

Marknadsuppdatering portföljbolagen

Northern CapSek Ventures AB ("CapSek" eller "Bolaget") meddelar idag om en marknadsuppdatering av Bolagets portföljbolag. Under årets inledning fortsätter flera av CapSeks portföljbolag att stärka sina marknadspositioner. Arctic Space AB utökar sin markkapacitet för att möjliggöra fler antenninstallationer, medan RockSigma AB redovisar kraftigt ökade exportintäkter och säkrar nya affärer. NODA signerar sitt största SaaS-avtal och lanserar NODA Copilot. Spelstudio Itatake AB lanserar uppföljaren Gumslinger 2 med starka nyckeltal, och E-GOGO E-sports AB stärker sin affärsmodell genom nytecknade avtal. Tillsammans visar initiativen på en bred och positiv utveckling inom gruppens prioriterade verksamhetsområden.

Arctic Space utökar marken

Arctic Space AB har tagit nästa steg i expansionen av sin markstation, Arctic Space Center, genom att aktivera det så kallade Area 2. Området har under senare delen av 2025 färdigställts med nödvändig markberedning och infrastruktur och kommer vara i operativ drift under Q2, en första kundantenn har installerats i februari med fler kommande installationer under våren. Area 1 har uppnått full kapacitet med drygt 30-tal antensystem i operativ drift för satellitkommunikation. Area 2 innebär en konkret kapacitetsökning som skapar förutsättningar för fortsatt tillväxt. Den nya ytan kommer att inrymma flertal antensystem för fortsatt expansion av såväl befintliga som nya kunder.

RockSigma lar exporten med över 500 procent och erhåller order om 500 TSEK

RockSigma AB har under 2025 levererat en kraftig ökning av exportintäkterna, från 356 TSEK till 1 874 TSEK, motsvarande en tillväxt om över 500 procent under 2025 jämfört med året innan. En betydande del av exporten har gått till den asiatiska marknaden. RockSigma har också erhållit en order om 500 TSEK. Ordern utgör ett positivt kommersiellt kvitto på RockSigmans pågående marknadsintroduktion. Affären stärker bilden av uthållig efterfrågan och bolagets förmåga att omvandla kundbehov till affärer inom prioriterade segment.

NODA signerar sitt största SaaS-avtal och lanserar NODA Copilot

NODA Intelligent Systems AB signerar den första SaaS-licensen avseende samarbetet med Kamstrup och har dessutom tecknat sitt största SaaS-avtal hittills. NODA har ökat ARR med cirka 164 procent YoY och förbättrat både EBITDA och kassaförbrukning. Under året introducerades även NODA Copilot, en ny "industriell ChatGPT" för termiska energinät.

Itatake lanserar Gumslinger 2 och noterar starkare nyckeltal än föregångaren

Spelstudio Itatake AB lanserade under januari 2026 speltiteln Gumslinger 2, vilket är uppföljaren till föregångaren, Gumslinger, som nått över 20 miljoner nedladdningar globalt. Efter 18 månaders utveckling visar den nya titeln starka initiala resultat. Spelet har erhållit ett genomsnittligt betyg om 4,5 och uppvisar nyckeltal som är 2-3 gånger starkare än föregångaren vid motsvarande lanseringsfas. Detta indikerar förbättrat användarengagemang och kommersiell potential.

E-GOGO tecknar nya avtal och stärker affärsmodellen

E-GOGO E-sports AB ("E-GOGO") har tecknat ett strategiskt avtal med en större kund efter flera månaders förberedande arbete. Parterna har enats om kommersiella villkor och tidsram, med driftsättning som startade den 1 mars 2026. Avtalet förväntas bidra till ökad skalbarhet i E-GOGOs affärsmodell. Vidare har E-GOGO ingått ett sexmånadersavtal om totalt 180 TSEK med en kund. Affären innebär kommersiell validering av erbjudandet ur ett marknads- och engagemangsperspektiv.

"Det är inspirerande att se hur våra portföljbolag fortsätter att ta tydliga kliv framåt. Jag känner en stor stolthet över det driv och den professionalism som våra team visar varje dag, och gläds särskilt åt att flera av våra portföljbolag går in i 2026 med starka orderlägen, växande export och tydligt stärkta affärsmodeller." – Henrik Jerner, VD Northern CapSek Ventures AB

För mer information, kontakta:

Henrik Jerner, VD Northern CapSek Ventures AB, telefon +46 761 08 65 44

Om Northern CapSek Ventures AB

Northern CapSek Ventures är ett unikt riskkapitalbolag, som hittar och investerar i spännande techbolag utanför Stockholmsregionen. Bolaget, som är noterat på NGM Nordic SME, är en aktiv ägare och bistår med nätverk, rådgivning, partnerskap och affärsutveckling. Investeringar görs när affärsmodellen är bevisad och målbolaget tar in expensionskapital i en så kallad A-runda. Drivkrafter för investeringarna är digitaliseringen av samhället och nya teknologier på framfart, exempelvis Software as a Service ("SaaS"), Internet of Things ("IoT"), Computer Gaming (datorspel) eller AI/Machine Learning ("AI/ML"). CapSek investerar i både onoterade och noterade företag. Bolaget har kontor i Göteborg och Piteå. CapSek öppnade kontoret i Piteå i januari 2023 för att vara relevanta som investerare och behjälpliga för små och medelstora techbolag som verkar i Sveriges norra tillväxtkluster. Bolagets hemsida är <https://capsek.se>

Bifogade filer

[Marknadsuppdatering portföljbolagen](#)