

Sammanfattning av kvartalet

- Doros nettoomsättning uppgick till 206,7 Mkr (203,0), en ökning med 1,8 procent.
- Bruttomarginalen landade på 44,6 procent (40,3).
- EBITDA uppgick till 20,4 Mkr (12,8), en ökning med 59,4 procent.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 12,6 Mkr (1,0), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 6,1 procent (0,5).
- Periodens resultat efter skatt var 14,2 Mkr (1,1) och resultatet per aktie var 0,58 SEK (0,05).
- Fritt kassaflöde var 31,7 Mkr (13,1).

44,6 %

Bruttomarginal

6,1 %

EBIT-marginal

Sammanfattning januari-juni

- Doros nettoomsättning uppgick till 401,3 Mkr (411,3), en minskning med 2,4 procent
- Bruttomarginalen landade på 43,3 procent (38,0).
- EBITDA uppgick till 32,3 Mkr (28,0), en ökning med 15,4 procent.
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 15,7 Mkr (4,2), vilket motsvarar en rörelsemarginal om 3,9 procent (1,0).
- Periodens resultat efter skatt var 20,3 Mkr (4,7) och resultatet per aktie var 0,83 SEK (0,19).
- Fritt kassaflöde var 31,5 Mkr (-1,8).

43,3 %

Bruttomarginal

3,9 %

EBIT-marginal

NYCKELTAL (Mkr)	2024			2023			2023 Helår
	Kvartal 2	Kvartal 2	%	Jan-jun	Jan-jun	%	
Nettoomsättning	206,7	203,0	1,8%	401,3	411,3	-2,4%	973,6
Försäljningstillväxt, %	1,8	2,3		-2,4	2,1		7,0
Bruttoresultat	92,2	81,9	12,6%	173,9	156,4	11,2%	390,0
Bruttomarginal, %	44,6	40,3		43,3	38,0		40,1
EBITDA	20,4	12,8	59,4%	32,3	28,0	15,4%	120,4
EBITDA marginal, %	9,9	6,3		8,0	6,8		12,4
EBIT	12,6	1,0	1160,0%	15,7	4,2	273,8%	68,7
EBIT marginal, %	6,1	0,5		3,9	1,0		7,1
Resultat per aktie, kr	0,58	0,05	1060,0%	0,83	0,19	336,8%	1,33
Soliditet, %	58,1	55,4		58,1	55,4		58,6

VD-ord

Stark finansiell prestation för kvartalet

Efter min första månad på Doro är jag glad att kunna rapportera att verksamheten levererar en bra vinst och genererar ett starkt kassaflöde. EBIT för kvartalet var SEK 12,6 miljoner, vilket ger oss en rörelsemarginal på 6,1%. Kassaflödet från den löpande verksamheten var SEK 44,2 miljoner med ett fritt kassaflöde efter investeringar på SEK 31,7 miljoner. Dessa resultat ger oss en stark plattform från vilken vi kan investera för att få vår verksamhet både inom telekom och nya kategorier att växa.

Försäljningen för andra kvartalet var SEK 206,7 miljoner, en ökning med 1,8% jämfört med samma kvartal 2023, och ett steg i rätt riktning efter ett relativt svagt första kvartal. Försäljningsresultatet var ojämnt över våra huvudmarknader. Stark försäljning av mobiltelefon i Frankrike, med lite hjälp från kunder som tidigarelade beställningar från början av juli till juni, inför en ökning av WEEE*-avgifterna i Frankrike från 1 juli 2024, motverkades något av ett något svagare resultat i Sverige till följd av färre B2B-försäljningar.

Bruttomarginalen för kvartalet var 44,6%, upp 4,3 procentenheter jämfört med samma period förra året tack vare fokusering på att uppgradera våra kunder mot 4G-teknik. Vi har också utnyttjat det arbete som gjorts under de senaste tolv månaderna för att förbättra effektiviteten inom logistik, till exempel genom att minska ingående fraktkostnader. Rörelsekostnaderna är fortsatt under kontroll.

