



**DELÅRSRAPPORT
PER 31 DECEMBER**

2020

Paxman AB (publ)

KVARTAL 4

2020



Stabilt kvartal trots pandemin, med lovande tillväxt i nettoomsättningen i USA

- Koncernens omsättning uppgick till 18,2 (22,8) Mkr under årets fjärde kvartal. För helåret uppgick omsättningen till 78,0 (85,3) Mkr.
- Nettoresultatet uppgick till -11,0 (2,1) Mkr för årets fjärde kvartal, och det ackumulerade resultatet per 31 december uppgick till -19,2 (2,8) Mkr.
- EBITDA uppgick till -3,3 (-0,3) Mkr för det fjärde kvartalet, och till -1,0 (2,4) Mkr för helåret.
- Resultat per aktie uppgick till -0,69 (0,13) kr för årets fjärde kvartal, och till -1,2 (0,17) kr för helåret.
- Kassaflödet före finansieringsverksamheten uppgick till -2,7 (-2,1) Mkr för årets sista kvartal, och till -14,8 (-22,8) Mkr för årets samtliga månader.
- Nettokassan uppgick till -44,6 (-29,9) Mkr vid periodens slut.
- Antal installerade system under perioden januari – december 2020 uppgick till 345, med ytterligare 126 system i orderboken.



Väsentliga händelser under perioden

- I oktober godkände den sydkoreanska läkemedelsmyndigheten MFDS en öppen, randomiserad studie av Paxmans PSCS-system i samband med cellgiftsinducerat håravfall hos bröstcancerpatienter vid prestigefyllda Samsung Medical Center. Studien kommer att undersöka patienter inom åldersgruppen 20-69 år som nyligen diagnosticerats med kategori I-III-bröstcancer. Patienterna kommer att erhålla adriamycin och/eller taxaner som en neoadjuvant eller adjuvant behandling. Patientrekryteringen påbörjades i november 2020 med målsättningen att rekrytera 100 patienter under studiens första år.
- I slutet av oktober meddelade Paxman att den amerikanska hälsovårdsorganisationen AMAs redaktionella panel som arbetar med så kallade CPT-koder har beslutat att införa en kategori III-kod för skalpkylning. AMAs beslut är betydelsefullt för patienter över hela USA och förväntas förstärka skalpkylningens roll som en signifikant del av högkvalitativ cancervård för vårdgivare, samt säkerställa en kraftigt utökad tillgång för patienter. Vårdgivare och andra hälsovårdsaktörer förväntas kunna börja använda CPT-kod(er) för skalpkylning den 1 juli 2021.
- I början av december meddelade Paxman att bolagets distributör i Italien, Praesidia s.r.l., erhållit en order om 10 system av modellen PSCS2 för att tillgodose efterfrågan av skalpkylning hos Institute G. Pascale i Neapel. Sjukhuset är en ny användare av Paxmans skalpkylningssystem och med de 10 enheterna, som var och en behandlar två patienter samtidigt, kommer sjukhuset att kunna erbjuda skalpkylning till samtliga lämpliga cancerpatienter.

- I mitten av december meddelades att den ledande europeiska professionella organisationen för medicinsk onkologi, ESMO, har inkluderat skalpkylning som en kategori IIB-rekommendation för att motverka håravfall hos patienter som behandlas med cellgifter i sina kliniska praktiska riktlinjer. Rekommendationen är i linje med uppdateringen av US National Comprehensive Cancer Network® (NCCN®) kliniska praktiska riktlinjer för bröstcancer under 2019 (version 1.2019) i vilken skalpkylning inkluderades som en klass 2A-rekommendation, samt efterföljande uppdateringar av riktlinjerna för äggstockscancer, tubarcancer och bukhinne cancer. Den är även i linje med den uppdaterade "Guidance for the management of early breast cancer" av Cancer Australia tidigare i år.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- I början av januari meddelade Paxman att den amerikanska hälsovårdsorganisationen AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk skalpkylning". De båda CPT® Kategori III-koderna 0662T och 0663T träder i kraft den 1 juli 2021.
- I början av februari meddelade Paxman att bolagets styrelse, med stöd av bemyndigandet från årsstämman den 27 maj 2020, beslutat om en riktad nyemission av 1 600 000 aktier till en teckningskurs om 36,60 kronor per aktie. Bolaget tillförs genom nyemissionen cirka 59 MSEK före transaktionskostnader. Tecknarna i emissionen är de välrenommerade institutionella investerarna Creades AB (publ) och Alcur Fonder.

VD Richard Paxman har ordet

2020 var ett utmanande år för oss alla på många olika sätt. Jag är dock övertygad om att vi inledde 2021 som ett starkare bolag än någonsin tidigare, med mycket positiva utsikter av många olika anledningar. Det här är en position som vi har uppnått genom både uppföring och motståndskraft.

Det allmänna marknadsklimatet är fortsatt utmanande på grund av fortsatt påverkan av covid-19-pandemin. Trots detta kan vi glädjande nog meddela att våra intäkter under det fjärde kvartalet ökade med 4 % jämfört med föregående kvartal, med stöd av starka intäkter från vårt amerikanska dotterbolag. Våra intäkter under året översteg våra förväntningar vid årets slut. Våra regioner utanför Storbritannien och USA tappade visserligen 13 % jämfört med 2019, men samtidigt steg omsättningen med hela 9,4 % för vårt dotterbolag i USA. Paxmans resultat under detta utmanande år visar på våra starka relationer med vår växande kundbas, samt även att våra strategiska investeringar i USA har börjat ge utdelning.

