

iXL



Delårsrapport

januari - september 2014

Fortsatt tillväxt och stärkt finansiell ställning

Nyckeltal juli – september 2014

Omsättning	25,7 (18,9) MKR	Rörelsemarginal	12,9 (15,9) procent
Rörelseresultat	3,3 (3,0) MKR	Kassaflöde	-2,0 (-0,6) MKR
Resultat efter skatt	3,3 (3,0) MKR	Vinst per aktie	0,10 (0,09) SEK

Nyckeltal januari – september 2014

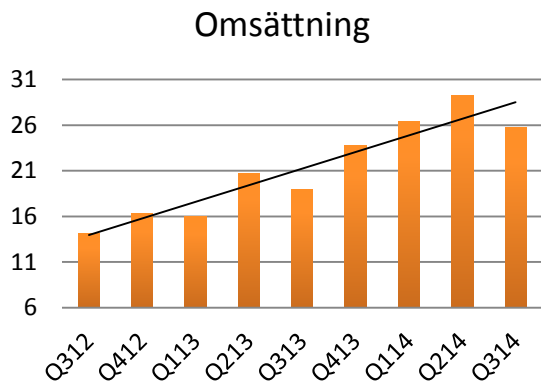
Omsättning	81,3 (55,7) MKR	Rörelsemarginal	10,7 (8,8) procent
Rörelseresultat	8,7 (4,9) MKR	Kassaflöde	2,8 (0,5) MKR
Resultat efter skatt	8,7 (4,8) MKR	Vinst per aktie	0,25 (0,14) SEK

VD:s KOMMENTARER

- Koncernens alla dotterbolag fortsätter att växa och både omsättning och resultat för koncernen har förbättrats. Under tredje kvartalet 2014 uppgick omsättningen till 25,7 MSEK, jämfört med 18,9 MSEK samma period föregående år. Hittills i år har vi omsatt 81,3 MSEK, vilket motsvarar en tillväxt på 44 % jämfört med föregående år. Rörelseresultatet ökade under kvartalet till 3,3 MSEK jämfört med 3,0 MSEK föregående år. Rörelsemarginalen för januari till september 2014 uppgick till 10,7 procent jämfört med 8,8 procent samma period föregående år. Det är extra glädjande att vi lyckas förbättra rörelsemarginalen över året, samtidigt som vi har en god tillväxt. Även den finansiella ställningen har stärkts med ett positivt kassaflöde för helåret på 2,8 MSEK och där soliditeten nu uppgår till 50 procent.
- Under det tredje kvartalet har vi fortsatt arbetet med att förbättra och effektivisera våra erbjudanden i syfte att leverera god lönsamhet och därmed skapa en stabil grund för tillväxt. Vi har fortsatt att vidareutveckla våra produkter, vinna nya kunder, leverera lyckade projekt och anställa nya medarbetare. Tillväxten har möjliggjorts av att vi har blivit fler och vi är glada att så många kreativa och duktiga människor har börjat arbeta hos oss. Vi avslutar det tredje kvartalet 2014 med att vara fler medarbetare än någonsin.
- Vi ser en god efterfrågan på våra produkter och tjänster och fortsätter därför att investera i vidareutveckling av dessa. För att kunna möta efterfrågan innebär det att vi fortsätter att nyrekrytera kvalificerade medarbetare inom samtliga dotterbolag. Vi ser ett fortsatt behov av att anlita underkonsulter i Sverige, men även att vidareutveckla de samarbeten vi har med internationella utvecklingsföretag, för att mer dynamiskt kunna möta kundernas behov. Jag ser sammantaget positivt på InXls utveckling och ser fram emot den fortsatta resan.

