

inXL



Delårsrapport

januari - juni 2013

God tillväxt och stärkt lönsamhet

Nyckeltal april – juni 2013

Omsättning	20,7 (16,7) MKR	Rörelsemarginal	8,1 (3,6) procent
Rörelseresultat	1,7 (0,6) MKR	Kassaflöde	2,2 (-1,6) MKR
Resultat efter skatt	1,6 (0,6) MKR	Vinst per aktie	0,05 (0,02) SEK

Nyckeltal januari – juni 2013

Omsättning	36,7 (31,9) MKR	Rörelsemarginal	5,2 (3,2) procent
Rörelseresultat	1,9 (1,0) MKR	Kassaflöde	1,1 (0,9) MKR
Resultat efter skatt	1,8 (0,9) MKR	Vinst per aktie	0,05 (0,03) SEK

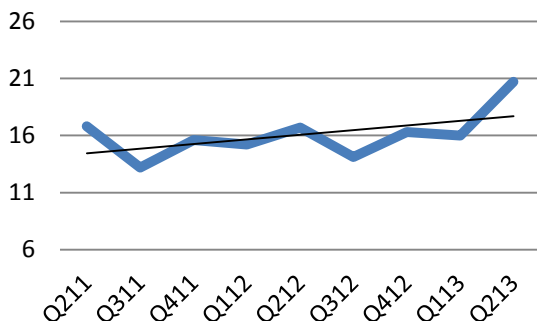
VD:s KOMMENTARER

- Årets andra kvartal har utvecklats positivt. InXL's omsättning uppgick till 20,7 (16,7) MKR vilket motsvarar en tillväxt på 24 %. Koncernens rörelseresultat ökade kraftigt jämfört med samma period föregående år till 1,7 MKR (0,6), vilket ger en marginal på 8,1 % (3,6). Kvartalet har också genererat ett starkt kassaflöde och vi har en stabil och god likviditet i bolaget, även efter den utdelning som nyss lämnades till aktieägarna avseende 2012. Vi fortsätter att fokusera våra dotterbolags erbjudanden och förväntar oss med detta kunna få en över året stabilare lönsamhetsutveckling.
- Vi upplever en förbättring av marknadssituationen jämfört med årets första kvartal. Vi har fortsatt en stabil ström av förfrågningar och det finns många nya affärsmöjligheter, dock är det fortsatt långa beslutstider. Utvecklingen av InXL går enligt den plan som vi tidigare har satt upp och arbetet med att positionera våra dotterbolag börjar ge resultat. Avensia har haft ett mycket starkt kvartal och har för att klara sina leveranser sysselsatt många underkonsulter. Vi ser att det finns utrymme för att öka nyrekryteringen och under kvartalet har Avensia anställt nio personer. Grade har varit framgångsrika med e-Learning inom Hälso- och sjukvård och vann i slutet av föregående år stora kontrakt med både Region Skåne och Karolinska Universitetssjukhuset. Under kvartalet vann Grade i hård konkurrens ytterligare en stor upphandling av både kursproduktion och införande av vår plattform LUVIT till Västerbottens Läns Landsting.
- Jag är ödmjuk inför de utmaningar och det konjunkturläge som antagligen kommer att fortsätta att präglade resten av året. Med entreprenörskap som grund kommer vi att fortsätta utveckla våra specialiserade dotterbolag, där en ökande bas av repetitiva intäkter ska ge en stabil framtida intjäningsförmåga. Under 2013 fokuserar vi på att ytterligare förbättra rörelseresultatet samtidigt som vi förstärker våra befintliga erbjudanden i samtliga dotterbolag. Året har inletts positivt och jag ser spännande trender på marknaden som kommer att skapa flera möjligheter för koncernen.

KONCERNEN

Koncernen redovisar för andra kvartalet en ökad nettoomsättning om 20,7 (16,7) MKR.