Kostnaderna ökade under Q4 2020 jämfört med tidigare kvartal, framför allt inom material, förbrukningsvaror och service. Då äldre generationer av vårt skalpkylningssystem nu når slutet av sin livslängd beslutade vi att skriva av vårt lager med delar som används för service av dessa system. Vi förväntar oss att kunna uppnå förbättrade rörelsemarginaler under 2021. Vår finansiering från det statliga programmet för korttidspermittering i Storbritannien minskade, och dessutom ökade antalet arbetstimmar som en del av vårt arbete med vår tillväxtstrategi för 2021. Kostnaderna för helåret blev sammanlagt bara något högre än under 2019, varav en betydande andel utgjordes av nedskrivningar.

Kvartalets rörelseresultat och EBITDA påverkades av dessa lägre marginaler, men denna trend förväntas inte fortsätta framöver. Finansiella kostnader om 2,5 MSEK och växlingskursförluster om 5,8 MSEK under året bidrog också negativt, men som vi meddelat i tidigare rapporter är vi inte bekymrade över dessa växlingskursförluster för närvarande samtidigt som vi känner oss övertygade om att kunna reducera de finansiella kostnaderna framöver som en följd av den nyligen genomförda nyemissionen.

Vi beslutade om betydande kostnadsreduceringar under 2020 inom de områden där det var möjligt, men aldrig på bekostnad av våra patienter eller vår framtidsstrategi inom viktiga områden som kostnadsersättning i USA samt vår forskning och utveckling.

Våra fortsatta investeringar i aktiviteter för att främja kostnadsersättning i USA resulterade i den uppmuntrande nyheten att myndigheten AMA tagit fram CPT® kategori III-koder för mekanisk skalpkylning. Detta viktiga beslut förväntas bidra till en fortsatt expansion som ger allt fler patienter tillgång till skalpkylning från Paxman. Dessa CPT-koder, tillsammans med det omfattande arbete som bolaget bedriver inom kostnadsersättning, kommer att utöka patienttillgången och göra det möjligt för onkologicerter att erbjuda denna lösning till sina patienter som annars hade riskerat att drabbas av den allvarliga bieffekten cellgift-inducerat hårfall. Det här är en viktig katalysator för vår verksamhet, och en viktig strategi för att kunna nå ut till de patienter som använder sig av våra lösningar.

Våra forsknings- och utvecklingsprogram fortsatte att utvecklas positivt under 2020, med betydande framsteg för såväl framtidens skalpkylning som den lika viktiga utvecklingen av en miniaturiserad kylnings- och kompressionsprodukt för att motverka cellgiftsinducerade nervskador i händer och fötter. Detta är ett område som kännetecknas av ett omfattande icke uppfyllt medicinskt behov samtidigt som marknadspotentialen är lika hög som för cellgiftsinducerat hårfall. Våra totala investeringar i forskning och utveckling uppgick till 4 MSEK under 2020. En viktig sak att betänka i sammanhanget



är den senaste utgåvan av ASCOs årliga Report on Progress Against Cancer. Denna rapport lyfter fram både de viktigaste framstegen inom klinisk forskning under året och de områden som ASCO anser att forskningen borde fokusera på framöver. Årets rapport lyfte fram vikten av att reducera allvarliga bieffekter av cancerbehandling. Betydande framsteg inom cancerbehandlingsområdet gör att antalet människor som har överlevt cancer är rekordstort – denna siffra uppgår för närvarande till över 15,5 miljoner människor bara i USA. Många överlevare drabbas av allvarliga och kroniska biverkningar av cancer, inklusive smärta och bieffekter av cancerbehandlingar – så som perifera nervskador, nedsatt kognitiv förmåga och kardiotoxicitet. Detta påverkar livskvaliteten och utgör en betydande börda, inte bara för patienten utan även för hälsovårdssystemet. Identifiering av strategier för att minimera cancerrelaterad smärta och bieffekter av cancerbehandlingar är ett område med ett trängande behov av mer forskning, och det är ett prioriterat område för Paxman under 2021.

Jag var stolt över att meddela att Paxman erhöll cirka 59 MSEK före transaktionskostnader från den nyligen genomförda riktade nyemissionen, och vi välkomnar nu även de två välrenommerade institutionella investerarna Creades AB (publ) och Alcur Fonder som nya aktieägare. Den huvudsakliga målsättningen med denna kapitalanskaffning var att förstärka vår finansiella position samtidigt som vi kan fortsätta med genomförandet av vår kommersiella strategi. Under 2021 kommer vi att fokusera på att förstärka vår försäljningsorganisation med närvaro på plats samt via nya och etablerade regionala partners i viktiga regioner inklusive Kina, Indien, Europa och Mellanöstern. Dessa regionala satsningar kommer även att få stöd av en förstärkt marknadsorganisation i Storbritannien. Vi kommer dessutom att fortsätta med genomförandet av vår strategi för kostnadsersättning i USA, och därmed dra nytta av den positiva nyheten att AMA nyligen infört CPT kategori III-koder, samt fortsätta att investera i våra forsknings- och utvecklingsprojekt. Slutligen kommer vi att säkerställa att våra lån och krediter reduceras, och därmed att vi kan dra nytta av lägre finansiella kostnader.

Denna spännande investering säkerställer Paxmans stabilitet samtidigt som den kommer att utgöra en katalysator för fortsatt tillväxt under 2021. Vi hade aldrig kunnat nå så långt som vi har gjort utan det starka engagemang som våra seniora ledare och deras team har visat upp under årens lopp. Jag vill tacka alla dessa medlemmar av Paxman-teamet för deras hårda arbete och engagemang även under detta turbulenta år. Vi ser nu alla fram emot ett spännande 2021.

