av den semiautomatiska tillverkningslinjen för produktion av AcouPlasmaOptical för att säkerställa att tillverkningsprocessen är robust och levererar produkter med jämn och hög kvalitet
- Förstärkning av det kommersiella erbjudandet genom utveckling av applikationer som stödjer användningen av AcouPlasmaOptical vid mätningar på blodplasmafraktionen och/eller blodcellsfraktionen



BENCHTOP RESEARCH SYSTEMS

AcouSort has developed two benchtop research systems, the AcouTrap and the AcouWash, to offer the Company's core acoustofluidic technology in an easy-to-use format. With custom-made user-friendly hardware and software, the instruments enable automated handling of biological samples within research and development. The instruments also serve as demonstration platforms, giving access to the technology for instrument manufacturers interested in integrating the acoustofluidic chip into their systems as an OEM component.

ACOUTRAP

Handling of cells and extracellular vesicles

AcouTrap is a benchtop research instrument for automated enrichment, washing and staining of biological samples. AcouTrap provides a solution for gentle and rapid sample preparation of biological particles of various sizes. This enables research on cells and nanoparticles, including bacteria, viruses and extracellular vesicles (EVs). These particles can be very small, less than one micrometer in size, and are found in complex biological liquids such as blood plasma. The small size and the complexity of the liquid makes isolation of them through conventional techniques challenging. With AcouTrap, isolation can be performed in an automated manner and with a smaller sample volume than with competing technologies. This enables for research studies with biobank samples that often contain minute fluid volumes. The AcouTrap system is also excellent for sample preparation of precious cell samples, where traditional methods are often ill-suited as they can dramatically decrease recovery and viability. The AcouTrap can efficiently automate common sample preparation steps such as up-concentration, high recovery washing and labelling of low cell number samples.

Upcoming milestones for AcouTrap

- Finalizing redesign of the AcouTrap to develop AcouTrap 3, a new version of the system with improved design and user interface/experience
- Verification and validation of the AcouTrap 3 system and common applications
- Continued development and optimization of a medium sized trapping unit to strengthen commercial offering by increased cell and extracellular vesicle (EV) sample capacity and throughput
- Joint product development together with a Californian life science company to use an acoustic trapping module for adding an important feature to their existing system
- Continued building of OEM collaborations by placement of AcouTrap and customized test systems at life science companies to establish new OEM partnerships

FORSKNINGSSYSTEM

AcouSort har utvecklat två forskningssystem, AcouTrap och AcouWash, för att erbjuda företagets kärnteknik, akustofluidik, i ett lättanvänt format. Med skräddarsydd användarvänlig hårdvara och mjukvara möjliggör systemen automatiserad hantering av biologiska prover inom forskning och utveckling. Systemen fungerar också som demonstrationsplattformar och ger tillgång till tekniken för instrumenttillverkare som är intresserade av att integrera ett akustofluidiskt chip i sina system som en OEM-komponent.

ACOUTRAP

Hantering av celler och extracellulära vesiklar

AcouTrap är ett forskningssystem för automatiserad anrikning, tvättning och färgning av biologiska prover. AcouTrap erbjuder en lösning för skonsam och snabb provberedning av biologiska partiklar av olika storlekar. Detta möjliggör forskning på celler och nanopartiklar, inklusive bakterier, virus och extracellulära vesiklar (EV). Dessa partiklar kan vara mycket små, mindre än en mikrometer i storlek, och finns i komplexa biologiska vätskor som blodplasma. Dess lilla storlek och komplexiteten hos vätskan gör att isolering av dem genom konventionella tekniker är svår. Med AcouTrap kan isolering utföras på ett automatiserat sätt och med mindre provvolym än med konkurrerande tekniker. Det möjliggör forskningsstudier med biobanksprover som ofta innehåller mycket små vätskevolym. AcouTrap-systemet är också utmärkt för provberedning av begränsade cellprover, där traditionella metoder ofta är illa lämpade eftersom de dramatiskt kan minska utbytet och viabiliteten. AcouTrap kan effektivt automatisera vanliga provberedningssteg som uppkoncentration, tvättning med högt utbyte och infärgning av prover med lågt cellantal.

