

PERSONALIZED MEDICINE AND BETTER LIFE

VUOSIKERTOMUS 2022

modulight

Sisällys

Modulight lyhyesti	2
Vuosi 2022 lyhyesti	3
Vuoden 2022 kohokohdat	4
Toimitusjohtajan katsaus	5
Strategia	7
Tuotteet ja palvelut	8
Vastuullinen liiketoiminta	9
Caset	18
Hallituksen toimintakertomus	22
Konsernin tilinpäätös	28
Konsernitilinpäätöksen liitetiedot	31
Emoyhtiön tilinpäätös	39
Emoyhtiön tilinpäätöksen liitetiedot	41
Tilintarkastuskertomus	49
Hallitus	51
Johtoryhmä	52
Tietoja osakkeenomistajille	53

Modulight lyhyesti

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpä- ja silmäsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan.



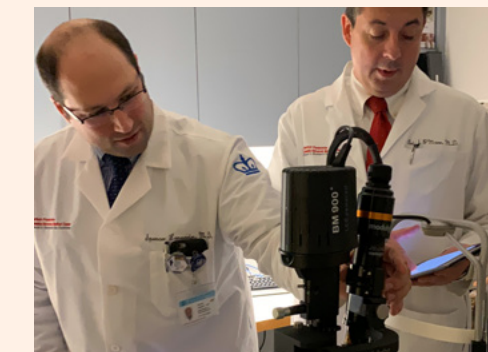
Modulightilla on yli 20 vuoden kokemus lääketieteen sovelluksista sekä lasereiden ja optiikan kehittämisestä ja valmistamisesta. Vuodesta 2014 lähtien yhtiö on keskittynyt toimittamaan laserratkaisuja lääke- ja biolääketieteen aloille. Modulight on erityisesti ollut mukana kehittämässä erilaisia laserpohjaisia hoitotapoja onkologian (syövän hoidon) ja oftalmologian (silmäsairauksien) indikaatioihin eli käyttötarkoituksiin.

Modulightin lasertuotteita käytetään myös muissa tuotteissa, joissa laserteknologia tuo merkittävää lisäarvoa esimerkiksi parantamalla

asiakkaan oman tuotteen tai palvelun toiminnallisuutta, suorituskykyä tai valmistettavuutta.

Modulight hakee kasvua erityisesti Yhdysvaltain markkinoilta. Muut kohdemarkkina-alueet ovat Eurooppa ja Aasia. Yhtiön tuotteita viedään kaikkiin maanosiin.

Tammikuussa 2023 Modulight sai Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaiselta FDA:lta myyntiluvan kostean silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon tarkoitettulle laserlaitteelleen Yhdysvalloissa.



Vuosi 2022 lyhyesti

Vuoden 2022 aikana Modulightin tuotekehitysputki kasvoi 24 projektista ennätyselliseen 27 projektiin. Useat projektit edistyivät merkittävästi, ja isojen monikansallisten yhtiöiden osuus kasvoi.

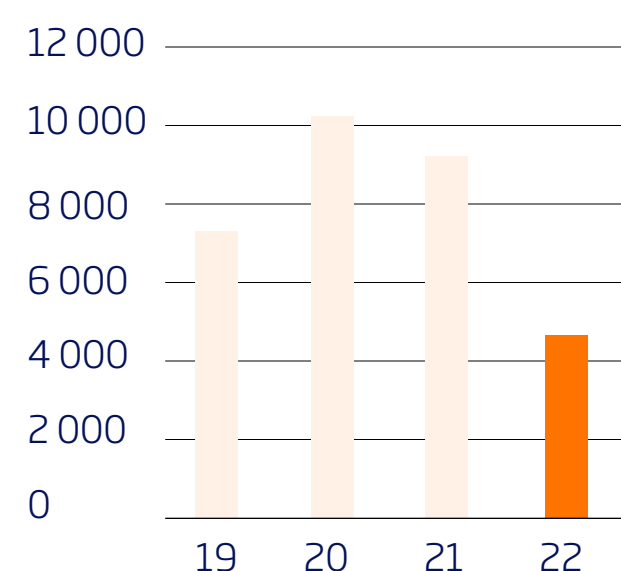
Syksyllä 2022 Modulight päivitti strategiansa ja taloudelliset tavoitteensa strategiakaudeksi 2023–2025. Yhtiön tavoitteena vuosille 2023–2025 on vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu sekä paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökateella (EBITDA-%) mitattuna.

Päivitetyn strategian mukaisesti yhtiö suuntasi enemmän voimavaroja Yhdysvaltojen markkinoille ja Go-to-Market-toiminnan edistämiseen. Yhdysvaltojen itärannikolle avattiin ensimmäinen tuotetukikeskus. Myös uusia liiketoimintamalleja tunnistettiin: hoitokertakohtaiseen maksuun perustuvan (PPT-) pilvistrategian nopeuttamiseen lyhyellä aikavälillä avautui lisää mahdollisuuksia.

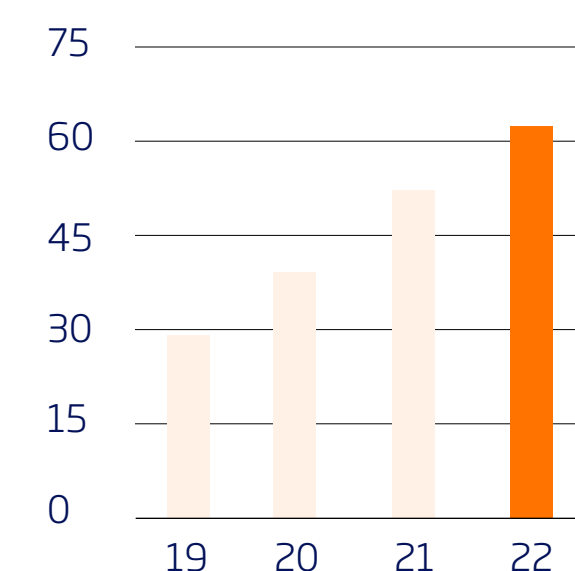
Liikevaihto laski vuoden 2022 aikana 4,6 miljoonaan euroon, kun se edellisenä vuonna oli 9,1 miljoonaa euroa. Kasvustrategian toteuttamisen vuoksi käyttökate (EBITDA) oli -5,9 miljoonaa euroa (0,5 miljoonaa euroa). Kattavan strategiatyön ohessa tehty markkina-analyysi vahvisti yhtiön päätöstä kiihdyttää investointeja kasvustrategian toteuttamiseksi liikevaihdon laskusta huolimatta.

Strategian toteutuksen konkreettisena edistymisenä voidaan myös pitää tilikauden jälkeen saatua Yhdysvaltojen myyntilupaa. Tammikuussa 2023 Modulight sai Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaiselta FDA:lta myyntiluvan koston silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon tarkoitettulle laserlaitteelleen Yhdysvalloissa.

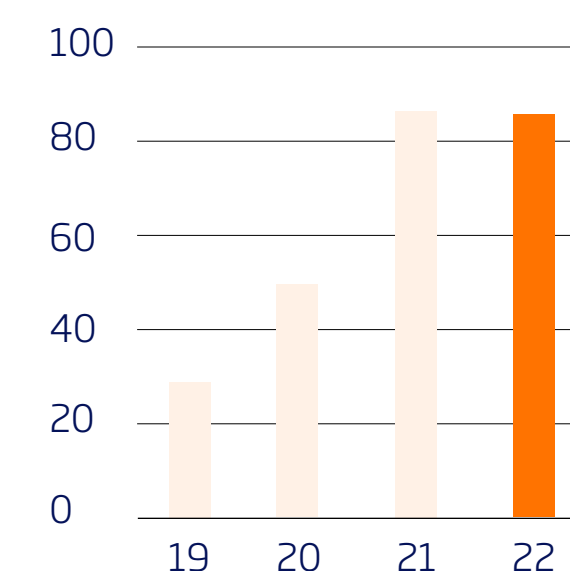
LIKEVAIHTO, 1000 EUR



HENKILÖSTÖ



OMAVARAISUUSASTE, %



AVAINLUVUT, KONSERNI

1 000 euroa ellei toisin mainittu	1-12/2022	1-12/2021
Liikevaihto	4 599	9 071
Käyttökate (EBITDA)	-5 936	461
Käyttökate (EBITDA), %	-129,1	5,1
Liiketulos (EBIT)	-7 792	-753
Liiketulos (EBIT), %	-169,4	-8,3
Tilikauden tulos	-8 552	-5 061
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,20	-0,15
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-13 694	-9 617
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-19 630	-9 156
Käteisvarat ja muut rahavarat ¹⁾	43 870	62 978
Nettovelka ¹⁾	-35 586	-53 415
Velkaantumisaste ¹⁾ , %	-52,7	-70,1
Omaisuusaste ¹⁾ , %	86,3	87,0
Henkilöstömäärä (FTE) ¹⁾	62	52

¹⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Kokemus vuosina

20+

Projektien määrä
vuoden lopussa

27

Asiakaskunnassa
kansainvälisiä
pörssiyrityksiä

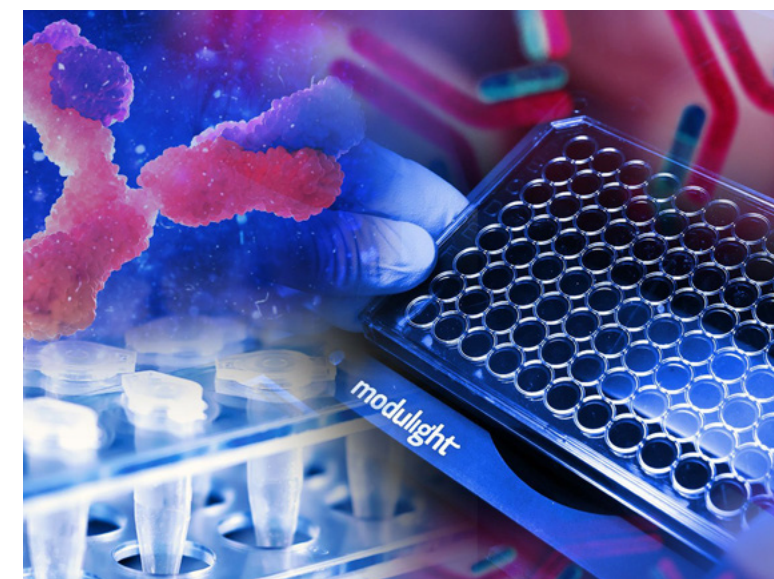
10+

Vuoden 2022 kohokohtat

Projektien kokonaismäärä oli vuoden lopussa

27

Isojen monikansallisten yhtiöiden osuus kasvoi, ja asiakaskuntaan tuli myös maailman suurimpiin kuuluvia lääkeyhtiöitä.



Tuotekehitysputki edistyi, ja hoitokertakohtaiseen maksuun perustuvan (PPT-) pilvistrategian nopeuttamiseen lyhyellä aikavälillä avautui lisää mahdollisuuksia.

Modulight uudisti strategiaansa ja suunnasi enemmän voimavaroja USA:n markkinan ja Go-to-Market-toiminnan edistämiseen.



Asiakastapaamiset ja Modulightin alalla tärkeä messutoiminta lisääntyivät merkittävästi loppuvuodesta alkaen.

Tammikuussa

2023

Modulight sai Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaiselta FDA:lta myyntiluvan kostean silmänpohjan ikäräppöman (AMD) hoitoon tarkoitetulle laserlaitteelle Yhdysvalloissa.

Haastava vuosi takana - myönteisiä odotuksia tulevasta

Vuosi 2022 oli meille kokonaisuudessaan haastava ja pettymys. Alkuvuodesta toimintaympäristömme oli vaikea, mutta loppuvuodesta tilanne helpottui, ja saimme käännettyä liiketoimintaamme parempaan suuntaan. Näemme piristymistä toimintaympäristössä niin messuilla, asiakasvierailujen määrissä, digitaalisissa kanavissa kuin kliinisessä toiminnassakin. Vahvan taseemme ansiosta pystyimme kiihdyttämään strategiaamme toteuttamista liikevaihdon laskusta huolimatta ja reagoimme myös toimintaympäristön muutoksiin terävöittämällä markkinastrategiaamme. Laajan strategiatyön osana tilaamamme markkina- ja kilpailukykykysely vahvisti aikaisemman analyysimme tuotteemme kilpailukyvyistä ja markkinapotentiaalista. Huolellisen arvioinnin pohjalta päätimme jatkaa investointien kiihdyttämistä ja kasvustrategian toteuttamista myynnin laskusta huolimatta. Tavoitteenamme on kasvaa voimakkaasti jokaisena kalenterivuonna ja palata vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023-2025.

Koronaviruspandemiaan liittyvät matkustusrajoitukset ovat hidastaneet asiakkaidemme tutkimusprojekteja ja omia myyntiponnisteluja jo pitkän aikaa. Vaikutukset olivat edelleen nähtävissä laite-toimituksissamme pitkien myyntisykliensä takia. Lisäksi rahoitusmarkkinoilla tapahtuneet muutokset vaikeuttivat joidenkin asiakkaidemme tuotekehityshankkeiden rahoitusta. Vuoden jälkimmäisellä puoliskolla pandemian vaikutukset alkoivat viimein vähentyä, ja pystyimme lisäämään myynti- ja markkinointitoimiamme. Asiakastapaamiset ja alallamme tärkeä messutoiminta ovat lisääntyneet merkittävästi viime kuukausina. Myös investointeja ja toimituksia hidastanut komponenttipula helpotti osittain vuoden edetessä.

Liikevaihtomme laski vuoden 2022 aikana 4,6 miljoonaan euroon, kun se edellisenä vuonna oli 9,1 miljoonaa euroa. Kasvustrategiamme toteuttamisen vuoksi käyttökattamme (EBITDA) oli -5,9 miljoonaa euroa (0,5 miljoonaa euroa). Olemme luonnollisesti pettyneitä siihen, että kymmenen

vuotta kestänyt kannattava kasvuhistoriamme katkesi, sillä olemme Modulightissa olleet erityisen ylpeitä hyvästä tuloksenteokkyvystämme.

Vahvan taseemme avulla olemme pystyneet kiihdyttämään strategiaamme toteuttamista ja investointeja sekä tuotteisiin, ihmisiin että laitteisiin. Investointien kiihdyttäminen on myynnin laskusta huolimatta mielestämme perusteltua niin asiakkuuksien tilanteen kuin tuotteidemme kilpailukykyyn ja markkinapotentiaalin perusteella. Tämä validoitiin huolellisesti uudestaan syksyn aikana tekemässämme mitavassa strategiatyössä. Emme ole kärsineet henkilöstöpulasta, päinvastoin, henkilöstömäärämme kasvoi. Hyvän työnantajamielikuvan ansiosta loistavia hakijoita on ollut ennätysmäärät kaikkiin toimintoihin, ja olemme saaneet palkattua uusia osajia vaikeuksista. Haastavasta vuodesta huolimatta myös henkilöstökyselymme tulokset olivat erittäin positiivisia.

Haastavasta vuodesta huolimatta olemme entistä vakuuttuneempia siitä, että tuotteillemme on suuri tarve, ja niiden kysyntää tukevat muun muassa väestön ikääntyminen sekä tarve parantaa syövän ja silmäsairauksien hoitoa.



Myyntilupa ja ennätysellinen määrä projekteja

Tuotekehityksemme edistyi huomattavasti strategian mukaisissa hankkeissa, kuten laitteiden tuotteistamisessa eri indikaatioihin ja pilviteknologian kehityksessä. Yksi merkittävä virstanpylväs meille oli Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaisen FDA:n vuoden 2023 alussa myöntämä myyntilupa kostean silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon tarkoitettulle laserlaitteelle Yhdysvalloissa. Luvan myötä tuotteen lanseeraus markkinoille voidaan käynnistää. Myyntiluvan merkitys meille on huomattava, ja se osoittaa konkreettisesti paitsi laserteknologiamme korkean laadun mutta erityisesti edelläkävijyytemme pilvipalveluiden soveltamisessa. Myyntiluvalla on meille myös merkittävä referenssiarvo.

Tärkein strateginen mittarimme on tuotekehityspuutemme, joka kasvoi vuoden aikana 24 projektista ennätyselliseen 27 projektiin. Vuoden viimeisellä neljänneksellä aloitimme uuden projektin nykyisen, maailman suurimpiin lääkeyhtiöihin kuuluvan asiakkaamme kanssa. Projektin myötä yhteistyömme laajenee uuteen diagnostiikkaan, jota olemme jo aikaisemmin kehittäneet erään toisen merkittävän kansainvälisen yhtiön kanssa. Molemmissa tapauksissa käytetään kliinistä ML7710-lasertuotettamme. Kyseessä on varhaisen vaiheen tutkimus- ja kehitystyö.

Uusi markkinastrategia

Haastavasta vuodesta huolimatta olemme entistä vakuuttuneempia siitä, että tuotteillemme on suuri tarve, ja niiden kysyntää tukevat muun muassa väestön ikääntyminen sekä tarve parantaa syövän ja silmänsairauksien hoitoa.



Avasimme USA:n itärannikolle jo ensimmäisen tuotetukikeskuksen, joka on odotetusti ollut asiakkaidemme mielestä merkittävä edistysaskel.

Tämä vahvistui myös syksyllä käynnistämässämme strategian päivitystyössä, jossa keskityimme tarkentamaan markkinastrategiaamme. Päivitystyössä tunnistimme myös tarkemmin avainstrategiaamme tukevia synergistisiä liiketoiminta-alueita. Näemme jo ensimmäisiä uuden kaupallistamisstrategian hyötyjä.

Yksi päivitetyn strategiamme mukaisista liiketoiminnallisista tavoitteista on laajentaa omaa paikallista toimintaamme Yhdysvalloissa. Avasimme itärannikolle jo ensimmäisen tuotetukikeskuksen, joka on odotetusti ollut asiakkaidemme mielestä merkittävä edistysaskel. ML6710i-laserlaitteelle saadun FDA PMA myyntiluvan myötä arvioimme aloittavamme tuotteen lanseerauksen Yhdysval-

loissa vuoden 2023 ensimmäisen puoliskon aikana yhdessä yhteistyökumppanimme kanssa. Euroopassa ja Aasiassa keskityimme valikoituihin kumppanuuksiin, kuten äskettäin käynnistämääme jakelukumppanuuteen Laser 2000:n kanssa. Eksklusiivinen kumppanuus tuo tuotteemme Euroopan suurimpien asiakkaiden saataville Saksassa, Itävallassa, Sveitsissä ja Ranskassa.

Kehitimme vuoden aikana strategiamme mukaisesti myös vastuullisuuttamme, hallinnointiamme ja raportointiamme. Vastuullisuuden näkökulmasta etenimme muun muassa määrittämällä ympäristöjalanjälkemme. Saimme valmiiksi päästölaskelman, joka kattaa omat toimet ja tuotteemme, ja kompensoimme laskelman mukaiset päästöt osallistumalla Taimiteko-hankkeeseen. Seuraava askelemme on hiilineutraalius, jota tavoittelemme vuoteen 2025 mennessä. Matka tätä tavoitetta kohti on jo alkanut.

Jatkoimme vuoden aikana aktiivisesti IPR-salkkumme kehittämistä ja saimme muun muassa patentin Yhdysvalloissa etänä konfiguroitavalle lääkinnälliselle laitteelle. Jätimme myös neljä uutta patenttihakemusta Yhdysvaltoihin ja laajensimme muutamien aiempien hakemusten suojausta myös muille markkinoille. Uudet patenttihakemukset liittyivät fluoresenssipohjaiseen diagnostiikkaan ja kuvantamiseen sekä puolijohdeteknologiaan.

Myönteisin odotuksin eteenpäin

Yleinen talouskehitys, pandemian jälkiseuraukset ja geopoliittikka vaikuttavat edelleen toimialallamme. Alkanut vuosi on lähtenyt käyntiin selkeällä piristymisellä asiakasaktiivisuudessa ja kliinisessä kehitystoiminnassa, ja uskomme myynti-

ja markkinointipanostustemme edistävän liiketoimintamme palautumista vahvaan, kannattavaan kasvuun.

Tulevan kasvustrategiamme avaintekijöitä ovat muun muassa huippuluokan laserteknologiaosaamisemme ja uudet SaaS-pohjaiset liiketoimintamallit, kuten hoitokerhotohtainen maksumalli (PPT). Yhdysvalloista saamamme myyntilupa, uudet rinnakkaisprojektit ja pitkäaikainen ja laajentunut yhteistyö alan johtavien yhtiöiden ja tutkijoiden kanssa ovat hyviä osoituksia teknologiamme ja pilviratkaisuidemme vahvuuksista ja osaamisemme arvostuksesta. Pitkäjänteiset investointimme alkavat myös selkeästi kantaa hedelmää.