Huddersfield i februari 2021,

Richard Paxman, VD
Paxman AB (publ)

MARKNADSUTVECKLING

Europa

Storbritannien fortsatte att utvecklas väl under Q4 2020 inom både den allmänna och den privata sektorn, och under helåret 2020 såldes över 70 system till denna marknad. Storbritannien utgör fortfarande en guldstandard för skalpkylning, med Paxmans skalpkylning tillgänglig hos 98 % av alla allmänna och privata aktörer. Detta visar på bolagets globala potential.

Nederländerna och Frankrike utvecklades också väl under Q4 2020. Dessa marknader visar på Europas betydelse för Paxman, och under helåret 2020 noterade vi en ökad försäljning i Frankrike, Italien, Nederländerna och Schweiz. Den här tillväxten fick stöd av att skalpkylning nyligen inkluderats i riktlinjer för cancerbehandling. ESMO, den ledande europeiska professionella organisationen för medicinsk onkologi, har uppdaterat sina riktlinjer för klinisk praxis så att de nu inkluderar en kategori IIB-rekommendation för skalpkylning för att motverka håravfall hos patienter som behandlas med cellgifter. Riktlinjer för klinisk praxis ligger till grund för hur hälsovården bedrivs runt om i världen, och denna inkludering av ESMO kommer att bidra till en positiv förändring inom den stödjande cancervården. I samband med skapandet av våra framtidsstrategier är det av stor betydelse att ta med insikten om hur viktig den europeiska marknaden är för Paxman. Det gör att rekryteringen av vår första ansvariga regionschef för Europa utgör en viktig del av våra globala tillväxtplaner.

Asien

Japan utvecklades starkast av Paxmans marknader i Asien under 2020, även om försäljningen blev något lägre än förväntat på grund av covid-19-pandemin. Paxman kommer att utöka sitt fokus på Asien framöver genom att kombinera fortsatt tillväxt i Japan med en utökad satsning i Indien och rekrytering av en ansvarig regionschef, samt en förnyad strategi för marknads-etablering i Kina. I början av december inleddes en randomiserad klinisk studie med bröstcancerpatienter som utvärderar Paxman Scalp Cooling System vid Samsung Medical Centre i Seoul, Sydkorea med stöd av bolagets regionala partner TPC Korea (Nokwon). Denna partner arbetar även med att erhålla marknads-registrering av produkten.

Sydamerika

Paxmans regionala partners i Latinamerika ser positivt på framtiden och utsikterna inför resten av 2021 trots att de har märkt av en betydande påverkan av covid-19-pandemin. Brasilien visade upp en relativt god utveckling under 2020, men har framför allt börjat det nya året starkt med flera lagda order under Q1 2021. Paxmans samarbetspartner i Brasilien har historiskt sett varit starka inom den privata sektorn, men de har nyligen även börjat bearbeta den allmänna hälsovården. Paxman har även pågående diskussioner i ett antal latinamerikanska marknader med målsättningen att utöka sin närvaro under 2021.

Lovande inledning av 2021

Paxman har märkt av en stark internationell försäljning under den första halvan av Q1 2021 med beställningar från Italien, Ryssland, Brasilien, Frankrike, Polen, Indien, Nederländerna, Norge och Storbritannien.