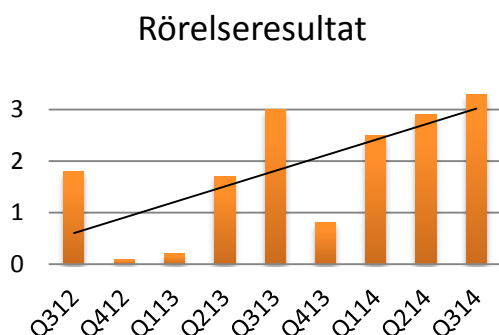
KONCERNEN

Koncernen redovisar för tredje kvartalet en ökad nettoomsättning om 25,7 (18,9) MKR.



Nettoomsättning per kvartal.

Rörelseresultatet för kvartalet är 3,3 (3,0) MKR.



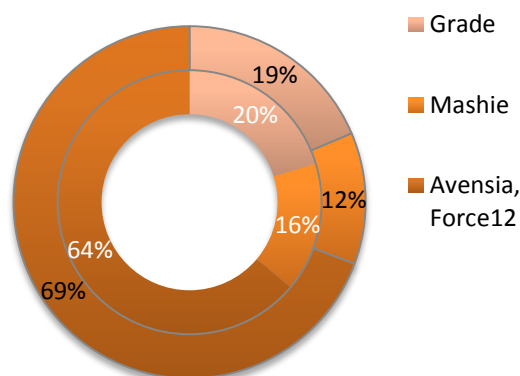
Rörelseresultat per kvartal.

Efterfrågan inom de marknader som koncernen är verksam fortsätter att växa. Den svenska marknaden är fortsatt den viktigaste för koncernen, men vi gör fler och fler affärer i de Nordiska länderna.

Den svenska detaljhandelns försäljning över internet har ökat med 15 procent under andra kvartalet 2014. Prognosen är att e-handeln kommer att omsätta 42,5 miljarder kronor under 2014, vilket innebär en tillväxt om 15 procent. Under andra kvartalet var tillväxten kraftigast för barnartiklar/leksaker (38 procent), bygghandel (28 procent) och sport- och fritidsprodukter (16 procent). Detta framgår av e-barometern för andra kvartalet 2014 som presenteras av PostNord i samarbete med Svensk Distanshandel och HUI Research.

Marknaden inom e-learning fortsätter att växa då fler och fler företag går över från lärarledda utbildningar till e-learning. Enligt IDC växer marknaden i västra Europa med ca 6 % under 2014. Grade har en högre tillväxttakt än så och har ökat försäljningen tack vare den nya funktionaliteten i plattformen LUVIT, som ger kunderna möjlighet till unika användarupplevelser.

Mashies svenska marknad inom system för storköksproduktion fortsätter att växa något, men det är framförallt inom de nordiska länderna som det finns möjlighet till ytterligare tillväxt.



Koncernens intäkter från externa kunder fördelat per rörelsesegment för januari-september, där svarta siffror är för perioden 2014 och vita för 2013.

DOTTERBOLAG

Avensia och Force12

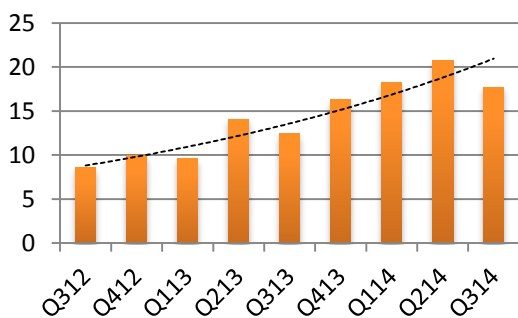
Avensia är ett av Nordens ledande företag inom e-handelslösningar. Kunderna är främst stora nordiska handelskedjor både med försäljning till konsumenter och till företag. Avensias tjänster och produkter hjälper kunderna att öka sin försäljning i alla kanaler genom att både skapa en förstklassig kundupplevelse online, men även att koppla till fysiska och traditionella säljkanaler. För att möta kundernas höga krav måste det tekniska kunnandet kompletteras med expertis inom e-handelsprocesser, multikanalprocesser, användarupplevelse och konverteringsoptimering. Avensia har byggt upp detta kunnande genom erfarenhet från hundratalet e-handelsprojekt, vilket har gett en unik kunskap om vad som krävs för att skapa en framgångsrik försäljning.

