

CONNECTING A WORLD OF RETAIL

VI SKAPAR FRAMTIDENS KUNDUPPLEVELSER

CONNECTING A WORLD OF RETAIL

Vertiseit är ett ledande SaaS-bolag inom Digital In-store och erbjuder plattform för In-store Experience Management (IXM) genom dotterbolagen Dise, Grassfish och Visual Art.

Plattformarna hjälper globala varumärken och ledande retailers att stärka kundupplevelsen och möjliggöra en sömlös kundresa genom att sammankoppla det fysiska och digitala kundmötet.

PLATTFORM FÖR TILLVÄXT

INNEHÅLL

VERKSAMHET	4
MARKNAD OCH STRATEGI	13
HÅLLBARHET	23
RÄKENSKAPER	36
NOTER	45
REVISIONSBERÄTTELSE	71

VERKSAMHET

KORT OM VERTISEIT



**TILLSAMMANS MED VÅRA
KUNDER SKAPAR VI
FRAMTIDENS RETAIL**

VERTISEIT ÄR ETT RETAIL TECH-BOLAG MED AMBITIONEN ATT BLI DET VÄRLDSLEDANDE PLATTFORMSBOLAGET INOM DIGITAL IN-STORE GENOM ATT FÖRVÄRVA OCH UTVECKLA LEDANDE SAAS-BOLAG

Genom dotterbolagen Dise, Grassfish och Visual Art erbjuds IXM-plattformar (In-store Experience Management) för den digitala kundupplevelsen i retail. Bolagets produkter och tjänster möjliggör en enhetlig varumärkesupplevelse och sammanhållen kundresa genom att brygga det digitala och personliga kundmötet.

LEDANDE INOM DIGITAL IN-STORE

Nya konsumentbeteenden och förväntningar ställer allt högre krav på kundupplevelsen. Ledande varumärken och retailers vänder sig till Vertiseit för att möjliggöra en sammanhållen kundresa mellan digitala kanaler och det fysiska kundmötet. Butikens roll förändras snabbt, från att vara en plats för transaktion till en arena för upplevelse, inspiration och service. Detta skapar utrymme för en aktör med fokus på digitala lösningar för ett stärkt kundmöte. Retailbranschen som vi känner den förändras i grunden och det pågår just nu.

Vertiseit-koncernen har idag cirka 270 medarbetare och fler än 1 500 varumärken som kunder. Vertiseit grundades 2008 och har sitt huvudkontor i Varberg, med ytterligare kontor i Sverige, Norge, Danmark, Finland, Österrike, Tyskland, Spanien, Storbritannien och USA. Bolagets B-aktie är sedan 2019 noterad på Nasdaq First North Growth Market.

KORT OM DISE

Dise är en global mjukvaruleverantör inom Digital In-store grundat 2003. Bolagets produkter är specialiserade för den digitala kundupplevelsen i butik och erbjuds som SaaS (Software as a Service). Försäljningen sker genom noga utvalda helhetsleverantörer på respektive marknad.

KORT OM GRASSFISH

Grassfish är ett ledande plattformsbolag inom Digital In-store. Bolaget erbjuder plattform och expertis till globala varumärken och ledande retailers. Bolaget grundades 2005 och har +100 anställda i Sverige, Norge, Danmark, Österrike, Tyskland och Storbritannien. Försäljningen sker direkt till slutkund, tillsammans med utvalda partners för delar av leveransen.

KORT OM VISUAL ART

Visual Art är en ledande leverantör av SaaS-plattform och koncept för Digital In-store och Retail Media, och en pionjär i branschen. Bolaget grundades 1997 och har cirka 120 anställda i Norden, Tyskland, Spanien, UK och USA. Försäljningen sker direkt till slutkund, och tillsammans med partners.

HISTORISKA MILSTOLPAR

2024	Förvärv: Visual Art Sweden AB
2022	Förvärv: MultiQ International AB
2021	Förvärv: Grassfish Marketing Technologies GmbH
2020	Förvärv: InStoreMedia (UK) Ltd.
2019	Vertiseits B-aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market Förvärv: Digital Signage Solutions Sweden AB
2018	Förvärv: Display 4 AB
2017	Förvärv: Dise International AB
2016	Utmärkelse: National Champion European Business Awards Förvärv: Högberg & Westling AB ("UCUS")
2014	Utmärkelse: Deloitte Technology Fast 50
2013	Förvärv: ClearSign AB
2008	Vertiseit grundas

VISION

Connecting a world of retail

MISSION

Empowering brands to create outstanding customer experiences that drive more sustainable retail.
Cultivating a strong global ecosystem of partners, enabling innovation and growth through Digital In-store solutions.

BUSINESS IDEA

Developing the world's leading In-store Experience Management (IXM) SaaS platform for brands and retailers.
Brought to market with strong, independent business and product brands, uniquely positioned to drive value and growth.

VÅRA KÄRNVÄRDEN

Vår företagskultur är vår viktigaste tillgång. Den styr hur vi interagerar med varandra och våra kunder. Idag och in i framtiden.

THINK LIKE A CUSTOMER

We know the value we create for our customers is the only path to long-term success. That's why we think like a customer.

MAKE IT SIMPLE

We love finding simple solutions to complex challenges. Simplicity colours everything we do, from the way we speak to the work we do.

DARE TO CHALLENGE

We stand up for what we believe and dare to challenge ourselves and our customers. Moving from words to actions, creating extraordinary results.

TRUST IN DIVERSITY

We see people's differences as the foundation of our culture and success. That's what unites us, we trust in diversity.

FRAMGÅNGS- FAKTORER

Retail genomgår en stor omvandling där den fysiska handeln ställs mot e-handeln. Detta innebär stora omställningar för att möta nya konsumentbeteenden. Ur kundens perspektiv är upplevelsen och erbjudandet avgörande, oberoende av kanal. Den fysiska butikens roll förändras från att primärt vara en plats för transaktion till att bli en arena för inspiration och upplevelser.

ARR-TILLVÄXT UNDER LÖNSAMHET

Vertiseit har växt bolagets årligen återkommande intäkter (ARR) med i genomsnitt 50 procent per år sedan 2012 (CAGR "Compound Annual Growth Rate") - alltid med lönsamhet. Under perioden 2012-2024 har bolagets ARR växt sekventiellt, 52 kvartal i rad. Av bolagets totala omsättning utgörs omkring 50% av SaaS-intäkter (Software as a Service).

STARK FÖRVÄRVSHISTORIK

Vertiseits strategi är att växa både organiskt och genom utvalda förvärv. Bolaget har sedan 2012 framgångsrikt genomfört och integrerat nio företagsförvärv. Bolagets organisationsstruktur möjliggör en accelererad förvärvsagenda, innefattande såväl fristående strategiska förvärv som integrerade förvärv avseende nya kunder och marknader.

PLATTFORMSLEDARE I EUROPA

I samband med förvärvet av Grassfish 2021 tog Vertiseit positionen som det ledande plattformsbolaget inom Digital In-store i Europa - en position som ytterligare befästs genom förvärven av MultiQ 2022 och Visual Art 2024. Förvärven är viktiga steg mot bolagets ambition - att bli världens ledande plattformsbolag inom Digital In-store.

STARK FÖRETAGSKULTUR

Bolagets framgång bygger på passion och nyfikenhet och en mångfald av människor och kompetenser. En företagskultur som präglas av förtroende och ett entreprenöriellt förhållningssätt för att tillsammans gå från ord till handling och skapa resultat.



VERTISEIT SOM INVESTERING

Vertiseit är idag väl positionerat som marknadsledare i Europa, med ambitionen att bli världens främsta plattformsbolag inom Digital In-store.

Vertiseit är ett SaaS-bolag som levererat sekventiell ARR-tillväxt, varje kvartal under mer än 10 år.

Tillväxten har skett under lönsamhet, genom en kombination av organisk och förvärvad tillväxt. Detta har möjliggjorts genom hög kundnöjdhet och långa kundrelationer.

Bolagets strategi bygger på global expansion och skalbarhet. Detta möjliggörs genom en tydlig partnerstrategi och fokus på mjukvara, där en ökad andel SaaS-intäkter successivt driver ökad lönsamhet och starka kassaflöden.

Flera av bolagets ledande befattningshavare återfinns också bland bolagets långsiktiga huvudägare.

KORT OM VERTISEIT SOM INVESTERING

- Ledande SaaS-bolag inom Digital In-store
- Sekventiell ARR-tillväxt varje kvartal över tio år
- Stark tillväxt under lönsamhet
- Fokus på global skalbarhet med partners
- Ökande andel SaaS-intäkter
- Ledande befattningshavare bland huvudägarna
- Institutionella investerare

ÅRET I KORTHET

VIKTIGA HÄNDELSE
UNDER 2024

Stark ARR-tillväxt om 66 procent, varav 19 procent organisk, i linje med långsiktiga mål.

Ökad lönsamhet genom fortsatta synergier och åtgärder för ökad effektivitet.

Stärkt position genom förvärvet av Visual Art.

Ledningssystem och IT-infrastruktur på plats för accellererad förvärvsagenda.

+10 ÅR AV ARR-TILLVÄXT

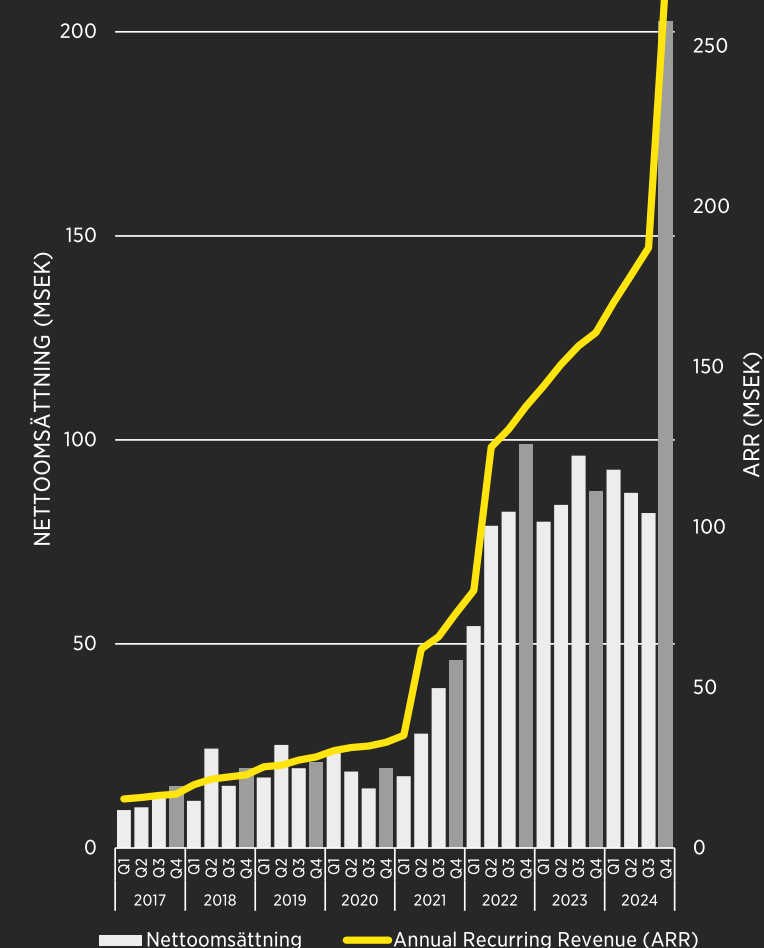
2024 var ett starkt år för Vertiseit. Bolaget levererade stark organisk tillväxt av återkommande intäkter (ARR) och ökad lönsamhet. Detta parallellt med genomförandet av det strategiskt viktiga förvärvet av Visual Art. Vid utgången av året nådde bolaget 52 kvartal i rad med sekventiell ARR-tillväxt i ARR, vilket visar på styrkan i Vertiseits affärsmodell och erbjudande.

ARR
275
MSEK

Återkommande intäkter (ARR)
2024-12-31

(161)

INTÄKTSUTVECKLING



Nyckeltal koncern

KSEK	Helår 2024	Helår 2023
	Jan-Dec	Jan-Dec
ARR	275 052	160 756
Nettoomsättning	464 071	347 623
Varav SaaS-intäkter	209 103	177 693
Justerad EBITDA ¹	97 715	59 457
Cash EBITDA	70 922	33 505
EBITDA	93 933	55 270
Årets resultat	41 156	11 853
Bruttomarginal (%)	63,7	66,5
Justerad EBITDA (%)	21,1	17,1
Cash EBITDA (%)	15,3	9,6
EBITDA (%)	20,2	15,9
Nettoskuldsättning	202 354	112 767
Soliditet (%)	56,5	50,0
Resultat per aktie (SEK)	1,79	0,58
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	1,60	0,52
Genomsnittligt antal aktier (st)	22 978 941	20 316 519
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning (st)	25 777 120	22 983 698

¹ Justerad EBITDA exkluderar jämförelsestörande poster. Under 2024 uppgick jämförelsestörande poster till 3,8 MSEK och utgjordes av kostnader relaterade till förvärvet av Visual Art.

PLATTFORM FÖR TILLVÄXT

KOMMENTAR FRÅN VD

2024 var ett avgörande år för Vertiseit. Med stark organisk tillväxt, förbättrad lönsamhet och det strategiskt viktiga förvärvet av Visual Art överträffade vi vårt långsiktiga ARR-mål om 200 MSEK före tidsplan och avslutade året med en ARR på 275 MSEK — en ökning med 66 procent jämfört med föregående år. Genom både organisk tillväxt och förvärv har vi stärkt vår position som europeisk ledare inom Digital In-store och lagt grunden för vår nästa fas av global tillväxt.

PLATTFORM FÖR TILLVÄXT

Under året behöll vi ett tydligt fokus på skalbarhet och lönsamhet. Den operativa effektiviteten förbättrades avsevärt, och justerad EBITDA nådde rekordnivån 28 procent under tredje kvartalet. De effektiviseringar och IT-investeringar som genomfördes i början av 2024 fortsätter att ge positiva resultat och skapar en solid plattform för långsiktig tillväxt. Vi genomförde också framgångsrikt två riktade nyemissioner, där vi välkomnade flera nya strategiska investerare, däribland Bonnier Capital, som nu är vår största ägare. Dessa investeringar stärker vår finansiella position och ger oss en grund för accelererad tillväxt.

NYA LÅNGSIKTIGA MÅL

Under 2024 presenterade vi även våra uppdaterade långsiktiga mål för 2025–

2032. Vår ambition är att nå 1 miljard SEK i ARR och en lönsamhet över 35 procent vid periodens slut — och därmed positionera Vertiseit som världens ledande plattformsbolag inom Digital In-store. För att stödja denna ambition gör vi fortsatta investeringar i produktutveckling, med IXM Grid som kärnan i vår plattformsstrategi. Med en konsoliderad cloudinfrastruktur möjliggör vi skalbar utveckling och frigör ny potential i hela koncernen.

FÖRVÄRV AV VISUAL ART

En höjdpunkt under året var förvärvet av Visual Art, som slutfördes i oktober. Med verksamhet i åtta länder och en stark portfölj av globala kunder som McDonald's, Subway, Circle K och 7-Eleven, tillför Visual Art betydande värde — särskilt inom segmenten Food & Beverage och Retail

Media. Förvärvet ökar inte bara vår globala närvaro utan ger även strategiska synergier och avgörande tekniska kapabiliteter för den fortsatta utvecklingen av vår enhetliga backendplattform, IXM Grid.

GLOBAL EXPANSION

Året präglades också av starkt internationellt momentum. Både Grassfish och Dise säkrade nya strategiska partnerskap och nyckelkunder, särskilt i Nordamerika och Mellanöstern. Samtidigt stärkte vi vår lokala närvaro i USA, där Dise Inc. nu har verksamhet i Atlanta och Visual Art bidrar med ett lokalt team i Chicago. Dessa initiativ markerar starten på en bredare internationell expansion i takt med att vi fortsätter skala genom partners i nyckelmarknader.

FRAMÅTBlick

Under 2025 kommer vi att fokusera på att realisera integrationssynergier, accelerera internationell tillväxt och driva förbättrad lönsamhet. Genom att prioritera licensintäkter, expandera vårt partnerekosystem och utnyttja våra koncerngemensamma styrkor står vi väl rustade för att leverera på våra långsiktiga mål. Genom den nyligen genomförda riktade nyemissionen under första kvartalet 2025 har vi nu även de finansiella resurserna för att dra nytta av ytterligare M&A-möjligheter.

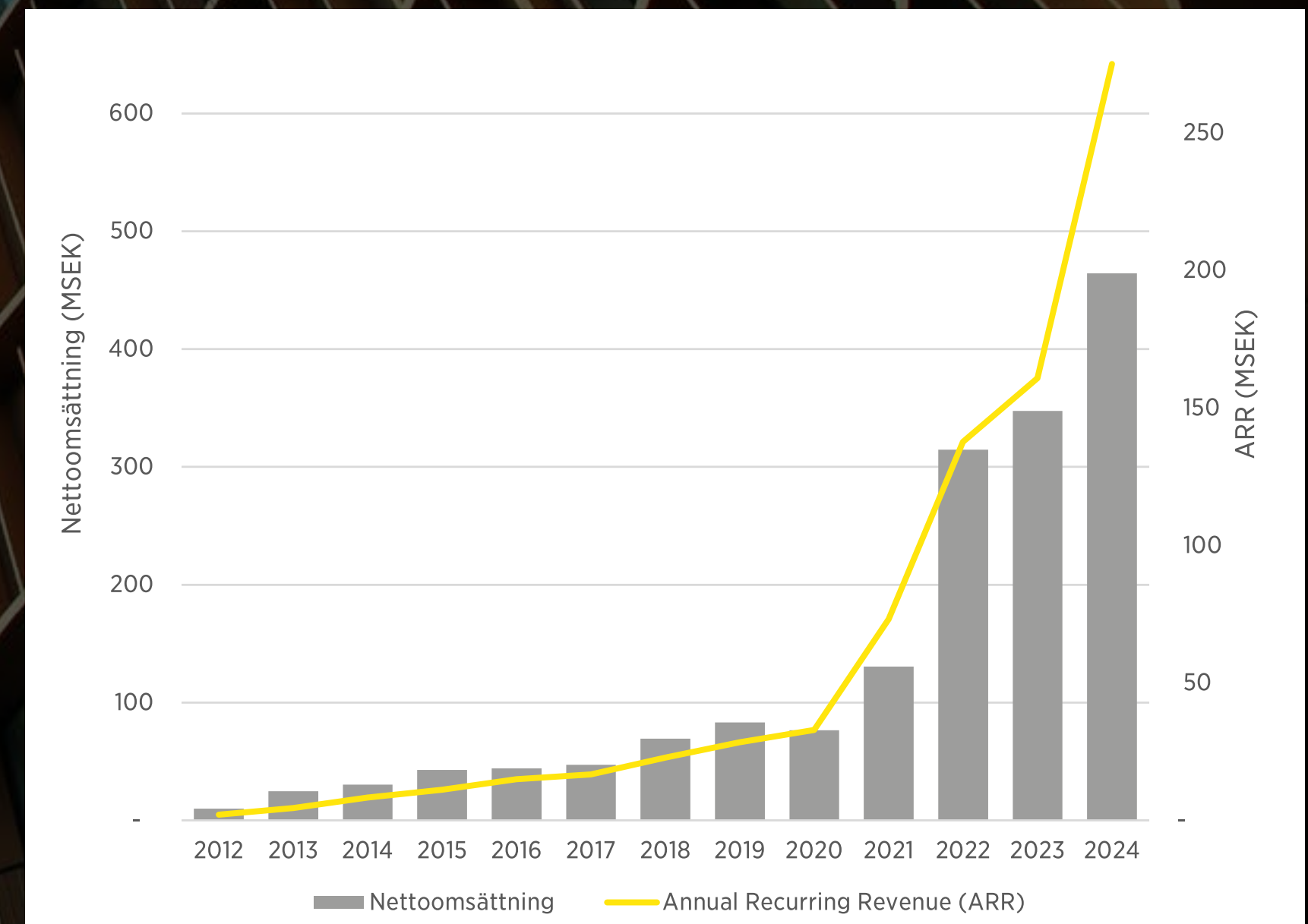
Jag vill rikta ett stort tack till våra dedikerade medarbetare, engagerade partners och lojala kunder för deras insatser under året. Tillsammans skapar vi framtiden för Digital In-store.

Johan Lind, VD



STARK UTVECKLING ÖVER TID

Intäktsutveckling 2012 – 2024



KSEK	Q4 2024	Q3 2024	Q2 2024	Q1 2024	Q4 2023	Q3 2023	Q2 2023	Q1 2023	Q4 2022	Q3 2022	Q2 2022	Q1 2022	Q4 2021	Q3 2021	Q2 2021	Q1 2021
ARR	275 052	187 236	178 671	170 101	160 756	156 565	150 873	144 097	137 713	130 385	125 027	80 297	73 262	65 942	62 081	35 161
Nettoomsättning	202 795	82 111	86 477	92 688	87 409	96 152	84 095	79 968	98 933	82 397	78 940	54 391	45 762	39 198	28 030	17 595
Varav SaaS-intäkter	70 996	47 407	46 450	44 250	42 851	47 536	44 842	42 464	42 409	39 365	32 371	22 227	21 676	18 990	12 912	8 715
Justerad EBITDA	32 887	23 171	18 626	23 031	20 535	20 211	7 387	11 325	13 164	15 482	8 449	10 560	8 873	4 359	4 025	2 516
Cash EBITDA	21 481	18 411	13 413	17 617	14 583	12 677	1 118	5 128	5 988	9 754	3 303	4 879	2 856	3 586	3 677	1 862
EBITDA	30 555	21 721	18 626	23 031	20 535	16 420	7 092	11 223	12 130	15 315	-938	8 855	8 453	4 095	2 025	2 516
Resultat efter skatt	11 661	10 893	8 785	9 817	5 688	9 395	-4 576	1 279	8 030	5 984	-7 123	2 454	929	221	112	1 193
Bruttomarginal (%)	55,6	72,1	70,5	67,9	66,8	62,6	66,4	70,9	57,0	64,8	58,8	65,0	71,0	66,2	69,7	66,5
Justerad EBITDA (%)	16,2	28,2	21,5	24,8	23,5	21,0	8,8	14,2	13,3	18,8	10,7	19,4	19,4	11,1	14,4	14,3
Cash EBITDA (%)	10,6	22,4	15,5	19,0	16,7	13,2	1,3	6,4	6,1	11,8	4,2	9,0	6,2	9,1	13,1	10,6
EBITDA (%)	15,1	26,5	21,5	24,8	23,5	17,1	8,4	14,0	12,3	18,6	-1,2	16,3	18,5	10,4	7,2	14,3
Soliditet (%)	56,5	72,1	59,2	51,0	50,0	47,4	45,4	42,9	47,7	47,6	45,5	52,1	52,1	34,2	32,9	53,6
Genomsnittligt antal aktier (st)	27 072 714	22 912 912	21 412 632	20 501 747	20 501 747	20 501 747	20 252 947	20 190 747	20 190 747	20 190 747	19 542 094	18 553 539	17 637 788	14 386 872	13 372 817	12 757 140
Data per aktie (SEK)																
ARR per aktie	10,16	8,17	8,34	8,30	7,84	7,64	7,45	7,14	6,82	6,46	6,40	4,33	4,15	4,58	4,64	2,76
Justerad EBITDA per aktie	1,21	1,01	0,87	1,12	1,00	0,99	0,36	0,56	0,65	0,77	0,43	0,57	0,50	0,30	0,30	0,20
Cash EBITDA per aktie	0,79	0,80	0,63	0,86	0,71	0,62	0,06	0,25	0,30	0,48	0,17	0,26	0,16	0,25	0,27	0,15
EBITDA per aktie	1,13	0,95	0,87	1,12	1,00	0,80	0,35	0,56	0,60	0,76	-0,05	0,48	0,48	0,28	0,15	0,20
Resultat efter skatt per aktie	0,43	0,48	0,41	0,48	0,28	0,46	-0,23	0,06	0,40	0,30	-0,36	0,13	0,05	0,02	0,01	0,09

MARKNAD OCH STRATEGI

STRATEGI FÖR GLOBAL TILLVÄXT

Marknaden för Digital In-store och In-store Experience Management (IXM) är i stark tillväxt och drivs av den digitala transformationen av retail. I likhet med andra branscher som mognar sker en tilltagande konsolidering och specialisering i värdekedjan. Vertiseits mål är att bli världens ledande plattformsbolag inom Digital In-store.

DE ÅTERKOMMANDE INTÄKTERNA ÖKAR I TAKT MED SPECIALISERING I VÄRDEKEDJAN

Marknaden för Digital Signage har historiskt dominerats av nationella och regionala helhetsleverantörer. I takt med att Digital In-store blir mer affärskritiskt, och en del av kundernas digitala ekosystem, håller detta på att förändras. Hos globala varumärken och retailers sker nu en tydlig förflyttning och ett strategiskifte. Digital In-store-plattformen utgör nu en vital del av det digitala ekosystemet på samma sätt som plattformar för produktinformation, marknadskommunikation, CRM och e-handel. Med en plattform för Digital In-store som en global resurs skapas förutsättningar för digitala team och byråer att skapa, utveckla och förvalta tillämpningar tillsammans. Samma logik och skalfördelar uppnås i relationen till integratörer på respektive geografisk marknad som ansvarar för installation och drift av den fysiska infrastrukturen i form av displayer och teknik.

PLATTFORMSVINNARE

I likhet med andra branscher som genomgått motsvarande utveckling bedömer Vertiseit att det även inom Digital In-store kommer att utkristallisera sig tydliga plattformsvinnare. Exempel på detta är marknaden för e-handelsplattformar, som idag domineras av ett fåtal aktörer. De tidigare helhetsleverantörerna i denna bransch är idag i allt större omfattning konsulter och integratörer av de dominerande plattformarna. Förklaringen till detta är att integratörer och helhetsleverantörer i allmänhet har svårt att hålla jämna steg med renodlade plattformsbolag, som kan lägga större resurser och hela sitt fokus på produktutveckling.

PERSONALISERAT OCH DATADRIVET

Kundernas förändrade beteenden och förväntningar på kundupplevelsen ställer nya krav. För varumärken och retailers blir behovet av en enhetlig varumärkesupplevelse och en

sammanhållen kundresa mellan online och in-person central. Tiden då Digital Signage var ett slutet system för att schemalägga innehåll på digitala displayer är förbi. För att möta dagens behov och utmaningar behöver Digital In-store-plattformen vara en integrerad del av det digitala ekosystemet för att kunna dela data, innehåll och förmågor mellan kanaler. Allt för att skapa mer personifierade och relevanta upplevelser.

PLATTFORM FÖRE TILLÄMPNINGAR

Utvecklingen på marknaden går från ett läge där konceptet och kundupplevelsen har krävställt valet av plattform i varje enskild lösning, med bristande skalbarhet som följd, till att plattformen nu väljs som en central resurs i ett första steg. Genom att nyttja en enhetlig plattform för att bära ut olika koncept och tillämpningar skapas väsentliga skalfördelar och helt nya förutsättningar att skapa, vidareutveckla och förvalta lösningar över tid.

SCALABILITY

PARTNERSHIPS

Scalable growth through partners

IXM GRID

One group platform backend

ONE ERP

IT infrastructure supporting global expansion

GLOBAL REACH

PARTNER COMMUNITY

Expand with:

- Consulting Partners
- Integration Partners
- Technology Partners

TOP-TIER CUSTOMERS

Grow with:

- Global Brands
- Leading Retailers

SELECTED ACQUISITIONS

Acquire:

- Customers & Partners
- Market Reach
- Tech

KONCERN- STRUKTUR

Vertiseit AB är moderbolag i koncernen, där verksamheten i huvudsak bedrivs genom de fristående marknadsvarumärkena Dise, Grassfish och Visual Art. Moderbolaget ansvarar för övergripande strategier, utveckling av den koncerngemensamma grundplattformen IXM Grid samt erbjuder stödjande koncernfunktioner inom Marknad, IT, HR och Finance. Strukturen möjliggör en hög förvärvstakt av såväl fristående som kompletterande förvärv till dotterbolagen.

TILLVÄXTSTRATEGI

Vertiseit har sedan 2012 framgångsrikt förvärvat och integrerat nio bolag, och samtidigt haft en stark organisk tillväxt. Koncernens strategi innefattar en accelererad förvärvsagenda och innebär att en betydande del av framtida tillväxt bedöms komma att genereras från förvärv.

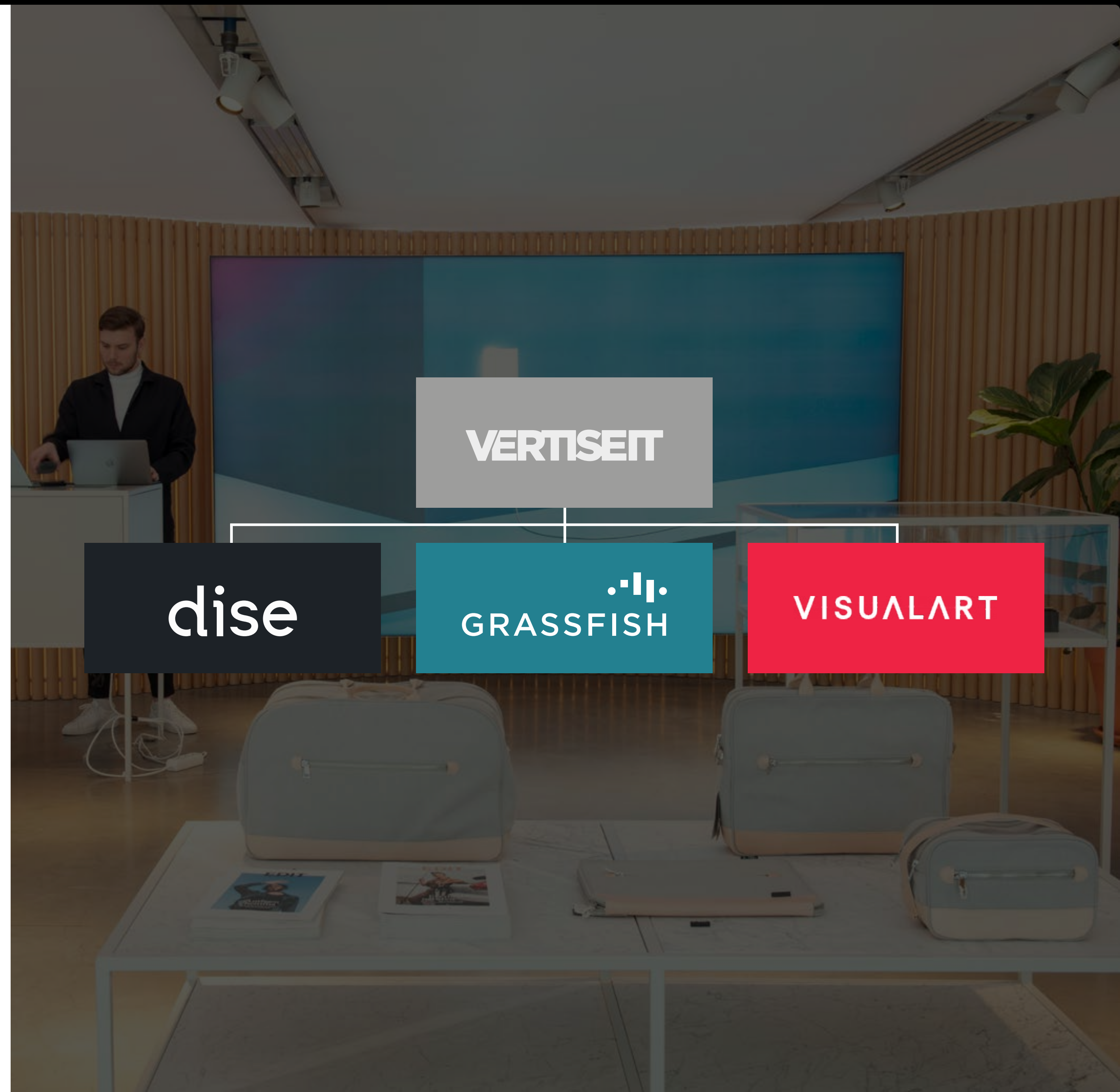
ORGANISK TILLVÄXT

Koncernen ska växa organiskt under lönsamhet. På befintliga kunder sker denna tillväxt genom att addera fler tillämpningar och att säkerställa fullskalig utrullning av konceptet i kundernas verksamheter. Avseende nya

kunder bearbetas primärt globala varumärken och ledande nationella retailers med en potential överstigande 1 000 system.

FÖRVÄRVSDRIVEN TILLVÄXT

Vertiseit ska fortsätta att genomföra noga utvalda förvärv. Dessa kan vara såväl kompletterande, det vill säga som tillför kunder och marknadsandelar till Dise, Grassfish och Visual Art, som strategiska förvärv, som adderar fristående verksamheter vilka kompletterar koncernens erbjudande.



