

Finansiell utveckling under oktober–december

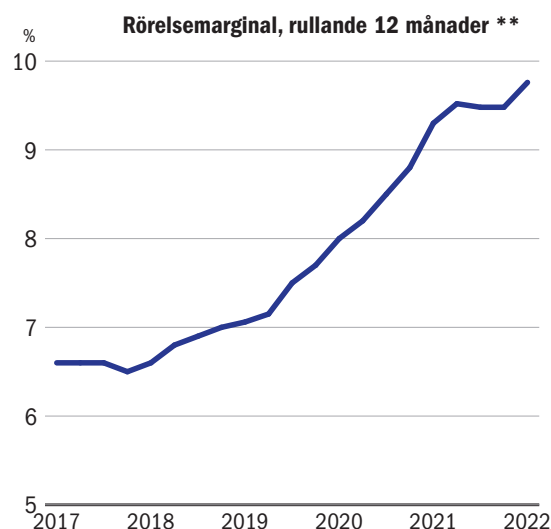
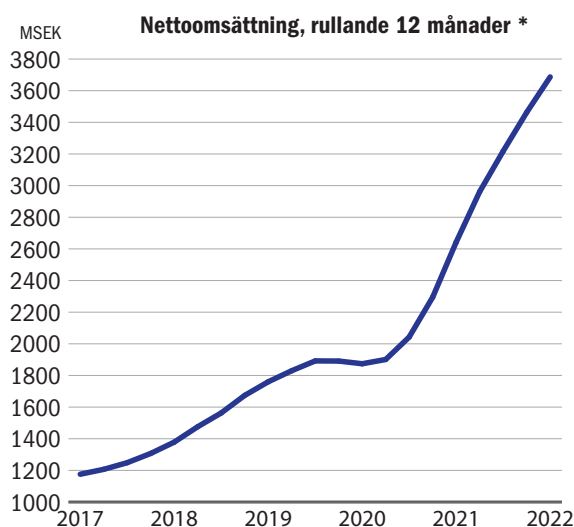
- Försäljningen ökade med 28% till 1 038 (814) MSEK. Rensat för förvärv och valutaeffekter var den organiska tillväxten 8%. Vidarefakturering av extraordinära kostnadsökningar av elektronikkomponenter hade ingen väsentlig påverkan på tillväxten då motsvarande vidarefakturering förekom även under fjärde kvartalet föregående år.
- Rörelseresultatet uppgick till 129 (87) MSEK och motsvarade en rörelsemarginal om 12,3% (10,6%). Justerat för resultateffekten om +15 MSEK kopplad till återföring av 50% av den befarade kundförlust om 30 MSEK som gjordes under Q3, samt rensat för valutaomvärderingar av rörelsetillgångar och -skulder i utländska valutor samt vidarefakturering av extraordinära kostnadsökningar av elektronikkomponenter väsentligen utan marginal ökade det underliggande rörelseresultatet med 41% till 111 (79) MSEK. Motsvarande underliggande rörelsemarginal ökade med 1,0 procentenheter till 11,2% (10,2%).
- Resultatet efter finansnetto uppgick till 123 (82) MSEK.
- Resultatet efter skatt uppgick till 99 (68) MSEK, vilket motsvarar 3,44 (2,39) SEK/aktie.
- Kassaflödet efter investeringar uppgick till 23 (-44) MSEK, vilket motsvarar 0,79 (-1,54) SEK/aktie. I kvartalets kassaflöde ingår utbetalning av tilläggsköpeskilling för förvärvet av engelska iPRO ifjol med -16 MSEK. Kassaflödet för motsvarande kvartal föregående år påverkades av utbetalningen för förvärvet av engelska iPRO med -12 MSEK. Justerat för förvärvsrelaterade utbetalningar uppgick periodens kassaflöde till +39 (-32) MSEK.

Finansiell utveckling under januari–december

- Försäljningen ökade med 39% till 3 687 (2 643) MSEK. Rensat för förvärv och valutaeffekter var den organiska tillväxten 20%. Cirka 5% av försäljningen utgjordes av vidarefakturering av extraordinära kostnadsökningar av elektronikkomponenter.
- Rörelseresultatet uppgick till 345 (251) MSEK vilket motsvarade en rörelsemarginal om 9,3% (9,5%). Justerat för den befarade kundförlusten om netto -15 MSEK, samt rensat för valutaomvärderingar av rörelsetillgångar och -skulder i utländska valutor samt vidarefakturering av extraordinära kostnadsökningar av elektronikkomponenter väsentligen utan marginal ökade det underliggande rörelseresultatet med 49% till 372 (249) MSEK. Motsvarande underliggande rörelsemarginal ökade med 1,0 procentenheter till 10,6% (9,6%).
- Resultatet efter finansnetto uppgick till 311 (237) MSEK.
- Resultatet efter skatt uppgick till 254 (194) MSEK, vilket motsvarar 8,79 (6,82) SEK/aktie.
- Kassaflödet efter investeringar uppgick till -31 (-142) MSEK, vilket motsvarar -1,07 (-4,97) SEK/aktie. I årets kassaflöde ingår utbetalningen för förvärvet av NOTE Herrljunga med -17 MSEK samt utbetalning av tilläggsköpeskilling för förvärvet av engelska iPRO ifjol med -16 MSEK. Fjölårets kassaflöde påverkades av utbetalningen för förvärvet av engelska iPRO med -80 MSEK. Justerat för förvärvsrelaterade utbetalningar uppgick årets kassaflöde till +2 (-62) MSEK.

Utdelning

För att säkerställa maximal finansiell handlingsfrihet under den pågående strukturomvandlingen av branschen föreslår styrelsen att ingen utdelning utgår för 2022.



* Dotterbolaget iPRO ingår från och med juni 2021, dotterbolaget NOTE Herrljunga ingår från och med juli 2022.

** Rörelsemarginal justerad för poster av engångskaraktär med -16 MSEK i Q1 2017, +7 MSEK i Q3 2018, -5 MSEK i Q4 2021, +30 MSEK i Q3 2022 och -15 MSEK i Q4 2022.

Händelser under oktober–december

• Återupptagen verksamhet hos den kund som föranledde NOTEs befarade kundförlust ger positiv resultateffekt i Q4 om 15 MSEK

I kvartalsrapporten för Q3 belastades rörelseresultatet med en befarad kundförlust om 30 MSEK. Kunden är verksam inom laddning av elfordon på den engelska marknaden och kunde inte i det rådande marknadsklimatet refinansiera sin verksamhet och ansökte därför om rekonstruktion. Utifrån NOTEs konservativa värderingssyn gjordes en avsättning i Q3 för hela den riskexponering NOTE hade kopplat till kunden. Under inledningen av Q4 förvärvades kunden av ett annat bolag inom samma bransch som sedan dess drivit verksamheten vidare och fortsatt det tidigare partnerskapet med NOTE. Med anledning av den positiva utveckling som skett under årets fjärde kvartal bedömer NOTE att den befarade kundförlusten blir väsentligt mindre än den initiala bedömningen och 50% av den befarade kundförlusten har återförts till rörelseresultatet. Rörelseresultatet i Q4 påverkades därmed positivt med 15 MSEK. För helåret blev påverkan från den befarade kundförlusten -15 MSEK.

Händelser under januari–december

• Förvärv för ökad tillväxt i Sverige

Under inledningen av juli förvärvades samtliga aktier i elektronikföretaget Dynamic Precision Solutions AB, numera NOTE Herrljunga. Bolagets affärsmodell påminner om NOTEs med fokus på långsiktiga kundsamarbeten, hög kvalitet och god leveransprecision. Bolagets kunder återfinns främst inom Medtech och Industrial. Bolaget förvärvades med en förväntad omsättning för helåret 2022 uppgående till drygt 140 MSEK. Bolaget har utvecklats starkt och under det halvår som bolaget tillhört NOTE koncernen uppgick omsättningen till drygt 154 MSEK, vilket är klart över förväntan. Rörelsemarginalen i bolaget är i linje med NOTEs. Verksamheten drivs i hyrda lokaler om drygt 5 000 m², vilket påtagligt ökar produktionskapaciteten i Sverige som är NOTEs största marknad.

