



# AVENSIA AB

DELÅRSRAPPORT JANUARI-SEPTEMBER 2018

## FORTSATT SATSNING FRAMÅT

### NYCKELTAL JULI-SEPTEMBER 2018

Nettoomsättning	53,6 (36,1) MSEK	Rörelsemarginal	5,3 (neg) %
Rörelseresultat	2,9 (-0,5) MSEK	Kassaflöde	3,3 (0,0) MSEK
Resultat efter skatt	1,6 (-0,6) MSEK	Resultat per aktie	0,05 (-0,02) SEK

### NYCKELTAL JANUARI-SEPTEMBER 2018

Nettoomsättning	171,7 (115,3) MSEK	Rörelsemarginal	8,1 (4,8) %
Rörelseresultat	14,0 (5,5) MSEK	Kassaflöde	1,2 (3,0) MSEK
Resultat efter skatt	9,7 (3,8) MSEK	Resultat per aktie	0,27 (0,11) SEK

- Avensias tillväxt fortsatte även under tredje kvartalet. Omsättningen ökade med 48 % jämfört med föregående år till 53,6 MSEK (36,1). För årets första nio månader var omsättningen 171,7 MSEK (115,3) vilket innebär en ökning med 49 %.
- Rörelseresultatet i kvartal tre uppgick till 2,9 MSEK (-0,5) vilket gav en rörelsemarginal på 5,3 % (neg). Resultatet är fortfarande påverkat av kostnader för inskolning och utbildning av nyrekryterad personal för att möjliggöra fortsatt tillväxt samt av ökade investeringar i produktutveckling. För januari-september ökade rörelseresultatet till 14,0 MSEK (5,5) vilket innebär en rörelsemarginal på 8,1 % (4,8 %).
- Kassaflödet för kvartalet blev 3,3 MSEK (0,0). Kassan uppgick vid kvartalets slut till 15,4 MSEK och tillgänglig likviditet var 25,4 MSEK.



## VD:S KOMMENTARER

- Avensias satsning framåt på tillväxt och mot att bli en strategisk affärspartner inom digital handel fortsätter med oförminskad hastighet vilket ställer krav på kontinuerlig utveckling av organisation och ledarskap. Den 30 augusti sjösattes en ny ledningsstruktur bestående av en strategisk ledningsgrupp med syfte att styra den långsiktiga utvecklingen av bolaget och en operationell ledningsgrupp med uppgift att driva och vidareutveckla den dagliga verksamheten. I och med denna förändring av strukturen och den grupp av målinriktade, drivna och engagerade ledare som nu är på plats, har vi den kompetens och den organisation som kan ta Avensia in i framtiden.
- Under kvartalet ökade antalet medarbetare till 183 (från 165), andelen kvinnor ökade till 23 % (chefer 29 %) och rekryteringen är fortsatt framgångsrik. Personal med expertkompetens och erfarenhet är en nyckelförutsättning för Avensias fortsatta framgång och tillväxt vilket betyder att investeringarna i inskolning och utbildning kommer att fortsätta.
- Vår ökade satsning på produktutveckling börjar visa resultat. Under kvartalet färdigställdes en ny, förbättrad version av Avensias ramverk SCOPE med ytterligare avancerad funktionalitet och samtidigt lanserades en ny, avsevärt förbättrad version av Avensia Storefront, vårt globala produkterbudande som möjliggör enhetlig och synkroniserad handel i många olika kanaler, s.k. Unified Commerce. Under kvartalet lanserades också en färdigpaketerad produktinformationslösning för byggbranschen i Sverige och Norge.
- Avensia prisades vid Microsofts årliga partnerevenemang i september i kategorin "Årets Partner-till-Partner" för vårt arbete med "Unified Commerce Alliance", en sammanslutning av Microsoft, Episerver, InRiver och Avensia med syfte att utveckla och implementera Unified Commerce-lösningar för kunder över hela världen. Motiveringen från Microsoft löd: *"UCA är med sin helt molnbaserade lösning en gamechanger inom digital transformation inom retail och har under året fått ett globalt genomslag som inget annat partnersamarbete fått tidigare i Microsofts historia"*. Microsoft meddelade samtidigt att Avensia som ISV haft högst s.k. "co-sell value" av alla Microsofts strategiska partners i Västeuropa.
- Efterfrågan på våra produkter och tjänster är fortsatt god. Under kvartalet har Avensia fått nya uppdrag från kunder i Sverige, Norge, Finland, Storbritannien, Schweiz, Australien och USA. Avensia Storefront-licenser såldes till nya kunder i Sverige, Norge, Storbritannien, Kanada och USA. Under kvartalet nylanserades bl a [www.lekolar.se](http://www.lekolar.se), en innovativ e-handelssite baserad på Avensias SCOPE-ramverk för bästa prestanda och användarupplevelse.