Avensias erbjudande omfattar rådgivning, design, systemintegration samt egna produkter. I EPICS har Avensia byggt en unik paketering av marknadsledande e-handelsprodukter som EPIserver Commerce, Apptus eSales och inRiver PIM. Tillsammans med den helt egenutvecklade e-handelsplattformen Avensia Commerce Server utgör EPICS och Microsoft Dynamics AX for Retail de tre grundläggande plattformarna för Avensias kundlösningar. Detta ger en bredd för kunduppdrag som spänner från konsumenthandel till företagshandel i alla tänkbara branscher.

Kunderna väljer Avensia på grund av företagets djupa kunskap och erfarenhet inom e-handel. Avensia arbetar inte med något annat och kunskapen finns utspridd på alla anställda, vilket skapar en hög leveranskvalitet och minimerar projektrisker. Avensia har en väl dokumenterad förmåga att ta helhetsansvar och att skapa merförsäljning hos sina kunder.

Marknaden är fortsatt mycket stark och i tillväxt. Under kvartalet har Avensia arbetat med kunder som Byggmax, Ahlsell, Coop Norge, Intersport, Toyota och Mekonomen.

Force12 erbjuder specialister inom teknisk och administrativ systemutveckling. Kunderna finns främst bland skånska produktutvecklande företag med långsiktiga behov av djup kompetens inom olika nischområden.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Avensia, som även omfattar Force12's verksamhet, redovisar för tredje kvartalet intäkter från externa kunder om 17,7 (12,4) MKR, vilket är en tillväxt med 43 %.

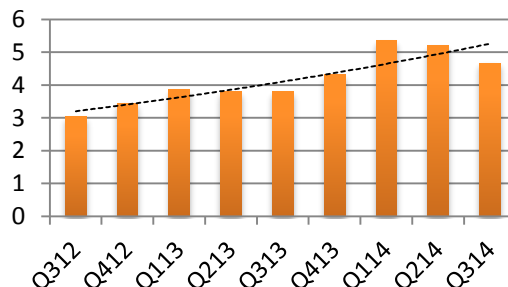
Grade

e-Learning har idag många användningsområden. Företagsvärlden har insett fördelarna med e-Learning, och använder det inte bara i syfte att utbilda intern personal utan även för utbildning av återförsäljare, som en del av marknads- och säljprocessen. e-Learning är ett kraftfullt verktyg för att nå ökad försäljning och lönsamhet. Det är både tids- och kostnadseffektivt jämfört med traditionell undervisning. Genom e-Learning kan man snabbt sprida kunskap om produkter etc. och även kvalitetssäkra återförsäljare genom certifiering. Genom att samla alla utbildningar i LUVIT LMS kan man enkelt uppdatera dem med aktuell information i realtid.

Grade har mer än 15 års erfarenhet av samarbeten med organisationer inom hälso- och läkemedelsområdet. Under året har Grade producerat ett antal e-Learning utbildningar tillsammans med kunder inom hälsoområdet, och har sett hur ökad produktkunskap hos exempelvis apotekspersonal har lett till ökad försäljning.

Under kvartalet har Grade fortsatt att investera i plattformen LUVIT och bland annat vidareutvecklat det nya författarverktyg LUVIT Composer, som är inbyggt i plattformen. LUVIT Composer tillsammans med de nya APIerna gör att utseendet på webbsajten går att skräddarsys och ger slutanvändaren en helt ny upplevelse av LUVIT och e-Learning.