Under kvartalet arbetade vårt produktkontor hårt för att slutföra vår senaste produkt, videodörrklockan. Detta är ett fantastiskt tillskott till Doros sortiment som gör det möjligt för äldre att förhandsgranska vem som är vid dörren via deras telefon och, unikt för vår dörrklocka, om de inte känner sig bekväma med att svara kan de vidarebefordra samtalet till en släkting eller betrodd vän. Vi kommer att lansera produkten genom några utvalda återförsäljare och genom vår D2C-verksamhet under tredje kvartalet medan vi förbereder oss för större distribution senare under året.

Vår utvecklingsavdelning har varit engagerad i att utveckla nästa generation av features- och smarttelefoner. De nya modellerna kommer att vara ytterligare ett steg framåt vad gäller funktionalitet och design, och kommer att uppfylla krav för både USB-C- och ekodesigndirektiven. Lanseringen av de nya feature phones modellerna kommer att slutföras under fjärde kvartalet, som första steget i denna omstart av hela vår mobiltelefonverksamhet.

I mitten av juni meddelade vi att vi undertecknat ett aktieförvävsavtal för avyttringen av vårt tyska dotterbolag IVS. När detta är slutfört kommer vår operationella verksamhet i regionen att efterlikna verksamheten i våra övriga regioner och möjliggöra för oss att helt fokusera på att driva försäljning och öka vår marknadsandel i Tyskland.

Under min första månad inom Doro har jag spenderat tid på vårt huvudkontor i Malmö och med våra team i Frankrike och Storbritannien. Jag har blivit imponerad av det enorma engagemanget alla har för vårt mål att berika äldres liv. Detta engagemang, kombinerat med utmärkta produkter och en effektiv leveranskedja, ger en stark grund att bygga vidare på. Med det är jag entusiastisk över de många möjligheter som ligger framför oss och att låsa upp företagets fulla potential.

Julian Read, VD och Koncernchef

*Avfall från elektrisk och elektronisk utrustning (WEEE) är ett EU-system där en avgift betalas av den slutliga säljaren (återförsäljaren) av elektroniska varor till slutanvändaren. Avgifterna i Frankrike höjdes för vissa elektroniska varor från och med den 1 juli 2024. Avgiften för mobiltelefoner och smartphones ökade med 1,67 € per enhet.

Utveckling under det andra kvartalet

Nettoomsättningen för andra kvartal uppgick till 206,7 miljoner kronor (203,0), en ökning med 1,8 procent jämfört med samma period 2023. Försäljningen av Doros feature- och smartphones var stabil medan försäljningen av icke-Doro-produkter i Tyskland minskade. På vissa marknader upplevde vi att kunder, främst distributörer, la färre beställningar än förväntat då de fokuserade på att minska egna lager. Detaljhandeln, främst i Frankrike och Storbritannien, hade däremot ett starkt kvartal.

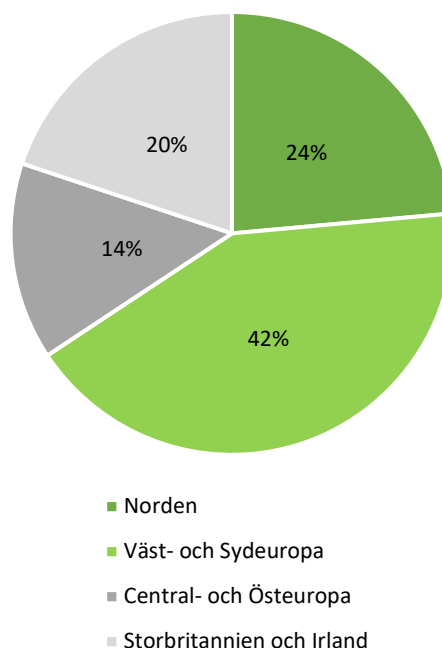
Försäljningen i **Norden** landade på 48,7 miljoner kronor (56,1), en minskning med 13,2 procent jämfört med föregående år. Den främsta orsaken bakom den negativa utvecklingen är en minskning av B2B-försäljning som var speciellt stark förra året under samma kvartal. Dessutom har operatörernas beslut att skjuta upp avstängningen av 2G-nätverk från 2025 till 2027 tillfälligt minskat trycket på kunder att uppgradera till 4G-teknologi.