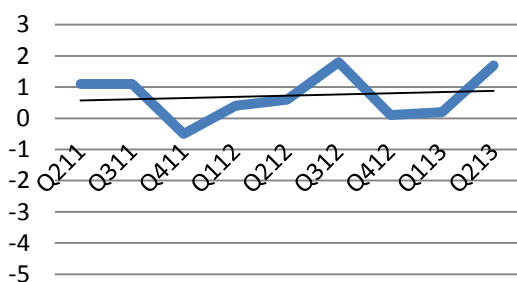
Omsättning



Nettoomsättning per kvartal.

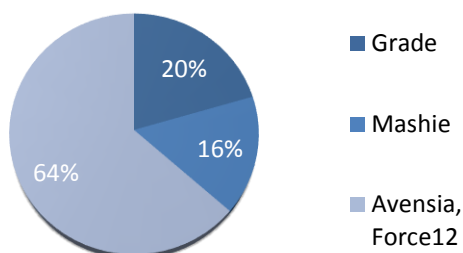
Rörelseresultatet för kvartalet är 1,7 (0,6) MKR.

Rörelseresultat



Rörelseresultat per kvartal.

Tillväxten för både omsättning och resultat är i enlighet med våra förväntningar för kvartal två. Ett utfall som är betydligt bättre än kvartal ett. Vi fortsätter arbetet med att effektivisera våra arbetssätt. Under kommande kvartal kommer koncernen att införa nya IT-system. De kommer att förbättra såväl planering, beslutsstöd som uppföljning. Vi kommer också se över vår produktion för att få ökad effektivitet i programutvecklingen.



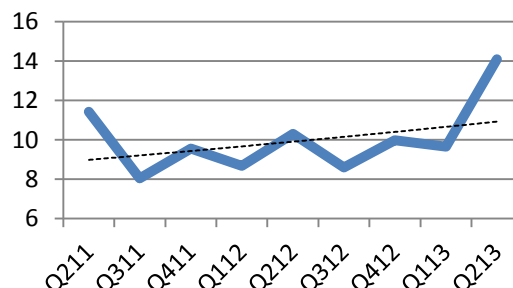
Koncernens intäkter från externa kunder fördelat per rörelsesegment för januari-juni 2013.

DOTTERBOLAG

Avensia och Force12

Dotterbolaget Avensias fokus är e-handelslösningar, där kunderna främst finns på den svenska, men även den europeiska marknaden. Avensia är idag väl positionerat och kan ta uppdrag för en komplett e-handelslösning som riktar sig både mot B2C och B2B. Marknaden för e-handelslösningar är fortsatt god. Avensias långa erfarenhet av att integrera relevans i e-handel för att maximera kundupplevelse och konvertering gör att vi oftast är med i de diskussioner som rör nya e-handels sajter på den svenska marknaden. Avensia har även genom sitt samarbete med både EPiServer och Microsoft funnit många nya intressanta kundprojekt. Nya kunder under kvartalet är bland annat Procurator, där deras nya e-handels sajt kommer att omfatta över 30 000 artiklar och inkluderar kundspecifika inköpsportaler med skräddarsytt innehåll för kunderna. På den nya sajten kommer kunderna även försees med automatiska köpråd.

Force12 har en lång erfarenhet och djup kompetens inom teknisk utveckling, vilket gör att vi får uppdrag som innebär ansvar för avgränsade områden hos kund, såsom projektledning eller utvecklingsuppdrag. För närvarande är huvudmarknaden för Force12 Skåne, där den svaga konjunkturen märks tydligt och många konsultköpare avvaktar med att starta utvecklingsprojekt.



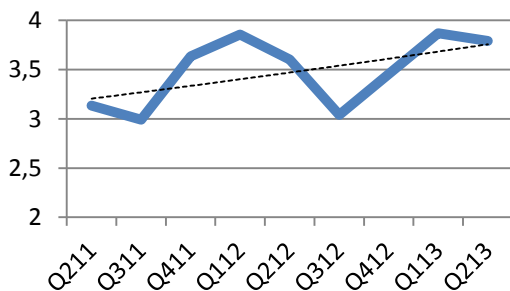
Intäkter från externa kunder per kvartal.