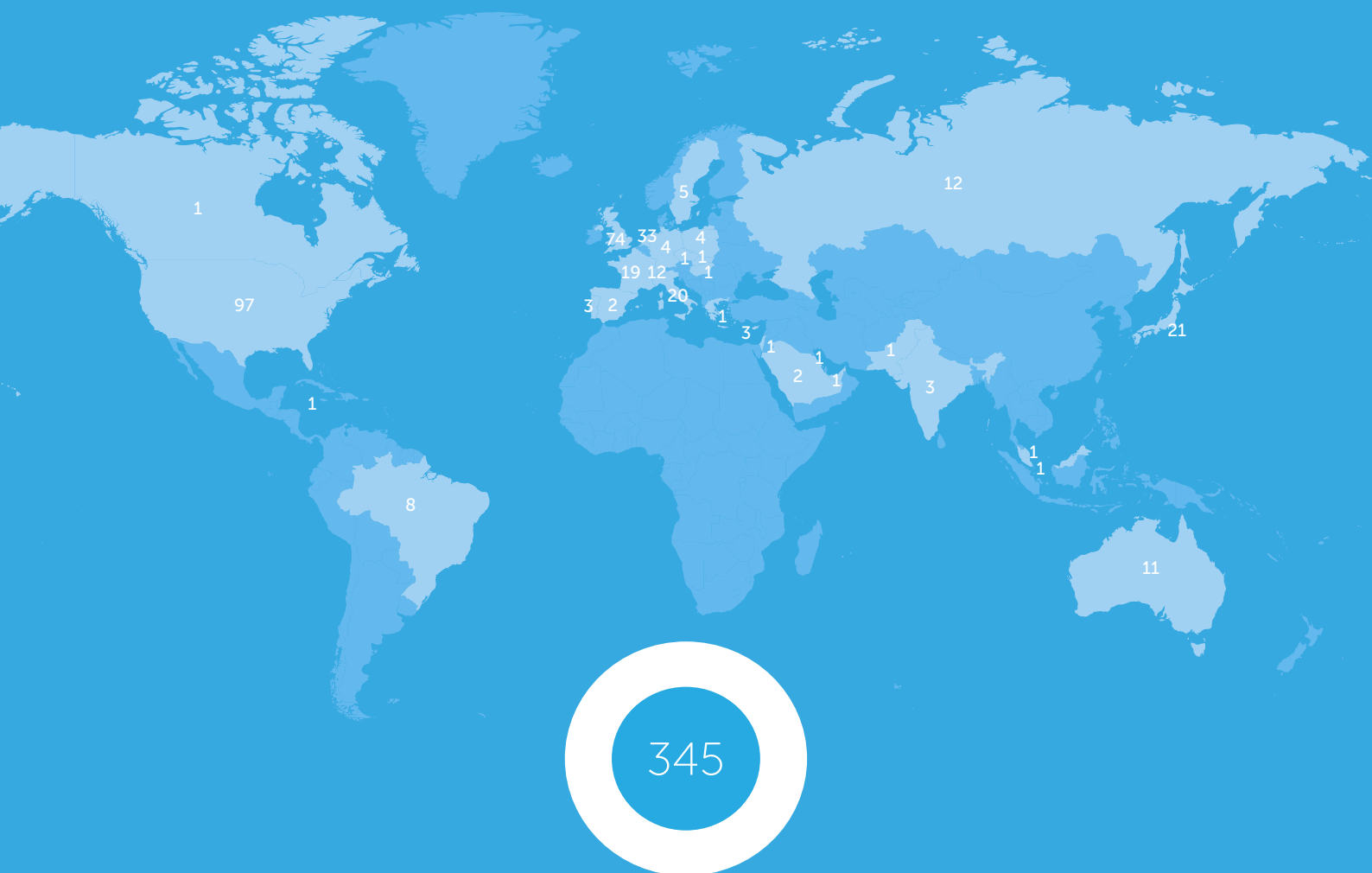
Mässor och konferenser

Paxman kommer att fortsätta att medverka vid virtuella utställningar och konferenser under 2021 tills dess att den globala pandemin är under kontroll. Bolaget fortsätter att lära sig nya sätt att kommunicera digitalt med intressenter, vilket har gett positiva resultat.

Paxman deltog vid flera virtuella konferenser under det fjärde kvartalet 2020, inklusive UKONS, San Antonio Breast Cancer Symposium samt London Global Cancer Week.

Under 2021 har bolaget redan medverkat vid Best of Breast, SABC Highlights at Fox Chase, och International Conference on Cancer Nursing samt anmält sig till Miami Breast Cancer Conference, St Gallen Breast Cancer Conference och AFIC, Frankrikes sammanslutning för onkologivård. Samtliga av dessa event genomförs under årets första kvartal.

Antal installerade system under perioden januari–december 2020



Antal installerade system under perioden januari–december 2020 + bekräftade order hittills under 2021

Totalsiffra för verksamheten för helåret 2020 samt hittills under 2021 (till och med den 25 februari 2021). Inkluderar antalet installerade system samt de order som ännu inte installerats.



KOMMENTARER TILL DELÅRSRAPPORTEN

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen för Q4 2020 uppgick till 18,3 MSEK, vilket motsvarar en nedgång om 20 % jämfört med Q4 2019. Verksamheten i Storbritannien fortsatte att påverkas mest av effekterna av covid-19-pandemin. En majoritet av Paxmans globala partners har påverkats av covid-19-restriktioner i form av bland annat försämrad tillgång till arbetsplatser, reduktion eller frysning av ej covid-19-relaterade investeringar, samt lägre kapacitet för att diagnostisera cancerpatienter.

Nu börjar dock förbättringar kunna skönjas trots covid-19-pandemin, och omsättningen i USA ökade med 9 % jämfört med samma period under 2019. På grund av bolagets starka första kvartal och ökande intäkter i USA uppgick skillnaden för helåret 2020 jämfört med föregående år endast till -8 %, från 85,2 till 78,1 MSEK. Paxman börjar dessutom märka av en förbättring i Storbritannien under Q1 2021, trots rådande covid-19-restriktioner.

EBITDA uppgick till -3,3 MSEK för Q4 2020, jämfört med -273 TSEK för samma period föregående år. Detta beror till viss del på engångsavskrivningar, samt även reducerat utnyttjande av statligt coronastöd i Storbritannien och utökade arbetstimmar inför implementering av bolagets reviderade tillväxtplaner. I likhet med tidigare kvartal har betydande avskrivningar och amorteringar genomförts avseende investeringarna i USA. EBITDA för helåret 2020 uppgick till -1,0 MSEK jämfört med 2,4 MSEK för samma period under 2019.

Rörelseresultatet för Q4 2020 uppgick till -6,6 MSEK. För helåret 2020 uppgick rörelseresultatet till -11,7 MSEK, jämfört med -6,0 MSEK för 2019. Rörelseresultatet påverkas naturligtvis även kraftigt av avskrivningar, vilket är en konsekvens av betydande investeringar i USA där skalpkylningssystemen redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning till ett värde om 26 MSEK. Från och med delårsrapporten för Q2 2020 har bolaget ändrat kategoriseringen av nettot för valutaexponeringen av interna poster, från att presenteras som övriga externa kostnader till att presenteras som finansiellt netto. Även jämförelsesiffrorna har räknats om. Motiveringen till denna omkategorisering är att de interna posterna inte är av operationellt slag. Även jämförelsetal för nyckeltal och data per aktie har räknats om.

Inga transaktioner med närstående har skett under rapporteringsperioden.