• Fortsatt stark underliggande resultatutveckling trots en utmanande komponent- och valutamarknad och påverkan från den befarade kundförlusten

NOTEs höga tillväxt de senaste åren i kombination med ett metodiskt förbättringsarbete och effektiviseringar på NOTEs samtliga fabriker har skapat förutsättningar för en lönsam tillväxt och fortsatt förstärkning av rörelsemarginalen. Denna positiva utveckling har fortsatt under året. Underliggande redovisar NOTE en rörelsemarginal för året om 10,6% (9,6%), en ökning om 1,0 procentenheter och väl i linje med det långsiktiga lönsamhetsmål som NOTE tidigare har kommunicerat. NOTEs redovisade ojusterade rörelsemarginal för året uppgick till 9,3% (9,5%) och har belastats med den befarade kundförlusten om 15 MSEK. Därtill påverkas NOTEs redovisade rörelsemarginal negativt av att ungefär 5% av NOTEs försäljning utgörs av vidarefakturering av extraordinära kostnadsökningar på elektronikkomponenter kopplade till bristsituationen på marknaden. Då denna väsentligen sker utan vinstmarginal, har det haft en negativ effekt på NOTEs rörelsemarginal. Den kraftiga förstärkningen av USD, en ökning om drygt 15% under året, har gjort att valutaomvärderingar av tillgångar och skulder i utländska valutor har haft en påtaglig effekt på NOTEs resultat. I tabellen nedan åskådliggörs effekterna på NOTEs resultaträkning:

Oktober-december, MSEK	Rapporterat resultat		Justerat för extraordinär materialförsäljning		Justerat för poster av engångskaraktär*		Justerat för valuta**		Underliggande resultat		
	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	Förändring
Rörelseresultat	129	87	-	-	-15	-5	-3	-3	111	79	41%
Rörelsemarginal	12,3%	10,6%	0,7%	0,6%	-1,5%	-0,6%	-0,3%	-0,4%	11,2%	10,2%	1,0%
Resultat efter skatt	99	68	-	-	-12	-4	-4	-1	83	63	+33%
Resultat per aktie	3,44	2,39	-	-	-0,41	-0,14	-0,14	-0,03	2,89	2,22	+30%
Januari-december, MSEK	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	2022	2021	
Rörelseresultat	345	251	-	-	15	-5	12	3	372	249	+49%
Rörelsemarginal	9,3%	9,5%	0,5%	0,2%	0,4%	-0,2%	0,4%	0,1%	10,6%	9,6%	+1,0%
Resultat efter skatt	254	194	-	-	12	-4	20	6	286	196	+46%
Resultat per aktie	8,79	6,82	-	-	0,41	-0,14	0,70	0,21	9,90	6,89	+44%

*Poster av engångskaraktär utgörs för 2022 av den befarade kundförlusten med ett netto för helåret om -15 MSEK samt för 2021 av återbetalning av tidigare erlagda premier för arbetsmarknadsförsäkringar i Sverige om +5 MSEK.

** Rörelseresultatet har justerats för valutaomvärdering av rörelsetillgångar - och skulder i utländska valutor. Resultat efter skatt har justerats för valutaomvärdering av rörelsetillgångar och -skulder samt finansiella tillgångar och skulder i utländska valutor.

• Stora framgångar på marknaden

NOTE är i en tydligt expansiv fas. I Q1 kommunicerades att samarbetet med en väletablerad internationell kund inom Industrial utvecklats klart över förväntan - redan under 2022 förväntades en försäljning om drygt 130 MSEK. Inom Industrial kommunicerades i juni ett nytt samarbete med ett världsledande bolag inom skärning och svetsning. Serietillverkning inleddes under hösten och nuvarande samarbete förväntas leda till en årstakt om cirka 70 MSEK per år. Inom Communication kommunicerades under inledningen av Q3 att NOTE vunnit en ny affär till en befintlig telekomkund där det utökade partnerskapet förväntas leda till ökade volymer till ett värde om 80 MSEK i årstakt. Flera nya projekt inom Medtech med hög potential har gått in i serieproduktion, såväl i Sverige som internationellt. Inom Greentech kommunicerade NOTE i september månad en kraftig expansion av kunden Ferroamp där samarbetet med NOTE förväntas ge volymer om 120 MSEK redan under 2023.

Händelser efter periodens utgång

- **NOTE förvärvar fastighet för fortsatt expansion i Sverige**

Under inledningen av 2023 har NOTE kommit överens med nuvarande fastighetsägare att förvärva den fabrik samt kringliggande mark där NOTE Torsby bedriver sin verksamhet. NOTE Torsby hyr idag den fastighet där verksamheten bedrivs. Fabrikens storlek uppgår till drygt 7 000 kvadratmeter och byggdes ut så sent som 2021. I förvärvet ingår även mark om drygt 54 000 kvadratmeter vilket möjliggör en fortsatt expansion av verksamheten i Torsby för att möta en ökande efterfrågan. Köpeskillingen uppgår till 41,5 miljoner kronor.

Vd-kommentar

Fokus på lönsam tillväxt

NOTE är ett av de snabbast växande bolagen i vår bransch och en stabil leverantör av elektronikproduktion till kunder med högt ställda krav. En tydlig tillväxtagenda i kombination med ett starkt kunderbjudande och ständiga effektiviseringar på kostnadssidan har bidragit till ökade marknadsandelar och successivt stärkta marginaler. Viktiga framgångsfaktorer är vårt metodiska arbete för att säkerställa kvalitet och leveransprecision i toppklass till våra kunder. Inom dessa områden har vi nått en branschledande position. Med fokus på de marknads- och teknikområden där vi redan är starka har vi framgångsrikt vunnit ett stort antal nya kunders förtroende, såväl inom traditionell industri som inom nya snabbväxande applikationsområden.

Hög tillväxt under året

NOTEs försäljning under året utvecklades rekordstarkt. Trots fortsatta och komplicerade utmaningar kopplade till bristsituationen på komponentmarknaden uppnådde vi under året en tillväxt om 39%. Rensat från valutaeffekter och förvärv var tillväxten 20%. I Q4 såg vi vår starkaste försäljningssiffra hittills då vi som koncern för första gången omsatte över 1 miljard i ett enskilt kvartal. Fjärde kvartalets omsättning om 1 038 MSEK innebar en tillväxt om 28%. Rensat från valutaeffekter och förvärv var tillväxten 8%.

Trots att vi möter allt starkare jämförelsetal var tillväxten på vår största hemmamarknad Sverige (exkl förvärv) 32% och för hela vårt segment Western Europe var tillväxten (exkl förvärv) 21%. På den engelska marknaden märker vi dock en inbromsning som vi förväntar oss kvarstår under första halvåret 2023 vilken beror på en lägre efterfrågan av laddningsprodukter för elfordon samt förseningar i uppstart av projekt. Försäljningen från fabriken i Estland, som främst sker till kunder i Sverige och Finland, utvecklades fortsatt starkt med en tillväxt om 55%. Dessutom ökade vår försäljning i Kina, som väsentligen sker till inhemska slutkunder, med 29%.

Det är mycket glädjande att vi växer inom samtliga kundsegment. Industrial som är vårt klart största segment såg tillväxttal om 37% och inom Communication, som tidigare påverkats negativt av pandemin, uppnådde vi en tillväxt om 78%. Försäljningen inom Medtech tog fart under det fjärde kvartalet med en tillväxt om 100%. För helåret uppgick tillväxten till 54%. Vårt segment Greentech påverkades negativt av en inbromsning av efterfrågan i England och tillväxten för helåret uppgick till 18%. Vi förväntar oss en successivt starkare utveckling av Greentech segmentet under 2023.

