



Bolagsteaser ORTELIUS International



Disclaimer

Detta material och den information som tillhandahålls av Capalise utgör inte investeringsrådgivning i någon form. Varje investeringsbeslut fattas självständigt av investeraren och sker på egen risk. Finansiella instrument kan både öka och minska i värde, och det finns en risk att hela eller delar av det investerade kapitalet går förlorat. Capalise och/eller personer verksamma inom Capalise innehar aktier eller andra finansiella instrument i det analyserade bolaget.

Bolagsteasern är oberoende men upprättad mot ersättning, vilket innebär att Capalise har mottagit betalning från bolaget för att genomföra och publicera bolagsteasern. Capalise reserverar sig för eventuella felaktigheter, felskrivningar eller misstolkningar i materialet.

För ytterligare information hänvisas till Bolagets [hemsida](#).

© 2025 Capalise. Samtliga rättigheter förbehållna.

Publicerad:
21 oktober 2025

CAPALISE.

ORTELIUS Internationals AI-integrerade metoder förändrar hur stora organisationer kartlägger, förstår och styr sina verksamheter.

Introduktion till bolaget

ORTELIUS International AB (publ) kombinerar mer än två decenniers erfarenhet av **verksamhetsutveckling och digitalisering**. Bolaget hjälper **organisationer att fånga, visualisera och förstå komplexa problem och möjligheter** en verksamhet står inför varje dag, för att i nästa steg **testa fram en skraddarsydd digital lösning** som sparar pengar och ökar intäkterna. Med sin **Symbolic AI-baserade metodik** förenar ORTELIUS det bästa av två världar: **kraften i människans förmåga att tänka nytt och en intelligent plattform att testa fram rätt lösning**.

ORTELIUS arbetar med att göra företag **Data Ready** – där **data blir en strategisk tillgång för hela bolaget och utgör grunden för Enterprise AI**. **Enterprise AI är systematiskt införande och användning av AI-teknologier (t.ex. maskininlärning, NLP, generativ AI, Symbolic AI)** i en organisation för att **förbättra beslutsfattande, effektivisera processer, skapa nya affärsmöjligheter och möjliggöra innovation**, med hänsyn till krav på **styrning, säkerhet, regelefterlevnad och integration i företagsmiljöer**.

Bolaget är sedan augusti 2025 noterat på Nasdaq First North Growth Market, efter det omvända förvärvet av ELLWEE AB. Namnbytet till ORTELIUS International AB registrerades den 8 september 2025.

Teknik och innovation

ORTELIUS teknikprofil kombinerar främst två spår inom modern Enterprise AI: **neurala nätverk** (typ språkmodeller som "lär sig" via stora datamängder) och **symbolisk AI** ("lär sig" av människor genom modeller som består av symboler och logiska regler som representerar kunskap om världen). Genom **metodik som nyttjar Symbolisk-AI** kan bolaget **säkerställa att alla intressenter har samma syn på de utmaningar de står inför**. Detta gör ORTELIUS lösningar mer **spårbara och styrbara än "black box" AI-modeller**. **inorigo®** utgör en viktig del i ORTELIUS teknologi-stack och har utvecklats internt sedan 2003 men knopps av i ett eget bolag 2023. **Symbolic-AI plattformen används för att modellera begrepp, relationer och affärslogik, och kan kombineras med neurala nätverk för att bättre kunna interagera med data och analysera data**.

Case

Hos en stor internationell värmeväxlar-tillverkare används **plattformen inorigo tillsammans med en språkmodell för att skapa en Service Engineer Assistant, en AI-assistent som även icke-teknikkunniga personer kan chatta med för att kunna serva utrustning på ett säkert sätt – ett konkret exempel på hur ORTELIUS gör AI praktiskt användbar**.

ORTELIUS är en del av Microsofts **partnernätverk** och arbetar med **Azure, PowerApps och Power Automate**. Distribution sker via **Microsoft Marketplace**, vilket ger **global räckvidd utan att vara bundet till en egen produktstack**.