Under kvartalet har Grade arbetat med kunder som Campus Kristiania, RCC Norr, McNeil och STR.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

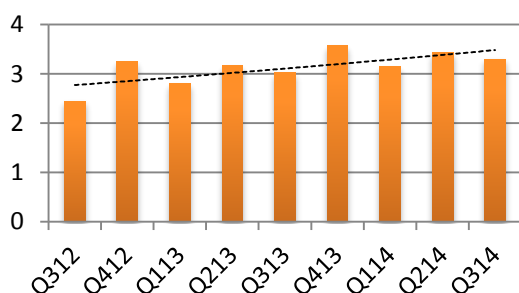
Grade redovisar för tredje kvartalet intäkter från externa kunder om 4,7 (3,8) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 22 %.

Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetsystem för alla delar i en professionell måltidsproduktion. Mashie började med att leverera sina första system under 2003 och segmentet är relativt stabilt med avseende på konjunktur och konkurrenssituation. Mashie används i offentlig verksamhet, av kedjeföretag och livsmedelsfabrikanter och har idag mer än 10 000 användare.

Medvetenheten om kostens betydelse för folkhälsan är större idag än någonsin. Det stora intresset både från myndigheter och från allmänheten är mycket stimulerande, men ställer samtidigt högre krav på de tekniska systemen, tillgänglighet via Internet, användbarhet och innehåll. Mashie har under kvartalet fortsatt att investera i utveckling av ny funktionalitet och att förbättra användargränssnittet.

Under kvartalet har flera nya kunder valt att samarbeta eller förlänga sina avtal med Mashie, t.ex. Atria, Guldkant Virestad samt Karlskoga, Svedala och Heby kommun.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Mashie redovisar för tredje kvartalet intäkter från externa kunder om 3,3 (3,0) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 9 %.

MEDARBETARE

Vid periodens slut uppgick antalet medarbetare i koncernen till 88 (73), varav 26 (20) är kvinnor.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

InXLs nettoomsättning under kvartal tre uppgick till 25,7 (18,9) MKR och för 9-månadersperioden till 81,3 (55,7) MKR.

Rörelsens kostnader under kvartal tre uppgick till 22,4 (16,2) MKR och för 9-månadersperioden till 73,0 (51,7) MKR. Den största kostnadsposten för 9-månadersperioden utgjordes av personalkostnader vilken uppgick till 41,2 (34,2) MKR eller 50,7 (61,4) procent av nettoomsättningen.

Övriga rörelsekostnader uppgick för 9-månadersperioden till 31,0 (16,5) MKR och har ökat jämfört med föregående år beroende på att framförallt Avensia har anlitat ett stort antal underkonsulter.

Rörelseresultatet för kvartal tre uppgick till 3,3 (3,0) MKR och för 9-månadersperioden till 8,7 (4,9) MKR. Resultat efter skatt för kvartal tre uppgick till 3,3 (3,0) och för 9-månadersperioden till 8,7 (4,8) MKR.

Koncernens skattemässiga underskott uppgår till ca 48 MKR per 2013-12-31.

INVESTERINGAR

Under kvartalet aktiverade koncernen 0,0 (0,3) MKR i produktutvecklingskostnader. Totalt skrevs 0,2 (0,3) MKR av under kvartalet. De totala immateriella tillgångarna i koncernen uppgick till 8,8 (9,1) MKR per den 30 september.

De materiella investeringarna i koncernen under kvartalet var begränsade och utgjordes till största delen av arbetsplatsrelaterad dator- och kontorsutrustning. De materiella tillgångarna i koncernen uppgick till 0,5 (0,2) MKR per den 30 september.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Under tredje kvartalet visar koncernen ett kassaflöde från den löpande verksamheten på -2,0 (-0,5) MKR och för 9-månadersperioden 6,6 (3,9) MKR. Kassaflödet under kvartalet påverkas framförallt av att kundfordringar har ökat. Under föregående kvartal har en utdelning till aktieägarna på 2,4 (1,4) MKR genomförts.

Koncernen hade vid utgången av perioden 6,5 (4,9) MKR i likvida medel samt utnyttjade krediter på 6,0 (4,3) MKR, vilket ger en tillgänglig likviditet på 12,5 (9,2) MKR.