Fortsatt stark utveckling trots utmanande marknad

NOTEs verksamhet fortsätter att utvecklas starkt. Det underliggande rörelseresultat för året ökade med 49% till 372 MSEK samtidigt som den underliggande rörelsemarginalen stärktes med 1,0 procentenheter till 10,6%. Då har vi rensat för den befarade kundförlusten, valutaomräkningseffekter samt vidarefakturering av extraordinära materialkostnader utan marginal. Den underliggande lönsamheten var således i nivå med våra förväntningar och något över det långsiktiga lönsamhetsmål vi satt för verksamheten.



Stark utveckling för NOTE under året med hög tillväxt och rekordstarkt rörelseresultat trots utmaningarna på marknaden.

Givet vår starka tillväxttakt arbetar vi löpande för att säkerställa ytterligare produktionskapacitet där så erfordras. Med vårt senaste förvärv i Herrljunga i början av juli har vi skapat förutsättningar för att kraftigt öka tillverkningskapaciteten i Sverige som är vår största hemmamarknad. I början av 2023 tecknade vi även avtal för att förvärva fastigheten där NOTE Torsbys verksamhet bedrivs. I förvärvet ingår även mark som möjliggör för en fortsatt expansion av verksamheten.

Vår tillväxt sker på en marknad för elektronikkomponenter som tydligt är i obalans. Vi ser att det skett en gradvis förbättring avseende tillgängligheten av halvledare under slutet av året. Vår bedömning är att förbättringen kommer fortsätta även om läget kommer att vara ansträngt under de första kvartalen 2023. Givet det besvärliga läget, inte minst vad avser tillgänglighet av halvledare, valde vi tidigt att öka både våra inköpsresurser och lager för att säkerställa en så god leveransförmåga som möjligt till våra kunder. Lagerökningen i kombination med den starka tillväxten sätter naturligen press på vårt kassaflöde. Trots detta lyckades vi under Q4 leverera ett kassaflöde (efter investeringar) om +23 MSEK. Rensat för förvärvsrelaterade utbetalningar uppgick kassaflödet till +39 MSEK. Räknat på samma vis uppgick kassaflödet för helåret till +2 MSEK. Den finansiella situationen för NOTE är fortsatt mycket god.

Framtiden

Vi har ett starkt orderläge med flera spännande kunder och projekt i uppstartsfas. Vi ser goda möjligheter att fortsätta vår positiva utveckling. Utifrån nuvarande marknadssituation ser vi goda möjligheter att nå en omsättning för Q1 om 1 miljard SEK vilket motsvarar en tillväxt om 25%. För helåret 2023 upprepar vi vår guidning om en försäljning om minst 4 miljarder SEK. Vi ligger väl till för att nå våra långsiktiga mål avseende tillväxt, lönsamhet och hållbarhet.

Johannes Lind-Widestam

Kommentarer till bokslutskommunikén

Försäljning januari–december

NOTE är en konkurrenskraftig elektroniktilverkarare och en stabil affärspartner till svenska och internationella kunder med behov av avancerad elektroniktilverkning. Affärsmodellen bygger på långsiktiga kundrelationer och partnerskap. NOTEs försäljning sker till ett stort antal kunder, som är verksamma inom segmenten Industrial, Communication, Medtech och Greentech. Kunderna utgörs både av globala företag, som verkar på världsmarknaden, och lokala företag som har sin huvudsakliga försäljning i Europa. Vanligtvis lägger kunderna ut hela elektroniktilverknings till en eller flera produktionspartner. En tydlig trend, inte minst bland nya innovativa bolag, är också att kunderna i allt högre grad efterfrågar tillverknings av kompletta produkter (box build). Ungefär hälften av NOTEs försäljning utgörs av box build.

Efterfrågan på NOTEs tjänster utvecklades fortsatt starkt under året. Försäljningen ökade med 39% till 3 687 (2 643) MSEK. Rensat från tillkommande försäljning genom förvärvet av engelska iPRO i juni i fjol och svenska NOTE Herrljunga i juli i år, samt från förändrade valutakurser, främst USD, EUR och GBP, uppgick tillväxten till 20%. Ungefär 5% av försäljningen utgjordes av vidarefakturerings av extraordinära kostnadsökningar på elektronikkomponenter kopplade till bristsituationen på marknaden. Denna tillkommande försäljning är väsentligen utan marginal.

Försäljningsökningen utgjordes såväl av nya affärer med etablerade kunder som av successiva genomslag av ökad försäljning till ett stort antal nya kunder. Merparten av de nya kunderna utgörs av bolag i Europa och Asien. Flera av dessa kunduppdrag, som vanligtvis inleds med industrialiseringstjänster (tjänsteförsäljning, prototyper och förserier) har nu lett till serieproduktion och ökade volymer.

Efterfrågan utvecklades mycket starkt på de flesta av NOTEs hemmamarknader. På NOTEs största marknad Sverige var tillväxten, exklusive förvärvet i NOTE Herrljunga, 32%. Tillväxten från fabriken i Västeuropa uppgick till 21%, rensat från den tillkommande försäljningen i iPRO samt NOTE Herrljunga. På den engelska marknaden märktes en inbromsning av efterfrågan framför allt kopplat till laddningsprodukter för elfordon. Därtill ledde projektförseningar samt tekniska utmaningar till att tillväxten från NOTEs fabriker i England (exkl förvärv) var negativ för året. Försäljningen från fabriken i Kina var tidigare främst knuten till internationella kunder i Europa och USA. Ett framgångsrikt arbete har lagts ned för att förnya kundbasen varför merparten av försäljningen numera sker direkt till kunder i Kina eller närliggande marknader. Såväl försäljningen som orderingsgången i Kina utvecklades starkt. Trots ett förlängt produktionsstopp kopplat till den strikta hanteringen av pandemin var tillväxten i Kina 29%. Försäljningen från fabriken i Estland, som främst sker till kunder i norra Europa, var 55% över fjolårets starka nivå, främst till följd av ökad serietillverknings i flera nyligen vunna affärer.

De 15 omsättningsmässigt största kunderna utgjorde 49% (54%) av koncernens försäljning. Ingen enskild kund (koncern) utgjorde mer än cirka 6% (7%) av den totala försäljningen.

Framgångsrik nyförsäljning till såväl nya som etablerade kunder och en fortsatt god efterfrågan inom samtliga kundsegment

bidrog till en rekordartad hög orderingsgång. Redan från inledningen av den bristsituation som fortsatt råder på världsmarknaden för elektronikkomponenter, och i syfte att säkerställa tillgängligheten av komponenter och annat produktionsmaterial, har NOTE aktivt verkat för att kunderna lägger fasta order på längre sikt än vanligt. Den totala orderstocken var vid utgången av året drygt 40% högre, för jämförbara enheter (exklusive Herrljunga), än vid motsvarande tidpunkt i fjol. Det starka orderläget ger stöd åt en fortsatt hög försäljningstillväxt samtidigt som tillgängligheten av elektronikkomponenter har stor betydelse för tillväxten i närtid.

Resultat januari–december

I syfte att ytterligare stärka konkurrenskraften och skapa förutsättningar för lönsam tillväxt drivs sedan flera år ett metodiskt förbättringsarbete på samtliga fabriker. Arbetet sker både lokalt på respektive fabrik och genom ett flertal koncernövergripande projekt. Utöver initiativ för att bredda och utveckla kunderbudandet ligger fokus på åtgärder som förbättrar leveransprecision och kvalitetsutfall, samt på effektiviseringar inom kostnads- och rörelsekapitalområdet. Ett tydligt resultat av förbättringsarbetet är exempelvis bolagets över tiden positiva trend av försäljning per medarbetare.

Främst som en följd av ökad försäljning och fortsatt effektiviseringar på kostnadssidan ökade bruttoreultatet med 34% till 473 (354) MSEK. Bruttomarginalen uppgick till 12,8% (13,4%). Den underliggande bruttomarginalen* ökade med 0,5 procentenheter till 13,9% (13,4%). Marginalökningen kommer primärt som en följd av försäljningsökningen, stabila marginaler i pågående kunduppdrag och fortsatt god kostnadsutveckling.

Periodens omkostnader för försäljning och administration var cirka 16 MSEK (16%) högre än i fjol, väsentligen som en följd av tillkommande kostnader i iPRO, som förvärvades i juni i fjol samt NOTE Herrljunga, som förvärvades i juli i år. Som andel av försäljningen utgjorde omkostnaderna 3,1% (3,8%).