Försäljningen i **Väst- och Sydeuropa** nådde 87,1 miljoner kronor (72,9), en ökning med 19,5 procent. Detta var ett mycket bra kvartal för regionen, även om det delvis förstärktes av att kunderna tidigarelade en del beställningar från nästa kvartal för att motverka ökningen av den regulatoriska avgiften (som träder i kraft den 1 juli). Både feature- och smartphones ökade jämfört med förra året, i intäkter men ännu mer i marginal, vilket resulterade i det bästa kvartalet någonsin för regionen i termer av marginal.

Försäljningen i **Central- och Östeuropa** landade på 29,8 miljoner kronor (32,9), en minskning med 9,4 procent. Vi är i slutskedet av avyttringen av IVS och omstruktureringen av vår tyska distributionsverksamhet. Minskningen i försäljningen beror på lägre försäljning av icke-Doro-produkter då vi helt fokuserar vår verksamhet på produkter under Doro-varumärket. Vi upplever positiva signaler från nyckelkunder i relation till denna strategi och tillväxt i vår D2C-verksamhet.

Försäljningen i **Storbritannien och Irland** var oförändrad mot Q2 2023 och uppgick till 41,1 miljoner kronor. Att bibehålla försäljningen jämfört med samma kvartal förra året kan anses vara en god prestation med tanke på aggressiva prisstrategier från konkurrenter och den fortsatta minskningen av feature phones marknaden. Försäljningen av 2G- och 4G-produkter är fortsatt stark och bidrar till högre marginaler än förra året tack vare en bättre produktmix. Under kvartalet introducerade vi vår 8200 Smartphone-modell för att komplettera 8100-modellen som nu har funnits på marknaden i över två år. Den nya modellen bidrog till att förbättra marginalen för denna kategori. Vår online D2C-verksamhet fortsätter att växa starkt.

Försäljning per region



NETTOOMSÄTTNING PER MARKNAD

(Mkr)	2024			2023			2023
	Kvartal 2	Kvartal 2	%	Jan-jun	Jan-jun	%	
Norden	48,7	56,1	-13,2	95,7	107,8	-11,2	250,6
Väst- och Sydeuropa och Afrika	87,1	72,9	19,5	167,3	156,8	6,7	383,8
Central- och Östeuropa	29,8	32,9	-9,4	58,8	69,4	-15,3	152,7
Storbritannien och Irland	41,1	41,1	0,0	79,5	77,3	2,8	186,5
Totalt	206,7	203,0	1,8	401,3	411,3	-2,4	973,6

Vid utgången av andra kvartal var orderboken 72,8 miljoner kronor, en minskning med 30,3 procent jämfört med samma kvartal föregående år.

Bruttomarginalen under andra kvartal landade på 44,6 procent jämfört med 40,3 procent förra året. Detta drevs av en högre volym av 4G feature phones och smartphones i produktmixen, kombinerat med lägre inköspriser för flera produkter. Den planerade övergången till sjöfrakt som vårt huvudsakliga transportmedel har gjort det möjligt för Doro att bibehålla stabila transportkostnader jämfört med föregående kvartal, trots en generell ökning av priserna, både för flyg- och sjöfrakt. Vi behåller möjligheten att använda kombinerad sjö- och flygfrakt för att påskynda leveranser samtidigt som vi ser till att hålla transportkostnaderna under kontroll.

Rörelseresultat uppgick till 12,6 miljoner kronor (1,0) under andra kvartal, motsvarande en EBIT-marginal på 6,1% procent (0,5). Förbättringen i EBIT är en direkt följd av högre marginaler och bra kontroll av rörelsekostnaderna. En viss ökning av marknadsföringsinvesteringar skedde under perioden, kopplad till förberedelser av aktiviteter och kampanjer inför lanseringen av nya produkter under hösten.

Finansnetto var 2,5 miljoner kronor (0,1). Effektiv skattesats var 21,5% (22,9) exklusive engångsposter främst avseende utdelning från dotterbolag. Periodens resultat blev 14,2 miljoner kronor (1,1) under andra kvartal.