Avensia, som även omfattar Force12's verksamhet, redovisar för andra kvartalet intäkter från externa kunder om 14,1 (10,3) MKR, vilket är en tillväxt med 37 %.

Grade

Grade märker ett växande behov av e-learning. Fler och fler företag går över från lärarledda utbildningar till e-learning. De flesta större företagen har en kombination av båda. Då många organisationer har behov av att lära ut mer om en tjänst eller produkt både internt hos sina egna medarbetare, men även till sina kunder och återförsäljare, börjar gränserna mellan e-learning och kommunikation-marknadsföring att flyta ihop. Kunderna vill sköta all utbildningsverksamhet (e-learning, lärarledd och blandad) för olika delar av sin organisation i samma plattform och helst ha en leverantör som tar ett helhetsåtagande. Den webbaserade utbildningsplattformen LUVIT lanserades redan 1997 och har alltsedan dess genomgått en kontinuerlig utveckling. Idag är LUVIT ett fullfjädrat LMS (Learning Management System) som används av ett hundratal stora företag, myndigheter, organisationer, universitet och utbildningsinstitut i många länder.

Under kvartalet har bolaget fått ytterligare order med ett stort inslag av kursproduktion, vilket gör att beläggningen för resten av året ser positiv ut. Grade har fått ett antal nya affärer med bland annat Friends Arena och Västerbottens Läns Landsting.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

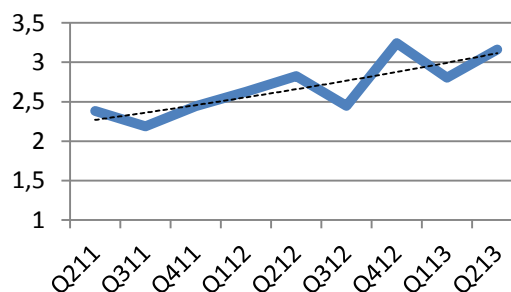
Grade redovisar för andra kvartalet intäkter från externa kunder om 3,8 (3,6) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 5 %.

Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för alla delar i en professionell måltidsproduktion. Mashie började med att leverera sina första system under 2003 och segmentet är relativt stabilt med avseende på konjunktur och konkurrenssituation. Under kvartalet har ett antal marknadsaktiviteter

genomförts och Mashie har bland annat varit med och sponsrat White Guide Junior. Det är ett sätt att premiera helheten inom den offentliga gastronomi: service, måltidsmiljö, pedagogiskt samarbete, god smak, utbud, näring och personligt engagemang. Samtidigt är det premiär för boken White Guide Junior 2013 där de bästa inom följande sex kategorier lyfts fram och äras; Årets Skolrestaurang, Årets Skolkock, Årets Kostchef, Årets Skolmatskommun, Årets Gastronomiska Rektör och Svinnpriset 2013.

Under kvartalet har flera nya kunder valt att samarbeta eller förlänga sina avtal med Mashie, t.ex. Orkla och Vänersborgs kommun.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Mashie redovisar för andra kvartalet intäkter från externa kunder om 3,2 (2,8) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 12 %.

MEDARBETARE

Vid periodens slut uppgick antalet medarbetare i koncernen till 68 (69), varav 19 (19) är kvinnor.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Omsättningen för kvartal 2 uppgick till 20,7 (16,7) MKR och för första halvåret till 36,7 (31,9) MKR.

Rörelseresultatet för kvartal 2 uppgick till 1,7 (0,6) MKR och för första halvåret till 1,9 (1,0) MKR.

Resultat efter skatt för kvartal 2 uppgick till 1,6 (0,6) MKR och för första halvåret till 1,8 (0,9) MKR.

Koncernens skattemässiga underskott uppgår fortsatt till ca 54 MKR per 2012-12-31.