Övriga rörelseintäkter/-kostnader, som huvudsakligen utgörs av omvärderingar av rörelsetillgångar och -skulder i utländska valutor, uppgick till -12 (-3) MSEK. Den ökade kostnaden är främst knuten till den kraftiga förstärkningen av USD relativt SEK under året.

Rörelseresultatet under året uppgick till 345 (251) MSEK. Det underliggande rörelseresultatet* ökade med 49% till 372 (249) MSEK. Rörelsemarginalen uppgick till 9,3% (9,5%). Den underliggande rörelsemarginalen* ökade med 1,0 procentenheter till 10,6% (9,6%).

Ökat finansieringsbehov, i huvudsak av rörelsekapital, samt höjda räntenivåer bidrog till att finansiella kostnader ökade till -21 (-10) MSEK netto. Omvärderingar av finansiella tillgångar och skulder i utländska valutor, exempelvis fakturabelåningskulder i utländska valutor, uppgick till -13 (-4) MSEK. Totalt uppgick periodens finansnetto till -34 (-14) MSEK.

Resultatet efter finansnetto uppgick till 311 (237) MSEK, vilket motsvarar en vinstmarginal om 8,4% (9,0%). Det underliggande resultatet efter finansnettot* ökade med 47% till 351 (239) MSEK.

* För definition av underliggande resultatmått se Finansiella definitioner på sidan 8.

Periodens skattekostnad motsvarade 18% (18%) av resultatet före skatt.

Resultatet efter skatt uppgick till 254 (194) MSEK, vilket motsvarar 8,79 (6,82) SEK/aktie. Det underliggande resultatet efter skatt* ökade med 46% till 286 (196) MSEK, vilket motsvarar 9,90 (6,89) SEK/aktie.

Försäljning och resultat oktober–december

Efterfrågan på NOTEs tjänster var rekordhög under det fjärde kvartalet. Försäljningen ökade med 28% till 1 038 (814) MSEK. Rensat för försäljningen i NOTE Herrljunga, som förvärvades i början av juli i år, och valutakursförändringar var den organiska tillväxten 8%. Vidarefakturering av extraordinära kostnadsökningar av elektronikkomponenter hade ingen väsentlig påverkan på tillväxten då det förekom i försäljningen även för det fjärde kvartalet föregående år.

Utvecklingen var särskilt stark i Sverige och Estland med försäljningsökningar om 25% (exklusive förvärv) respektive 50%. Efterfrågan från fabriken i Kina var fortsatt på en hög nivå med en tillväxt om 31%. På den engelska marknaden märktes en inbromsning av efterfrågan och därtill gjorde leveransförändringar av vissa projekt att tillväxten under kvartalet från NOTEs fabriker i England var negativ.

Bruttoresultatet uppgick till 157 (112) MSEK. Den underliggande bruttomarginalen* ökade till 14,4% (13,1%).

Periodens omkostnader för försäljning och administration ökade med 12% till 31 (28) MSEK, väsentligen som en följd av tillkommande kostnader i NOTE Herrljunga som förvärvades i början av juli i år. Som andel av försäljningen minskade omkostnaderna till 3,0% (3,4%).

Övriga rörelseintäkter/-kostnader, vilka främst utgörs av omvärderingar av rörelsetillgångar och -skulder i utländska valutor, uppgick till 3 (3) MSEK. Utvecklingen var till allt väsentligt hänförlig till förstärkningen av SEK jämfört med USD.

Rörelseresultatet uppgick till 129 (87) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 12,3% (10,6%). Det underliggande rörelseresultatet* ökade med 41% till 111 (79) MSEK. Den underliggande rörelsemarginalen* ökade med 1,0 procentenhet till 11,2% (10,2%). Ökningen kommer primärt som en följd av tillväxten, stabila marginaler och fortsatt god kostnadsutveckling.

Ökat finansieringsbehov, i huvudsak av rörelsekapital, samt höjda räntenivåer bidrog till att finansiella kostnader uppgick till -8 (-3) MSEK netto. Omvärderingar av finansiella tillgångar och skulder i utländska valutor, exempelvis fakturabelåningsskulder i utländska valutor, uppgick till 2 (-2) MSEK. Totalt uppgick periodens finansnetto till -6 (-5) MSEK.

Resultatet efter finansnetto uppgick till 123 (82) MSEK, vilket innebär en vinstmarginal om 11,8% (10,0%). Det underliggande resultatet efter finansnetto* ökade med 36% till 103 (76) MSEK.

Kassaflöde

För att konkurrera framgångsrikt inom marknadssegmentet high mix ställs bland annat höga krav på flexibilitet i tillverkningen, effektiv materialförsörjning och förmåga att leverera kundpassade logistiklösningar. NOTE har därför stort fokus på att ständigt förbättra affärsmetoder och interna processer inom dessa områden.

En viktig uppgift för NOTE är att säkerställa god och kostnadseffektiv materialförsörjning till kunderna. Den globala marknaden för elektronikkomponenter beskrivs vanligen som förhållandevis volatil och från tid till annan begränsas tillgängligheten på olika typer av komponenter. De senaste åren har särskilt tillgången på så kallade halvledare varit en starkt begränsande faktor i industrin. Ett stort arbete läggs därför ned för att begränsa störningar och förseningar av inleveranser av komponenter.

Som ett led i detta har lagerhållningen av kritiska komponenter medvetet ökat. För att finansiera delar av den lageruppbbyggnaden har NOTE arbetat aktivt med att låta kunderna delfinansiera lagret genom konsignationslager och förskotts betalning av lager. Den starka tillväxten tillsammans med direkta leveransförändringar till kunder om i storleksordningen 200 MSEK, föranledda av bristsituationen på komponentmarknaden, bidrog till att kapitalbindningen i lagret var brutto 41% högre jämfört med föregående årsskifte. Tas hänsyn även till förskotts betalningar från kunder av lager ses en nettoökning av lagret om 34%.

Insatser görs fortlöpande för att bevaka kreditrisker och begränsa antalet utestående kundkreditdagar. Kundfordringarna har som en konsekvens av en högre omsättning naturligen ökat under året och var 29% högre än vid årsskiftet i fjol. Antalet utestående kundkreditdagar var väsentligen i linje med föregående års nivå.

Leverantörsskulden avser främst inköp av elektronikkomponenter och övrigt produktionsmaterial. NOTE arbetar aktivt med en partnermodell på leverantörssidan, vilket bland annat innebär att inköpen i möjligaste mån styrs till färre, kvalitetssäkrade leverantörer. Samtidigt bidrar detta arbetssätt till en effektivisering av rörelsekapitalutnyttjandet. Leverantörsskulden har naturligen ökat under året och var 15% högre jämfört med motsvarande tidpunkt i fjol.

Trots fortsatt positiv resultatutveckling medförde det ökade rörelsekapitalbehovet, primärt kopplat till tillväxten och problematiken på komponentmarknaden, att kassaflödet för årets tre första kvartal varit begränsat. Den stabilisering som skett av framför allt lagernivåerna under fjärde kvartalet innebar ett positivt kassaflöde (efter investeringar) för årets sista kvartal om +23 (-44) MSEK. För helåret uppgick kassaflödet (efter investeringar) till -31 (-142) MSEK motsvarande -1,07 (-4,97) SEK/aktie. I årets kassaflöde ingår utbetalningen för förvärvet av NOTE Herrljunga med -17 MSEK samt tilläggsköpeskilling för förvärvet av engelska iPRO ifjol med -16 MSEK. Fjolårets kassaflöde påverkades av utbetalningen för förvärvet av engelska iPRO med -80 MSEK. Justerat för förvärvsrelaterade utbetalningar uppgick årets kassaflöde (efter investeringar) till +2 (-62) MSEK.

* För definition av underliggande resultatmått se Finansiella definitioner på sidan 8.

Likviditet och nettoskuld

Stort fokus ligger på åtgärder som ytterligare förbättrar koncernens likviditet och kassaflöde.