NYCKELTAL (Mkr)	2024	2023	%	2024	2023	%	2023
	Kvartal 2	Kvartal 2		Jan-jun	Jan-jun		Helår
Nettoomsättning	206,7	203,0	1,8%	401,3	411,3	-2,4%	973,6
Kostnad för sålda varor och tjänster	-114,5	-121,1	-5,5%	-227,4	-254,9	-10,8%	-583,6
Bruttovinst	92,2	81,9	12,6%	173,9	156,4	11,2%	390,0
<i>Bruttomarginal, %</i>	<i>44,6</i>	<i>40,3</i>		<i>43,3</i>	<i>38,0</i>		<i>40,1</i>
Övriga rörelsekostnader	-79,6	-80,9	-1,6%	-158,2	-152,2	3,9%	-321,2
Rörelseresultat (EBIT)	12,6	1,0	1160,0%	15,7	4,2	273,8%	68,7
<i>Rörelsemarginal (EBIT marginal), %</i>	<i>6,1</i>	<i>0,5</i>		<i>3,9</i>	<i>1,0</i>		<i>7,1</i>
Orderbok	72,8	104,5	-30,3%	72,8	104,5	-30,3%	42,1
Orderingång	217,1	237,1	-8,4%	432,0	446,9	-3,3%	948,7
Investeringar produktutveckling	11,6	8,4	38,1%	16,4	12,7	29,1%	26,0

FINANSIELL UTVECKLING

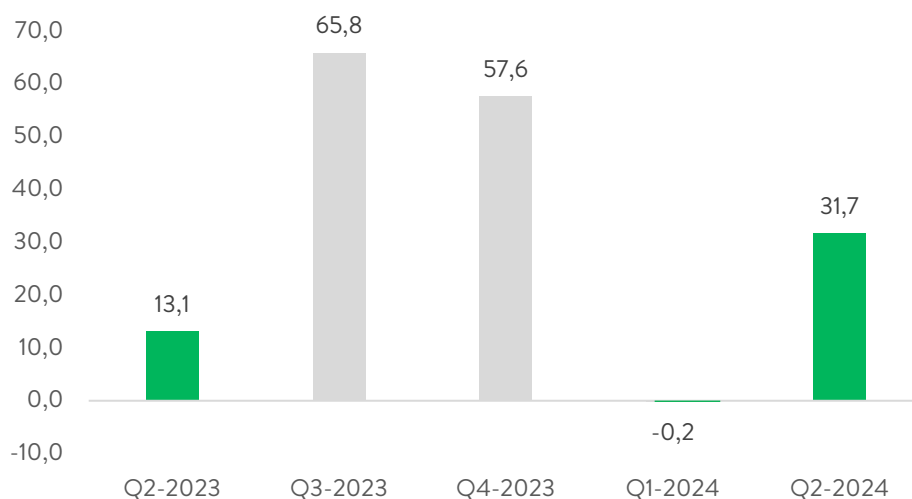
Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick under andra kvartal till 44,2 miljoner kronor (21,6). Rörelsekapital förbättrades jämfört med samma kvartal förra året genom lägre kundfordringar och högre leverantörsskulder. Fritt kassaflöde efter investeringar uppgick till 31,7 miljoner kronor (13,1). Investeringarna under perioden uppgick till 12,5 miljoner kronor (8,5).

De likvida medlen uppgick vid utgången av andra kvartal till 180,1 miljoner kronor (138,3). Vid samma tidpunkt uppgick soliditeten till 58,1 procent (55,4).

Nettokassa uppgick till 163,7 miljoner kronor i slutet av andra kvartal, vilket kan jämföras med en nettokassa på 186,7 miljoner kronor vid utgången av det föregående kvartalet och en nettokassa på 74,9 miljoner kronor i slutet av det andra kvartal 2023.

FRITT KASSAFLÖDE (Mkr)



Viktiga händelser under perioden

- Den årliga bolagsstämman (AGM) hölls på Savoy Hotel i Malmö den 26 april.
- Den 14 juni meddelade Doro att man hade undertecknat ett aktieköpsavtal för avyttring av sitt tyska dotterbolag IVS.

Viktiga händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser efter periodens utgång.

ÖVRIG INFORMATION

Eget kapital och Doro-aktien

Doros aktie är noterad på Nasdaq Stockholm, Small Cap, i segmentet Telecom/IT. Den 30 juni 2024 var antalet utestående aktier 24 532 500, varav Doro AB innehar 150 395 Doro aktier. Totalt eget kapital uppgick till 490,8 miljoner kronor (494,8).

Medarbetare

Den 30 juni 2024 hade Doro 116 (113) medarbetare, vilket motsvarar 112 (105) heltidstjänster. Av antalet anställda är 66 (60) baserade i Norden, 21 (22) i Central- och Östeuropa, 12 (12) i Väst- och Sydeuropa och Afrika, 7 (8) i Storbritannien och Irland samt 10 (11) i Övriga världen.