Haluan kiittää kuluneesta vuodesta erityisesti sitoutunutta henkilöstöämme, Laser Familya, jonka kanssa yhdessä teemme päivittäin tärkeää työtä muun muassa erilaisten syöpien hoitoon tarkoitettujen laitteiden ja hoitomenetelmien kehittämiseksi. Suuri kiitos myös luottamuksesta asiakkaillemme, yhteistyökumppaneillemme ja sijoittajillemme, jotka ovat mahdollistaneet yhtiön strategian nopeutetun toteutuksen syöpäpotilaiden hyväksi.

Seppo Orsila

toimitusjohtaja

Strategia ja tavoitteet

Modulight päivitti marraskuussa 2022 strategiaansa ja taloudelliset tavoitteensa strategiakaudelle 2023-2025.

MODULIGHTIN KASVUTAVOITTEET POHJAUTUVAT SEURAAVIIN STRATEGISIIN AVAINTEKIJÖIHIN:

1. Maantieteellinen laajentuminen
2. Tarjooman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. Uudet liiketoimintamallit
4. Kaupallinen ja operatiivinen huippuosaaminen
5. Alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Modulightin tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet ovat:

- Vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- Oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- Hoitokertoihin perustuvan maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen
- Hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- Hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- Myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- Pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- Alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- Teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- Vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudelliset tavoitteet ja osinkopolitiikka strategiakaudelle 2023-2025:

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Tuotteet ja palvelut

Modulight suunnittelee ja toimittaa biolääketieteellisiä lasereita erilaisiin lääketieteellisiin käyttötarkoituksiin, räätälöityjä lasereita erilaisiin korkean lisäarvon sovelluksiin sekä tarjoaa näihin liittyviä palveluita.

Modulightin prosessi kattaa tuotekehityksen konseptivaiheesta aktiiviseen tuotevalikoimaan saakka, mikä auttaa asiakkaita lyhentämään tuotteen markkinoilletuloaikaa ja lisäämään niiden arvoa merkittävästi. Lääke- ja biolääketieteen asiakkaiden osalta prosessi alkaa yleensä esiklinisellä tutkimusvaiheella, jota seuraa kliininen tutkimusvaihe I tai pilotti-tuotanto. Tämän jälkeen siirrytään kliinisiin tutkimusvaiheisiin II-III. Muihin korkean lisäarvon sovellutuksiin tarkoitettujen tuotteiden osalta prosessi alkaa konseptivaiheesta, jota seuraa tuotekehitysvaihe. Kaikkien asiakkaiden osalta viimeisessä vaiheessa tuotanto aloitetaan ja tuote tuodaan markkinoille.

Modulight veloittaa asiakkaalta yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun tai palvelumaksun. Yhtiön tuloutus tapahtuu pääasiassa toimitus-/milestone-pohjaisesti - joskus myös viivytettynä. Yhtiöllä on kehitteillä myös hoitokertakohtainen (pay per treatment, PPT) -maksumalli.

TUOTTEET

Lääke- ja biolääketiede



LÄÄKETIEDE

- Onkologian alan tuotteet
- Silmälääketieteen tuotteet
- Genetiikan alalla ja diagnostiikassa käytettävät tuotteet

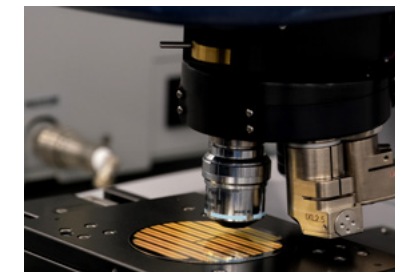
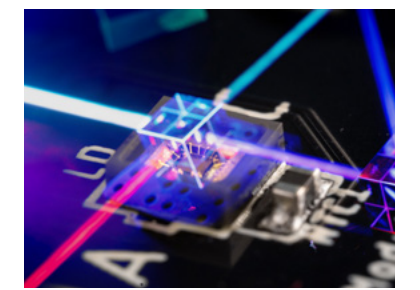
BIOLÄÄKETIEDE

- Räätälöidyt laserratkaisut (omaan tuotantolaitokseen ja puolijohdeprosessiin perustuvaa aallonpituuden, optisen tehon ja optisen säteen muokkausta)

Muut korkean lisäarvon sovellukset

Biotieteisiin käytettäviä pitkälle erikoistuneita puolijohdelasertuotteita ja tuotealustoja voidaan usein käyttää muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, joilla on samankaltaiset vaatimukset aallonpituudelle, laserteholle ja valon kohdentamiselle.

- Kvanttilaskenta
- Virtaussytometria
- Puolijohdemetrologia
- Säätöjen seuranta



PALVELUT

- Pilvipalvelut hoitotulosten ja saavutettavuuden parantamiseksi
- Elinkaaren kestävät tukipalvelut ja säännöllinen huoltosuunnitelma
- Sääntelyyn liittyvät suunnittelu- ja luvanhankepalvelut
- Hoitokertoihin perustuvaan maksumalliin perustuvat palvelut
- Käyttökohteessa suoritettavat tai internetin välityksellä tarjottavat koulutus- ja kalibrointipalvelut
- Ohjelmistojen säätely- ja ominaisuuspäivitykset

VASTUULLINEN LIIKETOIMINTA

Vastuullisuus on Modulightin DNA:ssa	10
Olellisuusmäärittäminen liiketoimintaan	11
Vastuullisuusohjelma	12
Sitoumukset	13
Laser familylla vahva yhteishenki	14
Resurssitehokasta tuotantoa	16
Pitkäaikaista arvoluontia	17


Vastuullisuus on Modulightin DNA:ssa

Modulightin työn pääpaino on lääketieteen teknologian tuotteissa, jotka parantavat ihmisten elämää ja auttavat torjumaan vakavia sairauksia. Siten yrityksen kädenjälki eli myönteinen vaikutus yhteiskuntaan on merkittävä suhteessa yrityksen kokoon, ja vastaavasti jalanjälki on pieni. Toiminnan negatiiviset vaikutukset aiheutuvat pääosin työ- ja liikematkustamisesta. Modulight kompensoi vuoden 2022 hiilidioksidipäästönsä Taimiteko-hankkeen kautta.

Modulight suhtautuu vastuullisuuteen hyvin kunnianhimoisesti, ja kehittää liiketoimintaansa yritysvastuun tuomaa tietotaitoa hyödyntäen ja sidosryhmien tarpeita kuunnellen.

Vastuullisuus on olennainen osa Modulightin strategiaa ja arvoja, jotka ovat intohimo, uudistuminen, kunnioitus ja asiakastyytyväisyys.

Kestävä kehitys on osa normaalia jokapäiväistä työtä ja jatkuva prosessi Modulightissa. Vastuullisuusohjelma tukee systemaattista työtä huomioiden taloudellisen ja sosiaalisen vastuun sekä ympäristö vastuun. Vastuullisuus varmistetaan kaikessa toiminnassa, ja siitä viestitään ja raportoidaan avoimesti ja läpinäkyvästi.



Me Modulightilla teemme taikuutta valolla. Palvelemme biotieteiden alaa ja kehitämme laitteita, joilla hoidetaan syöpää ja parannetaan ihmisten terveyttä ja hyvinvointia. Lisäksi valmistamme tuotteita erilaisiin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan.

Olenaisuusmäärittämisestä liikkeelle

Modulight määrittäi olennaisimmat vastuullisuusteemansa sidosryhmittäin vuoden 2022 aikana. Olenaisuusmäärittämisestä varten tehtiin sidosryhmäkyselyitä, joiden perusteella vastuullisuusteemat vahvistettiin. Kyselyt osoitettiin henkilöstölle, asiakkaille, kumppaneille ja sijoittajille. Olenaisuusmäärittämisestä perusteella asetettiin tavoitteet ja niitä kuvaavat tunnusluvut ja luotiin vastuullisuusohjelma, jota toteuttamalla tavoitteet pyritään saavuttamaan. Ohjelman toteuttamista koordinoi ohjausryhmä, ja sitä seurataan johtoryhmässä ja hallituksessa, joka viime kädessä vastaa liiketoiminnan kehittämisestä entistä kestävämpään suuntaan.

Ohjausryhmä vastaa myös viestinnästä ja raportoinnista. Sen tavoitteena on varmistaa, että Modulightin työntekijöillä ja yhteistyökumppaneilla on oikeat ja riittävät tiedot kestävyystavoitteista ja -teemoista, jotta he voivat olla mukana kehittämässä tuotteita ja toimintoja kestävämpään suuntaan. Tietoa jaetaan sisäisten ja ulkoisten kanavien kautta, ja saavutuksista raportoidaan säännöllisesti kaikille sidosryhmille.

Pyrimme kaikin tavoin kasvattamaan ekologista kädenjälkeämme ja vähentämään toimintamme jo nyt suhteellisen pieniä kielteisiä vaikutuksia eli jalanjälkeämme.

Modulightin vastuullisuutta ohjaavat seuraavat järjestelmät ja ohjeistot:

- Eettiset ohjeet
- Johtamisjärjestelmät: ISO9001:2015, ISO14001:2015 ja ISO13485:2016.
- Hallinto- ja ohjausjärjestelmä
- Lähipiiriliiketoimia koskevat periaatteet
- Hallituksen työjärjestys
- Palkka- ja palkitsemispolitiikka
- Henkilöstöpolitiikka
- Tiedonantopolitiikka
- Sisäpiiriohje ja osinkopolitiikka
- Korruption vastainen politiikka



Vastuullisuusohjelma

TEEMAT	MITTARIT	TAVOITTEET
Intohimo työtä kohtaan		
Tiimihenki	Työntekijöiden tyytyväisyys	Työntekijätyytyväisyyskyselyn tulos on >4 (asteikko 1-5)
Työhyvinvointi	Henkilöstön vaihtuvuus	Vuotuinen poistuma alle 8 %, työn ja vapaa-ajan tasapaino
Erinomainen johtaminen	Sairauspoissaolot	Sairauspoissaoloja alle 3,0 % vuoden kokonaistyöajasta
Uudistaminen		
Osaamisen kehittäminen	Koulutus ja koulutustunnit	Riittävä koulutustarjonta
Innovaatiot ja jatkuva tuotekehitys	T&K projektien määrä	Tuotekehitysprojektien määrän kasvaminen, immateriaalioikeuksien suojaaminen
Muiden kunnioittaminen		
Yrityskulttuurin kunnioittaminen	Työnantajan maine, henkilöstön monimuotoisuus	eNPS tai vastaavan mittausjärjestelmän käyttöönotto Yhtäläiset mahdollisuudet ja tasapuolinen palkitseminen
Vastuullisuus toimitusketjun ulkopuolella ja toimitusketjussa	Toimittajien sitoutuminen eettisiin ohjeistuksiin	Kriittiseksi määritellyt toimittajat allekirjoittaneet eettiset ohjeet
Osana yhteiskuntaa	Yhteistyö yliopistojen ja paikallisyhteisöjen kanssa, yhteistyö tuotekehityksessä	Aktiivinen ja molempia osapuolia hyödyttävä yhteistyö luotettavien kumppaneiden kanssa
Tuotevastuu	Tuotevastuu ja turvallisuus	Ei lääkinällisiin laitteisiin liittyviä vaaratilanteita
Tuotannon ja tuotteiden resurssitehokkuus		
Materiaalit, energia, jätteet	Käytetty energia, materiaalit ja vesi, syntyvä jäte ja hiilijalanjälki	100 % uusiutuvaa energiaa, sähkön ja lämmityksen kulutuksen lasku suhteessa liikevaihtoon Hiilineutraalius vuoteen 2025 mennessä
Tuotteen laatu, kestävyys ja käytettävyys	Laatupoikkeamat	Vaativustenvastaisuuksien tai valitusten määrä vähenevä
Myrkyllisten materiaalien ja kaasujen käsittely	Onnettomuudet tai läheltä piti -tilanteet	Ei ympäristöonnettomuuksia
Matkustaminen ja toimistot	Lämmitysenergian määrä	Lämmitysenergian vähentäminen 30 % vuoteen 2025 mennessä
Taloudellinen vastuu		
Arvon kasvattaminen pitkällä aikavälillä	Myynti, markkina-arvo ja EBITDA %	Kasvava markkina-arvo, laadukkaat tuotteet
Oikeudenmukainen arvunjako	Arvonjako, maksetut verot	Vastuullinen verojen maksu ja reilu arvunjako ulkoisille sidosryhmille
Laadunhallinta	Asiakas- ja käyttäjätyytyväisyys	Korkea tyytyväisyys
Jatkuvuuden varmistaminen	Rahoituksen kustannus ja riittävyys	Kohtuuhintainen rahoitus, huolellinen riskienhallinta ja erinomainen maine
Korruptio tai epäasiallinen käyttäytyminen	Virheiden määrä tai muu epäasiallinen käyttäytyminen	Nollatoleranssi korruption suhteen

YK:n kestävän kehityksen tavoitteet

Olemme sitoutuneet YK:n kestävän kehityksen tavoitteisiin, joista olemme valinneet oman toimintamme kannalta tärkeimmiksi seuraavat tavoitteet:



3. Taata terveellinen elämä ja hyvinvointi kaiken ikäisille.

Modulightin on mukana syövän torjunnassa ja parantamassa ihmisten terveyttä. Yhtiö toimittaa laserjärjestelmiä ja niihin liittyviä ohjelmistoja ja palveluita lääke- ja biolääketieteen toimijoille yli 20 vuoden kokemuksella. Modulight on erikoistunut onkologian ja silmälääketieteen laserpohjaisiin hoitotapoihin.



4. Taata kaikille avoin, tasa-arvoinen ja laadukas koulutus sekä elinikäiset oppimismahdollisuudet.

Modulight uskoo valistuksen voimaan ja pyrkii omalta osaltaan lisäämään ihmisten tietämystä laserteknologian mahdollisuuksista syövän ehkäisyssä ja terveyden edistämässä. Henkilöstölleen eli Laser familylle se tarjoaa tasapuoliset mahdollisuudet tietojen ja taitojen kehittämiseen sekä pyrkii varmistamaan ihmisarvoiset työolot kumppaniverkostossaan. Ihmisoikeuksien noudattaminen ja kaikkien kunnioitus ovat vaatimuksia, joista ei tingitä.



5. Saavuttaa sukupuolten välinen tasa-arvo sekä vahvistaa naisten ja tyttöjen oikeuksia ja mahdollisuuksia.

Modulight on monimuotoinen ja kansainvälinen työyhteisö, joka tarjoaa kaikille työntekijöillensä tasapuoliset kehitysmahdollisuudet. Eri sukupuolten perusominaisuudet huomioidaan koulutusta ja urakehitystä tuettaessa. Yhtiön johtoryhmään ja hallitukseen pyritään saamaan paras mahdollinen osaaminen.



8. Edistää kaikkia koskevaa kestävää talouskasvua, täyttä ja tuottavaa työllisyyttä sekä säällisiä työpaikkoja.

Modulight tavoittelee kestävää ja työllisyyttä tuottavaa talouskasvua. Sen kunnianhimo on asiakaskuntaa palvelevan teknologian ja uusien innovaatioiden kehittämisessä. Työnantajana ja sopimuskumppanina Modulight pitää kiinni korkeista vaatimuksistaan työntekijöiden oikeuksien suhteen.



9. Rakentaa kestävää infrastruktuuria sekä edistää kestävää teollisuutta ja innovaatioita.

Modulightin tarjonta perustuu vahvaan tutkimukseen ja tuotekehitykseen sekä kykyyn parantaa tuotteiden ja palvelujen kattavuutta, ominaisuuksia ja laatua asiakastarpeiden mukaisesti. Modulight osallistuu aktiivisesti myös kansainväliseen tiede- ja teknologiayhteistyöhön innovaatioidensa edistämiseksi erityisesti taistelussa syöpää vastaan.



12. Varmistaa kulutus- ja tuotantotapojen kestävyys.

Modulight kehittää toimintatapojaan varmistaakseen luonnonvarojen käytön tehokkuuden ja ympäristökuormituksen vähentämisen. Yritys pyrkii varmistamaan myös näiden arvojen toteutumisen toimitusketjussaan. Tuotteiden korkea laatu ja pitkä käyttöaika tukevat kestävä kehitystä.

Laser familylla vahva yhteishenki

Modulightin sosiaalinen vastuu korostaa intohimoa työhön, jatkuvaa uudistumista sekä kunnioittavaa kohtelua. Modulight kutsuu henkilöstöään Laser familyksi, mikä kuvaa vahvaa tiimihenkeä kansainvälisen yhtiön sisällä. Intohimo työhön näkyy jatkuvana tarjonnan ja toiminnan kehittämisenä, joka taas mahdollistaa henkilöstölle haastavat ja vaihtelevat työtehtävät terveysteknologiaa kehittävässä hankkeissa. Työhyvinvointi syntyy mielekkäistä tehtävistä, hyvästä tiimihengestä ja johtamisesta sekä tasapainosta työn ja vapaa-ajan välillä. Osana sosiaalista vastuuta huomioidaan myös tuoteturvallisuus ja tuotteiden luotettavuus.

Modulightin henkilöstön määrä oli vuoden 2022 lopussa 62 (2021: 52), jossa oli kasvua 19 %. Henkilöstön vaihtuvuus säilyi alhaisella tasolla. Samoin sairauspoissaolojen määrä pysyi alle tavoitellun 3 prosentin ja oli 0,9 % vuoden työtunneista. Modulightin henkilöstökulut olivat yhteensä 5,0 milj. euroa (2021:3,9).

Modulightin liiketoiminta vaatii erityisosaamista, ja kilpailu osaavista tekijöistä on edelleen kova, mutta yhtiön erinomainen maine työnantajana tukee rekrytointeja, ja erinomainen työtyytyväisyys vähentää rekrytointien tarvetta. Vuoden 2022 aikana tehdyn mittauksen mukaan työtyytyväisyys parani edelleen ja nousi 4,1:een (asteikko 1-5). Edellisvuoden vastaava tunnusluku oli 4,0. Parannettavaakin tuki löytyi, ja saadun palautteen perusteella ryhdyttiin korjaaviin toimenpiteisiin.

Asiantuntemus kasvaa projekteissa

Yksi Modulightin keskeinen kilpailu- ja erottaumistekijä on kyky yhdistää eri osaamisalueiden tietoja ja taitoja. Henkilöstön kehittämisellä, urapolkujen edistämällä ja koulutusmahdollisuuksien tarjoamisella on suuri merkitys henkilöstön motivaation ja työhyvinvoinnin varmistamisessa, mutta myös Modulightin tuotekehityksen ja innovointikyvyn ylläpitämisessä.

Modulight on mukana myös kansainvälisissä yhteisöissä, joiden tavoitteena on syövän torjunta. Näin Modulight jakaa omaa osaamistaan, mutta saa samalla tarvittavaa tietoa tarjoomansa kehittämiseksi. Sen lisäksi yhtiö tekee aktiivisesti yhteistyötä yliopistojen ja tutkimuslaitosten kanssa ja tarjoaa opinnäytetyö- ja harjoittelumahdollisuuksia opiskelijoille.



Tasapainoa työn ja vapaa-ajan välille

Modulight tarjoaa turvallisen ja terveellisen työpaikan kaikille työntekijöilleen ja toteuttaa aktiivisesti toimenpiteitä, joilla voidaan ehkäistä tapaturmia ja työperäisiä sairauksia. Modulightin tuotannossa tapaturmariskit ovat alhaisella tasolla, ja työskentelyasentoihin ja ergonomiaan on kiinnitetty huomiota. Toimistotyössä kuormitus tulee työn vaativuudesta ja aikataulupaineista. Kaikissa toiminnoissa noudatetaan työterveys- ja työturvallisuuslakia ja -määräyksiä. Tavoitteena on nolla työtapaturmaa, ja siksi mahdollisista terveys- ja turvallisuusriskeistä pyydetään raportoimaan välittömästi. Vuoden 2022 aikana ei tapahtunut yhtään työtapaturmaa, ja sairauspoissaolojen määrä oli 0,9 % kaikista työtunneista.

Modulight tukee henkilöstöään työn ja vapaa-ajan tasapainon löytämisessä. Osana tasapainon tavoittelua toimistotyötä tekevillä on mahdollista työskennellä hybridimallilla eli hyödyntää etätöyön joustavuutta ja lähityön suomaa sosiaalista ulottuvuutta.



Modulightilla on oma henkilöstöravintola, joka tarjoaa ravitsevia ja herkullisia aterioita joka arkipäivä.