Koncernens redovisade tillgängliga likvida medel, inklusive outnyttjade krediter, uppgick vid utgången av året till 244 (215) MSEK. Oaktat beräknade finansiella skulder på tillkommande nyttjanderättstillgångar för hyrda fastigheter enligt IFRS 16 (Leasing) uppgick nettoskulden vid utgången av året till 372 (267) MSEK.

Soliditet

NOTEs finansiella ställning är stark. Enligt NOTEs finansiella mål ska soliditeten minst uppgå till 30%. Vid utgången av året uppgick soliditeten till 39,7% (37,0%).

Investeringar

Investeringar i materiella anläggningstillgångar, exklusive nyttjanderättstillgångar för hyrda fastigheter (IFRS 16 Leasing) uppgick till 76 (67) MSEK, vilket motsvarar 2,1% (2,5%) av försäljningen och utgjordes främst av kapacitets-, effektivitets- och kvalitetshöjande projekt.

Planenliga avskrivningar på materiella anläggningstillgångar, exklusive nyttjanderättstillgångar för hyrda fastigheter (IFRS 16 Leasing), ökade till 45 (37) MSEK.

Moderbolaget

Moderbolaget NOTE AB (publ) är främst inriktat på ledning, samordning och utveckling av koncernen. Intäkterna under året uppgick till 38 (33) MSEK och avsåg främst interna tjänster. Resultatet före skatt uppgick för året till 78 (10) MSEK. Under året har koncernbidrag erhållits med 86 (-1) MSEK.

Övrig information

Finansiella definitioner

Bruttomarginal Bruttoresultat i procent av nettoomsättning.

Eget kapital per aktie Eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut.

Genomsnittligt antal anställda Medelantal anställda beräknad utifrån arbetad tid.

Kassaflöde per aktie Kassaflöde efter investeringsverksamheten dividerat med antal aktier vid periodens slut (före utspädning).

Nettoomsättning per anställd Nettoomsättning för perioden dividerad med genomsnittligt antal anställda i perioden.

Nettoskuld Likvida medel minskat med räntebärande skulder.

Operativt kapital Balansomslutning minskat med likvida medel samt icke räntebärande skulder och avsättningar.

Orderstock En kombination av fasta order och kundprognoser.

Räntabilitet på eget kapital Resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital för den senaste tolv månadersperioden.

Räntabilitet på operativt kapital Rörelseresultat i procent av genomsnittligt operativt kapital för den senaste tolv månadersperioden.

Rörelsemarginal Rörelseresultat i procent av nettoomsättning.

Soliditet Eget kapital i procent av balansomslutningen.

Underliggande bruttomarginal Justerat för den befarade kundförlusten samt rensat för vidarefakturerings av extraordinära kostnadsökningar av elektronikkomponenter väsentligen utan marginal.

Underliggande resultat efter finansnetto Justerat för den befarade kundförlusten samt rensat för valutaomvärderingar av rörelsetillgångar och -skulder samt finansiella tillgångar och skulder i utländska valutor.

Underliggande resultat efter skatt Justerat för den befarade kundförlusten samt rensat för valutaomvärderingar av rörelsetillgångar och -skulder samt finansiella tillgångar och skulder i utländska valutor.

Underliggande rörelsemarginal Justerat för den befarade kundförlusten samt rensat för valutaomvärderingar av rörelsetillgångar och -skulder i utländska valutor samt för vidarefakturerings av extraordinära kostnadsökningar av elektronikkomponenter väsentligen utan marginal.

Underliggande rörelseresultat Justerat för den befarade kundförlusten samt rensat för valutaomvärderingar av rörelsetillgångar och -skulder i utländska valutor.

Vinstmarginal Resultat efter finansiella poster i procent av nettoomsättning.

Transaktioner med närstående

Inom ramen för det treåriga incitamentsprogram som sjösattes 2019 köpte NOTES vd Johannes Lind-Widestam i februari samtliga 400 000 nyemitterade aktier enligt villkoren i programmet. Totalt tillfördes bolaget nästan 12 MSEK. Efter viss avyttring för att finansiera aktieförvärvet uppgår Johannes innehav privat, via bolag och närstående, till 473 360 aktier.

Årsstämma

Vid årsstämman i april återvaldes styrelseledamöterna Anna Belfrage, Bahare Mackinovski, Charlotte Stjerngren, Claes Mellgren och Johan Hagberg. Claes Mellgren återvaldes som styrelseordförande. I linje med styrelsens förslag togs beslut att ingen utdelning utgår för verksamhetsåret 2021.

Noter till koncernens finansiella rapporter

I början av juli förvärvades samtliga aktier i elektroniktilverkaren Dynamic Precision Solutions AB, numera NOTE Herrljunga. NOTE Herrljungas omsättning beräknades uppgå till 140 MSEK för helåret 2022 med en rörelsemarginal i linje med NOTES. Antalet anställda uppgick vid förvärvet till cirka 30 personer. Genom förvärvet utökar NOTE sin tillverkningskapacitet i Sverige med en fjärde fabrik och får en etablering nära kunderna i västra Sverige. Den initiala köpeskillingen om 20 MSEK erlades i samband med tillträdet i början av juli. Vid gynnsamma omständigheter, knutna till lönsamhetsmål för NOTE Herrljunga under 2022, kan en maximal tilläggsköpeskillning om 24 MSEK komma att utgå. Förvärvsanalysen är baserad på den maximala köpeskillingen.

Uppgift om köpeskillning, förvärvade nettotillgångar och goodwill framgår av tabellen nedan:

NOT 1 Förvärv	
Övertagna tillgångar och skulder till följd av förvärv	2022
Summa köpeskillning	44
Immateriella anläggningstillgångar - kundrelationer	10
Varulager	39
Kundfordringar och övriga kortfristiga fordringar	35
Likvida medel	3
Långfristiga räntebärande skulder	-9
Kortfristiga räntebärande skulder	-18
Uppskjuten skatteskuld	-2
Leverantörsskulder och övriga kortfristiga rörelseskulder	-36
Förvärvade identifierbara nettotillgångar	22
Goodwill	22
Summa förvärvade nettotillgångar	44
Kassaflöde hänförligt till periodens förvärv	
Erlagd köpeskillning	20
Kassa i förvärvad enhet	-3
Nettoutflöde likvida medel	17

Externa transaktionskostnader för förvärvet uppgick till cirka 1 MSEK och var främst hänförliga till kostnader för lokala jurister och andra rådgivare. Dessa kostnader redovisas på raden för administrationskostnader i koncernens resultaträkning samt ingår i den löpande verksamheten i kassaflödesanalysen.

I samband med förvärvet identifierades befintliga kundrelationer till ett totalt värde av 10 MSEK. Den goodwill om 22 MSEK som uppstod i samband med förvärvet är främst hänförlig till bolagets kompetens och processer inom kretskortstillverkning och box build samt till förväntade samordningsvinster med NOTES övriga verksamheter.

Mycket begränsad påverkan på verksamheten av kriget i Ukraina

Eftersom såväl försäljningen till kunder som inköp av material från Ryssland och Ukraina i fjol var på en marginell nivå bedöms den direkta påverkan på NOTES verksamhet i närtid som mycket begränsad.

Väsentliga risker i verksamheten

NOTE är en av Europas ledande partner för elektronik tillverkning. Marknadspositionen är särskilt stark inom marknadssegmentet high mix, det vill säga för produkter som kräver hög teknisk kompetens och flexibilitet. NOTE tillverkar kretskort (PCBA), delmontage och kompletta produkter (box build). Kunderbjudandet täcker hela produktlivscykeln, från design till eftermarknad.

För en mer detaljerad beskrivning av koncernens operativa och finansiella risker hänvisas till riskavsnittet på sidan 15, förvaltningsberättelsen på sidan 43 samt not 24 Finansiella risker och finanspolicy på sidan 65–66, i NOTEs årsredovisning för 2021.

NOTEs verksamhet ställer förhållandevis höga krav på rörelsekapitalfinansiering. Stort fokus ligger därför på att hantera likviditetsrisken.