Kassaflöde

Även om kassaflödet påverkades negativt av de tidigare nämnda faktorerna så uppgick det till -1,7 MSEK, jämfört med -3,9 MSEK för Q3 2020. Kostnaden för ny finansiering utgör en signifikant skillnad jämfört med föregående period. Kassaflödet från investeringsaktiviteter har däremot minskat kraftigt till följd av ett medvetet strategiskt beslut att upprätthålla likviditetsnivåerna mot bakgrund av den nuvarande ekonomiska situationen.

Finansiell ställning

Koncernens totala skulder uppgick till 65,4 (56) MSEK den 31 december 2020, varav 48,2 (31,5) MSEK räntebärande. Ökningen är hänförlig till den ytterligare kredit som erhöles under 2020, varav en betydande andel är fortsatt tillgänglig för finansiering av ytterligare tillväxt på den amerikanska marknaden, samt den ytterligare finansiering som erhållits i Storbritannien i form av stöd till bolag som påverkats av covid-19-pandemin.

Anställda

Per den 31 december 2020 hade Paxman-koncernen totalt 50 anställda, varav 43 i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc.

Per den 31 december 2019 hade Paxman-koncernen totalt 48 anställda, varav 1 anställd i moderbolaget Paxman AB, 40 i Paxman Coolers Ltd och 7 i Paxman US, Inc.

Moderbolaget

Paxman AB (publ) är moderbolag i Paxman-koncernen och bildades i slutet av 2016. Verksamheten omfattar koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige.

Redovisningsprinciper

Paxman AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning. Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för PAXMAN AB (publ) försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Karlshamn den 25 februari 2021

PAXMAN AB (publ)

Per-Anders Johansson		Styrelsens ordförande
Maria Bech		Styrelseledamot
Robert Kelly		Styrelseledamot
Björn Littorin		Styrelseledamot
Glenn Paxman		Styrelseledamot
Richard Paxman		Styrelseledamot och verkställande direktör

För ytterligare information, kontakta Richard Paxman, VD, PAXMAN AB (publ)

Tel +44 7968 020641

richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som PAXMAN AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande klockan 12.00 CEST den 26 februari 2021.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Okt–dec 2020	Okt–dec 2019	Jan–dec 2020	Jan–dec 2019
Nettoomsättning	18 263	22 808	78 053	85 279
Aktiverat arbete för egen räkning	1 512	3 492	5 084	10 391
Summa rörelsens intäkter	19 775	26 300	83 137	95 670
Råvaror och förnödenheter	-9 939	-8 642	-32 449	-31 631
Övriga externa kostnader	-8 293	-11 761	-30 098	-37 347
Personalkostnader	-4 851	-6 170	-21 635	-24 254
Summa rörelsens kostnader	-23 083	-26 573	-84 182	-93 232
EBITDA	-3 308	-273	-1 045	2 438
Avskrivningar	-3 256	-2 428	-10 645	-8 398
Rörelseresultat	-6 564	-2 701	-11 691	-5 960
Finansiellt netto	-5 420	-649	-8 405	3 286
Resultat efter finansnetto	-11 983	-3 350	-20 096	-2 674
Skatt	930	5 456	910	5 430
Periodens nettoresultat	-11 054	2 106	-19 186	2 756

Koncernens balansräkning i sammandrag

Tkr	31 dec 2020	31 dec 2019
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	12 424	12 329
Materiella anläggningstillgångar	29 498	33 917
Finansiella anläggningstillgångar	5 777	6 547
Summa anläggningstillgångar	47 699	52 793
Varulager och pågående arbeten	13 746	11 861
Rörelsefordringar	11 989	18 716
Likvida medel	3 577	1 603
Summa omsättningstillgångar	29 312	32 180
Summa tillgångar	77 011	84 973
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	10 889	28 361
Summa eget kapital	10 889	28 361
Avsättningar för skatter	667	663
Summa avsättningar	667	663
Skulder till kreditinstitut	17 430	14 108
Summa långfristiga skulder	17 430	14 108
Skulder till kreditinstitut	30 800	17 344
Leverantörsskulder	10 957	19 895
Övriga kortfristiga skulder	6 268	4 602
Summa kortfristiga skulder	48 025	41 841
Summa eget kapital och skulder	77 011	84 973

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

Tkr	Okt–dec 2020	Okt–dec 2019	Jan–dec 2020	Jan–dec 2019
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 675	5 165	-8 483	-1 362
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 034	-7 327	-6 320	-20 827
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	272	3 064	16 777	23 344
Periodens kassaflöde	-2 437	902	1 974	1 155
Likvida medel vid periodens början	6 014	701	1 603	448
Likvida medel vid periodens slut	3 577	1 603	3 577	1 603

Förändringar av koncernens eget kapital

Tkr	Jan–dec 2020	Jan–dec 2019
Ingående balans per 1 januari	28 361	25 394
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	1 242	-25
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument	472	236
Periodens resultat	-19 186	2 756
Utgående balans per balansdagen	10 889	28 361

Nyckeltal

Tkr	Okt–dec 2020	Okt–dec 2019	Jan–dec 2020	Jan–dec 2019
Rörelsemarginal, %	Neg	Neg	Neg	Neg
EBITDA, Tkr	-3 308	-273	-1 045	2 438
Soliditet, %	14,1	33,4	14,1	33,4
Nettokassa, Tkr	-44 653	-29 849	-44 653	-29 849
Börsvärde vid periodens slut, Tkr	406 718	960 750	406 718	960 750