## KVARTAL TRE

### JULI-SEPTEMBER 2018

Under kvartalet har Avensia fortsatt att leverera strategiska rådgivningstjänster inom digital handel, produkter och tjänster för att implementera innovativa omnikanallösningar samt löpande stöd och rådgivning i våra kunders dagliga exekvering av modern digital handel; främst till skandinaviska, men även europeiska, amerikanska, kanadensiska och australiensiska kunder. Kvartalet har präglats av fortsatt satsning framåt; både i form av rekrytering, inskolning och utbildning av personal, lansering av nya produkter och paketeringar, strategiska samarbeten samt start av ett antal nya projekt och engagemang för både nya och befintliga kunder.

### NY LEDNINGSTRUKTUR

Per den 30 augusti infördes en ny ledningsstruktur i Avensia för att reflektera utvecklingen till ett mycket större företag och för att möjliggöra fortsatt tillväxt och lönsamhet. Arbetet är organiserat i en Operativ ledningsgrupp som leder Avensias löpande verksamhet och en strategisk ledningsgrupp som ansvarar för Avensias långsiktiga utveckling.

### MEDARBETARE

Vid periodens slut uppgick antalet medarbetare i koncernen till 183 (130), varav 42 (22) är kvinnor. I chefsledet är andelen kvinnor högre, 29 %. Medarbetarna är

koncernens mest strategiska resurs och ett brett vidareutbildningsprogram sattes under april för att långsiktigt säkra positionen som ledande expertföretag inom digital handel. Detta program fortsätter framöver att löpa parallellt med ett omfattande inskolningsprogram för alla nyanställda. I september startade årets åtta mycket lovande deltagare i Avensia Academy, vårt trainee-program för nytutexaminerade blivande stjärnor inom digital handel. På kort sikt kommer alla dessa utbildnings- och inskolningsaktiviteter att påverka resultatet negativt, men på lång sikt är det en absolut förutsättning för fortsatt tillväxt och lönsamhet. Avensia är en fortsatt attraktiv arbetsgivare och vi fortsätter att rekrytera i hög volym, främst seniora medarbetare och medarbetare med erfarenhet från ledande befattningar inom digital handel på kundsidan. Personalomsättningen är fortsatt låg, vilket i kombination med den framgångsrika rekryteringen möjliggör fortsatt tillväxt.

### PRODUKTER OCH PAKETERINGAR

Under kvartal två implementerades en ny utvecklingsorganisation för att accelerera vår framtagning av produkter och paketeringar för att möjliggöra byggandet av innovativa systemlösningar för digital handel i kombination med marknadsledande produkter från partners som Microsoft, Episerver, InRiver och Apptus, kompletterat med Avensias expertkompetens. Hörnstenarna i



vår produktutveckling är ramverket SCOPE och vår paketerade produkt Avensia Storefront. SCOPE möjliggör förbättrad prestanda, bättre kundupplevelse och därmed högre konverteringsgrad och försäljning för de handlare där denna teknologi används. Under kvartal tre färdigställdes nästa version av SCOPE med ytterligare avancerad funktionalitet och optimeringar som möjliggör kortare implementationstid, vilket i sin tur snabbar på kundens realiserande av värde.