Risker

Den geopolitiska situationen med handelsspänningar mellan stora ekonomier som USA och Kina utgör en betydande risk för telekombranschen. Regional oro kring Röda havet är fortfarande mycket påtaglig med störningar i leveranskedjan för frakt från Asien som en huvudsaklig konsekvens. Teknologiska utmaningar, delvis i samband med ökade hållbarhetskrav, utgör en fortsatt risk men hanteras väl av våra tekniska team. Variationer i växelkurser, särskilt värdet av den svenska kronan mot andra stora valutor, är en osäkerhetsfaktor för Doros verksamhet som är starkt exponerad mot utländska valutor. IT-risker har ökat något under perioden i samband med byte av VD, men vår IT-avdelning övervakar noggrant och alla anställda har informerats och utbildats.

Övriga risker beskrivs på sidorna 34–35 i årsredovisningen 2023.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning under andra kvartal uppgick till 198,5 miljoner kronor (187,9). Resultat efter skatt uppgick till 10,4 miljoner kronor (-3,2).

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport har upprättats för koncernens räkning i enlighet med IAS 34, "Delårsrapportering" och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2, "Redovisning för juridiska personer". Statliga stöd redovisas som övriga intäkter. Övriga redovisningsprinciper och beräkningsmetoder som tillämpas överensstämmer med de som användes vid upprättandet av den senaste årsredovisningen.

FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNEN

RESULTATRÄKNING (Mkr) Doro-koncernen	2024 Kvartal 2	2023 Kvartal 2	2024 Jan-jun	2023 Jan-jun	2023 Helår
Nettoomsättning	206,7	203,0	401,3	411,3	973,6
Kostnader för sålda varor och tjänster	-114,5	-121,1	-227,4	-254,9	-583,6
Bruttovinst	92,2	81,9	173,9	156,4	390,0
Försäljnings-, distributions- och marknadsföringskostnader	-50,3	-47,2	-97,4	-86,8	-188,1
Forsknings- och utvecklingskostnader	-14,3	-19,5	-30,0	-38,2	-78,0
Administrationskostnader	-16,2	-16,0	-33,4	-30,6	-63,0
Övriga intäkter och kostnader	1,2	1,8	2,6	3,4	7,8
Summa rörelsekostnader	-79,6	-80,9	-158,2	-152,2	-321,3
varav avskrivningar och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	-7,8	-11,8	-16,6	-23,8	-51,7
Rörelseresultat före avskrivningar och nedskrivningar (EBITDA)	20,4	12,8	32,3	28,0	120,4
Rörelseresultat efter avskrivningar och nedskrivningar (EBIT)	12,6	1,0	15,7	4,2	68,7
Finansnetto	2,5	0,1	6,7	1,9	-11,1
Resultat före skatt	15,1	1,1	22,4	6,1	57,6
Inkomstskatt	-0,9	0,0	-2,1	-1,4	-25,2
Periodens resultat	14,2	1,1	20,3	4,7	32,4
Genomsnittligt antal aktier, tusental	24 351	24 326	24 339	24 326	24 326
Genomsnittligt antal aktier efter utspädningseffekt, tusental*	24 351	24 326	24 339	24 326	24 326
Resultat per aktie, kr	0,58	0,05	0,83	0,19	1,33
Resultat per aktie efter utspädning, kr*	0,58	0,05	0,83	0,19	1,33

*Utspädningseffekter beaktas endast i de fall de medför att resultatet per aktie påverkas negativt.