Kommande milstolpar för AcouTrap

- Slutföring av arbete med uppdaterad design av AcouTrap med syfte att utveckla AcouTrap 3, en version av systemet med förbättrad design och förenklat användargränssnitt
- Verifiering och validering av AcouTrap 3-systemet för vanliga applikationer
- Fortsatt utveckling och optimering av en medelstor trappingenhet med syfte att öka kapaciteten och genomströmningen av extracellulära vesiklar (EV)
- Gemensam produktutveckling tillsammans med ett kaliforniskt life science-företag med syfte att använda en akustisk trappingenhet för att lägga till en viktig funktion till deras befintliga system
- Fortsätta bygga OEM-samarbeten genom att placera AcouTrap och skräddarsydda testsystem hos life science-företag för att etablera nya OEM-partnerskap



ACOUWASH

Automated cell separation

AcouWash is a benchtop research instrument for label-free separation of target cells from a variety of samples. The system enables automated processing and is well suited for performing sensitive separations and handling fragile cells without any impact on viability. The acoustic forces used in the AcouWash provides samples with very high quality and with minimal sample to sample variation.

With the AcouWash system, a variety of applications aimed at separation of blood cells can be automated. Common applications are: gentle and highly efficient cell wash, label-free separation of mononuclear cells from whole blood, isolation of platelets, rare cell isolation (e.g. circulating tumor cell, CTC) as well as blood-plasma separation for diagnostic applications.

Upcoming milestones for AcouWash

- Verification and development of application notes for the AcouWash 2 system
- Development of a cell wash application for cryopreserved stem cells and an application for purification of stem cells within the EU-funded projects
- Continued building of OEM collaborations by placement of AcouWash and customized test systems at life science companies to establish new OEM partnerships

ACOUWASH

Automatiserad cellseparation

AcouWash är ett forskningsinstrument som möjliggör separation av olika sorters celler från ett stort antal typer av prover. Systemet möjliggör automatisering av separationerna och är väl lämpat för komplexa separationer och kan hantera ömtåliga celler utan att påverka cellernas välmående. De akustiska krafterna som används i AcouWash-systemet ger prover av mycket hög kvalitet och med minimala provvariationer.

Med AcouWash-systemet kan olika applikationer som syftar till att separera blodceller automatiseras. Vanliga applikationer är: skonsam och mycket effektiv celltvätt, separation av mononukleära celler från helblod, isolering av blodplättar, isolering av sällsynta celler (t.ex. cirkulerande tumörceller, CTC) samt blodplasmaseparation för diagnostiska tillämpningar.

Kommande milstolpar för AcouWash

- Verifiering och framtagning av application notes för AcouWash 2-systemet
- Utveckling av en celltvättapplikation för frysförvarade stamceller och en applikation för rening av stamceller inom de EU-finansierade projekten
- Fortsätta bygga OEM-samarbeten genom placering av AcouWash och skräddarsydda testsystem hos life science-företag för att etablera nya OEM-partnerskap



MARKET

AcouSort targets the global research and health-care instrumentation sectors, offering a flexible technology platform. With unique sample preparation solutions, AcouSort supports all stages of product development, from early research through scale-up and transition into commercially available clinical and diagnostic applications.

The Company's potential becomes clear, as one of AcouSort's most important markets, the global market for blood sample management, analytical systems and consumables, is rapidly growing and expected to reach a remarkable USD 50 billion¹ in 2026.

To address today's healthcare challenges, we need to transform medical diagnostics and bring faster and better diagnostics to patients around the globe. Every year, 34 million people are killed by cancer, infections or cardiovascular diseases, that is about 2 out of 3 deaths. Apart from being painful and deadly, these diseases are also very costly. A conventional cancer treatment is estimated to cost USD 150 000 per patient² and the cost of advanced surgical procedures and new immunotherapy treatments is significantly higher. To improve patient wellbeing, reduce the mortality and save health costs in these key areas, early and accurate diagnostics is critical.

By taking a simple blood sample, vast amounts of information about the health of the patient can be discovered. Circulating tumor cells, bacteria or extracellular vesicles all contain biomarkers carrying disease-specific information. By analysis of the biomarker profile, it is possible to reveal a patient's general medical condition, detect diseases, and monitor treatment efficacy.