Monimuotoinen perhe

Modulight on ylpeä monimuotoisuudestaan. Työntekijöitä on yli kymmenestä eri kansallisuudesta, ja yhtiön työntekijöiden sukupuolijakauma on melko tasainen. Kaikille työntekijöille tarjotaan tasavertaiset mahdollisuudet, ja kaikkia kohdellaan kunnioittavasti. Jokapäiväistä toimintaa ohjaavat eettiset ohjeet, jotka kuuluvat osaksi työhön perehdytystä. Niiden mukaan epäasiallinen käytös, syrjintä, kiusanteko ja häirintä ei ole sallittua. Näistä periaatteista Modulight pitää kiinni myös toimiessaan asiakkaiden ja kumppanien kanssa. Mahdollisia epäilyitä varten on ilmoituskanava, johon voi ilmoittaa huomion epäasiallisesta käytöksestä anonymisti. Vuonna 2022 ei tullut yhtään ilmoitusta Whistleblowing-kanavan kautta.

Yhteistyötä moneen suuntaan

Modulight uskoo yhteistyön voimaan. Yritys ja sen asiantuntijat osallistuvat aktiivisesti terveysteknologiaan liittyviin hankkeisiin ja toimialalla käytäviin keskusteluihin kansainvä-

lisissä seminaareissa, messuilla, tapaamisissa ja järjestöissä. Tästä esimerkkinä on tuleva fotodynaamisen terapian kongressi, jonka International Photodynamic Association (IPA) valitsi Modulightin. Tampereella heinäkuussa järjestettävässä kongressissa kokoontuu arviolta 500 lääketutkijaa ja klinikkoa jakamaan tutkimustuloksia ja uusia löytöjä lääketieteen ja teknologian alalla.

Osana sosiaalista vastuutaan Modulight harjoittaa myös hyväntekeväisyyttä ja tukee paikallista lasten syöpäkeskusta, paikallisia yliopistoja ja junioriurheiluryhmiä. Modulight on yli 10 vuotta tukenut erityisesti pienten lasten – niin tyttöjen kuin poikien – salibandyä, jääkiekkoa ja muita joukkueharrastuslajeja. Viime vuosina on myös osallistuttu tamperelaisen jääkiekon tukemiseen niin asiakastapahtumien kuin työilmapiirin tukemiseksi.

Henkilöstö vuoden lopussa

62 (52)

Työtyytyväisyys

4,1
(asteikolla 1-5)

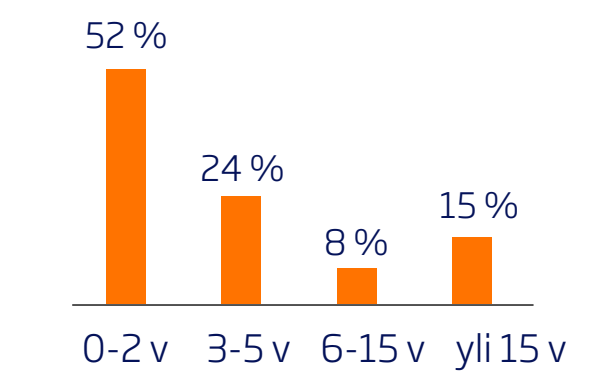
Sairauspoissaolot, %

0,9
vuonna 2022

Henkilöstökulut

5,0
milj. euroa

TYÖURAN PITUUS, %



Resurssitehokasta tuotantoa

Modulightin ympäristövaikutus on yrityksen tuotantoon ja toimintaan verrattuna suhteellisen pieni, mutta jatkuvan kehittämisen periaatteen mukaan, sitä pyritään edelleen pienentämään. Modulightin tuotannon samoin kuin tuotteiden elinkauden aikainen energiantensiteetti on matala. Olennaisimmiksi ympäristöteemoikseen Modulight on määrittänyt tuotteiden ja tuotannon energiatehokkuuden, korkeatasoisen materiaalihallinnan sekä oman toiminnan ympäristövaikutusten vähentämisen.

Vuoden 2022 aikana kehittämisessä keskityttiin ympäristövaikutusten tunnistamiseen ja päästölaskentaan. Ympäristövaikutusten todettiin aiheutuvan pääosin tuotannon käyttämästä energiasta ja sen aiheuttamista jätevirroista, liike- ja työmatkustamisesta ja logistiikasta. Myös materiaalit ja toiminnan edellyttämät laitteet kuluttavat luonnon resursseja ja aiheuttavat päästöjä.

Modulight määritteli hiilijalanjälkensä kattaen Scope 1- ja 2-osiot sekä pois lukien tuotteiden käytön aikaiset päästöt myös Scope 3:n kuuluvat kasvihuonepäästöt. Vuoden 2022 kokonaispäästöt olivat laskelman mukaan 606 t CO₂e. Modulightin hiilijalanjälki vuonna 2022 (scopet 1,2 ja 3) vastaa noin 60 suomalaisen keskimääräistä hiilijalanjälkeä. Merkittävin yksittäinen päästölähde oli liikematkustaminen, joka lisääntyi vuoden 2022 aikana merkittävästi koronapandemiarajoitusten poistuttua. Lentäminen on Modulightille välttämättömyys, koska sen merkittävimmät markkinat ja asiakkaat sijaitsevat ulkomailla, erityisesti Yhdysvalloissa, ja myynnillinen menestyminen liiketoiminnassamme vaatii myös kasvok-

kain tapahtuvia tapaamisia. Hiilidioksidipäästöjä on kuitenkin voitu merkittävästi pienentää esimerkiksi ostamalla ainoastaan tuulisertifioitua uusiutuvaa sähköä, minkä päästöjä vähentävä vaikutus yksistään on arviomme mukaan noin 365 t CO₂e vuonna 2022 verrattuna tavanomaiseen ei-uusiutuvaan energiaan.

Päästöjä kompensoitiin

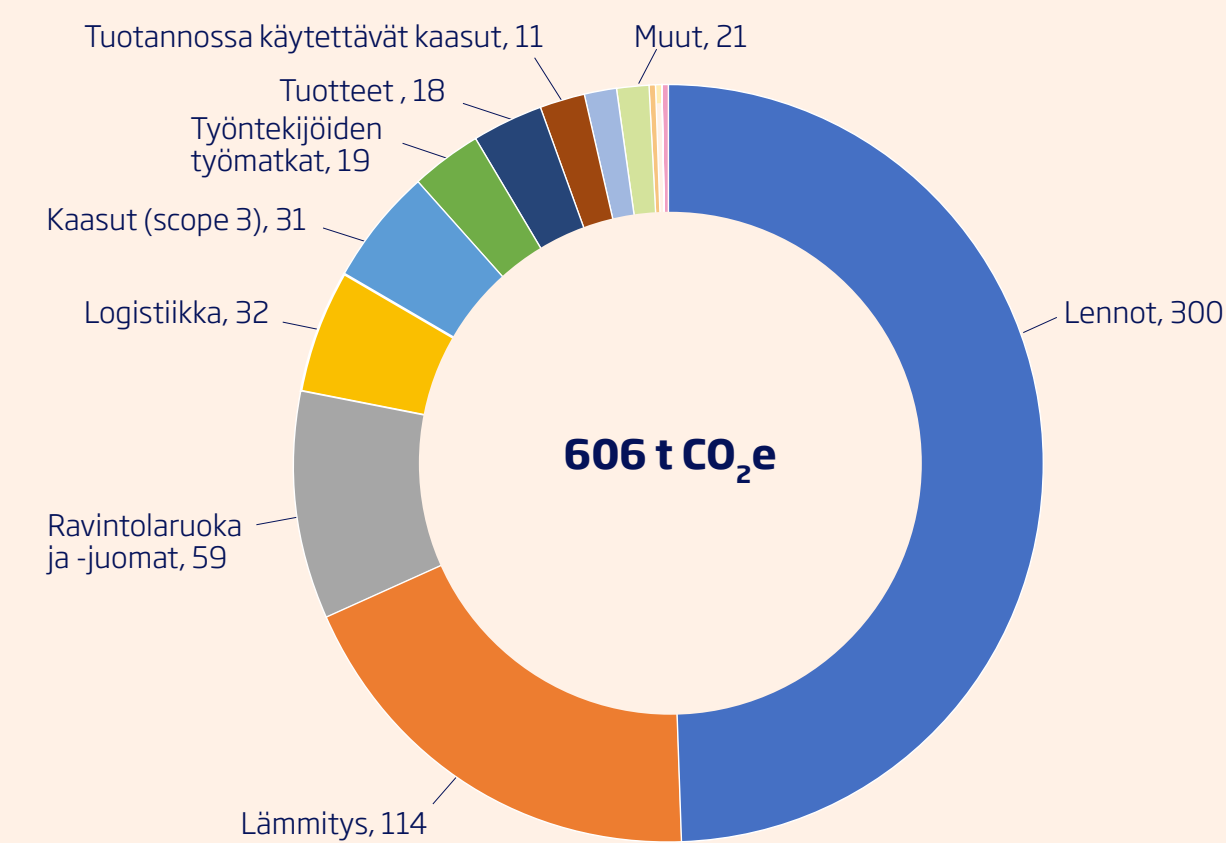
Modulight on vähentänyt päästöjään siirtymällä käyttämään entistä enemmän uusiutuvaa energiaa ja suosimaan vähäpäästöisiä matkustustapoja ja hyödyntämään etäyhteyksiä neuvotteluissa ja palavereissa. Pyöräily, kävely ja julkinen liikenne ovatkin monien suosimia tapoja tehdä työmatkaa, koska Modulightin toimitalo sijaitsee hyvien yhteyksien päässä Tampereen Hervannassa. Jäljelle jäävät päästönsä Modulight kompensoi Taimiteko-hankkeen kautta. Hanke luo uusia hiilinieluja ja työllistää samalla nuoria puiden istutuksiin. Hiilidioksidipäästöjen raportointia kehitetään edelleen vuonna 2023.

Modulightin käyttämiä raaka-aineita ovat metallit, kemikaalit ja puolijohde. Tuotannossa käytetään myös typpeä sekä puhtaana kaasuna että nestemäisessä muodossa. Esimerkiksi puolijohdeprosessissa käytettävät metallit on kierrätetty 100 % jo yli 20 vuotta.

Tuotannon laadun varmistaminen on osa ympäristövaikutusten vähentämistä. Modulightilla on sertifioitu ympäristöstandardi ISO 14001, ja tuotannon resurssitehokkuutta kehitetään jatkuvasti. Jätteitä syntyy suhteellisen vähän, ja myös niiden kierrätys on korkealla tasolla. Kaikki syntyvät kemikaalijätteet neutraloidaan ja tai kierrätetään asianmukaisesti. Jätteen ja jäteveden määrä on hyvin pieni, sillä ne aiheuttavat vain alle neljä % päästöistä.



CO₂e-PÄÄSTÖT VUONNA 2022



Scope 1

Tuotannon kaasut	11
Yrityksen autot	8
Polttoöljy	1

Scope 2

Lämmitys (kaukolämpö), 694 MWh	114
Sähkö, 1 553 MWh	0

Scope 3

Lennot	300
Ravintolaruoka ja -juomat	59
Logistiikka	32
Kaasut	31
Työntekijöiden työmatkat	19
Tuotteet	18
Hotelliyöpymiset	9
Työmatkat autolla	3
Vesi	1
Huolto / siivous	0
Jätteet	0
Data / tietotekniikka	0

Pitkäaikaista arvonluontia

Modulightin tavoitteena on varmistaa toimintansa jatkuvuus kannattavalla kasvulla ja tuottaa arvoa kaikille sidosryhmilleen. Myös saavutetun hyödyn jakamisessa yritys toimii reilujen pelisääntöjen mukaan. Asiakkaiden tarpeiden mukaiset korkealaatuiset tuotteet ovat toiminnan ytimessä. Työntekijöille taataan kilpailukykyinen palkitseminen ja kumppaneille kohtuullinen korvaus toimitetuista tuotteista ja palveluista. Yhteiskuntaa Modulight tukee olemalla aktiivinen positiivinen toimija, tarjoamalla työpaikkoja ja hoitamalla verovelvoitteensa.

Kasvun ja kannattavuuden varmistamiseksi Modulight noudattaa strategiaansa, joka perustuu toimintaympäristön trendeihin, markkinoiden odotuksiin sekä yrityksen omaan osaamiseen ja resursseihin. Modulight on kasvuyritys, joten se pyrkii kasvattamaan arvoaan investoimalla voittovaransa toimintaansa ja sitä kautta vahvistamaan markkina-arvoaan ja lisäämään kiinnostavuuttaan sijoituskohteena. Osinkopoliitiikka on siten erittäin maltillinen.

Toiminnan laatu korkealla

Tuotteiden ja tuotannon laadun varmistus on merkittävä tekijä kannattavuuden kehittämisessä. Samoin luotettava hallinto, joka on järjestetty osakeyhtiölain mukaisesti. Riskienhallinnassa Modulight noudattaa lääkinnällisiin laitteisiin liittyviä standardeja ja ISO-standardeja. Siihen sisältyy myös tietosuojaja yksityisyyden suoja, jotka varmistavat asiakastietojen tai henkilötietojen käsittelyn lakien edellyttämällä tavalla.

Reilua kilpailua

Modulightin liiketoiminta perustuu reiluun kilpailuun, nollatoleranssiin korruption ja lahjonnan osalta sekä rahanpesun estämiseen. Se noudattaa tiukkoja korruption vastaisia käytäntöjä ja huolellista valvontaa. Modulight ei ole normaalissa riskienhallinnassa havainnut erityistä korruptioon ja lahjontaan liittyvää riskiä. Toimintaa ohjaavat lakien, säädösten ja toimintaohjeiden lisäksi sisäiset eettiset ohjeet. Vastaavien toimintaohjeiden noudattamista edellytetään myös kumppaneilta, vaikka niiltä ei ole vielä vaadittu eettisten ohjeiden allekirjoittamista. Vuoden 2023 tavoitteeksi onkin asetettu eettisten ohjeiden lisääminen mahdollisimman laajalti myös kumppanisopimuksiin.

PALKITTUA HALLITUSTYÖSKENTELYÄ

Tammikuussa 2022 Modulightille myönnettiin Hallituspartnerit ry:n Kultainen Nuija 2022 -palkinto hyvästä hallitustyöskentelystä. Palkintolautakunta painotti valintansa perusteluissa erityisesti Modulightin hallituksen työskentelyä tiiminä. Muita palkintolautakunnan esiin nostamia hallitustyön selkeitä vahvuuksia ovat vastuullisuus ja kestävä kehitys, hallituksen järjestelmällinen toimintatapa sekä kyky luotsata yhtiön strategiaa ja valvoa sen toimeenpanoa.



Markkina-arvo

80,5
MEUR

Osakekohtainen tulos

-0,20
EUR

Omavaraisuusaste,%

86,3

Modulight kehittää alustaratkaisua silmänpohjan melanooman hoitoon

Modulightin teknologia-alustoja voidaan käyttää useisiin indikaatioihin. Modulight on kehittänyt alustaratkaisun kostean silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon.

Samaa alustaa kehitetään nyt yhteistyössä erään yhdysvaltalaisen pörssilistatun lääkeyrityksen kanssa silmänpohjan melanooman hoitoon.

Tämä on loistava esimerkki Modulightin strategian toteuttamisesta ja osoitus yhtiön osaamisesta.

Silmänpohjan melanooma on aikuisten yleisin silmäsyöpätyyppi. Syöpä alkaa soluista, jotka tekevät tummaa pigmenttiä, nimeltään melaniini, silmänpohjassa tai uvealikanavassa. Iiriksen uveaalinen melanooma on yleensä pieni kasvain, joka kasvaa hitaasti. Tämä pahanlaatuisuus on usein kohtalokasta, kun se leviää muihin kehon osiin.

Modulight on työskennellyt asiakkaansa kanssa kehittämään tuotteen, jota voidaan käyttää silmänpohjan melanooman hoitoon. Hoidossa injektoidaan asiakkaan kehittämä lääkemolekyylä silmään. Sitten käytetään laservaloa aktivoimaan lääke, joka tuhoaa syöpäsolut.

Modulight on myös toimittanut asiakkaalle tarvittavan dokumentaation tämän viranomais hyväksyntähakemusten tueksi.

Tämä projektiyhteistyö on loistava tilaisuus hyödyntää Modulightin asiantuntemusta uusista indikaatioista ja laajentua uusille markkinoille. Tässäkin yhteistyössä Modulight on saanut paljon kiitosta asiakkaalta ja yhteistyöhön liittyviltä lääkäreiltä, kun Modulightin tarjoama kokonaispalvelu on helpottanut ja nopeuttanut lääkehitystä ja helpottanut kliinisten kokeiden tekemistä. Modulightin asiakkaat myös tyypillisesti arvostavat erittäin paljon sitä, että varsinkin ensimmäisissä hoidoissa on mukana Modulightin edustaja - monet lääkärit ovat jopa vaatineet tätä ja kokeneet, että tämä antaa heille tarvittavaa varmuutta uusien hoitomuotojen kehittämisessä. Tämä yhteistyö on jo johtanut uuden syöpäindikaation tutkimuksen käynnistämiseen samalla laitealustalla ja myös uuden indikaation tutkimukseen toisella Modulightin tuotealustalla.



Modulight on työskennellyt asiakkaansa kanssa kehittämään tuotteen, jota voidaan käyttää silmänpohjan melanooman hoitoon.



CASE

Modulight kehittää uutta fluoresenssikuvantamisratkaisua syövän havaitsemiseen

Syövänhoitoprosessin olennainen osa on diagnostiikka. Modulightin teknologia-alustat soveltuvat sekä hoitoon että diagnostiikkaan. Aiemman yhteistyön ja tuotealustamme laajojen ominaisuuksien ansiosta yksi maailman suurimmista lääkeyrityksistä lähestyi meitä ja kertoi kehittävänsä uutta fluoresenssikuvantamisratkaisua syövän havaitsemiseen.

Fluoresenssikuvauksella on ei-invasiivinen kuvantamistekniikka, joka voi auttaa visualisoimaan biologista kudosta. Fluoresenssi itsessään on luminesenssin muoto. Se johtuu aineesta, joka säteilee tietyn aallonpituuden valoa absorboituaan valoa toisella aallonpituudella. Molekyylejä, jotka säteilevät valoa uudelleen valon imeytymisen jälkeen, kutsutaan fluoroforeiksi. Jokaisella fluoroforilla on erilainen spektri. Yhdistämällä näitä fluoroforeja merkkiliuokseen syöpäkudos voidaan erottaa selvästi terveestä kudoksesta.

Yksi Modulightin tärkeimmistä vahvuuksista on kyky räätälöidä lasertekniikkansa vastaamaan fluoroforien spektrikäyttäytymistä. Osana fluoresenssikuvantamisratkaisua asiakas halusi kehittää laservalonlähdettä ja tapoja toimittaa valoa kehon eri osien kudoksiin. Modulightin vertikaalisesti integroidut ratkaisut mahdollistavat sellaisen teknologia-alustan, jossa asiakas voi säätää laserin aallonpituuksia käytettyjen fluoroforien perusteella muuttamatta alustan mekaanisia ominaisuuksia. Lisäksi valonsyöttö voidaan räätälöidä sovelluksen, kudoksen sijainnin ja tarvittavan valaistusmuodon perusteella. Yksi esimerkki laserilustan räätälöityvyydestä ja joustavuudesta on se, että se voidaan helposti integroida robottialustoihin, joita käytetään esimerkiksi bronkoskopiassa.



Yksi Modulightin tärkeimmistä vahvuuksista on kyky räätälöidä lasertekniikkansa vastaamaan fluoroforien käyttäytymistä.

CASE

Systemaattinen IPR-portfolion kehittäminen osana vahvaa tuotekehitystä

Modulightin tuotekehitys on globaalistikin ainutlaatuinen kokonaisuus, sillä yritys kehittää tuotteita ja teknologioita kolmen syvän osaamisalueen rajapinoilla: lääkkeet ja hoidot syöpään ja silmäsairauksiin, pilvikytkeytyt lääkinnälliset laitteet ja puolijohde- ja laserteknologiat. Lääkeyhtiöiden ja muiden Fortune 500 -asiakkaiden kanssa kehitetyt ratkaisut perustuvat Modulightin omiin tuotealustoihin ja teknologioihin, joita suojataan aktiivisesti myös patentein.

Modulightin yli 20 vuoden kokemus puolijohdeteknologiasta perustuu vahvasti prosessiosaamiseen ja tietotaitoon, jota yritys ei pääsääntöisesti ole kokenut tarpeelliseksi suojata patentein. IPR-portfoliota rakennetaan pääosin pilvikytkeytyjen hoito- ja diagnostiikkalaitteiden ja niihin liittyvien teknologioiden ympärille, mukaan lukien liiketoimintamallit ja analytiikka. Yhtiö

pyrkii suojaamaan teknologiansa ensisijaisesti Yhdysvalloissa ja laajentaa suojaa tarpeen mukaan Eurooppaan ja Aasiaan.