DOTTERBOLAGET

dise

Dise is the *in-store experience platform* for global brands and leading retailers.

Create powerful in-store experiences

Dise a Swedish retail tech company aiming to provide the best in-store experience for end customers and accelerate our partners business goals.

Dise connects the customer journey from online to in-person with digital touchpoints in-store. Offering the one platform designed specifically for retail.

Whether you are a digital agency, a global brand or a leading retailer, Dise supports your Digital In-store solutions, through a global partner network of full-service providers.

Vision

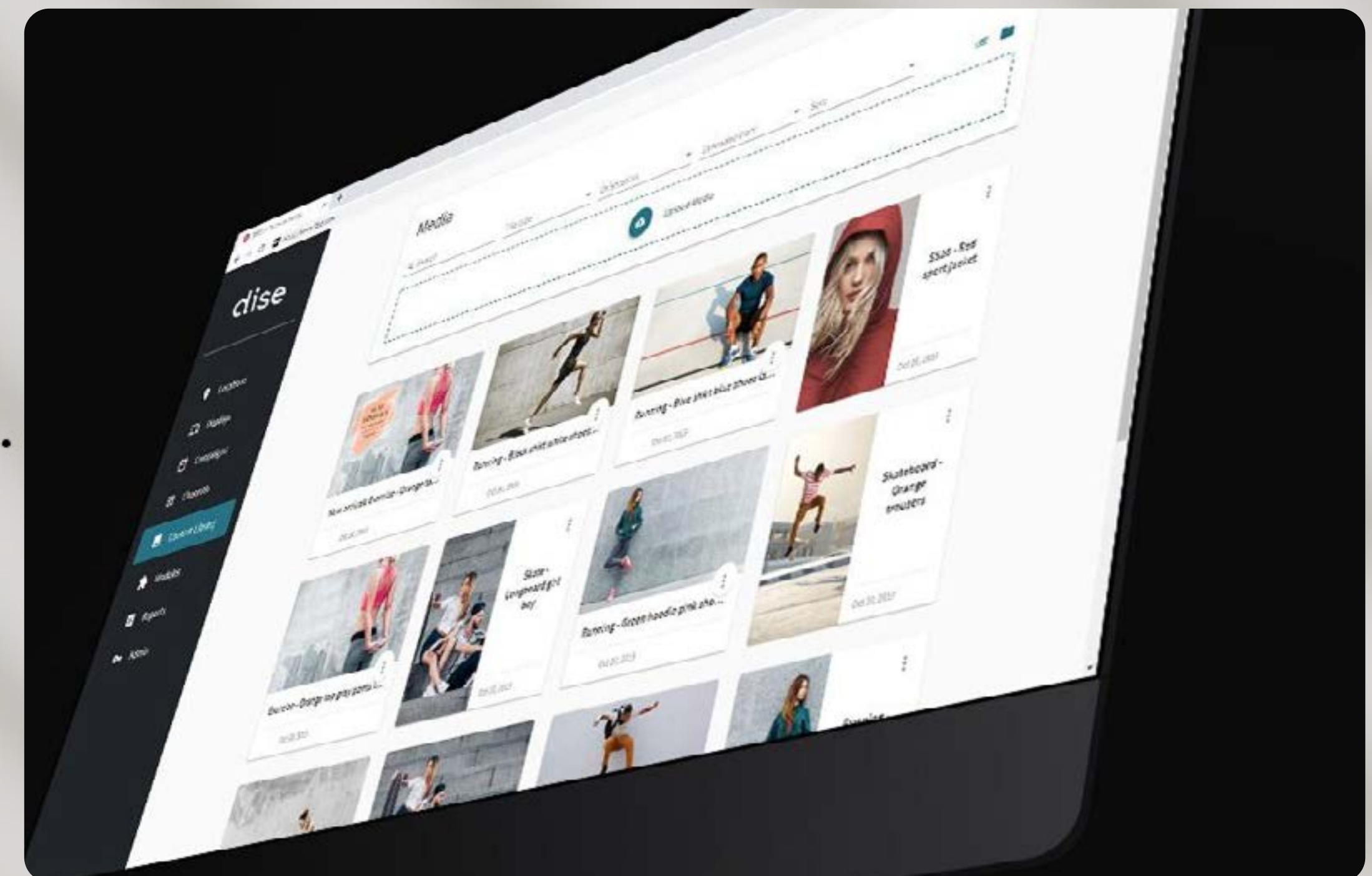
The number one Retail In-store Customer Experience platform.

Mission

Supporting the brick and mortar transformation to meet the new generation of customers.

Business idea

Dise develops and delivers a powerful Digital In-store platform; through a global partner network.



Kundcase



Lamborghini *Prestanda och design*

Lamborghini är kända för att tänja på gränserna för vad som är möjligt inom prestanda och design. Deras lösning för Digital Signage är inget undantag. Lamborghini valde Dise som plattform för deras showroom globalt.



MTR Hong Kong *Stärkt resupplevelse*

Via Hong Kongs tunnelbana reser 4,5 miljoner passagerare dagligen mellan dess 99 stationer. Dise plattform möjliggör en effektiv kommunikation med resenärerna, och utgör grunden i ett av världens mest eftertraktade annonsnätverk.



Marks & Spencer *Stärkt kundupplevelse*

Med hjälp av Dise plattform har M&S implementerat ett stort antal digitala touchpoints i sina butikskoncept. Efter en omfattande upphandling föll valet återigen på Dise plattform för den digitala kundupplevelsen i butik.

DOTTERBOLAGET



The global frontrunner
in Digital In-store
solutions. Powered by our
best-in-class platform.
Enabled by brilliant
people.

Grassfish offering

Grassfish is a Digital In-store company offering the leading platform and expertise to empower brands delivering outstanding customer experiences. Grassfish IXM Platform offers brands and retailers a unified way to manage all Digital Signage touchpoints on a global scale.

We bring category expertise within Digital In-store. Acting as your strategic partner, we bridge the gap between online and in-person. Creating retail experiences that make all the difference.

Experiences make the difference

We believe that outstanding experiences make all the difference. It's how we separate the okay from the wow and the way true brand loyalty is built. Therefore, our mission is to enable extraordinary customer experiences – every day. Grassfish has earned recognition for its powerful In-store Experience Management Platform and dedicated people, helping leading global brands stand out and beat the competition.

Vision

Empower every global brand
to create exceptional retail.

Business idea

Platform and expertise to empower
brands delivering outstanding
Digital In-store experiences.

Mission

Together we enable extraordinary
customer experiences every day.

Kundcase



BMW's centralized in-store solution.

BMW provides dealers a powerful channel for displaying the latest information and advertising in their car showrooms. The Grassfish IXM Platform enables users to create and manage content in an intuitive way.



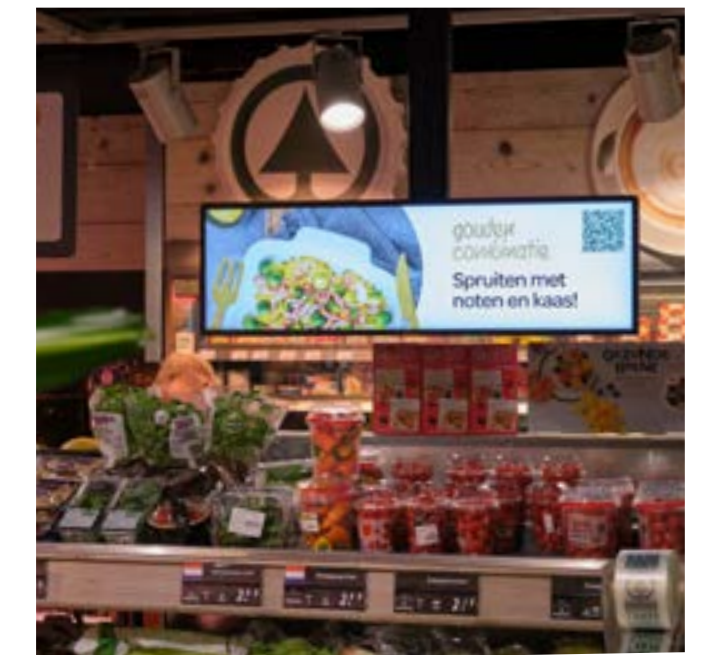
Bosch enriches the customer journey.

Bosch offers customers a comprehensive experience of the product portfolio in-store, whilst facilitating the sales conversation by digitally supporting the marketing, sales, and customer service processes.



SPAR takes a leap into the future

SPAR Switzerland, part of one of the largest retail groups in the world, uses the Grassfish IXM Platform, computer vision technology and an advertisement booking platform, to create a highly personalised shopping experience in its 180+ stores.



Turning dealership visits into loyal customers.

Volkswagen's digital in-store concept includes around twenty different channels and interactive solutions. The goal is to empower each customer to navigate their journey the way they want.



Digital touchpoints at their best.

FC Bayern uses advanced digital touchpoints incorporated with the store elements and fan merchandise – as well as customer specific solutions in order to deliver an unforgettable experience.



Digital advertising & entertainment.

The Swiss company Schindler AG is opening up a whole new field of business with Digital Signage solutions in their lifts. They use the increased attention in the cabin to enable targeted communication.



DOTTERBOLAGET

VISUALART

Visual Art creates Digital in-store concepts and communication driving customers business objectives



Engaging in-store communication

Visual Art support retailers and QSR brands to drive their business objectives with exceptional digital signage concepts and communication. Visual Art designs, creates and operates engaging, and efficient Digital in-store communication. Together with a global partner network Visual Art takes full responsibility for reducing the complexity of implementing and operating large-scale digital signage networks.

Vision

Shaping the future of digital communication

Mission

We support our customers in achieving their business objectives with exceptional digital signage concepts and communication

Business idea

Design, create and operate effective digital signage concepts and communication for leading brands and retailers

Kundcase



McDonald's

A Global Leader in Digital In-Store Communication

As one of the world's most recognized brands, McDonald's operates over 40,000 restaurants in more than 100 countries. With a strong focus on guest experience, innovation, and operational efficiency, McDonald's leverages cutting-edge digital signage to enhance engagement, streamline ordering, and reinforce its brand presence. Visual Art helps McDonald's in key markets in Europe create seamless, data-driven digital experiences that connect online and in-person, ensuring consistency and impact on a global scale.



Subway

Innovating the In-Store Experience Worldwide

With over 37,000 locations in over 100 countries, Subway is a global powerhouse in the QSR industry. Committed to freshness, convenience, and customer engagement, Subway utilizes dynamic digital signage to enhance the ordering experience, streamline operations, and reinforce its brand identity across diverse markets. Visual Art helps Subway, through a European framework agreement, strengthen the guest experience through a QSR platform and create effective content, helping them reach their business objectives.



Circle K

Driving Digital Engagement

As one of the world's leading gas station and convenience store brands, Circle K, owned by Alimentation Couche-Tard, operates in over 20 countries with thousands of locations worldwide. Focused on speed, convenience, and customer experience, Circle K leverages digital signage to enhance in-store communication, promote offers in real-time, and create a seamless customer journey. Visual Art empowers Circle K in Europe and the US with dynamic Digital in-store solutions that connect customers with the brand, driving engagement and operational efficiency.

AFFÄRSMODELL

Överordnat i Vertiseits strategi är tillväxt av återkommande intäkter (SaaS). SaaS-intäkterna genereras från licensiering och support av bolagets mjukvaruplattformar.

SAAS

Licensiering av dotterbolagen Grassfish och Dise IXM-plattformar. Debitering sker per system och månad. I SaaS-leveransen ingår också support och proaktiv driftövervakning. Tillväxt av SaaS-intäkter möjliggör stabila förutsägbara intäktsflöden som växer i takt med kundernas ökade användning.

CONSULTING

Inom Consulting läggs grunden för ett långsiktigt värdeskapande för bolagets kunder genom strategi, konceptutveckling och förvaltning. Arbetet sker i huvudsak i tvärfunktionella team med en anpassad sammansättning av människor och kompetenser. Debitering sker månadsvis genom fasta retainers eller löpande inom ramen för projekt.



McSelection

Big Cheese 'n' Bacon Stack

& Co 94kr

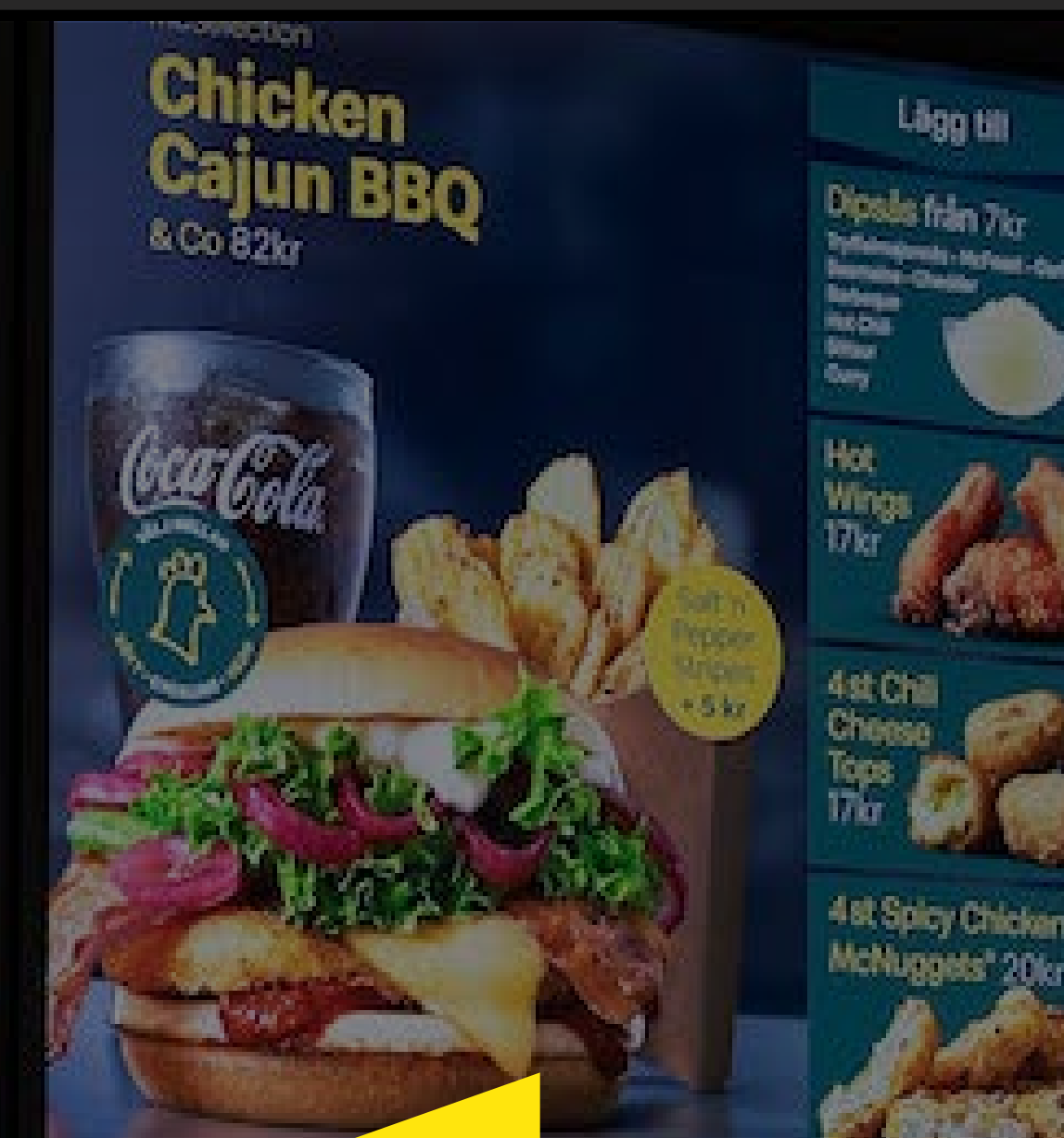
Cheese 'n' Bacon Stack
& Co 85kr

SAAS

Licens och support
Debitering per månad och system

CONSULTING

Konsulttjänster för Digital In-store
Debitering per timme eller retainer



Lägg till

Dipeds från 7kr
Trifelpotatis • McPeas • Gräslin
Bacon • Cheddar
Bakgrädd
Hot Chili
Sill
Curry

Hot Wings
17kr

4-st Chill
Cheese
Topp
17kr

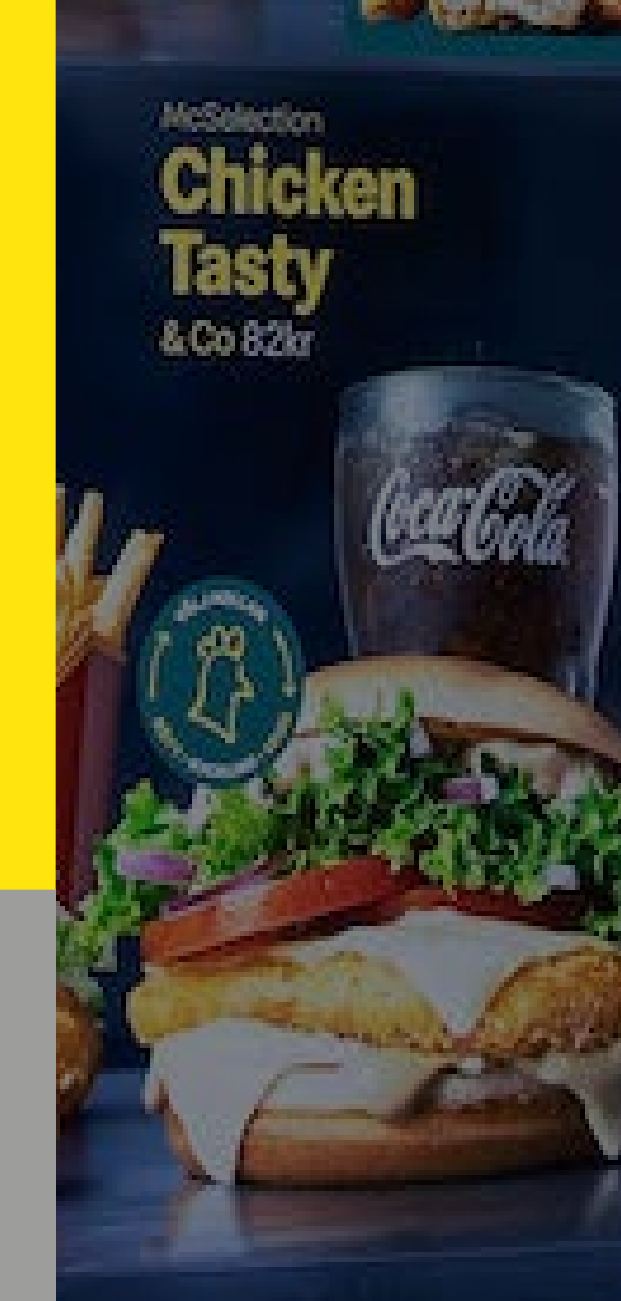
4-st Spicy Chicken
McNuggets* 20kr



Spicy Chicken McNuggets*

4 st 20kr
8 st & Co 65kr
9 st & Co 77kr
20 st & Co 99kr

Hot nyhet!



McSelection

Chicken Tasty

& Co 82kr



McSelection

Veggie Cajun BBQ*

& Co 82kr



HÅLLBARHET

ETT HÅLLBART FÖRETAGANDE

På Vertiseit är hållbart företagande ett naturligt förhållningssätt i vardagen och en avgörande faktor för bolagets fortsatta utveckling. Ytterst handlar det om att världen ska kunna se till dagens behov utan att äventyra kommande generationers möjligheter att tillgodose sina behov. Vertiseits ambition är att bidra till en positiv ekonomisk, social och miljömässig utveckling. Konkret handlar det ofta om alla de små val som görs i vardagen, men som tillsammans gör stor skillnad.

271

Antal heltids-
anställda (FTE)
Q4 2024

3/8

Kvinnor/män
i företagsledning
2024-12-31

37

Medelålder
anställda
Q4 2024

2/5

Kvinnor/män
i styrelse
2024-12-31

EKONOMISK HÅLLBARHET

Långsiktigt värdeskapande för Vertiseits kunder är förutsättningen för bolagets långsiktiga utveckling och lönsamhet. Vertiseit arbetar aktivt med att balansera ekonomisk tillväxt med social och miljömässig hållbarhet. Med ekonomisk utveckling och stabilitet kan bolaget bidra till positiv förändring och möta marknadens, medarbetarnas och samhällets förväntningar.

MILJÖMÄSSIG HÅLLBARHET

Vertiseits lösningar har stor positiv påverkan genom att det minskar kundernas resursanvändning. När e-handel och den fysiska butiken knyts samman, minskar andelen returer och transporter. Med kompletterande digitala sortiment kan butiksytorna krympas och överproduktionen minskas. Vertiseits interaktiva lösningar skapar förutsättningar för mer transparens och ökad öppenhet.

I bolagets egen verksamhet finns ett stort engagemang bland medarbetarna och ett systematiskt arbete med att identifiera och utvärdera de miljöaspekter som påverkar verksamheten. Insatserna är främst inriktade mot områden såsom transport, energieffektivisering och kravställning vid upphandling. Bolagets ledningssystem är certifierat enligt ISO 9001 (Kvalitet), ISO 14001 (Miljö) samt ISO 27001 (Informationssäkerhet).

SOCIAL HÅLLBARHET

På Vertiseit är mångfald av människor och kompetenser en förutsättning för bolagets nuvarande och framtida utveckling. Därför har bolaget valt att engagera sig i nätverket Öppna Företag som arbetar med att skapa konkurrenskraft genom öppenhet. Öppenhet är att välkomna idéer, initiativ och oliktankande. Öppenhet innebär att ta ansvar för att skapa en god arbetsmiljö där kränkningar inte förekommer och där olikheter i ålder, läggning, kultur och etnicitet är en tillgång. Öppenhet ger trygghet och mod att våga lyfta idéer som skapar utveckling i företaget, och i förlängningen även ett bättre samhälle. I lokalsamhället bidrar Vertiseit genom samarbeten med lokala föreningar, skola, Ung Företagsamhet och framförallt genom att vara en attraktiv arbetsgivare.

ORGANISATION OCH MEDARBETARE

Vertiseit är ett innovativt företag med en hög teknisk kompetens som tillsammans med stor kunskap och erfarenhet från detaljhandel och dess utmaningar driver utvecklingen i branschen. Bolaget består idag av ett team av cirka 270 medarbetare med specialistkompetens inom utvalda discipliner.

Företagskulturen är Vertiseits viktigaste tillgång och den präglar agerandet gentemot varandra och i relation med kunder, leverantörer och partners. Kulturen vilar på kärnvärdena: kundnytta, enkelhet och kreativitet. Vertiseit arbetar nära sina kunder

och bygger förtroende både genom att skapa affärsvärde samt bry sig om och förstå deras affär. Ett förhållningssätt som ger kunderna trygghet i den digitala omställningen.

VÅRT AGERANDE MOT KUND

- Vi bryr oss om våra kunder och vågar utmana
- Vi är enkla och prestigelösa
- Vi har ett entreprenöriellt arbetssätt att ta oss an utmaningar

VÅRT AGERANDE MOT VARANDRA

- Vi tänker stort och tror på nytänkande och mångfald
- Vi visar förtroende och respekt för varandra och har kul tillsammans
- Vi går från ord till handling och skapar resultat

EN BRA ARBETSGIVARE

Under femton år har Vertiseit rekryterat och utvecklat ett fantastiskt team av medarbetare med olika kompetenser. Tillsammans har vi skapat en unik kultur där alla är lika delaktiga i bolagets utveckling och framgång. Kompetensförsörjning handlar ytterst om att utveckla och ta tillvara på varje medarbetares potential. Därför har bolaget hittills haft förmånen att allt fler talanger söker sig till Vertiseit.

RISKER & RISKHANTERING

Vertiseit är utsatt för ett antal risker såväl vad gäller den egna verksamheten respektive den bransch som bolaget verkar i. Bolaget arbetar med att löpande identifiera risker, och dess potentiella påverkan på Vertiseit, för att förebygga att de inträffar eller minimera eventuella skador som dessa risker skulle kunna förorsaka.

RISKER RELATERADE TILL MARKNADEN OCH OMVÄRLDEN

KONKURRENTER

Vertiseit är utsatt för konkurrens, bland annat från aktörer med större finansiella resurser, vilket kan innebära att dessa kan ha bättre förutsättningar att anpassa sig till förändringar i kundefterfrågan samt avsätta mer resurser till produktutveckling och marknadsbearbetning. Det finns således en risk att Vertiseit inte skulle kunna hävda sig ur konkurrenssynpunkt eller förbättra sin marknadsposition. Ökad konkurrens kan leda till prispress på produkter och tjänster samt minskad marknadsandel.

Hantering: Vertiseit har en stark position på marknaden med många, långa och nära kundrelationer med framgångsrika internationella bolag. Dessutom har Vertiseit historiskt uppvisat god förmåga till lönsam tillväxt trots stark konkurrens.

KUNDER

Vertiseit har en diversifierad kundbas bestående av fler än 1 500 kunder, utspridda

över fler än 60 länder. Trots den goda riskspridningen är bolaget beroende av enskilda kunders framgång och order.

Hantering: Vertiseit arbetar ständigt med att utveckla kundbasen med fler kunder och djupare samarbeten. Vertiseits kunder är väl diversifierade mellan olika branscher. De 100 största kunderna stod för omkring 75 procent av bolagets återkommande intäkter under 2024, vilket får anses väl diversifierat. Ingen enskild kund stod för mer än 6 procent av de återkommande intäkterna under året.

REGLERINGAR OCH POLITISKA BESLUT

Vertiseit är verksam i Sverige men har även försäljning till kunder i andra länder. Vertiseit utsätts för risker vid förändringar i lagar, regelverk, skatter och tullar – vilket är utanför Vertiseits kontroll.

Hantering: Vertiseit arbetar med att löpande utveckla bolagets compliancefunktion för att säkerställa god kontroll och regelefterlevnad.

UTVECKLINGSRISK

Branschen är utsatt för snabb och ständig utveckling och det finns risk för att Vertiseits produkter inte utvecklas lika väl som

konkurrenternas samt att Vertiseits produkter och tjänster inte får samma kommersiella genomslag på marknaden.

Hantering: Vertiseit har över tio år av lönsam tillväxt bakom sig, vilket skett genom kontinuerlig utveckling av bolagets erbjudande i nära dialog med dess kunder. Produktutveckling sker strukturerat och professionellt och är en väl integrerad del i bolagets organisation.

FINANSIELLA RISKER

KAPITALBEHOV

Vertiseit kan framöver komma att behöva tillskott av kapital. Det finns en risk för att bolaget inte kommer att kunna anskaffa kapital i framtiden vilket skulle kunna påverka bolagets utvecklingsplaner negativt.

Hantering: Vertiseit har haft en lönsam tillväxt under över femton år och har en stabil finansiell position. Sedan 2019 är bolagets B-aktie noterad på Nasdaq First North Growth Market, vilket har en positiv påverkan på möjligheterna till framtida kapitalanskaffning.

RISKER RELATERADE TILL VERKSAMHETEN

VARUMÄRKE

Vertiseit kan påverkas negativt om bolagets renommé bland dess kunder försämras. Bolaget kan även påverkas om valda leverantörers eller kunders renommé belastas.

Hantering: Vertiseit väljer sina kunder, leverantörer och samarbetspartners med omsorg. Dessa utvärderas löpande och bolaget har alltid möjligheten att avbryta eller avstå

från att förlänga ett befintligt samarbete i det fall motparten inte lever upp till de krav som Vertiseit ställer.

NYCKELPERSONER OCH PERSONAL

Vertiseit är beroende av sina ledande befattningshavare, flera tillika grundare av bolaget, och annan kvalificerad arbetskraft inom produktutveckling, marknadsföring och försäljning. Förmågan att rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare är av yttersta vikt för att säkerställa kompetensnivån. Om Vertiseit skulle förlora flera av sina nyckelmedarbetare, alternativt ej lyckas med att rekrytera kompetent personal, skulle detta kunna påverka expansion och tillväxt negativt.

Hantering: En av Vertiseits viktigaste framgångsfaktorer är bolagets företagskultur. Bolaget har sedan start värnat om sitt arbetsgivarvarumärke och har en dokumenterad förmåga att locka kvalificerad kompetens till företaget.

PRODUKTION

Vertiseit använder och avser att använda externa tillverkare för produktion av digitala displayer, mediaspelare och annan tillhörande utrustning. Detta innebär att Vertiseit är beroende av att externa leveranser uppfyller krav för exempelvis leveranstid, mängd och kvalitet. Det finns en risk att Vertiseit kan komma att drabbas av uteblivna eller försenade leveranser eller kvalitetsproblem i de levererade produkterna.

Hantering: Vertiseit har långa och nära relationer med de mest välrenommerade internationella varumärkena vad avser hårdvara, såväl som med leverantörerna av densamma. Samarbetet med dessa

är lösningsorienterat och präglas av ömsesidighet.

FÖRVÄVSRISK

Vertiseit har förvärv som en del i sin tillväxtstrategi, och kan komma att uppleva svårigheter vad avser genomförandet av förvärv, integrering av förvärvade verksamheter och att uppnå förväntade synergieffekter.

Hantering: Vertiseit har dokumenterad förmåga och erfarenhet av att genomföra företagsförvärv och att integrera dessa i bolagets verksamhet.

IMMATERIALRÄTTSLIGA RISKER

Vertiseit är utsatt för risk vad gäller tvister av immaterialrättslig karaktär såsom intrång i bolagets immateriella rättigheter, att bolaget utan vetskap gör intrång i andras immateriella rättigheter samt att bolaget inte har oinskränkt äganderätt till alla sina immateriella tillgångar.

Hantering: Bolaget arbetar löpande med att utveckla och skydda immateriella tillgångar.

AKTIE- OCH ÄGARINFORMATION

VERTISEIT-AKTIE

Vertiseit har varit noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2019. Aktien har sedan dess haft en positiv kursutveckling om 249 procent.

AKTIEKURSUTVECKLING

Sedan introduktionen den 28 maj 2019 fram till och med den 31 december 2024 har Vertiseit-aktien haft en positiv kursutveckling om 249 procent. Under samma period har OMX Stockholm 30 Index stigit med 58 procent, medan First North Index har utvecklats negativt med -8 procent. Högsta betalkurs under 2024 var 63,60 kronor och noterades den 3 december. Den lägsta noteringen var 22,80 kronor och noterades den 2 februari 2024. Sista betalkurs vid årets utgång var 53,40 kronor, vilket motsvarade ett marknadsvärde om 1 539 MSEK.

AKTIEKAPITALET OCH DESS UTVECKLING

Vertiseits aktiekapital uppgick per den 31 december 2024 till 1,4 MSEK fördelat på 28 827 631 aktier med ett kvotvärde om 0,05 kronor per aktie. Av antalet utestående aktier utgjordes 2 429 510 av A-aktier och 26 398 121 av B-aktier. A-aktier ger innehavaren en röst medan B-aktier ger innehavarens en tiondels röst. A-aktier och B-aktier har samma rätt till bolagets tillgångar och vinst. Enligt bolagsordningen ska aktiekapitalet vara lägst 539 817 kronor och högst 2 159 268 kronor fördelat på lägst 10 796 340 aktier och högst 43 185 360 aktier.

TECKNINGSOPTIONER

Under 2024 införde Vertiseit ett incitamentprogram med teckningsoptioner för anställda och ledande befattningshavare i koncernen. Om samtliga optioner nyttjas kan 640 000 nya B-aktier ges ut, vilket motsvarar en utspädning om högst 2,2 procent. Programmet löper till maj 2027 med ett lösenpris om 53,00 kronor per B-aktie. Utöver detta emitterades teckningsoptioner till säljare av Visual Art Sweden AB. Vid fullt utnyttjande kan 1 000 000 nya B-aktier ges ut, motsvarande en utspädning om 3,4 procent. Programmet löper till maj 2027 med ett lösenpris om 53,00 kronor per B-aktie. Två tidigare incitamentprogram med teckningsoptioner fanns, riktade till anställda och ledande befattningshavare. Om samtliga optioner nyttjas kan 1 939 000 nya B-aktier kan ges ut inom dessa två program. Programmen löper till maj 2025 med ett lösenpris om 50,00 kronor per B-aktie

(1 175 000 st), respektive maj 2026 med ett lösenpris om 53,00 kronor per B-aktie (764 000 st). Samtliga teckningsoptioner har erhållits genom vederlag, vilket vid tidpunkten utgjorde marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes. Syftet med incitamentsprogrammen är att uppmuntra till ett brett aktieägarande bland bolagets anställda, rekrytera och behålla kompetenta och talangfulla medarbetare samt öka intressegemenskapen mellan medarbetarnas och bolagets målsättning.