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT	2024	2023	2024	2023	2023
(Mkr) Doro-koncernen	Kvartal 2	Kvartal 2	Jan-jun	Jan-jun	Helår
Periodens resultat	14,2	1,1	20,3	4,7	32,4
Poster som senare kan komma att omföras till					
resultaträkningen					
Omräkningsdifferens	-1,3	11,9	7,4	13,7	-0,3
Effekter av kassaflödessäkringar	1,3	0,1	2,1	1,7	2,3
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-0,2	0,0	-0,4	-0,3	-0,5
Övrigt totalresultat	-0,2	12,0	9,1	15,1	1,5
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	14,0	13,1	29,4	19,8	33,9

BALANSRÄKNING	2024	2023	2023
(Mkr) Doro-koncernen	30 jun	30 jun	31 dec
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	275,9	286,9	268,5
Materiella anläggningstillgångar	17,6	14,7	14,8
Finansiella tillgångar	35,7	39,2	33,7
Uppskjuten skattefordran	13,3	16,3	13,8
Omsättningstillgångar			
Varulager	159,1	192,4	176,0
Kortfristiga fordringar	163,0	206,1	168,0
Likvida medel	180,1	138,3	194,3
Summa tillgångar	844,7	893,9	869,1
Eget kapital, hänförligt till moderbolagets ägare	490,8	494,8	508,9
Långfristiga skulder, räntebärande	12,2	59,5	10,7
Långfristiga skulder, icke räntebärande	44,2	45,2	43,0
Kortfristiga skulder, räntebärande	7,4	6,8	6,7
Kortfristiga skulder, icke räntebärande	290,1	287,6	299,8
Summa eget kapital och skulder	844,7	893,9	869,1

Finansiella instrument värderade till verkligt värde i balansräkningen	2024	2023	2023
(Mkr) Doro-koncernen	30 jun	30 jun	31 dec
Valutakontrakt redovisade som kortfristig skuld	1,2	6,1	6,0
Valutakontrakt redovisade som kortfristig fordran	1,9	1,4	4,0
Hybridlån	34,9	38,8	33,3

Finansiella instrument värderade till verkligt värde består av valutaderivat och dessa värderas enligt nivå 2.

KASSAFLÖDESANALYS	2024	2023	2024	2023	2023
(Mkr) Doro-koncernen	Kvartal 2	Kvartal 2	Jan-jun	Jan-jun	Helår
Rörelseresultat efter avskrivningar och nedskrivningar (EBIT)	12,6	1,0	15,7	4,2	68,7
Avskrivning enligt plan	7,8	11,8	16,6	23,8	51,7
Nettobetalda finansiella poster	1,3	0,5	2,8	0,7	1,7
Orealiserade valutakursdifferenser i kassaflödessäkringar	-0,1	-0,7	-0,6	-7,5	-9,8
Betald skatt	-2,3	-3,5	-10,8	-9,6	-12,9
Förändring av rörelsekapital (inkl förändring avsättningar)	24,9	12,5	25,1	-0,6	48,3
Kassaflöde från löpande verksamheten	44,2	21,6	48,8	11,0	147,7
Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar	-12,5	-8,5	-17,3	-12,8	-26,1
Summa fritt kassaflöde före rörelseförvärv	31,7	13,1	31,5	-1,8	121,6
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-12,5	-8,5	-17,3	-12,8	-26,1
Amortering av skuld	-1,9	-11,8	-3,6	-28,8	-82,4
Betald utdelning	-48,7	0,0	-48,7	0,0	0,0
Försäljning/återköp av egna aktier	1,1	0,0	1,1	0,0	0,0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-49,5	-11,8	-51,2	-28,8	-82,4
Kursdifferenser i likvida medel	-2,6	11,9	5,5	14,5	0,7
Förändring av likvida medel	-20,4	13,2	-14,2	-16,1	39,9
Nettokassa	163,7	74,9	163,7	74,9	180,1
Nettoskuld	-	-	-	-	-

EGET KAPITAL	2024	2023	2023
(Mkr) Doro-koncernen	30 jun	30 jun	31 dec
Ingående balans	508,9	475,0	475,0
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	29,4	19,8	33,9
Utdelning till aktieägare	-48,7	0,0	0,0
Aktiesparplaner	0,1	0,0	0,0
Försäljning/återköp av egna aktier	1,1	0,0	0,0
Utgående balans	490,8	494,8	508,9

ÖVRIGA NYCKELTAL	2024	2023	2023
(Mkr) Doro-koncernen	30 jun	30 jun	31 dec
EBITDA	32,3	28,0	120,4
Soliditet, %	58,1	55,4	58,6
Antal aktier vid periodens slut, tusental	24 382	24 326	24 326
Antal aktier vid periodens slut efter utspädningseffekt, tusental*	24 382	24 326	24 326
Eget kapital per aktie, kr	20,13	20,34	20,92
Eget kapital per aktie, efter utspädning, kr*	20,13	20,34	20,92
Avkastning på genomsnittligt eget kapital, %	9,7	8,0	6,9
Avkastning på genomsnittligt sysselsatt kapital, %	22,4	12,1	17,0
Börskurs periodens slut, kr	21,2	15,35	21,70
Börsvärde, Mkr	516,9	373,4	527,9