INVESTERINGAR

Under kvartalet aktiverade koncernen 0,3 (0,0) MKR i produktutvecklingskostnader. Totalt skrevs 0,3 (0,4) MKR av under kvartalet. De totala immateriella tillgångarna i koncernen uppgick till 9,1 (9,5) MKR per den 30 juni.

De materiella investeringarna i koncernen under kvartalet var begränsade och utgjordes till största delen av arbetsplatsrelaterad dator- och kontorsutrustning. De materiella tillgångarna i koncernen uppgick till 0,2 (0,2) MKR per den 30 juni.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Under kvartalet visar koncernen ett kassaflöde från den löpande verksamheten på 3,0 (-2,8) MKR. Under kvartalet har en utdelning till aktieägarna på ca 1,4 MKR genomförts.

Koncernen hade vid utgången av perioden 5,5 (2,3) MKR i likvida medel samt outnyttjade krediter på 4,4 (2,5) MKR.

Det egna kapitalet uppgår vid periodens slut till 10,9 (7,8) MKR och soliditeten till 30,6 (26,6) procent.

AKTIEN OCH ÄGARE

InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Totalt hade InXL innovation AB 798 aktieägare och antalet aktier uppgick till 34 114

900 st. Tabellen nedan åskådliggör ägarstrukturen per den 30 juni 2013.

A5 Invest AB*	11 042 624
Valid Asset Management AB*	10 136 962
AB Nordsidan	8 739 634
Lunds Universitets bolag	355 601
Övriga	3 840 079
Totalt	34 114 900

* Ägarna till Sture Ternström Förvaltning AB, LIAX Förvaltning AB, Michael Sjösten Förvaltning i Bjärred AB, Hyllie Konsultbyrå AB och Aktiebolaget Fileot Förvaltning har valt att bilda ett gemensamt bolag A5 invest AB, där de har samlat sitt innehav av aktier i InXL.

* Valid Asset Management AB hette tidigare INXL innovation AB och namnändrade i samband med att Avensia innovation AB (Publ) tog namnet InXL innovation AB (Publ).

Mangold Fondkommission AB är bolagets likviditetsgarant och Certified Advisor och nås på tel: +46 8 50301570 eller www.mangold.se.

FRAMTIDSUTSIKTER

InXL innovation kommer att fortsätta utvecklas som bolag i takt med kundernas behov. Det är bolagets bedömning att efterfrågan är ökande på de marknader där våra bolag Avensia, Force12, Grade och Mashie är verksamma. På kort och medellång sikt kan detta dock påverkas av den övergripande osäkerheten i omvärlden.

Resultatförbättringar i koncernen framöver beräknas komma från ökad försäljning, förbättrad debiteringsgrad, licensintäkter, förbättrad projektstyrning och efterhand förbättrade priser.

InXL innovation lämnar inga resultat- eller omsättningsprognoser.

RISKFAKTORER

Koncernen är i sin verksamhet utsatt för vissa risker som kan påverka resultatet i högre eller mindre grad. Koncernens bolag påverkas bland annat av verksamhetsrelaterade risker såsom rekrytering, projektrisker, våra större kunders utveckling och kundförluster. Marknadsrelaterade risker inkluderar konjunkturrisiker.

Ingen förändring har skett vad gäller väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer sedan den senast lämnade årsredovisningen för 2012, som finns publicerad på bolagets hemsida.

ÅRSSTÄMMA

Årsstämma hölls den 14 maj 2013 i bolagets lokaler på Gasverksgatan 1 i Lund.

Valberedningen inför årsstämman har bestått av Jan Tuve Möller (ordförande) från AB Nordsidan, Lars-Erik Nilsson representerande Valid Asset Management AB och Robin Gustafsson representerande A5 Invest AB.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten för koncernen är upprättad enligt IAS 34 Interim Financial Reporting och Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som redogörs för i årsredovisningen för 2012 har tillämpats.

Inga minoritetsintressen finns i koncernen.