Till årsstämman 2025 föreslår styrelsen att ett nytt teckningsoptionsprogram för anställda och ledande befattningshavare inrättas. Om samtliga optioner nyttjas kan 661 000 nya B-aktier ges ut, vilket motsvarar en utspädning om 2,2 procent vid full nyteckning. Programmet föreslås löpa till maj 2028 med

ett lösenpris om 95,00 kronor per B-aktie. Teckningsoptionerna erhålls genom vederlag motsvarande marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes.

UTDELNINGSFÖRSLAG

Styrelsens förslag till årsstämman är att ingen utdelning lämnas för verksamhetsåret 2024, vilket är i linje med bolagets finansiella mål. Årets resultat föreslås balanseras i ny räkning.

ÄGARSTRUKTUR PER DEN 31 DECEMBER 2024

Antalet aktieägare i Vertiseit uppgick per den 31 december 2024 till 2 521 (2 224) enligt Euroclear Sweden AB. Vertiseits tio största ägare innehade aktier motsvarande 59,6 procent (62,0) av kapitalet och 65,6 procent (80,7) av rösterna i bolaget.

AKTIEKAPITALET UTVECKLING

År	Händelse	Förändring av aktiekapital				
		Totalt aktiekapital	A-aktier	B-aktier	Totalt antal aktier	
2008	Bolagets bildande	100 000 SEK	100 000 SEK	-	100 000	100 000
2009	Nyemission	200 000 SEK	300 000 SEK	-	300 000	300 000
2009	Nyemission	75 000 SEK	375 000 SEK	-	375 000	375 000
2010	Nyemission	66 000 SEK	441 000 SEK	-	441 000	441 000
2011	Nyemission	98 871 SEK	539 817 SEK	-	539 817	539 817
2019	Konvertering A och B	-	539 817 SEK	134 954	404 863	539 817
2019	Uppdelning av aktier 20:1	-	539 817 SEK	2 699 080	8 097 260	10 796 340
2019	Nyemission	98 040 SEK	637 857 SEK	2 699 080	10 058 060	12 757 140
2021	Nyemission	81 487 SEK	719 344 SEK	2 699 080	11 687 792	14 386 872
2021	Nyemission	208 333 SEK	927 678 SEK	2 699 080	15 854 459	18 553 539
2022	Nyemission	81 860 SEK	1 009 537 SEK	2 699 080	17 491 667	20 190 747
2023	Nyemission	15 550 SEK	1 025 087 SEK	2 429 510	18 072 237	20 501 747
2024	Nyemission	30 750 SEK	1 055 837 SEK	2 429 510	18 687 237	21 116 747
2024	Nyemission	89 808 SEK	1 145 646 SEK	2 429 510	20 483 402	22 912 912
2024	Nyemission	295 736 SEK	1 441 382 SEK	2 429 510	26 398 121	28 827 631

AKTIEÄGARE MED STÖRST INNEHAV

Namn	Antal aktier	Kapital	Röster
Bonnier	5 114 336	17,7%	10,1%
Johan Lind	1 993 584	6,9%	16,1%
Adrian Nelje	1 799 720	6,2%	15,7%
Nordea Funds	1 586 495	5,5%	3,1%
Martin Gren (Grenspecialisten)	1 459 254	5,1%	2,9%
KL Capital AB	1 300 000	4,5%	2,6%
Alcur Fonder	1 277 632	4,4%	2,5%
Schottenius Gruppen	1 472 097	5,0%	10,1%
Andra AP-fonden	1 180 000	4,1%	2,3%
Telion Og	1 100 000	3,8%	2,2%
Oskar Edespong	1 097 155	3,8%	8,3%
Jonas Lagerqvist med bolag	981 717	3,4%	6,7%
Avanza Pension	702 825	2,4%	1,4%
NEA Partners	558 789	1,9%	1,1%
Hotell AB Draupner	377 963	1,3%	0,7%
Totalt 15 största ägarna	22 001 567	76,2%	85,7%
Totalt antal aktier	28 827 631		2024-12-31

BOLAGSSTYRNING

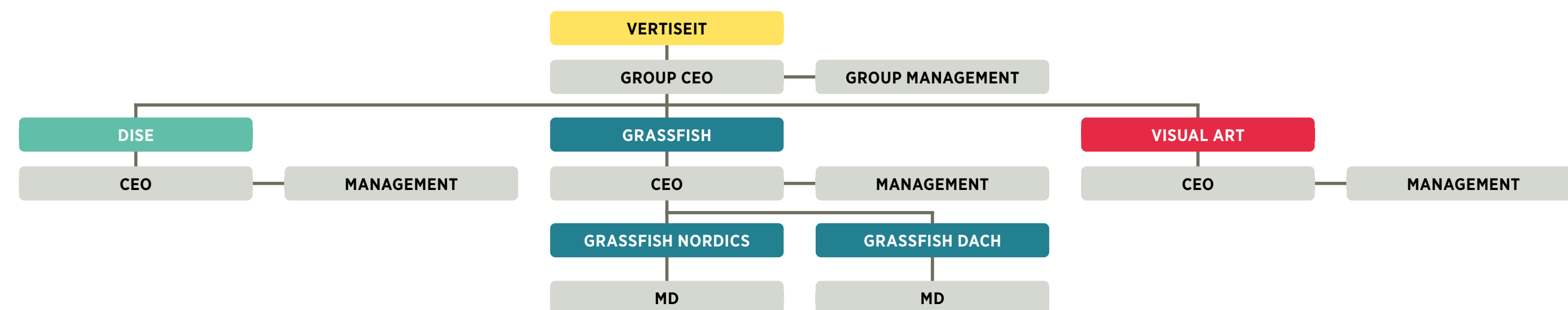
För Vertiseit är en sund bolagsstyrning grundläggande för en förtroendegivande relation till aktieägarna och andra viktiga intressenter. Svensk kod för bolagsstyrning, som bolaget har tillämpat sedan den 1 januari 2020, syftar till att skapa en god balans mellan aktieägarna, styrelsen och den högsta ledningen. För Vertiseit är en god bolagsstyrning en förutsättning för tillförlitlighet, öppenhet och långsiktigt värdeskapande och uppnås genom välfungerande styrning, kontroll och uppföljning tillsammans med en tydlig företagskultur.

Övergripande struktur för bolagsstyrning

BOLAGSORDNING

Enligt bolagsordningen är bolagets firma Vertiseit AB (publ) och räkenskapsår är kalenderår 1 januari till 31 december. För bolagsordningen i sin helhet, som i sin nuvarande form antogs vid bolagsstämman den 20 mars 2019, se bolagets hemsida vertiseit.com.

Övergripande struktur för bolagsstyrning



SVENSK KOD FÖR BOLAGSSTYRNING

Bolagsstyrning omfattar olika beslutssystem genom vilka ägarna direkt och indirekt styr bolaget. Bolagsstyrningen i svenska börsbolag har utvecklats genom lagstiftning, rekommendationer och uttalanden samt genom självreglering. Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden") är betydelsefull för bolagsstyrningen i svenska börsbolag.

EFTERLEVNAD AV KODEN

Vertiseits aktier är upptagna till handel på Nasdaq First North Growth Market, och omfattas således inte av kravet på att följa Svensk kod

för bolagsstyrning. För att förtydliga bolagets ambitioner vad gäller kvalitet på styrning, uppföljning och kontroll har Vertiseit ändå valt att från och med den 1 januari 2020 följa Koden på frivillig basis.

Koden anger en norm för bolagsstyrning på en högre ambitionsnivå än aktiebolagslagen och andra reglers minimikrav. Koden bygger på principen "följ eller förklara". Det innebär att bolaget inte vid varje tillfälle måste följa varje regel i Koden utan kan välja andra lösningar som bedöms bättre svara mot omständigheterna i det enskilda fallet, förutsatt att bolaget öppet redovisar varje sådan avvikelse, beskriver den lösning som valts i stället samt anger skälen för detta.

För verksamhetsåret 2024 finns inga avvikelser att redovisa.

AKTIER OCH AKTIEÄGARE

Vertiseit AB (publ) är ett svenskt publikt aktiebolag som lyder under aktiebolagslagen, Nasdaq First North Growth Markets regelverk för emittenter, Koden på frivillig basis och bolagets bolagsordning.

Vertiseitaktien handlas på Nasdaq First North Growth Market. Per den 31 december 2024 hade Vertiseit 2 251 aktieägare enligt aktieboken och det totala antalet aktier uppgick till 28 827 631, varav 2 429 510 A-aktier och

26 398 121 B-aktier. A-aktien berättigar till en (1) röst vardera, och B-aktien till en tiondels (1/10) röst vardera. Mer om Vertiseits aktie och dess aktieägare återfinns under avsnittet "Aktie- och ägarinformation" på sida sida 26.

Bolagsstämma

Bolagsstämman är Vertiseits högsta beslutande organ och kan avgöra varje fråga i bolaget som inte uttryckligen faller under ett annat bolagsorgans exklusiva kompetens. På årsstämman, som ska hållas inom sex månader från räkenskapsårets utgång, utövar aktieägarna sin rösträtt i frågor såsom fastställande av resultat och balansräkning, disposition av bolagets vinst eller förlust, beslut om ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och den verkställande direktören för räkenskapsåret, val av styrelseledamöter och revisor samt ersättning till styrelsen och

revisorn. Vid årsstämmor ska minst en ledamot i valberedningen, bolagets revisor och, i den mån det är möjligt, samtliga övriga styrelseledamöter och den verkställande direktören delta. I enlighet med bolagsordningen ska kallelse till bolagsstämma ske genom annonsering i Post- och inrikes Tidningar och genom att kallelsen hålls tillgänglig på bolagets hemsida. Ett meddelande om att kallelse till stämman har skett ska samtidigt annonseras i Dagens Industri. Beslut som fattas vid bolagsstämma offentliggörs efter stämman i ett pressmeddelande och protokollet från stämman publiceras på bolagets webbplats.

Utöver årsstämman kan extra bolagsstämma sammankallas. Styrelsens ordförande, så många styrelseledamöter som möjligt och den verkställande direktören ska närvara vid extra bolagsstämmor i bolaget.

De externa och interna ramverken för bolagsstyrning innefattar bland annat

Externa regelverk	Interna regelverk
Den svenska aktiebolagslagen	Bolagsordning
Nasdaq First North Growth Markets regelverk för emittenter	Styrelsens arbetsordning
Svensk kod för bolagsstyrning (Koden)	Beslutsordning
IFRS-standarder	Policy avseende styrelsens sammansättning, firmateckning, fullmakt och attest
EU:s marknadsmissbruksförordning (MAR)	Kvalitet- och miljöcertifiering enligt ISO 9001 och ISO 14001
	Informationssäkerhetscertifiering enligt ISO 27001
	Kvalitetspolicy, Miljöpolicy, Hållbarhetspolicy, Arbetsmiljöpolicy, Jämställdhetspolicy, Lönepolicy, Integritetspolicy, Uppförandekod, Uppförandekod för leverantörer, Informationspolicy, Finanspolicy, Informationssäkerhetspolicy, Visselblåsarpolicy
	Handböcker och riktlinjer för väsentliga delar av verksamheten
	Processer för intern kontroll och riskhantering

RÄTT ATT DELTA I BOLAGSSTÄMMA

Alla aktieägare som är direktregistrerade i den av Euroclear förda aktieboken fem vardagar före bolagsstämman har rätt att delta i bolagsstämman och rösta för det antal aktier de innehar. Aktieägare kan delta i bolagsstämman personligen eller genom ett ombud och kan även åtföljas av högst två biträden.

INITIATIV FRÅN AKTIEÄGARE

Aktieägare som vill få ett ärende behandlat på bolagsstämman ska inkomma med detta genom skriftlig begäran till styrelsen. Begäran ska normalt ha tagits emot av styrelsen senast sju veckor före bolagsstämman via e-post generalmeeting@vertiseit.com alternativt genom brev till Vertiseit AB (publ), Att: Styrelsen, Kyrkogatan 7, 432 41 Varberg.

ÅRSSTÄMMA 2024

Årsstämman 2024 hölls den 2 maj på Vertiseits huvudkontor i Varberg. Vid stämman var 29 personer närvarande, vilka tillsammans representerade 54 procent av kapitalet i bolaget och 78 procent av rösterna. Vid stämman närvarade verkställande direktör, vice verkställande direktör, bolagets revisor samt m av bolagets styrelseledamöter.

Årsstämman beslutade i enlighet med styrelsens förslag respektive valberedningens förslag om:

- Fastställande av balans- och resultaträkning.
- Disposition av bolagets vinst genom att balansera de vinstmedel om 206 487 203 kronor som stod till årsstämmans förfogande i ny räkning.
- Ansvarsfrihet åt styrelseledamöter och verkställande direktör.
- Fastställande av antalet stämموvalda styrelseledamöter till sex ledamöter utan suppleanter.
- Nyval av Ann Öberg till styrelseordförande, då Vilhelm Schottenius hade avböjt omval.
- Omval av styrelseledamöterna Vilhelm Schottenius, Jon Lindén, Adrian Nelje, Mikael Olsson och Johanna Schottenius.
- Fastställande av styrelsearvode till styrelsens ordförande med 230 000 kr samt 115 000 kr till respektive övrig bolagsstämموvald ledamot. Inget arvode ska utgå för utskottsarbete.

- Arvode till revisorn ska utgå med belopp enligt godkänd räkning.
- Årsstämman beslutade att omvälja det registrerade revisionsbolaget KPMG AB till revisor för tiden intill slutet av nästkommande årsstämma. KPMG AB hade meddelat att Mikael Ekberg fortsätter som huvudansvarig revisor.
- Incitamentsprogram med teckningsoptioner till anställda och nyckelpersoner i ledande ställning.
- Bemyndigande för styrelsen att besluta om riktad nyemission av konvertibler och aktier.

Det fullständiga protokollet från årsstämman finns tillgängligt på bolagets hemsida vertiseit.com.

INFÖR ÅRSSTÄMMA 2025

Vertiseits årsstämma 2025 kommer att hållas torsdagen den 24 april, på Vertiseits huvudkontor på Kyrkogatan 7 i Varberg.

Viktiga datum för årsstämman 2025 är:

- 14 april – avstämningsdag för årsstämman.
- 16 april - sista dag för rösträttsregistrering av aktier.
- 24 april kl 18.00 – årsstämman börjar. För ytterligare information om årsstämman 2025 se sida sida 72, samt Vertiseits hemsida vertiseit.com.

Valberedning

Årsstämman den 2 maj 2024 fastställde principer för utseende av valberedning. Valberedningen ska bestå av en representant för envar av de tre röstmässigt största aktieägarna, eller grupp av aktieägare som formaliserat samarbete om valberedningsarbete, enligt Euroclears register per den 31 oktober. Om väsentliga förändringar sker i ägandet efter den 31 oktober kan valberedningen besluta att erbjuda ny ägare plats i valberedningen i enlighet med samma principer. Valberedningens sammansättning och hur den kan kontaktas ska offentliggöras på bolagets webbplats.

Valberedningen har till uppgift att framlägga förslag till:

- Ordförande vid årsstämma;
- Styrelseledamöter, styrelseordförande och revisor;
- Styrelsearvode uppdelat mellan ordförande och övriga ledamöter;

- Arvodering för arbete i styrelsens utskott;
- Arvodering av revisorer; och
- Valberedning för nästkommande bolagsstämma

I enlighet med dessa principer utgörs valberedningen inför årsstämman 2025 av:

- Johannes Wårdman, ordförande – på Johan Linds mandat
- Adrian Nelje – på eget mandat
- Klas Karlsson – på Schotteniusgruppens, Oskar Edespongs, Jonas Lagerqvists och Emil Kihlbergs mandat

Valberedningen har inför årsstämman 2025 haft ett flertal protokollförda möten och ett antal informella kontakter och avstämningsmöten där samtliga medlemmar har deltagit. Valberedningen har fått en redogörelse från bolagets ledning kring strategi och status i bolaget, samt tagit del av den årliga utvärderingen av styrelsens arbete. Särskild uppmärksamhet har ägnats åt styrelsens sammansättning och hur styrelsens ledamöter fungerar som grupp samt huruvida styrelseledamöterna har tillräckligt med tid och engagemang. Det kan bland annat noteras att styrelseledamöterna har en hög mötesnärvaro och att de är väl förberedda inför styrelsens möten.

Valberedningen har även diskuterat och utvärderat ersättningsnivån till styrelsen och jämfört den med ersättningsnivåer för andra jämförbara bolag. Valberedningen bedömer ersättningsnivån som rimlig och förslaget till årsstämman är att denna lämnas oförändrad. Information har funnits tillgänglig på Vertiseits webbsida om hur aktieägare har kunnat lämna förslag till valberedningen. Valberedningen har inte mottagit något förslag från aktieägare. I fråga om styrelsens sammansättning har som mångfaldspolicy tillämpats vad som föreskrivs i punkt 4.1 i Koden. Valberedningens förslag till årsstämman 2025 presenteras i samband med kallelsen och görs tillgänglig på Vertiseits webbsida.

Styrelse

Styrelsen är det högsta beslutande organet efter bolagsstämman och även det högsta verkställande organet. Styrelsens ansvar regleras huvudsakligen i aktiebolagslagen, årsredovisningslagen, bolagets bolagsordning, riktlinjer från bolagsstämman och styrelsens arbetsordning. Därutöver ska styrelsen följa Koden och Nasdaq First North

Growth Markets regelverk, samt andra tillämpliga svenska och utländska lagar och regler. Enligt aktiebolagslagen är styrelsen ansvarig för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter.

STYRELSENS ARBETE OCH ANSVAR

Styrelsens arbetsordning som har antagits av styrelsen och årligen granskas, reglerar fördelningen av arbete och ansvar mellan styrelsen, dess ordförande och den verkställande direktören. Styrelsen antar även instruktioner för styrelsens utskott och en instruktion för den verkställande direktören samt en instruktion för ekonomisk rapportering.

I styrelsens uppgift ingår att fastställa strategier, affärsplaner och budgetar, delårsrapporter, årsbokslut och årsredovisningar samt att anta instruktioner, policys och riktlinjer. Styrelsen är även skyldig att följa den ekonomiska utvecklingen och säkerställa kvaliteten i den ekonomiska rapporteringen och den interna kontrollen samt att utvärdera verksamheten baserat på de mål och riktlinjer som styrelsen satt upp.

Slutligen fattar styrelsen beslut angående bolagets väsentliga investeringar och förändringar i organisationen och verksamheten. Styrelseordföranden leder styrelsearbetet och ansvarar för att styrelsen uppfyller sina skyldigheter i enlighet med tillämpliga lagar och regler och att arbetet sker effektivt och i enlighet med styrelsens arbetsordning. Styrelseordföranden ska kontrollera att styrelsens beslut verkställs, att styrelsen i tid får den information som krävs för att kunna utföra sitt arbete och att styrelsen löpande fördjupar sina kunskaper om bolaget och dess verksamhet. Styrelseordförande är även ansvarig för att styrelsens arbete utvärderas varje år. Resultatet av utvärderingen diskuteras i styrelsen och redovisas av styrelsens ordförande för valberedningen. Styrelseordföranden företräder styrelsen gentemot bolagets aktieägare. Styrelseledamöter väljs årligen på bolagsstämman för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Enligt bolagets bolagsordning ska styrelsen bestå av minst tre och högst tio bolagsstämموvalda ledamöter samt av minst noll och högst tre styrelsesuppleanter.

STYRELSENS SAMMANSÄTTNING

För närvarande består styrelsen av sju ordinarie ledamöter, varav två kvinnor och fem män. VD och koncernchef Johan Lind samt vice VD och

CFO Jonas Lagerqvist är närvarande vid samtliga styrelsemöten. Andra ledande befattningshavare deltar som föredragande vid särskilda frågor. Samtliga styrelseledamöterna bedöms som oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning. Tre av styrelseledamöterna, undantaget Vilhelm Schottenius, Johanna Schottenius, Carl Backman och Adrian Nelje, är även oberoende till bolagets större aktieägare. Vertiseit uppfyller därmed kraven från Nasdaq First North Growth Market och Koden gällande styrelsemedlemmars oberoendeställning. För information om styrelsens sammansättning och presentation av styrelseledamöterna se sida sida 32.

STYRELSENS ARBETE UNDER 2024

Enligt styrelsens arbetsordning ska styrelsen i tillägg till ett konstituerande möte sammanträda minst sex gånger per år samt därutöver när situationen så påkallar. Vid ett av mötena ska styrelsen behandla koncernens strategiska inriktning, risker och verksamhetsplan. Enligt arbetsordningen ska även styrelsen träffa bolagets revisor minst en gång om året utan närvaro av bolagsledningen, utvärdera styrelsens arbete samt utvärdera den verkställande direktören och de ledande befattningshavarna. Styrelsemötena startar normalt med en diskussion kring bolagets verksamhet och bolagets finansiella resultat. Finansiella rapporter och årsredovisningen går igenom och godkänns innan publicering. Övriga frågor som diskuteras på styrelsemötena är; generella strategifrågor, generella affärsfrågor, möjliga förvärv, lång- och kortsiktiga mål, HR-frågor, efterlevnad av policys och lagar samt ersättningsmodeller. Vid årets normalt sista möte presenterar verkställande direktören och CFO budget för nästkommande år. Budgeten diskuteras och efter eventuella justeringar godkänns den. Bolagets CFO deltar normalt i alla styrelsemöten och är ansvarig för att föra protokoll. Andra medlemmar i bolagets ledning är inbjudna att föredra frågor rörande deras respektive ansvarsområden. Under 2024 har Vertiseits styrelse lagt särskild vikt vid frågor rörande bolagets långsiktiga strategi och mål, effektivitet och ökad lönsamhet, riskhantering och intern kontroll. Antalet styrelsemöten under 2024 uppgick, utöver konstituerande styrelsemöte, till åtta ordinarie möten och åtta extrainsatta.

Styrelseledamöternas närvaro och ersättning framgår av tabellen nedan.

MÅNGFALD

Styrelsen i Vertiseit ska som helhet ha en ändamålsenlig samlad kompetens, erfarenhet och bakgrund för den verksamhet som bedrivs samt för att kunna identifiera och förstå de risker som verksamheten medför. Målsättningen är att styrelsen ska bestå av ledamöter i varierande ålder, representeras av både män och kvinnor, med varierad geografisk och etnisk bakgrund som kompletterar varandra vad gäller erfarenhet, utbildnings- och yrkesbakgrund som tillsammans bidrar till ett oberoende och kritiskt ifrågasättande i styrelsen. Valberedningen utgår ifrån skrivelsen i Koden, punkt 4.1, som behandlar styrelsens mångfald. Den stämмоvalda styrelsen består av två kvinnor (29%) och fem män (71%). Valberedningen anser att det är väsentligt att en jämn könsfördelning eftersträvas, och ser nuvarande fördelning som tillfredsställande.

STYRELSEUTSKOTT

REVISIONSUTSKOTT

Under 2024 har revisionutskottet utgjorts av av ledamöterna Mikael Olsson, Ann Öberg och Adrian Nelje. Mikael Olsson är utskottets ordförande. Revisionsutskottet är ansvarigt för att övervaka bolagets finansiella rapportering, riskhantering och interna kontroll samt redovisning och revision. Revisionsutskottet granskar och övervakar även revisorernas opartiskhet och självständighet, andra tjänster tillhandahållna av bolagets revisorer samt biträder bolagets valberedning vid upprättandet av förslag till revisorsval. Ledamöterna i revisionsutskottet besitter den kompetens och erfarenhet inom redovisning, revision och/eller riskhantering, som krävs för att fullgöra utskottets skyldigheter. Under året har revisionsutskottet haft fyra möten. Styrelsen har också haft möten där bolagets revisorer deltog. Utskottet har

under året haft primärt fokus på den finansiella rapporteringen, riskuppföljning och internkontroll samt revisionsfrågor.

ERSÄTTNINGSGRUPP

Styrelsen har inrättat ett ersättningsutskott. I utskottets uppgifter ingår att bereda styrelsens beslut om förslag till riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare och eventuella beslut om avsteg från riktlinjerna. Styrelsen ska upprätta förslag till nya riktlinjer åtminstone vart fjärde år och lägga fram förslaget för beslut vid årsstämman. Riktlinjerna ska gälla till dess att nya riktlinjer antagits av bolagsstämman. Nuvarande riktlinjer fastställdes av årsstämman 2024, att gälla fram till årsstämman 2028. Ersättningsutskottet ska även följa och utvärdera tillämpningen av riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer i Bolaget. Styrelsens ordförande är ordförande i ersättningsutskottet. Övriga ingående ledamöter utgörs av Mikael Olsson och Adrian Nelje. Samtliga ledamöter bedöms vara oberoende i förhållande till företaget och företagsledningen. Vid styrelsens behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor närvarar inte Bolagets VD eller andra personer i koncernledningen, i den mån frågorna rör deras egen ersättning.

ERSÄTTNING TILL STYRELSEN

Vid årsstämman den 2 maj 2024 beslutades att styrelsens arvoden skulle vara oförändrade jämfört med föregående år. Detta innebar att arvode till styrelsens ordförande ska utgå med 230 000 kronor och arvode till var och en av de övriga stämмоvalda ledamöterna ska utgå med 115 000 kronor. Inget arvode ska utgå för utskottsarbete. Det totala arvodet till de stämмоvalda ledamöterna ska därmed oförändrat uppgå till 805 000 kronor, inklusive utskottsarbete. Inför årsstämman 2025 har valberedningen föreslagit

att styrelsens ersättning ska vara oförändrad jämfört med föregående år.

Verkställande direktör och ledande befattningshavare

Den verkställande direktören rapporterar till styrelsen. Den verkställande direktörens ansvar regleras i aktiebolagslagen, årsredovisningslagen, bolagets bolagsordning, riktlinjer från bolagsstämman, instruktioner för den verkställande direktören och andra interna riktlinjer och anvisningar som fastställts av styrelsen samt andra tillämpliga svenska och utländska lagar och regler. Därutöver ska den verkställande direktören följa Koden och Nasdaq First North Growth Markets regelverk. Enligt aktiebolagslagen ska den verkställande direktören sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar. Den verkställande direktören ska vidare de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt. Fördelningen av arbete mellan styrelsen och den verkställande direktören beskrivs i instruktionen för den verkställande direktören. Den verkställande direktören ska administrera den operativa ledningen och verkställa de beslut som fattas av styrelsen. Den verkställande direktören ska ansvara för att presentera de ärenden som ska behandlas av styrelsen, i enlighet med tillämplig lagstiftning, bolagsordningen, och interna instruktioner. Vidare ska styrelsens ordförande fortlöpande hållas informerad om bolagets verksamhet, dess resultat och finansiella ställning, liksom andra händelser, omständigheter eller förhållanden som kan antas vara relevanta för styrelsen eller aktieägarna. Den verkställande direktören och ledande befattningshavare presenteras närmare i avsnittet Koncernledning på sida sida 34.

Koncernledningen i Vertiseit utgörs av VD och koncernchef samt ytterligare nio ledande befattningshavare. Koncernledningen utgörs av åtta män och tre kvinnor. Medlemmarna i ledningen har följande funktioner:

- Johan Lind, VD, koncernchef och medgrundare
- Jonas Lagerqvist, vice VD och Chief Financial Officer
- Oskar Edespong, Chief Technical Officer och medgrundare
- Emil Kihlberg, Head of Business Development
- Roland Grassberger, Chief Strategy Officer
- Lisa Spjut, Head of IXM Grid
- Monika Lindquist, Chief Marketing Officer
- Sandra Malmberg, HR Manager
- Sebastian Kryh, VD Dise
- Anders Henricson, VD Grassfish
- Pontus Meijer, VD Visual Art

RIKTLINJER FÖR ERSÄTTNING TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

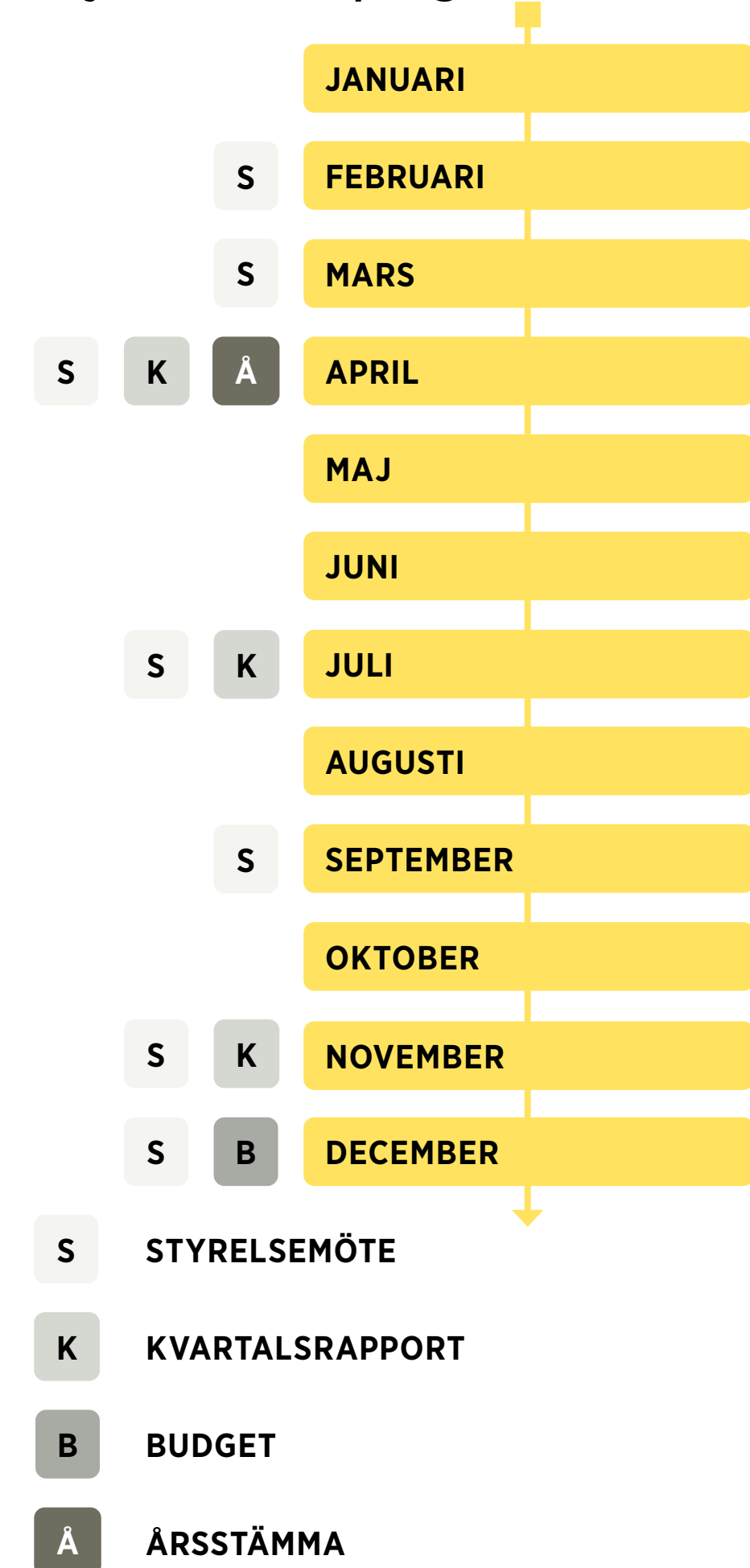
Samtliga ledande befattningshavare erhåller en fast lön. Utöver de incitamentsprogram som finns beskrivna på sida sida 40, där ledande befattningshavare erbjuds delta på samma villkor som övriga anställda, utgår ingen rörlig ersättning. Pensionsersättning erhålls i enlighet med vid var tid gällande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare. Övriga förmåner kan exempelvis innefatta tjänstebil, sjukvårdsförsäkring och företagshälsovård. Uppsägningstid med rätt till ersättning under uppsägningstiden uppgår till maximalt sex månader. Inga ytterligare avgångsvederlag medges. Till ledande befattningshavare i Vertiseitkoncernen räknas de elva personer som ingår i koncernledningen.

Årsstämman 2024 beslutade om riktlinjer till ledande befattningshavare att gälla intill årsstämman 2028. Riktlinjerna omfattar verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare i bolaget. Dessa riktlinjer ska tillämpas på ersättningar som avtalas, och förändringar som görs i redan avtalade ersättningar, efter det att riktlinjerna antogs av årsstämman 2024.