Det egna kapitalet uppgår vid periodens slut till 22,2 (13,9) MKR och soliditeten till 50,0 (40,4) procent.

AKTIEN OCH ÄGARE

InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Totalt hade InXL innovation AB 1032 aktieägare vid utgången av kvartalet och antalet aktier uppgick till 34 114 900 st. Den 2 januari 2014 uppgick betalkursen för InXL's aktie till 2,30 SEK. Sista betalkurs den 30 september 2014 uppgick till 6,20 SEK vilket motsvarar ett börsvärde på 211 MKR.



Historiska kurser under januari - september 2014.

Tabellen nedan åskådliggör ägarstrukturen per den 30 september 2014.

A5 Invest AB	11 042 624
Valid Asset Management AB	10 136 962
AB Nordsidan	8 739 634
Övriga	4 195 680
Totalt	34 114 900

Remium Nordic AB är bolagets likviditetsgarant och Certified Advisor och nås på tel: +46 8 454 32 00 eller www.remium.se.

FRAMTIDSUTSIKTER

InXL innovation kommer att fortsätta utvecklas som bolag i takt med kundernas behov. Det är bolagets bedömning att efterfrågan är ökande på de marknader där våra bolag Avensia, Force12, Grade och Mashie är verksamma. På kort och medellång sikt kan detta dock påverkas av den övergripande osäkerheten i omvärlden.

Resultatförbättringar i koncernen framöver beräknas komma från ökad försäljning, förbättrad debiteringsgrad, licensintäkter, förbättrad projektstyrning och efterhand förbättrade priser.

InXL innovation lämnar inga resultat- eller omsättningsprognoser.

RISKFAKTORER

Koncernen är i sin verksamhet utsatt för vissa risker som kan påverka resultatet i högre eller mindre grad. Koncernens bolag påverkas bland annat av verksamhetsrelaterade risker såsom rekrytering, projektrisker, våra större kunders utveckling och kundförluster. Marknadsrelaterade risker inkluderar konjunkturrisker.

Ingen förändring har skett vad gäller väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer sedan den senast lämnade årsredovisningen för 2013, som finns publicerad på bolagets hemsida.

VALBEREDNING

Valberedningen inför årsstämman 2015 kommer att bestå av Jan Tuve Möller (ordförande) från AB Nordsidan, Robin Gustafsson representerande A5 Invest AB och Anders Cedervall representerande Valid Asset Management AB. För aktieägare som önskar komma i kontakt med valberedningen sker detta via: Valberedningen, InXL innovation AB, Gasverksgatan 1, 222 29 Lund alternativt: valberedningen@inxl.se

ÅRSSTÄMMA

Årsstämma hölls den 15 maj 2014 på InXLs kontor i Lund.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten för koncernen är upprättad enligt IAS 34 Interim Financial Reporting och Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som redogörs för i årsredovisningen för 2013 har tillämpats.

Inga minoritetsintressen finns i koncernen.

RAPPORTTILLFÄLLEN

13 februari Bokslutskommuniké jan-dec 2014
19 maj Delårsrapport jan-mar 2015

Årsstämma äger rum den 19 maj 2015 klockan 18.00
på InXLs huvudkontor i Lund.

Denna delårsrapport har godkänts av styrelsen och
verkställande direktören för publicering.

Denna rapport har varit föremål för en översiktlig
revisorsgranskning.