RAPPORTTILLFÄLLEN

22 oktober Delårsrapport januari-september

Denna delårsrapport har kvällen den 23 juli godkänts av styrelsen och verkställande direktören för publicering.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, KONTAKTA GÄRNA:

Per Wargéus, VD

Telefon: 0707-318908

per.wargeus@inxl.se

Resultaträkning koncernen i sammandrag

<i>TKR</i>	<i>Not</i>	2013-04-01 -2013-06-30	2012-04-01 -2012-06-30	2013-01-01 -2013-06-30	2012-01-01 -2012-06-30
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1	20 734	16 723	36 733	31 875
Aktiverade utvecklingskostnader		306	5	632	13
Övriga rörelseintäkter		4	-2	4	-
Summa rörelsens intäkter		21 044	16 726	37 369	31 888
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader		-6 371	-2 746	-10 229	-5 107
Personalkostnader		-12 654	-12 956	-24 524	-24 915
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar		-338	-415	-718	-850
Summa rörelsens kostnader		-19 363	-16 117	-35 471	-30 872
Rörelseresultat	1	1 681	609	1 898	1 016
Resultat från finansiella investeringar					
Övriga räntekostnader och liknande poster		-16	-20	-64	-78
Resultat efter finansiella poster	1	1 665	589	1 834	938
Skatt		-20	-21	-32	-41
Periodens resultat		1 645	568	1 802	897
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		1 645	568	1 802	897
Data per aktie					
Genomsnittligt antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,05	0,02	0,05	0,03
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,05	0,02	0,05	0,03

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i koncernen

<i>TKR</i>	2013-04-01 -2013-06-30	2012-04-01 -2012-06-30	2013-01-01 -2013-06-30	2012-01-01 -2012-06-30
Periodens resultat	1 645	568	1 802	897
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	1 645	568	1 802	897
Summa totalresultat för perioden hänförligt till: Moderbolagets aktieägare	1 645	568	1 802	897

Resultaträkning moderbolaget i sammandrag

<i>TKR</i>	2013-04-01 -2013-06-30	2012-04-01 -2012-06-30	2013-01-01 -2013-06-30	2012-01-01 -2012-06-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	1 287	2 458	2 605	5 461
Aktiverade utvecklingskostnader	-	10	-	23
Övriga rörelseintäkter	425	438	859	896
Summa rörelsens intäkter	1 712	2 906	3 464	6 380
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-1 101	-1 724	-2 259	-3 673
Personalkostnader	-494	-1 537	-998	-2 782
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-8	-376	-19	-770
Summa rörelsens kostnader	-1 603	-3 637	-3 276	-7 225
Rörelseresultat	109	-731	188	-845
Resultat från finansiella investeringar				
Övriga räntekostnader och liknande poster	-38	-43	-92	-122
Resultat efter finansiella poster	71	-774	96	-967
Periodens resultat	71	-774	96	-967
Data per aktie				
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,00	-0,02	0,00	-0,03
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,00	-0,02	0,00	-0,03

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i moderbolaget

<i>TKR</i>	2013-04-01 -2013-06-30	2012-04-01 -2012-06-30	2013-01-01 -2013-06-30	2012-01-01 -2012-06-30
Periodens resultat	71	-774	96	-967
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	71	-774	96	-967

Balansräkning i sammandrag

TKR	Koncernen			Moderbolaget		
	2013-06-30	2012-06-30	2012-12-31	2013-06-30	2012-06-30	2012-12-31
Tillgångar						
Goodwill	7 000	7 000	7 000	-	-	-
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2 144	2 509	2 170	-	2 680	2 469
Materiella anläggningstillgångar	229	241	289	112	61	131
Finansiella anläggningstillgångar	1 859	1 068	1 891	42 053	42 053	42 053
Kortfristiga fordringar	18 823	16 242	13 328	815	1 184	1 934
Likvida medel	5 479	2 285	4 383	-	-	-
Summa tillgångar	35 534	29 345	29 061	42 980	45 978	46 587
Eget kapital och skulder						
Eget kapital	10 890	7 800	10 453	38 272	35 601	39 541
Kortfristiga skulder	24 644	21 545	18 608	4 708	10 377	7 046
Summa eget kapital och skulder	35 534	29 345	29 061	42 980	45 978	46 587
Eventualförpliktelser/Ansvarsförbindelser	Inga	Inga	Inga	Inga	Inga	Inga
Ställda säkerheter	6 000	6 000	6 000	3 000	3 000	3 000