Avensia Storefront är den produkt som både används i systemleveranser från Avensia, men framför allt säljs genom ett globalt partner-nätverk. Under kvartal tre utvecklades en ny version av Avensia Storefront med omfattande ny funktionalitet. Bland de nya möjligheterna märks:

- Utökad personalisering baserad på machine learning som ger en bättre användarupplevelse och högre försäljning,
- Stöd för Microsoft Dynamics NAV och LS Retail som gör det möjligt för en ny, stor grupp av handlare att bygga digitala handelslösningar där all information från olika kanaler – web, butik, kundtjänst etc. är tillgänglig på ett synkroniserat sätt, sk Unified Commerce
- Integrerat stöd för produkt-information från InRiver PIM
- Förbättrad kampanjhantering och stöd för nya betalningslösningar

Under kvartalet lanserades också en färdigpaketerad produktinformationslösning

(PIM-lösning) för byggbranschen i Sverige och Norge med färdiga datamodeller och kopplingar till branschdatabaser som underlättar och effektiviserar hanteringen av produktinformation i alla kanaler.

## UNIFIED COMMERCE ALLIANCE

Unified Commerce Alliance, UCA, är ett samarbete mellan Avensia, Microsoft, Episerver och inRiver med syfte att utveckla och implementera Unified Commerce-lösningar för kunder över hela världen. De ingående parterna marknadsför alliansen över hela världen och fler medlemmar är på ingång. Avensia är ursprunglig initiativtagare till UCA och alliansen prisades vid Microsofts årliga partnerevenemang i september i kategorin "Årets Partner-till-Partner". Motiveringen från Microsoft löd: *"UCA är med sin helt molnbaserade lösning en gamechanger inom digital transformation inom retail och har under året fått ett globalt genomslag som inget annat partnersamarbete fått tidigare i Microsofts historia"*.

## NYA KUNDER, NYA ENGAGEMANG

Nykundsförsäljningen har under kvartalet huvudsakligen drivits av Avensias helhets-erbjudande med strategisk rådgivning, projektförsäljning samt löpande stöd och rådgivning inom ramen för vårt Operations-erbjudande, med Avensia Storefront och SCOPE som tydlig differentiering. Under kvartalet har Avensia fått förtroendet att

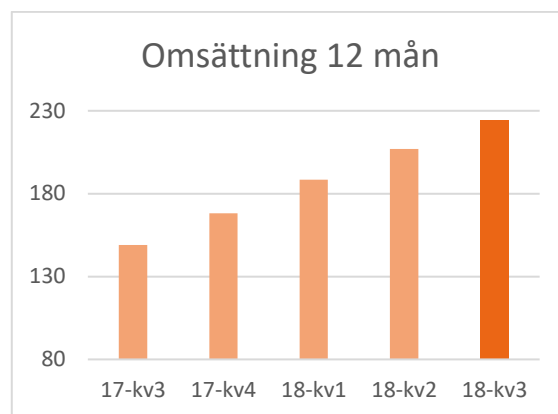


utveckla nya lösningar för kunder inom bl a mode, skönhet, möbler, medicinsk utrustning, bygg, foto, dagligvaruhandel, grossistverksamhet samt för varuhus. Kunderna finns huvudsakligen i Skandinavien men en allt större del av uppdragen sker nu för utländska kunder. Under kvartalet började Avensias dotterbolag i USA sin formella verksamhet med flera nya kunder.

## OMSÄTTNING OCH RESULTAT

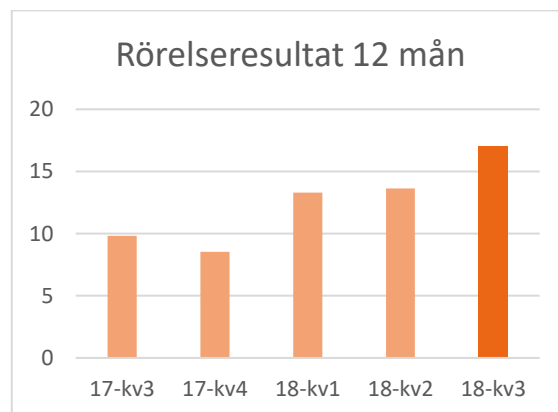
Koncernens nettoomsättning under tredje kvartalet uppgick till 53,6 (36,1) MSEK och under årets första nio månader till 171,7 MSEK (115,3). Den ökade försäljningen berodde främst på ökade volymer av sålda tjänster och produkter.