Redovisnings- och värderingsprinciper

NOTE tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) så som de antagits av EU. Väsentliga redovisnings- och värderingsprinciper återfinns i årsredovisningen för 2021 på sidan 54–56. Koncernens delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen och IAS 34, Delårsrapportering. Moderbolaget tillämpar RFR 2.

Från och med 2021 redovisas försäljningen i fyra kundsegment - Industrial, Communication, Medtech och Greentech. Omklassificeringar sker naturligen av kunder vilket återspeglas såväl i kvartalssiffran som ackumulerat för hela perioden.

Tidigare har konsignationslager och förskottsbetalningar från kunder likställts redovisningsmässigt och minskat lagervärdet. För att tydliggöra framåt hur stor del av NOTEs lagervärde som finansieras av kunder redovisas från och med Q4 2022 förskottsbetalningar från kunder brutto från lagervärdet vilket ökar det redovisade lagervärdet samtidigt som en förutbetalad intäkt redovisas för dessa förskott. Jämförelseperioder bakåt justeras motsvarande.

Alla belopp är i MSEK om inte annat anges.

Variationer mellan rapporter

Denna rapport har upprättats både i en svensk och i en engelsk version. Vid eventuella variationer mellan de två ska den svenska versionen gälla.

Granskning

I likhet med tidigare år har delårsrapporten för Q4 inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

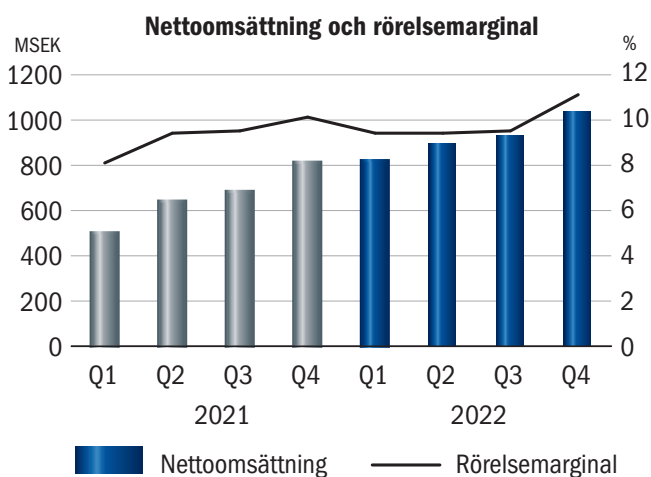
Stockholm 2023-01-29

Styrelsen i NOTE AB (publ)

Översikt för koncernen

Kvartalsöversikt

MSEK	2022 Q4	2022 Q3	2022 Q2	2022 Q1	2021 Q4	2021 Q3	2021 Q2	2021 Q1
Nettoomsättning	1 038	930	898	821	814	685	642	502
Bruttomarginal	15,1%	9,6%	13,5%	12,8%	13,7%	13,4%	13,5%	12,6%
Rörelsemarginal	12,3%	6,2%	9,3%	9,3%	10,6%	9,4%	9,3%	8,0%
Vinstmarginal	11,8%	5,1%	8,0%	8,4%	10,0%	8,6%	9,1%	7,5%
Kassaflöde efter investeringsverksamhet	23	-59	-4	9	-44	-49	-53	4
Kassaflöde per aktie, SEK	0,79	-2,04	-0,14	0,31	-1,54	-1,71	-1,85	0,14
Eget kapital per aktie, SEK	37,9	34,5	32,8	30,2	28,0	25,2	23,3	21,7
Soliditet	39,7%	36,8%	37,9%	38,3%	37,0%	37,6%	37,9%	46,7%
Genomsnittligt antal anställda	1 407	1 393	1 346	1 319	1 314	1 283	1 186	1 091
Nettoomsättning per anställd, TSEK	738	668	667	622	619	534	541	460



Rörelsemarginalen i diagrammet ovan justerad för poster av engångskaraktär med -5 MSEK i Q4 2021, +30 MSEK i Q3 2022 och -15 MSEK i Q4 2022.

Flerårsöversikt

MSEK	2022	2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	3 687	2 643	1 874	1 760	1 379	1 176
Bruttomarginal	12,8%	13,4%	12,0%	11,7%	12,5%	11,9%
Rörelsemarginal	9,3%	9,5%	8,0%	7,1%	6,1%	7,9%
Vinstmarginal	8,4%	9,0%	7,6%	6,6%	5,7%	7,6%
Kassaflöde efter investeringsverksamhet	-31	-142	172	75	-76	70
Kassaflöde per aktie, SEK	-1,07	-4,97	6,06	2,69	-2,63	2,41
Eget kapital per aktie, SEK	37,9	28,0	20,0	16,7	13,3	12,8
Räntabilitet på operativt kapital	25,3%	27,6%	22,7%	20,7%	17,8%	24,2%
Räntabilitet på eget kapital	26,8%	28,4%	22,5%	21,7%	17,1%	21,0%
Soliditet	39,7%	37,0%	49,8%	40,5%	39,0%	48,3%
Genomsnittligt antal anställda	1 366	1 218	1 101	1 070	980	912
Nettoomsättning per anställd, TSEK	2 699	2 170	1 702	1 645	1 407	1 289

Finansiella rapporter för koncernen

Resultaträkning

MSEK	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Nettoomsättning	1 038	814	3 687	2 643
Kostnad för sålda varor och tjänster	-881	-702	-3 214	-2 289
Bruttoresultat	157	112	473	354
Försäljningskostnader	-19	-17	-69	-59
Administrationskostnader	-12	-11	-47	-41
Övriga rörelseintäkter/-kostnader	3	3	-12	-3
Rörelseresultat	129	87	345	251
Finansnetto	-6	-5	-34	-14
Resultat efter finansiella poster	123	82	311	237
Inkomstskatt	-24	-14	-57	-43
Resultat efter skatt	99	68	254	194

Övrigt totalresultat

MSEK	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Resultat efter skatt	99	68	254	194
Övrigt totalresultat				
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:				
Valutakursdifferenser	-2	14	34	35
Kassaflödessäkringar	0	0	0	0
Skatt på säkringar/valutakursdifferenser	0	-1	-2	-3
Summa övrigt totalresultat efter skatt	-2	13	32	32
Totalresultat efter skatt	97	81	286	226

Resultat per aktie

	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Antal aktier vid periodens utgång (tusental)	28 984	28 584	28 984	28 584
Vägt genomsnitt av antal aktier (tusental)*	28 984	28 584	28 911	28 445
Vägt genomsnitt av antal aktier (tusental)**	28 984	28 920	28 972	28 864
Resultat per aktie, SEK*	3,44	2,39	8,79	6,82
Resultat per aktie, SEK**	3,44	2,36	8,78	6,72

* Före utspädning

** Efter utspädning

Balansräkning

MSEK	2022 31 dec	2021 31 dec
Tillgångar		
Goodwill	166	141
Immateriella anläggningstillgångar – kundrelationer	27	25
Övriga immateriella anläggningstillgångar	7	10
Nyttjanderättstillgångar för hyrda fastigheter	90	102
Materiella anläggningstillgångar	209	174
Uppskjutna skattefordringar	8	5
Övriga finansiella anläggningstillgångar	2	1
Summa anläggningstillgångar	509	458
Varulager	1 254	887
Kundfordringar	872	675
Övriga kortfristiga fordringar	43	44
Likvida medel	88	99
Summa omsättningstillgångar	2 257	1 705
SUMMA TILLGÅNGAR	2 766	2 163
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	1 098	800
Skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	84	79
Långfristig skuld nyttjanderättstillgångar för hyrda fastigheter	69	79
Uppskjutna skatteskulder	41	28
Summa långfristiga skulder	194	186
Kortfristiga räntebärande skulder	377	287
Kortfristig skuld nyttjanderättstillgångar för hyrda fastigheter	23	23
Förskott från kunder	184	89
Leverantörsskulder	686	595
Övriga kortfristiga skulder	203	182
Kortfristiga avsättningar	1	1
Summa kortfristiga skulder	1 474	1 177
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	2 766	2 163

