

Bästa aktieägare, jag är mycket tacksam över att du som aktieägare är en del i Vopys team.

Vårt mål är att vi ska bli en världsledande aktör inom embedded finance. Det finns en stor efterfrågan på våra tjänster runt om i världen och vår prospectlista är välfylld. För att säkerställa vår fortsatta finansiering och driva Vopy till en stabil position där vi genererar löpande intäkter, genomför vi nu en nyemission. Du har säkert sett vår marknadsföring i någon av branschmedierna.

Vi har deltagit på en rad olika event där vi har presenterat Vopy. Du kan se presentationerna via länkarna nedan:

Aktiespararna – Stora aktiedagen i Göteborg:

<https://youtu.be/0MSZcpn7zxQ>

Laika Investerarafton:

<https://www.youtube.com/watch?v=HrK8cBKKJOA&t=6s>

### Emissionen är fortfarande öppen

Ett välfinansierat företag är en absolut förutsättning för att nå våra mål. Begränsad finansiell kapacitet är i nuläget den viktigaste faktorn som hämmar vår tillväxttakt. Jag hoppas att du vill delta i emissionen och fortsätta att vara en del i vår framtida resa, för vår potential är verkligen stor.

<b>Emissionsvolym:</b>	845 000 Units motsvarande 33 800 000 aktier, samt 21 125 000 teckningsoptioner
<b>Teckningsvillkor:</b>	Varje Unit innehåller 40 aktier och 25 vederlagsfria teckningsoptioner. Priset för 1 Unit är 30 SEK (teckningskurs per aktie är 0,75 SEK). Minsta teckningsåtagande är 500 Units á 30 SEK, totalt 15 000 SEK
<b>Teckningsperiod:</b>	Till och med 15 november 2022
<b>Emissionsbelopp:</b>	Maximalt 25,35 miljoner sek vid fulltecknad emission
<b>Bolagsvärdering:</b>	Ca: 151 miljoner sek pre-money
<b>Teckningsoptioner:</b>	Varje teckningsoption ger rätt att köpa en aktie. Samtliga teckningsoptioner kan utnyttjas under en lösenperiod på cirka en månad, lite mer än 12 månader efter registreringen av den pågående nyemissionen. Lösenpris 1,00 sek

### **Kommentar angående Vopys bolagsvärde**

Bolagsvärdet i denna emission är betydligt lägre än vid våra tidigare emissioner och är ett resultat av vår tids förändrade omvärld, det speglar varken vår potential eller vår operativa utveckling, men vi, liksom de flesta andra fintechbolag, får spela efter de regler som gäller just nu.

För den som inser att embedded finance har framtiden för sig, är detta ett utmärkt tillfälle att få ytterligare exponering och ta ytterligare position, dessutom till ett betydligt lägre pris än tidigare. För att delta i emissionen besök vår emissionssida: <https://invest.vopy.com/>

### **Våra möjligheter i närtid**

Vår mest framträdande möjlighet i närtid är segmentet Remit Home, där vi i samarbete med olika aktörer i Indien och Bangladesh skapar en konkurrenskraftig lösning för privatpersoners pengaöverföring (remittance) mellan Europa och Indien, Bangladesh, Singapore och Nepal. Dessa länder har en mycket stor befolkning och våra kunder har stora användarvolymmer. Vi räknar med att intäkter inom Remit Home startar i början av 2023 där vi ser stora möjligheter för Remit Home att växa med fler kunder redan under Q1 2023.

Vi ser också ett intresse för vår teknikplattform, bland annat från olika neobankers i Asien, där vår "multi-tenancy" plattform möjliggör de olika B2B2C-lösningar som krävs för konkurrenskraftig embedded finance.

Vi ser Indien som en framtida nyckelmarknad. Den är en av världens mest expansiva finansiella marknader där utvecklingen går mycket snabbt. Indien är även attraktivt i det korta perspektivet då regionen inte har drabbats av de negativa trender vi ser inom den europeiska finansmarknaden. Tvärtom vibrerar landet av de möjligheter som den snabba utvecklingen ger.

Vårt arbete med den tidigare kommunicerade ledande mobiloperatören i Europa, fortsätter enligt plan. Just nu utvärderar kunden den "credit-scoring" av utvalda användare som vi tidigare levererat (mot ersättning), för att under våren 2023 påbörja utrullning av kredittjänster till mobiloperatörens användare.

Finansiell styrka handlar inte bara om inflöde av kapital, det handlar även om att effektivisera kostnader. För att stärka vår finansiella styrka har vi under året successivt sänkt vår burnrate rejält och avser att fortsätta hålla en så tätt kostnadskostym som möjligt fram tills vi visar svarta siffror vilket planeras till slutet av 2023.

### **Framtida börsnotering**

Vi avser att notera bolaget på en lämplig svensk marknadsplats. Syftet med en notering och åtföljande IPO är att ta in ett större kapital från marknaden för att finansiera en kraftigt accelererad tillväxt. Ett annat syfte med en IPO är att ge befintliga aktieägare möjlighet att erhålla bästa möjliga avkastning på sin investering.



Styrelsen bedömning är att en IPO är lämplig vid en tidpunkt när bolaget visar vinst, har en stabil tillväxt samt när investeringsklimatet är gynnsamt för en IPO. Vi tror att dessa faktorer sammanfaller under 2024, vi kan i nuläget inte ange en mer exakt tidpunkt än så.

### Webbpresentation

Den 14/11 kl 13.00 håller vi ett webbevent online med bolagspresentation där det finns möjlighet att ställa frågor. Du är varmt välkommen att delta, anmälan finner du på vår emissionsite: <https://invest.vopy.com/>. Du kan även alltid nå oss med frågor eller funderingar genom att maila till [ir@vopy.com](mailto:ir@vopy.com).

Slutligen vill jag än en gång på tacka för ditt engagemang som aktieägare i Vopy och hoppas att du vill ta möjligheten att utöka ditt ägande i Vopy.

Vår potential är fantastisk – tillsammans blir vi bättre.

Sven Hattenhauer  
Styrelseordförande i Vopy AB

### För ytterligare information, vänligen kontakta:

---

Sven Hattenhauer, styrelseordförande Vopy AB (publ.)  
[sven@vopy.com](mailto:sven@vopy.com)  
+46 72 303 71 00

### Om Vopy

---

Vopy är ett svenskt fintech-bolag med målsättningen att bli världsledande inom embedded finance. Vopys molnbaserade B2B2C-lösningar ger företag möjlighet att erbjuda sina användare finansiella tjänster, som bl.a digitala plånböcker, realtidsbetalningar, krediter och betalkort – under kundens egna varumärke. Företagen kan utan större investeringar öka sin kundlojalitet, lönsamhet per användare och sin konkurrenskraft. Tillsammans med våra kunder förändrar Vopy det digitala betalandskapet och ger användare en enklare ekonomisk vardag.

Vopy sysselsätter knappt 20 personer, huvudkontoret finns i Stockholm, med dotterbolag i Norge samt närvaro i Kanada och Pakistan.

Läs mer på [vopy.com](https://vopy.com)

### Bifogade filer

---

[Bästa aktieägare, jag är mycket tacksam över att du som aktieägare är en del i Vopys team.](#)