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, KONTAKTA GÄRNA:

Per Wargéus, VD

Telefon: 0707-318908

per.wargeus@inxl.se

Revisors rapport över översiktlig granskning av finansiell delårsinformation i sammandrag (delårsrapport) upprättad i enlighet med IAS 34 och 9 kap. årsredovisningslagen

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för InXL Innovation AB (publ) per 30 september 2014 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Lund den 22 oktober 2014

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Ola Bjärehäll
Auktoriserad revisor

Resultaträkning koncernen i sammandrag

<i>TKR</i>	<i>Not</i>	2014-07-01 - 2014-09-30	2013-07-01 - 2013-09-30	2014-01-01 - 2014-09-30	2013-01-01 - 2013-09-30
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1	25 663	18 934	81 257	55 667
Aktiverade utvecklingskostnader		-	298	383	930
Övriga rörelseintäkter		37	2	105	6
Summa rörelsens intäkter		25 700	19 234	81 745	56 603
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader		-10 335	-6 234	-30 998	-16 463
Personalkostnader		-11 786	-9 662	-41 172	-34 186
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar		-258	-326	-855	-1 044
Summa rörelsens kostnader		-22 379	-16 222	-73 025	-51 693
Rörelseresultat	1	3 321	3 012	8 720	4 910
Resultat från finansiella investeringar					
Övriga ränteintäkter och liknande poster		10	-	22	-
Övriga räntekostnader och liknande poster		-	-7	-36	-71
Resultat efter finansiella poster	1	3 331	3 005	8 706	4 839
Skatt		-9	-16	-33	-48
Periodens resultat		3 322	2 989	8 673	4 791
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		3 322	2 989	8 673	4 791
Data per aktie					
Genomsnittligt antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,10	0,09	0,25	0,14
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,10	0,09	0,25	0,14

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i koncernen

<i>TKR</i>	2014-07-01 - 2014-09-30	2013-07-01 - 2013-09-30	2014-01-01 - 2014-09-30	2013-01-01 - 2013-09-30
Periodens resultat	3 322	2 989	8 673	4 791
Övrigt totalresultat:				
Poster som inte ska återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen	-3	-	-8	-
Summa totalresultat för perioden	3 319	2 989	8 665	4 791
Summa totalresultat för perioden hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	3 319	2 989	8 665	4 791

Resultaträkning moderbolaget i sammandrag

<i>TKR</i>	2014-07-01 -2014-09-30	2013-07-01 -2013-09-30	2014-01-01 2014-09-30	2013-01-01 2013-09-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	1 519	1 204	5 295	3 809
Övriga rörelseintäkter	610	423	1 887	1 282
Summa rörelsens intäkter	2 129	1 627	7 182	5 091
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-1 563	-1 093	-5 058	-3 352
Personalkostnader	-479	-435	-1 796	-1 433
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-15	-6	-42	-25
Summa rörelsens kostnader	-2 057	-1 534	-6 896	-4 810
Rörelseresultat	72	93	286	281
Resultat från finansiella investeringar				
Intäkter från andelar i koncernföretag	-	-	3 400	-
Övriga räntekostnader och liknande poster	-	-30	-17	-122
Resultat efter finansiella poster	72	63	3 669	159
Periodens resultat	72	63	3 669	159
Data per aktie				
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,00	0,00	0,11	0,00
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,00	0,00	0,11	0,00

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i moderbolaget

<i>TKR</i>	2014-07-01 -2014-09-30	2013-07-01 -2013-09-30	2014-01-01 2014-09-30	2013-01-01 2013-09-30
Periodens resultat	72	63	3 669	159
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	72	63	3 669	159

Balansräkning i sammandrag

TKR	Koncernen			Moderbolaget		
	2014-09-30	2013-09-30	2013-12-31	2014-09-30	2013-09-30	2013-12-31
Tillgångar						
Goodwill	7 000	7 000	7 000	-	-	-
Övriga immateriella anläggningstillgångar	1 794	2 138	2 163	-	-	-
Materiella anläggningstillgångar	460	207	359	242	107	195
Finansiella anläggningstillgångar	3 115	1 843	3 148	42 053	42 053	42 053
Kortfristiga fordringar	25 541	18 301	24 023	2 893	625	2 646
Likvida medel	6 532	4 890	3 693	1 130	-	185
Summa tillgångar	44 442	34 379	40 386	46 318	42 785	45 079
Eget kapital och skulder						
Eget kapital	22 220	13 879	15 943	45 217	38 335	43 936
Kortfristiga skulder	22 222	20 500	24 443	1 101	4 450	1 143
Summa eget kapital och skulder	44 442	34 379	40 386	46 318	42 785	45 079
Eventualförpliktelser/Ansvarsförbindelser	Inga	Inga	Inga	Inga	Inga	802
Ställda säkerheter	6 000	6 000	6 000	3 000	3 000	3 000