Syftet med riktlinjerna för ersättningen till ledande befattningshavare är att säkerställa att

Vertiseit kan attrahera, rekrytera, motivera och behålla kvalificerade medarbetare med sådan kompetens och erfarenhet som krävs för att uppnå Vertiseits operativa mål samt att tillse att ledningen har rätt fokus. Ersättningsformerna ska vara marknadsmässiga och konkurrenskraftiga utifrån förutsättningarna på de marknader där Vertiseit verkar. Ersättningsformerna ska utformas på ett sätt som medför att de motiverar ledande

Styrelsens årsprogram



Ledamot	Invald	Född	Styrelse-möten (ord)	Revisionsutskott	Ersättningsutskott	Oberoende till bolaget	Oberoende till större ägare	Total ersättning
Ann Öberg (ordf)	2023	1974	8 (8)	3 (4)	1 (1)	Ja	Ja	230 000
Vilhelm Schottenius	2009	1956	8 (8)	-	-	Ja	Nej	115 000
Jon Lindén	2019	1974	7 (8)	-	-	Ja	Ja	115 000
Johanna Schottenius	2020	1981	8 (8)	-	-	Ja	Nej	115 000
Mikael Olsson	2019	1963	8 (8)	4 (4)	1 (1)	Ja	Ja	115 000
Adrian Nelje	2008	1984	8 (8)	4 (4)	1 (1)	Ja	Nej	115 000
Carl Backman (fr o m oktober)	2024	1971	2 (2)	-	-	Ja	Nej	-

befattningshavare att göra sitt yttersta för att skapa aktieägarvärde.

FORMERNA FÖR ERSÄTTNING M.M.

Ersättningen till ledande befattningshavare kan bestå av en fast del (fast grundlön) och pensionsförmåner samt andra förmåner. Dessa komponenter ska skapa en välbalanserad ersättning som återspeglar individuell kompetens, ansvar och prestation, både på kort och lång sikt, samt Vertiseits övergripande resultat.

Bolagsstämman kan därutöver, oberoende av dessa riktlinjer, besluta om exempelvis aktie- och aktiekursrelaterade ersättningar, s.k. incitamentsprogram. Syftet med incitamentsprogrammen ska vara att öka värdet för koncernens aktieägare genom att främja och uppmuntra koncernledningens engagemang för koncernens utveckling. Ledande befattningshavare, inklusive VD, ska ha rätt till avgiftsbestämda pensionsavsättningar uppgående till högst 30 procent av den fasta årliga kontantlönen. Utöver ovanstående pensionsavsättningar äger ledande befattningshavare rätt att löneväxla för ytterligare pensionsavsättningar förutsatt att detta är kostnadsneutralt för Vertiseit.

Vertiseit kan erbjuda andra förmåner till ledande befattningshavare i enlighet med lokal praxis. Sådana övriga förmåner kan exempelvis innefatta företagshälsovård, förmånsbil eller liknande. Summan av avgångsvederlag och lön under uppsägningstid för ledande befattningshavare får maximalt uppgå till tolv (12) månadslöner.

LÖN OCH ANSTÄLLNINGSVILLKOR FÖR ANSTÄLLDA

Vid beredningen av styrelsens förslag till dessa riktlinjer för ersättning har lön och

anställningsvillkor för Bolagets anställda beaktats genom att uppgifter om anställdas totalersättning, ersättningens komponenter samt ersättningens ökning och ökningstakt över tid har utgjort en del av ersättningsutskottets och styrelsens beslutsunderlag vid utvärderingen av skäligheten av riktlinjerna och de begränsningar som följer av dessa.

FRÅNGÅENDE AV RIKTLINJERNA

Styrelsen ska äga rätt att tillfälligt frångå, helt eller delvis, ovanstående riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare om det i enskilda fall finns särskilda skäl och ett avsteg är nödvändigt för att tillgodose Bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, eller för att säkerställa Bolagets ekonomiska bärkraft. Om styrelsen gör avsteg från riktlinjerna för ersättning till ledande befattningshavare ska detta redovisas inför nästkommande årsstämma.

Revisor

Årsstämman den 2 maj 2024 valde KPMG AB som bolagets revisor. Huvudansvarig revisor är Mikael Ekberg. Revisorn ska granska bolagets årsredovisning och bokföring, koncernredovisningen och moderbolagets och dotterbolagens inbördes förhållanden, samt styrelsens och den verkställande direktörens förvaltning. Revisorn ska efter varje räkenskapsår lämna en revisionsberättelse till årsstämman. Enligt bolagets bolagsordning ska bolaget ha lägst en och högst två revisorer. För ersättning till revisorerna se not 7. Styrelsen har i anslutning till att styrelsen fastställde årsbokslutet för 2024 haft genomgång med och fått rapport från bolagets externa revisorer. Styrelsen hade vid detta tillfälle även en genomgång med revisorerna utan

närvaro av verkställande direktören eller andra i bolagsledningen.

Riskhantering och intern kontroll

Koncernens ekonomiavdelning samarbetar med koncernens operativa enheter för att identifiera och utvärdera finansiella och operativa risker. Riskstyrningen avseende verksamheten där de viktigaste riskerna handlar om kvalitet och miljö följs kontinuerligt upp inom ramen för styrningsprocesser, samt interna och externa ISO-revisioner. Såväl verksamhets- som finansiella risker övervakas genom interna självkontroller och följs upp av revisionsutskottet. Delar av självkontrollerna följs också upp av bolagets externa revisorer. Den övergripande målsättningen för finansfunktionen är att säkerställa att de finansiella riskerna är optimerade till en risknivå, inom ramen för riskmandatet från styrelsen, som ger aktieägarna en god avkastning. Riskhantering sköts av koncernens ekonomiavdelning i enlighet med de riktlinjer som antagits av styrelsen. Vertiseits riskhanteringsprocess ingår även i upprättandet av den årliga affärsplanen, som innehåller en analys av trender, affärsmöjligheter och risker och som möjliggör bedömning och snabb reaktion på förändrade krav. Mer om risker och riskhantering, se ”Risker och riskhantering” på sida 25.

INTERNREVISION

Styrelsen har beslutat att inte inrätta någon särskild funktion för internrevision då bolaget anser att verksamhetssystemet, med avseende på risk och kvalitet, respektive finansfunktionen tillsammans med övervakning av revisionsutskottet, med avseende på finansiell

intern kontroll, tillgodoser erforderlig kontroll och uppföljning. Frågan om att inrätta en särskild internrevisionsfunktion prövas årligen av styrelsen.

POLICYER

Bolaget har upprättat ett antal policyer och styrande dokument som årligen godkänns av styrelsen. Såväl policyer som styrande dokument hanteras i bolagets ledningssystem. Följande policyer upprättas och godkänns av styrelsen;

- Kvalitetspolicy
- Miljöpolicy
- Arbetsmiljöpolicy
- Jämställdhetspolicy
- Lönepolicy
- Integritetspolicy
- Uppförandekod
- Uppförandekod för leverantörer
- Informationspolicy
- Finanspolicy
- Ersättningpolicy
- Resepolicy
- Visselblåsarpolicy
- Informationssäkerhetspolicy
- Företagstillgångspolicy

INTERN KONTROLL OCH RISKHANTERING AVSEENDE DEN FINANSIELLA RAPPORTERINGEN

Styrelsen och den verkställande direktören är ytterst ansvariga för att säkerställa att interna kontroller utvecklas, kommuniceras till och förstås av de anställda i bolaget som genomför de individuella kontrollstrukturerna, och att kontrollstrukturerna övervakas, verkställs, uppdateras och upprätthålls. Befattningshavare på varje nivå är ansvariga för att tillse att interna kontroller är etablerade inom deras områden och att dessa kontroller åstadkommer avsedd effekt. Processen för intern kontroll, riskbedömning, kontrollstrukturer och övervakning avseende den finansiella rapporteringen har utformats för att garantera pålitlig övergripande finansiell och extern finansiell rapportering i enlighet med IFRS, tillämpliga lagar och regler samt andra krav som kan åläggas företag noterade på Nasdaq First North Growth Market. Detta arbete involverar styrelsen, ledande befattningshavare samt annan personal. Sättet på vilket styrelsen övervakar och tillgodoser kvaliteten av den interna kontrollen finns dokumenterad i den antagna arbetsordningen för styrelsen samt i instruktionen för revisionsutskottet.

Den operativa verksamheten utförs i enlighet med fastställda processer som utformats för att uppfylla Vertiseits krav på intern kontroll. Processägare, tillsammans med andra medarbetare

i bolaget har tydligt definierade roller och även tydliga ansvarsområden samt tydlig vägledning i form av policys, processer och strategier nödvändiga för att uppnå verksamhetsmål. Egenutvärderingar görs i syfte att bedöma status och funktionalitet av riskerna och kontroller som är förknippade med de nämnda. Detta arbete styrs inom ramen för bolagets ISO-system. Interna egenutvärderingar, tillsammans med bolagets externa ISO-revisioner, används för att få en övergripande bild i samband med utvärdering och förbättring av riskhanteringssystemet. Egenutvärderingarna granskas och utvärderas av ekonomifunktionen, revisorerna och revisionsutskottet i syfte att säkerställa en korrekt riskhantering och redovisning. Efterlevnadsrapporterna från de externa ISO-revisionerna presenteras för revisionsutskottet, styrelsen och den verkställande direktören. Den verkställande direktören och ledande befattningshavare ansvarar för kontrollerna inom ramen för den operativa verksamheten. Det vidare ansvaret för övergripande utvärdering och förbättring av riskhanteringssystemet är fördelat mellan VD, ledande befattningshavare, revisionsutskott och styrelse. Därutöver granskar Vertiseits externa revisorer koncernens interna kontroller som en del av deras årliga revision.

“

WE STAND UP FOR WHAT WE BELIEVE AND DARE TO CHALLENGE OURSELVES AND OUR CUSTOMERS. MOVING FROM WORDS TO ACTIONS, CREATING EXTRAORDINARY RESULTS.

STYRELSE



ANN ÖBERG

Styrelseordförande

Ann Öberg är doktor i nationalekonomi med gedigen erfarenhet från expertpositioner vid Finansdepartementet, Konjunkturinstitutet och Finanspolitiska rådet. Hon har varit chefsekonom för både Svenskt Näringsliv och Svenska Handelsbanken, har erfarenhet från Klarna och är idag VD för Almega. Ann Öberg bedöms oberoende i förhållande till Bolaget, bolagsledningen och större ägare. Styrelseledamot sedan 2023, ordförande sedan 2024.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

Innehav saknas

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Lannebo (Öhman), ledamot
Ratio, ledamot
Wellstreet, ledamot i investeringskommittén
IIES, ledamot



VILHELM SCHOTTENIUS

Styrelseledamot

Vilhelm Schottenius är född 1956. Han är utbildad civilekonom, serieentreprenör och styrelseproffs med erfarenhet från att ha startat och utvecklat flertalet framgångsrika bolag. Vilhelm Schottenius bedöms oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen. Vilhelm bedöms inte oberoende i förhållande till större ägare. Styrelseledamot sedan 2009, ordförande mellan åren 2019-2023.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

421 172 A-aktier och 1 050 925 B-aktier

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Provobis Holding AB, styrelseordf
RCL Holding Aktiebolag, styrelseordf
Interactive Security International AB, styrelseordf
Schottenius Invest AB, styrelseordf
Schottenius Holding AB, styrelseordf
Schottenius & Partners AB, ledamot
Partner Fondkommission AB, ledamot
Golfstore Group Ek förening, ledamot
Doklet AB, ledamot



JOHANNA SCHOTTENIUS

Styrelseledamot

Johanna Schottenius är född 1981 och har en magisterexamen i ekonomi från Handelshögskolan vid Göteborgs Universitet. Hon har erfarenhet ifrån retail och har arbetat globalt inom IKEA, bland annat som All Channel Experience Manager. Johanna har även arbetat som managementkonsult och är idag VD för Schottenius & Partners AB. Johanna Schottenius bedöms oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen. Johanna bedöms inte oberoende i förhållande till större ägare. Styrelseledamot sedan 2020.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

Innehav saknas

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Björn Borg AB, ledamot
Pinpoint Estimates AB, ledamot
Whistleblowing Solutions AB, ledamot



JON LINDÉN

Styrelseledamot

Jon Lindén är född 1974 och är gymnasieutbildad. Han är serieentreprenör inom tech med en bakgrund som en av medgrundarna till Procera Networks (numera Sandvine). Idag är Jon CMO och delägare i bolaget Ekkono Solutions AB som utvecklar Edge Machine Learning-mjukvara. Jon har stor erfarenhet från försäljning, affärsutveckling och ledarskap för högteknologiska produktbolag. Jon Lindén bedöms oberoende i förhållande till Bolaget, bolagsledningen och större ägare. Styrelseledamot sedan 2019.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

4 000 B-aktier

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Ride My Bike AB, ledamot/CEO
Ekkono Solutions AB, ledamot



ADRIAN NELJE

Styrelseledamot / Co-founder

Adrian Nelje är född 1984 och är gymnasieutbildad. Han har stor detaljhandelserfarenhet som anställd och entreprenör, bland annat som butikschef på Karlssons Varuhus. Adrian medgrundade Vertiseit 2008 och var fram till 2019 vice VD. Mellan 2017-2019 var Adrian även VD för dotterbolaget Dise. Adrian är idag aktiv som styrelseledamot och privatinvestorare. Adrian Nelje bedöms oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen. Adrian bedöms inte oberoende i förhållande till större ägare. Styrelseledamot sedan 2008.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

682 617 A-aktier och 1 117 103 B-aktier

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Litium AB, ledamot
Kvarnvikens entreprenad AB, suppleant
Kallt Kaffe AB, ledamot
Perpetual Beta AB, suppleant
Elite Connexion AB, suppleant

**MIKAEL OLSSON**

Styrelseledamot

Mikael Olsson är född 1963 och utbildad civilekonom vid Göteborgs Universitet. Han har tidigare arbetat som auktoriserad revisor och skattekonsult vid KPMG, Investment manager vid Amplico Kapital och är idag VD för Nordanland AB och Nordanland Investment AB. Mikael Olsson bedöms oberoende i förhållande till Bolaget, större ägare och bolagsledningen. Styrelseledamot sedan 2019.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

34 200 B-aktier

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Nordanland Fastigheter AB, ledamot
Nordanland Investment i Väst AB, ledamot/VD

Nordanland Finans Nr 1 AB, ledamot/VD
Nordanland Finans Nr 2 AB, ledamot/VD
K M Olsson Investment AB, ledamot
Solverandan AB, ledamot
KMO Kapitalförvaltning AB, ledamot/VD

**CARL BACKMAN**

Styrelseledamot

Carl Backman är vd för Bonnier Capital och har gedigen erfarenhet av att leda både noterade och onoterade investeringar i små och medelstora tillväxtbolag inom olika branscher såsom SaaS, digitalisering och tekniktjänster.

Sedan 1998 har Carl varit verksam i olika roller som investerare och ägare. Han var tidigare vd för det familjeägda investmentbolaget JCE-Group. Carl har även arbetat som Investment Director på Fouriertransform, som ägs av svenska staten, och var dessförinnan vd för det börsnoterade investmentbolaget Bure Equity AB.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

Innehav saknas

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Rider Avenue Invest AB, ledamot

KONCERNLEDNING



JOHAN LIND

CEO / Co-founder

Johan Lind är född 1983 och har studerat fristående kurser inom marknadsföring och ekonomi vid Halmstad Högskola. Han har en gedigen erfarenhet inom detaljhandeln som både anställd och entreprenör. Johan medgrundade Vertiseit 2008 och är sedan dess Bolagets VD. Vidare har Johan bred erfarenhet som rådgivare och styrelseledamot inom såväl offentlig som privat verksamhet. Anställd och i nuvarande roll sedan 2008.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

682 617 A-aktier, 1 310 967 B-aktier och 32 000 teckningsoptioner.

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Styrelseakademien Halland, ledamot



JONAS LAGERQVIST

Deputy CEO / CFO

Jonas Lagerqvist är född 1980 och är civilekonom med från Handelshögskolan i Göteborg. Han har även läst GEM - Gemensamt Managementprogram vid SSE Executive Education, Handelshögskolan i Stockholm. Han innehar även flera interna och externa ledarskapsutbildningar via Handelsbanken. Anställd och i nuvarande roll sedan 2019.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

269 910 A-aktier, 711 807 B-aktier och 32 000 teckningsoptioner

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Ferrum AB, ledamot
Subbe Fyr AB, ledamot
Kristin Lagerqvist AB, suppleant



OSKAR EDESPONG

CTO / Co-founder

Oskar Edespong är född 1983 och utbildad inom datateknik vid Chalmers Tekniska Högskola i Göteborg. Han har arbetat med systemutveckling som konsult sedan gymnasiet i eget bolag. Oskar har även arbetat med systemutveckling på Ringhals och Mötesplatsen under sina studier vid Chalmers Tekniska Högskola. Oskar grundade Vertiseit tillsammans med CEO Johan Lind och styrelseledamoten Adrian Nelje. Anställd och i nuvarande roll sedan 2008.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

344 094 A-aktier, 753 061 B-aktier och 18 500 teckningsoptioner

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Porten Invest AB, ledamot



ROLAND GRASBERGER

Chief Strategy Officer

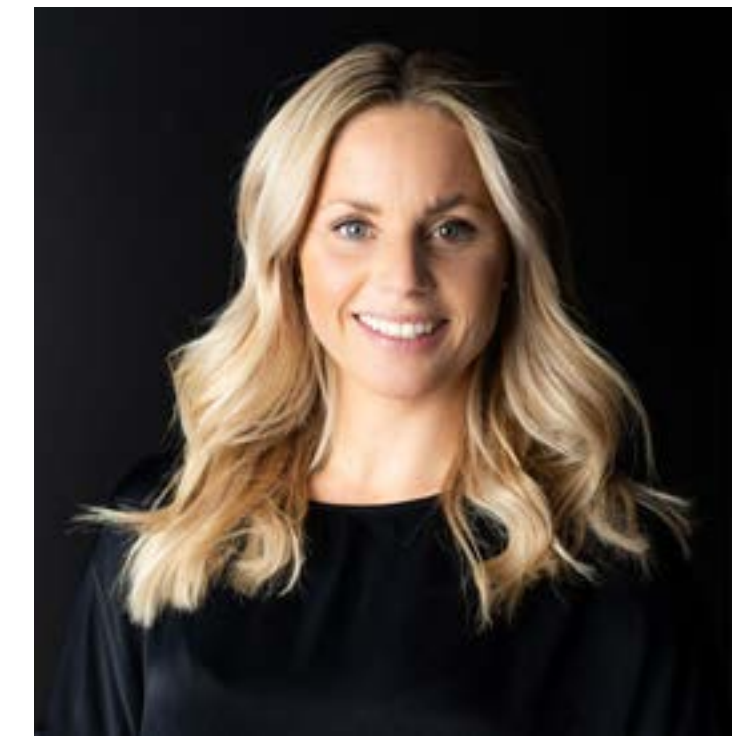
Roland Grassberger är född 1963 och har studerat Computer Science vid Technical University of Vienna. Han har arbetat på Vertiseit sedan 2021. Roland har sedan 2005 varit Managing Director på Grassfish Marketing Technologies GmbH, vilket förvärvades av Vertiseit under 2021. På Grassfish Marketing Technologies har Roland, sedan 2005, arbetat som CEO. Innan Roland startade Grassfish hade Roland varit med och startat ett flertal techbolag i Österrrike. Anställd och i nuvarande roll sedan 2021.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

550 000 B-aktier och 8 000 teckningsoptioner

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Inga övriga uppdrag



SANDRA MALMBERG

HR manager

Sandra Malmberg är född 1989 och innehar en kandidatexamen från Arbetsvetarprogrammet på Göteborgs Universitet och har därutöver läst beteendevetenskap vid Linköpings Universitet. Hon har en gedigen erfarenhet inom HR, senast som HR Manager på Eugin Sweden AB, som driver ett flertal IVF-kliniker i Sverige. Tidigare har hon även arbetat som HR Partner på MQ. Anställd och i nuvarande roll sedan 2022.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

24 000 teckningsoptioner

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Inga övriga uppdrag



MONIKA LINDQUIST

CMO Vertiseit

Monika Lindquist är född 1985 och har gedigen erfarenhet som strategisk marknadsförare inom både B2B och B2C. Innan Vertiseit Group var hon CMO på Visual Art från 2019, där hon var drivande i bolagets globala tillväxt. Hon har en kandidatexamen i psykologi samt studier i ekonomistyrning och redovisning från Umeå universitet. Därtill har hon en utbildning i Strategic Market Communication från Berghs School of Communication. Monika är även aktiv som affärsängel och rådgivare inom startup-sektorn, och föreläser i tillväxtmarknadsföringsstrategi vid IHM Business School. Anställd 2019 och i nuvarande roll sedan 2024.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

2 770 B-aktier

ÖVRIGA UPPDRAG I URVAL

Elice Invest AB, ordf
Ron Sjöblom AB, ledamot

**EMIL KIHMBERG**

Head of Business Development

Emil Kihlberg är född 1992 och har läst teknikprogrammet vid Peder Skrivares skola. Han har arbetat på Vertiseit sedan 2011. Genom flera olika befattningar, från projektledare till ledande roller i bolaget, besitter han ett helhetsperspektiv över Bolagets verksamhet. Emil är affärsutvecklingschef för Vertiseit samt leder Grassfish Consulting-verksamhet där fokus är att ta fram och utveckla lösningar baserat på kundens affärs- och verksamhetsbehov. Anställd 2014 och i nuvarande roll sedan 2023.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

29 100 A-aktier, 141 404 B-aktier och 24 000 teckningsoptioner

ÖVRIGA UPPDRAG

Inga övriga uppdrag

**LISA SPJUT**

Head of IXM Grid

Lisa Spjut är född 1986 och har studerat civilekonomprogrammet vid Lunds Universitet med inriktning matematik. Hon har en gedigen erfarenhet av att leda högpresterande team och projekt från bolag såsom Polestar, Zettle och Klarna. Anställd och i nuvarande roll sedan 2024.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

8 000 teckningsoptioner

ÖVRIGA UPPDRAG

Inga övriga uppdrag

**SEBASTIAN KRYH**

CEO Dise

Sebastian Kryh är född 1981 och har studerat civilingenjörprogrammet med inriktning elektroteknik vid Chalmers Tekniska Högskola. Vidare har Sebastian flertalet interna och externa ledarskapsutbildningar via Stena Metall AB och Bankgirot. Han har arbetat som controller och vice programchef på Stena Metall under implementeringen av Six Sigma 2007–2011, som managementkonsult vid SEB 2011–2013 och i ledande befattningar på Bankgirot 2013–2017 innan han skolade om sig till KAM via Evidente AB 2018–2019. Anställd 2019 och i nuvarande roll sedan 2021.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

5 039 B-aktier och 12 000 teckningsoptioner

ÖVRIGA UPPDRAG

Inga övriga uppdrag

**ANDERS HENRICSON**

CEO Grassfish

Anders Henricson är född 1971 och har teknisk gymnasieutbildning, tillsammans med ett stort antal vidareutbildningar inom ledarskap och affärsutveckling. Anders har mer än 30 års erfarenhet från retail, främst från Nilson Group, Vagabond och IKEA. Anställd och i nuvarande roll sedan 2024.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

3 000 B-aktier

ÖVRIGA UPPDRAG

Inga övriga uppdrag

**PONTUS MEIJER**

CEO Visual Art

Pontus Meijer är född 1974 och har en ingenjörsexamen från Chalmers Tekniska Högskola. Han har en gedigen erfarenhet med mer än 15 år i branschen. Pontus har arbetat i olika roller inom Visual Art sedan 2014 och är sedan 2019 VD för bolaget.

AKTIEINNEHAV I VERTISEIT

Innehav saknas

ÖVRIGA UPPDRAG

Inga övriga uppdrag

RÄKENSKAPER

ÅRSREDOVISNING

2024



FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Vertiseit AB (org.nr 556753-5272) avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 1 januari 2024 till 31 december 2024. Bolaget har sitt säte i Varberg.

Koncernen

Vertiseit är ett SaaS-bolag inom Digital In-store som erbjuder plattform och expertis för ledande varumärken och retailers. Bolagets produkter och tjänster möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska kundmötet. Vertiseit tar sin utgångspunkt i kundresan och är experter på Digital In-store. Bolagets helägda dotterbolag Dise International AB (org.nr 556643-1150), Grassfish Sweden AB (org.nr. 559340-6019), Grassfish Marketing Technologies GmbH (reg.nr FN 270120 k) och Visual Art Sweden AB (org.nr. 556585-8338) utvecklar ledande In-store Experience Management (IXM)-plattformar för Digital In-store. Plattformarna är anpassade för den digitala kundupplevelsen i fysisk retail. Dotterbolagens försäljning sker globalt genom, och tillsammans med, utvalda partners. Moderbolag i koncernen är Vertiseit AB (publ) (org.nr 556753-5272).

Verksamheten

RÖRELSESEGMENT

Koncernens verksamhet är uppdelad i rörelsesegmenten SaaS, Consulting och Systems.

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE)

Grunden i bolagets erbjudande är SaaS-plattformar vilka inkluderar licens och drift av plattform samt övervakning och support. Plattformarna utvecklas av moderbolaget samt av dotterbolagen Grassfish Marketing Technologies GmbH och Dise International AB.

CONSULTING

Konceptutveckling av kundernas lösningar som bottnar i en tydlig strategi för dess värdeskapande. Arbetet sker i tvärfunktionella projektteam i nära samarbete med kund, där Vertiseit tillför spetskompetens inom strategi, CX, UX, Motion Design och systemutveckling.

SYSTEMS

I bolagets erbjudande i Norden ingår leverans av displayer, players, sensorer och övrig teknisk utrustning. Bolaget tar här ett helhetsansvar för kundernas asset management avseende levererade system. Detta innefattar aktiviteter från förstudie och installation till dokumentation, underhåll och utbyte.

TILLVÄXT

Under helåret 2024 ökade nettoomsättningen med 33 procent jämfört med samma period föregående år. Årligen återkommande SaaS-intäkter (ARR) ökade under året, i fasta växelkurser, med 66 procent till 275,1 MSEK (160,8), varav 19 procent utgjordes av organisk tillväxt.

RESULTAT

Justerat före jämförelsestörande kostnader relaterade till förvärvet av Visual Art-koncernen uppgick resultat före avskrivningar (justerad EBITDA) för helåret 2024 till 97,7 MSEK (59,5), och justerad EBITDA-marginal till 21,1 procent (17,1). Ojusterat uppgick resultat före avskrivningar (EBITDA) till 93,9 MSEK (55,3) och EBITDA-marginalen till 20,2 procent (15,9). Jämförelsestörande poster uppgick under året

till -3,8 MSEK (-4,2) och utgjordes av kostnader relaterade till förvärvet av Visual Art.

KASSAFLÖDE OCH INVESTERINGAR

Kassaflödet från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital uppgick under perioden till 81,6 MSEK (34,9). Bolaget har en kapitaleffektiv affärsmodell som medger en låg grad av rörelsekapitalbindning, trots hög tillväxttakt. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -424,7 MSEK (-24,3), och bestod i huvudsak av förvärvet av Visual Art. Investeringar i produktutveckling och intern IT-infrastruktur uppgick under året till -27,5 MSEK (-26,0). Det samlade kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick sammantaget till 366,0 MSEK (-28,8). Det samlade kassaflödet för helåret 2024 uppgick till 11,3 MSEK (-10,4), och likvida medel per den 31 december 2024 till 36,1 MSEK (24,6).

LIKVIDITET OCH FINANSIELL STÄLLNING

Koncernens balansomslutning uppgick per den 31 december 2024 till 1 154,6 MSEK (540,9) och utgjordes av anläggningstillgångar om 935,6 MSEK (428,2) och omsättningstillgångar om 219,0 MSEK (112,7). Av balansomslutningen utgjordes 77,2 procent (68,6) av immateriella tillgångar. Koncernens kortfristiga skulder uppgick per den 31 december 2024 till 264,1 MSEK (124,0) och de långfristiga skulderna till 237,9 MSEK (146,7). I samband med förvärvet av Visual Art den 2 oktober upptogs banklån hos bolagets huvudbank Nordea om 225,0 MSEK, innebärande att långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder vid utgången av kvartalet ökade till 185,2 MSEK (95,4) respektive 53,2 MSEK (42,0). Det egna kapitalet uppgick vid utgången av det fjärde kvartalet till 652,6 MSEK (270,3) och soliditeten till 56,5 procent (50,0). Vid utgången av kvartalet uppgick bolagets nettoskuldssättning, exklusive leasing, till 202,4 MSEK (112,8), motsvarande 2,1x justerad EBITDA.

Koncernens tillgängliga likviditet inklusive kreditfaciliteter uppgick per den 31 december 2024 till 83,5 MSEK (53,0).

Aktien och utveckling av aktiekapitalet

Vertiseits B-aktie noterades på Nasdaq First North Growth Market den 28 maj 2019. Priset i erbjudandet var 15,30 SEK per aktie, motsvarande ett marknadsvärde på det totala antalet i aktier i bolaget om 165 MSEK. Vid utgången av året uppgick priset per aktie till 53,40 SEK, motsvarande ett marknadsvärde på det totala antalet aktier i bolaget om 1 539 MSEK. Koncernens aktiekapital uppgick per den 31 december 2024 till 1,4 MSEK (1,0) fördelat på 28 827 631 aktier med ett kvotvärde om 0,05 SEK per aktie. För mer information se "Aktie- och ägarinformation" på sida sida 26.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Vertiseit är utsatt för ett antal risker såväl vad gäller den egna verksamheten respektive den bransch som bolaget verkar i. Bolaget arbetar med att löpande identifiera risker, och dess potentiella påverkan på Vertiseit, för att förebygga att de inträffar eller minimera eventuella skador som dessa risker skulle kunna förorsaka.

Risker relaterade till marknaden och omvärlden

KONKURRENTER

Vertiseit är utsatt för konkurrens, bland annat från aktörer med större finansiella resurser, vilket kan innebära att dessa kan ha bättre förutsättningar att anpassa sig till förändringar i kundefterfrågan samt avsätta mer resurser till produktutveckling och marknadsbearbetning. Det finns således en risk att Vertiseit inte skulle kunna hävda sig ur konkurrenssynpunkt eller förbättra sin marknadsposition. Ökad konkurrens kan leda till

prispress på produkter och tjänster samt minskad marknadsandel.

Hantering: Vertiseit har en stark position på marknaden med många, långa och nära kundrelationer bland framgångsrika internationella bolag. Dessutom har bolaget historiskt uppvisat god förmåga till lönsam tillväxt trots stark konkurrens.

KUNDER

Vertiseit har en diversifierad kundbas bestående av fler än 1 500 kunder, utspridda över fler än 60 länder. Trots den goda riskspridningen är bolaget beroende av enskilda kunders framgång och order.

Hantering: Vertiseit arbetar ständigt med att utveckla kundbasen med fler kunder och djupare samarbeten. Vertiseits kunder är väl diversifierade mellan olika branscher. De 100 största kunderna i Dise, Grassfish och Visual Art stod under året för omkring 75 procent av de återkommande intäkterna under året. Ingen enskild kund stod vid utgången av året för mer än fem procent av de återkommande intäkterna.

REGLERINGAR OCH POLITISKA BESLUT

Vertiseit har försäljning till kunder i ett stort antal länder. Vertiseit utsätts för risker vid förändringar i lagar, regelverk, skatter och tullar – vilket är utanför Vertiseits kontroll.

Hantering: Vertiseit arbetar med att löpande utveckla bolagets compliancefunktion för att säkerställa god kontroll och regelefterlevnad.

UTVECKLINGSRISK

Branschen är utsatt för snabb och ständig utveckling och det finns risk för att Vertiseits produkter inte utvecklas lika väl som konkurrenternas samt att Vertiseits produkter och tjänster inte får samma kommersiella genomslag på marknaden.

Hantering: Vertiseit har drygt tio år av lönsam tillväxt bakom sig, vilket skett genom kontinuerlig utveckling av bolagets erbjudande i nära dialog med dess kunder. Produktutveckling sker

strukturerat och professionellt och är en väl integrerad del i bolagets organisation.

Finansiella risker

KAPITALBEHOV

Vertiseit kan framöver komma att behöva tillskott av kapital. Det finns en risk för att bolaget inte kommer att kunna anskaffa kapital i framtiden vilket skulle kunna påverka bolagets utvecklingsplaner negativt.

Hantering: Vertiseit har haft en lönsam tillväxt under mer än tio år och har en stabil finansiell position. Sedan 2019 är bolagets B-aktie noterad på Nasdaq First North Growth Market, vilket har en positiv påverkan på möjligheterna till framtida kapitalanskaffning. För mer information om den finansiella riskstyrningen, se not 25.

Risker relaterade till verksamheten

VARUMÄRKE

Vertiseit kan påverkas negativt om bolagets renommé bland dess kunder försämras. Bolaget kan även påverkas om valda leverantörers eller kunders renommé belastas.

Hantering: Vertiseit väljer sina kunder, leverantörer och samarbetspartners med omsorg. Dessa utvärderas löpande, och bolaget har alltid möjligheten att avbryta eller avstå från att förlänga ett befintligt samarbete i det fall motparten inte lever upp till de krav som Vertiseit ställer.