Rörelsens kostnader under kvartalet uppgick till 50,9 (37,1) MSEK och de första nio månader till 158,1 MSEK (110,7). Den största kostnadsposten utgjordes av personalkostnader vilken uppgick till 34,3 MSEK (21,2) eller 64,0 % (58,8 %) av nettoomsättningen under tredje kvartalet och 105,1 MSEK (63,1) under januari-september. Att andelen personalkostnader ökar beror huvudsakligen på den framgångsrika rekryteringen och att vi därmed minskat behovet och användningen av externa underkonsulter. Resterande rörelsekostnader uppgick för kvartalet till 16,5 (15,9) MSEK och för årets första nio månader till 53,0 MSEK (47,6).



Figur 1 Nettoomsättning rullande tolv månader, MSEK

Rörelseresultatet för tredje kvartalet uppgick till 2,9 MSEK (-0,5) och för årets första nio månader till 14,0 MSEK (5,5). Aktiveringar av utvecklingskostnader har detta kvartal varit 0,0 MSEK (0,5). Resultat efter skatt för kvartalet uppgick till 1,6 MSEK (-0,6) och för januari-september till 9,7 MSEK (3,8).



Figur 2 Rörelseresultat rullande tolv månader, MSEK

Koncernens skattemässiga underskott för de svenska bolagen uppgick till ca 5 MSEK (17) per 2017-12-31 och en positiv skatteeffekt på 22 procent på hela det skattemässiga underskottet var då aktiverad. Under de första nio månaderna 2018 har koncernen löst upp en



uppskjuten skattefordran om 1,1 MSEK (1,7), som kostnadsförts som skattekostnad. Koncernens skattemässiga underskott för de svenska bolagen uppgår därmed till 0 (9) MSEK per 2018-09-30. I det danska dotterbolaget fanns ett skattemässigt underskott på 2,3 MDKK (2,5) per 2017-12-31. Ingen del av detta har aktiverats.

## INVESTERINGAR

Under kvartalet aktiverade koncernen inga produktutvecklingsutgifter. De totala immateriella tillgångarna i koncernen uppgick till 3,8 MSEK (4,7) per den 30 september. De materiella investeringarna i koncernen under kvartalet utgjordes till största delen av arbetsplatsrelaterad dator- och kontorsutrustning. De materiella tillgångarna i koncernen uppgick till 4,4 MSEK (1,4) per den 30 september. Skillnaden är huvudsakligen hänförlig till investeringar på 2,8 MSEK i det nya huvudkontoret i Lund som invigdes i april.

## KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Under tredje kvartalet var kassaflödet från den löpande verksamheten 4,0 MSEK (0,9) och under årets första nio månader 11,2 MSEK (10,1). Koncernen hade vid utgången av kvartalet 15,4 MSEK (11,8) i likvida medel samt outnyttjade krediter på 10,0 MSEK (10,0). Det egna kapitalet uppgick vid periodens slut till 38,5 MSEK (28,3) och soliditeten till 45,2 procent (48,0).

## MODERBOLAGET

Moderbolagets nettoomsättning uppgick under tredje kvartalet till 53,3 MSEK (36,7) och under årets första nio månader till 172,4 MSEK (115,8). Resultatet efter finansiella poster uppgick till 5,5 MSEK (0,9) för kvartalet och 21,8 MSEK (9,0) för perioden januari-september. De materiella tillgångarna i moderbolaget uppgick till 4,4 MSEK (1,3) per den 30 september.

## AKTIEN OCH ÄGARE

Avensia är listat på Nasdaq OMX First North Premier under namnet AVEN. Totalt hade Avensia 3 149 aktieägare vid utgången av kvartalet och antalet aktier uppgick till 35 544 379 st. Den 2 juli 2018 uppgick första betalkurs för Avensias aktie till 12,85 SEK. Sista betalkurs den 28 september 2018 uppgick till 11,80 SEK vilket motsvarar ett börsvärde på ca 419 MSEK. Tabellen nedan åskådliggör de fem största ägarna per den 30 september 2018. Ytterligare information finns på bolagets hemsida.