To accurately measure components in blood such as cells and biomarkers, the sample needs to be prepared, enriched, and purified. Today, the established methods for this are often slow, labor intensive, and in some cases not sensitive enough. This is a major bottleneck for development and implementation of next generation diagnostics.

One way of providing early diagnostics and to monitor treatments more efficiently is by expanding point-of-care testing. Over the last decade the field has been rapidly growing with the global trend to move diagnostic testing closer to the patient. Fast results improve the quality of care and reduce costs for the health care system, as well as improving the outcome for the patient. The point-of-care market reached 29.4 billion³ USD in 2020 with significant growth expected in the coming years.

- ¹ <https://www.globenewswire.com/news-release/2019/06/12/1867809/0/en/Point-of-Care-PoC-Diagnostics-Market-To-Reach-USD50-51-Billion-By-2026-Reports-And-Data.html>
- ² <https://www.aarp.org/money/credit-loans-debt/info-2018/the-high-cost-of-cancer-treatment.html>
- ³ <https://www.reportsanddata.com/report-detail/point-of-care-poc-diagnostics-market>

MARKNAD

AcouSort riktar sig mot de globala sektorerna för forsknings- och sjukvårdsinstrument, där vi erbjuder en flexibel teknikplattform. Med unika lösningar för provberedning är AcouSort med och stöttar produktutveckling, från tidig forskning genom uppskalning och övergång till kommersiellt tillgängliga kliniska och diagnostiska applikationer.

Företagets potential blir tydlig då en av AcouSorts viktigaste marknader, den globala marknaden för blodprovshantering, analytiska system och förbrukningsvaror, växer snabbt och förväntas nå hela 50 miljarder¹ USD 2026.

För att hantera de utmaningar vården står inför måste vi förändra sättet vi diagnosticerar sjukdomar på så att vi kan erbjuda snabbare och bättre diagnostik till patienter runt om i världen. Varje år dör 34 miljoner människor av cancer, infektioner eller hjärt- och kärlsjukdomar, vilket är cirka 2 av 3 dödsfall orsakade av sjukdom. Förutom att vara smärtsamma och dödliga sjukdomar är dessa sjukdomar också mycket kostsamma. En vanlig cancerbehandling beräknas kosta USD 150 000 per patient² och kostnaden för avancerade kirurgiska ingrepp och nya immunterapibehandlingar kan vara mycket högre. För att förbättra patienthälsan, minska dödligheten och kostnaderna inom dessa nyckelområden, är tidig och korrekt diagnos helt avgörande.

Genom ett vanligt blodprov kan väldigt mycket information om patientens hälsa kartläggas. Cirkulerande tumörceller, bakterier och extracellulära vesiklar innehåller biomarkörer som kan ge specifik information om en sjukdom. Genom att analysera profilen hos dessa biomarkörer är det möjligt att få information om patientens allmänna hälsotillstånd, upptäcka sjukdomar eller övervaka effektiviteten i behandlingar.

För att på ett relevant sätt kunna analysera de olika delarna i ett blodprov, så som celler och biomarkörer, måste provet beredas, anrikas och renas. Dagens metoder för detta är ofta långsamma, arbetskrävande och i vissa fall inte tillräckligt känsliga. Detta är en flaskhals för utveckling och implementering av framtidens diagnostik.

Ett sätt att tillgängliggöra tidig diagnostik och att övervaka behandlingen på ett mer effektivt sätt är genom att utöka användningen av patientnära testning. Det är en snabbt växande global trend att flytta diagnostisk testning närmare patienten. Snabba resultat minskar sjukvårdskostnaderna, förbättrar vårdkvaliteten och därmed behandlingsresultaten. Under 2020 uppgick marknaden för patientnära testning till 29,4 miljarder³ USD, och en betydande tillväxt väntas de kommande åren.

- ¹ <https://www.globenewswire.com/news-release/2019/06/12/1867809/0/en/Point-of-Care-PoC-Diagnostics-Market-To-Reach-USD50-51-Billion-By-2026-Reports-And-Data.html>
- ² <https://www.aarp.org/money/credit-loans-debt/info-2018/the-high-cost-of-cancer-treatment.html>
- ³ <https://www.reportsanddata.com/report-detail/point-of-care-poc-diagnostics-market>



AcouSort's contribution to the expansion of point-of-care testing is by providing new automated sample preparation solutions that are crucial for continued market expansion.