Nyckelpersoner och personal

Vertiseit är beroende av sina ledande befattningshavare, flera tillika grundare av bolaget, och annan kvalificerad arbetskraft inom produktutveckling, marknadsföring och försäljning. Förmågan att rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare är av yttersta vikt för att säkerställa kompetensnivån. Om Vertiseit skulle förlora flera av sina nyckelmedarbetare, alternativt ej lyckas med att rekrytera kompetent personal, skulle detta kunna påverka expansion och tillväxt negativt.

Hantering: En av Vertiseits viktigaste framgångsfaktorer är bolagets företagskultur.

Bolaget har sedan start värnat om sitt arbetsgivarvarumärke och har en dokumenterad förmåga att locka kvalificerad kompetens till företaget.

Produktion

Vertiseit använder och avser att använda externa tillverkare för produktion av digitala skärmar, mediaspelare och annan tillhörande utrustning. Detta innebär att Vertiseit är beroende av att externa leveranser uppfyller krav för exempelvis leveranstid, mängd och kvalitet. Det finns en risk att Vertiseit kan komma att drabbas av uteblivna eller försenade leveranser eller kvalitetsproblem i de levererade produkterna.

Hantering: Vertiseit har långa och nära relationer med de mest välrenommerade internationella varumärkena vad avser hårdvara, såväl som med leverantörerna av densamma. Samarbetet med dessa är lösningsorienterat och präglas av ömsesidighet.

Förvärvsrisk

Vertiseit har förvärv som en del i sin tillväxtstrategi, och kan komma att uppleva svårigheter vad avser genomförandet av förvärv, integrering av förvärvade verksamheter och att uppnå förväntade synergieffekter.

Hantering: Vertiseit har dokumenterad förmåga och erfarenhet av att genomföra företagsförvärv och att integrera dessa i bolagets verksamhet.

Immaterialrättsliga risker

Vertiseit är utsatt för risk vad gäller tvister av immaterialrättslig karaktär såsom intrång i bolagets immateriella rättigheter, att bolaget utan vetskap gör intrång i andras immateriella rättigheter samt att bolaget inte har oinskränkt äganderätt till alla sina immateriella tillgångar.

Hantering: Bolaget arbetar löpande med att utveckla och skydda immateriella tillgångar.

IT-säkerhet/Intrång

Störningar i Vertiseits IT-systems funktioner, såsom avbrott, cyberattacker eller att IT-systemen inte uppfyller relevanta integrationskrav från

kunder, kan ha en väsentlig negativ påverkan på verksamheten.

Hantering: IT-säkerhet är en väl integrerad del i Vertiseits verksamhet, och intern expertis finns inom området. Koncernen är certifierad enligt ISO 27001.

HÅLLBARHETSRISKER

Vertiseit kan genom sin affärsverksamhet utsättas för risker vad avser miljöaspekter, sociala förhållanden, mänskliga rättigheter och annan regelefterlevnad vilket riskerar att leda till skada för såväl samhälle som för bolagets anseende.

Hantering: Bolagets miljö- och kvalitetsledningssystem är välutvecklat och certifierat enligt ISO 9001 och ISO 14001. I detta arbete ingår att löpande utvärdera och ständigt förbättra bolagets interna processer, regelefterlevnad och internkontroll.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare

Koncernen tillämpar marknadsmässiga ersättningar och löner baserade på en fast lön, pension och övriga förmåner. Fastställda riktlinjer för ersättning finns beskrivet på sida 29. Med ledande befattningshavare avses VD, vice VD och övriga personer ingående i koncernledningen.

Bolagsstyrning

Vertiseits aktier är upptagna till handel vid Nasdaq First North Growth Market, och omfattas således inte av kravet på att följa Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden"). För att förtydliga bolagets ambitioner vad gäller kvalitet på styrning, uppföljning och kontroll har Vertiseit valt att följa Koden på frivillig basis. Se avsnittet

"Bolagsstyrning" på sida sida 27 för mer information.

Organisation

Den 31 december 2024 uppgick antalet heltidsanställda till 271 (145), varav 86 kvinnor (42) och 185 män (103). Det genomsnittliga antalet heltidsanställda uppgick under året till 184 personer (160).

Hållbarhet

På Vertiseit är hållbart företagande ett naturligt förhållningssätt i vardagen och en avgörande faktor för bolagets fortsatta utveckling. Ytterst handlar det om att världen ska kunna se till dagens behov utan att äventyra kommande generationers möjligheter att tillgodose sina behov. Vertiseits ambition är att bidra till en positiv ekonomisk, social och miljömässig utveckling. Konkret handlar

“

ÖPPENHET ÄR ATT VÄLKOMNA IDÉER, INITIATIV OCH OLIKTÄNKANDE. ÖPPENHET INNEBÄR ATT TA ANSVAR FÖR ATT SKAPA EN GOD ARBETSMILJÖ DÄR KRÄNKNINGAR INTE FÖREKOMMER OCH DÄR OLIKHETER I ÅLDER, LÄGGNING, KULTUR OCH ETNICITET ÄR EN TILLGÅNG. ÖPPENHET GER TRYGGHET OCH MOD ATT VÅGA LYFTA IDÉER SOM SKAPAR UTVECKLING I FÖRETAGET, OCH I FÖRLÄNGNINGEN ÄVEN ETT BÄTTRE SAMHÄLLE.

det ofta om alla de små val som görs i vardagen, men som tillsammans gör stor skillnad.

EKONOMISK HÅLLBARHET

Långsiktigt värdeskapande för Vertiseits kunder är förutsättningen för bolagets långsiktiga utveckling och lönsamhet. Vertiseit arbetar aktivt med att balansera ekonomisk tillväxt med social och miljömässig hållbarhet. Med ekonomisk utveckling och stabilitet kan bolaget bidra till positiv förändring och möta marknadens, medarbetarnas och samhällets förväntningar.

MILJÖMÄSSIG HÅLLBARHET

Vertiseits lösningar har stor positiv påverkan genom att det minskar kundernas resursanvändning. När e-handel och den fysiska butiken knyts samman, minskar andelen returer och transporter. Med kompletterande digitala sortiment kan butiksytorna krympas och överproduktionen minskas. Vertiseits interaktiva lösningar skapar förutsättningar för mer transparens och ökad öppenhet.

I bolagets egen verksamhet finns ett stort engagemang bland medarbetarna och ett systematiskt arbete med att identifiera och utvärdera de miljöaspekter som påverkar verksamheten. Insatserna är främst inriktade mot områden såsom transport, energieffektivisering och kravställning vid upphandling. Bolagets ledningssystem är certifierat enligt ISO 9001 och ISO 14001.

SOCIAL HÅLLBARHET

På Vertiseit är mångfald av människor och kompetenser en förutsättning för bolagets nuvarande och framtida utveckling. Företagskulturen grundar sig i en tro på att människors olikheter är central för bolagets utveckling. Därför har bolaget valt att stötta ett antal lokala föreningar och initiativ. I

lokalsamhället bidrar Vertiseit genom samarbeten med lokala föreningar, skola, Ung Företagsamhet och framförallt genom att vara en attraktiv arbetsgivare.

ORGANISATION OCH MEDARBETARE

Vertiseit är ett innovativt företag med en hög teknisk kompetens som tillsammans med stor kunskap och erfarenhet från detaljhandel och dess utmaningar driver utvecklingen i branschen. Bolaget består idag av ett team av omkring 270 medarbetare med specialistkompetens inom utvalda discipliner.

Företagskulturen är Vertiseits viktigaste tillgång och den präglar agerandet gentemot varandra och i relation med kunder, leverantörer och partners. Kulturen vilar på kärnvärdena: kundnytta, enkelhet och kreativitet. Vertiseit arbetar nära sina kunder och bygger förtroende både genom att skapa affärsvärde samt bry sig om och förstå deras affär. Ett förhållningssätt som ger kunderna trygghet i den digitala omställningen.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

FÖRVÄRV AV VERKSAMHET

Den 2 oktober 2024 förvärvade Vertiseitkoncernen 100% av aktierna i Visual Art Sweden AB för en köpeskilling om cirka 469,5 MSEK. Betalningen erlades genom kontant betalning vid tillträdet, nyemission till säljande aktieägare samt utgivande av teckningsoptioner. Förvärvet finansierades vidare dels genom nyemission om cirka 200,0 MSEK till Bonnier Capital AB och dels genom upptagande av banklån hos Nordea. Visual Art är en helhetsleverantör inom Digital In-store med vid förvärvstillfället omkring 120 anställda med huvudkontor i Stockholm, och med ytterligare kontor i Europa och USA. Förvärvet tillförde

en starkt marknadsnärvaro i Norden, DACH, Sydeuropa samt USA genom försäljning direkt och via partners. De återkommande intäkterna i Vertiseitkoncernen ökade genom detta med omkring 75 MSEK på årsbasis. Förvärvsrelaterade kostnader kopplade till förvärvet har uppgick till 3,8 MSEK och ingår i koncernens Övriga externa kostnader under det tredje och fjärde kvartalet 2024.

Riktade emissioner

INCITAMENTPROGRAM

Under våren skedde förfall av de incitamentprogram med teckningsoptioner som erbjöds anställda 2021. I samband med detta konverterades 615 000 teckningsoptioner till nyemitterade B-aktier i Vertiseit, samt att bolaget tillfördes omkring 14,8 MSEK i likvida medel före emissionskostnader. Antalet aktier uppgick efter emissionen till 21 116 747.

Under 2024 erbjöd Vertiseit ett incitamentprogram med teckningsoptioner till anställda och ledande befattningshavare (serie TO 6). Vid full nyteckning kan 640 000 nya B-aktier ges ut, vilket motsvarade en utspädning om 3,0 procent. Programmet löper till maj 2027 med ett lösenpris om 53,00 kronor per B-aktie. Teckningsoptionerna har erhållits genom vederlag, vilket vid tidpunkten utgjorde marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes. Syftet med incitamentsprogrammen är att uppmuntra till ett brett aktieäggande bland bolagets anställda, rekrytera och behålla kompetenta och talangfulla medarbetare samt öka intressegemenskapen mellan medarbetarnas och bolagets målsättning.

I samband med förvärvet av Visual Art erhöll säljarna 1 000 000 teckningsoptioner av serie TO 6.1. Vid full nyteckning kan 1 000 000 nya B-aktier

ges ut, vilket motsvarade en utspädning om 3,0 procent. Programmet löper till oktober 2027 med ett lösenpris om 65,00 kronor per B-aktie. Teckningsoptionerna erhöles genom vederlag, vilket vid tidpunkten utgjorde marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes

Till årsstämman 2025 föreslår styrelsen att ett nytt optionsprogram för anställda och ledande befattningshavare inrättas (serie TO 7). Vid full nyteckning kan 661 000 nya B-aktier ges ut, vilket motsvarar en utspädning om 2,2 procent. Programmet föreslås löpa till maj 2028 med ett lösenpris om 95,00 kronor per B-aktie. Teckningsoptionerna erhålls genom vederlag motsvarande marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes.

Moderbolagets resultat och ställning

Vertiseit AB (publ) är moderbolag i Vertiseitkoncernen. Moderbolagets affärsidé är att förvärva och utveckla SaaS-bolag inom Digital In-store. Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 42,2 MSEK (42,3). Resultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till -0,1 MSEK (2,0). Eget kapital uppgick till 563,8 MSEK (207,5).

Framtida utveckling

Vid Vertiseits kapitalmarknadsdag den 17 april presenterade bolaget nya långsiktiga och finansiella mål att gälla från och med 2025. Bolagets långsiktiga mål är:

1 BILLION ARR - Bolagets årligen återkommande intäkter (ARR) ska överstiga 1 miljard SEK vid utgången av 2032.

35% PROFITABILITY - Bolagets Cash EBITDA-marginal ska överstiga 35% vid utgången av 2032.

Bolagets finansiella mål är:

20% GROWTH - Bolagets genomsnittliga årliga ARR-tillväxt (CAGR) ska uppgå till minst 20 procent under perioden 2025-2032.

25% PROFIT GROWTH - Bolagets lönsamhetstillväxt (CAGR), mätt som Cash EBITDA per aktie, ska uppgå till minst 25 procent under perioden 2025-2032.

100% REVENUE RETENTION - Bolagets återkommande intäkter från befintliga kunder ska vid utgången av varje år uppgå till minst 100 procent av de återkommande intäkterna från samma kunder vid årets ingång.

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas vid årsstämman 2025, i linje med bolagets finansiella mål. Årets resultat föreslås balanseras i ny räkning.

Till årsstämmans förfogande finns följande belopp i kronor:

Överkursfond	532 494 014
Balanserade vinstmedel	-8 187 007
Årets resultat	23 670 175
Kronor	547 977 182

Styrelsen föreslår att vinstmedlen fördelas enligt:

Balanseras i ny räkning	547 977 182
Kronor	547 977 182

Vad beträffar företagets resultat och ställning i övrigt, hänvisas till efterföljande finansiella rapporter med tillhörande bokslutskommentarer.

FINANSIELLA RAPPORTER

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

1 januari - 31 december

KSEK	Not	2024	2023
Nettoomsättning	2, 3	464 071	347 623
Övriga rörelseintäkter	5	6 462	14 125
Summa rörelsens intäkter		470 533	361 748
Varu- och tjänstekostnader		-168 282	-116 450
Övriga externa kostnader		-65 695	-62 314
Personalkostnader		-142 622	-127 714
Resultat före avskrivningar (EBITDA)		93 933	55 270
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-33 106	-27 201
Rörelseresultat (EBIT)	3,6,7,21,26	60 827	28 069
Finansiella intäkter		1 012	132
Finansiella kostnader		-9 959	-10 647
Valutakursförändringar		-666	-199
Finansnetto	8	-9 614	-10 713
Resultat före skatt		51 213	17 356
Skatt	10	-10 057	-5 503
Årets resultat		41 156	11 853
Övrigt totalresultat			
Omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		8 540	-565
Årets totalresultat		49 697	11 287
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		41 156	11 853
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
Årets resultat		41 156	11 853
Årets totalresultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		49 697	11 287
Innehav utan bestämmande inflytande		-	-
Årets totalresultat		49 697	11 287
Årets resultat per aktie			
före utspädning (SEK)		1,79	0,58
efter utspädning (SEK)		1,60	0,52
Antal utestående aktier vid periodens utgång (st)		28 827 631	20 501 747
Antal utestående aktier vid periodens utgång efter utspädning (st)		32 406 631	23 080 747
Genomsnittligt antal aktier före utspädning (st)		22 978 941	20 316 519
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning (st)		25 777 120	22 983 698

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING FÖR KONCERNEN

KSEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
Tillgångar	4		
Immateriella anläggningstillgångar	11	890 780	371 010
Materiella anläggningstillgångar	12	1 855	1 852
Leasingtillgångar	26	40 153	50 478
Uppskjutna skattefordringar	10	2 447	1 996
Finansiella anläggningstillgångar		364	2 852
Summa anläggningstillgångar		935 598	428 188
Varulager	14	10 767	16 455
Kundfordringar	15	131 798	57 801
Avtalstillgångar	2	13 219	1 363
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	1 936	3 429
Övriga fordringar	16	25 192	9 045
Kassa och bank	17	36 051	24 641
Summa omsättningstillgångar		218 963	112 733
Summa tillgångar		1 154 561	540 921
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Aktiekapital		1 441	1 025
Övrigt tillskjutet kapital		537 603	214 246
Reserver		24 877	16 337
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		88 646	38 663
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		652 568	270 271
Summa eget kapital		652 568	270 271
Skulder	4		
Långfristiga räntebärande skulder	19	185 157	95 409
Långfristiga leasingskulder	26	31 142	44 246
Avsättningar	22	287	3 077
Uppskjutna skatteskulder	10	21 312	3 928
Summa långfristiga skulder		237 898	146 660
Kortfristiga räntebärande skulder	19	53 248	41 999
Kortfristiga leasingskulder	26	10 924	8 388
Leverantörsskulder		51 179	16 641
Avtalsskulder	2	62 096	25 553
Aktuell skatteskuld	10	1 395	960
Övriga skulder		27 737	11 981
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	57 516	18 469
Summa kortfristiga skulder		264 095	123 989
Summa skulder		501 993	270 649
Summa eget kapital och skulder		1 154 561	540 921

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 025	214 246	16 337	38 664	270 272	-	270 272
Periodens totalresultat							
Periodens totalresultat			8 540	41 156	49 697		49 697
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	416	335 791			336 207		336 207
Emissionskostnader		-12 434			-12 434		-12 434
Aktieoptioner				8 826	8 826		8 826
Förändring av ägarandel i dotterbolag							
Förvärv av icke bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-	-
Utgående eget kapital 2024-12-31	1 441	537 603	24 877	88 646	652 568	-	652 568

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Summa	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2023-01-01	1 009	207 658	16 902	26 811	252 380	9 485	261 865
Årets totalresultat							
Årets totalresultat	-	-	-565	11 853	11 287		11 287
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	16	6 204	-	-	6 220		6 220
Emissionskostnader	-	-	-	-	-		-
Aktieoptioner		384	-	-	384		384
Förändring av ägarandel i dotterbolag							
Förvärv av icke bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	-9 485	-9 485
Utgående eget kapital 2023-12-31	1 025	214 246	16 337	38 664	270 271	-	270 271

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN FÖR KONCERNEN

1 januari - 31 december

KSEK	Not	2024	2023
Den löpande verksamheten	31		
Rörelseresultat (EBIT)		60 827	28 069
Justering för av- och nedskrivningar		33 106	27 202
Övriga poster som inte ingår i kassaflödet		-3 507	-7 485
Erhållen ränta		1 012	132
Betald ränta		-9 959	-10 647
Betald inkomstskatt		74	-2 328
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		5 689	-3 534
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-45 625	2 624
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		28 382	8 696
Kassaflöde från den löpande verksamheten		69 999	42 728
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-27 515	-25 952
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-410	-311
Förvärv av dotterföretag/rörelse, netto likviditetspåverkan		-399 460	-11 908
Avyttring av dotterföretag/rörelse, netto likviditetspåverkan		2 640	13 520
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-	-18
Avyttring av finansiella anläggningstillgångar		-	388
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-424 746	-24 282
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		286 607	6 220
Emissionskostnader		-12 434	-
Likvid teckningsoptioner		1 611	384
Nettoförändring Checkräkning		1 076	-928
Upptagna lån		225 000	-
Amortering av lån		-126 175	-26 793
Amortering av leasingskuld		-9 669	-7 680
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		366 015	-28 797
Årets kassaflöde		11 267	-10 351
Likvida medel vid årets början		24 641	35 049
Kursdifferenser i likvida medel		143	-57
Likvida medel vid årets slut		36 051	24 642

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

1 januari - 31 december

KSEK	Not	2024	2023
Nettoomsättning		42 173	42 266
Övriga rörelseintäkter		9 942	2 368
Summa omsättning		52 115	44 635
Varu- och tjänstekostnader		-489	-1 452
Övriga externa kostnader		-26 559	-26 234
Personalkostnader		-25 213	-14 920
Resultat före avskrivningar (EBITDA)		-146	2 029
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-2 797	-2 932
Rörelseresultat (EBIT)	6,7,21,26	-2 943	-903
Finansiella intäkter		815	134
Finansiella kostnader		-7 945	-9 479
Valutakursförändringar		-699	-934
Resultat efter finansnetto	8	-10 772	-11 181
Bokslutsdispositioner	9	36 449	1 312
Resultat före skatt		25 677	-9 869
Skatt	10	-2 007	-320
Årets resultat		23 670	-10 190

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	Not	2024-12-31	2023-12-31
Tillgångar	27		
Immateriella anläggningstillgångar	11	15 231	11 540
Materiella anläggningstillgångar	12	157	186
Andelar i koncernföretag	30	805 134	335 646
Finansiella anläggningstillgångar		1 131	1 131
Summa anläggningstillgångar		821 653	348 502
Varulager	14	-	-
Kundfordringar	15	-	125
Fordringar hos koncernföretag	13	35 368	56 838
Avtalstillgångar	2	-	834
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	16	3 163	1 860
Övriga fordringar	16	3 091	1 732
Aktuell skattefordran		139	2 376
Likvida medel		3 633	2 016
Summa omsättningstillgångar		45 394	65 781
Summa tillgångar		867 047	414 283
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	18		
Aktiekapital		1 441	1 025
Fond för utvecklingsutgifter		14 364	10 240
Överkursfond		532 494	209 137
Balanserat resultat		-8 187	-2 700
Årets resultat		23 670	-10 190
Summa eget kapital		563 782	207 512
Avsättningar			
Avsättningar		-	544
Summa avsättningar		-	544
Obeskattade reserver			
Periodiseringsfond		3 240	-
Summa obeskattade reserver		3 240	-
Skulder			
Skulder till kreditinstitut	20	180 000	94 034
Summa långfristiga skulder		180 000	94 034
Skulder till kreditinstitut	20	53 248	38 380
Förskott från kunder		-	-
Leverantörsskulder		4 929	2 202
Aktuell skatteskuld		-	-
Övriga skulder		891	891
Skulder till koncernföretag		56 865	67 255
Avtalsskulder	2	-	-
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	23	4 091	3 464
Summa kortfristiga skulder		120 024	112 193
Summa skulder		300 024	206 227
Summa eget kapital och skulder		867 047	414 283

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL FÖR MODERBOLAGET

KSEK	Aktiekapital	Fond för utvecklingsarbeten	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2024-01-01	1 026	10 240	209 137	-2 700	-10 190	207 512
Omföring föregående års resultat				-10 190	10 190	-
Årets totalresultat						
Årets resultat					23 670	23 670
Nyemission	416		335 791			336 207
Emissionskostnader			-12 434			-12 434
Aktieoptioner				8 826		8 826
Aktiverade utvecklingskostnader		4 124		-4 124		
Utgående eget kapital 2024-12-31	1 442	14 364	532 494	-8 187	23 670	563 782

KSEK	Aktiekapital	Fond för utvecklingsarbeten	Överkursfond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2023-01-01	1 010	4 480	202 932	10 770	-8 734	210 458
Omföring föregående års resultat				-8 734	8 734	-
Årets totalresultat						
Årets resultat					-10 190	-10 190
Nyemission	16		6 204			6 220
Emissionskostnader		-				-
Aktieoptioner				1 024		1 024
Aktiverade utvecklingskostnader		5 759		-5 759		
Utgående eget kapital 2023-12-31	1 026	10 240	209 137	-2 700	-10 190	207 512

MODERBOLAGETS KASSAFLÖDESANALYS

1 januari - 31 december

KSEK	Not	2024	2023
Den löpande verksamheten	31		
Rörelseresultat (EBIT)		-2 943	-903
Justering för av- och nedskrivningar		2 797	2 932
Övriga poster som inte ingår i kassaflödet		-309	-156
Erhållen ränta		815	134
Betald ränta		-7 945	-9 479
Betald inkomstskatt		231	-5 597
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager		-	1 838
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		-1 275	16 469
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		4 039	-11 894
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-4 590	-6 656
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-6 432	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-27	-194
Balanserade utvecklingsutgifter		-5 132	-8 023
Förvärv av dotterföretag/rörelse netto likvidpåverkan		-412 673	-9 354
Avytring av dotterföretag/rörelse netto likvidpåverkan		-	-
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		43 082	-19 422
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-381 182	-36 993
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		286 607	6 220
Emissionskostnader		-12 434	-
Nettoförändring Checkräkning		1 076	-928
Upptagna lån		225 000	-
Amortering av lån		-126 175	-26 792
Förändring koncerninterna skulder		11 704	66 142
Optionspremier		1 611	1 024
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		387 389	45 665
Årets kassaflöde		1 617	2 016
Likvida medel vid periodens början		2 016	-
Likvida medel vid periodens slut		3 633	2 016

NOTER

REDOVISNINGSPRINCIPER

Noter till de finansiella rapporterna

Not 1 Väsentliga redovisningsprinciper

Överensstämmelse med normgivning och lag

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) sådana de antagits av EU. Vidare har Rådet för finansiell rapporterings rekommendation. RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet ”Moderbolagets redovisningsprinciper”.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen och verkställande direktören den 7 april 2025 och rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat och balansräkning förväntas bli föremål för fastställelse på årsstämman den 24 april 2025.

Värderingsgrunder tillämpade vid upprättandet av de finansiella rapporterna.

Tillgångar och skulder är redovisade med utgångspunkt från historiska anskaffningsvärden. Detta med undantag av eventuella tilläggsköpeskillingar, vilka redovisas till verkligt värde.

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp är, om inte annat anges, avrundade till närmaste tusental.

Bedömningar och uppskattningar i de finansiella rapporterna

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder. Bedömningar gjorda av företagsledningen vid tillämpningen av IFRS som har en betydande inverkan på de finansiella rapporterna och gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga

justeringar i det påföljande årets finansiella rapporter beskrivs närmare i not 33.

Väsentliga tillämpade redovisningsprinciper

De nedan angivna redovisningsprinciperna har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter. Koncernens redovisningsprinciper har vidare konsekvent tillämpats av koncernens företag i deras inrapportering, i och med att de tillämpar Local GAAP i sin egen finansiella rapportering.

Nya IFRS som ännu inte börjat tillämpas

Nya och ändrade IFRS med framtida tillämpning förväntas inte komma att ha någon väsentlig effekt på företagets finansiella rapporter.

KLASSIFICERING M.M.

Anläggningstillgångar består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen medan omsättningstillgångar i allt väsentligt består av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen. Långfristiga skulder utgörs i allt väsentligt av belopp som Vertiseit per rapportperiodens slut har en ovillkorad rätt att välja att betala längre bort i tiden än tolv månader efter rapportperiodens slut. Har Vertiseit inte en sådan rätt per rapportperiodens slut redovisas skuldbeloppet som kortfristig skuld.

Rörelsesegmentrapportering

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådrar sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Ett rörelsesegments

resultat följs vidare upp av företagets högste verkställande beslutsfattare för att utvärdera resultatet samt för att kunna allokera resurser till rörelsesegmentet. Se not 2 för ytterligare beskrivning av indelningen och presentationen av rörelsesegment.

Konsolideringsprinciper och rörelseförvärv

DOTTERFÖRETAG

Dotterföretag är företag som står under ett bestämmande inflytande från Vertiseit AB. Bestämmande inflytande föreligger om Vertiseit AB har inflytande över investeringsobjektet, är exponerad för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt engagemang samt kan använda sitt inflytande över investeringen till att påverka avkastningen. Vid bedömningen om ett bestämmande inflytande föreligger, beaktas potentiella röstberättigande aktier samt om de facto control föreligger.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av eget kapitalinstrument eller skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat.

Vid rörelseförvärv där överförd ersättning, eventuellt innehav utan bestämmande inflytande och verkligt värde på tidigare ägd andel (vid stegvisa förvärv) överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När

skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris redovisas denna direkt i årets resultat.

Överförd ersättning i samband med förvärvet inkluderar inte betalningar som avser reglering av tidigare affärsförbindelser. Denna typ av regleringar redovisas vanligtvis i resultatet. Transaktioner som elimineras vid konsolidering Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen.

Utländsk valuta

TRANSAKTIONER I UTLÄNDSK VALUTA
Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen.

Funktionell valuta är SEK för samtliga svenska koncernbolag i Vertiseitkoncernen. För koncernens utländska dotterbolag utgör landets valuta funktionell valuta för respektive dotterbolag. Valutorna utgörs av EUR, USD, GBP, DKK, CHF och NOK. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden omräknas till valutakurs vid transaktionstillfället. Icke-monetära tillgångar och skulder som redovisas till verkliga värden omräknas till den funktionella valutan till den kurs som råder vid tidpunkten för värdering till verkligt värde.

UTLÄNDSKA VERKSAMHETER

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta

till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till en genomsnittskurs som utgör en approximation av de valutakurser som förelegat vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i en separat komponent i eget kapital benämnd omräkningsreserv.

Intäkter

PRESTATIONSÅTAGANDEN OCH INTÄKTSREDOVISNINGSPRINCIPER

Intäkt värderas utifrån den ersättning som specificeras i avtalet med kunden. Koncernen redovisar intäkten när kontroll över en vara eller tjänst överförs till kunden.

Information om karaktären på och tidpunkten för uppfyllande av prestationsåtaganden i avtal med kunder och tillhörande intäktsredovisningsprinciper sammanfattas nedan.

SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE)

SaaS är återkommande intäkter och innefattar licensiering och drift av mjukvaruplattform samt övervakning och support. Intäkterna debiteras per installerat system och växer i takt med installerad bas.

SaaS-avtalen kännetecknas av att Vertiseits prestation vanligtvis utförs löpande under licenstiden genom att säkerställa kundens åtkomst till avtalad plattform samt dess funktionalitet. Intäktsredovisningen sker därför linjärt över tid, under avtalad licensperiod.

CONSULTING

Inom verksamhetsområdet Consulting består prestationsåtagandena främst av tjänsteleveranser avseende strategi, konceptutveckling, projektledning, design och utveckling samt systemintegration.

Consulting-avtalen kännetecknas av att Vertiseits prestation vanligtvis utförs löpande under avtalstiden genom momentan kunskapsöverföring alternativt uppdatering av kundens tillgångar. Intäktsredovisningen sker

därför över tid i takt med att överenskomna tjänster levereras.

SYSTEMS

Vertiseits lösningar förutsätter väl fungerande system. I bolagets serbjudande ingår därför i vissa fall ett åtagande för kundernas infrastruktur bestående av displayer, players, sensorer och övrig teknisk utrustning. Intäkterna genereras från produktförsäljning och relaterade tjänster såsom installation och finansieringslösningar via tredje part.

Huvuddelen av prestationsåtagandena i detta verksamhetsområde består av att leverera hårdvara och intäkterna redovisas vid den tidpunkt då kunden erhållit kontroll över den levererade utrustningen.

OFFENTLIGA BIDRAG

Offentliga bidrag redovisas i rapport över finansiell ställning som upplupen intäkt när det föreligger rimlig säkerhet att bidraget kommer att erhållas och att koncernen kommer att uppfylla de villkor som är förknippade med bidraget. Bidraget periodiseras systematiskt i årets resultat på samma sätt och över samma perioder som de kostnader bidragen är avsedda att kompensera för, såvida inte villkoren för att erhålla bidraget uppfylls efter att de relaterade kostnaderna har redovisats. I dessa fall redovisas bidraget i den period under vilken företaget erhåller en fordran på staten. Offentliga bidrag relaterade till tillgångar redovisas i balansräkningen som en reduktion av tillgångens redovisade värde.

LEASING

När ett avtal ingås bedömer Vertiseit om avtalet är, eller innehåller, ett leasingavtal. Ett avtal är, eller innehåller, ett leasingavtal om avtalet överlåter rätten att under en viss period bestämma över användningen av en identifierad tillgång i utbyte mot ersättning. Vid leasingavtalets början eller vid omprövning av ett leasingavtal som innehåller flera komponenter, leasing-och icke-leasingkomponenter, fördelar Vertiseit

ersättningen enligt avtalet till varje komponent baserat på det fristående priset.

LEASINGAVTAL DÄR VERTISEIT ÄR LEASETAGARE

Vertiseit redovisar en nyttjanderättstillgång och en leasingoskuld vid leasingavtalets inledningsdatum. Nyttjanderättstillgången värderas initialt till anskaffningsvärde, vilket består av leasingoskuldens initiala värde med tillägg för leasingavgifter som betalas vid eller före inledningsdatumet till det tidigare av slutet av tillgångens nyttjandeperiod och leasingperiodens slut, vilket i normalfallet för Vertiseit är leasingperiodens slut. I de mer sällsynta fall då anskaffningsvärdet för nyttjanderätten återspeglar att Vertiseit kommer att utnyttja en option att köpa den underliggande tillgången skrivs tillgången av till nyttjandeperiodens slut.

Leasingoskuden, som delas upp i långfristig och kortfristig del, värderas initialt till nuvärdet av återstående leasingavgifter under den bedömda leasingperioden. Leasingperioden utgörs av den ej uppsägbara perioden med tillägg för ytterligare perioder i avtalet om det vid inledningsdatumet bedöms som rimligt säkert att dessa kommer att nyttjas.

Leasingavgifterna diskonteras i normalfallet med Vertiseits marginella upplåningsränta, vilket utöver Vertiseits kreditrisk återspeglar respektive avtals leasingperiod, valuta och kvalitet på underliggande tillgång som tänkt säkerhet.

Leasingoskuden omfattar nuvärdet av följande avgifter under bedömd leasingperiod:

- fasta avgifter, inklusive till sin substans fasta avgifter,
- variabla leasingavgifter kopplade till index eller pris (“rate”), initialt värderade med hjälp av det index eller pris (“rate”) som gällde vid inledningsdatumet,
- eventuella restvärdesgarantier som förväntas betalas,
- lösenpriset för en köpoption som Vertiseit är rimligt säkert på att utnyttja och
- straffavgifter som utgår vid uppsägning av leasingavtalet om bedömd leasingperiod

återspeglar att sådan uppsägning kommer att ske.