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen

TKR	Hänförligt till moderbolagets aktieägare			
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Eget kapital den 1 januari 2013	5 117	10 808	-5 472	10 453
Periodens summa totalresultat	-	-	4 791	4 791
Transaktioner med ägare:				
Utdelning	-	-	-1 365	-1 365
Eget kapital den 30 september 2013	5 117	10 808	-2 046	13 879
Periodens summa totalresultat	-	-	2 064	2 064
Eget kapital den 31 december 2013	5 117	10 808	18	15 943
Periodens summa totalresultat	-	-	8 665	8 665
Transaktioner med ägare:				
Utdelning	-	-	-2 388	-2 388
Eget kapital den 30 september 2014	5 117	10 808	6 295	22 220

Kassaflödesanalys koncernen

TKR	2014-07-01 - 2014-09-30	2013-07-01 - 2013-09-30	2014-01-01 - 2014-09-30	2013-01-01 - 2013-09-30
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	3 331	3 005	8 706	4 839
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	307	334	809	1 038
Betald skatt	-247	-221	-861	-771
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	3 391	3 118	8 654	5 106
Förändringar av rörelsekapital				
Minskning (+)/ökning (-) av fordringar	-1 862	735	-627	-4 196
Ökning (+)/minskning (-) av kortfristiga skulder	-3 486	-4 334	-1 424	3 016
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 957	-481	6 603	3 926
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-298	-383	-930
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-4	-	-204	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-4	-298	-587	-930
Finansieringsverksamheten				
Ökning av finansiella skulder	-	190	-	-
Amortering av låneskuld	-	-	-802	-1 124
Utdelning	-	-	-2 388	-1 365
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-	190	-3 190	-2 489
Periodens kassaflöde	-1 961	-589	2 826	507
Likvida medel vid periodens början	8 492	5 479	3 693	4 383
Kursdifferens i likvida medel	1	-	13	-
Likvida medel vid periodens slut	6 532	4 890	6 532	4 890

Noter

Not 1 Segmentinformation

Rörelsesegment

Koncernen bedriver sin verksamhet i tre rörelsesegment: Grade, Mashie och Avensia. Force12 och Avensia Aps ingår i Avensia segmentet.

2014-07-01 – 2014-09-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	4 667	3 303	17 730	-	25 700
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(-)	-	-	-	(-)
Intäkter från andra segment	-	17	757	-774	-
Segmentens rörelseresultat	591	800	1 930	-	3 321
Resultat från finansiella investeringar					10
Resultat efter finansiella poster					3 331

2013-07-01 – 2013-09-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	3 814	3 022	12 398	-	19 234
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(298)	-	-	-	(298)
Intäkter från andra segment	-	9	695	-704	-
Segmentens rörelseresultat	775	833	1 404	-	3 012
Resultat från finansiella investeringar					-7
Resultat efter finansiella poster					3 005

2014-01-01 – 2014-09-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	15 211	9 873	56 661	-	81 745
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(383)	-	-	-	(383)
Intäkter från andra segment	2	26	2 487	-2 515	-
Segmentens rörelseresultat	1 712	1 762	5 246	-	8 720
Resultat från finansiella investeringar					-14
Resultat efter finansiella poster					8 706

2013-01-01 – 2013-09-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	11 472	8 987	36 144	-	56 603
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(930)	-	-	-	(930)
Intäkter från andra segment	-	9	2 290	-2 299	-
Segmentens rörelseresultat	105	2 004	2 801	-	4 910
Resultat från finansiella investeringar					-71
Resultat efter finansiella poster					4 839

Not 2 Finansiella instrument

Redovisade värden i uppställningarna nedan är lika med verkliga värden.