Today, laboratory testing is one of the cornerstones of clinical diagnostics. Over 75% of all blood samples require blood plasma separation before analysis. The gold-standard of today for blood-plasma separation is centrifugation.

The centrifugation process, however, represents a major bottleneck for development of cost-effective near patient laboratory tests due to:

- Long turnaround time
- Labour-intensive processes
- High rates (>6%) of sample preparation errors resulting in delays and additional costs
- Difficulties to realize automation and integration into analytical instrumentation
- Lack of reliable and robust methods for sample preparation and handling for the emerging field of exosome/ extracellular vesicles-based diagnostics

AcouSort's unique technology platform offers the automation, effectiveness, miniaturization and easy integration needed to transform advanced diagnostic testing to point-of-care. We aim at becoming the leading supplier of automated sample preparation technology and components.

AcouSorts bidrag till den växande marknaden för patientnära testning är att erbjuda nya, automatiserade lösningar som har en avgörande betydelse för utvecklingen av ny, mer avancerad diagnostik och därmed ökad marknadstillväxt.

Idag är laboratorietestning essentiell för klinisk diagnostik. För mer än 75% av alla blodprover behövs separation av blodceller från plasma innan de kan testas. Dagens standard för att separera ut blodplasma är centrifugering.

Centrifugering utgör idag en betydande flaskhals för utvecklingen av kostnadseffektiva patientnära laboratorietester då det medför:

- Långa ledtider från det att provet tas till att resultat erhålls
- Arbetsintensiva processer
- Hög frekvens (>6%) av provberedningsfel, vilket resulterar i försenad behandling och ytterligare kostnader
- Svårigheter att automatisera och integrera i analytiska instrument
- Avsaknad av pålitliga och robusta metoder för provberedning och hantering av diagnostik inom snabbväxande områden t. ex. exosomer och extracellulära vesiklar

AcouSorts unika teknikplattform erbjuder den automatisering, effektivisering, miniatyrering och enkel integrering av detta processteg som krävs för att flytta även avancerad diagnostik till en patientnära miljö. Vi strävar efter att bli den ledande leverantören av teknik och komponenter som möjliggör automatiserad provberedning.



FINANCIAL SUMMARY

The "Company" or "AcouSort" refers to AcouSort AB (publ) with corporate registration number 556824-1037.

Third quarter (2022-07-01 – 2022-09-30)

- Income amounted to TSEK 326 (123)
- Result before tax amounted to TSEK -4,219 (-3,453)
- Result per share* was SEK -0,32 (-0,31)

First nine months (2022-01-01 – 2022-09-30)

- Income amounted to TSEK 2,933 (2,472)
- Result before tax amounted to TSEK -10,863 (-8,614)
- Result per share* was SEK -0,82 (-0,76)
- Equity ratio** amounted to 89 % (15 %) on 30 September 2022

* Earnings/loss per share: Profit/loss for the period divided by 13,202,285 shares. In the year-earlier period, the company had 11,316,245 registered shares.

** Equity ratio: Equity divided by total capital.

Amounts in parentheses: Comparative period of the preceding year.

PERFORMANCE FIGURES DURING THIRD QUARTER OF 2022

Income

For the third quarter of the year AcouSort reported net sales of TSEK 326 (123) which consisted of product sales of TSEK 226 (46) and customer projects of TSEK 100 (77). Other operating income, which consists of grants from Vinnova, amounted to TSEK 999 (616).

Earnings

The company's operating result for the quarter totalled TSEK -4,219 (-3,435). AcouSort's consumables for the quarter amounted to TSEK -494 (-484). Other external expenses for the quarter amounted to TSEK -1,843 (-973). Personnel costs for the quarter amounted to TSEK -2,900 (-2,557). Depreciation for the period amounted to TSEK -306 (-160).