**Utspädningseffekter beaktas endast i de fall de medför att resultatet per aktie påverkas negativt.*

MODERBOLAGET

RESULTATRÄKNING	2024	2023	2024	2023	2023
(Mkr) Moderbolag	Kvartal 2	Kvartal 2	Jan-jun	Jan-jun	Helår
Nettoomsättning	198,5	187,9	380,0	383,5	899,6
Kostnader för sålda varor och tjänster	-107,0	-116,5	-212,7	-247,0	-548,3
Bruttovinst	91,5	71,4	167,3	136,5	351,3
Rörelsekostnader	-86,8	-79,0	-164,3	-146,8	-308,7
Rörelseresultat (EBIT)	4,7	-7,6	3,0	-10,3	42,6
Finansnetto	7,2	3,4	15,8	18,8	3,5
Resultat efter finansiella poster	11,9	-4,2	18,8	8,5	46,1
Inkomstskatt	-1,5	1,0	-1,4	1,8	-8,4
Periodens resultat	10,4	-3,2	17,5	10,3	37,7

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT	2024	2023	2024	2023	2023
(Mkr) Moderbolag	Kvartal 2	Kvartal 2	Jan-jun	Jan-jun	Helår
Periodens resultat	10,4	-3,2	17,5	10,3	37,7
Poster som senare kan komma att omföras till resultaträkningen					
Effekter av kassaflödessäkringar	1,3	0,1	2,1	1,7	2,3
Skatt hänförlig till poster som kan omföras till resultatet	-0,2	0,0	-0,4	-0,3	-0,5
Totalresultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	11,5	-3,1	19,2	11,7	39,5

BALANSRÄKNING	2024	2023	2023
(Mkr) Moderbolag	30 jun	30 jun	31 dec
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	41,2	47,8	37,4
Materiella anläggningstillgångar	0,8	0,7	0,4
Finansiella tillgångar	109,9	112,4	107,8
Omsättningstillgångar			
Varulager	146,1	151,0	155,3
Kortfristiga fordringar	320,8	397,0	333,1
Likvida medel	168,0	128,3	183,2
Summa tillgångar	786,8	837,2	817,2
Eget kapital, hänförligt till moderbolagets ägare	236,5	237,0	264,8
Avsättningar	70,2	69,9	71,8
Långfristiga skulder	0,0	50,0	0,0
Kortfristiga skulder	480,1	480,1	480,6
Summa eget kapital och skulder	786,8	837,0	817,2

FINANSIELLA DEFINITIONER

Genomsnittligt antal aktier efter utspädningseffekt	Genomsnittligt antal aktier justerat för teckningsoptioners utspädningseffekt beräknas som skillnaden mellan det förmodade antalet emitterade aktier till lösenkurs och det förmodade antalet emitterade aktier till genomsnittlig börskurs för perioden.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier för perioden.
Resultat per aktie efter utspädning	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier för perioden, efter utspädningseffekt.
Antal aktier vid periodens slut efter utspädningseffekt	Antal aktier vid periodens slut justerat för teckningsoptioners utspädningseffekt beräknas som skillnaden mellan det förmodade antalet emitterade aktier till lösenkurs och det förmodade antalet emitterade aktier till börskursen vid periodens slut.
Eget kapital per aktie	Eget kapital på balansdagen dividerat med antalet aktier på balansdagen.
Eget kapital per aktie efter utspädning	Eget kapital på balansdagen dividerat med antalet aktier vid periodens slut efter utspädningseffekt.
Nettoskuld/Nettokassa	Kassa och Bank minskat med räntebärande skulder
Börsvärde, Mkr	Börskurs periodens slut gånger antal aktier vid periodens slut.