Förändringar i eget kapital

MSEK	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Ingående eget kapital	1 001	719	800	568
Totalresultat efter skatt	97	81	286	226
Nyemission	-	-	12	6
Utgående eget kapital	1 098	800	1 098	800

Kassaflödesanalys

MSEK	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	123	82	311	237
Återlagda avskrivningar	22	19	83	66
Övriga poster som inte ingår i kassaflödet	-12	-9	20	1
Betald skatt	3	4	-55	-17
Förändringar i rörelsekapital	-74	-117	-309	-320
Kassaflöde från den löpande verksamheten	62	-21	50	-33
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-39	-23	-81	-109
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-16	56	15	168
Förändring i likvida medel	7	12	-16	26
Likvida medel				
Vid periodens ingång	80	85	99	68
Kassaflöde efter investeringsverksamhet	23	-44	-31	-142
Kassaflöde från finansieringsverksamhet	-16	56	15	168
Valutakursdifferens i likvida medel	1	2	5	5
Likvida medel vid periodens utgång	88	99	88	99
Outnyttjade krediter	156	116	156	116
Tillgängliga likvida medel	244	215	244	215

Rörelsesegment

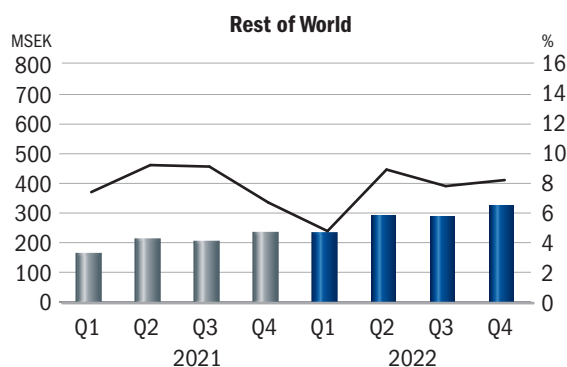
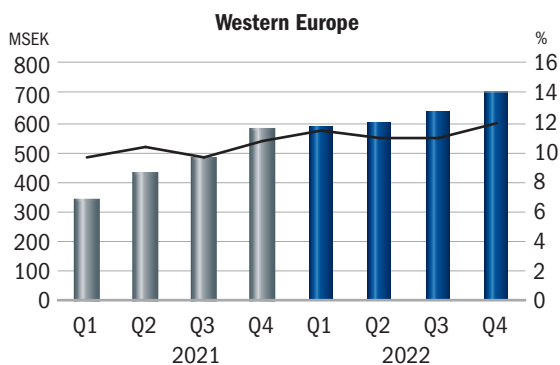
NOTEs rörelsesegment Western Europe innefattar enheter belägna i geografiska områden med hög industriell aktivitet och innovationsgrad i Sverige, Finland och England. Där erbjuds serieproduktion såväl som avancerade produktionstekniska tjänster till exempel komponentval, utveckling av testutrustning och prototyp tillverkning. Allt sker i nära samverkan med kunderna.

Rörelsesegmentet Rest of World utgörs av enheterna i Estland och Kina. De är lokaliserade nära stora slutmarknader och i regioner

med stark produktionstradition och hög kompetens. Där erbjuds kostnadseffektiv volymtillverkning av kretskort (PCBA) och kompletta produkter (box build) såväl som utvecklingsorienterade produktionstekniska tjänster.

Intra-group utgörs av affärsstödjande funktioner i moderbolaget samt inköpsverksamheten i NOTE Components. Dessutom ingår koncernelimineringar.

MSEK	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
WESTERN EUROPE				
Extern nettoomsättning	712	582	2 548	1 838
Intern nettoomsättning	8	6	11	29
Rörelseresultat	101	68	274	194
Rörelsemarginal	14,0%	11,6%	10,7%	10,4%
Varulager	928	611	928	611
Externa kundfordringar	626	477	626	477
Genomsnittligt antal anställda	813	744	782	658
REST OF WORLD				
Extern nettoomsättning	326	232	1 139	805
Intern nettoomsättning	15	20	55	78
Rörelseresultat	28	17	91	72
Rörelsemarginal	8,2%	6,7%	7,6%	8,1%
Varulager	326	276	326	276
Externa kundfordringar	244	196	244	196
Genomsnittligt antal anställda	579	553	569	543
INTRA-GROUP				
Intern nettoomsättning	-23	-26	-66	-107
Rörelseresultat	0	2	-20	-15
Externa kundfordringar	2	2	2	2
Genomsnittligt antal anställda	15	17	15	17



Rörelsemarginalen i diagrammet ovan justerad för poster av engångskaraktär med -5 MSEK i Q4 2021, +30 MSEK i Q3 2022 och -15 MSEK i Q4 2022.

■ Nettoomsättning extern — Rörelsemarginal

Försäljning per kundsegment

NOTE delar in sin försäljning i fyra kundsegment: Industrial, Communication, Medtech och Greentech.

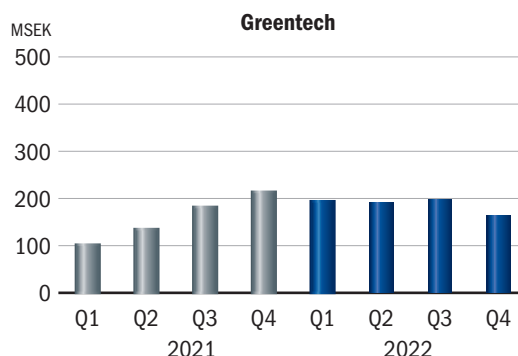
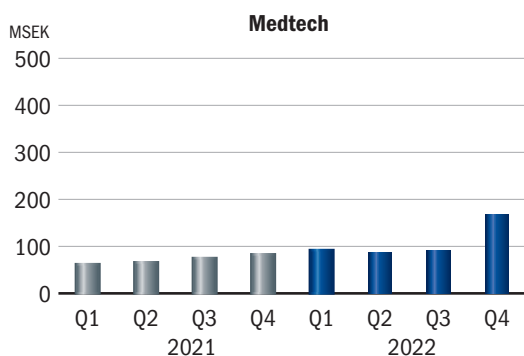
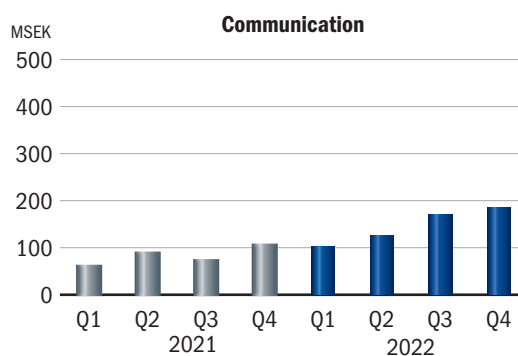
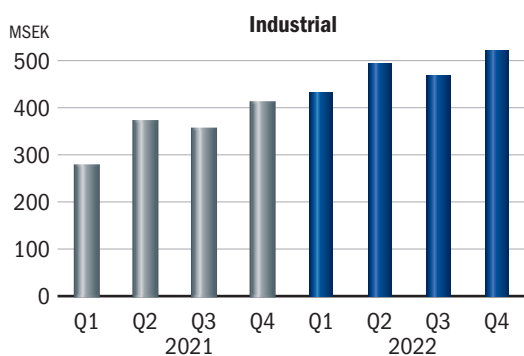
Industrial: Med hög kvalitet och flexibilitet tillverkas produkter inom områden som automatisering, kontroll, infrastruktur, energi och byggt teknik.

Communication: Ett av NOTEs kärnområden sedan företaget grundades. Den omfattande och snabba utvecklingen kräver teknisk kompetens och utrustning i framkant.

Medtech: Medicintekniska produkter inom diagnostik, behandling och röntgen är grunden inom segmentet. Medtech är en del av NOTE sedan många år.

Greentech: Segmentet Greentech utgörs av kunder verksamma inom det snabbväxande gröna teknikskiftet. Här återfinns kunder med produkter som bidrar positivt till ökad hållbarhet, exempelvis till omställningen från fossil till förnybar energi eller till optimering av energiförbrukning.