Yhtiöllä on jo kaksi Yhdysvalloissa voimassa olevaa patenttia (2020/2022) pilvipohjaiselle etänä hallittavalle lääkinnälliselle laserlaitteelle. Patentit luovat vahvan teknologisen perustan esimerkiksi yhtiön strategiaan kuuluvien hoitokertapohjaisten liiketoimintamallien käyttöönottoon. Näiden lisäksi yhtiöllä on yhteensä 12 US- ja PCT-patenttiperhettä arviointivaiheessa. Nämä aktiiviset patenttiperheet liittyvät esimerkiksi fluoresenssikuvantamiseen, optiseen hoidonseurantaan, teranostiikkaan, virtaussytometriaan, geenisekvensointiin, hoidon käytettävyyteen, valoaktivoituun lääkeluovutukseen ja myös joihinkin erityisiin puolijohdeprosesseihin.



Modulight pyrkii suojaamaan teknologiansa ensisijaisesti Yhdysvalloissa.

CASE

HALLITUKSEN TOIMINTAKERTOMUS JA TILINPÄÄTÖS

Hallituksen toimintakertomus	22
Konsernin tilinpäätös	28
Konsernitiilinpäätöksen liitetiedot	31
Emoyhtiön tilinpäätös	39
Emoyhtiön tilinpäätöksen liitetiedot	41
Tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen allekirjoitukset	48
Tilintarkastuskertomus	49
Hallitus	51
Johtoryhmä	52
Tietoa osakkeenomistajille	53

Hallituksen toimintakertomus 1.1.-31.12.2022

Modulight Oyj on biolääketieteen alan yritys, joka suunnittelee ja valmistaa laservaloa hyödyntäviä laitteita syöpä- ja silmänsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan. Yritys valmistaa lisäksi tuotteita muihin korkean lisäarvon sovelluksiin, kuten kvanttilaskentaan.

Modulightin tuotteita ovat lääkinnälliset hoitolaitteet, sovellusjärjestelmät, ohjelmistot, pilvipalvelut sekä erikoisvalmisteiset puolijohteet. Modulightin tuotteet ovat maailmanlaajuisesti käytössä, ja yhtiön asiakaskuntaan kuuluu esimerkiksi useita Fortune 500 -listan yrityksiä, kansainvälisiä lääkeyhtiöitä sekä tunnettuja syöpäkeskuksia ja yliopistoja. Modulight perustettiin vuonna 2000, ja yhtiön pääkonttori on Tampereella. Yhtiöllä oli 31.12.2022 62 työntekijää (FTE), ja sen liikevaihto vuonna 2022 oli 4,6 miljoonaa euroa.

Markkinakatsaus ja toimintaympäristö

Modulightin kannalta olennaiset lääketieteelliset markkinat liittyvät etenkin syövän hoitoon (onkologia), silmänsairauksien hoitoon sekä genetiikkaan ja diagnostiikkaan. Modulight on tunnistanut lääketieteellisten markkinoiden lisäksi liiketoimintamahdollisuuksia teknologialleen myös muiden korkean lisäarvon erikoissovellusten markkinoilta, kuten esimerkiksi kvanttilaskennan ja virtausytometrian markkinoilta.

Maailmanlaajuisen onkologisen lääkemarkkinan koko oli 185 miljardia dollaria vuonna 2021, ja sen arvioidaan kasvavan 307 miljardiin dollariin vuoteen 2027 mennessä. Vaikka Modulight tavoittelee ainoastaan osaa maailmanlaajuisesta

onkologian markkinasta keskittyen erityisesti Yhdysvaltojen markkinaan, kokonaismarkkinan merkittävä kasvu tarkoittaa myös laserpohjaisten onkologisten hoitojen kysynnän kasvua vastaavasti ja uusia mahdollisuuksia globaalisti. Kasvua onkologian markkinoilla ajaa erityisesti maailmanlaajuisesti ikääntyvä väestö. Iän tiedetään olevan yksi merkittävä tekijä syöpien esiintyvyyden lisääntymisessä.

Myös silmälääkemarkkinoiden kasvu on jatkunut suotuisana. Maailmanlaajuisen silmälääketieteellisen hoito-markkinan koko oli 33 miljardia dollaria vuonna 2022, ja sen arvioidaan kasvavan 54 miljardiin dollariin vuoteen 2030 mennessä. Markkinan kasvua tukevat pääasiassa silmänsairauksien jatkuva lisääntyminen ikääntymisen myötä sekä kasvavat T&K-investoinnit silmänsairauksien hoitojen kehittämiseen.

Genetiikan ja diagnostiikan aloilla maailmanlaajuisen seuraavan sukupolven sekvensointi-, endoskooppien ja virtausytometrian yhteenlasketun markkinan arvioidaan kasvavan nykyisestä noin 26 miljardista dollarista 52 miljardiin dollariin vuosikymmenen loppuun mennessä. Yksi genetiikka- ja diagnostiikkamarkkinan pääkasvutekijöistä on tarve yksilöllistetyille lääkehoidoille syöpäsairauksien hoidossa. Muita tärkeitä kasvua ajavia tekijöitä ovat muun muassa tarve skaalautuville pilveen yhdistettäville hoitoratkaisuille.

Kvanttilaskentamarkkina on vasta syntymässä. Ennusteet sen kasvusta vaihtelevat merkittävästi, mutta kaikki viittaavat toimialan merkittävään kasvuun lähivuosina. Modulight

seuraa markkinaa lähinnä asiakkaidensa kautta ja pyrkii strategiansa mukaisesti tarjoamaan tuotteitaan myös kvanttilaskentaan synergiahyötyjen maksimoimiseksi.

Strategia ja tavoitteet

Modulight päivitti marraskuussa 2022 strategiansa ja taloudelliset tavoitteensa strategiakaudelle 2023–2025.

Modulightin kasvutavoitteet pohjautuvat seuraaviin strategisiin avaintekijöihin:

1. Maantieteellinen laajentuminen
2. Tarjoaman laajentaminen uusiin indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
3. Uudet liiketoimintamallit
4. Kaupallinen ja operatiivinen huippuosaaminen
5. Alan parhaisiin lukeutuva laserteknologiaosaaminen

Yhtiön tärkeimmät liiketoiminnalliset tavoitteet strategiakaudella 2023–2025 ovat:

- Vähintään kolmen nykyiseen tuotekehityspotkeen kuuluvan projektin saattaminen kaupalliseen käyttöönottovaiheeseen
- Oman toiminnan aloittaminen Yhdysvalloissa ja keskittyminen valikoituihin kumppanuuksiin Euroopassa ja Aasiassa
- Hoitokertoihin perustuvan maksumallin sekä muiden SaaS-pohjaisten liiketoimintamallien kehittäminen

- Hoitotehon ja saavutettavuuden parantaminen pilvipalveluita hyödyntämällä
- Hiilineutraali liiketoiminta vuonna 2025

Modulight jalkauttaa strategiaansa erityisesti seuraavien hankkeiden kautta:

- Myynnin, markkinoinnin ja operatiivisen toiminnan kehittäminen
- Pilviteknologian ja pilvipohjaisten palveluiden kehittäminen
- Alustalaitteiden tuotteistaminen eri indikaatioihin ja käyttötarkoituksiin
- Teknologian kehittäminen valmistunutta investointiohjelmaa hyödyntäen
- Vastuullisuuden, hallinnoinnin ja raportoinnin kehittäminen

Modulightin taloudellisena tavoitteena on vahva vuosittainen kasvu ja paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakaudella 2023–2025. Yhtiön osinkopolitiikka säilyy entisellään.

- Kasvu: vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu
- Kannattavuus: paluu vahvaan kannattavuuteen käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna
- Osinkopolitiikka: kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja

Keskeiset tapahtumat tilikaudella 2022

- Projektien kokonaismäärä oli 27 (vuoden 2021 lopussa 24), ja isojen monikansallisten yhtiöiden osuus kasvoi. Tuotekehitysputki edistyi, ja hoitokertakohtaiseen maksuun perustuvan (PPT-) pilvistrategian nopeuttamiseen lyhyellä aikavälillä avautui lisää mahdollisuuksia.
- Asiakkaiden kehitysprojekteihin vaikuttivat edelleen koronapandemiasta johtuvat viiveet ja komponenttipula sekä geopolitiikan aiheuttama epävarmuus maailmantaloudessa. Yhtiö näkee kuitenkin selkeää piristymistä toimialan toimintaympäristössä esimerkiksi kansainvälisillä messuilla ja asiakasvierailujen määrässä.
- Liikevaihto oli 4 599 (9 071) tuhatta euroa. Liikevaihdon lasku johtui avainmarkkinoilla pitkittyneistä pandemiarajoituksista ja haasteista komponenttien saatavuudessa sekä yleisestä makrotaloudellisesta ja geopolittisesta epävarmuudesta.
- Käyttökate (EBITDA) oli -5 936 (461) tuhatta euroa. Kannattavuuteen vaikutti alhainen liikevaihto ja yhtiön päätös kiihdyttää kasvustrategian toteuttamista.
- Käyttökateprosentti (EBITDA-%) oli -129,1 (5,1) % liikevaihdosta.
- Liiketulos (EBIT) oli -7 792 (-753) tuhatta euroa.
- Liiketulosprosentti (EBIT-%) oli -169,4 (-8,3) % liikevaihdosta.
- Osakekohtainen tulos oli -0,20 (-0,15) euroa.
- Modulight uudisti strategiaansa ja suuntasi enemmän voimavaroja USA:n markkinan ja Go-to-Market-toiminnan edistämiseen.
- Yhtiön tavoitteena vuosille 2023–2025 on vahva liikevaihdon vuosittainen kasvu sekä paluu vahvaan kannattavuuteen strategiakauden aikana käyttökatteella (EBITDA-%) mitattuna. Kattavan strategiatyön ohessa tehty markkina-analyysi vahvisti yhtiön alkuvuo-

desta 2022 tekemää päätöstä kiihdyttää investointeja kasvustrategian toteuttamiseksi liikevaihdon laskusta huolimatta.

- Strategian toteutuksen konkreettisenä edistymisenä voidaan myös pitää tilikauden jälkeen saatua Yhdysvaltojen myyntilupaa. Tammikuussa 2023 Modulight sai Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaiselta FDA:lta myyntiluvan koston silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon tarkoitettulle ML6710i-laserlaitteelleen Yhdysvalloissa.

Kestävä kehitys

Modulightin työn pääpaino on lääketieteen teknologian tuotteissa, jotka parantavat ihmisten elämää ja auttavat torjumaan vakavia sairauksia. Siten sen kädenjälki ja myönteinen vaikutus yhteiskuntaan on merkittävä ja vastaavasti jalanjälki on pieni. Toiminnan negatiiviset vaikutukset aiheutuvat pääosin työ- ja liikematkustamisesta, logistiikasta sekä kiinteistön lämmitykseen käytetystä energiasta. Modulight kompensoi vuoden 2022 hiilidioksidipäästönsä Taimiteko-hankkeen kautta.

Modulight suhtautuu vastuullisuuteen hyvin kunnianhimoisesti. Yhtiö kehittää liiketoimintaansa yritys vastuun mukaisesti ja näin tukee kestävästä kehityksestä vastuullisuusohjelmansa mukaisesti. Vastuullisuus varmistetaan kaikessa toiminnassa ja siitä viestitään ja raportoidaan avoimesti ja läpinäkyvästi.

Modulight määrittä olennaisimmat vastuullisuusteemansa sidosryhmittäin vuoden 2022 aikana. Olennaisuusmäärittäystä varten tehtiin sidosryhmäkyselyitä, joiden perusteella vastuullisuusteemat jaettiin sosiaaliseen vastuuseen, ympäristö vastuuseen sekä taloudelliseen vastuuseen. Olennaisuusmäärittäksen perusteella luotiin vastuullisuusohjelma sekä määritettiin vastuut, jonka mukaan ohjelman edistymistä

valvotaan. Ohjelman toteuttamista seurataan johtoryhmässä ja hallituksessa, joka viime kädessä vastaa liiketoiminnan kehittämisestä entistä kestävämpään suuntaan.

Sosiaalinen vastuu

Modulightin sosiaalinen vastuu korostaa intohimoa työhön, jatkuvaa uudistumista sekä kunnioittavaa kohtelua. Osana sosiaalista vastuuta on myös tuoteturvallisuus ja tuotteiden luotettavuus. Modulight kutsuu henkilöstöään Laser-familiiksi, joka kuvaa vahvaa tiimihenkeä yhtiön sisällä. Yhtiö tarjoaa henkilöstölleen haastavia ja vaihtelevia työtehtäviä sekä mahdollisuuden kehittää osaamistaan kansainvälisessä työyhteisössä. Työhyvinvointi syntyy mielekkäistä tehtävistä, hyvästä tiimihengestä ja johtamisesta sekä tasapainosta työn ja vapaa-ajan välillä.

Modulightin henkilöstön määrä (FTE) oli vuoden 2022 lopussa 62 (2021: 52), jossa oli kasvua 19 %. Henkilöstön vaihtuvuus säilyi alhaisella tasolla ollen 5,4 %. Modulightin liiketoiminta vaatii erityisosaamista ja kilpailu osaavista tekijöistä on edelleen kovaa, mutta yhtiön erinomainen maine työnantajana tukee rekrytointeja ja toisaalta työntekijöiden viihtyvyyteen tehdyt panostukset vähentävät vaihtuvuutta. Henkilöstön tyytyväisyys onkin korkealla tasolla. Vuoden 2022 aikana toteutetun vuosittaisen henkilöstötyytyväisyyskyselyssä saatiin tyytyväisyyden arvoksi 4,1 asteikolla 1-5. Modulightin henkilöstökulut olivat 5,0 milj. euroa (2021:3,9).

Osaamisen kehittäminen

Henkilöstön kehittämisellä, urapolkujen edistämällä ja koulutusmahdollisuuksien tarjoamisella on tärkeä rooli henkilöstön motivaation ja työhyvinvoinnin varmistamisessa, mutta myös Modulightin tuotekehityksen ja innovointikyvyn ylläpitämisessä. Modulight tarjoaakin henkilöstölleen laajan

valikoiman koulutus- ja kehittymismahdollisuuksia. Merkittävä mahdollisuus osaamisen kehittämiseen tulee monipuolisten projektien ja tuotekehityshankkeiden kautta. Modulight on mukana myös kansainvälisissä yhteisöissä, joiden tavoitteena on syöväntorjunta ja näin jakaa omaa osaamistaan, mutta samalla saa tarvittavaa tietoa tarjontansa kehittämiseksi. Yksi esimerkki kansainvälisten yhteisöjen kanssa tehdystä yhteistyöstä on Modulightin valinta International Photodynamic Associationin (IPA) vuoden 2023 maailmankongressin järjestäjäksi. Tampereella järjestettävässä kongressissa lääketutkijat ja klinikot jakavat ideoita, tutkimustuloksia ja uusia löydöksiä lääketieteen ja teknologian alalla. Sen lisäksi yhtiö tekee aktiivisesti yhteistyötä yliopistojen ja tutkimuslaitosten kanssa ja tarjoaa opinnäytetyö- ja harjoittelumahdollisuuksia opiskelijoille.

Työolosuhteet

Modulight tarjoaa turvallisen ja terveellisen työpaikan kaikille työntekijöilleen ja toteuttaa aktiivisesti toimenpiteitä, joilla voidaan ehkäistä tapaturmia ja työperäisiä sairauksia. Modulightin tuotannossa tapaturmariskit ovat alhaisella tasolla ja työskentelyasentoihin ja ergonomiaan on kiinnitetty huomiota. Toimistotyössä kuormitus taas tulee työn vaativuudesta ja aikataulupaineista. Kaikissa toiminnoissa noudatetaan työterveys- ja työturvallisuuslakia ja -määräyksiä. Tavoitteena on nolla työtapaturmaa ja siksi mahdollisista terveys- ja

Noin 90 prosentilla Modulightin työntekijöistä on korkeakoulututkinto, ja Laser Familyyn kuuluu myös useita tohtoriksi väitellyttä asiantuntijaa.

turvallisuusriskeistä pyydetään raportoimaan välittömästi. Vuoden 2022 aikana ei tapahtunut yhtään työtapaturmaa ja sairauspoissaolojen määrä oli 0,9 %.

Ihmisoikeudet ja tasa-arvo

Modulight kunnioittaa ihmisoikeuksia ja noudattaa YK:n ihmisoikeuksien yleismaailmallista julistusta, Kansainvälisen työjärjestön (ILO) julistusta työelämän peruseriaatteista ja -oikeuksista sekä OECD:n ohjeita monikansallisille yrityksille. Yhtiö ei hyväksy minkäänlaista epäasiallista käytöstä, syrjintää, kiusantekoa tai häirintää. Nämä periaatteet ovat käytössä myös Modulightin ja sen kumppanien välisessä yhteistyössä.

Jokapäiväistä toimintaa ohjaavat eettiset ohjeet, jotka kuuluvat osaksi työhön perehdytystä. Yhtiöllä on ajantasaiset henkilöstötietojärjestelmät ja -tietokannat sekä tietosuojakäytännöt. Tarkan sisäisen valvonnan lisäksi Modulight tarjoaa sidosryhmilleen ilmoituskanavan, johon voi ilmoittaa huomion epäasiallisesta käytöksestä anonyymisti. Vuonna 2022 ei raportoitu yhtään edellä mainittujen lakien, säästöjen tai periaatteiden rikkomusta tai tullut ilmoitusta Whistleblowing-kanavan kautta.

Modulight on ylpeä monimuotoisuudestaan; työntekijöitä on yli kymmenestä eri kansallisuudesta ja yhtiön työntekijöiden sukupuolijakauma on melko tasainen. Vastaavasti johtoryhmään ja hallitukseen pyritään saamaan monimuotoinen kokoonpano.

Modulight tarjoaa työntekijöilleen tasavertaiset mahdollisuudet ja kaikkia kunnioittavan kohtelun sekä yhdistymisvapauden. Työsopimuksissa noudatetaan paikallisia lakeja ja työehtosopimuksia. Yhtiö käy rakentavaa ja säännöllistä dialogia henkilöstönsä kanssa.

Osana sosiaalista vastuutaan Modulight harjoittaa hyvänte-

keväisyyttä ja tukee paikallista lasten syöpäkeskusta, paikallisia yliopistoja ja junioriurheiluryhmiä. Viime vuosina Modulight on myös osallistunut tamperelaisen jääkiekon tukemiseen niin asiakastapahtumien kuin työilmapiirin tukemiseksi.

Ympäristövastuu

Ympäristön osalta olennaisia teemoja ovat tuotteiden ja tuotannon energiatehokkuus, korkeatasoinen materiaalihallinta sekä oman toiminnan ympäristövaikutusten vähentäminen. Vuoden 2022 aikana kehittämisessä keskityttiin ympäristövaikutusten määrittämiseen ja päästölaskentaan. Ympäristövaikutukset aiheutuvat pääosin liike- ja työmatkustamisesta, logistiikasta sekä lämmitykseen käytettävästä energiasta. Myös materiaalit ja toiminnan edellyttämät laitteet aiheuttavat negatiivisia vaikutuksia. Modulightin tuotannon samoin kuin tuotteiden elinkauden aikainen energiantensiteetti on kuitenkin matala.

Vuoden 2022 osalta Modulight on määritellyt hiilijalanjälkensä kattaen Scope 1- ja 2-osiot sekä Scope 3:n kuuluvat kasvihuonepäästöt pois lukien tuotteiden käytön aikaiset päästöt. Kokonaispäästöt olivat laskelman mukaan 606 t CO₂e. Merkittävin yksittäinen päästölähde oli liikematkustaminen, joka lisääntyi vuoden 2022 aikana merkittävästi koronapandemiarajoitusten poistuttua. Lentäminen on Modulightille välttämättömyys, koska sen merkittävimmät markkinat ja asiakkaat sijaitsevat ulkomailla, erityisesti Yhdysvalloissa, ja myynnillinen menestyminen liiketoimintassamme vaatii myös kasvokkain tapahtuvia tapaamisia. Hiilidioksidipäästöjä on kuitenkin voitu merkittävästi pienentää esimerkiksi ostamalla ainoastaan tuuliserifioitua uusiutuvaa sähköä, minkä päästöjä vähentävä vaikutus yksistään on arviomme mukaan noin 365 t CO₂e vuonna 2022.

Vuoden 2022 päästönsä Modulight kompensoi Taimite-

ko-hankkeen kautta. Hanke luo uusia hiilinieluja ja työllistää samalla nuoria puiden istuttamiseen. Hiilidioksidipäästöjen raportointia tullaan kehittämään edelleen vuonna 2023.

Tuotannon laadun varmistaminen on osa ympäristövaikutusten vähentämistä. Modulightilla on sertifioitu ympäristöstandardi ISO 14001 ja tuotannon resurssitehokkuutta kehitetään jatkuvasti. Modulightin liiketoiminnassa syntyy suhteellisen vähän jätteitä, ja niiden kierrätys on korkealla tasolla. Kaikki prosesseissa syntyvät kemikaali jätteet neutraloidaan ja tai kierrätetään asianmukaisesti. Jätteen ja jäteveden määrä on hyvin pieni, sillä ne aiheuttavat vain alle neljä % päästöistä.