The share

AcouSort's share was listed on Spotlight Stock Market January 9th, 2017. In December 2020 the share changed list to Nasdaq First North Growth Market, with December 14th as the first trading day. The ticker symbol of the share is "ACOU" and the ISIN-code is SE0009189608. First North Growth Market is an alternative marketplace run by NASDAQ OMX GROUP. Companies traded on First North Growth Market do not have to be compliant to the same rules as companies traded on a regulated market. Instead, the companies follow under less strict rules applied for growth companies. The risk of investing in a Company traded on First North Growth Market may thus be greater than investing in a Company traded on a regulated market. All companies with shares traded on First North Growth Market have a Certified Adviser that supervises

FINANSIELL SAMMANFATTNING

Med "Bolaget" eller "AcouSort" avses AcouSort AB (publ) med organisationsnummer 556824-1037.

Tredje kvartalet (2022-07-01 – 2022-09-30)

- Nettoomsättningen uppgick till 326 (123) KSEK
- Resultatet före skatt uppgick till -4 219 (-3 453) KSEK
- Resultatet per aktie* uppgick till -0,32 (-0,31) SEK

Årets första nio månader (2022-01-01 – 2022-09-30)

- Nettoomsättningen uppgick till 2 933 (2 472) KSEK
- Resultatet före skatt uppgick till -10 863 (-8 614) KSEK
- Resultatet per aktie* uppgick till -0,82 (-0,76) SEK
- Soliditeten** uppgick per den 30 september 2022 till 89 % (15 %)

* Resultat per aktie: Periodens resultat dividerat med 13 202 285 aktier. Vid samma period föregående år hade Bolaget 11 316 245 registrerade aktier.

** Soliditet: Eget kapital dividerat med totalt kapital.

Belopp inom parentes: Jämförande period föregående år.

UTVECKLING I SIFFROR TREDJE KVARTALET 2022

Intäkter

Under årets tredje kvartal har AcouSort haft en nettoomsättning på 326 (123) KSEK, vilken utgjordes av produktförsäljning på 226 (46) KSEK och kundprojekt på 100 (77) KSEK. Övriga rörelseintäkter, som består av Vinnovabidrag, uppgick till 999 (616) KSEK.

Resultat

Kvartalets rörelseresultat för bolaget uppgick till -4 219 (-3 435) KSEK. Bolagets handelsvaror/råvaror uppgick för kvartalet till -494 (-484) KSEK. Övriga externa kostnader uppgick för kvartalet till -1 843 (-973) KSEK. Personalkostnaderna uppgick för kvartalet till -2 900 (-2 557) KSEK. Avskrivningarna för perioden uppgick till -306 (-160) KSEK.

Aktien

AcouSorts aktie noterades på Spotlight den 9 januari 2017. I december 2020 bytte aktien lista och listades på Nasdaq First North Growth Market, med första handelsdag den 14 december. Aktiens kortnamn är ACOU och ISIN-kod är SE0009189608. First North Growth Market är en alternativ marknadsplats som drivs av en börs inom NASDAQ OMX koncernen. Bolag på First North Growth Market är inte underställda samma regler som bolag på den reglerade huvudmarknaden. I stället är de underställda ett mindre långtgående regelverk anpassat för små tillväxtbolag. Risken vid en investering i ett bolag på First North Growth Market kan därför vara högre än vid en investering i ett bolag på huvudmarknaden. Alla bolag med aktier som handlas på First North Growth Market har en Certified Adviser som övervakar att reglerna följs. Börsen prövar ansö-



Share data / Aktiedata	Jan - Sep 2022	Jan - Sep 2021	Jan - Dec 2021
Number of shares before dilution/ Antal aktier före full utspädning	13 202 285	11 316 245	13 202 285
Number of shares after dilution/ Antal aktier efter full utspädning	13 830 965	11 316 245	13 830 965
Result per share before and after dilution/ Resultat per aktie före och efter full utspädning	-0,83	-0,76	-0,92
Average number of shares before dilution/ Genomsnittligt antal aktier före full utspädning	13 202 285	11 316 245	11 719 289
Average number and shares after dilution/ Genomsnittligt antal aktier efter full utspädning	13 830 965	11 316 245	12 347 969

es the compliance of the rules. The stock exchange examines applications to be listed on the exchange. AcouSort's Certified Adviser on Nasdaq First North Growth Market is Erik Penser Bank AB, +46 8 463 80 00. As of September 30, 2022, the number of shares in AcouSort AB was 13,202,285. The Company has one class of shares. Each share carries one (1) vote per share and carries equal rights to share in the Company's assets and earnings.