Målsättningar för de kommande tre åren



Teknologiskt ledarskap

Stärka positionen inom AI och digital transformation.



Internationell expansion

Etablera nya marknader i Europa och stärka kundrelationer internationellt.



Kundtillväxt och lönsamhet

Öka återkommande intäkter och förbättra marginalerna.



Partnerskap och ekosystem

Fördjupa samarbeten för ökad leveranskapacitet och räckvidd.



Finansiell utveckling

Säkra lönsamhet och skapa långsiktig tillväxt.



Kompetens och kultur

Attrahera och utveckla spetskompetens som stärker tillväxt och innovationskraft.

ORTELIUS International förenar ledande Enterprise AI-kompetens och starka kundrelationer på en snabbt växande marknad för datadriven digitalisering.

Affärsmodell

ORTELIUS International har en skalbar affärsmodell som kombinerar teknikplattformar, rådgivning och återkommande licensintäkter. Konsultverksamheten omfattar strategisk rådgivning, digitaliseringsinitiativ och AI-implementering. Licenser och underhåll ger återkommande intäkter från teknikplattformarna och kundspecifika tillämpningar. Cirka 20 procent av intäkterna är återkommande, vilket skapar stabilitet och förutsägbarhet över tid.

Kunder och marknad

ORTELIUS samarbetar med flera av Nordens mest välkända industribolag, däribland Tetra Pak, Alfa Laval, Novo Nordisk, IKEA-koncernen, Sandvik och Region Skåne. Kundrelationerna är långvariga, ofta över ett decennium, vilket visar att ORTELIUS lösningar blir en integrerad del av kundernas verksamhet.

Marknaden för AI-driven digital transformation växer snabbt och väntas överstiga 210 miljarder USD under 2025 (källa: Markets & Markets). ORTELIUS verkar i gränslandet mellan Management Consulting och Enterprise AI – en position som möjliggör både skalbara tekniklösningar och affärsnära rådgivning.

Tillväxt och förvärv

ORTELIUS International driver en kombinerad organisk och förvärvsdriven expansion med målet att befästa sin position som ledande aktör inom Enterprise AI i Europa.

Organisk tillväxt:

- Etablering i nya regioner (Norden, DACH, MENA)
- Förstärkt säljorganisation och kapacitet via ORTELIUS E2 AB
- Fördjupade partnerskap inom Microsofts ekosystem

Förvärv:

- September 2025: ORTELIUS E2 AB förvärvade Tech5 AB, ett väletablerat konsultbolag med stark kundbas.
- Tech5 AB har en rullande 12 månaders omsättning på cirka 25 MSEK.
- Köpeskilling: cirka 22 MSEK i aktier, baserat på ett bolagsvärde om 400 MSEK (utspädning ca 5 %).
- Tilläggsköpeskilling kopplad till EBITDA 2025–2027.

Förvärvet stärker kompetensen inom IT-strategi, projektledning, moln- och applikationsutveckling och breddar koncernens leveransförmåga.

≈210

miljarder USD beräknas marknaden för AI-driven digital transformation uppgå till 2025, med stark tillväxt inom industrin.

50 %

kortare implementationstid i kundprojekt genom ORTELIUS metodik med stöd i Symbolic AI.

>70 %

av bolagets intäkter kommer från återkommande kunder, vilket skapar stabilitet och hög skalbarhet i affären.

Erfaren ledning och starkt ägande skapar långsiktig stabilitet och tillväxtkraft i en snabbt föränderlig AI-marknad.

Finansiell översikt

Under 2024 omsatte bolaget 69,3 MSEK, vilket markerar ett starkt tillväxtår. Det kan ställas mot 40,7 MSEK under 2023, vilket innebär att ORTELIUS nästan fördubblade intäkterna på ett år. Även lönsamheten förbättrades kraftigt – rörelseresultatet steg från -4,0 MSEK 2023 till 10,6 MSEK 2024. Det visar att tillväxten inte bara drevs av volym, utan också av en mer skalbar affärsmodell och förbättrade marginaler.