Skuldens värde ökas med räntekostnaden för respektive period och reduceras med leasingbetalningarna. Räntekostnaden beräknas som skuldens värde gånger diskonteringsräntan Leasingoskuden för Vertiseits lokaler med hyra som indexuppräknas beräknas på den hyra som gäller vid respektive rapportperiods slut. Vid denna tidpunkt justeras skulden med motsvarande justering av nyttjanderättstillgångens redovisade värde. På motsvarande sätt justeras skuldens och tillgångens värde i samband med att ombedömning sker av leasingperioden.

Detta sker i samband med att sista uppsägningsdatumet inom tidigare bedömd leasingperiod för lokalhyresavtal har passerats alternativt betydelsefulla händelser inträffar eller omständigheterna på ett betydande sätt förändras på ett sätt som är inom Vertiseits kontroll och påverkar den gällande bedömningen av leasingperioden.

Vertiseit presenterar nyttjanderättstillgångar och leasingoskulder som egna poster i balansräkningen.

För leasingavtal som har en leasingperiod på 12 månader eller mindre eller med en underliggande tillgång av lågt värde, understigande 50 KSEK, redovisas inte någon nyttjanderättstillgång och leasingoskuld. Leasingavgifter för dessa leasingavtal redovisas som kostnad linjärt över leasingperioden.

Finansiella intäkter och kostnader

Vertiseits finansiella intäkter och kostnader inkluderar ränteintäkter och räntekostnader. Dessa redovisas enligt effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som exakt diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under den förväntade löptiden för det finansiella instrumentet till:

- redovisat bruttovärde för den finansiella tillgången, eller

- det upplupna anskaffningsvärdet för den finansiella skulden.

SKATTER

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder. Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Temporära skillnader beaktas inte i koncernmässig goodwill och inte heller för skillnad som uppkommit vid första redovisningen av tillgångar och skulder som inte är rörelseförvärv som vid tidpunkten för transaktionen inte påverkar vare sig redovisat eller skattepliktigt resultat. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotter- och intresseföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baserar sig på hur underliggande tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas.

Finansiella instrument

REDOVISNING OCH FÖRSTA VÄRDERINGEN

Kundfordringar redovisas när de är utgivna. Övriga finansiella tillgångar och finansiella skulder redovisas när koncernen blir part

i instrumentets avtalsmässiga villkor. En finansiell tillgång eller finansiell skuld värderas vid första redovisningstillfället till verkligt värde plus, när det gäller finansiella instrument som inte värderas till verkligt värde via resultatet, transaktionskostnader som är direkt hänförliga till förvärvet eller emissionen. En kundfordran värderas till transaktionspriset.

Klassificering och efterföljande värdering

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Vid första redovisningstillfället klassificeras en finansiell tillgång som värderad till: upplupet anskaffningsvärde; verkligt värde via övrigt totalresultat (räntebärande tillgångar); verkligt värde via övrigt totalresultat (egetkapitalinvestering); eller verkligt värde via resultatet. Finansiella tillgångar omklassificeras inte efter det första redovisningstillfället förutom om koncernen byter affärsmodell för förvaltningen av de finansiella tillgångarna, i vilket fall alla berörda finansiella tillgångar omklassificeras per den första dagen i den första rapporteringsperioden efter förändringen av affärsmodellen.

Vertiseit innehar för närvarande endast finansiella tillgångar i form av kundfordringar och övriga fordringar, vilka klassificerats som värderade till upplupet anskaffningsvärde.

FINANSIELLA SKULDER

Finansiella skulder klassificeras som värderade till upplupet anskaffningsvärde eller verkligt värde via resultatet.

En finansiell skuld klassificeras till verkligt värde via resultatet om den klassificeras som innehav för handelsändamål, som ett derivat eller den har blivit identifierad som sådan vid första redovisningstillfället. Vertiseits finansiella skulder har klassificerats som värderade till upplupet anskaffningsvärde,

med undantag av tilläggsköpeskillingar vilka redovisas till verkligt värde.

Borttagande från rapporten över finansiell ställning (bortbokning)

FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Vertiseit tar bort en finansiell tillgång från rapporten över finansiell ställning när de avtalsenliga rättigheterna till kassaflödena från den finansiella tillgången upphör eller om rätten att ta emot de avtalsenliga kassaflödena överförs genom en transaktion i vilken i väsentlighet alla risker och fördelar med ägarskapet har överförts eller i vilken Vertiseit inte överför eller behåller i väsentlighet alla de risker och fördelar med ägarskap och den inte behåller kontrollen över den finansiella tillgången.

FINANSIELLA SKULDER

Koncernen bokar bort en finansiell skuld från rapporten över finansiell ställning när de åtaganden som anges i avtalet fullgörs, annulleras eller upphör. Koncernen bokar också bort en finansiell skuld när de avtalsenliga villkoren modifieras och kassaflödena från den modifierade skulden är väsentligt annorlunda. I det fallet redovisas en ny finansiell skuld till verkligt värde baserat på de modifierade villkoren. När en finansiell skuld bokas bort redovisas skillnaden mellan det redovisade värdet som har tagits bort och den ersättning som har betalats (inklusive överförda icke-monetära tillgångar eller antagna skulder) i resultatet.

Materiella anläggningstillgångar

ÄGDA TILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen. Låneutgifter som

är direkt hänförliga till inköp, konstruktion eller produktion av tillgångar som tar en betydande tid i anspråk att färdigställa för avsedd användning eller försäljning ingår i anskaffningsvärdet. Redovisningsprinciper för nedskrivningar framgår nedan. Materiella anläggningstillgångar som består av delar med olika nyttjandeperioder behandlas som separata komponenter av materiella anläggningstillgångar.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort ur rapport över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

TILLKOMMANDE UTGIFTER

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma företaget till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer. En tillkommande utgift läggs till anskaffningsvärdet om utgiften avser utbyten av identifierade komponenter eller delar därav. Även i de fall ny komponent tillskapats läggs utgiften till anskaffningsvärdet. Eventuella oavskrivna redovisade värden på utbytta komponenter, eller delar av komponenter, utrangeras och kostnadsförs i samband med utbytet. Reparationer kostnadsförs löpande.

AVSKRIVNINGSPRINCIPER

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod, mark skrivs inte av. Leasade tillgångar skrivs även de av över beräknad nyttjandeperiod eller, om den är kortare, över den avtalade leasingtiden. Koncernen tillämpar komponentavskrivning vilket innebär att komponenternas bedömda nyttjandeperiod ligger till grund för avskrivningen.

Beräknade nyttjandeperioder: inventarier, verktyg och installationer 3-5 år. Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Immateriella tillgångar

GOODWILL

Goodwill värderas till anskaffningsvärde minus eventuella ackumulerade nedskrivningar. Goodwill fördelas till kassagenererande enheter och prövas minst årligen för nedskrivningsbehov.

FORSKNING OCH UTVECKLING

Utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap redovisas som kostnad då de uppkommer. Utgifter för utveckling, där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer, redovisas som en tillgång i rapporten över finansiell ställning, om produkten eller processen är tekniskt och kommersiellt användbar och företaget har tillräckliga resurser att fullfölja utvecklingen och därefter använda eller sälja den immateriella tillgången. Det redovisade värdet inkluderar samtliga direkt hänförliga utgifter; till exempel för material och tjänster, ersättningar till anställda, registrering av en juridisk rättighet, avskrivningar på patent och licenser, låneutgifter i enlighet med IAS 23. Övriga utgifter för utveckling redovisas i året resultat som kostnad när de uppkommer. I balansräkningen redovisade utvecklingsutgifter är upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av koncernen utgörs av kundkontrakt, kundrelationer och varumärken och redovisas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar (se nedan) och eventuella nedskrivningar.

TILLKOMMANDE UTGIFTER

Tillkommande utgifter för aktiverade immateriella tillgångar redovisas som en tillgång i rapport över finansiell ställning

endast då de ökar de framtida ekonomiska fördelarna för den specifika tillgången till vilka de hänför sig. Alla andra utgifter kostnadsförs när de uppkommer.

AVSKRIVNINGSPRINCIPER

Avskrivningar redovisas i årets resultat linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder, såvida inte sådana nyttjandeperioder är obestämbara. Nyttjandeperioderna omprövas minst årligen. Goodwill och andra immateriella tillgångar med en obestämbar nyttjandeperiod eller som ännu inte är färdiga att användas prövas för nedskrivningsbehov årligen och dessutom så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde. Immateriella tillgångar med bestämbara nyttjandeperioder skrivs av från den tidpunkt då de är tillgängliga för användning. De beräknade nyttjandeperioderna är:

Goodwill och varumärken	Obestämbar
Kundrelationer	4,5 år
Kundkontrakt	1-2 år
Balanserade utvecklingsutgifter	5 år

VARULAGER

Varulager värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet för varulager beräknas genom tillämpning av först in, först ut-metoden (FIFU) och inkluderar utgifter som uppkommit vid förvärvet av lagertillgångarna och transport av dem till deras nuvarande plats och skick. För tillverkade varor och pågående arbete inkluderar anskaffningsvärdet en rimlig andel av indirekta kostnader baserad på en normal kapacitet. Nettoförsäljningsvärdet är det uppskattade försäljningspriset i den löpande verksamheten, efter avdrag för uppskattade kostnader för färdigställande och för att åstadkomma en försäljning.

Nedskrivningar

Koncernens redovisade tillgångar bedöms vid varje balansdag för att avgöra om det finns indikation på nedskrivningsbehov. IAS

36 tillämpas avseende nedskrivningar av andra tillgångar än finansiella tillgångar vilka redovisas enligt IFRS 9.

NEDSKRIVNING AV MATERIELLA OCH IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Om indikation på nedskrivningsbehov finns beräknas tillgångens återvinningsvärde (se nedan). För goodwill, andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod och immateriella tillgångar som ännu ej är färdiga för användning beräknas återvinningsvärdet dessutom årligen. Om det inte går att fastställa väsentligen oberoende kassaflöden till en enskild tillgång, och dess verkliga värde minus försäljningskostnader inte kan användas, grupperas tillgångarna vid prövning av nedskrivningsbehov till den lägsta nivå där det går att identifiera väsentligen oberoende kassaflöden – en så kallad kassagenererande enhet. En nedskrivning redovisas när en tillgångs eller kassagenererande enhets (grupp av enheters) redovisade värde överstiger återvinningsvärdet. En nedskrivning redovisas som kostnad i årets resultat. Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter).

Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde minus försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet diskonteras framtida kassaflöden med en diskonteringsfaktor som beaktar riskfri ränta och den risk som är förknippad med den specifika tillgången.

ÅTERFÖRING AV NEDSKRIVNING

En nedskrivning av tillgångar som ingår i IAS 36 tillämpningsområde reverseras om det både finns indikation på att nedskrivningsbehovet inte längre föreligger och det har skett en förändring i de antaganden som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet. Nedskrivning av goodwill återförs dock aldrig. En reversering görs endast i den utsträckning som tillgångens redovisade värde efter återföring inte överstiger det redovisade värde som skulle ha redovisats, med avdrag

för avskrivning där så är aktuellt, om ingen nedskrivning gjorts.

NEDSKRIVNING AV FINANSIELLA TILLGÅNGAR

Förlustreserven för kundfordringar och avtalstillgångar värderas alltid till ett belopp motsvarande förväntade kreditförluster under löptiden.

VÄRDERING AV FÖRVÄNTADE KREDITFÖRLUSTER

Förväntade kreditförluster utgörs av en sannolikhetsvägd uppskattning av kreditförluster. Kreditförluster värderas som nuvärdet av alla underskott i kassaflödena (d.v.s. skillnaden mellan bolagets kassaflöde i enlighet med avtalet och kassaflödet som koncernen förväntar sig att få). Förlustreserver för finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde har dragits av från tillgångarnas bruttovärde.

Utbetalning av kapital till ägarna

UTDELNINGAR

Utdelningar redovisas som skuld efter det att årsstämman godkänt utdelningen.

RESULTAT PER AKTIE

Beräkningen av resultat per aktie före utspädning baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets ägare och på det vägda genomsnittliga antalet aktier utestående under året. Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till effekter av utspädande potentiella stamaktier, vilka under rapporterade perioder härrör från utgivna teckningsoptioner. Utspädningen från optionerna baseras på en beräkning av hur många aktier som hypotetiskt hade kunnat köpas in under perioden med lösenkursen och värdet på återstående tjänster i enlighet med IFRS 2 Aktierelaterade ersättningar. De aktier som inte hade kunnat köpas in leder ej till utspädning. Vidare inkluderas det antal optioner, och därigenom aktier, som skulle bli intjänade om den grad av uppfyllnad av intjäningsvillkoren som föreligger per utgången av aktuell period

även skulle föreligga vid utgången av intjäningsperioden. Potentiella stamaktier ses som utspädande endast under perioder då det leder till en lägre vinst eller större förlust per aktie.

Ersättningar till anställda

KORTFRISTIGA ERSÄTTNINGAR

Kortfristiga ersättningar till anställda beräknas utan diskontering och redovisas som kostnad när de relaterade tjänsterna erhålls.

AVGIFTSBESTÄMDA PENSIONSPLANER

Som avgiftsbestämda pensionsplaner klassificeras de planer där företagets förpliktelse är begränsad till de avgifter företaget åtagit sig att betala. I sådant fall beror storleken på den anställdes pension på de avgifter som företaget betalar till planen eller till ett försäkringsbolag och den kapitalavkastning som avgifterna ger. Följaktligen är det den anställde som bär den aktuariella risken (att ersättningen blir lägre än förväntat) och investeringsrisken (att de investerade tillgångarna kommer att vara otillräckliga för att ge de förväntade ersättningarna). Vertiseits avgiftsbestämda planer och avgifter avseende dessa redovisas som en kostnad i årets resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt företaget under en period.

FÖRMÅNSBESTÄMDA PENSIONSPLANER

Förmånsbestämda planer är andra planer för ersättningar efter avslutad anställning än avgiftsbestämda planer. Koncernens förmånsbestämda planer består av ITP 2-planer som är planer som omfattar flera arbetsgivare. De löpande avgifterna som betalas till Alecta redovisas på samma sätt som avseende avgiftsbestämda planer.

ERSÄTTNINGAR VID UPPSÄGNING

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas vid den tidigaste tidpunkten av när företaget inte längre kan dra tillbaka erbjudandet till de anställda eller när företaget redovisar kostnader för omstrukturering. Ersättningarna som beräknas bli reglerade efter tolv månader redovisas till dess nuvärde. Ersättningar som

inte förväntas regleras helt inom tolv månader redovisas enligt långfristiga ersättningar.

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Vertiseit har utestående teckningsoptionsprogram främst riktade till anställda. Marknadsmässig ersättning har betalats för optionerna och någon kostnad uppstår därför inte i resultaträkningen. Koncernens eget kapital har ökats med inbetalade optionspremier.

AVSÄTTNINGAR

En avsättning skiljer sig från andra skulder genom att det råder ovisshet om betalningstidpunkt eller beloppets storlek för att reglera avsättningen. En avsättning redovisas i balansräkningen när det finns en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse, och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Avsättningar görs med det belopp som är den bästa uppskattningen av det som krävs för att reglera den befintliga förpliktelsen på balansdagen. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet till en räntesats före skatt som återspeglar aktuella marknadsbedömningar av pengars tidsvärde och, om det är tillämpligt, de risker som är förknippade med skulden.

GARANTIER

En avsättning för garantier redovisas när de underliggande produkterna eller tjänsterna säljs. Avsättningen baseras på historiska data om garantier och en sammanvägning av tänkbara utfall i förhållande till de sannolikheter som utfallen är förknippade med.

FÖRLUSTKONTRAKT

En avsättning för förlustkontrakt redovisas när de förväntade fördelarna som koncernen väntas erhålla från ett kontrakt är lägre än

de oundvikliga kostnaderna att uppfylla förpliktelserna enligt kontraktet.

EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Uppllysning om eventualförpliktelse lämnas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser utom koncernens kontroll eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas eller inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Även av Rådet för finansiell rapporterings utgivna uttalanden gällande för noterade företag tillämpas. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU antagna IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag från och tillägg till IFRS som ska göras.

Skillnader mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper

Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter.

KLASSIFICERING OCH UPPSTÄLLNINGSFORMER

För moderbolaget redovisas en resultaträkning och en rapport över resultat och övrigt

totalresultat, där för koncernen dessa två rapporter tillsammans utgör en rapport över resultat och övrigt totalresultat. Resultat och balansräkningarna är för moderbolaget uppställda enligt årsredovisningslagens scheman, medan rapporten över resultat och övrigt totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och kassaflödesanalysen baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden. De skillnader mot koncernens rapporter som gör sig gällande i moderbolagets resultat och balansräkningar utgörs främst av presentation av anläggningstillgångar, eget kapital samt förekomsten av avsättningar som egen rubrik i balansräkningen.

DOTTERFÖRETAG

Andelar i dotterföretag redovisas i moderbolaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Detta innebär att transaktionsutgifter inkluderas i det redovisade värdet. I koncernredovisningen redovisas transaktionsutgifter hänförliga till dotterföretag direkt i resultatet när dessa uppkommer.

FINANSIELLA GARANTIER

Moderbolagets finansiella garantiavtal består i huvudsak av borgensförbindelser och kapitaltäckningsgarantier till förmån för dotterföretag. Finansiella garantier innebär att bolaget har ett åtagande att ersätta innehavaren av ett skuldinstrument för förluster som denne ådrar sig på grund av att en angiven gäldenär inte fullgör betalning vid förfall enligt avtalsvillkoren. För redovisning av finansiella garantiavtal tillämpar moderbolaget en av Rådet för finansiell rapportering tillåten lättnadsregel jämfört med reglerna i IFRS 9. Lättnadsregeln avser finansiella garantiavtal utställda till förmån för dotterföretag.

Moderbolaget redovisar finansiella garantiavtal som avsättning i balansräkningen när bolaget har ett åtagande för vilket betalning sannolikt erfordras för att reglera åtagandet.

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar i moderbolaget redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar

och eventuella nedskrivningar på samma sätt som för koncernen men med tillägg för eventuella uppskrivningar.

LEASADE TILLGÅNGAR

Moderbolaget tillämpar inte IFRS 16, i enlighet med undantaget som finns i RFR 2. Som leasetagare redovisas leasingavgifter som kostnad linjärt över leasingperioden och således redovisas inte nyttjanderätter och leasingsskuld i balansräkningen.

IMMATERIELLA

ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod som i koncernen inte är föremål för avskrivning, skrivs i moderbolaget av i enlighet med ÅRL. Detta innebär avskrivning över i normalfallet fem år. I särskilda fall kan avskrivningstiden vara längre än fem år.

Not 2 Intäkter

INTÄKTSSTRÖMMAR

Koncernen genererar främst intäkter från tillhandahållande av mjukvaruplattform ("SaaS"), strategi och konceptutveckling ("Consulting") samt infrastruktur och tekniska lösningar ("Systems") för kundupplevelsen i retail.

Koncernen	Summa koncern	
KSEK	2024	2023
Intäkter från avtal med kunder	464 070	347 623
Summa nettoomsättning	464 070	347 623

FÖRDELNING AV INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

Fördelningen av intäkter från avtal med kunder på huvudsakliga geografiska marknader, verksamhetsområden och tidpunkt för intäktsredovisning sammanfattas nedan. Tabellen innehåller även en avstämning mellan intäktsfördelningen och koncernens rörelsesegment (se not 3).

Koncernen	Rörelsesegment									
	1 januari - 31 december		SaaS		Consulting		Systems		Summa	
KSEK	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Geografisk marknad										
Sverige	86 084	42 818	19 057	10 841	121 612	56 612	226 753	110 271		
Inom EU exkl Sverige	74 807	100 347	22 250	18 158	36 828	44 737	133 884	163 242		
Utanför EU	48 212	34 528	6 865	7 316	48 355	32 267	103 432	74 111		
Summa	209 103	177 693	48 172	36 315	206 795	133 616	464 070	347 623		
Tidpunkt för intäktsredovisning										
Varor som redovisas vid en given tidpunkt			-	-	206 795	133 616	206 795	133 616		
Varor och tjänster som redovisas över tid	209 103	177 693	48 172	36 315	-	-	257 275	214 008		
Summa Intäkter från avtal med kunder	209 103	177 693	48 172	36 315	206 795	133 616	464 070	347 623		

AVTALSBALANSER

Information om fordringar, avtalstillgångar och avtalsskulder från avtal med kunder sammanfattas nedan.

Koncernen	2024-12-31	2023-12-31
KSEK		
Kundfordringar	131 798	57 801
Avtalstillgångar	13 219	1 363
Avtalsskulder	62 096	25 553

Moderbolaget

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Kundfordringar	-	125
Avtalstillgångar	-	834
Avtalsskulder	-	-

Avtalsskulder avser främst förskott som erhållits från kunder. Avtalstillgångar avser främst upparbetat, ej fakturerat arbete till kunder.

Ingen information lämnas om återstående prestationsåtaganden per den 31 december 2024 eller den 31 december 2023 som har en ursprunglig förväntad löptid på högst ett år som är tillåtet enligt IFRS 15.

Not 3 Rörelsesegment

Koncernens rörelsesegment motsvarar de verksamhetsområden som tillsammans utgör företagets affärsmodell. Segmenten består av Återkommande licensintäkter ("SaaS"), Konsulttjänster ("Consulting") och Hårdvaruförsäljning ("Systems").

I rörelsesegmentens resultat, tillgångar och skulder har inkluderats direkt hänförliga poster samt poster som kan fördelas på segmenten på ett rimligt och tillförlitligt sätt. De redovisade posterna i rörelsesegmentens resultat, tillgångar och skulder är värderade i enlighet med det resultat, tillgångar och skulder som företagets verkställande direktör följer upp.

Den interna prissättningen mellan koncernens olika verksamhetssegment följer OECD:s principer för internprissättning, vilka tar sin utgångspunkt i marknadsbaserad prissättning.

Koncernen	Rörelsesegment							
	SaaS		Consulting		Systems		Summa	
1 januari - 31 december	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
KSEK	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	209 103	177 693	48 172	36 315	206 795	133 616	464 070	347 623
Varu- och tjänstekostnader	-12 314	-12 968	-4 435	-4 022	-151 533	-99 461	-168 282	-116 450
Bruttoresultat	196 790	164 725	43 737	32 293	55 262	34 155	295 789	231 173
Bruttomarginal	94%	93%	91%	89%	27%	26%	64%	67%
Övriga rörelseintäkter							6 462	14 125
Övriga externa kostnader							-65 695	-62 314
Personalkostnader							-142 622	-127 714
EBITDA							93 933	55 270
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar							-33 106	-27 201
EBIT							60 827	28 069
Finansiella intäkter							1 012	132
Finansiella kostnader							-9 959	-10 647
Valutakursförändringar							-666	-199
Resultat före skatt							51 213	17 356

Moderbolaget	Rörelsesegment							
	SaaS		Consulting		Systems		Summa	
1 januari - 31 december	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
KSEK	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	313	1 824	-	-55	194	1 017	506	2 787
Övrig nettoomsättning							41 667	39 480
Varu- och tjänstekostnader	-304	-1 345	-	-	-185	-107	-489	-1 452
Bruttoresultat	9	478	-	-55	8	910	41 684	40 815
Bruttomarginal	3%	26%	0%	100%	4%	89%	99%	97%
Övriga rörelseintäkter							9 942	2 368
Övriga externa kostnader							-26 559	-26 234
Personalkostnader							-25 213	-14 920
EBITDA							-146	2 030
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar							-2 797	-2 932
EBIT							-2 943	-902
Finansiella intäkter							815	134
Finansiella kostnader							-7 945	-9 479
Valutakursförändringar							-699	-934
Resultat efter finansnetto							-10 772	-11 181
Bokslutsdispositioner							36 449	1 312
Resultat före skatt							25 677	-9 869

Moderbolaget	Geografisk fördelning							
	Sverige		Inom EU exkl Sverige		Utanför EU		Summa	
1 januari - 31 december	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
KSEK	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättning	475	2 788	31	-2	-	-	506	2 787
Övrig nettoomsättning	28 781	24 655	12 886	14 825	-	-	41 667	39 480
Summa	29 256	27 443	12 917	14 823	-	-	42 173	42 267

Not 4 Förvärv och avyttring av rörelse

Den 2 oktober 2024 förvärvade Vertiseitkoncernen 100% av aktierna i Visual Art Sweden AB för en köpeskilling om cirka 469,5 MSEK. Betalningen erlades genom kontant betalning vid tillträdet, nyemission till säljande aktieägare samt utgivande av teckningsoptioner. Förvärvet finansierades vidare dels genom nyemission om cirka 200,0 MSEK till Bonnier Capital AB och dels genom upptagande av banklån hos Nordea. Visual Art är en helhetsleverantör inom Digital In-store med vid förvärvstillfället omkring 120 anställda med huvudkontor i Stockholm, och med ytterligare kontor i Europa och USA. Förvärvet tillförde en stärkt marknadsnärvaro i Norden, DACH, Sydeuropa samt USA genom försäljning direkt och via partners. De återkommande intäkterna i Vertiseitkoncernen ökade genom detta med omkring 75 MSEK på årsbasis. Förvärvsrelaterade kostnader kopplade till förvärvet har uppgick till 3,8 MSEK och ingår i koncernens Övriga externa kostnader under det tredje och fjärde kvartalet 2024.

Effekter av förvärv	Visual Art
KSEK	2024
Det förvärvade företags nettotillgångar vid förvärvstidpunkten:	
Immateriella tillgångar	85 499
Materiella anläggningstillgångar	5 098
Finansiella anläggningstillgångar	-
Varulager	-
Kundfordringar och övriga fordringar	60 939
Likvida medel	14 112
Räntebärande skulder	-6 938
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-97 704
Uppskjuten skatteskuld	-13 321
Netto identifierbara tillgångar och skulder	47 685
Goodwill	421 804
Köpeskilling	469 489

Överförd ersättning

KSEK	2024
Likvida medel	-14 112
Nyemission	-56 816
Påverkan koncernens likvida medel	398 561

GOODWILL

I goodwillvärdet ingår värdet av en installerad bas av system, marknadsnärvaro, organisation och branschspecifik know-how. Ingen del av goodwillen förväntas vara skattemässigt avdragsgill. Värdet på immateriella tillgångar om 85,5 MSEK har fastställts preliminärt i avvaktan på slutlig värdering av dessa tillgångar. Förvärvsanalysen som upprättats är preliminär och kan komma att ändras.

Not 5 Övriga rörelseintäkter

KSEK	2024	2023
Koncernen		
Vinst från försäljning av dotterbolag	142	5 399
Övrigt	6 320	8 726
Summa övriga rörelseintäkter	6 462	14 125
Moderbolaget		
TNMM justering utländska dotterbolag	9 313	1 495
Övrigt	629	873
Summa övriga rörelseintäkter	9 942	2 368

Not 6 Anställda, personalkostnader och ledande befattningshavares ersättningar

Kostnader för ersättningar till anställda

KSEK	2024	2023
Koncernen		
Löner och ersättningar m.m.	113 241	107 084
Pensionskostnader, avgiftsbaserade planer	7 435	5 502
Sociala avgifter	29 280	24 845
Summa ersättningar till anställda	149 956	137 431

Medelantalet anställda (heltidsekvivalenter)

	2024	Varav kvinnor	2023	Varav kvinnor
Moderbolaget				
Sverige	15	53%	13	40%
Totalt moderbolaget	15	53%	13	40%
Dotterföretag				
Sverige	74	26%	73	27%
Norge	3	0%	4	0%
Danmark	3	64%	15	13%
Österrike	61	36%	59	30%
Tyskland	3	0%	3	0%
Storbritannien	2	0%	4	0%
Totalt i dotterföretag	146	51%	158	25%
Koncernen totalt	161	51%	171	26%

Könsfördelning i företagsledningen

	Andel kvinnor 2024-12-31	Andel kvinnor 2023-12-31
Moderbolaget		
Styrelsen	29%	33%
Övriga ledande befattningshavare	33%	20%
Koncernen		
Styrelser	29%	33%
Övriga ledande befattningshavare	27%	25%

LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR FÖRDELADE MELLAN LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH ÖVRIGA ANSTÄLLDA SAMT SOCIALA KOSTNADER I MODERBOLAGET

Moderbolaget 2024

KSEK	Ledande befattningshavare (6 personer)	Övriga anställda	Summa
Löner och andra ersättningar	5 887	5 139	11 026
(varav tantiem o.d.)	(-)	(-)	(-)
Moderbolaget totalt	5 887	5 139	11 026
(varav tantiem o.d.)	(-)	(-)	(-)
Sociala kostnader	3 224	1 996	5 219
(varav pensionskostnad)	(1 254)	(430)	(1 684)

Moderbolaget 2023

KSEK	Ledande befattningshavare (6 personer)	Övriga anställda	Summa
Löner och andra ersättningar	5 843	4 001	9 843
(varav tantiem o.d.)	(-)	(-)	(-)
Moderbolaget totalt	5 843	4 001	9 843
(varav tantiem o.d.)	(-)	(-)	(-)
Sociala kostnader	3 054	1 504	4 557
(varav pensionskostnad)	(1 089)	(636)	(1 725)

Ledande befattningshavare i moderbolaget innefattar koncernledningen, exklusive Roland Grassberger, Anders Henricson, Pontus Meijer och Sebastian Kryh.

**LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR, PENSIONS-KOSTNADER SAMT PENSIONS-FÖRPLIKTELSE
FÖR LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE I KONCERNEN**

	2024	2023
	Ledande befattningshavare (12 personer)	Ledande befattningshavare (10 personer)
KSEK		
Koncernen		
Löner och andra ersättningar (varav tantiem o.d.)	10 243 (-)	10 121 (-)
Koncernen totalt (varav tantiem o.d.)	10 243 (-)	10 121 (-)
Sociala kostnader (varav pensionskostnad)	4 937 (1 771)	4 547 (1 487)

LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE
Moderbolaget 2024

KSEK	Grundlön styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensions-kostnad	Summa
Styrelsens ordförande (Ann Öberg)				
Ersättning från moderbolaget	230	-	-	230
Styrelseledamot (Carl Backman)				
Ersättning från moderbolaget	-	-	-	-
Styrelseledamot (Vilhelm Schottenius)				
Ersättning från moderbolaget	115	-	-	115
Styrelseledamot (Johanna Schottenius)				
Ersättning från moderbolaget	115	-	-	115
Styrelseledamot (Jon Linden)				
Ersättning från moderbolaget	115	-	-	115
Styrelseledamot (Adrian Nelje)				
Ersättning från moderbolaget	115	-	-	115
Styrelseledamot (Mikael Olsson)				
Ersättning från moderbolaget	115	-	-	115
Verkställande direktör (Johan Lind)				
Ersättning från moderbolaget	1 292	-	323	1 616
Vice verkställande direktör (Jonas Lagerqvist)				
Ersättning från moderbolaget	1 298	-	323	1 621
Andra ledande befattningshavare (4 personer)				
Ersättning från moderbolaget	3 296	-	607	3 904
Summa	6 692	-	1 254	7 946
Ersättning från moderbolaget	6 692	-	1 254	7 946
Ersättning från dotterföretag	-	-	-	-

Moderbolaget 2023

KSEK	Grundlön styrelsearvode	Rörlig ersättning	Pensions-kostnad	Summa
Styrelsens ordförande (Vilhelm Schottenius)				
Ersättning från moderbolaget	220	-	-	220
Styrelseledamot (Emma Stjernlöf)				
Ersättning från moderbolaget	33	-	-	33
Styrelseledamot (Ann Öberg)				
Ersättning från moderbolaget	77	-	-	77
Styrelseledamot (Johanna Schottenius)				
Ersättning från moderbolaget	110	-	-	110
Styrelseledamot (Jon Linden)				
Ersättning från moderbolaget	110	-	-	110
Styrelseledamot (Adrian Nelje)				
Ersättning från moderbolaget	110	-	-	110
Styrelseledamot (Mikael Olsson)				
Ersättning från moderbolaget	110	-	-	110
Verkställande direktör (Johan Lind)				
Ersättning från moderbolaget	1 286	-	277	1 563
Vice verkställande direktör (Jonas Lagerqvist)				
Ersättning från moderbolaget	1 281	-	280	1 561
Andra ledande befattningshavare (4 personer)				
Ersättning från moderbolaget	3 275	-	532	3 807
Summa	6 612	-	1 089	7 701
Ersättning från moderbolaget	6 612	-	1 089	7 701
Ersättning från dotterföretag	-	-	-	-

AKTIERELATERADE ERSÄTTNINGAR

Den 2 maj 2024, beslutade bolagsstämman om ett teckningsoptionsprogram som ger anställda och nyckelpersoner i ledande ställning rätt att förvärva aktier i företaget. Enligt programmet ger varje option innehavaren rätt att teckna en (1) ny B-aktie i Vertiseit AB (publ) till förutbestämt lösenpris. Optionerna tecknades av dotterbolaget In-store Experiences AB som i sin tur har överlåtit optionerna till anställda i koncernen mot marknadsmässig ersättning. Av sammanlagt 640 000 st optioner som tecknades av dotterbolaget har 250 950 st överlåtit till anställda. Samtliga optioner har tecknats mot kontant betalning. Teckningskursen uppgick till marknadsvärde beräknat enligt Black & Scholes värderingsmodell. Inga övriga villkor för tilldelning finns. Samtliga aktieoptioner regleras genom fysisk leverans av aktier enligt nedanstående förteckning.