Financial Position

On September 30, 2022, the company's equity ratio was 89 % (15). Equity amounted to TSEK 22,159 compared to last year at the same time TSEK 977. By 30 September 2022, AcouSort's cash and cash equivalents amounted to TSEK 19,017 (1,671). At the same time, total assets for the company amounted to TSEK 24,937 (6,523).

Cash flow and investments

The company's cash flow for the third quarter of the year was TSEK -5,074 (-2,919). Investments amounted to TSEK 85 (135), of which TSEK 0 (135) pertained to intangible assets and TSEK 85 (0) to tangible assets.

Business-related risks and uncertainties

In summary, the risks and uncertainties that AcouSort's operations are exposed to are related to, among other things, competition, technology development, market conditions, capital needs, currencies and interest rates. No significant changes in risk or uncertainty factors occurred during the current period. For more detailed reporting of risks and uncertainties, please refer to the Annual Report.

Upcoming financial reports

Year-end report 2022: February 22, 2023.

Review by auditors

This interim report has not been reviewed by the Company's auditor.

Principles for the quarterly report's establishment

The interim report has been prepared in accordance with the Swedish Accounting Standards Board's General Council 2012:1 Annual Report and Consolidated Accounts (K3) and the Annual Accounts Act.

kan om upptagande till handel. AcouSorts Certified Adviser på Nasdaq First North Growth Market är Erik Penser Bank AB, +46 8 463 80 00. Per den 30 september 2022 uppgick antalet aktier i AcouSort AB till 13 202 285 stycken. Bolaget har ett aktieslag. Varje aktie ger en (1) röst per aktie och medför lika rätt till andel i Bolagets tillgångar och resultat.

Finansiell ställning

Den 30 september 2022 uppgick bolagets soliditet till 89 (15) procent. Eget kapital uppgick till 22 159 KSEK jämfört med 977 KSEK vid samma tidpunkt föregående år. Per den 30 september 2022 uppgick AcouSorts likvida medel till 19 017 (1 671) KSEK. Totala tillgångar för bolaget uppgick vid samma tidpunkt till 24 937 KSEK jämfört med 6 523 KSEK för samma tidpunkt föregående år.

Kassaflöde och investeringar

Bolagets kassaflöde för årets tredje kvartal uppgick till -5 074 (-2 919) KSEK. Bolagets investeringar uppgick till 85 KSEK (135) och utgjordes av immateriella tillgångar 0 (135) KSEK och materiella tillgångar om 85 (0) KSEK.

Verksamhetsrelaterade risker och osäkerhetsfaktorer

De risker och osäkerhetsfaktorer som AcouSorts verksamhet exponeras för är sammanfattningsvis relaterade till bland annat konkurrens, teknologiutveckling, marknadsförhållanden, kapitalbehov, valutor och räntor. Under innevarande period har inga väsentliga förändringar avseende risk- eller osäkerhetsfaktorer inträffat. För mer detaljerad redovisning av risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Årsredovisningen.

Kommande finansiella rapporter

Bokslutskommuniké 2022: 22 februari 2023.

Granskning av revisor

Delårsrapporten har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisor.

Principer för delårsrapportens upprättande

Delårsrapporten har upprättats enligt Bokföringsnämndens Allmänna Råd 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3) och Årsredovisningslagen.