A5 Invest	9 509 075
Valid Asset Management	8 000 000
HHW Invest	3 610 000
Avanza Pension	1 042 140
Jörgen Bertilsson	949 429
Övriga	12 433 735
<b>Totalt</b>	<b>35 544 379</b>



Under kvartalet har AMF Aktiefond Småbolag köpt 758 911 aktier i Avensia och är nu bland bolagets tio största aktieägare.

Mangold Fondkommission AB är sedan juni 2018 bolagets Certified Adviser och nås på tel: +46 8 503 01 550 eller [www.mangold.se](http://www.mangold.se).

## FRAMTIDSUTSIKTER

Avensia kommer att fortsätta utvecklas som bolag i takt med kundernas behov. Det är bolagets bedömning att efterfrågan är långsiktigt ökande på de marknader där vi är verksamma. Resultatförbättringar i koncernen framöver beräknas komma från ökad försäljning, breddat produkt- och tjänsteutbud, ökad andel licensintäkter och andra återkommande intäkter samt efterhand förbättrade priser och mer lönsamma affärsmodeller. Avensia lämnar inga resultat- eller omsättningsprognoser.

## RISKFAKTORER

Koncernen är i sin verksamhet utsatt för vissa risker som kan påverka resultatet i högre eller mindre grad. Koncernens bolag påverkas bland annat av verksamhetsrelaterade risker såsom rekrytering, projektrisker, våra större kunders utveckling och kundförluster. Marknadsrelaterade risker inkluderar konjunkturrisker. Finansiella risker och marknadsrisker finns utförligt beskrivna på sidorna 13 och 17 i den senast lämnade årsredovisningen för 2017.

Ingen förändring har skett vad gäller väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer sedan den senast lämnade årsredovisningen för 2017, som finns publicerad på bolagets hemsida.

## VALBEREDNING

Valberedningen inför årsstämman 2019 kommer att bestå av Carl-Fredrik Herslow (ordförande) representerande HHW Invest AB, Jörgen Brandt representerande A5 Invest AB samt Per Wargéus representerande Valid Asset Management i Skåne AB.

För aktieägare som önskar komma i kontakt med valberedningen sker detta via:

Valberedningen, Avensia AB, Vävaregatan 21, 222 36 Lund alternativt: [valberedningen@avensia.com](mailto:valberedningen@avensia.com).

## ÅRSSTÄMMA

Årsstämman ägde rum den 17 maj 2018 på Avensias nya kontor i Lund.

## VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET

Inga väsentliga händelser att rapportera.

## SEGMENTSINFORMATION

Avensias verksamhet omfattar endast ett rörelsesegment och bolaget hänvisar därför till balans- och resultaträkning rörande redovisning av rörelsesegment.



## REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten för koncernen är upprättad enligt IAS 34 Interim Financial Reporting och Årsredovisningslagen. Upplysningar enligt IAS 34 Delårsrapportering lämnas såväl i noter som på annan plats i delårsrapporten. De redovisningsprinciper som redogörs för i årsredovisningen för 2017 har tillämpats. Inga nya eller ändrade standards som trätt i kraft 2018 har haft någon väsentlig påverkan. Den 1 januari 2018 har två nya standarder trätt ikraft som koncernen tillämpar: IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder, som ersatt tidigare standarder för intäkt-redovisning. Med nuvarande kundavtal har inte införandet av IFRS 15 fått någon väsentlig påverkan.

IFRS 9 hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder. Övergången till ny modell för redovisning av förväntade kreditförluster enligt IFRS 9 har inte påverkat redovisningen.

IFRS 16 Leasing godkändes av EU den 31 oktober 2017 och träder i kraft 1 januari 2019. IFRS 16 kommer att få effekt på de finansiella rapporterna, insamling och konsekvensanalys av samtliga leasingavtal pågår. De leasingavtal som kommer att redovisas i balansräkningen avser främst hyra av lokaler. För närvarande kan inte företagsledningen kvantifiera

effekterna i de framtida finansiella rapporterna. Effekterna avses redovisas i bokslutskommunikén för Q4 2018.

## AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Under 2016 påbörjade Avensia AB ett Aktiesparprogram för samtliga tillsvidareanställda i Sverige. I juni 2017 och 2018 påbörjades ett andra och tredje aktiesparprogram med samma struktur som aktiesparprogrammet påbörjat 2016. För mer information om dessa program hänvisas till Avensias årsredovisning för 2017.

## RAPPORTTILLFÄLLEN

2019-02-14 Bokslutskommuniké 2018

2019-05-16 Delårsrapport jan-mars 2019

Denna delårsrapport har godkänts av styrelsen och verkställande direktören för publicering och har varit föremål för översiktlig revisionsgranskning. Denna information är sådan information som Avensia är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruks-förordning och lagen om värdepappers-marknaden. Informationen lämnades, genom nedanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 18 oktober 2018 kl. **12:30 CET**.

**För ytterligare information, kontakta gärna:**

Niklas Johnsson, VD

Telefon: +46 73 550 5003

E-post: [niklas.johnsson@avensia.com](mailto:niklas.johnsson@avensia.com)





## FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Lund den 18 oktober 2018

Per Wargéus  
Styrelseordförande

Niklas Johnsson  
VD

Robin Gustafsson  
Styrelseledamot

Anders Wehtje  
Styrelseledamot

Monika Dagberg  
Styrelseledamot

Roland Vejdemo  
Styrelseledamot



## **Revisors rapport över översiktlig granskning av finansiell delårsinformation i sammandrag (delårsrapport) upprättad i enlighet med IAS 34 och 9 kap Årsredovisningslagen (1995:1554)**

Till styrelsen i Avensia AB, organisationsnummer 556561-8641

### **Inledning**

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för Avensia AB per den 30 september 2018 och den tremånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera delårsrapporten i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om delårsrapporten grundad på vår översiktliga granskning.

### **Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning**

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements (ISRE) 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

### **Slutsats**

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Malmö den 18 oktober 2018

Deloitte AB

Per-Arne Pettersson  
Auktoriserad revisor



## RESULTATRÄKNING KONCERNEN I SAMMANDRAG

TKR	2018-07-01	2017-07-01	2018-01-01	2017-01-01
	2018-09-30	2017-09-30	2018-09-30	2017-09-30
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	53 642	36 123	171 711	115 338
Aktiverade utvecklingsutgifter	-	496	-	844
Övriga rörelseintäkter	75	24	402	77
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>53 717</b>	<b>36 643</b>	<b>172 113</b>	<b>116 259</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Inköpta varor och tjänster	-7 473	-8 735	-27 249	-27 342
Övriga externa kostnader	-8 116	-6 695	-23 574	-18 817
Personalkostnader	-34 334	-21 236	-105 106	-63 094
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-615	-382	-1 628	-1 093
Övriga rörelsekostnader	-327	-87	-585	-387
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-50 865</b>	<b>-37 135</b>	<b>-158 142</b>	<b>-110 733</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>2 852</b>	<b>-492</b>	<b>13 971</b>	<b>5 526</b>
<b>Resultat från finansiella investeringar</b>				
Finansiella kostnader	-5	-	-48	-42
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>2 847</b>	<b>-492</b>	<b>13 923</b>	<b>5 484</b>
Skatt	-1 197	-140	-4 194	-1 704
<b>Periodens resultat</b>	<b>1 650</b>	<b>-632</b>	<b>9 729</b>	<b>3 780</b>
<b>Hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>	<b>1 650</b>	<b>-632</b>	<b>9 729</b>	<b>3 780</b>
<b>Data per aktie</b>				
Antal aktier	35 544 379	35 544 379	35 544 379	35 544 379
Resultat per aktie, före och efter utspädning, SEK	0,05	-0,02	0,27	0,11

## RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I KONCERNEN

TKR	2018-07-01	2017-07-01	2018-01-01	2017-01-01
	2018-09-30	2017-09-30	2018-09-30	2017-09-30
<b>Periodens resultat</b>	<b>1 650</b>	<b>-632</b>	<b>9 729</b>	<b>3 780</b>
Övrigt totalresultat:				
Poster som inte ska återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
Poster som senare ska återföras i resultaträkningen	-45	-34	190	-2
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>1 605</b>	<b>-666</b>	<b>9 919</b>	<b>3 778</b>
<b>Summa totalresultat för perioden hänförligt till:</b>				
Moderbolagets aktieägare	1 605	-666	9 919	3 778

Poster som senare ska återföras i resultaträkningen avser omräkningsdifferenser för utländska koncernbolag.