MSEK	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
WESTERN EUROPE				
Industrial	338	275	1 248	906
Communication	70	37	232	111
Medtech	159	81	411	267
Greentech	145	189	657	554
Summa extern nettoomsättning	712	582	2 548	1 838
REST OF WORLD				
Industrial	184	136	668	489
Communication	116	69	354	218
Medtech	8	2	28	19
Greentech	18	25	89	79
Summa extern nettoomsättning	326	232	1 139	805
TOTAL				
Industrial	522	411	1 916	1 395
Communication	186	106	586	329
Medtech	167	83	439	286
Greentech	163	214	746	633
Summa extern nettoomsättning	1 038	814	3 687	2 643



Finansiella rapporter för moderbolaget

Resultaträkning

MSEK	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Nettoomsättning	9	9	38	33
Kostnad för sålda tjänster	-4	-4	-15	-13
Bruttoresultat	5	5	23	20
Försäljningskostnader	-5	-5	-16	-14
Administrationskostnader	-4	-3	-12	-12
Övriga rörelseintäkter/-kostnader	0	7	9	15
Rörelseresultat	-4	4	4	9
Finansnetto	3	2	14	5
Resultat efter finansiella poster	-1	6	18	14
Bokslutsdispositioner	60	-4	60	-4
Resultat före skatt	59	2	78	10
Inkomstskatt	-12	-1	-16	-2
Resultat efter skatt	47	1	62	8

Övrigt totalresultat

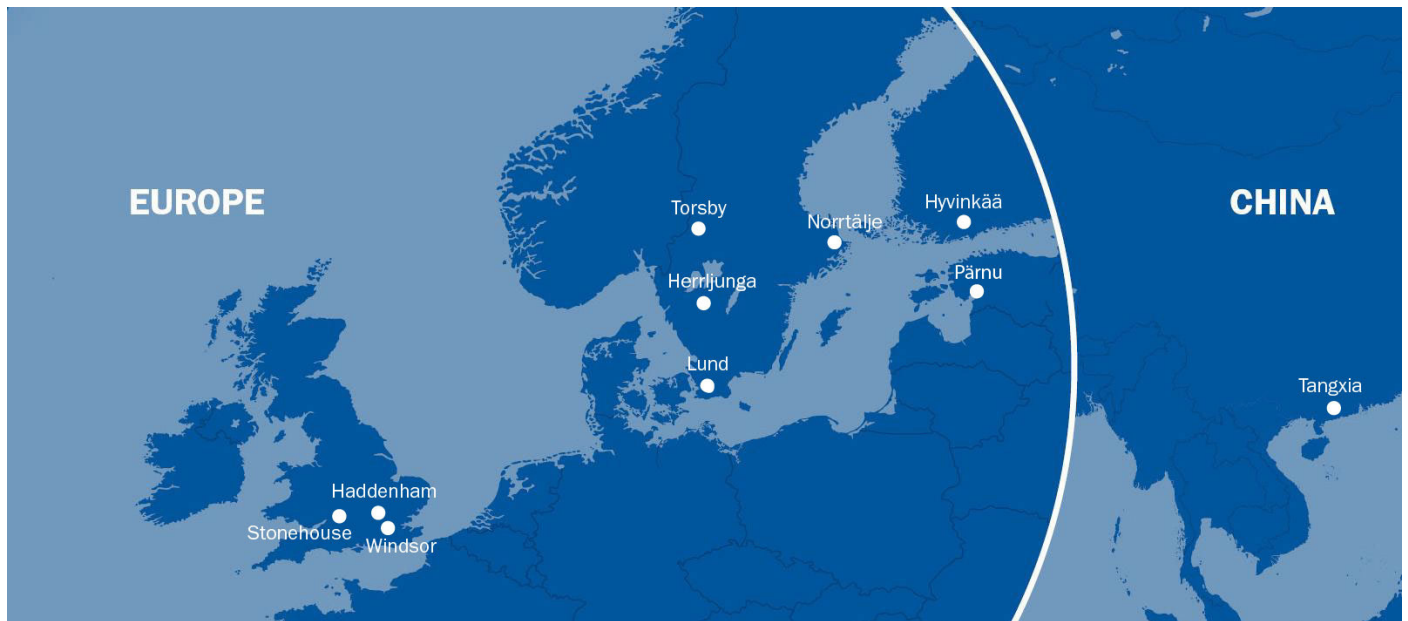
MSEK	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Resultat efter skatt	47	1	62	8
Övrigt totalresultat				
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:	-	-	-	-
Summa övrigt totalresultat efter skatt	-	-	-	-
Totalresultat efter skatt	47	1	62	8

Balansräkning

MSEK	2022 31 dec	2021 31 dec
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	2	2
Materiella anläggningstillgångar	0	0
Långfristiga fordringar på koncernföretag	251	217
Finansiella anläggningstillgångar	241	197
Summa anläggningstillgångar	494	416
Fordringar på koncernföretag	55	27
Övriga kortfristiga fordringar	5	14
Likvida medel	1	19
Summa omsättningstillgångar	61	60
SUMMA TILLGÅNGAR	555	476
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	339	265
Obeskattade reserver	36	10
Skulder		
Kortfristiga räntebärande skulder	81	0
Skulder till koncernföretag	83	186
Övriga skulder och avsättningar	16	15
Summa kortfristiga skulder	180	201
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	555	476

Förändring eget kapital

MSEK	2022 Q4	2021 Q4	2022 Helår	2021 Helår
Ingående eget kapital	292	264	265	251
Totalresultat efter skatt	47	1	62	8
Nyemission	-	-	12	6
Utgående eget kapital	339	265	339	265



Detta är NOTE

NOTE tillverkar kretskort (PCBA), delmontage och, i allt ökande grad, kompletta produkter (box build). Produkterna finns till exempel i komplexa system för elektronisk styrning, övervakning och säkerhet.

Kunderna är verksamma inom segmenten Industrial, Communication, Medtech och Greentech. Framför allt utgörs kunderna av större företag som verkar på världsmarknaden, men också bolag som har sin primära försäljning i norra Europa.

Affärsmodellen bygger på att erbjuda avancerad tillverkning, kundanpassade logistiklösningar och rådgivning till bästa möjliga totalkostnad. Kunderbudandet täcker hela produktlivscykeln, från design till eftermarknad.

I Västeuropa har NOTE fabriker i geografiska områden med hög industriell aktivitet och innovationsgrad. Där erbjuds serieproduktion såväl som sofistikerade produktionstekniska tjänster till exempel komponentval, utveckling av testutrustning och prototyp tillverkning. Allt sker i nära samverkan med kunderna.

NOTEs fabriker i Estland och Kina finns nära stora slutmarknader och i regioner med stark produktionstradition och hög kompetens. Där erbjuds kostnadseffektiv volymtillverkning av kretskort och kompletta produkter såväl som utvecklingsorienterade produktionstekniska tjänster.

NOTE-aktien återfinns sedan årsskiftet 2021-2022 på Nasdaq Stockholm OMX Mid Cap.

Ekonomisk information

NOTE AB (publ)
Organisationsnummer 556408-8770
Foto: Jann Lipka

Kalendarium

Delårsrapport Q1	2023-04-19
Halvårsrapport Q2	2023-07-13
Delårsrapport Q3	2023-10-17

Årsredovisning

Årsredovisning för 2022 kommer att publiceras på hemsidan, www.note-ems.com, vecka 13.

Årsstämma

Årsstämman hålls den 19 april 2023 klockan 14.00 på Westmanska Palatset i Stockholm.

Beställning av ekonomisk information

Ekonomisk och annan relevant information kan erhållas från NOTE vid förfrågan. Av hänsyn till miljön används med fördel tjänsten på hemsidan för elektronisk prenumeration.

Hemsida: www.note-ems.com/
E-post: info@note-ems.com
Telefon: 08-568 990 00

Kontaktperson Investor Relations

Frida Frykstrand
Finansdirektör
Telefon: 070-462 09 39
E-post: frida.frykstrand@note-ems.com