INCOME STATEMENT / RESULTATRÄKNING

(KSEK)	2022-07-01	2021-07-01	2022-01-01	2021-01-01	2021-01-01
	2022-09-30	2021-09-30	2022-09-30	2021-09-30	2021-12-31
Operating income/ Rörelsens intäkter					
Income/ Nettoomsättning	326	123	2 933	2 472	3 007
Other income/ Övriga intäkter	999	616	2 888	2 269	2 952
Total income/ Summa intäkter	1 325	739	5 821	4 741	5 960
Operating expenses/ Rörelsens kostnader					
Raw materials/ Råvaror	-494	-484	-1 920	-1 709	-2 459
Other external expenses/ Övriga externa kostnader	-1 843	-973	-4 807	-2 746	-3 724
Personnel costs/ Personalkostnader	-2 900	-2 557	-9 305	-8 428	-11 292
Depreciations/ Avskrivningar	-306	-160	-638	-474	-638
Other operation expenses/ Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0
Total expenses/ Totala kostnader	-5 543	-4 174	-16 670	-13 357	-18 114
OPERATING RESULTS/ RÖRELSERESULTAT	-4 219	-3 435	-10 849	-8 616	-12 154
Result from financial items/ Resultat från finansiella poster					
Financial income/ Finansiella intäkter	0	28	0	123	135
Financial expenses/ Finansiella kostnader	-0	-45	-15	-121	-181
Result before taxes/ Resultat före skatt	-4 219	-3 453	-10 863	-8 614	-12 200
Tax on this years result/ Skatt på årets resultat	0	0	0	0	0
Result for the period/ Periodens resultat	-4 219	-3 453	-10 863	-8 614	-12 200
Result per share/ Resultat per aktie, SEK	-0,32	-0,31	-0,82	-0,76	-0,92

BALANCE SHEET / BALANSRÄKNING

ASSETS/ TILLGÅNGAR (KSEK)	2022-09-30	2021-12-31
Fixed assets/ Anläggningstillgångar		
Intangible assets/ Immateriella anläggningstillgångar	2 101	2 124
Tangible assets/ Materiella anläggningstillgångar	876	1 177
Financial assets/ Finansiella anläggningstillgångar	9	9
Total fixed assets/ Totala anläggningstillgångar	2 986	3 310
Current assets/ Omsättningstillgångar		
Inventories/ Lager	602	623
Account receivable/ Kundfordringar	353	266
Receivables from subsidiaries/ Fordran dotterföretag	1 104	234
Other receivables/ Övriga fordringar	110	305
Prepaid expenses and accrued income/ Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	765	301
Cash and cash equivalents/ Likvida medel	19 017	31 521
Total current assets/ Totala omsättningstillgångar	21 951	33 250
TOTAL ASSETS/ TOTALA TILLGÅNGAR	24 937	36 560
EQUITY AND LIABILITIES/EGET KAPITAL OCH SKULDER (KSEK)	2022-09-30	2021-12-31
Equity/ Eget kapital		
Share capital/ Aktiekapital	1 320	1 320
Development expense fund/ Fond för utvecklingsutgifter	2 102	2 125
Share premium/ Överkursfond	77 370	77 370
Retained earnings/ Balanserat resultat	-47 770	-35 593
Profit/loss for the period/ Periodens resultat	-10 863	-12 200
Total equity/ Totalt eget kapital	22 159	33 022
Current liabilities/ Kortfristiga skulder		
Account payables/ Leverantörsskulder	717	716
Tax liabilities/ Skatteskulder	26	46
Other liabilities/ Övriga skulder	426	786
Accrued expenses and deferred income/ Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 609	1 989
Total current liabilities/ Totala kortfristiga skulder	2 778	3 537
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES/ SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	24 937	36 560

STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY / FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

(KSEK)	Share capital/ Aktiekapital	Development expenses/ Fond för utvecklingsutgift	Share premium/ Överkursfond	Retained earnings/ Balanserat resultat	Loss for the period/ Periodens resultat	Total/ Totalt
Opening balance 1 Jan 2021/ Ingående balans 1 jan 2021	1 132	1 412	41 928	-26 902	-7 978	9 592
Prior year´s result/Föregående års resultat	-	-	-	-7 978	7 978	0
Development expenses fund/ Fond för utvecklingsutgift	-	713	-	-713	-	0
Rights issue/ Nyemission	188	-	39 418	-	-	39 606
Issue costs/ Emissionskostnader	-	-	-1 521	-	-	-1 521
Repayment of bridge loan/ Återbetalning bryggglån	-	-	-2 455	-	-	-2 455
Loss for the period/ Periodens resultat	-	-	-	-	-12 200	-12 200
Equity 31 Dec 2021/ Eget kapital 31 dec 2021	1 320	2 125	77 370	-35 593	-12 200	33 022
Opening balance 1 Jan 2022/ Ingående balans 1 januari 2022	1 320	2 125	77 370	-35 593	-12 200	33 022
Prior year´s result/Föregående års resultat	-	-	-	-12 200	12 200	0
Development expenses fund/ Fond för utvecklingsutgift	-	-23	-	23	-	0
Loss for the period/ Periodens resultat	-	-	-	-	-10 863	-10 863
Equity 30 Sep 2022/ Eget kapital 30 sep 2022	1 320	2 102	77 370	-47 770	-10 863	22 159