Användning av icke-IFRS resultatmått

Riktlinjer avseende alternativa nyckeltal för företag med värdepapper noterade på en reglerad marknad inom EU har getts ut av ESMA (The European Securities and Markets Authority). Dessa riktlinjer ska tillämpas på alternativa nyckeltal som används från och med den 3 juli 2016. I delårsrapporten refereras det till ett antal icke-IFRS resultatmått som används för att hjälpa såväl investerare som ledning att analysera företagets verksamhet. Nedan beskriver vi de olika icke-IFRS resultatmått som använts som ett komplement till den finansiella informationen som redovisats enligt IFRS.

Beskrivning av finansiella resultatmått som inte återfinns i IFRS regelverket

Icke IFRS-resultatmått	Beskrivning	Orsak till användning av mått
Bruttomarginal %	Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor och tjänster i procent av nettoomsättningen.	Bruttomarginalen är ett viktigt mått för att visa marginalen före övriga omkostnader.
Försäljningstillväxt jämförbara enheter %	Förändring i nettoomsättning för perioden för de koncernbolag som innehafts både innevarande och föregående år i procent av nettoomsättningen för motsvarande period föregående år.	Försäljningstillväxt i jämförbara enheter visar koncernens organiska tillväxt exklusive företagsförvärv.
Valutajusterad försäljningstillväxt %	Nettoomsättningen för perioden omräknad med valutakurser för motsvarande period föregående år	Måttet visar den valutarensade försäljningstillväxten.

	minus nettoomsättning för motsvarande period föregående år i procent av nettoomsättningen för motsvarande period föregående år.	
Soliditet	Eget kapital uttryckt i procent av totala tillgångar	Ett traditionellt mått för att visa finansiell risk, uttryckt som hur stor del av det totala kapitalet som finansierats av ägarna.
Avkastning på genomsnittligt eget kapital	Resultat rullande 12 månader, efter finansiella poster och skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.	Visar ur ett aktieägarperspektiv vilken avkastning som ges på ägarnas investerade kapital.
Sysselsatt kapital	Totala tillgångar reducerat med icke-räntebärande skulder och kassa och bank.	Måttet visar hur mycket totalt kapital som används i rörelsen och är därmed den ena komponenten i att mäta avkastning från verksamheten.
Avkastning på genomsnittligt sysselsatt kapital	Rörelseresultat rullande 12 månader, dividerat med det kvartalsvisa genomsnittliga sysselsatta kapitalet	Det centrala måttet för att mäta avkastning på allt det kapital som binds i verksamheten.

Beräkning av finansiella resultatmått som inte återfinns i IFRS regelverket

	2024 Kvartal 2	2023 Kvartal 2	2024 30 jun	2023 30 jun
Valutajusterad försäljningstillväxt (MSEK)				
Valutajusterad försäljningstillväxt	0,1	-10,2		
Valutaeffekt	3,6	14,8	0	0
Rapporterad försäljningstillväxt	3,7	4,6		
Sysselsatt kapital				
Totala tillgångar			844,7	893,9
Icke-räntebärande skulder			334,3	332,8
Likvida medel			180,1	138,3
Rapporterat sysselsatt kapital			330,3	422,8

RAPPORTENS UNDERTECKNADE

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av bolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt att den beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget och dess dotterbolag står inför.

Denna bokslutskommuniké har inte granskats av bolagets revisorer.

Malmö den 16 juli 2024

Juha Mört
Styrelseordförande

Victor Saeijs
Styrelseledamot

Noora Jayasekara
Styrelseledamot

Suzaan Sauerman
Styrelseledamot

Sebastian Ehrnrooth
Styrelseledamot

Fredrik Löthgren
Styrelseledamot

Julian Read
VD och koncernchef

KALENDER

Q3-rapport, januari-september 2024 25 oktober 2024
Q4 rapport januari-december 2024 13 februari 2025

KONTAKT

För ytterligare information, vänligen kontakta:
Julian Read, vd och koncernchef +46 (0) 761095598.
E-mail: ir@doro.com

WEBCAST

Doros rapport presenteras via en Teams telefonkonferens som hålls onsdag den 17 juli kl. 9.00 (CEST) där vd och koncernchef Julian Read och CFO Isabelle Sengès presenterar rapporten. Telekonferensen nås på [Quarterly report meeting \(doro.com\)](https://www.doro.com/quarterly-report-meeting). Presentationsmaterialet finns tillgängligt på Doros finansiella webbplats [Presentations \(doro.com\)](https://www.doro.com/presentations).