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen

TKR	Hänförligt till moderbolagets aktieägare			
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Eget kapital den 1 januari 2012	5 117	10 808	-7 999	7 926
Periodens summa totalresultat	-	-	897	897
Transaktioner med ägare:				
Utdelning	-	-	-1 023	-1 023
Eget kapital den 30 juni 2012	5 117	10 808	-8 125	7 800
Periodens summa totalresultat	-	-	2 653	2 653
Eget kapital den 31 december 2012	5 117	10 808	-5 472	10 453
Periodens summa totalresultat	-	-	1 802	1 802
Transaktioner med ägare:				
Utdelning	-	-	-1 365	-1 365
Eget kapital den 30 juni 2013	5 117	10 808	-5 035	10 890

Kassaflödesanalys koncernen

TKR	2013-04-01 -2013-06-30	2012-04-01 -2012-06-30	2013-01-01 -2013-06-30	2012-01-01 -2012-06-30
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	1 665	589	1 834	938
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	274	317	704	798
Betald skatt	-222	-182	-550	-391
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	1 717	724	1 988	1 345
Förändringar av rörelsekapital				
Ökning (-)/minskning (+) av fordringar	-1 862	-3 782	-4 931	898
Ökning (+)/minskning(-) av kortfristiga skulder	3 122	269	7 350	-954
Kassaflöde från den löpande verksamheten	2 977	-2 789	4 407	1 289
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-306	-4	-632	-12
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-306	-4	-632	-12
Finansieringsverksamheten				
Ökning av finansiella skulder	857	2 200	-	642
Amortering av låneskuld	-	-	-1 314	-
Utdelning	-1 365	-1 023	-1 365	-1 023
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-508	1 177	-2 679	-381
Periodens kassaflöde	2 163	-1 616	1 096	896
Likvida medel vid periodens början	3 316	3 901	4 383	1 389
Likvida medel vid periodens slut	5 479	2 285	5 479	2 285

Noter

Not 1 Segmentinformation

Rörelsesegment

Koncernen bedriver sin verksamhet i tre rörelsesegment: Grade, Mashie och Avensia. Force12 ingår i Avensia segmentet.

2013-04-01 – 2013-06-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	3 790	3 162	14 092	-	21 044
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(306)	-	-	-	(306)
Intäkter från andra segment	-	-	703	-703	-
Segmentens rörelseresultat	-390	670	1 401	-	1 681
Resultat från finansiella investeringar					-16
Resultat efter finansiella poster					1 665

2012-04-01 – 2012-06-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	3 601	2 826	10 299	-	16 726
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(5)	-	-	-	(5)
Intäkter från andra segment	-	-	36	-36	-
Segmentens rörelseresultat	-634	680	563	-	609
Resultat från finansiella investeringar					-20
Resultat efter finansiella poster					589

2013-01-01 – 2013-06-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	7 658	5 965	23 746	-	37 369
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(632)	-	-	-	(632)
Intäkter från andra segment	-	-	1 595	-1 595	-
Segmentens rörelseresultat	-670	1 171	1 397	-	1 898
Resultat från finansiella investeringar					-64
Resultat efter finansiella poster					1 834

2012-01-01 – 2012-06-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	7 457	5 453	18 978	-	31 888
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(13)	-	-	-	(13)
Intäkter från andra segment	-	25	168	-193	-
Segmentens rörelseresultat	-709	1 275	450	-	1 016
Resultat från finansiella investeringar					-78
Resultat efter finansiella poster					938

Not 2 Finansiella instrument

Redovisade värden i uppställningarna nedan är lika med verkliga värden.