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Okt–dec 2020	Okt–dec 2019	Jan–dec 2020	Jan–dec 2019
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-
Summa rörelseintäkter	-	-	-	-
Övriga externa kostnader	-1 364	-530	-3 110	-2 110
Personalkostnader	-	-273	-512	-1 355
Summa rörelsens kostnader	-1 364	-803	-3 622	-3 465
Rörelseresultat	-1 364	-803	-3 622	-3 465
Finansnetto	-515	-240	-1 662	-620
Resultat efter finansnetto	-1 879	-1 043	-5 284	-4 085
Skatt	-	-	-	-
Periodens nettoresultat	-1 879	-1 043	-5 284	-4 085

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	31 dec 2020	31 dec 2019
Tillgångar		
Aktier i koncernföretag	26 228	25 756
Summa anläggningstillgångar	26 228	25 756
Fordringar på koncernföretag	46 867	45 901
Övriga kortfristiga fordringar	654	564
Likvida medel	50	50
Summa omsättningstillgångar	47 571	46 515
Summa tillgångar	73 799	72 271
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	39 675	44 487
Summa eget kapital	39 675	44 487
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	9 480	13 740
Summa långfristiga skulder	9 480	13 740
Skulder till kreditinstitut	23 840	13 640
Övriga kortfristiga skulder	136	182
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	668	222
Summa kortfristiga skulder	24 644	14 044
Summa eget kapital och skulder	73 799	72 271

Data per aktie

	Okt–dec 2020	Okt–dec 2019	Jan–dec 2020	Jan–dec 2019
Resultat per aktie, kr ¹⁾	-0,69	0,13	-1,20	0,17
Resultat per aktie vid full utspädning, kr ²⁾	-0,69	0,13	-1,20	0,17
Eget kapital per aktie, kr ¹⁾	0,68	1,77	0,68	1,77
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr ¹⁾	-0,10	0,32	-0,53	-0,08
Börskurs vid periodens slut, kr	25,40	60,00	25,40	60,00
Antal aktier vid periodens slut, st	16 012 500	16 012 500	16 012 500	16 012 500
Antal aktier vid periodens slut vid full utspädning, st ²⁾	16 080 978	16 080 978	16 080 978	16 080 978
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden, st	16 012 500	16 012 500	16 012 500	16 012 500
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden vid full utspädning, st ²⁾	16 080 978	16 080 978	16 080 978	16 080 978

1) Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

2) Per den 31 december 2020 hade bolaget ett utestående optionsprogram, riktat till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd i Huddersfield. Beslut om utgivande av teckningsoptioner fattades vid årsstämman den 23 maj 2019, och optionerna emitterades omgående därefter. Totalt har 68 478 teckningsoptioner emitterats, med åtföljande rätt att teckna högst 68 478 nya aktier i bolaget.

Optionerna ger innehavarna rätt att teckna aktier från och med juni 2020 och fram till och med juni 2029, till en teckningskurs om 65,37 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande uppgår utspädningseffekten till 0,4 % av det totala antalet aktier i bolaget. Teckningsoptionerna har emitterats vederlagsfritt och förmånen har därmed, enligt gällande redovisningsprinciper, värderats till marknadsvärde. Totalt kommer Paxman Coolers Ltd's personalkostnader därmed att belastas med 1,4 Mkr över tre år (utan någon kassaflödeseffekt).

ÖVRIG INFORMATION

Paxman - verksamhetsbeskrivning

Paxman utvecklar och erbjuder Paxman Scalp Cooling System, ett marknadsledande skalpkylningssystem för att motverka håravfall i samband med cellgiftsbehandling.

Systemet används idag vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien samt Oceanien, och fler tillkommer löpande. Bolaget utvecklar även en medicinsk kylnings- och kompressionsprodukt för att motverka nervskador i händer och fötter i samband med cellgiftsbehandling (CIPN).

Bolaget grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Glenn insåg att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning och utvecklade ett vätskebaserat system tillsammans med sin bror.

Idag är Glenn och Sues son Richard Paxman VD för Paxman, och dottern Claire Paxman innehar posten

som bolagets Director of Strategic Initiatives. Deras förståelse för hur viktigt det är för cancerpatienter att få behålla håret, och därmed en viss kontroll över sitt dagliga liv, genomsyrar hela Paxmans verksamhet. Bolagets vision är att göra skalpkylning tillgängligt för alla cellgiftspatienter i hela världen.

Paxman har under de senaste årtiondena satsat stort på klinisk forskning och utveckling, och därefter även på en målmedveten global expansion. Bolaget har genomfört flertalet framgångsrika kliniska studier tillsammans med ledande kliniker och cancercenter över hela världen, inklusive världens första randomiserade multicenterstudie med ett skalpkylningssystem.

Forskning och utveckling

Paxman bedriver ett intensivt forsknings- och utvecklingsarbete för att hela tiden fortsätta att förfinas skalpkylningssystemets effektivitet och användarvänlighet. Sedan början av 2019 utvecklas även en portabel kompressions- och kylningsprodukt för att motverka den närliggande indikationen cellgiftsinducerad neuropati (CIPN) som orsakar nervskador i händer och fötter.

En betydande andel av Paxmans forsknings- och utvecklingsarbete bedrivs i samarbete med ett multidisciplinärt forskarteam vid Huddersfield universitet. Forskarteamet har expertkunskap inom relevanta områden så som biologisk och kemisk forskning kring hårsäckar samt produktutveckling. I februari 2019 formaliserades samarbetet till Paxman Scalp Cooling Centre, världens första multidisciplinära forskningscenter inom skalpkylning. Satsningen innebär att parterna investerar totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser under de första fem åren. Paxmans investering under det första året täcks av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK.