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2014-09-30 (2013-09-30) – Koncernen

TKR	Lånefordringar och kundfordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Kundfordringar	20 546 (15 238)		20 546 (15 238)
Likvida medel	6 532 (4 890)		6 532 (4 890)
Totala finansiella tillgångar	27 078 (20 128)		27 078 (20 128)
Finansiella skulder			
Checkräkningskredit		- (1 746)	- (1 746)
Leverantörsskulder		5 158 (3 519)	5 158 (3 519)
Totala finansiella skulder		5 158 (5 265)	5 158 (5 265)

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2014-09-30 (2013-09-30) – Moderbolaget

TKR	Lånefordringar och kundfordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	2 616 (322)		2 616 (322)
Likvida medel	1 130 (-)		1 130 (-)
Totala finansiella tillgångar	3 746 (322)		3 746 (322)
Finansiella skulder			
Skulder till koncernföretag		200 (1 971)	200 (1 971)
Checkräkningskredit		- (1 746)	- (1 746)
Leverantörsskulder		300 (123)	300 (123)
Totala finansiella skulder		500 (3 840)	500 (3 840)

Fordringar och skulder till koncernföretag har nettoredovisats med 2 (90).

InXL innovation AB är moderbolag i en koncern bestående av fyra dotterbolag – Avensia AB, Force12 AB, Grade AB och Mashie AB. Inom koncernen arbetar ca 85 personer i Lund, Helsingborg, Stockholm och Köpenhamn. InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Läs mer på www.inxl.se.



Avensia

När Avensia bygger e-handelssajter är design och användbarhet ofta avgörande. Handel på nätet är något som pågår dygnet runt. Avensias multikanallösningar gör det enkelt för kunden att slutföra ett köp oavsett om det sker med mobil, laptop, surfplatta, kiosk - eller i olika länder med olika valutor. Avensia levererar e-handelslösningar till flera marknadsledande och prisbelönta handlare. Det känns positivt att så stora kunder väljer vår plattform för ett av sina framtida mest viktiga verksamhetssystem.

Force12

Verksamheten inom Force12 är inriktad på att erbjuda kunderna expertkonsulter eller skräddarsydda system. Styrkan ligger i att genomföra helhetsåtagande av ett system med start från verksamhetsutveckling och specifikation till leverans, införande, utbildning av användare samt förvaltning. Genom att kombinera bransch-erfarenhet med teknisk kompetens erbjuds olika roller inom hela utvecklingskedjan.

Grade

Grade utvecklar och säljer produkter, metoder och konsulttjänster för att genomföra utbildnings insatser i företag, myndigheter och organisationer. Lösningarna är bransch- och ämnesoberoende och består av kundunika kombinationer från tre huvudområden. Det är dels egna produkter med utbildningssystemet LUVIT LMS och författarverktyget Composer. Det är utveckling av skräddarsytt och standardiserat innehåll i form av interaktiva utbildningar och tester/certifieringar, helt oberoende av ämnesområde. Inom det sista området erbjuds kunderna en mängd kringtjänster kring Grades produkter, som t ex förstudier, projektledning, utbildning, implementation, systemanpassningar och hostingtjänster.

Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för professionella aktörer inom planering, produktion och distribution av måltider i Sverige. Mashie är ett moduluppbyggt system, där organisationerna prenumererar på valda funktioner som en SaaS-tjänst (Software as a service). Systemet innefattar bl.a. menyplanering med näringsberäkning och kalkylfunktioner, beställnings- och inköpsfunktioner, integration med exempelvis ekonomisystem samt matsedels- och receptpresentation på externa webbplatser och mobilappar.



Adress
Gasverksgatan 1
222 29 Lund

Kontakt
Per Wargéus
per.wargeus@inxl.se

Organisation
Org. nr: 556561-8641