	Antal instrument	Avtalsenlig löptid/ lösenpris på optionerna
2024		
Moderbolaget		
Teckning av dotterbolaget In-store Experiences AB (TO 6)	640 000	3 år / 53 SEK
Teckning av säljare av Visual Art Sweden AB (TO 6.1)	1 000 000	3 år / 65 SEK
Totalt antal egetkapitalreglerade optioner	1 640 000	
Koncernen		
Tilldelning av aktieoptioner till nyckelpersoner i ledande ställning den 1 juni 2024 (TO 6)	146 750	3 år / 53 SEK
Tilldelning av aktieoptioner till övriga anställda anställda den 1 juni 2024 (TO 6)	104 200	3 år / 50 SEK
Tilldelning av aktieoptioner till säljare av Visual Art Sweden AB anställda den 3 oktober 2024	1 000 000	3 år / 65 SEK
Totalt antal egetkapitalreglerade optioner	1 250 950	
Totalt koncernen		
Totalt antal egetkapitalreglerade optioner	3 579 000	

Antal och vägda genomsnittliga lösenpriser avseende egetkapitalreglerade optioner

SEK	2024		2023	
	Vägt genomsnittligt lösenpris	Antal optioner	Vägt genomsnittligt lösenpris	Antal optioner
Koncernen				
Utestående vid periodens början	37,67	1 296 350	31,15	1 343 350
Tilldelade under perioden	62,59	1 250 950	50,00	264 000
Förverkade under perioden	-	-	-	-
Inlösta under perioden	24,00	615 000	20,00	311 000
Förfallna under perioden	-	-	-	-
Utestående vid periodens utgång	58,15	1 932 300	37,67	1 296 350
Inlösningsbara vid periodens slut	-	-	-	-
Moderbolaget				
Utestående vid periodens början	21,36	2 579 000	21,36	2 455 000
Tilldelade under perioden	60,32	1 640 000	50,00	764 000
Förverkade under perioden	-	-	-	-
Inlösta under perioden	24,00	615 000	20,00	311 000
Förfallna under perioden	24,00	25 000	20,00	329 000
Utestående vid periodens utgång	54,73	3 579 000	43,55	2 579 000
Inlösningsbara vid periodens slut	-	-	-	-

Utestående egetkapitalreglerade optioner per den 31 december 2024 har ett vägt genomsnittligt lösenpris på 58,15 SEK och en vägd genomsnittlig återstående avtalsenlig löptid på 24 månader.

Verkligt värde och antaganden avseende egetkapitalreglerade optioner tilldelade under perioden och jämförelseperioden

SEK	2024	2023
Koncernen	TO 6	TO 5 A
Verkligt värde vid värderingstidpunkten	6,42	1,34
Aktiepris (uttryckt som vägt genomsnittligt aktiepris)	41,50	26,20
Lösenpris (uttryckt som vägt genomsnittligt lösenpris)	53,00	50,00
Förväntad volatilitet (uttryckt som vägd genomsnittlig volatilitet)	30%	30%
Optionernas löptid (år, uttryckt som vägd genomsnittlig löptid)	2,93	3,00
Förväntad utdelning	-	-
Riskfri ränta (baserad på statsobligationer)	4,00%	3,50%
	TO 6.1	
Verkligt värde vid värderingstidpunkten	7,22	
Aktiepris (uttryckt som vägt genomsnittligt aktiepris)	46,00	
Lösenpris (uttryckt som vägt genomsnittligt lösenpris)	65,00	
Förväntad volatilitet (uttryckt som vägd genomsnittlig volatilitet)	30%	
Optionernas löptid (år, uttryckt som vägd genomsnittlig löptid)	3,00	
Förväntad utdelning	-	
Riskfri ränta (baserad på statsobligationer)	1,73%	
Moderbolaget	TO 6	TO 5 A
Verkligt värde vid värderingstidpunkten	6,42	1,34
Aktiepris (uttryckt som vägt genomsnittligt aktiepris)	41,50	26,20
Lösenpris (uttryckt som vägt genomsnittligt lösenpris)	53,00	50,00
Förväntad volatilitet (uttryckt som vägd genomsnittlig volatilitet)	30%	30%
Optionernas löptid (uttryckt som vägd genomsnittlig löptid)	2,93	3,00
Förväntad utdelning	-	-
Riskfri ränta (baserad på statsobligationer)	4,00%	3,50%
	TO 6.1	
Verkligt värde vid värderingstidpunkten	7,22	
Aktiepris (uttryckt som vägt genomsnittligt aktiepris)	46,00	
Lösenpris (uttryckt som vägt genomsnittligt lösenpris)	65,00	
Förväntad volatilitet (uttryckt som vägd genomsnittlig volatilitet)	30%	
Optionernas löptid (år, uttryckt som vägd genomsnittlig löptid)	3,00	
Förväntad utdelning	-	
Riskfri ränta (baserad på statsobligationer)	1,73%	

De indata som anges i ovanstående två tabeller avser den grund på vilken värderingen av egetkapitalreglerade optioner gjorts vid tilldelningstidpunkten.

Den förväntade volatiliteten är baserad på bedömd volatilitet (beräknad baserat på den vägda genomsnittliga återstående löptiden av aktieoptionerna), justerad för eventuella förväntade förändringar i framtida volatilitet till följd av officiellt tillgänglig information. Den förväntade löptiden på tilldelade optioner 2024 uppgår till 3 år, vilket är i enlighet med villkoren för optionsprogrammen.

Not 7 Arvode och kostnadsersättning till revisorer

KSEK	2024	2023
Koncernen		
KPMG, PWC		
Revisionsuppdrag	2 108	1 305
Skatterådgivning	126	273
Andra uppdrag	-	150
Summa	2 234	1 728
Moderbolaget		
KPMG AB		
Revisionsuppdrag	715	472
Skatterådgivning	126	-
Andra uppdrag	-	110
Summa	841	581

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av års- och koncernredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning samt revision och annan granskning utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal.

Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Not 8 Finansnetto

Koncernen		
KSEK	2024	2023
Finansiella intäkter		
Ränteintäkter	1 012	132
Finansiella kostnader		
Räntekostnader	-8 166	-9 463
Räntekostnader för leasing	-1 571	-804
Finansiella kostnader – övrigt	-222	-380
Valutakursförändringar		
Netto valutakurser	-666	-199
Finansnetto redovisat i resultatet	-9 613	-10 713
Moderbolaget		
KSEK	2024	2023
Finansiella intäkter		
Ränteintäkter	815	134
Finansiella kostnader		
Räntekostnader, ej koncernföretag	-7 945	-9 479
Valutakursförändringar		
Netto valutakurser	-699	-934
Finansnetto redovisat i resultatet	-7 829	-10 278

Not 9 Bokslutsdispositioner

Moderbolaget		
KSEK	2024	2023
Skillnad mellan redovisad avskrivning och avskrivning enligt plan:		
Inventarier, verktyg och installationer	-	-
Mottagna koncernbidrag	39 689	1 312
Periodiseringsfond, årets avsättning	-3 240	-
Periodiseringsfond, årets återföring	-	-
Summa	36 449	1 312

Not 10 Skatter

REDOVISAT I RAPPORTEN ÖVER RESULTAT OCH ÖVRIGT TOTALRESULTAT

Koncernen		
KSEK	2024	2023
Aktuell skattekostnad (-) / skatteintäkt (+)		
Årets skattekostnad / skatteintäkt	-4 766	-490
Justering av skatt hänförlig till tidigare år	208	-196
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	-5 499	-4 817
Totalt redovisad skattekostnad i koncernen	-10 057	-5 503
Moderbolaget		
KSEK	2024	2023
Aktuell skattekostnad (-) / skatteintäkt (+)		
Årets skattekostnad / skatteintäkt	-2 007	-
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	-	-320
Totalt redovisad skattekostnad i moderbolaget	-2 007	-320

AVSTÄMNING AV EFFEKTIV SKATT

Koncernen

KSEK		2024		2023
Resultat före skatt		51 213		17 356
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	20,6%	-10 550	20,6%	-3 575
Effekt av andra skattesatser för utländska dotterföretag		-523		-229
Ej avdragsgilla kostnader		-6 090		-2 044
Skatt hänförlig till tidigare år		208		-196
Ej skattepliktiga intäkter		29		1 792
Omvärdering av underskottsavdrag		3 314		-1 231
Nyttjat ej tidigare redovisat underskottsavdrag		1 002		-
Kostnader som ej ingår i redovisat resultat		2 561		-
Övrigt		-8		-20
Redovisad effektiv skatt		-10 057		-5 503

Moderbolaget

KSEK		2024		2023
Resultat före skatt		25 677		-9 869
Skatt enligt gällande skattesats för moderbolaget	20,6%	-5 290	20,6%	2 033
Ej avdragsgilla kostnader		-391		-2 367
Ej skattepliktiga intäkter		-		14
Omvärdering av underskottsavdrag		1 112		-
Avdragsgilla kostnader som inte ingår i redovisat resultat		2 561		-
Skatt hänförlig till tidigare år		-		-
Redovisad effektiv skatt		-2 007		-320

FÖRÄNDRING AV UPPSKJUTEN SKATT I TEMPORÄRA SKILLNADER OCH UNDERSKOTTSAVDRAG

Koncernen

KSEK	Balans per 1 jan 2024	Redovisat i årets resultat	Redovisat i övrigt total- resultat	Redovisat i eget kapital	Förvärv/ Avyttring av rörelse	Balans per 31 dec 2024
Materiella anläggningstillgångar*	444	-252			-110	82
Immateriella tillgångar	-3 997	-7 883	-1 021		-12 295	-25 196
Finansiella anläggningstillgångar	-	-				-
Kortfristiga fordringar	70	-10				60
Avsättningar	-	-				-
Obeskattade reserver	-	-667				-667
Underskottsavdrag	1 551	3 314	-7		1 998	6 856
Summa	-1 932	-5 498	-1 028	-	-10 407	-18 865

Koncernen

KSEK	Balans per 1 jan 2023	Redovisat i årets resultat	Redovisat i övrigt total- resultat	Redovisat i eget kapital	Förvärv/ Avyttring av rörelse	Balans per 31 dec 2023
Materiella anläggningstillgångar*	296	148				444
Immateriella tillgångar	-4 482	483	2			-3 997
Finansiella anläggningstillgångar	-	-				-
Kortfristiga fordringar	4	66				70
Avsättningar	635	-635				-
Underskottsavdrag	9 439	-4 879	25		-3 034	1 551
Summa	5 892	-4 817	27	-	-3 034	-1 932

*Av de redovisade uppskjutna skattefordringarna avser 82 KSEK (444) leasingavtal. Om dessa hade redovisats brutto hade uppskjuten skattefordran uppgått till 240 KSEK (10 843) och uppskjuten skatteskuld till -158 KSEK (-10 398).

Uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att dessa kan nyttjas mot skattepliktiga inkomster inom nedan angivna nyttjandeperioder. Per den 31 december 2024 uppgick dessa underskottsavdrag till 25 597 KSEK (7 396). Skatteeffekten av dessa underskottsavdrag redovisas som en tillgång.

Förfallostruktur för underskottsavdrag

KSEK	2024	2023
Inom 1 år	-	-
Inom 2-5 år	-	-
Överstigande 5 år	1 112	-
Ingen förfallotid	24 485	7 396

Not 11 Immateriella anläggningstillgångar

Koncernen							
KSEK	Utvecklings- utgifter	Varumärke	Kundkontrakt	Kundrelationer	Koncessioner, patent, licenser, varumärken samt liknande rättigheter	Goodwill	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden							
Ingående balans 2023-01-01	67 709	12 130	9 291	10 296	4	295 478	394 908
Rörelseförvärv	-	-	-	-	-	417	417
Rörelseavyttring	-7430	0	0	0	0	0	-7 430
Internt utvecklade tillgångar	24 642	-	-	-	-	-	24 642
Förvärv	-	-	1 300	-	-	-	1 300
Omräkningsdifferens	1 017	-34	3	21	-	-290	717
Utgående balans 2023-12-31	85 938	12 096	10 594	10 317	4	295 605	414 553
Ingående balans 2024-01-01	85 938	12 096	10 594	10 317	4	295 605	414 553
Rörelseförvärv	16 019	10 000	9 308	44 825	5 093	424 022	509 266
Internt utvecklade tillgångar	26 911	-	-	-	-	-	26 911
Förvärv	-	-	-	-	-	-	-
Omräkningsdifferens	1 317	363	-	53	-	4 731	6 465
Utgående balans 2024-12-31	130 186	22 459	19 901	55 194	5 097	724 358	957 195
Akkumulerade av- och nedskrivningar							
Ingående balans 2023-01-01	-16 308	-	-6 452	-3 507	-4	-	-26 271
Årets avskrivningar	-12 238	-	-2 841	-2 193	-	-	-17 272
Utgående balans 2023-12-31	-28 546	-	-9 293	-5 700	-4	-	-43 543
Ingående balans 2024-01-01	-28 546	-	-9 293	-5 700	-4	-	-43 543
Årets avskrivningar	-15 204	-	-1 985	-4 445	-1 238	-	-22 872
Utgående balans 2024-12-31	-43 750	-	-11 278	-10 145	-1 242	-	-66 415
Redovisade värden							
Per 2023-01-01	51 401	12 130	2 839	6 789	-	295 478	368 637
Per 2023-12-31	57 392	12 096	1 300	4 617	-	295 605	371 010
Per 2024-01-01	57 392	12 096	1 300	4 617	-	295 605	371 010
Per 2024-12-31	86 436	22 459	8 623	45 050	3 855	724 358	890 780

Moderbolaget				
KSEK	Utvecklings- utgifter	Kundkontrakt	Goodwill	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden				
Ingående balans 2023-01-01	4 817	-	7 399	12 216
Internt utvecklade tillgångar	6 723	-	-	6 723
Förvärv	-	1300	-	1 300
Utgående balans 2023-12-31	11 540	1 300	7 399	20 239
Ingående balans 2024-01-01	11 540	1 300	7 399	20 239
Internt utvecklade tillgångar	6 432	-	-	6 432
Förvärv	-	-	-	-
Utgående balans 2024-12-31	17 972	1 300	7 399	26 671
Akkumulerade avskrivningar				
Ingående balans 2023-01-01	-337	-	-6 078	-6 414
Årets avskrivningar	-963	-	-1 321	-2 285
Utgående balans 2023-12-31	-1 300	-	-7 399	-8 699
Ingående balans 2024-01-01	-1 300	-	-7 399	-8 699
Årets avskrivningar	-2 308	-433	-	-2 741
Utgående balans 2024-12-31	-3 608	-433	-7 399	-11 440
Redovisade värden				
Per 2023-01-01	4 481	-	1 321	5 802
Per 2023-12-31	10 240	1 300	-	11 540
Per 2024-01-01	10 240	1 300	-	11 540
Per 2024-12-31	14 364	867	-	15 231

NEDSKRIVNINGSPRÖVNINGAR FÖR KASSAGENERERANDE ENHETER INNEHÅLLANDE GOODWILL OCH VARUMÄRKEN

Efter förvärv har verksamheter överförts till andra bolag i koncernstrukturen. Nedskrivningsprövningar görs av de enheter som nu innehåller de förvärvade verksamheterna. Återvinningsvärdet har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde i en diskonterad kassaflödesmodell.

Modellen bygger på prognostisering av framtida kassaflöden från den verksamhet som prövningen avser. För goodwill avser det hela den aktuella rörelsen och för varumärken de flöden som bedömts vara varumärkesrelaterade.

Prognoserna baseras på budget och ledningens planer grundade på tidigare års utfall, allmänna marknadsförhållanden och bedömd branschutveckling. Tillväxttakten i beräkningarna har bedömts till 5,3-24,6% under prognosperioden (5 år) och därefter långsiktigt konstant till 2%. Prognoser av framtida kassaflöden från rörelsen är justerad till nuvärde med en diskonteringsränta (WACC, Weighted Average Cost of Capital). Diskonteringsräntan som använts har utgångspunkt från aktuell marknadsränta justerat för specifika risker och rimlig kapitalstruktur. I beräkningarna har parametervärden angivna i tabellen nedan använts.

Företagsledningen bedömer att inga rimliga förändringar i de viktiga antagandena leder till att det beräknade sammanlagda återvinningsvärdet på enheterna blir lägre än deras sammanlagda redovisade värde. Kassagenererande enheter utgörs av de båda underkoncernerna Grassfish och Dise. De kassagenererande enheterna har betydande redovisade värden avseende varumärken och goodwill.

KSEK	2024	2023
Goodwill Vertiseit	-	-
Varumärken Vertiseit	-	-
Goodwill DISE	85 235	84 668
Varumärken DISE	1 000	1 000
Goodwill Grassfish	215 101	210 937
Varumärken Grassfish	11 459	11 096
Goodwill Visual Art	424 022	-
Varumärken Visual Art	10 000	-
Summa	746 817	307 701

	Långsiktig tillväxttakt %	Diskonteringsränta %
Goodwill Grassfish	2,0	13,9
Varumärken Grassfish	2,0	13,9
Goodwill Dise	2,0	13,9
Varumärken Dise	2,0	13,9
Goodwill Visual Art	2,0	13,9
Varumärken Visual Art	2,0	13,9

Not 12 Materiella anläggningstillgångar**Koncernen**

KSEK	Inventarier, verktyg och installationer	Totalt
Anskaffningsvärde		
Ingående balans 2023-01-01	6 927	6 927
Rörelseförvärv	-	-
Förvärv	322	322
Rörelseavyttring	-54	-54
Omräkningsdifferens	5	5
Utgående balans 2023-12-31	7 200	7 200
Ingående balans 2024-01-01	7 200	7 200
Rörelseförvärv	1 074	1 074
Förvärv	453	453
Rörelseavyttring	-	-
Utrangering	-143	-143
Omräkningsdifferens	-3	-3
Utgående balans 2024-12-31	8 581	8 581
Avskrivningar		
Ingående balans 2023-01-01	-3 703	-3 703
Rörelseförvärv	-	-
Årets avskrivningar	-1 511	-1 511
Utgående balans 2023-12-31	-5 214	-5 214
Ingående balans 2024-01-01	-5 214	-5 214
Årets avskrivningar	-1 494	-1 494
Utrangering	143	143
Utgående balans 2024-12-31	-6 566	-6 566
Nedskrivningar		
Ingående balans 2023-01-01	-134	-134
Årets nedskrivningar	-	-
Utgående balans 2023-12-31	-134	-134
Ingående balans 2024-01-01	-134	-134
Årets nedskrivningar	-27	-27
Utgående balans 2024-12-31	-161	-161
Redovisade värden		
Per 2023-01-01	3 090	3 090
Per 2023-12-31	1 852	1 852
Per 2024-01-01	1 852	1 852
Per 2024-12-31	1 855	1 855

Moderbolaget

KSEK	Inventarier, verktyg och installationer	Totalt
Anskaffningsvärde		
Ingående balans 2023-01-01	1 070	1 070
Förvärv	194	194
Utgående balans 2023-12-31	1 264	1 264
Ingående balans 2024-01-01	1 264	1 264
Förvärv	27	27
Utrangering	-121	-121
Utgående balans 2024-12-31	1 169	1 169
Avskrivningar		
Ingående balans 2023-01-01	-1 070	-1 070
Årets avskrivningar	-8	-8
Utgående balans 2023-12-31	-1 078	-1 078
Ingående balans 2024-01-01	-1 078	-1 078
Årets avskrivningar	-55	-55
Utrangering	121	121
Utgående balans 2024-12-31	-1 012	-1 012
Redovisade värden		
Per 2023-01-01	-	-
Per 2023-12-31	186	186
Per 2024-01-01	186	186
Per 2024-12-31	157	157

Not 13 Fordringar hos koncernföretag

Moderbolaget

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	56 838	31 990
Tillkommande fordringar	1 263	25 623
Amorterade fordringar	-22 732	-776
Utgående balans 31 december	35 369	56 838
Redovisat värde	35 368	56 838

Not 14 Varulager

Koncernen

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Färdiga varor och handelsvaror		
Färdiga varor och handelsvaror	11 559	17 821
Nedskrivning av lager	-792	-1 366
Redovisat värde	10 767	16 455

Not 15 Kundfordringar

Kundfordringar redovisas efter hänsyn tagen till under året uppkomna kundförluster som uppgick till 319 KSEK (142) i koncernen. Förlusterna har uppstått i samband med konkurser och rekonstruktioner hos koncernens kunder. I moderbolaget uppgick kundförlusterna till 1 KSEK (27).

Not 16 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Koncernen		
Förutbetalade hyreskostnader	1 325	1 189
Övriga förutbetalda kostnader	611	2 240
Övriga fordringar	25 192	9 045
Summa	27 128	12 473
Moderbolaget		
Förutbetalade hyreskostnader	1 032	1 004
Övriga förutbetalda kostnader	2 132	856
Övriga fordringar	3 091	1 732
Summa	6 254	3 592

Not 17 Likvida medel

Koncernen		
KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Följande delkomponenter ingår i likvida medel:		
Kassa och banktillgodohavanden	36 051	24 641
Summa enligt rapporten över finansiell ställning	36 051	24 641

Not 18 Eget kapital

Typer av aktier		
Antal aktier	2024	2023
Stamaktier		
Emitterade per 1 januari	20 501 747	20 190 747
Kontantemission	8 325 884	311 000
Emitterade per 31 december – betalda	28 827 631	20 501 747

Koncernen har också emitterat aktieoptioner (se not 6).

Per den 31 december 2024 omfattade det registrerade aktiekapitalet 28 827 631 stamaktier (20 501 747), fördelade på 2 429 510 st A-aktier (2 429 510) och st 26 398 121 B-aktier (18 072 237). Samtliga aktier har ett kvotvärde på 0,05 SEK. Innehavare av stamaktier är berättigade till utdelning som fastställs efter hand och aktieinnehavet berättigar till rösträtt vid bolagsstämman med 1 (en) röst per A-aktie och 1/10 (en tiondels) röst per B-aktie. Alla aktier har samma rätt till bolagets nettotillgångar.

UTDELNING

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas vid årsstämman 2025, i linje med bolagets finansiella mål. Årets resultat föreslås balanseras i ny räkning.

FRITT EGET KAPITAL

Följande poster utgör tillsammans med årets resultat fritt eget kapital i moderbolaget, det vill säga det belopp som finns tillgängligt för utdelning till aktieägarna.

- ÖVERKURSFOND

När aktier emitteras till överkurs, det vill säga för aktierna ska betalas mer än aktiernas kvotvärde, ska ett belopp motsvarande det erhållna beloppet utöver aktiernas kvotvärde, föras till överkursfonden. Belopp som tillförts överkursfonden fr.o.m. 1 januari 2006 ingår i fritt eget kapital.

- BALANSERADE VINSTMEDEL

Balanserade vinstmedel utgörs av föregående års balanserade vinstmedel och resultat efter avdrag för under året lämnad vinstutdelning.

Utdelning		
SEK	2024	2023
Utdelning per stamaktie	-	-
Redovisad utdelning per aktie	-	-

Not 19 Räntebärande skulder

I det följande framgår information om företagets avtalsmässiga villkor avseende räntebärande skulder. För mer information om företagets exponering för ränterisk och risk för valutakursförändringar hänvisas till not 25.

Koncernen		
KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Långfristiga skulder		
Banklån	176 909	88 236
Checkkredit	8 248	7 173
Leasingskulder	31 142	44 246
Summa långfristiga skulder	216 299	139 655
Kortfristiga skulder		
Kortfristig del av banklån	53 248	41 999
Kortfristig del av leasingskulder	10 924	8 388
Summa kortfristiga skulder	64 172	50 387

VILLKOR OCH ÅTERBETALNINGSTIDER

Villkor och återbetalningstider enligt nedanstående tabell.

2024-12-31

KSEK	Valuta	Nominell ränta	Förfall	Nominellt värde	Redovisat värde
Banklån	SEK	4,35%	2027-09-30	225 000	225 000
Banklån	EUR	3,80%	-	5 157	5 157
Checkkredit	SEK	4,26%	-	8 248	8 248
Leasingskulder	SEK	4,00%	-	42 066	42 066
Totala räntebärande skulder				280 471	280 471

2023-12-31

KSEK	Valuta	Nominell ränta	Förfall	Nominellt värde	Redovisat värde
Banklån	EUR	5,89%	2024-12-30	54 828	54 828
Banklån	SEK	6,10%	2024-12-30	5 070	5 070
Banklån	SEK	6,10%	2027-04-30	65 343	65 343
Banklån	EUR	2,10%	-	4 993	4 993
Checkkredit	SEK	6,20%	-	7 173	7 173
Leasingskulder	SEK	6,00%	-	52 634	52 634
Totala räntebärande skulder				190 042	190 042

Not 20 Skulder till kreditinstitut

Moderbolaget		
KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Långfristiga skulder		
Banklån	171 752	86 861
Checkkredit	8 248	7 173
Summa långfristiga skulder	180 000	94 034
Kortfristiga skulder		
Kortfristig del av banklån	53 248	38 380
Summa kortfristiga skulder	53 248	38 380

Not 21 Pensioner

KONCERNEN

AVGIFTSBESTÄMDA PENSIONSPLANER

I Sverige har koncernen avgiftsbestämda pensionsplaner för anställda som helt bekostas av företagen. Betalning till dessa planer sker löpande enligt reglerna i respektive plan.

KSEK	2024	2023
Koncernen		
Kostnader för avgiftsbestämda planer	7 435	5 502
Moderbolaget		
Kostnader för avgiftsbestämda planer	1 684	1 725

Not 22 Avsättningar

Koncernen		
KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Avsättningar som är långfristiga skulder		
Övriga avsättningar	287	3 077
Totalt	287	3 077
Koncernen		
KSEK	2024	2023
Ingående balans	3 077	3 788
Ökning avsättningar	-	3 077
lanspråkstagen avsättning	2 791	3 788
Återföring outnyttjad avsättning	-	-
Utgående balans	287	3 077

I posten ingår avsättning för omstruktureringsreserv med 0 KSEK (2 791).

Not 23 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Koncernen		
Förutbetalda intäkter	310	-
Upplupna personalkostnader	26 937	12 930
Övrigt	30 268	5 539
Summa	57 516	18 469
Moderbolaget		
Förutbetalda intäkter	310	-
Upplupna personalkostnader	2 273	1 727
Övrigt	1 508	1 737
Summa	4 091	3 464

Not 24 Värdering av finansiella tillgångar och skulder till verkligt värde samt kategoriindelning

Samtliga finansiella tillgångar och skulder är redovisade till upplupet anskaffningsvärde, vilket är en approximation av verkligt värde, med undantag av tilläggsköpeskillningar uppgående till 0 KSEK (851,2) vilka redovisas till verkligt värde.

Not 25 Finansiella risker och riskhantering

Koncernen är genom sin verksamhet exponerad för olika typer av finansiella risker. Koncernens övergripande riskhantering sker genom att den centrala ekonomiavdelningen identifierar, utvärderar och vid behov säkrar finansiella risker i nära samarbete med de operativa enheterna. Riskhanteringen omfattar såväl den övergripande riskhanteringen som för specifik områden, såsom valutarisk, ränterisk samt placering av överlikviditet. Ansvarig för den operativa riskhanteringen är CFO och utvärdering görs av styrelsen.

- Kreditrisk
- Likviditets- och finansieringsrisk
- Marknadsrisk

LIKVIDITETS- OCH FINANSIERINGSRISK

Likviditetsrisken är risken att koncernen kan få problem att fullgöra sina skyldigheter som är förknippade med finansiella skulder. Med finansieringsrisk avses risken att koncernen inte kan uppbringa tillräcklig finansiering till rimlig kostnad. Koncernens likviditet följs kontinuerligt upp för att att säkerställa att koncernen har tillräckliga kassamedel för att möta behovet i den löpande verksamheten. Överskottlikviditeten placeras på räntebärande inlåningskonton med lämplig löptid. På balansdagen hade koncernen likvida tillgångar bestående av kassamedel på 36,1 MSEK (24,6) samt utnyttjade kreditfaciliteter på 47,5 MSEK (28,4).

Koncernens lånefinansiering sker huvudsakligen i moderbolaget och hanteras av den centrala ekonomiavdelningen. Finansieringen består av fasta lån och checkräkningskredit. Lånevillkoren innehåller sedvanliga kovenanter kopplade till resultat före avskrivningar, samt räntetäckningsgrad. Ledningen mäter och följer upp kovenantberäkningarna regelbundet.

Kreditfaciliteter	Nominellt	Utnyttjat	Tillgängligt
Checkkredit, Moderbolag	55 730	-8 248	47 481
Summa	55 730	-8 248	47 481
Tillgängliga likvida medel			36 051
Likviditetsreserv			83 532

FÖRFALLOSTRUKTUR FINANSIELLA SKULDER – ODISKONTERADE KASSAFLÖDEN

Företagets finansiella skulder uppgick vid årsskiftet till 331,7 MSEK (206,7) och förfallostruktur på låneskulden framgår av tabellen nedan. Av de finansiella skulderna utgör räntebärande skulder 280,5 (190,0) MSEK.

Koncernen

2024

KSEK	Totalt	< 3 mån	3-6 mån	6 mån - 1 år	1-5 år	> 5 år
Banklån	230 157	11 250	11 250	22 500	180 000	5 157
Checkkredit	8 248	-	-	-	8 248	-
Leverantörsskulder	51 179	51 179	-	-	-	-
Leasingskulder	42 066	2 731	2 731	5 462	19 436	11 706
Summa	331 651	65 160	13 981	27 962	207 685	16 863

2023

KSEK	Totalt	< 3 mån	3-6 mån	6 mån - 1 år	1-5 år	> 5 år
Banklån	130 235	17 927	8 963	17 927	80 424	4 993
Checkkredit	7 173	-	-	-	7 173	-
Övriga skulder (tilläggsköpeskillning)	851	-	851	-	-	-
Leverantörsskulder	16 641	16 641	-	-	-	-
Leasingskulder	52 634	2 044	2 024	3 893	22 558	22 114
Summa	207 534	36 612	11 839	21 820	110 156	27 107

MARKNADSRISK

Marknadsrisk är att risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsrisker indelas av IFRS i tre typer, valutarisk, ränterisk och andra prISRISKER. De marknadsrisker som främst påverkar koncernen utgörs av ränterisker, valutarisker och prISRISK. Koncernens målsättning är att hantera och kontrollera marknadsriskerna inom fastställda parametrar och samtidigt optimera resultatet av risktagandet inom givna ramar. Parametrarna är fastställda med syfte att marknadsriskerna på kort sikt (6-12 månader) endast ska påverka koncernens resultat och ställning marginellt. På längre sikt, kommer emellertid varaktiga förändringar i valutakurser, räntor och elpris få en påverkan på det konsoliderade resultatet.

VALUTARISK

Övervägande delen av koncernens verksamhet bedrivs i Sverige och DACH-regionen, med intäkter i svenska kronor (SEK) och i euro (EUR). Viss försäljning sker i brittiska pund (GBP), schweiziska franc (CHF) och amerikanska dollar (USD), vilket innebär att valutarisk uppstår. Riskerna hanteras främst genom att koncernens har kostnader i motsvarande valutor. Vid enskilda större projekt kan valutasäkring av förväntade kassaflöden ske. Per balansdagen hade koncernen inga valutasäkringar.

RÄNTERISK

Ränterisk är risken att värdet på finansiella instrument varierar på grund av förändringar i marknadsräntor. Ränterisk kan leda till förändring i verkliga värden och förändringar i kassaflöden. Koncernens ränterisk uppstår i huvudsak genom långfristig upplåning och hanteras av den centrala ekonomifunktionen. Upplåningen görs med rörlig ränta, med möjlighet att säkra räntan om exponeringen bedöms för stor. Effekten av en ränteförändring med +/-1 procentenhet skulle innebära en maximal ökning respektive minskning av räntekostnaden med 2 384 KSEK (1 383). Per balansdagen fanns inga räntesäkringar.