I Q1 2025 uppgick omsättningen till 15,1 MSEK jämfört med 10,2 MSEK i Q1 2024, vilket bekräftar den fortsatta positiva utvecklingen. Rörelseresultatet ökade från 0,4 MSEK till 0,7 MSEK, även om resultatet tillfälligt belastats av engångskostnader kopplade till bolagets Nasdaq-notering. Samtidigt påverkades omsättningen kortsiktigt av internt fokus på noteringsarbetet.

Bolaget har kommunicerat som mål att växa omsättning både organiskt och via förvärv med marknadsmässig lönsamhet.

Ledning och ägarstruktur

ORTELIUS International leds av VD Ulf Jensen, med över 20 års erfarenhet av digital transformation och verksamhetsutveckling.

Elin Helmander är Vice President och ansvarar för dotterbolaget ORTELIUS E2 AB där nyförvärvet Tech5 ingår.

De största ägarna kontrollerar tillsammans cirka 58,8 % av aktiekapitalet. Ägarbilden präglas av ett aktivt och långsiktigt engagemang från industriella ägare och bolagets ledning, vilket ger stabilitet och strategisk kontinuitet.



Investment highlights



Tillväxtstrategi

Driver **stark organisk tillväxt** genom nya kundprojekt och licensaffärer, kombinerat med **strategiska förvärv** för att bredda kompetens, kundbas och geografisk närvaro.



Exponering mot snabbväxande segment

Verkar i ett område där behovet av strukturerad data och tillämpad AI ökar snabbt, vilket skapar **starka tillväxtmöjligheter**.



Starka kundrelationer

Långvariga samarbeten med Tetra Pak, Alfa Laval och Novo Nordisk visar förtroende och skapar **referenser för nya marknader**.



Teknologisk spets

Kombinerar Enterprise AI och avancerad datahantering i framkant av utvecklingen och erbjuder lösningar som **utnyttjar den senaste AI-teknologin för komplexa organisationer**.



Engagerad ägarbild

VD och grundare är största ägare tillsammans med långsiktiga huvudägare, vilket ger **stabilitet och tydligt tillväxtfokus**.

Vår bedömning

Capalise bedömer att **ORTELIUS International har en stark position i den snabbt växande marknaden för datadriven verksamhet och tillämpad AI**. Bolaget kombinerar lång erfarenhet kring digital transformation med en tydlig teknologisk spets inom Enterprise AI, vilket **skapar en differentierad marknadsposition** gentemot traditionella IT- och konsultaktörer.

Den återkommande intäktsmodellen, tillsammans med **långvariga kundrelationer med ledande industribolag**, bidrar till **stabilitet och förutsägbarhet i intjäningen**. Vi bedömer att ORTELIUS, med en erfaren ledning, **långsiktigt engagerad ägarbild, en tydlig och selektiv förvärvsstrategi samt växande internationell närvaro**, har goda **förutsättningar för fortsatt lönsam tillväxt och en attraktiv riskjusterad potential på medellång sikt**.

På risksidan noteras främst **beroendet av ett fåtal större kunder, branschens konjunkturkänslighet samt utmaningar kopplade till skalning och rekrytering av specialistkompetens**. Sammantaget bedöms **risknivån som måttlig i förhållande till den långsiktiga tillväxtpotentialen**.

Capalise anser att **ORTELIUS står väl rustat inför nästa fas som noterat bolag, med en tydlig strategi för både organisk tillväxt och kompletterande förvärv**. Kombinationen av stark teknisk grund, bevisad leveransförmåga och växande internationell efterfrågan positionerar bolaget för att ta en ledande roll i digitaliseringen av industrin. Med en etablerad kundbas och fokus på lönsam expansion framstår **ORTELIUS som ett välstrukturerat tillväxtcase i en snabbt mognande marknad**.