Paxmans forskningssamarbete med National University Hospital, Singapore (NUH) för utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressionssystem som motverkar CIPN tog betydande steg framåt under 2020. CIPN-systemet är på god väg mot en färdigställd alfaprototyp, och förhoppningen är att ha åtminstone 20 maskiner redo under 2021 för kliniska studier i Singapore. Data från dessa studier kommer att användas i den regulatoriska dokumentation som behövs för att etablera kylnings- och kompressions-systemet som en ny medicinsk produkt, initialt i Singapore, och kort därefter i Europa och sedan i USA. Bolaget kunde även meddela att Prof. Charles Loprinzi vid the Mayo Clinic i Rochester, USA anslutit som ny medlem i Paxmans advisory board. Prof. Loprinzi är en av världens främsta opinionsbildare inom CIPN-området och huvudförfattare av de CIPN-riktlinjer som ASCO gav under 2020.

Kostnadstäckning och relaterade aktiviteter

Tillsammans med specialiserade konsulter arbetar Paxman intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. De inkluderar den amerikanska myndigheten AMA, och i oktober 2020 kunde Paxman meddela att AMA kommer att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning som förväntas vara redo att användas i början av juli 2021. Bolaget var även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i NCCNs nationella riktlinjer för bröstcancerbehandling i USA, vilket uppnåddes i mars 2019. I mars 2020 inkluderade NCCN även skalpkylning i sina riktlinjer för behandling av äggstockscancer, tubarcancer och bukhinsecancer. I början av januari meddelades att AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk

skalpkylning". De båda CPT® Kategori III-koderna 0662T och 0663T träder i kraft den 1 juli 2021. Dessa framsteg förväntas leda till en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning. Dessutom stödjer Paxman initiativ på delstatsnivå för att införa lagar som gör det obligatoriskt för hälsovårdsplaner att stå för skalpkylningskostnader.

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer Paxman även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Det inkluderar ett nära samarbete med HairToStay, en organisation som bidrar finansiellt till patienter som inte har råd att bekosta sin egen skalpkylning. För att hedra Sue Paxman har parterna startat en separat fond i hennes namn som riktar sig specifikt till mammor med mycket låga inkomster.

Mål och framtidsutsikter

Paxmans långsiktiga mål är att alla patienter som genomgår cellgiftsbehandling ska ha tillgång till skalpkylning, och att Paxman Scalp Cooling System ska vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen.

Bolaget utökade under 2020 sin position som överlägsen global marknadsledare med 345 sålda och/eller installerade system i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien och Oceanien. Förutom USA är Asien på väg att bli en allt viktigare region för Paxman med Japan som den ledande enskilda marknaden. Paxman erhöll marknads-godkännande (Shonin) i Japan för användning vid behandling av solida tumörer inklusive bröstcancer i mars 2019, och därefter inleddes omfattande marknadsaktiviteter tillsammans med distributören CMI. 50 system levererades till Japan under 2019, och när coronavirus-situationen är under kontroll bedömer bolaget att det finns goda möjligheter att leverera en fortsatt stark försäljning i Japan under de kommande åren. Utöver Japan är Paxman redan etablerat på fler marknader i Asien som Indien, Malaysia, Singapore och Pakistan, och bolaget utvärderar dessutom olika alternativ för en lansering

på den mycket stora kinesiska marknaden. För att ytterligare öka den globala tillväxttakten kommer Paxmans kommersiella strategi för 2021 att fokusera på att förstärka bolagets försäljningsorganisation, med närvaro på plats samt via såväl nya som etablerade distributionspartners i viktiga regioner inklusive Kina, Indien, Europa och Mellanöstern. För att ge stöd till dessa regionala satsningar utökas även marknadsorganisationen i Storbritannien. Paxman kommer även att fortsätta att driva bolagets strategi för kostnadsersättning i USA, och därmed dra nytta av det nyligen presenterade framsteget i form av CPT kategori III-koder, samt fortsätta investera i sin forsknings- och utvecklingssatsningar.

Paxman kommer även att fortsätta med omställningen från att sälja utrustning till kliniker till den nya affärsmodellen som ger Paxman ersättning för varje behandling. Affärsmodellen är implementerad fullt ut i USA, och en liknande modell används i Mexiko i samarbete med licenspartnern Teva. En modifierad variant används i Japan där bolaget säljer skalpkylningssystem till distributören samt erhåller ersättning för varje såld personlig kylhätta. Denna modell införs även gradvis på fler marknader i takt med att bolaget kan börja erbjuda sin senaste PSCS-modell.

Chasing **Zero** Hair Loss During Chemotherapy

Risker och osäkerhetsfaktorer

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2019 på sidorna 43-45.

Aktien

Paxmans aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 549300OT2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgick den 31 december 2020 till 16 012 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Varje aktie berättigar till en (1) röst på Paxmans bolagsstämma. Det förekommer inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktier i Paxman.

Ägarförhållanden

En förteckning över Paxmans tio största aktieägare finns tillgänglig på www.Paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 31 december 2020 uppgick de 10 största ägarnas innehav till 78,60 % av bolagets samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 963 individuella aktieägare.

Årsstämma 2021

Paxman AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn onsdagen den 26 maj 2021 klockan 15.00 CEST. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn.

Valberedning

Paxmans valberedning inför årsstämman 2021 består av följande tre ledamöter:

- Jens Listerö, valberedningens ordförande och representant för Björn Littorin
- Glenn Paxman, styrelseledamot och majoritetsägare
- Roger Johansson, representant för CIMON Venture Trust AB

Kontaktpuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.Paxman.se.

Bolaget

Paxman AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pirgatan 13, SE-374 35 Karlshamn. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Ltd, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Ltd och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Ltd, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB (publ).