CASH FLOW STATEMENT / KASSAFLÖDESANALYS

(KSEK)	2022-07-01	2021-07-01	2022-01-01	2021-01-01	2021-01-01
	2022-09-30	2021-09-30	2022-09-30	2021-09-30	2021-12-31
Operating activities/ Den löpande verksamheten					
Operating result/ Rörelseresultat	-4 219	-3 435	-10 849	-8 616	-12 154
Depreciations/ Avskrivningar	306	160	638	474	638
Financial income/ Finansiella intäkter	0	28	0	123	135
Financial expenses/ Finansiella kostnader	0	-45	-15	-121	-181
Cash flow from operating activities before changes in working capital/ Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring i rörelsekapital	-3 913	-3 293	-10 226	-8 141	-11 562
Change in working capital/ Förändring i rörelsekapital					
Increase/decrease inventories/ Ökning/minskning av varulager	290	-34	21	-12	62
Increase/decrease in receivables/ Ökning/minskning av fordringar	-582	407	-1 226	856	623
Increase/decrease in current liabilities/ Ökning/minskning av kortfristiga skulder	-784	136	-759	1 967	-42
Changes in working capital/ Förändring i rörelsekapital	-1 076	509	-1 964	2 811	643
CASH FLOW FROM OPERATING ACTIVITIES/ KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	-4 989	-2 784	-12 189	-5 330	-10 918
Investing activities/ Investeringsverksamhet					
Increase/decrease of tangible assets/ Förvärv/avyttring av materiella tillgångar	-85	-	-314	-540	-571
Increase/decrease of intangible assets/ Förvärv/avyttring av immateriella tillgångar	-	-135	-	-582	-743
Increase/decrease of financial assets/ Förvärv/avyttring av finansiella tillgångar	-	-	-	-	-
Cash flow from investing activities/ Kassaflöde från investeringsverksamheten	-85	-135	-314	-1 122	-1 314
Financing activities/ Finansieringsverksamhet					
Rights issue/ Nyemission	-	-	-	-	38 085
Increase/decrease of long-term liabilities/ Ökning/minskning långfristiga skulder	-	-	-	-	-2 455
Cash flow from financing activities/ Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	0	0	35 630
Change in cash and cash equivalents/ Förändring av likvida medel	-5 074	-2 919	-12 504	-6 452	23 398
Cash and cash equivalents at the beginning of the period/ Likvida medel vid periodens början	24 091	4 590	31 521	8 123	8 123
Cash and cash equivalents at the end of the period/ Likvida medel vid periodens slut	19 017	1 671	19 017	1 671	31 521



SIGNING OF THE INTERIM REPORT / DELÅRSRAPPORTENS UNDERTECKNANDE

Lund November 23, 2022 / Lund den 23 november 2022

Martin Olin
CHAIRMAN OF THE BOARD

Thomas Laurell
BOARD MEMBER

Stefan Scheduling
BOARD MEMBER

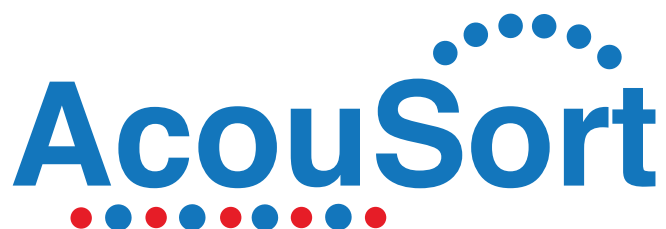
Katherine Flagg
BOARD MEMBER

Torsten Freltoft
CEO

For more information, contact:

Torsten Freltoft, CEO

Telephone: +45 20 450 854
E-mail: torsten.freltoft@acousort.com
Website: www.acousort.com
Address: Medicon Village, SE-223 81 LUND, Sweden



AcouSort