Konkreuttinen osoitus hyvin johdetusta ympäristö vastuusta on vuonna 2022 Modulightille myönnetty Green Office -sertifikaatti, jossa arvioidaan kattavasti läpi yritystoiminnan eri ulkoisvaikutuksia ympäristön kestävyuden näkökulmasta. Sertifikaatin saaminen edellyttää yritystoiminnan eri ulkoisvaikutusten kattavaa läpikäyntiä kestävyuden näkökulmasta. Green Office on WWF Suomen luoma ympäristöjärjestelmä, jolla pyritään pienentämään työpaikkojen hiilijalanjälkeä ja kuluttamaan luonnonvaroja kestävästi.

Hallinto

Modulight noudattaa hallinnossaan osakeyhtiölakia ja Arvo-paperimarkkinayhdistyksen laatimaa listayhtiöiden hallinnointikoodia 2020 sekä Modulightin yhtiöjärjestystä. Selvitys hallinto- ja ohjausjärjestelmästä julkaistaan yhdessä tilinpäätöksen, toimintakertomuksen ja palkitsemisraportin kanssa yhtiön verkkosivuilla. Lisätietoa Modulightin hallinnosta löytyy yhtiön verkkosivuilta.

Tammikuussa 2022 Modulightille myönnettiin Hallituspartnerit ry:n Kultainen Nuija 2022 -palkinto hyvästä hallitus työskentelystä. Palkintolautakunta painotti valintansa perusteluissa erityisesti Modulightin hallituksen työskentelyä

tiiminä. Muita palkintolautakunnan esiin nostamia hallitus työselkeitä vahvuuksia ovat ESG (vastuullisuus ja kestävä kehitys), hallituksen järjestelmällinen toimintatapa sekä kyky luotsata yhtiön strategiaa ja valvoa sen toimeenpanoa.

Korruption vastaiset toimet

Modulightin liiketoiminta perustuu reiluun kilpailuun, nollatoleranssiin korruption ja lahjonnan osalta sekä rahanpesun estämiseen. Se noudattaa tiukkoja korruption vastaisia käytäntöjä ja huolellista valvontaa. Modulight ei ole normaalissa riskienhallinnassa havainnut erityistä korruption ja lahjontaan liittyvää riskiä. Toimintaa ohjaavat lakien, säädösten ja toimintaohjeiden lisäksi eettiset ohjeet. Vastaavien toimintaohjeiden noudattamista edellytetään myös kumppaneilta, vaikkakaan niiltä ei ole vielä vaadittu eettisten ohjeiden allekirjoittamista. Vuoden 2023 tavoitteeksi onkin asetettu eettisten ohjeiden lisääminen mahdollisimman laajalla kattavuudella myös kumppanisopimuksiin.

Riskit

Vastuullisuutta koskevat riskit Modulight on kartoittanut osana normaalia riskienhallintaansa ja ne esitetään hallituksen toimintakertomuksessa kohdassa Riskit ja epävarmuustekijät.

Taloudellinen kehitys

Liikevaihto

Konsernin liikevaihto tammi-joulukuussa 2022 oli 4 599 (9 071) tuhatta euroa. Liikevaihdon muutos vertailukaudesta oli -4 472 tuhatta euroa eli -49,3 %. Liikevaihdon lasku johtui erityisesti avainmarkkinoilla pitkittyneistä pandemiarajoituksista ja haasteista komponenttien saatavu-

nessa sekä yleisestä makrotaloudellisesta ja geopoliittisesta epävarmuudesta.

Modulight arvioi, että markkinoilla on edelleen merkittävää keskipitkän ja pitkän aikavälin kysyntää sen osaamiselle ja teknologialle, ja vuonna 2022 kaikki projektityöt keskittyivät edelleen suunniteltuun laajaan kaupallistamiseen. Suurin osa Modulightin nykyisestä liikevaihdosta tulee kuitenkin projekteista, jotka liittyvät alkuvaiheen tuotekehitykseen asiakkaiden kanssa. Laskutus on sidottu projektien virstanpölyvaiden saavuttamiseen, ja erityisesti biotieteissä jokaiseen välivaiheeseen liittyy merkittävää epävarmuutta.

Kannattavuus ja tuloskehitys

Tammi-joulukuun 2022 käyttökate (EBITDA) oli -5 936 (461) tuhatta euroa eli -129,1 (5,1) % liikevaihdosta. Liiketulos (EBIT) oli -7 792 (-753) tuhatta euroa eli -169,4 (-8,3) % liikevaihdosta. Tilikauden tulos oli -8 552 (-5 061) tuhatta euroa ja osakekohtainen tulos (EPS) -0,20 (-0,15) euroa.

Kannattavuuden heikkeneminen vertailukaudesta johtui alhaisemmasta liikevaihdosta ja kohonneista operatiivista kuluista. Modulightin kustannukset ovat nyt merkittävästi korkeammalla tasolla kuin edellisellä vuonna, sillä yhtiö on jatkanut kasvustrategiansa toteuttamista. Kannattavuuteen vaikutti lisäksi vuoden 2022 alussa raportoitu 500 tuhannen euron myyntisaatavien alaskirjaus. Myyntisaatavien yhteismäärä 31.12.2022 oli 3 019 tuhatta euroa. Yhtiö pitää myyntisaataviin liittyviä riskejä kohtuullisina.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Vuonna 2022 yhtiö jatkoi investointeja aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin. Investoinnit olivat 13 694 (9 617) tuhatta euroa. Liiketoiminnan vapaa kassavirta oli -19 630 (-9 156) tuhatta euroa. Liiketoiminnan rahavirta oli -4 105 (-4 707) tuhatta euroa. Suurin osa kokonaiskassavirrasta

liittyi yhtiön strategian mukaisiin investointeihin. Liiketoiminnan vapaaseen kassavirtaan vaikutti merkittävästi yhtiön päätös jatkaa kasvustrategian kiihdyttämistä.

Konsernin käteisvarat ja muut rahavarat 31.12.2022 olivat 43 870 (62 978) tuhatta euroa. Tähän summaan sisältyvät rahoitusarvopaperit ovat vaihtoehtoisia pankkitalleteksille, ja ne arvostetaan käypään arvoon tulosvaikutteisesti, jos käypä arvo on hankinta-arvoa alempi.

Nettovelka 31.12.2022 oli -35 586 (-53 415) tuhatta euroa ja nettovelkaantumisaste -52,7 (-70,1) %. Omavaraisuusaste oli 86,3 (87,0) %. Oman pääoman tuotto vuonna 2022 oli -11,9 (-11,8) %.

Aktivoidut kehityskulut olivat 3 031 (1 579) tuhatta euroa eli 22,6 (14,1) % liiketoiminnan kokonaiskuluista.

AVAINLUVUT, KONSERNI

1 000 euroa ellei toisin mainittu	1-12/2022	1-12/2021	1-12/2020
Liikevaihto	4 599	9 071	10 062
Käyttökate (EBITDA)	-5 936	461	5 787
Käyttökate (EBITDA), %	-129,1 %	5,1 %	57,5 %
Liiketulos (EBIT)	-7 792	-753	4 712
Liiketulos (EBIT), %	-169,4 %	-8,3 %	46,8 %
Tilikauden tulos	-8 552	-5 061	3 732
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,20	-0,15	0,12
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-13 694	-9 617	2 068
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	-19 630	-9 156	3 719
Käteisvarat ja muut rahavarat ¹⁾	43 870	62 978	1 784
Nettovelka ¹⁾	-35 586	-53 415	3 924
Velkaantumisaste ¹⁾	-52,7 %	-70,1 %	41,1 %
Omavaraisuusaste ¹⁾	86,3 %	87,0 %	48,6 %
Henkilöstömäärä (FTE) ¹⁾	62	52	39

¹⁾ Luku viittaa kauden lopun tilanteeseen

Henkilöstö ja johto

Henkilöstön määrä (FTE) 31.12.2022 oli 62 (52), ja keskimääräinen henkilöstömäärä tammi-joulukuussa 2022 oli 61 (51). Henkilöstökulut olivat vuonna 2022 yhteensä 5 009 (3 880) tuhatta euroa.

31.12.2022 Modulightin johtoryhmään kuuluivat seuraavat henkilöt: Seppo Orsila (toimitusjohtaja), Anca Guina (talousjohtaja), Ulla Haapanen (markkinointipäällikkö), Juha Lemmetti (tuotekehitysjohtaja), Kati Reiman (henkilöstöjohtaja), Jari Sillanpää (myyntijohtaja), Petteri Uusimaa (tekninen johtaja) ja Ville Vilokkinen (tuotantojohtaja).

Modulight Oyj:n hallituksen muodostivat tilikauden päättyessä Jyrki Liljeroos (puheenjohtaja), Pia Kantola, Timur Kärki, Seppo Orsila, Kalle Palomäki ja Petteri Uusimaa.

Varsinainen yhtiökokous

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 2.5.2022 osoitteessa Hermiankatu 22, 33720 Tampere. Yhtiökokous vahvisti vuoden 2021 tilinpäätöksen ja myönsi vastuuvapauden hallituksen jäsenille ja yhtiön toimitusjohtajalle tilikaudelta 2021. Lisäksi päätettiin hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että vuoden 2021 tulos -5 061 tuhatta euroa siirretään kertyneisiin voittovaroihin ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että hallituksen jäsenten lukumäärä on kuusi (6). Hallituksen puheenjohtajaksi valittiin uudelleen Jyrki Liljeroos ja jäseniksi Seppo Orsila, Petteri Uusimaa, Kalle Palomäki, Pia Kantola ja Timur Kärki. Myös tilikauden 2021 palkka- ja palkkioselvitys hyväksyttiin.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin KHT-yhteisö Moore Rewinet Oy toimikaudeksi, joka päättyy seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättyessä. Päävastuullisena tilintarkastajana toimii KHT Jari Paloniemi.

Osakkeet ja osakkeenomistajat

Yhtiöllä on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeiden lukumäärä 31.12.2022 oli 42 616 936 (42 616 936). Yhtiön hallussa oli tilikauden päättyessä 0 omaa osaketta.

Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Tilikauden aikana osakkeen ylin kurssi oli 12,05 (17,65) euroa ja alin kurssi 1,72 (9,20) euroa. Osakkeen painotettu keskihinta tilikaudella oli 4,62 (12,82) euroa. Vuonna 2021 järjestetyn listautumisannin vuoksi vertailuajanjaksona on käytetty ajanjaksoa 30.9.-31.12.2021. Päätöskurssi 30.12.2022 oli 1,89 (11,35) euroa. 31.12.2022 konsernin markkina-arvo oli 80 461 (483 702) tuhatta euroa.

31.12.2022 Modulight Oyj:llä oli 11 143 (11 703) osakkeenomistajaa. Hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja johtoryhmä omistivat 46,6 (46,6) % osakkeista, ja 20 suurimman osak-

keenomistajan osuus oli 85,9 (86,9) % osakkeiden kokonaismäärästä. Modulight Oyj:n 20 suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2022 on esitetty viereisessä taulukossa.

Optio-ohjelmat

Modulight on tarjonnut henkilöstölleen optio-ohjelmia osana kannustus- ja sitouttamisohjelmaa. Yhtiöllä oli vuoden 2022 lopussa yksi optio-ohjelma. Käyttämättömiä optioita on yhteensä 852 758 kappaletta. Optio-oikeuksia ei merkitty vuoden 2022 aikana.

Ulkona olevat optio-ohjelmat on esitetty viereisessä taulukossa.

Arvio lähiajan riskeistä ja epävarmuustekijöistä

Modulightin lähiajan riskit ja epävarmuustekijät koskevat ennen kaikkea yhtiön liiketoimintaa ja toimialaa. Nämä riskit liittyvät esimerkiksi teknologian kehitykseen ja kilpailutilanteeseen, toimitusketjuihin, materiaalien saatavuuteen, terveydenhuoltoalan kehitykseen sekä ammattitaitoisen työvoiman saatavuuteen. Lisäksi yhtiön immateriaalioikeuksiin liittyy riskejä, samoin kuin tuotteiden myyntilupien saamiseen. Yleinen maailmanpoliittinen (kuten geopolitiikka ja koronapandemia) tilanne voi vaikuttaa niin asiakkaisiin kuin yhtiöön ja sen liiketoimintaan merkittävästi ja enemmän kuin aikaisemmin on arvioitu.

Yhtiö toimii lääke- ja biolääketieteen alalla ja keskittyy erityisesti USA:n markkinaan. Erilaiset tuote- ja potilasvastuukysymykset voivat olla merkittävä riski yhtiölle.

Lisääntyvä kyberrikollisuus voi myös olla merkittävä ja kasvava riski erityisesti koska yhtiön tunnettuus on lisääntynyt. Yhtiö voi kohdata toimintahäiriöitä tai katkoksia tietotekniikassaan ja verkko- ja tai viestintäjärjestelmissään, ja/tai yhtiö saattaa joutua kyberturvallisuusrikkomusten kohteeksi.

OSAKKEET JA OSAKKEENOMISTAJAT

	Omistaja	Osakkeiden lukumäärä	Omistus- ja ääniosuus
1	Seppo Orsila	6 205 500	14,56 %
2	Petteri Uusimaa	6 205 500	14,56 %
3	Pekka Savolainen	3 465 000	8,13 %
4	Varma Mutual Pension Insurance Company	3 276 074	7,69 %
5	Ville Vilokkinen	3 039 750	7,13 %
6	Petri Melanen	2 173 500	5,10 %
7	Mika Saarinen	1 630 125	3,83 %
8	Pekko Sipilä	1 630 125	3,83 %
9	Swedbank Robur Funds	1 590 832	3,73 %
10	Didner & Gerge Funds	1 437 157	3,37 %
11	TIN Funds	1 155 625	2,71 %
12	Hubert Jouve	980 000	2,30 %
13	Mandatum Life Insurance Company	813 922	1,91 %
14	Ancuta Guina	670 320	1,57 %
15	Evli Funds	640 346	1,50 %
16	Juha Lemmetti	553 140	1,30 %
17	Jyrki Liljeroos	460 950	1,08 %
18	Kalle Palomäki	414 855	0,97 %
19	Alcur Funds	408 617	0,96 %
20	SEB Funds	300 000	0,70 %

Optio-ohjelma	Optioiden kokonaismäärä	Käyttämättömät optiot	Merkintähinta euroa	Merkintäaika
2021	852 758	852 758	6,49	31.12.2023-31.12.2025

Yhtiö altistuu myös luotto- ja vastapuoliriskille, mikäli sen sopimuskumppanit eivät kykene täyttämään sopimukseen perustuvia velvoitteitaan. Vastapuoliriski liittyy lähinnä yhtiön liiketoiminnassa kertyneisiin myyntisaataviin ja yhtiön rahoitusvälineisiin liittyviin saataviin.

Modulightin liiketoiminta- ja kasvustrategioiden onnistuminen on myös riippuvainen yhtiön kyvystä rekrytoida ja sitouttaa ammattitaitoista henkilöstöä. Avainhenkilöiden saatavuudella ja menettämällä voi olla merkittäviä haitallisia vaikutuksia yhtiön liiketoimintaan.

Modulightin vastuullisuusriskit liittyvät erityisesti tuotteiden laatuun ja vaatimustenmukaisuuteen sekä työntekijöidemme terveyteen ja turvallisuuteen. Tuotteiden laatuun ja vaatimustenmukaisuuteen liittyvät riskit voivat vaikuttaa yhtiöön negatiivisesti esimerkiksi yhtiön maineeseen ja/tai voimassa oleviin myyntilupiin tai lupahakemuksiin ja siten aiheuttaa merkittävää haittaa yhtiön liiketoiminnalle. Puolijohdeprosesseissa ja tuotantolaitteissa käytössä olevat kaasut voivat vapautuessaan olla erittäin haitallisia työntekijöidemme terveydelle ja/tai ympäristölle. Niiden säilytyksessä sekä käsittelyssä noudatetaan kuitenkin asianmukaista huolellisuutta ja varovaisuutta. Modulightin laadunhallintajärjestelmä noudattaa kansainvälisiä standardeja ISO9001:2015, ISO14001:2015 ja ISO13485:2016

Modulightin tulokseen eniten vuonna 2022 vaikuttaneet riskit liittyivät koronapandemiarajoituksiin, makrotaloudellisiin ja geopolitiisiin riskeihin sekä komponenttipulaan, joka on vaikuttanut yhtiön toimituksiin.

Tilikauden päättymisen jälkeiset tapahtumat

23.1.2023 Modulight Oyj ilmoitti saaneensa Yhdysvaltain elintarvike- ja lääkeviranomaiselta FDA:lta myyntiluvan koston silmänpohjan ikärappeuman (AMD) hoitoon tarkoitetulle ML6710i-laserlaitteelleen Yhdysvalloissa. Myynnin arvioidaan alkavan vuoden 2023 ensimmäisen puoliskon aikana.

Vuoden 2023 näkymät

Modulight ei ole antanut ohjeistusta liikevaihdosta tai kannattavuudesta vuonna 2023. Koska yhtiön asiakashankkeet ovat edelleen jakautuneet erityyppisiin varhaisen kehitysvaiheen hankkeisiin, ja markkinoiden kehityksen ennustaminen on edelleen haastavaa, vuoden 2023 tulosta on vaikea ennustaa. Yhtiö arvioi kuitenkin, että koronapandemiarajoitusten aiheuttamat muutokset toimintaympäristössä sekä makrotaloudellinen ja geopoliittinen epävarmuus vaikuttavat edelleen sen taloudelliseen tulokseen lyhyellä aikavälillä.

Hallituksen esitys jakokelpoisten varojen käsittelyksi

Konsernin emoyhtiön Modulight Oyj:n jakokelpoinen oma pääoma 31.12.2022 oli 59 920 (70 654) euroa. Yhtiön hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2022 ei jaeta osinkoa tai muita varoja.

Varsinainen yhtiökokous 2023

Modulight Oyj:n varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettävän 2.5.2023. Yhtiön hallitus kutsuu yhtiökokouksen koolle myöhemmin.

Konsernin tilinpäätös 1.1.–31.12.2022

Konsernin tuloslaskelma (FAS)

1 000 EUR	2022	2021	1 000 EUR	2022	2021
Liikevaihto	4 599	9 071			
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	777	329	Liiketoiminnan muut kulut	-7 596	-6 432
Valmistus omaan käyttöön	3 031	1 579	Liikevoitto/tappio	-7 792	-753
Liiketoiminnan muut tuotot	1 047	1 345	Rahoitustuotot ja -kulut		
Materiaalit ja palvelut			Muut korko- ja rahoitustuotot	25	7
Aineet ja tarvikkeet			Korkokulut ja muut rahoituskulut	-784	-4 317
Ostot tilikauden aikana	-2 488	-1 596	Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	-759	-4 310
Varastojen muutos	346	406	Voitto/tappio ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	-8 552	-5 063
Ulkopuoliset palvelut	-643	-362	Tuloverot		1
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-2 784	-1 552	Tilikauden voitto/tappio	-8 552	-5 061
Henkilöstökulut					
Palkat ja palkkiot	-4 165	-3 199			
Henkilösivukulut					
Eläkekulut	-747	-538			
Muut henkilösivukulut	-97	-142			
Henkilöstökulut yhteensä	-5 009	-3 880			
Poistot ja arvonalentumiset					
Suunnitelman mukaiset poistot	-1 857	-1 214			

Konsernin tase (FAS)

1 000 EUR	31.12.2022	31.12.2021	1 000 EUR	31.12.2022	31.12.2021
VASTAAVAA			VASTATTAVAA		
Pysyvät vastaavat			Oma pääoma		
Aineettomat hyödykkeet			Osakepääoma	80	80
Kehittämismenot	7 745	5 490	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 334	75 334
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	7 745	5 490	Edellisten tilikausien voitto	709	5 800
Aineelliset hyödykkeet			Tilikauden voitto	-8 552	-5 061
Rakennukset ja rakennelmat	3 146	2 903	Oma pääoma yhteensä	67 571	76 153
Koneet ja kalusto	10 514	5 686			
Muu käyttöomaisuus	6 245	1 734	Vieras pääoma		
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	19 906	10 324	Pitkäaikainen		
Pysyvät vastaavat yhteensä	27 651	15 814	Lainat rahoituslaitoksilta	6 606	8 217
			Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	6 606	8 217
Vaihtuvat vastaavat			Lyhytaikainen		
Vaihto-omaisuus			Pääomalaina		80
Aineet ja tarvikkeet	1 562	785	Lainat rahoituslaitoksilta	1 678	1 267
Valmiit tuotteet	689	343	Saadut ennakot	172	112
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 252	1 128	Ostovelat	1 318	727
Saamiset			Muut velat	128	108
Lyhytaikaiset			Siirtovelat	836	853
Myyntisaamiset	3 019	5 636	Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	4 132	3 146
Muut saamiset	885	1 491	Vieras pääoma yhteensä	10 738	11 363
Siirtosaamiset	632	468			
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	4 537	7 596	Vastattavaa yhteensä	78 309	87 515
Rahoitusarvopaperit	42 320	62 469			
Rahat ja pankkisaamiset	1 549	508			
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	50 658	71 702			
Vastaavaa yhteensä	78 309	87 515			

Konsernin rahavirtalaskelma (FAS)

1 000 EUR	31.12.2022	31.12.2021
Liiketoiminnan rahavirta		
Liikevoitto	-7 792	-753
Poistot ja arvonalentumiset	1 857	1 214
Rahoituserät, netto	- 759	-4 310
Käyttöpääoman lisäys (-) / vähennys (+)	2590	- 860
Maksetut verot		1
Liiketoiminnan rahavirta (A)	-4 105	-4 707
Investointien rahavirta		
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-9 184	-9 617
Ennakkomaksut	-4 510	
Investointien rahavirta (B)	-13 694	-9 617
Rahoituksen rahavirta		
Lainojen lyhennykset (-)/nostot (+)	-1 279	75 904
Maksetut osingot		-615
Rahoituksen rahavirta (C)	-1 279	75 290
Rahavarojen muutos (A+B+C)	-19 078	60 965
Rahavarat 1.1.	62 978	1 784
Valuuttakurssierot	- 30	228
Rahavarat 31.12.	43 870	62 978

Konsernitilinpäätöksen liitetiedot

Emoyhtiö: Modulight Oyj
Kotipaikka: Tampere

Tilinpäätöksen laatimista koskevat liitetiedot

Konsernitilinpäätöksen laatimisperiaatteet

Modulight Oyj on Modulight-konsernin emoyhtiö. Tilinpäätös on laadittu Suomen kirjanpitolainsäädännön mukaisesti (FAS). Modulight Oyj:n ja Modulight-konsernin kotipaikka on Tampere ja niiden rekisteröity osoite on Hermiankatu 22, 33720 Tampere. Jäljennös tilinpäätöksestä on saatavissa emoyhtiön pääkonttorista. Tytäryhtiön Modulight USA, Inc. tuloslaskelmat on muunnettu tilikauden keskikurssiin ja tase tilinpäätöspäivän kurssiin.

