

Nya nordiska partnerframgångar för Resurs

Resurs stärker sin position som den ledande betalningslösningsspartnern för e-handel och fysiska butiker i Norden genom fem nya avtal som inkluderar nya partnerskap med Smarteyes, Porsche och Burdock Outdoor Group samt geografisk utvidgning av befintliga avtal med Daikin och Vianor.

– Att vi nu har skrivit avtal med dessa väletablerade handlare över hela Norden är ett starkt bevis på att vi ligger i framkant för att tillgodose behoven och den efterfrågan som finns hos handlare och deras kunder, oavsett bransch och marknad, för sömlösa betalningslösningar i framkant, säger Magnus Fredin, VD på Resurs.

I vissa fall rör det sig om helt nya partners, i vissa fall om befintliga avtal som nu utvidgas till nya nordiska marknader.

Daikin: Finansiering av hållbar uppvärmning

Värmepumpstillverkaren Daikin har sedan flera år ett väletablerat samarbete med Resurs på den norska marknaden. Nu har Daikin även valt Resurs för finansieringslösningar på den finska marknaden.

– Daikin Finland har valt att samarbeta med Resurs för att kunna erbjuda flexibla finansieringsalternativ till våra återförsäljare och för deras kunder. Att kunna finansiera sitt värmepumpsköp genom delfinansiering är ett bra alternativ som frigör eget kapital som kan användas till annat, säger Mikko Ropponen, General Manager, Daikin Finland.

”Smart Freedom” med Smarteyes i Danmark

Smarteyes ägs av Synoptik och har 18 butiker i Danmark. Genom konceptet ”Smart Freedom” erbjuder de delfinansiering av glasögon och andra produkter.

– Smarteyes letade efter en partner med starkt fokus på köppplevelse som kan erbjuda smidiga köpprocesser som stöttar butikerna och deras medarbetare i deras dagliga arbete med att erbjuda slutkunden den bästa finansieringslösningen, säger Kasper Pedersen, försäljningschef för Smarteyes Danmark.

Burdock Outdoor Group: Finansieringslösningar för jakt, fiske och friluftslivet i samarbete med Resurs

Två av Nordens ledande jakt-, fiske- och friluftssaktörer – Jaktia och Interjakt – gick under hösten 2023 ihop och bildade Burdock Outdoor Group, med en kombinerad kedjeomsättning på cirka 2 miljarder SEK. Efter att under flera år framgångsrikt samarbetat med Resurs kring

konceptet Jaktia Pay gäller det nya avtalet även finansieringslösningar för alla Interjakt-butiker. Sammanlagt omfattar avtalet cirka 100 butiker i de nu sammanslagna kedjorna.

– Burdock Outdoor Group består av franschisetagare genom franchisekedjan Jaktia, som vill och behöver kunna erbjuda sina kunder ett generöst och flexibelt finansieringserbudande. Här kunde Resurs möta våra behov på bästa sätt, vilket vi är mycket glada för, säger Sebastian M. Slettengren, CFO på Burdock Outdoor Group.

Vianor: Nordens största däck- och bilverkstadskedja

Vianor, Nordens största däck- och bilverkstadskedja, har sedan flera år ett samarbete på den svenska och norska marknaden. Nu skriver Vianor även avtal med Resurs för finansieringslösningar på den finska marknaden.

– Vianor erbjuder högkvalitativa skräddarsydda lösningar för att möta våra kunders behov och vi synliggör det genom våra fyra unika servicelöften. Ett av dessa är bekymmerslös betalning, och Vianor-kontot som tillhandahålls av Resurs är en viktig del i detta. Kontot hjälper till med kors- och merförsäljning och ger flexibla alternativ till kunden. Vi valde Resurs för att varumärket är välkänt och pålitligt, och för att de erbjuder bra kommersiella villkor, säger Vesa Laitinen, affärsområdeschef B2C för Vianor Oy.

Exklusiva förmåner med Porsche Card

Från och med mars erbjuds Porsches kunder i Sverige ett premium Mastercard som en del av ett nytt avtal med Resurs. Med kortet får Porsche-kunden exklusiva förmåner som tillgång till flygplatslounge och reseförsäkring, samt möjlighet till unika upplevelser.

– Vi strävar alltid efter att hitta partners som delar vår syn på vikten av kvalitet. Vi känner oss övertygade om att Resurs kommer leverera ett Porsche Card som motsvarar våra och våra kunders höga förväntningar, säger, Martin Wisnander, Head of Business Development, Porsche Sweden.

Om Resurs betallösningar

Resurs är verksamma i hela Norden och samarbetar med en rad butikskedjor vars verksamhet sträcker sig över landsgränserna. Idag samarbetar Resurs med några av Nordens största varumärken kring finansieringslösningar.

Några av de partners som valt Resurs är: **NetOnNet, Webhallen, Gigantti, Bauhaus, POWER, Biltema, Synsam, Gekås, Ving, Mekonomen, Jysk, Mio, Ticket, BMW, Euronics** och **Komplett**.

[Läs mer om Resurs erbjudande kring betal lösningar här](#)

Kontakt för mer information:

Måns Renntun, Chief Communication & Marketing Officer, +46-709-849620, mans.renntun@resurs.se

OM RESURS

Resurs är en ledande nordisk bank med en enkel filosofi: Vi vill skapa balans i människors vardagsekonomi. På den grunden bygger vi erbjudanden och tjänster inom lån, sparande och betalningar för butik och e-handel som utgår från människors liv och vardag, och som skapar långsiktiga värden för våra kunder och för samhället. Idag har vi en kundbas på drygt 6 miljoner privatkunder och 658 anställda i Norden.

Bifogade filer

[Nya nordiska partnerframgångar för Resurs](#)