## RESULTATRÄKNING MODERBOLAGET I SAMMANDRAG

TKR	2018-07-01	2017-07-01	2018-01-01	2017-01-01
	2018-09-30	2017-09-30	2018-09-30	2017-09-30
<b>Rörelsens intäkter</b>				
Nettoomsättning	53 328	36 725	172 443	115 799
Övriga rörelseintäkter	81	24	378	74
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>53 409</b>	<b>36 749</b>	<b>172 821</b>	<b>115 873</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>				
Inköpta varor och tjänster	-8 440	-8 915	-29 331	-27 710
Övriga externa kostnader	-8 544	-7 068	-25 550	-19 746
Personalkostnader	-30 425	-19 732	-95 205	-58 975
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-262	-95	-574	-235
Övriga rörelsekostnader	-321	-74	-568	-357
<b>Summa rörelsens kostnader</b>	<b>-47 992</b>	<b>-35 884</b>	<b>-151 228</b>	<b>-107 023</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>5 417</b>	<b>865</b>	<b>21 593</b>	<b>8 850</b>
<b>Resultat från finansiella investeringar</b>				
Övriga ränteintäkter och liknande poster	77	77	206	202
Övriga räntekostnader och liknande poster	-1	-	-42	-43
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>5 493</b>	<b>942</b>	<b>21 757</b>	<b>9 009</b>
<b>Periodens resultat</b>	<b>5 493</b>	<b>942</b>	<b>21 757</b>	<b>9 009</b>

## RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT I MODERBOLAGET

TKR	2018-07-01	2017-07-01	2018-01-01	2017-01-01
	2018-09-30	2017-09-30	2018-09-30	2017-09-30
<b>Periodens resultat</b>	<b>5 493</b>	<b>942</b>	<b>21 757</b>	<b>9 009</b>
<b>Övrigt totalresultat:</b>				
Poster som inte ska återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
Poster som senare ska återföras i resultaträkningen	-	-	-	-
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>5 493</b>	<b>942</b>	<b>21 757</b>	<b>9 009</b>



## BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

TKR	Not	Koncernen			Moderbolaget		
		2018-09-30	2017-09-30	2017-12-31	2018-09-30	2017-09-30	2017-12-31
<b>Tillgångar</b>							
Immateriella anläggningstillgångar		3 792	4 680	4 831	-	-	-
Materiella anläggningstillgångar		4 438	1 381	1 493	4 371	1 341	1 457
Finansiella anläggningstillgångar		372	2 441	1 603	7 208	8 456	7 156
Kortfristiga fordringar	1	61 052	38 668	46 994	68 927	46 638	53 442
Likvida medel	1	15 411	11 833	14 004	9 428	7 356	8 755
<b>Summa tillgångar</b>		<b>85 065</b>	<b>59 003</b>	<b>68 925</b>	<b>89 934</b>	<b>63 791</b>	<b>70 810</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>							
Eget kapital		38 457	28 330	31 523	51 352	35 798	35 993
Kortfristiga skulder	1	46 608	30 673	37 402	38 582	27 993	34 817
<b>Summa skulder och eget kapital</b>		<b>85 065</b>	<b>59 003</b>	<b>68 925</b>	<b>89 934</b>	<b>63 791</b>	<b>70 810</b>

## RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

TKR	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserver	Balanserat resultat	Avensias aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
<b>Eget kapital den 1 januari 2017</b>	<b>5 331</b>	<b>5 232</b>	<b>-24</b>	<b>17 928</b>	<b>28 467</b>	-	<b>28 467</b>
Periodens summa totalresultat	-	-	-2	3 780	3 778	-	3 778
Transaktioner med ägare:							
Utdelning	-	-5 232	-	-100	-5 332	-	-5 332
Incitamentsprogram	-	-	-	1 417	1 417	-	1 417
<b>Eget kapital den 30 september 2017</b>	<b>5 331</b>	-	<b>-26</b>	<b>23 025</b>	<b>28 330</b>	-	<b>28 330</b>
Periodens summa totalresultat	-	-	80	2 181	2 261	-	2 261
Transaktioner med ägare:							
Incitamentsprogram	-	-	-	932	932	-	932
<b>Eget kapital den 1 januari 2018</b>	<b>5 331</b>	-	<b>54</b>	<b>26 138</b>	<b>31 523</b>	-	<b>31 523</b>
Periodens summa totalresultat	-	-	190	9 729	9 919	-	9 919
Transaktioner med ägare:							
Utdelning	-	-	-	-6 398	-6 398	-	-6 398
Incitamentsprogram	-	-	-	3 413	3 413	-	3 413
<b>Eget kapital den 30 september 2018</b>	<b>5 331</b>	-	<b>244</b>	<b>32 882</b>	<b>38 457</b>	-	<b>38 457</b>

## KASSAFLÖDESANALYS KONCERNEN

TKR	2018-07-01 2018-09-30	2017-07-01 2017-09-30	2018-01-01 2018-09-30	2017-01-01 2017-09-30
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat efter finansiella poster	2 847	-492	13 923	5 484
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	3 2 534	1 301	5 259	2 747
Betald skatt	-1 448	-218	-3 820	-1 022
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>3 933</b>	<b>591</b>	<b>15 362</b>	<b>7 209</b>
<b>Förändringar av rörelsekapital</b>				
Ökning av fordringar	-1 007	-3 365	-13 378	-8 629
Ökning av kortfristiga skulder	1 079	3 661	9 190	11 512
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>4 005</b>	<b>887</b>	<b>11 174</b>	<b>10 092</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-	-495	-	-843
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-713	-384	-3 555	-910
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-713</b>	<b>-879</b>	<b>-3 555</b>	<b>-1 753</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Utdelning	-	-	-6 398	-5 332
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-6 398</b>	<b>-5 332</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>3 292</b>	<b>8</b>	<b>1 221</b>	<b>3 007</b>
Likvida medel vid periodens början	12 147	11 936	14 004	8 887
Kursdifferens i likvida medel	-28	-111	186	-61
Likvida medel vid periodens slut	15 411	11 833	15 411	11 833

Kassaflöde från erhållna räntor uppgår till - (-) för tredje kvartalet och - (-) för januari-september samt från betalda räntor till -5 (-) för tredje kvartalet och -48 (-42) för januari-september. Räntorna ingår i kassaflödet från den löpande verksamheten.

## NOTER

### NOT 1 FINANSIELLA INSTRUMENT

För finansiella tillgångar och skulder anses det redovisade värdet enligt nedan vara en rimlig approximation av verkligt värde.

#### Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2018-09-30 (2017-09-30) – Koncernen

TKR	Lånefordringar och kundfordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
<b>Finansiella tillgångar</b>			
Kundfordringar	52 180 (32 463)		52 180 (32 463)
Likvida medel	15 411 (11 833)		15 411 (11 833)
<b>Totala finansiella tillgångar</b>	<b>67 591 (44 296)</b>		<b>67 591 (44 296)</b>
<b>Finansiella skulder</b>			
Leverantörsskulder		11 186 (11 630)	11 186 (11 630)
<b>Totala finansiella skulder</b>		<b>11 186 (11 630)</b>	<b>11 186 (11 630)</b>

### NOT 2 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

	Koncernen			Moderbolaget		
	2018-09-30	2017-09-30	2017-12-31	2018-09-30	2017-09-30	2017-12-31
Ställda säkerheter	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000	10 000
Eventualförpliktelser	Inga	Inga	Inga	Inga	Inga	Inga

### NOT 3 JUSTERING FÖR POSTER SOM INTE INGÅR I KASSAFLÖDET

	2018-07-01	2017-07-01	2018-01-01	2017-01-01
	2018-09-30	2017-09-30	2018-09-30	2017-09-30
Avskrivningar och nedskrivningar	759	634	1 793	1 345
Orealiserade kursdifferenser	123	-52	53	15
Incitamentsprogram	1 652	719	3 413	1 417
<b>Summa</b>	<b>2 534</b>	<b>1 301</b>	<b>5 259</b>	<b>2 747</b>