Konsernirakenteen muutokset

Konsernirakenteessa ei ole tapahtunut muutoksia tilikaudella.

Vertailukelpoisuuteen vaikuttavat tekijät

Konsernin emoyhtiön osakkeet on otettu julkisen kaupankäynnin kohteeksi 30.9.2021 Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla. Listautumisesta aiheutuneet välittömät kertaluonteiset kustannukset on kirjattu kokonaisuudessaan tilikauden 2021 kuluksi ja ovat suuruudeltaan noin 4 070 tuhatta euroa. Kulut esitetään osana tilikauden 2021 rahoituskuluja.

Sisäiset liiketapahtumat ja katteet

Konsernin sisäiset liiketapahtumat, sisäiset saamiset ja velat, sisäinen voitonjako sekä konsernin sisäinen kate on eliminoitu. Konsernitilinpäätökseen on yhdistelty kaikki konserniyhtiöt. Konsernitilinpäätös on laadittu hankintamenomentelemällä.

Arvostusperiaatteet ja -menetelmät

Pysyvien vastaavien arvostusperiaatteet

Pysyviin vastaaviin kuuluvat kehittämismenot muodostuivat pääasiassa kaupalliseen käyttöön kehitettäviin tuotteisiin liittyvistä tuotekehitysmenoista. Kehitysmenot on aktivoitu varovaisuutta noudattaen. Aktivointiedellytyksenä on, että aktivoidusta erästä kertyy todennäköisesti aktivointitilikauden päättymisen jälkeen vähintään aktivoitua määrää vastaava tulo.

Aineellisten hyödykkeiden tasearvo on niiden alkuperäinen hankintameno, josta on vähennetty jäljempänä selostetut suunnitelman mukaiset poistot.

Vaihtuvien vastaavien arvostusperiaatteet

Vaihto-omaisuus esitetään hankintamenon tai sitä alemman todennäköisen luovutushinnan määräisenä.

Rahoitusarvopaperit sisältävät helposti käteiseksi muutettavissa olevia matalan riskin rahasto-osuuksia lyhyen koron rahastoissa sekä talletuksia konsernin pankkitileillä.

Rahasto-osuudet on merkitty hankinta-arvoonsa tai sitä matalampaan tilinpäätöshetken käypään arvoon.

Rahavaroihin sisältyvät konsernin pankkitilien varat. Lainat

rahoituslaitoksilta jaotellaan taseen lyhytaikaisiin ja pitkäaikaisiin velkoihin ennustetun maksuajankohtansa perusteella. Korkokulut kirjataan kuluksi kaudella, jonka aikana ne ovat syntyneet.

Rahoitusomaisuuteen merkityt myynti-, siirto- ja muut saamiset on arvostettu nimellisarvoonsa tai tätä alhaisempaan todennäköiseen arvoonsa. Saamisista tehdään luotto-tappiokirjaus tapauskohtaisen riskiarvion perusteella, kun on olemassa riittävä näyttö siitä, että saamista ei saada perittyä alkuperäisin ehdoin.

Ulkomaisten tytäryrityksen tilinpäätöserien muuntokurssi

Ulkomaisten tytäryhtiöiden tuloslaskelmat on muunnettu tilikauden keskikurssiin ja tase tilinpäätöspäivän kurssiin.

Ulkomaanmääräiset erät

Kurssierot esitetään tuloslaskelmalla rahoitustuotoissa ja -kuluissa. Tilinpäätöshetkellä avoinna olevat ulkomaanvaluutan määräiset velat ja saamiset on oikaistu tilinpäätöshetken kurssiin, mikäli tilinpäätöshetken kurssiin muutettuna velan arvo ylittää tai saamisen arvo alittaa sen kirjanpitoarvon.

Jaksotusperiaatteet ja menetelmät

Myynnin tuloutus

Yhtiön ansaintamalli on karkeasti jaoteltuna nelivaiheinen, joissa on samankaltaisia elementtejä molemmilla liiketoiminta-alueilla, lääke- ja biolääketieteessä. Lääke- ja biolää-

ketieteen asiakkaiden osalta ensimmäisenä vaiheena on yleensä esikliininen tutkimusvaihe, josta edetään kliiniseen tutkimusvaiheeseen I tai pilottituotantoerään. Tätä seuraavat kliiniset tutkimusvaiheet II ja III, ja mallin viimeisenä vaiheena on yhtiön tavoittelema aktiivisen tuotevalikoiman saattaminen markkinoille. Kaupallisen käyttöönoton katsotaan toteutuneen, kun yhtiön liikevaihto kyseisen tuotteen/asiakkaan osalta ylittää kymmenen miljoonaa euroa. Ansaintamalli koostuu yleensä konseptivaiheesta (POC), pilottituotannosta, tuotekehitysvaiheesta ja markkinoille viennistä ja tuotantovaiheesta. Yhtiön asiakasstrategiana on kussakin vaiheessa kattaa koko prosessi konseptivaiheesta aktiiviseen tuotevalikoimaan saakka, minkä ansiosta asiakkaat saattavat kyetä lyhentämään tuotteidensa markkinoilletuontiaikaa ja lisäämään tuotteensa arvoa merkittävästi. Tämä johtuu monista syistä, kuten yhtiön olemassa olevista tuotealustoista ja -ratkaisuista, yhtiön ketterästä tuotekehitysprosessista perustuen omaan tuotantoon, hyväksyjäviranomaisten jo aiemmin myöntämistä hyväksynnöistä yhtiön alustaratkaisuille, yhtiön kattavasta palveluvalikoimasta ja pilvipohjaisesta palvelumallista. Yhtiö uskoo pilvipalvelujen olevan sovellettavissa molemmille tuotealueille, vaikka ne on lähtökohtaisesti suunniteltu lääke- ja biolääketieteen sovelluksiin.

Lääke- ja biolääketieteen alueella yhtiön tarkoituksena on, että asiakas hyötyy lyhyemmästä markkinoilletuontiajasta, kun käytetään yhtiön olemassa olevia tuotealustoja ja CE-merkintää tai FDA:n antamia aiempia hyväksyntöjä alustoille.

Tuotteiden osalta konseptivaiheessa voidaan hyödyntää jo olemassa olevia tuotteita tai tuotealustoja alustavaan testaukseen, jonka avulla on tarkoitus saavuttaa kustannus- ja aikasäästöjä asiakkaille. Asiakkaat ovat yleensä yrityksiä, jotka hakevat pitkäaikaista kilpailuetua laserteknologiassa. Esikliinissä tutkimusvaiheessa yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka voi sisältää laitteita ja palveluja. Tässä vaiheessa projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 10 000 eurosta 150 000 euroon yliopistojen osalta ja 100 000 eurosta 1 000 000 euroon varhaisen vaiheen lääketieteellisen tutkimuksen ja yritysprojektien osalta.

Kliinisen tutkimusvaiheen I aikana yhtiö yleensä toimittaa asiakkaalle täyden tuotevalikoiman palveluineen, kuten esimerkiksi laitteiden hyväksyntään liittyvää testausta ja dokumentaatiota, tutkimuslaitteiden asennusta ja tutkimushenkilökunnan kouluttamista. Yhtiön pyrkimyksenä on, että asiakas hyötyy jälleen lyhyemmästä markkinoille tuontiajasta, kun käytetään yhtiön CE-merkintää ja FDA:n myöntämiä lupia ja jo kehitettyjen laitealustojen toiminnallisuuksia. Muiden korkean lisäarvon sovellusten pilotointivaihe sisältää yleensä tuotteen alustavaa testausta asiakkaan tuotteessa tai prosessissa. Tätä vaihetta voi edeltää tai seurata erillinen laajempi kehitysvaihe, jossa tuotetta tai teknologiaa kehitetään yhteistyössä asiakkaan kanssa ja joka voi sisältää erillisiä tuotantoon siirtämistä vaiheita. Vaiheen I tai pilottituotannon aikana yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka perustuu yhdessä sovittujen osatavoitteiden toimittamiseen. Projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 500 000 eurosta jopa yli 5 000 000 euroon. Yhtiö veloittaa myös yleensä palvelumaksun, joka on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista laiteostoista.

Kliinisten tutkimusvaiheiden II-III aikana yhtiön tavoitteena on tarjota asiakkaille täysi tuote- ja palvelupaketti ja auttaa asiakkaita hyväksymään ja kvalifioimaan tuote

kaupalliseen tuotantoon. Tämä vaihe pitää yleensä sisälleen lopulliset tuotevaatimukset, tuotannon skaalaus suunnitelmat, ohjelmisto- ja huoltosuunnitelmat ja suunnitelmat tuotejakelun ja kaupallisen käyttöönoton osalta. Vaiheisiin II-III edenneiden tuotteidensa osalta yhtiö on veloittanut yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, johon edelleen sisältyy laitteita ja palveluita eri muodoissa. Tuotteiden tuotekehityshankkeet sisältävät samankaltaisia elementtejä, mutta painottuvat yleensä enemmän tiettyjen asiakkaan vaatimien tuoteominaisuuksien tai teknologian kehittämiseen osana asiakkaan tuotetta. Tuotekehitysprojekti sisältää yleensä myös tuotannon valmistelua ja skaalausta, liiketoiminta- ja palvelumallien kehittämistä ja uusien tuoteversioiden hallintaa. Yhtiön johdon arvion mukaan projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 2 miljoonasta eurosta 30 miljoonaan euroon. Myös näihin vaiheisiin liittyy palvelumaksu, joka perustuu yleensä kentällä olevien laitteiden määrään, mutta voi sisältää myös muita palveluelementtejä. Vuosittaisen lisenssi-/palvelumaksun suuruus on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista.

Aktiivisen tuotevalikoiman markkinoille saattamisen vaiheessa asiakkaalle tilauksesta valmistettujen tuotteiden on tarkoitus olla aktiivisessa käytössä. Kyseiset tuotteet voivat olla joko uusia tuotteita tai tuotteiden käyttöiän pidennyksiä uusien laserkomponenttien tai ominaisuuksien käyttöönoton avulla. Yhtiö ennakoii, että joissakin tapauksissa kaupallinen käyttöönotto voitaisiin toteuttaa jo markkinoilla olevien tuotealustojen avulla aktivoimalla uudet tuotteet pilvipalvelun kautta. Yhtiön tavoitteena on tarjota täysi arvoketju, mukaan lukien pilvipohjaiset liiketoimintapalvelut, jotka voivat lääke- ja biolääketieteen alueella sisältää esimerkiksi käyttöpohjaisia hoitomaksuja, hoidon tai laitteen lisensointia, kulutustavaroiden ja lääkkeiden seuranta- ja käyttökontrollia, ja hoitotuloksen parantamiseen tähtääviä analytiikkapalveluita. Palvelut voivat sisältää

myös asennus- ja huoltosopimuksia, käyttö- tai käyttöaste-pohjaisia maksuja tai käytön tai laadun parantamiseen liittyvää analytiikkaa. Tässä vaiheessa yhtiön liikevaihto perustuisi osuuteen lääke- tai hoitomaksuista tai muiden korkean lisäarvon sovellusten käyttöasteesta. Yhtiön johdon arvion mukaan asennus- ja palvelumaksut olisivat 25-35 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista, jonka lisäksi yhtiö arvioi saavansa arviolta 2-20 % lisensoinnilla asiakkaan liikevaihdosta.

Suunnitelman mukaiset poistot

Pysyvät vastaavat on arvostettu hankintamenoa vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla.

Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu taloudellisen pitoajan perusteella seuraavasti:

	Poistomenetelmä	Poisto aika (vuotta)
Kehittämismenot	Tasapoisto	5
Rakennukset ja rakennelmat	Tasapoisto	10-40
Koneet ja kalusto	Tasapoisto	2-15

Poistoperiaatteissa tapahtuneet muutokset liittyvät vuonna 2022 käyttöön otettuihin käyttöomaisuushyödykkeisiin. Rakennuksien ja rakennelmien ryhmässä osa aktivoituista pysyvien vastaavien hyödykkeistä poistetaan 10 vuodessa (aiemmin sovellettu vähimmäispoisto aika 20 vuotta).

Koneiden ja kaluston ryhmässä osan vuonna 2022 käyttöön otettujen laitteiden poistoajaksi määritettiin 15 vuotta (aiemmin sovellettu enimmäispoisto aika 10 vuotta).

Tytär- ja osakkuusyhtiöitä koskevat liitetiedot

Konsernitilinpäätökseen yhdistellyt yritykset (konsernirakenne 31.12.2022):

Nimi	Kotipaikka	Omistusosuus
Modulight Oyj	Suomi	Emoyhtiö
Modulight USA, Inc.	Yhdysvallat	100
Modulight China Export A Oy	Suomi	100
Leaptex Photonics Oy	Suomi	100

Konsernituloslaskelmaa koskevat liitetiedot

Liikevaihto jaoteltuna markkina-alueittain

Maantieteelliset markkina-alueet (% liikevaihdosta)	2022	2021
Suomi	7	11
Muu maailma	93	89
Yhteensä	100	100

Liiketoiminnan muihin tuottoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Saadut tuet ja avustukset	1 047	1 345
Yhteensä	1 047	1 345

Valmistus omaan käyttöön:

1 000 EUR	2022	2021
Valmistus omaan käyttöön, aineettomat hyödykkeet	3 031	1 579
Yhteensä	3 031	1 579

Tilikauden palkat, palkkiot, eläkekulut ja muut henkilösivukulut

1 000 EUR	2022	2021
Palkat ja palkkiot	4 141	3 175
Eläkekulut	747	538
Vapaaehtoiset eläkkeet, maksupohjaiset järjestelyt	24	24
Muut henkilösivukulut	97	142
Yhteensä	5 009	3 880

Konsernin lakisääteinen ja vapaaehtoinen eläketurva on hoidettu ulkopuolisissa eläkevakuutusyhtiöissä. Vapaaehtoiset eläkkeet ovat luonteeltaan maksuperusteisia järjestelyjä, jotka kirjataan kuluksi niiden kertymisvuonna. Maksupohjaisessa järjestelyssä konsernin oikeudellinen tai tosiasiallinen velvoite rajoittuu summaan, jonka maksamisesta järjestelyyn on sovittu.

Henkilöstön lukumäärä keskimäärin tilikaudella (FTE)	2022	2021
Toimihenkilöt	56	46
Työntekijät	5	5
Yhteensä	61	51

Johdon palkat ja palkkiot

1 000 EUR	2022	2021
Toimitusjohtaja, hallituksen jäsenet sekä johtoryhmä	1 274	1 035

Korko- ja rahoitustuottojen sekä korko- ja rahoituskulujen yhteismäärät

1 000 EUR	2022	2021
Korkokulut	- 130	-162
Muut rahoitustuotot	25	7
Muut rahoituskulut	- 654	-4 154
Yhteensä	- 759	-4 310

Vuoden 2021 muut rahoituskulut sisältävät listautumiseen liittyviä kuluja noin 4 070 tuhatta euroa.

Konsernitaseen vastaavia koskevat liitetiedot*Aineettomat hyödykkeet*

Kehittämismenot (1 000 EUR)	2022	2021
Hankintameno 1.1.	14 717	13 138
Tilikauden lisäykset	3 031	1 579
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	17 748	14 717

Kehittämismenot (1 000 EUR)	2022	2021
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-9 228	-8 447
Tilikauden poistot	-775	-780
Kertyneet poistot 31.12.	-10 003	-9 228
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	7 745	5 490

Aktivoidut kehittämismenot muodostuvat 12 tuotekehitysprojektista. Näistä kahdeksaan ei vielä kuluneen tilikauden aikana ole aloitettu poistoja. Tilikaudella on aloitettu tuotekehityskulujen aktivointi kahteen uuteen projektiin.

Aineelliset hyödykkeet

Rakennukset ja rakennelmat (1 000 EUR)	2022	2021
Hankintameno 1.1.	5 991	5 322
Tilikauden lisäykset	409	669
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	6 400	5 991
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-3 088	-2 917
Tilikauden poistot	- 165	-171
Kertyneet poistot 31.12.	-3 254	-3 088
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	3 146	2 903

Koneet ja kalusto (1 000 EUR)	2022	2021
Hankintameno 1.1.	10 198	4 564
Tilikauden lisäykset	5 744	5 634
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	15 943	10 198
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-4 512	-4 250
Tilikauden poistot	- 916	-262
Kertyneet poistot 31.12.	-5 428	-4 512
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	10 514	5 686

Muu käyttöomaisuus (1 000 EUR)	2022	2021
Hankintameno 1.1.		
Tilikauden lisäykset	6 245	1 734
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	6 245	1 734
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	6 245	1 734

Muu käyttöomaisuus muodostuu käyttöomaisuusinvestointien laitetoimittajille suoritetuista ennakkomaksuista.

Muihin saamisiin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Business Finland	519	1 001
ELY-keskus		300
European Union		12
Arvonlisäverosaamiset	366	179
Yhteensä	885	1 491

Siirtosaamisiin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Kulujaksotukset	118	215
Ennakkomaksut	514	253
Yhteensä	632	468

Rahoitusarvopapereihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Rahat ja pankkisaamiset	1 549	508
Rahasto-osuudet	42 320	62 469
Yhteensä	43 870	62 978

Rahasto-osuudet koostuvat likvideistä ja matalariskisistä lyhyiden korkojen rahastoihin tehdyistä sijoituksista.

Konsernitaseen vastattavia koskevat liitetiedot*Oman pääoman erien muutokset*

Sidottu oma pääoma (1 000 EUR)	2022	2021
Osakepääoma 1.1.	80	18
Osakepääoman lisäykset tk		62
Osakepääoma 31.12.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.12.	80	80
Vapaa oma pääoma (1 000 EUR)	2022	2021
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 334	3 284
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset		72 050
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.12.	75 334	75 334
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	739	6 249
Muuntoero	- 30	166
Tilikaudella jaetut osingot		-615
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.12.	709	5 800
Tilikauden tulos	-8 552	-5 061
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	67 491	76 073
Oma pääoma yhteensä 31.12.	67 571	76 153

Muihin velkoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Ennakonpidätysvelka	124	103
Muut velat	5	5
Yhteensä	128	108

Siirtovelkoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Palkkojen sivukulujaksotukset	186	282
Lomapalkkajaksotus	536	443
Kulujaksotukset	115	128
Yhteensä	836	853

Pitkäaikainen vieras pääoma

Velat, jotka erääntyvät myöhemmin kuin viiden vuoden kuluttua:

1 000 EUR	2022	2021
Lainat rahoituslaitoksilta	800	5 387

Muut liitetiedot

Annetut vakuudet ja muut taseen ulkopuoliset vastuut

Velat, joiden vakuudeksi on annettu kiinnityksiä kiinteistöön ja/tai yritysikiinnityksiä:

Annetut vakuudet (1 000 EUR)	2022	2021
Omasta velasta annetut vakuudet		
Lainat rahoituslaitoksilta	8 284	9 563
Annetut kiinteistökiinnitykset	4 246	4 246
Annetut yritysikiinnitykset	1 973	1 973
Muut kuin omasta velasta annetut vakuudet		
Kiinteistökiinnitys tonttivuokran vakuudeksi ¹⁾	23	23
Annetut vakuudet yhteensä	6 242	6 242

¹⁾ Yhtiö on vuokrannut maa-alueen vuokrasopimuksella, jonka vuokra-aika päättyy 30.11.2050. Vuokran määrä on sidottu elinkustannusindeksiin, ja vuodelta 2022 vuokran määrä oli 12 709 EUR.