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2013-06-30 (2012-06-30) – Koncernen

TKR	Lånefordringar och kund- fordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Kundfordringar	16 376 (14 305)		16 376 (14 305)
Likvida medel	5 479 (2 285)		5 479 (2 285)
Totala finansiella tillgångar	21 855 (16 590)		21 855 (16 590)
Finansiella skulder			
Checkräkningskredit		1 556 (3 542)	1 556 (3 542)
Leverantörsskulder		4 194 (889)	4 194 (889)
Totala finansiella skulder		5 750 (4 431)	5 750 (4 431)

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2013-06-30 (2012-06-30) – Moderbolaget

TKR	Lånefordringar och kund- fordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	405 (-)		405 (-)
Kundfordringar	14 (908)		14 (908)
Totala finansiella tillgångar	419 (908)		419 (908)
Finansiella skulder			
Skulder till koncernföretag		1 985 (3 206)	1 985 (3 206)
Checkräkningskredit		1 556 (2 629)	1 556 (2 629)
Leverantörsskulder		417 (218)	417 (218)
Totala finansiella skulder		3 958 (6 053)	3 958 (6 053)

Fordringar och skulder till koncernföretag har nettoredovisats med 90 (380).

InXL innovation AB är moderbolag i en koncern bestående av fyra dotterbolag – Avensia AB, Force12 AB, Grade AB och Mashie AB. Inom koncernen arbetar ca 70 personer i Lund, Helsingborg och Stockholm. InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Läs mer på www.inxl.se



Avensia

När Avensia bygger e-handelssajter är design och användbarhet ofta avgörande. Handel på nätet är något som pågår dygnet runt. Avensias multikanallösningar gör det enkelt för kunden att slutföra ett köp oavsett om det sker med mobil, laptop, surfplatta, kiosk - eller i olika länder med olika valutor. Avensia levererar e-handelslösningar till flera marknadsledande och prisbelönta handlare. Det känns positivt att så stora kunder väljer vår plattform för ett av sina framtida mest viktiga verksamhetssystem.

Force12

Verksamheten inom Force12 är inriktad på att erbjuda kunderna expertkonsulter eller skräddarsydda system. Styrkan ligger i att genomföra helhetsåtagande av ett system med start från verksamhetsutveckling och specifikation till leverans, införande, utbildning av användare samt förvaltning. Genom att kombinera bransch-erfarenhet med teknisk kompetens erbjuds olika roller inom hela utvecklingskedjan.

Grade

Grade utvecklar och säljer produkter, metoder och konsulttjänster för att genomföra utbildnings-insatser i företag, myndigheter och organisationer. Lösningarna är bransch- och ämnesoberoende och består av kundunika kombinationer från följande tre huvudområden:

- Produkter - egenutvecklade programvaror för e-Learning (utbildningssystemet LUVIT LMS och författarverktyget Composer FX).
- Innehåll - utveckling av skräddarsytt och standardiserat innehåll i form av interaktiva utbildningar och tester/certifieringar, helt oberoende av ämnesområde.
- Tjänster - till Grades produkter erbjuds en mängd kringtjänster som t ex förstudier, projektledning, utbildning, implementation, systemanpassningar och hostingtjänster.

Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för professionella aktörer inom planering, produktion och distribution av måltider i Sverige. Mashie är ett moduluppbyggt system där organisationerna prenumererar på valda funktioner som en SaaS-tjänst (Software as a service). Systemet innefattar bl.a. menyplanering med näringsberäkning och kalkylfunktioner, beställnings- och inköpsfunktioner, integration med exempelvis ekonomisystem samt matsedels- och receptpresentation på externa webbplatser och mobilappar.



Adress
Gasverksgatan 1
222 29 Lund

Kontakt
Per Wargéus
per.wargeus@inxl.se

Organisation
Org. nr: 556561-8641