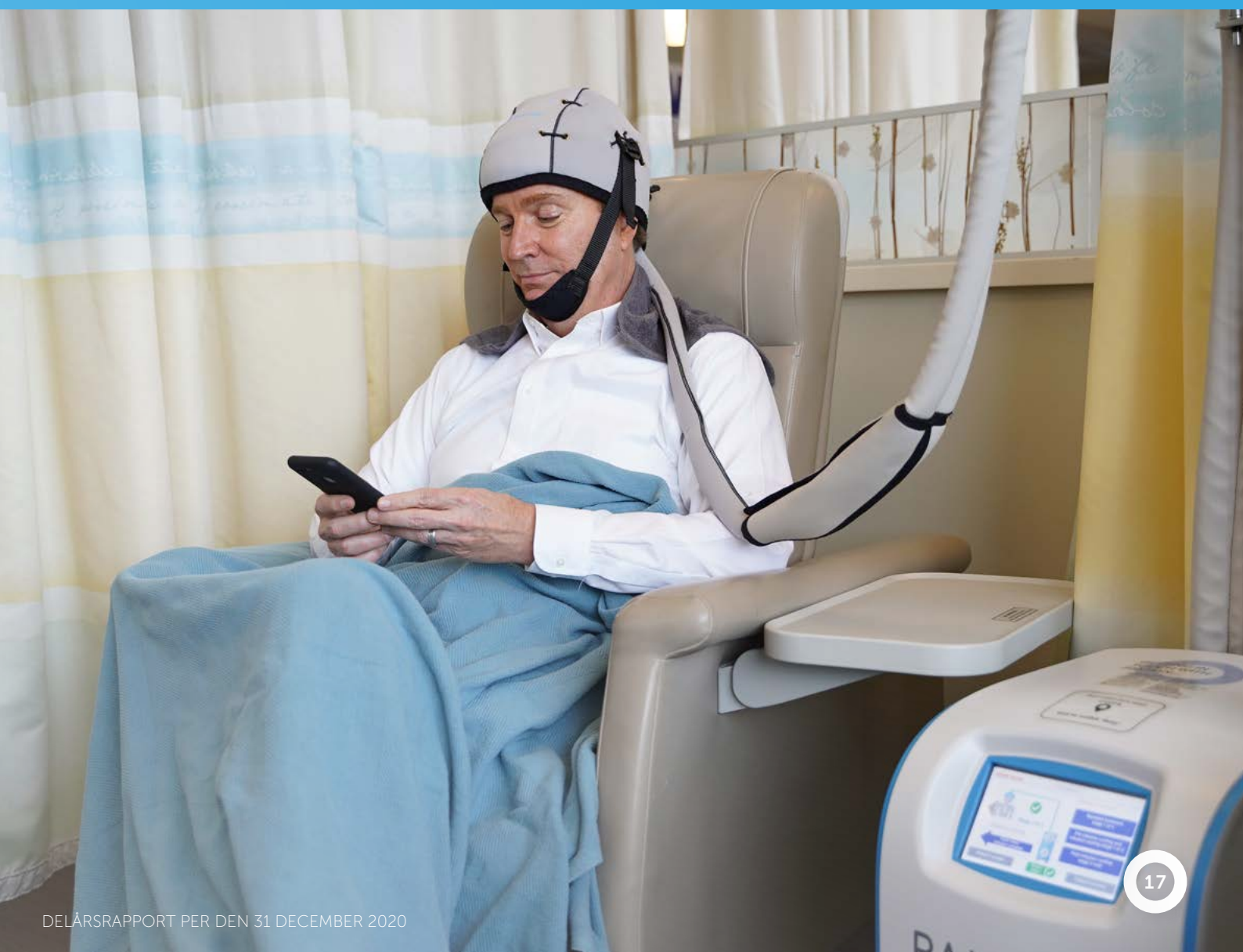
E-mail: info@Paxmanscalpcooling.com
www.Paxmanscalpcooling.com
www.Paxman.se
www.PaxmanUSA.com

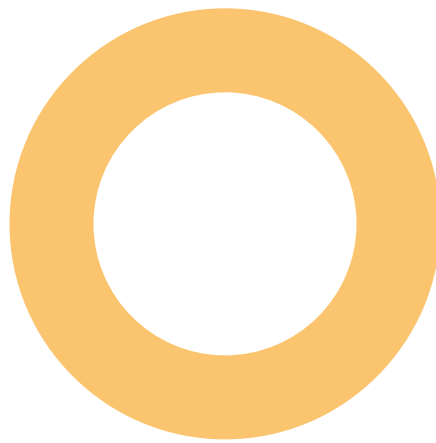
FNCA Sweden AB är bolagets Certified Adviser och nås via info@fnca.se samt 08-528 003 99.

Informationsgivning

Årsredovisning för 2020 publiceras		7 maj 2021
Delårsrapport januari–mars 2021		26 maj 2021
Årsstämma 2021		26 maj 2021
Delårsrapport april–juni 2021		27 augusti 2021
Delårsrapport juli–september 2021		19 november 2021

Paxmans delårsrapporter samt årsredovisningar finns tillgängliga på www.paxman.se. Där finns även bolagets nyhetsbrev som publiceras månadsvis.





PAXMAN^o
CHANGING THE FACE OF CANCER



HONEYBADGER
COPYWRITING & CONSULTING

Denna rapport har tagits fram av Paxman tillsammans med IR-kommunikationsbyrån **Honeybadger**.

www.honeybadger.se



Chasing Zero Hair Loss During Chemotherapy