Muut taseen ulkopuoliset vastuut (1 000 EUR)	2022	2021
Leasingvastuut		
Seuraavalla tilikaudella maksettavat	32	27
Myöhemmin maksettavat	39	23
Muut taseen ulkopuoliset vastuut yhteensä	71	50

Yhtiön osakkeet

Yhtiön osakepääoma 31.12.2022 jakautuu 42 616 936 osakkeeseen. Kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus yhtiön varoihin ja osinkoon.

Liitetiedot tilintarkastajan palkkioista (Moore Rewinet Oy)

1 000 EUR	2022	2021
Tilintarkastuspalkkiot	22	14
Muut palvelut		22
Tilintarkastajalle maksetut palkkiot yhteensä	22	36

Tunnuslukujen määritelmät

Tunnusluku	Määritelmä	Käyttötarkoitus
Liikevaihdon kasvu-%	(Nykyisen tarkastelujakson liikevaihto - Edellisen tarkastelujakson liikevaihto) / Edellisen tarkastelujakson liikevaihto	Liikevaihdon kasvu on mittari, joka osoittaa yhtiön kasvua.
Käyttökate (EBITDA)	Liikevoitto ennen poistoja ja arvonalentumisia	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Käyttökate-%	Käyttökate / Liikevaihto	Käyttökate on mittari, joka osoittaa yhtiön suoritusta.
Liikevoitto	Liikevoitto kuten esitetty tuloslaskelmassa	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Liikevoitto-%	Liikevoitto / Liikevaihto	Liikevoitto on oleellinen tunnusluku yhtiön taloudellisen suorituskyvyn ymmärtämisessä.
Osakekohtainen tulos	Kauden tulos / Ulkona olevien osakkeiden määrän painotettu keskiarvo tarkastelujakson aikana	Mittari kuvaa tuloksen jakautumista yksittäisille osakkeille.
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin kuten esitetty rahavirtalaskelmassa	Mittari tuottaa lisätietoa operatiivisten investointien rahavirtatarpeista.
Liiketoiminnan vapaa rahavirta	Käyttökate (EBITDA) - Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	Mittari tuottaa tietoa rahavaroista, jotka yhtiö kykenee tuottamaan operatiivisten investointien jälkeen.
Nettovelka	Korolliset lainat - Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)	Nettovelka on indikaattori, joka mittaa yhtiön ulkopuolisen rahoituksen kokonaismäärää.
Nettovelkaantumisaste	(Korolliset lainat + Rahat ja pankkisaamiset (kauden lopussa)) / Oma pääoma	Mittari johdolle, jolla seurataan yhtiön pääoman tasoa.
Omavaraisuusaste	Oma pääoma / Vastaavaa yhteensä	Kuvastaa kuinka suuri osa yhtiön varoista on rahoitettu omalla pääomalla.

Luettelo kirjanpitokirjoista

Päivä- ja pääkirja ATK-tulosteina

Osto- ja myyntireskontra ATK-tulosteina

Kaikki tositelajit paperitulosteina

Emoyhtiön tilinpäätös 1.1.–31.12.2022

Emoyhtiön tuloslaskelma (FAS)

1 000 EUR	2022	2021	1 000 EUR	2022	2021
Liikevaihto	4 598	9 070	Liiketoiminnan muut kulut	-7 603	-6 436
Valmiiden ja keskeneräisten tuotteiden varaston muutos	777	329	Liikevoitto/tappio	-7 819	-602
Valmistus omaan käyttöön	3 031	1 579	Rahoitustuotot ja -kulut		
Liiketoiminnan muut tuotot	1 047	1 500	Muut korko- ja rahoitustuotot	25	7
Materiaalit ja palvelut			Korkokulut ja muut rahoituskulut	- 763	-4 317
Aineet ja tarvikkeet			Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	- 738	-4 310
Ostot tilikauden aikana	-2 488	-1 596	Voitto/tappio ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	-8 557	-4 912
Varastojen muutos	346	406	Tuloverot		
Ulkopuoliset palvelut	- 662	-362	Tilikauden voitto/tappio	-8 557	-4 912
Materiaalit ja palvelut yhteensä	-2 804	-1 552			
Henkilöstökulut					
Palkat ja palkkiot	-4 165	-3 199			
Henkilösivukulut					
Eläkekulut	- 747	-538			
Muut henkilösivukulut	- 97	-142			
Henkilöstökulut yhteensä	-5 009	-3 880			
Poistot ja arvonalentumiset					
Suunnitelman mukaiset poistot	-1 857	-1 214			

Emoyhtiön tase (FAS)

1 000 EUR	31.12.2022	31.12.2021
VASTAAVAA		
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet		
Kehittämismenot	7 745	5 490
Aineettomat hyödykkeet yhteensä	7 745	5 490
Aineelliset hyödykkeet		
Rakennukset ja rakennelmat	3 146	2 903
Koneet ja kalusto	10 514	5 686
Muut käyttöomaisuus	6 250	1 739
Aineelliset hyödykkeet yhteensä	19 911	10 329
Pysyvät vastaavat yhteensä	27 656	15 819
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus		
Aineet ja tarvikkeet	1 562	785
Valmiit tuotteet	689	343
Vaihto-omaisuus yhteensä	2 252	1 128
Saamiset		
Lyhytaikaiset		
Myyntisaamiset	2 863	5 356
Saamiset saman konsernin yrityksiltä	431	438
Muut saamiset	885	1 491
Siirtosaamiset	627	463
Lyhytaikaiset saamiset yhteensä	4 805	7 747
Rahoitusarvopaperit		
Rahasto-osuudet	42 320	62 469
Rahat ja pankkisaamiset	1 446	497
Vaihtuvat vastaavat yhteensä	50 823	71 843
Vastaavaa yhteensä	78 479	87 661

1 000 EUR	31.12.2022	31.12.2021
VASTATTAVAA		
Oma pääoma		
Osakepääoma	80	80
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	75 334	75 334
Edellisten tilikausien voitto	889	5 801
Tilikauden voitto (tappio)	-8 557	-4 912
Oma pääoma yhteensä	67 745	76 303
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen		
Pääomalaina		
Lainat rahoituslaitoksilta	6 606	8 217
Pitkäaikainen vieras pääoma yhteensä	6 606	8 217
Lyhytaikainen		
Pääomalaina		80
Lainat rahoituslaitoksilta	1 678	1 267
Saadut ennakot	172	112
Ostovelat	1 314	723
Muut velat	128	108
Siirtovelat	836	853
Lyhytaikainen vieras pääoma yhteensä	4 128	3 142
Vieras pääoma yhteensä	10 734	11 359
Vastattavaa yhteensä	78 479	87 661

Emoyhtiön tilinpäätöksen liitetiedot

Kotipaikka: Tampere

Tilinpäätöksen laatimista koskevat liitetiedot

Tilinpäätöksen laatimisperiaatteet

Modulight Oyj on Modulight-konsernin emoyhtiö. Tilinpäätös on laadittu Suomen kirjanpitolainsäädännön mukaisesti (FAS). Modulight Oyj:n ja Modulight-konsernin kotipaikka on Tampere ja niiden rekisteröity osoite on Hermiankatu 22, 33720 Tampere.

Jäljennös tilinpäätöksestä on saatavissa emoyhtiön pääkonttorista.

Arvostusperiaatteet ja -menetelmät

Pysyvien vastaavien arvostusperiaatteet

Pysyviin vastaaviin kuuluvat kehittämismenot muodostuivat pääasiassa kaupalliseen käyttöön kehitettäviintuotteisiin liittyvistä tuotekehitysmenoista. Kehitysmenot on aktivoitu varovaisuutta noudattaen. Aktivointiedellytyksenä on, että aktivoitua erästä kertyy todennäköisesti aktivointitilikauden päättymisen jälkeen vähintään aktivoitua määrää vastaava tulo.

Aineellisten hyödykkeiden tasearvo on niiden alkuperäinen hankintameno, josta on vähennetty jäljempänä selostetut suunnitelman mukaiset poistot.

Vaihtuvien vastaavien arvostusperiaatteet

Vaihto-omaisuus esitetään hankintamenon tai sitä alemman todennäköisen luovutushinnan määräisenä.

Rahoitusarvopaperit sisältävät helposti käteiseksi muutet-

tavissa olevia matalan riskin rahasto-osuuksia, jotka on merkitty hankinta-arvoonsa tai sitä matalampaan tilinpäätöshetken käypään arvoon. Rahavaroihin sisältyvät talletukset yhtiön pankkitileille.

Lainat rahoituslaitoksilta jaotellaan taseen lyhytaikaisiin ja pitkäaikaisiin velkoihin ennustetun maksujakohtansa perusteella. Korkokulut kirjataan kuluksi kaudella, jonka aikana ne ovat syntyneet.

Rahoitusomaisuuteen merkityt myynti-, siirto- ja muut saamiset on arvostettu nimellisarvoonsa tai tätä alhaisempaan todennäköiseen arvoonsa. Saamisista tehdään luotto-tappiokirjaus tapauskohtaisen riskiarvion perusteella, kun on olemassa riittävä näyttö siitä, että saamista ei saada perittyä alkuperäisin ehdoin.

Jaksotusperiaatteet ja -menetelmät

Myynnin tuloutus

Yhtiön ansaintamalli on karkeasti jaoteltuna nelivaiheinen, joissa on samankaltaisia elementtejä molemmilla liiketoiminta-alueilla, lääke- ja biolääketieteessä sekä muiden korkean lisäarvon sovellusten tuotteissa. Lääke- ja biolääketieteen asiakkaiden osalta ensimmäisenä vaiheena on yleensä esikliininen tutkimusvaihe, josta edetään kliiniseen tutkimusvaiheeseen I tai pilottituotantoerään. Tätä seuraavat kliiniset tutkimusvaiheet II ja III, ja mallin viimeisenä vaiheena on yhtiön tavoitteleva aktiivisen tuotevalikoiman saattaminen markkinoille. Kaupallisen käyttöönoton katsotaan toteutuneen, kun yhtiön liikevaihto kyseisen tuotteen/asiakkaan osalta ylittää kymmenen miljoonaa euroa. Muiden korkean lisäarvon sovellusten osalta ansaintamalli koostuu yleensä konseptivaiheesta (POC), pilottituotannosta, tuotekehitys-

vaiheesta ja Markkinoille viennistä ja tuotantovaiheesta. Yhtiön asiakasstrategiana on kussakin vaiheessa kattaa koko prosessi konseptivaiheesta aktiiviseen tuotevalikoimaan saakka, minkä ansiosta asiakkaat saattavat kyetä lyhentämään tuotteidensa markkinoilleuontiaikaa ja lisäämään tuotteensa arvoa merkittävästi. Tämä johtuu monista syistä, kuten yhtiön olemassa olevista tuotealustoista ja -ratkaisuista, yhtiön ketterästä tuotekehitysprosessista perustuen omaan tuotantoon, hyväksyjäviranomaisten jo aiemmin myöntämistä hyväksynnöistä yhtiön alustaratkaisuille, yhtiön kattavasta palveluvalikoimasta ja pilvipohjaisesta palvelumallista. Yhtiö uskoo pilvipalvelujen olevan sovellettavissa molemmille tuotealueille, vaikka ne on lähtökohtaisesti suunniteltu lääke- ja biolääketieteen sovelluksiin.

Yleensä yhtiö toimittaa asiakkaalle konseptivaiheessa tai esikliinisessä tutkimusvaiheessa lasertuotteen tai -prototyypin, jolla todennetaan tuotteen alustava soveltuvuus aiottuun käyttötarkoitukseen ja määritetään lopullisessa tuotteessa mahdollisesti tarvittavat lisätoiminnallisuudet. Lääke- ja biolääketieteen alueella yhtiön tarkoituksena on, että asiakas hyötyy lyhyemmästä markkinoilleuontiajasta, kun käytetään yhtiön olemassa olevia tuotealustoja ja CE-merkintää tai FDA:n antamia aiempia hyväksyntöjä alustoille. Muiden korkean lisäarvon sovellusten osalta konseptivaiheessa voidaan hyödyntää jo olemassa olevia tuotteita tai tuotealustoja alustavaan testaukseen, jonka avulla on tarkoitus saavuttaa kustannus- ja aikasäästöjä asiakkaille. Asiakkaat ovat yleensä yrityksiä, jotka hakevat pitkäaikaista kilpailuetua laserteknologiassa. Esikliinisessä tutkimusvaiheessa yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka voi sisältää laitteita ja palveluja. Tässä vai-

heessa projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 10 000 eurosta 150 000 euroon yliopistojen osalta ja 100 000 eurosta 1 000 000 euroon varhaisen vaiheen lääketieteellisen tutkimuksen ja yritysprojektien osalta.

Kliinisen tutkimusvaiheen I aikana yhtiö yleensä toimittaa asiakkaalle täyden tuotevalikoiman palveluineen, kuten esimerkiksi laitteiden hyväksyntään liittyvää testausta ja dokumentaatiota, tutkimuslaitteiden asennusta ja tutkimushenkilökunnan kouluttamista. Yhtiön pyrkimyksenä on, että asiakas hyötyy jälleen lyhyemmästä markkinoilleuontiajasta, kun käytetään yhtiön CE-merkintää ja FDA:n myöntämiä lupia ja jo kehitettyjen laitealustojen toiminnallisuuksia. Muiden korkean lisäarvon sovellusten pilotointivaihe sisältää yleensä tuotteen alustavaa testausta asiakkaan tuotteessa tai prosessissa. Tätä vaihetta voi edeltää tai seurata erillinen laajempi kehitysvaihe, jossa tuotetta tai teknologiaa kehitetään yhteistyössä asiakkaan kanssa ja joka voi sisältää erillisiä tuotantoon siirtämistä vaiheita. Vaiheen I tai pilottituotannon aikana yhtiö veloittaa yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, joka perustuu yhdessä sovittujen osatavoitteiden toimittamiseen. Projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 500 000 eurosta jopa yli 5 000 000 euroon. Yhtiö veloittaa myös yleensä palvelumaksun, joka on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista laiteostoista.

Kliinisten tutkimusvaiheiden II-III aikana yhtiön tavoitteena on tarjota asiakkaille täysi tuote- ja palvelupaketti ja auttaa asiakkaita hyväksymään ja kvalifioimaan tuote kaupalliseen tuotantoon. Tämä vaihe pitää yleensä sisällään lopulliset tuotevaatimukset, tuotannon skaalaussuunnitelmat, ohjelmisto- ja huoltosuunnitelmat ja suunnitelmat tuotejakelun ja kaupallisen käyttöönoton osalta. Vaiheisiin II-III

edenneiden tuotteidensa osalta yhtiö on veloittanut yleensä projektikohtaisen kiinteän maksun, johon edelleen sisältyy laitteita ja palveluita eri muodoissa. Tuotteiden tuotekehityshankkeet sisältävät samankaltaisia elementtejä, mutta painottuvat yleensä enemmän tiettyjen asiakkaan vaatimien tuoteominaisuuksien tai teknologian kehittämiseen osana asiakkaan tuotetta. Tuotekehitysprojekti sisältää yleensä myös tuotannon valmistelua ja skaalausta, liiketoiminta- ja palvelumallien kehittämistä ja uusien tuoteversioiden hallintaa. Yhtiön johdon arvion mukaan projektikohtainen kiinteä maksu vaihtelee noin 2 miljoonasta eurosta 30 miljoonaan euroon. Myös näihin vaiheisiin liittyy palvelumaksu, joka perustuu yleensä kentällä olevien laitteiden määrään, mutta voi sisältää myös muita palveluelementtejä. Vuosittaisen lisenssi-/palvelumaksun suuruus on noin 25 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista.

Aktiivisen tuotevalikoiman markkinoille saattamisen vaiheessa asiakkaalle tilauksesta valmistettujen tuotteiden on tarkoitus olla aktiivisessa käytössä. Kyseiset tuotteet voivat olla joko uusia tuotteita tai tuotteiden käyttöiän pidennyksiä uusien laserkomponenttien tai ominaisuuksien käyttöönoton avulla. Yhtiö ennakoii, että joissakin tapauksissa kaupallinen käyttöönotto voitaisiin toteuttaa jo markkinoilla olevien tuotealustojen avulla aktivoimalla uudet tuotteet pilvipalvelun kautta. Yhtiön tavoitteena on tarjota täysi arvoketju, mukaan lukien pilvipohjaiset liiketoimintapalvelut, jotka voivat lääke- ja biolääketieteen alueella sisältää esimerkiksi käyttöpohjaisia hoitomaksuja, hoidon tai laitteen lisensointia, kulutustavaroiden ja lääkkeiden seuranta- ja käyttökontrollia, ja hoitotuloksen parantamiseen tähtääviä analytiikkapalveluita. Muissa korkean lisäarvon sovelluksissa palvelut voivat sisältää myös asennus- ja huoltosopimuksia, käyttö- tai käyttöastepohjaisia maksuja tai käytön tai laadun paran-

tamiseen liittyvää analytiikkaa. Tässä vaiheessa yhtiön liikevaihto perustuisi osuuteen lääke- tai hoitomaksuista tai Muiden korkean lisäarvon sovellusten käyttöasteesta. Yhtiön johdon arvion mukaan asennus- ja palvelumaksut olisivat 25–35 % asiakkaan kumulatiivisista investoinneista, minkä lisäksi yhtiö arvioi saavansa arviolta 2–20 % lisensoinnilla asiakkaan liikevaihdosta.

Suunnitelman mukaiset poistot

Pysyvät vastaavat on arvostettu hankintameno- ja vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla.

Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu taloudellisen pitoajan perusteella seuraavasti:

	Poistomenetelmä	Poisto aika (vuotta)
Kehittämismenot	Tasapoisto	5
Rakennukset ja rakennelmat	Tasapoisto	10-40
Koneet ja kalusto	Tasapoisto	2-15

Poistoperiaatteissa tapahtuneet muutokset liittyvät vuonna 2022 käyttöön otettuihin käyttöomaisuushyödykkeisiin. Rakennuksien ja rakennelmien ryhmässä osa aktivoituista pysyvien vastaavien hyödykkeistä poistetaan 10 vuodessa (aiemmin sovellettu vähimmäispoisto aika 20 vuotta). Koneiden ja kaluston ryhmässä osan vuonna 2022 käyttöön otettujen laitteiden poistoajaksi määritettiin 15 vuotta (aiemmin sovellettu enimmäispoisto aika 10 vuotta).

Ulkomaanmääräiset erät

Kurssierot esitetään tuloslaskelmalla rahoitustuotoissa ja -kuluissa. Tilinpäätöshetkellä avoinna olevat ulkomaanvaluutan määräiset velat ja saamiset on oikaistu tilinpäätöshetken kurssiin, mikäli velan arvo ylittää tai saamisen arvo alittaa sen kirjanpitoarvon.

Tytär- ja osakkuusyrityksiä koskevat liitetiedot*Omistukset muissa yrityksissä (konsernirakenne 31.12.2022):*

Nimi	Kotipaikka	Omistusosuus-%
Modulight Oyj	Suomi	Emoyhtiö
Modulight USA, Inc.	Yhdysvallat	100
Modulight China Export A Oy	Suomi	100
Leapteck Photonics Oy	Suomi	100

Tuloslaskelmaa koskevat liitetiedot*Liikevaihto jaoteltuna markkina-alueittain*

Maantieteelliset markkina-alueet (% liikevaihdosta)	2022	2021
Suomi	7	11
Muu maailma	93	89
Yhteensä	100	100

Liiketoiminnan muihin tuottoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Saadut tuet ja avustukset	1 047	1 500
Yhteensä	1 047	1 500

Valmistus omaan käyttöön

1 000 EUR	2022	2021
Valmistus omaan käyttöön, aineettomat hyödykkeet	3 031	1 579
Yhteensä	3 031	1 579

Tilikauden palkat, palkkiot, eläkekulut ja muut henkilösivukulut

1 000 EUR	2022	2021
Palkat ja palkkiot	4 141	3 175
Eläkekulut	747	538
Vapaaehtoiset eläkkeet, maksupohjaiset järjestelyt	24	24
Muut henkilösivukulut	97	142
Yhteensä	5 009	3 880

Yhtiön lakisääteinen ja vapaaehtoinen eläketurva on hoidettu ulkopuolisissa eläkevakuutusyhtiöissä. Vapaaehtoiset eläkkeet ovat luonteeltaan maksuperusteisia järjestelyjä, jotka kirjataan kuluksi niiden kertymisvuonna. Maksupohjaisessa järjestelyssä yhtiön oikeudellinen tai tosiasiallinen velvoite rajoittuu summaan, jonka maksamisesta järjestelyyn on sovittu.