PRISRISK

Med prISRISK avses förändringen i priset på inköp av varor för försäljning och dess påverkan på resultatet. För koncernen är det främst förändringar av av inköpspriset på displayer och mediaspelare som utgör risk att påverka resultatet. För att minska denna exponering görs leverantörsavtal med fast pris för de kundavtal som innehåller fast pris på hårdvara. Utöver detta sker lagerhållning hos leverantörer med successivt avrop och utan köpåtagande för att ytterligare minimera prISRISKEN.

KREDITRISK

Kreditrisken är risken för att en kund eller motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sitt åtagande och därigenom förorsakar koncernen en finansiell förlust och uppstår huvudsakligen från koncernens kundfordringar. Det redovisade värdet av finansiella tillgångar och avtalstillgångar utgör den maximala kreditexponeringen. Nedskrivningar av finansiella tillgångar och avtalstillgångar redovisas i resultatet enligt följande.

KSEK	2024	2023
Nedskrivningar av kundfordringar och avtalstillgångar som härrör från avtal med kunder	319	233
Summa	319	233

KREDITRISKER I KUNDFORDRINGAR OCH AVTALSTILLGÅNGAR

Koncernens kreditriskexponering påverkas huvudsakligen av varje kunds enskilda egenskaper. Ledningen beaktar emellertid de faktorer som kan påverka kreditrisken hos kundbasen, inklusive risken för fallissemang förknippad med branschen och det land där kunderna är verksamma. Koncernen begränsar kreditriskexponering från kundfordringar genom att fastställa en maximal betalningsperiod på tre månader för enskilda kunder. Koncernen kräver inte bankgarantier eller annan säkerhet för kundfordringar och övriga fordringar. Koncernen har inga kundfordringar och avtalstillgångar för vilka nedskrivningsreserver inte redovisas på grund av säkerhet. Den 31 december 2024 är kreditexponeringen för kundfordringar och avtalstillgångar per geografisk region följande.

KSEK	Redovisat värde	
	2024-12-31	2023-12-31
Sverige	64 399	18 335
Inom EU (exkl Sverige)	38 024	27 143
Utom EU	29 375	12 323
Summa	131 798	57 801

RESERV FÖR BEFARADE KREDITFÖRLUSTER

Befarade kreditförluster för enskilda kunder per den 1 januari och 31 december 2024.

Koncernen använder en förlustreservmatrix för att mäta befarade kreditförluster för kundfordringar på enskilda kunder som utgör ett stort antal små saldon.

Förlustnivåprocentsatser beräknas med hjälp av en ”rullningsprocentsats”-metod baserad på sannolikheten att en fordran fortskrider genom olika nivåer av dröjsmål till nedskrivning. Rullningsprocentsatsen bestäms genom att utgå från historisk statistik över konstaterade kreditförluster

Nedan sammanfattas kreditriskexponeringen och befarade kreditförluster för kundfordringar och avtalstillgångar för enskilda kunder per den 31 december 2024.

31 december 2024

KSEK	Viktad genomsnittlig förlustnivå- procentsats	Redovisat värde, brutto	Förlust-reserver	Kredit- försämrad
Ej förfallna	0,08%	119 308	95	-
Förfallna 1-30 dagar	0,18%	9 989	18	-
Förfallna > 31-90 dagar	2,00%	2 373	47	-
Förfallna > 90 dagar	20,00%	361	72	-
	22%	132 031	233	-

Förlustnivåprocentsatser baseras på faktiska kreditförluster under de senaste tre åren. Dessa procentsatser multipliceras med en faktor som återspeglar skillnader mellan ekonomiska förutsättningar under den period som historisk data har samlats in, nuvarande förhållanden och koncernens syn på de ekonomiska förutsättningar som kommer att råda under fordringarnas förväntade livslängd.

Förändringen i kreditriskreserver avseende kundfordringar och avtalstillgångar under året var följande:

KSEK	2024	2023
Ingående balans per 1 januari	281	344
Omvärdering av förlustreserver, netto	-48	-63
Utgående balans per 31 december	233	281

KAPITALHANTERING

Koncernens finansiella målsättning är att ha en god finansiell ställning, som bidrar till att bibehålla investerares, kreditgivares och marknadens förtroende samt utgöra en grund för fortsatt utveckling av affärsverksamheten, och samtidigt generera en god långsiktig riskjusterad avkastning till aktieägarna. Koncernens affärsmodell är utformad för att den löpande verksamheten ska kunna bedrivas med liten bindning av rörelsekapital. Detta sker genom anpassning av betalningsvillkor hos kunder och leverantörer för hög kapitaleffektivitet. Kapital definieras som totalt eget kapital.

Kapital

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Totalt eget kapital	652 568	270 271

Nettoskuldssättningsgrad

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Finansiella skulder	280 472	190 893
Minus likvida medel och kortfristiga placeringar	36 051	24 641
Nettoskuld	244 420	166 253

Nettoskuldssättningsgrad (Nettoskuld / Totalt eget kapital)

37% **62%**

Nettoskuldssättningsgrad exklusive leasing

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Finansiella skulder	238 405	138 259
Minus likvida medel och kortfristiga placeringar	36 051	24 641
Nettoskuld	202 354	113 618

Nettoskuldssättningsgrad (Nettoskuld / Totalt eget kapital)

31% **42%**

Not 26 Leasing**LEASINGAVTAL DÄR FÖRETAGET ÄR LEASETAGARE**

Koncernen leasar olika typer av tillgångar såsom bilar, lokaler och vissa inventarier. Inga leasingavtal innehåller kovenanter eller andra begränsningar.

Nyttjanderättstillgång

KSEK	Fastigheter	Fordon	Övrigt	Totalt
Avskrivningar under året	5 830	1 544	1 367	8 740
Utgående balans 31 december 2024	33 656	3 374	3 123	40 153

Tillkommande nyttjanderättstillgångar under 2024 uppgick till 2,6 MSEK. I detta belopp ingår anskaffningsvärdet för under året nyanskaffade nyttjanderätter samt tillkommande belopp vid omprövning av leasingkulder på grund av ändrade betalningar till följd av att leasingperioden har förändrats.

LEASINGSKULDER

För löptidsanalys av leasingkulder, se not 25 Finansiella risker och riskhantering i avsnittet om likviditetsrisk.

Belopp redovisade i resultatet

IFRS 16	Koncernen	
KSEK	2024	2023
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	8 740	8 740
Ränta på leasingkulder	1 571	1 571

Icke uppsägningsbara leasingbetalningar uppgår till:

KSEK	Moderbolag 2024	Moderbolag 2023
Inom ett år	5 434	5 538
Mellan ett och fem år	15 292	16 876
Längre än fem år	12 859	16 735
Summa	33 585	39 149

Kostnadsförda avgifter för operationella leasingavtal uppgår till:

KSEK	Moderbolag 2024	Moderbolag 2023
Totala leasingkostnader	5 688	3 128
Summa	5 688	3 128

Belopp redovisade i rapporten över kassaflöden för koncernen

KSEK	2024	2023
Summa kassaflöden hänförliga till leasingavtal	11 240	8 484

Ovanstående kassaflöde inkluderar såväl belopp för leasingavtal som redovisas som leasingkund, som belopp som betalas för variabla leasingavgifter, korttidsleasing och leasar av lågt värde.

LEASING AV KONTORSLOKALER

Koncernen hyr sina kontorslokaler. Leasingavtalen för kontorslokaler har normalt en löptid på 5-7 år, som förlängs med ytterligare perioder om 2-3 år om koncernen inte säger upp avtalet med 9 månaders uppsägningstid. Vissa leasingavtal innehåller en option att vid leasingperiodens slut förnya leasingavtalet med ytterligare en period med samma eller kortare löptid.

För kontor bedömer Koncernen i majoriteten av fallen att det inte är rimligt säkert att avtalen kommer att förlängas bortom den första perioden – dvs leasingperioden bedöms vanligen till en period. Redovisad leasingkund för dessa avtal uppgår till 39,1 MSEK (47,4).

Vissa leasingavtal innehåller leasingavgifter som baseras på förändringar i lokala prisindex, eller kräver att Koncernen betalar avgifter som hänför sig till fastighetsskatter som läggs på leasegivaren. Dessa belopp fastställs årligen.

ÖVRIGA LEASINGAVTAL

Koncernen leasar fordon och utrustning med leasingperioder på 3 till 5 år. I vissa fall har Koncernen en möjlighet att köpa tillgången vid leasingperiodens slut. I andra fall garanterar Koncernen den leasade tillgångens restvärde vid leasingperiodens slut. Förlängningsoptioner förekommer endast i oväsentlig omfattning.

Not 27 Ställda säkerheter, eventalförpliktelser och eventualtillgångar

Koncernen	2024-12-31	2023-12-31
KSEK		
Ställda säkerheter		
I form av ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar		
Företagsinteckningar	60 350	60 350
Summa ställda säkerheter	60 350	60 350
Moderbolaget		
KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Ställda säkerheter		
I form av ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar		
Företagsinteckningar	36 200	36 200
Summa ställda säkerheter	36 200	36 200
Eventalförpliktelser		
Borgensförbindelser till förmån för dotterföretag	2 371	3 293
Summa eventalförpliktelser	2 371	3 293

Utöver ovanstående har moderbolaget ställt ut ej beloppsbegränsade kapitaltäckningsgarantier till dotterbolag i koncernen.

Not 28 Disposition av företagets vinst

Styrelsen föreslår att ingen utdelning lämnas vid årsstämman 2025. Årets resultat föreslås balanseras i ny räkning.

Till årsstämmans förfogande finns följande belopp i kronor:

Överkursfond	532 494 014
Balanserade vinstmedel	-8 187 007
Årets resultat	23 670 175
Kronor	547 977 182

Styrelsen föreslår att vinstmedlen fördelas enligt följande:

Balanseras i ny räkning	547 977 182
Kronor	547 977 182

Not 29 Närstående

NÄRSTÅENDERELATIONER

Moderbolaget har en närstående relation med sina dotterföretag.

Sammanställning över närståendetransaktioner:

Koncernen

KSEK	År	Försäljning av varor/tjänster till närstående	Inköp av varor/tjänster från närstående	Fordran på närstående per 31 december	Skuld till närstående per 31 december
Närstående relation					
Andra närstående	2024	-	-	-	-
Andra närstående	2023	-	-	-	-

Moderbolaget

KSEK	År	Försäljning av varor/tjänster till närstående	Inköp av varor/tjänster från närstående	Fordran på närstående per 31 december	Skuld till närstående per 31 december
Närstående relation					
Dotterföretag	2024	41 856	9 704	35 368	56 865
Dotterföretag	2023	39 480	7 711	56 838	67 255
Andra närstående	2024	-	-	-	-
Andra närstående	2023	-	-	-	-

TRANSAKTIONER MED LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

De ledande befattningshavarna i Bolaget deltar i koncernens aktieoptionsprogram, se not 6.

Följande ersättningar har de ledande befattningshavarna erhållit:

KSEK	2024	2023
Koncernen		
Kortfristiga ersättningar till ledande befattningshavare	10 243	10 121
Aktierelaterade ersättningar	-	-
Moderbolaget		
Kortfristiga ersättningar till ledande befattningshavare	5 887	5 843
Aktierelaterade ersättningar	-	-

För uppgifter om ersättning till respektive ledande befattningshavare, se not 6

Not 30 Koncernföretag

Innehav i dotterföretag

Dotterföretag	Dotterföretagets säte, land	2024-12-31	2023-12-31
Grassfish Marketing Technologies GmbH	Wien, Österrike	100%	100%
Grassfish Deutschland GmbH	Düsseldorf, Tyskland	100%	100%
Grassfish Marketing Technologies Ltd.	Dukinfield, Storbritannien	100%	100%
Grassfish Sweden AB	Varberg, Sverige	100%	100%
Digital Signage Solutions Sweden AB	Stockholm, Sverige	100%	100%
In-store Experiences AB	Varberg, Sverige	100%	100%
Dise International AB	Varberg, Sverige	100%	100%
Dise International Ltd.	Surrey, Storbritannien	100%	100%
INSM Sweden AB	Varberg Sverige	99,8%	99,8%
MQ International AB	Lund, Sverige	100%	100,0%
Grassfish Systems AB	Varberg, Sverige	100%	100,0%
Grassfish Norway AS	Oslo, Norge	100%	100,0%
Grassfish Denmark ApS	Köpenhamn, Danmark	100%	100,0%
InStoreMedia AB	Varberg, Sverige	100%	100,0%
MQM AB	Lund, Sverige	100%	100,0%
MultiQ GmbH	Düsseldorf, Tyskland	100%	100,0%
MultiQ Ltd.	London, Storbritannien	100%	100,0%
Visual Art Sweden AB	Stockholm, Sverige	100%	0,0%
Visual Art International Holding AB	Stockholm, Sverige	100%	0,0%
Visual Art France SAS	Paris, Frankrike	100%	0,0%
Visual Art Denmark Aps	Köpenhamn, Danmark	100%	0,0%
Visual Art Norway AS	Oslo, Norge	100%	0,0%
Visual Art Finland Oy	Vantaa, Finland	100%	0,0%
Vis Visual Art Germany GmbH	Hamburg, Tyskland	100%	0,0%
Visual Art Spain S.L.	Madrid, Spanien	100%	0,0%
Visual Art USA Holding AB	Stockholm, Sverige	100%	0,0%
Visual Art USA Inc.	Chicago, USA	100%	0,0%
Visual Art Technologies UK Ltd.	London, Storbritannien	100%	0,0%
AdCityMedia AB	Stockholm, Sverige	100%	0,0%

Moderbolaget

KSEK	2024	2023
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Vid årets början	335 646	324 991
Inköp	469 489	10 654
Avyttring	-	-
Utgående balans 31 december	805 134	335 646
Redovisat värde den 31 december	805 134	335 646

Specifikation av moderbolagets direkta innehav av andelar i dotterföretag

Dotterföretag / Organisationsnummer / Säte	Antal andelar	Andel	Redovisat värde	
			2024-12-31	2023-12-31
Dise International AB / 556837-1784 / Varberg	14 248	100%	76 197	76 197
Digital Signage Solutions Sweden AB / 559072-2756 / Stockholm	1 667	100%	5 121	5 121
Grassfish Marketing Technologies GmbH / FN 270120 k / Wien	-	100%	135 524	135 524
In-store Experiences AB / 559316-7355 / Varberg	250	100%	25	25
Grassfish Sweden AB / 559340-6019 / Varberg	250	100%	74 800	74 800
MQ International AB / 556458-6948 / Lund	123 265	100%	43 980	43 980
Visual Art Sweden AB / 556585-8338 / Stockholm	1 464 535	100%	469 489	-

Not 31 Specifikationer till rapport över kassaflöden
Likvida medel - koncernen

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Följande delkomponenter ingår i likvida medel:		
Kassa och banktillgodohavanden	36 051	24 641
Summa enligt balansräkningen	36 051	24 641

Likvida medel - moderbolaget

KSEK	12/31/2024	12/31/2023
Följande delkomponenter ingår i likvida medel:		
Kassa och banktillgodohavanden	3 633	2 016
Summa enligt balansräkningen	3 633	2 016

Betalda räntor och erhållen utdelning

KSEK	2024	2023
Koncernen		
Erhållen ränta	1 012	132
Erlagd ränta	-9 959	-10 647
Moderbolaget		
Erhållen ränta	815	134
Erlagd ränta	-7 945	-9 479

Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet

KSEK	2024	2023
Koncernen		
Avskrivningar	-33 106	-27 202
Realisationsresultat	102	5 399
Förändringar i avsättningar	2 791	711
Övrigt	615	1 375
Summa	-29 599	-19 717
Moderbolaget		
Avskrivningar	-2 797	-2 932
Övrigt	309	156
Summa	-2 488	-2 776

Transaktioner som inte medför betalningar

KSEK	2024	2023
Koncernen		
Förvärv av tillgång genom leasingavtal	-5 623	39 692

Förvärv av dotterföretag och andra affärsenheter - koncernen

KSEK	2024	2023
Förvärvade tillgångar och skulder		
Immateriella anläggningstillgångar	25 817	-
Kundkontrakt	4 857	-
Kundrelationer	44 825	-
Varumärke	10 000	-
Materiella anläggningstillgångar	5 098	-
Finansiella anläggningstillgångar	-	-
Uppskjutna skatteskulder	-	-
Varulager	-	-
Rörelsefordringar	60 939	-
Likvida medel	14 112	-
Summa tillgångar	165 648	-
Långfristiga avsättningar	-	-
Långfristiga räntebärande skulder	6 938	-
Uppskjutna skatteskulder	13 321	-
Kortfristiga avsättningar	-	-
Kortfristiga rörelseskulder	97 705	-
Summa avsättningar och skulder	117 964	-
Köpeskilling	469 489	9 354
Utbetald köpeskilling	469 489	9 354
Avgår likvida medel i den förvärvade verksamheten	-14 112	-
Nyemission	-56 816	-
Påverkan på likvida medel	398 561	9 354
Reglering av säljarrevers 1)	899	2 554
Total påverkan likvida medel	399 460	11 908

1) avser reglering av säljarrevers hänförligt till förvärv av Dise International Ltd.

Avstämning av skulder som uppkommer från finansieringsverksamheten

KSEK	Skulder till kreditinstitut	Leasingskulder	Summa skulder härrörande från finansieringsverksamheten
Koncernen			
Utgående balans 2023	137 407	52 634	190 042
Kassaflöden	99 901	-9 669	90 231
Icke-kassaflödespåverkande förändringar	1 097	-7 837	-6 740
Förvärv av dotterbolag	-	6 938	6 938
Nya leasingavtal	-	-	-
Utgående balans 2024	238 405	42 066	280 471
Moderbolaget			
Utgående balans 2023	132 414	-	132 414
Kassaflöden	99 901	-	99 901
Icke-kassaflödespåverkande förändringar	933	-	933
Utgående balans 2024	233 248	-	233 248

Ej utnyttjade krediter

KSEK	2024	2023
Koncernen		
Ej utnyttjade krediter uppgår till	47 481	28 375
Moderbolaget		
Ej utnyttjade krediter uppgår till	47 481	28 375

Not 32 Händelser efter balansdagen

Efter räkenskapsårets utgång har Eiffel Investment Group SAS tecknat 875 000 nya B-aktier med stöd av teckningsoptioner. Emissionen godkändes vid den extra bolagsstämman den 14 mars 2025. Bolaget tillfördes genom detta 56 MSEK före emissionskostnader.

Not 33 Viktiga uppskattningar och bedömningar

Företagsledningen har med revisionskommittén diskuterat utvecklingen, valet och upplysningarna avseende koncernens viktiga redovisningsprinciper och uppskattningar, samt tillämpningen av dessa principer och uppskattningar.

VIKTIGA BEDÖMNINGAR VID TILLÄMPNING AV KONCERNENS REDOVISNINGSPRINCIPER

Vissa viktiga redovisningsmässiga bedömningar som gjorts vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper beskrivs nedan.

VIKTIGA KÄLLOR TILL OSÄKERHETER I UPPSKATTNINGAR

De källor till osäkerheter i uppskattningar som anges nedan avser sådana som innebär en signifikant risk för att tillgångars eller skuldernas värde kan komma att behöva justeras i väsentlig grad under det kommande räkenskapsåret.

NEDSKRIVNINGSPRÖVNING AV GOODWILL

Vid beräkning av kassagenererande enheters återvinningsvärde för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov på goodwill, har flera antaganden om framtida förhållanden och uppskattningar av parametrar gjorts. En redogörelse av dessa återfinns i not 11.

Not 34 Uppgifter om moderbolaget

Vertiseit AB är ett svenskregistrerat aktiebolag med säte i Varberg. Moderbolagets aktier är registrerade på Nasdaq First North Growth Market. Adressen till huvudkontoret är Kyrkogatan 7, 432 41 Varberg. Koncernredovisningen för år 2024 består av moderbolaget och dess dotterföretag, tillsammans benämnd koncernen.

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Vertiseitkoncernens rapportering innehåller ett antal nyckeltal, vilka används för att beskriva verksamheten och öka jämförbarheten mellan perioder. Dessa nyckeltal är inte definierade utifrån IFRS regelverk, men överensstämmer med hur koncernledning och styrelse mäter och följer upp bolagets utveckling.

Nyckeltal	Definition	Motivering
ARR (Annual Recurring Revenue)	Periodens sista månads återkommande SaaS-intäkter omräknade till 12 månader	Nyckeltalet indikerar förväntade återkommande SaaS-intäkter under kommande 12 månader och är ett väsentligt nyckeltal för branschjämförelse
Återkommande intäkter (SaaS)	Intäkter av återkommande karaktär från licens support av mjukvara (Software as a Service)	Nyckeltalet bedöms relevant då intäkterna härrör från det verksamhetsområde som är överordnat i bolagets strategi
Resultat före avskrivningar (EBITDA)	Rörelseresultat exklusive av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar	Nyckeltalet bedöms relevant för att utvärdera resultatet från den löpande verksamheten
Justerad EBITDA	Rörelseresultat exklusive av- och nedskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar, justerat för jämförelsestörande poster	Nyckeltalet bedöms relevant för att utvärdera resultatet från den löpande verksamheten, exklusive jämförelsestörande poster
Cash EBITDA	Justerad EBITDA-Capex. Justerad EBITDA reducerat med investeringar i produktutveckling	Nyckeltalet bedöms relevant för att utvärdera resultatet från den löpande verksamheten där även investeringar i produktutveckling beaktas
Rörelseresultat (EBIT)	Periodens resultat före finansiella poster och skatt	Nyckeltalet bedöms relevant för att utvärdera bolagets lönsamhet, oberoende av hur verksamheten finansierats
EBITDA-marginal	EBITDA i relation till nettoomsättningen	Nyckeltalet bedöms relevant för att utvärdera marginalen i den löpande verksamheten
EBIT-marginal	EBIT i relation till nettoomsättningen	Nyckeltalet bedöms relevant för att utvärdera marginalen i verksamheten, oberoende av hur den finansierats
Justerad EBITDA-marginal	Justerad EBITDA i relation till nettoomsättningen	Nyckeltalet bedöms relevant för att utvärdera resultatet från den löpande verksamheten, exklusive jämförelsestörande poster
Bruttomarginal	Nettoomsättning med avdrag för kostnad för Varu- och tjänstekostnader i relation till Nettoomsättning	Relevant nyckeltal för att utvärdera bruttoreultatet i verksamheten
Soliditet	Eget kapital i relation till Summa tillgångar	Relevant nyckeltal för att bedöma bolagets förmåga att uppfylla sina finansiella åtaganden, samt möjligheten till strategiska investeringar och utdelning
Nettoskuldsättning	Långfristiga och kortfristiga räntebärande skulder reducerat med likvida medel	Nyckeltalet bedöms relevant för att utvärdera bolagets finansiella styrka och stabilitet
SaaS-nyckeltal		
Churn Rate	Kundbortfall uttryckt som tappade licensintäkter i relation till totala licensintäkter	Relevant nyckeltal för att bedöma verksamhetens möjligheter till tillväxt
Growth Rate	Nettoförändring av ARR	Nyckeltalet bedöms relevant bolaghets utveckling då det avspeglar den samlade nettoförändringen av ARR
CAC (Customer Acquisition Cost)	Försäljnings- och marknadsföringskostnader (rullande 12 mån) per ny licens	Nyckeltalet underlättar att bedöma kostnaden för tillväxt avseende nya licenser
CAC Ratio	Försäljnings- och marknadsföringskostnader (rullande 12 mån) i relation till ny ARR-intäkt	Nyckeltalet är relevant för att bedöma möjligheterna till tillväxt avseende nya licenser
LTV (Lifetime Value per license)	Genomsnittlig intäkt per licens multiplicerat med förväntad livslängd av densamma	Nyckeltalet bedöms relevant för att bedöma bolagets framtida intäktpotential
LTV/CAC	Förväntad framtida intäkt per licens i relation till CAC	Nyckeltalet underlättar jämförelse med andra bolag med likartad karaktär på intäkter
Months to recover CAC	Antal månader för en licens nettointäkt att motsvara CAC	Relevant nyckeltal för att bedöma bolagets tillväxtpotential
ARPA (Average Revenue per Brand)	Genomsnittlig årlig intäkt per slutkund	Nyckeltalet bedöms relevant för att bedöma hur licensintäkterna per kund förändras
NRN (Net Revenue Retention)	Nettoförändring av ARR från befintliga slutkunder	Nyckeltalet bidrar till att utvärdera hur licensintäkterna utvecklas från befintliga kunder, utan hänsyn till nytillkomna kunder
SaaS Gross Margin	SaaS-intäkt reducerat med relaterade Varu- och tjänstekostnader i relation till SaaS-intäkt	Relevant nyckeltal för att utvärdera bruttoreultatet från bolagets SaaS-intäkter

STYRELSENS INTYGANDE

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed i Sverige och koncernredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarder som avses i Europaparlamentets och rådets förordning (EG) nr 1606/2002 av den 19 juli 2002 om tillämpning av internationella redovisningsstandarder.

Årsredovisningen respektive koncernredovisningen ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens ställning och resultat. Förvaltningsberättelsen för moderbolaget respektive koncernen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Årsredovisningen och koncernredovisningen har, som framgår ovan, godkänts för utfärdande av styrelsen och verkställande direktören den 7 april 2025. Koncernens rapport över resultat och övrigt totalresultat och rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 24 april 2025.

Varberg den 7 april 2025

Ann Öberg
Styrelseordförande

Vilhelm Schottenius
Styrelseledamot

Johanna Schottenius
Styrelseledamot

Adrian Nelje
Styrelseledamot

Jon Lindén
Styrelseledamot

Mikael Olsson
Styrelseledamot

Carl Backman
Styrelseledamot

Johan Lind
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har avlämnats den 7 april 2025
KPMG AB

Mikael Ekberg
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

REVISIONSBERÄTTELSE

Till bolagsstämman i Vertiseit AB (publ),
org. nr 556753-5272

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

UTTALANDEN

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Vertiseit AB (publ) för år 2024. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 37-70 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt IFRS Redovisningsstandarder som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och för koncernen.

GRUND FÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisornas ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

ANNAN INFORMATION ÄN ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-36. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS ANSVAR

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS Redovisningsstandarder som de antagits av EU.

Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

REVISORNS ANSVAR

- Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionsred i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.
- Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt

skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om huruvida det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen och koncernredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag och en koncern inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- planerar och utför vi koncernrevisionen för att inhämta tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för företag eller affärsenheter inom koncernen som grund för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och genomgång av det revisionsarbete som utförts för koncernrevisionens syfte. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

UTTALANDEN

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vertiseit AB (publ) för år 2024 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

GRUND FÖR UTTALANDEN

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsred i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisornas ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorsred i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS ANSVAR

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

REVISORNS ANSVAR

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt

god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelser skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Göteborg den dag som framgår av vår elektroniska signatur

KPMG AB

Mikael Ekberg

Auktoriserad revisor

REVISORS YTTRANDE OM BOLAGSSTYRNINGSRAPPORTEN

Till bolagsstämman i Vertiseit AB (publ),
org. nr 556753-5272.

UPPDRAG OCH ANSVARFÖRDELNING

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för år 2024 på sidorna 27-30 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vår granskning har skett med vägledning av FARs rekommendation RevR 16 *Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten*. Detta innebär att vi har planerat och genomfört granskningen för att med rimlig säkerhet uttala oss om att bolagsstyrningsrapporten inte innehåller väsentliga felaktigheter. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

UTTALANDE

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Den är förenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Göteborg den dag som framgår av vår elektroniska signatur

KPMG AB

Mikael Ekberg

Auktoriserad revisor

FINANSIELL KALENDER

7 APRIL 2025	ÅRSREDOVISNING 2024	17 JULI 2025	DELÅRSRAPPORT Q2 2025
24 APRIL 2025	DELÅRSRAPPORT Q1 2025	23 OKTOBER 2025	DELÅRSRAPPORT Q3 2025
24 APRIL 2025	ÅRSSTÄMMA 2025	12 FEBRUARI 2026	BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2025

Certified adviser

Bolagets Certified Adviser på Nasdaq First North Growth Market är Redeye AB
telefon +46 (0)8 121 57 690
certifiedadviser@redeye.se
www.redeye.se

Offentliggörande

Informationen i denna rapport lämnades, genom följande kontaktpersoners försorg, för offentliggörande torsdagen den 7 april 2025.

Kontaktinformation

Johan Lind
CEO / Mediakontakt
johan.lind@vertiseit.com
+46 (0)703 579 154

Jonas Lagerqvist
Deputy CEO / CFO / IR-kontakt
jonas.lagerqvist@vertiseit.com
+46 (0)732 036 298

Vertiseit AB (publ)
Kyrkogatan 7
SE-432 41 Varberg
www.vertiseit.se
+46 (0)340 848 11
Org nr. 556753-5272

INFORMATION TILL AKTIEÄGARE

Årsstämma

VÄLKOMMEN TILL ÅRSSTÄMMA

Årsstämma i Vertiseit AB (publ.) hålls torsdagen den 24 april 2025 kl 18.00 på Vertiseits huvudkontor, Kyrkogatan 7, Varberg.

ANMÄLAN OM DELTAGANDE

Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska vara registrerade i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken måndagen den 14 april 2025. Styrelsen önskar att de aktieägare som har för avsikt att delta i årsstämman till Bolaget anmäler sitt och eventuella biträdens deltagande vid stämman senast onsdagen den 16 april 2025.

Anmälan till årsstämman ska ske till bolaget på något av följande sätt:

- per post på adressen Vertiseit AB (publ), "Vertiseits Årsstämma", Kyrkogatan 7, 432 41 Varberg;
- via e-post till generalmeeting@vertiseit.com; eller
- per telefon +46 340 84811

I anmälan ska anges aktieägarens namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer samt i förekommande fall, uppgift om ställföreträdare, ombud eller biträde. Ombud samt företrädare för omyndig eller juridisk person anmodas att i god tid före stämman inge behörighetshandlingar till Bolaget. För att ha rätt att delta i extra bolagsstämman måste en aktieägare som låtit förvaltarregistrera sina aktier, förutom att anmäla sig till extra bolagsstämman, låta registrera aktierna i sitt eget namn så att aktieägaren blir upptagen i aktieboken per måndagen den 14 april 2025. Sådan registrering kan vara tillfällig (s.k. rösträttsregistrering) och begärs hos förvaltaren enligt förvaltarens rutiner i sådan tid i förväg som förvaltaren bestämmer. Rösträttsregistreringar som gjorts senast onsdagen den 16 april 2025 beaktas vid framställningen av aktieboken.

Information om anmälan hittas även på Bolagets hemsida www.vertiseit.com.

ANTAL AKTIER OCH RÖSTER

Vid tidpunkten för kallelsens utfärdande har Bolaget totalt 29 702 631 utestående aktier, vilka är fördelade på 2 429 510 A-aktier och 27 273 121 B-aktier. Varje A-aktie berättigar till en (1) röst och varje B-aktie berättigar till en tiondels (1/10) röst, motsvarande totalt 5 156 822,1 röster, varav 2 429 510 av rösterna representeras av A-aktier och 2 727 312,1 av rösterna representeras av B-aktier. Bolaget innehar vid tidpunkten för kallelsens utfärdande inte några aktier i eget förvar.

AKTIEÄGARES FRÅGERÄTT

Aktieägarna har rätt att, i enlighet med 7 kap. 32 § aktiebolagslagen, på stämman ställa frågor till Bolaget om de ärenden som ska tas upp på årsstämman och om Bolagets och koncernens ekonomiska situation. Den aktieägare som vill skicka in frågor i förväg kan göra det till Bolaget på adress Vertiseit AB (publ), Att: Styrelsen, Kyrkogatan 7, 432 41 Varberg eller per e-post generalmeeting@vertiseit.com.

VALBEREDNINGENS FÖRSLAG TILL STYRELSE ÅRSSTÄMMAN DEN 24 APRIL 2025

Ann Öberg - Styrelseordförande, föreslås för omval (invalid 2023)

Vilhelm Schottenius - Styrelseledamot, föreslås för omval (invalid 2009)

Adrian Nelje - Styrelseledamot, har avböjt omval (invalid 2008)

Jon Lindén - Styrelseledamot, föreslås för omval (invalid 2019)

Mikael Olsson - Styrelseledamot, föreslås för omval (invalid 2019)

Johanna Schottenius - Styrelseledamot, föreslås för omval (invalid 2020)

Carl Backman - Styrelseledamot, föreslås för omval (invalid 2024)

CONNECTING A WORLD OF RETAIL

Vertiseit är ett ledande plattformsbolag inom Retail Tech i Europa. Genom dotterbolagen Dise och Grassfish tillhandahåller koncernen SaaS-plattformar för Digital In-store och relaterade konsulttjänster. Bland bolagets kunder återfinns globala varumärken och retailers som nyttjar bolagets produkter och tjänster. Detta möjliggör en sammanhållen kundresa genom att knyta ihop det digitala och fysiska mötet för en stärkt kundupplevelse.