Henkilöstön lukumäärä keskimäärin tilikaudella (FTE)	2022	2021
Toimihenkilöt	56	46
Työntekijät	5	5
Yhteensä	61	51

Johdon palkat ja palkkiot

1 000 EUR	2022	2021
Toimitusjohtaja, hallituksen jäsenet sekä johtoryhmä	1 274	1 035

Korko- ja rahoitustuottojen sekä korko- ja rahoituskulujen yhteismäärät

1 000 EUR	2022	2021
Korkokulut	- 130	-162
Muut rahoitustuotot	25	7
Muut rahoituskulut	- 632	-4 154
Yhteensä	- 738	-4 310

Vuoden 2021 muut rahoituskulut sisältävät listautumiseen liittyviä kuluja noin 4 070 tuhatta euroa.

Taseen vastaavia koskevat liitetiedot*Aineettomat hyödykkeet*

Kehittämismenot (1 000 EUR)	2022	2021
Hankintameno 1.1.	14 717	13 138
Tilikauden lisäykset	3 031	1 579
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	17 748	14 717
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-9 228	-8 447
Tilikauden poistot	- 775	-780
Kertyneet poistot 31.12.	-10 003	-9 228
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	7 745	5 490

Aktivoidut kehittämismenot muodostuvat 12 tuotekehitysprojektista. Näistä kahdeksaan ei vielä kuluneen tilikauden aikana ole aloitettu poistoja. Tilikaudella on aloitettu tuotekehityskulujen aktivointi kahteen uuteen projektiin.

Aineelliset hyödykkeet

Rakennukset ja rakennelmat (1 000 EUR)	2022	2021
Hankintameno 1.1.	5 991	5 322
Tilikauden lisäykset	409	669
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	6 400	5 991
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-3 088	-2 917
Tilikauden poistot	- 165	- 171
Kertyneet poistot 31.12.	-3 254	-3 088
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	3 146	2 903

Koneet ja kalusto (1 000 EUR)	2022	2021
Hankintameno 1.1.	10 198	4 564
Tilikauden lisäykset	5 744	5 634
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	15 943	10 198
Suunnitelman mukaiset poistot		
Kertyneet poistot 1.1.	-4 512	-4 250
Tilikauden poistot	- 916	-262
Kertyneet poistot 31.12.	-5 428	-4 512
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	10 514	5 686

Muu käyttöomaisuus (1 000 EUR)	2022	2021
Hankintameno 1.1.	1 739	5
Tilikauden lisäykset	4 510	1 734
Tilikauden vähennykset		
Hankintameno 31.12.	6 250	1 739
Kirjanpitoarvo tilinpäätöksessä 31.12.	6 250	1 739

Muu käyttöomaisuus muodostuu käyttöomaisuusinvestointien ennakkomaksuista (6 245 tuhatta euroa) sekä tytäryhtiöosakkeista (5 tuhatta euroa).

Saamiset saman konsernin yrityksiltä

Lyhytaikainen:

1 000 EUR	2022	2021
Modulight USA, Inc.	431	438

Konsernin sisäiset velat ja saamiset on yhdistelty ja ne esitetään nettomääräisinä.

Muihin saamisiin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Business Finland	519	1 001
ELY-keskus		300
European Union		12
Arvonlisäverosaamiset	366	179
Yhteensä	885	1 491

Siirtosaamisiin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Kulujaksotukset	102	215
Ennakkomaksut ostotilauksista	524	248
Yhteensä	627	463

Rahoitusarvopapereihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Rahat ja pankkisaamiset	1 446	497
Rahasto-osuudet	42 320	62 469
Yhteensä	43 767	62 967

Rahasto-osuudet koostuvat likvideistä ja matalariskisistä lyhyiden korkojen rahastoihin tehdyistä sijoituksista.

Taseen vastattavia koskevat liitetiedot

Oman pääoman erien muutokset ja jakokelpoiset varat

Sidottu oma pääoma (1 000 EUR)	2022	2021
Osakepääoma 1.1.	80	18
Osakepääoman lisäykset tilikaudella		62
Osakepääoma 31.12.	80	80
Sidottu oma pääoma yhteensä 31.12.	80	80

Vapaa oma pääoma (1 000 EUR)	2022	2021
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 1.1.	75 334	3 284
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahaston lisäykset		72 050
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto 31.12.	75 334	75 334
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 1.1.	889	6 416
Tilikaudella jaetut osingot		-615
Edellisten tilikausien voitto (-tappio) 31.12.	889	5 801
Tilikauden voitto (-tappio)	-8 557	-4 912
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	67 665	76 223
Oma pääoma yhteensä 31.12.	67 745	76 303

Laskelma jakokelpoisista varoista (1 000 EUR)	2022	2021
Vapaa oma pääoma yhteensä 31.12.	67 665	76 223
Taseen poistamattomat kehittämismenot 31.12.	-7 745	-5 490
Pääomalainat 31.12.		- 80
Jakokelpoiset varat 31.12.	59 920	70 654

Muihin velkoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Ennakonpidätysvelka	124	103
Muut velat	5	5
Yhteensä	128	108

Siirtovelkoihin sisältyvät olennaiset erät

1 000 EUR	2022	2021
Palkkojen sivukulujaksotukset	186	282
Lomapalkkajaksotus	536	443
Kulujaksotukset	115	128
Yhteensä	836	853

Pitkäaikainen vieras pääoma

Velat, jotka erääntyvät myöhemmin kuin viiden vuoden kuluttua:

1 000 EUR	2022	2021
Lainat rahoituslaitoksilta	800	5 387

Muut liitetiedot

Annetut vakuudet ja muut taseen ulkopuoliset vastuut

Velat, joiden vakuudeksi on annettu kiinnityksiä kiinteistöön ja/tai yritysikiinnityksiä:

Annetut vakuudet (1 000 EUR)	2022	2021
Omasta velasta annetut vakuudet		
Lainat rahoituslaitoksilta	8 284	9 563
Annetut kiinteistökiinnitykset	4 246	4 246
Annetut yritysikiinnitykset	1 973	1 973
Muut kuin omasta velasta annetut vakuudet		
Kiinteistökiinnitys tonttivuokran vakuudeksi ¹⁾	23	23
Annetut vakuudet yhteensä	6 242	6 242

¹⁾ Yhtiö on vuokrannut maa-alueen vuokrasopimuksella, jonka vuokra-aika päättyy 30.11.2050. Vuokran määrä on sidottu elinkustannusindeksiin, ja vuodelta 2022 vuokran määrä oli 12 709 EUR.

Muut taseen ulkopuoliset vastuut (1 000 EUR)	2022	2021
Leasingvastuut		
Sauraavalla tilikaudella maksettavat	32	27
Myöhemmin maksettavat	39	23
Muut taseen ulkopuoliset vastuut yhteensä	71	50

Yhtiön osakkeet

Yhtiön osakepääoma 31.12.2022 jakautuu 42 616 936 osakkeeseen. Kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus yhtiön varoihin ja osinkoon.

Liitetiedot tilintarkastajan palkkioista (Moore Rewinet Oy)

1 000 EUR	2022	2021
Tilintarkastuspalkkiot	21	13
Muut palvelut		22
Tilintarkastajalle maksetut palkkiot yhteensä	21	35

Luettelo kirjanpitokirjoista

Päivä- ja pääkirja ATK-tulosteina
 Osto- ja myyntireskontra ATK-tulosteina
 Kaikki tositelajit paperitulosteina

Tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen allekirjoitukset

Tampereella, 15.3.2023

Jyrki Liljeroos
hallituksen puheenjohtaja

Pia Kantola
hallituksen jäsen

Kalle Palomäki
hallituksen jäsen

Petteri Uusimaa
hallituksen jäsen

Seppo Orsila
hallituksen jäsen
toimitusjohtaja

Timur Kärki
hallituksen jäsen

Tilinpäätösmerkintä:

Suoritetusta tilintarkastuksesta on tänään annettu kertomus.

Tampereella, 15.3.2023

Moore Rewinet Oy

Tilintarkastusyhteisö

Jari Paloniemi
KHT

Tilintarkastuskertomus

Modulight Oyj:n yhtiökokoukselle Tilinpäätöksen tilintarkastus

Lausunto

Olemme tilintarkastaneet Modulight Oyj:n (y-tunnus 1603878-3) tilinpäätöksen tilikaudelta 1.1.-31.12.2022. Tilinpäätös sisältää sekä konsernin että emoyhtiön taseen, tuloslaskelman ja liitetiedot sekä konsernin rahoituslaskelman.

Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös antaa oikean ja riittävän kuvan sekä konsernin että emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta Suomessa voimassa olevien tilinpäätöksen laatimista koskevien säännösten mukaisesti ja täyttää lakisääteiset vaatimukset.

Lausunnon perustelut

Olemme suorittaneet tilintarkastuksen Suomessa noudattavan hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Hyvän tilintarkastustavan mukaisia velvollisuuksiämme kuvataan tarkemmin kohdassa Tilintarkastajan velvollisuudet tilinpäätöksen tilintarkastuksessa. Olemme riippumattomia emoyhtiöstä ja konserniyrityksistä niiden Suomessa noudattavien eettisten vaatimusten mukaisesti, jotka koskevat suorittamaamme tilintarkastusta ja olemme täyttäneet muut näiden vaatimusten mukaiset eettiset velvollisuutemme. Käsityksemme mukaan olemme hankkineet lausuntonemme perustaksi tarpeellisen määrän tarkoitukseen soveltuvaa tilintarkastusevidenssiä.

Tilinpäätöstä koskevat hallituksen ja toimitusjohtajan velvollisuudet

Hallitus ja toimitusjohtaja vastaavat tilinpäätöksen laatimisesta siten, että se antaa oikean ja riittävän kuvan Suomessa voimassa olevien tilinpäätöksen laatimista koskevien säännösten mukaisesti ja täyttää lakisääteiset vaatimukset. Hallitus ja toimitusjohtaja vastaavat myös sellaisesta sisäisestä valvonnasta, jonka ne katsovat tarpeelliseksi voidakseen laatia tilinpäätöksen, jossa ei ole väärinkäytöksestä tai virheestä johtuvaa olennaista virheellisyttä.

Hallitus ja toimitusjohtaja ovat tilinpäätöstä laatiessaan velvollisia arvioimaan emoyhtiön ja konsernin kykyä jatkaa toimintaansa ja soveltuviissa tapauksissa esittämään seikat, jotka liittyvät toiminnan jatkuvuuteen ja siihen, että tilinpäätös on laadittu toiminnan jatkuvuuteen perustuen. Tilinpäätös laaditaan toiminnan jatkuvuuteen perustuen, paitsi jos emoyhtiö tai konserni aiotaan purkaa tai sen toiminta lakkauttaa tai ei ole muuta realistista vaihtoehtoa kuin tehdä niin.

Tilintarkastajan velvollisuudet tilinpäätöksen tilintarkastuksessa

Tavoitteenamme on hankkia kohtuullinen varmuus siitä, onko tilinpäätöksessä kokonaisuutena väärinkäytöksestä tai virheestä johtuvaa olennaista virheellisyttä, sekä antaa tilintarkastuskertomus, joka sisältää lausuntonemme. Kohtuullinen varmuus on korkea varmuustaso, mutta se ei ole tae siitä, että olennainen virheellisyys aina havaitaan hyvän tilintarkastustavan mukaisesti suoritettavassa tilintarkastuksessa. Virheellisyksiä voi aiheutua väärinkäytöksestä tai

virheestä, ja niiden katsotaan olevan olennaisia, jos niiden yksin tai yhdessä voisi kohtuudella odottaa vaikuttavan taloudellisiin päätöksiin, joita käyttäjät tekevät tilinpäätöksen perusteella.

Hyvän tilintarkastustavan mukaiseen tilintarkastukseen kuuluu, että käytämme ammatillista harkintaa ja säilytämme ammatillisen skeptisyyden koko tilintarkastuksen ajan. Lisäksi:

- tunnistamme ja arvioimme väärinkäytöksestä tai virheestä johtuvat tilinpäätöksen olennaisen virheellisuuden riskit, suunnitellaan ja suoritamme näihin riskeihin vastaavia tilintarkastustoimenpiteitä ja hankimme lausuntonemme perustaksi tarpeellisen määrän tarkoitukseen soveltuvaa tilintarkastusevidenssiä. Riski siitä, että väärinkäytöksestä johtuva olennainen virheellisyys jää havaitsematta, on suurempi kuin riski siitä, että virheestä johtuva olennainen virheellisyys jää havaitsematta, sillä väärinkäytökseen voi liittyä yhteistoimintaa, väärentämistä, tietojen tahallista esittämättä jättämistä tai virheellisten tietojen esittämistä taikka sisäisen valvonnan sivuuttamista.
- muodostamme käsityksen tilintarkastuksen kannalta relevantista sisäisestä valvonnasta pystyäksemme suunnittelemaan olosuhteisiin nähden asianmukaiset tilintarkastustoimenpiteet mutta emme siinä tarkoituksessa, että pystyisimme antamaan lausunnon emoyhtiön tai konsernin sisäisen valvonnan tehokkuudesta.

- arvioimme sovellettujen tilinpäätöksen laatimisperiaatteiden asianmukaisuutta sekä johdon tekemien kirjanpidollisten arvioiden ja niistä esitettävien tietojen kohtuullisuutta.
- teemme johtopäätöksen siitä, onko hallituksen ja toimitusjohtajan ollut asianmukaista laatia tilinpäätös perustuen oletukseen toiminnan jatkuvuudesta, ja teemme hankkimamme tilintarkastusevidenssin perusteella johtopäätöksen siitä, esiintyykö sellaista tapahtumiin tai olosuhteisiin liittyvää olennaista epävarmuutta, joka voi antaa merkittävää aihetta epäillä emoyhtiön tai konsernin kykyä jatkaa toimintaansa. Jos johtopäätöksemme on, että olennaista epävarmuutta esiintyy, meidän täytyy kiinnittää tilintarkastuskertomuksemme lukijan huomiota epävarmuutta koskeviin tilinpäätöksessä esitettäviin tietoihin tai, jos epävarmuutta koskevat tiedot eivät ole riittäviä, mukauttaa lausuntonemme. Johtopäätöksemme perustuvat tilintarkastuskertomuksen antamispäivään mennessä hankittuun tilintarkastusevidenssiin. Vastaiset tapahtumat tai olosuhteet voivat kuitenkin johtaa siihen, ettei emoyhtiö tai konserni pysty jatkamaan toimintaansa.
- arvioimme tilinpäätöksen, liitetiedot mukaan lukien, yleistä esittämistapaa, rakennetta ja sisältöä ja sitä, kuvastaako tilinpäätös sen perustana olevia liiketoimia ja tapahtumia siten, että se antaa oikean ja riittävän kuvan.

- hankimme tarpeellisen määrän tarkoitukseen soveltuvaa tilintarkastusevidenssiä konserniin kuuluvia yhteisöjä tai liiketoimintoja koskevasta taloudellisesta informaatiosta pystyäksemme antamaan lausunnon konserniti-linpäätöksestä. Vastaamme konsernin tilintarkastuksen ohjauksesta, valvonnasta ja suorittamisesta. Vastaamme tilintarkastuslausunnosta yksin.

Kommunikoimme hallintoelinten kanssa muun muassa tilintarkastuksen suunnittelusta laajuudesta ja ajoituksesta sekä merkittävistä tilintarkastushavainnoista, mukaan lukien mahdolliset sisäisen valvonnan merkittävät puutteellisuudet, jotka tunnistamme tilintarkastuksen aikana.

Muut raportointivelvoitteet

Muu informaatio

Hallitus ja toimitusjohtaja vastaavat muusta informaatiosta. Muu informaatio käsittää toimintakertomukseen sisältyvän informaation. Tilinpäätöstä koskeva lausuntomme ei kata muuta informaatiota.

Velvollisuutenamme on lukea toimintakertomukseen sisältyvä informaatio tilinpäätöksen tilintarkastuksen yhteydessä ja tätä tehdessämme arvioida, onko toimintakertomukseen sisältyvä informaatio olennaisesti ristiriidassa tilinpäätöksen tai tilintarkastusta suoritettaessa hankkimamme tietämyksen kanssa tai vaikuttaako se muutoin olevan olennaisesti virheellistä. Velvollisuutenamme on lisäksi arvioida, onko toimintakertomus laadittu sen laatimiseen sovellettavien säännösten mukaisesti.

Lausuntonamme esitämme, että toimintakertomuksen ja tilinpäätöksen tiedot ovat yhdenmukaisia ja että toimintakertomus on laadittu toimintakertomuksen laatimiseen sovellettavien säännösten mukaisesti.

Jos teemme suorittamamme työn perusteella johtopäätöksen, että toimintakertomukseen sisältyvässä informaatiossa on olennainen virheellisyys, meidän on raportoitava tästä seikasta. Meillä ei ole tämän asian suhteen raportoitavaa.

Tampere 15.3.2023

Moore Rewinet Oy
Tilintarkastusyhteisö

Jari Paloniemi
KHT-tilintarkastaja

Hallitus

**Jyrki Liljeroos**

Hallituksen puheenjohtaja, 2021-
s. 1955, johtamisen liikkeen-
johtoon keskittyvä tutkinto
(Uppsalan yliopisto)

**Pia Kantola**

Hallituksen jäsen, 2021-
s. 1969, diplomi-insinööri,
hallinnon ja johtamisen maisteri

**Timur Kärki**

Hallituksen jäsen, 2021-
s. 1971, diplomi-insinööri

**Seppo Orsila**

Hallituksen jäsen, 2000-
toimitusjohtaja 2019-
s. 1975, diplomi-insinööri, MBA

**Kalle Palomäki**

Hallituksen jäsen, 2013-
s. 1975, diplomi-insinööri, MBA

**Petteri Uusimaa**

Hallituksen jäsen, 2000-
s. 1969, tekniikan tohtori

Johtoryhmä



Seppo Orsila

Toimitusjohtaja 2019-,
johtoryhmän jäsen 2000-
s. 1975, diplomi-insinööri,
MBA



Ancuta Guina

Talousasiat,
johtoryhmän jäsen 2006-
s. 1974, diplomi-insinööri,
MBA



Ulla Haapanen

Markkinointi,
johtoryhmän jäsen 2019-
s. 1976, luonnontieteiden
kandidaatti



Juha Lemmetti

R&D,
johtoryhmän jäsen 2019-
s. 1975, diplomi-insinööri



Kati Reiman

SOPS ja HR,
johtoryhmän jäsen 2019-
s. 1978, liikkeenjohdon
kandidaatti



Jari Sillanpää

Liiketoiminnan kehitys,
johtoryhmän jäsen 2020-
s. 1969, diplomi-insinööri



Petteri Uusimaa

Hallituksen jäsen 2000-
teknologiajohtaja,
johtoryhmän jäsen 2000-
s. 1969, tekniikan tohtori



Ville Vilokkinen

Operatiivinen johtaja,
johtoryhmän jäsen 2005-
s. 1975, diplomi-insinööri

Tietoja osakkeenomistajille

Modulight Oyj:llä on yksi osakelaji, ja kaikilla osakkeilla on yhtäläinen äänioikeus ja oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Yhtiön osake on kaupankäynnin kohteena Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella MODU.

Osinkopolitiikka

Kaikki tuotot sijoitetaan orgaaniseen ja epäorgaaniseen kasvuun, ja yhtiö jakaa vähän tai ei lainkaan osinkoja.

Voitonjako

Modulightin hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2022 ei jaeta osinkoa.

Varsinainen yhtiökokous

Modulightin varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettävän tiistaina 2.5.2023. Yhtiön hallitus kutsuu yhtiökouksen koolle erikseen myöhemmin.

Taloudellinen tiedottaminen vuonna 2023

Modulight julkistaa vuonna 2023 seuraavat taloudelliset tiedotteet:

- Liiketoimintakatsaus tammi-maaliskuu 2023: 28.4.2023
- Puolivuosikatsaus tammi-kesäkuu 2023: 18.8.2023
- Liiketoimintakatsaus tammi-lokakuu 2023: 20.10.2023

Taloudelliset katsaukset ovat julkaisuhetkestä lukien saatavilla yhtiön kotisivuilla osoitteessa <https://modulight.com/raportit-esitykset/>. Yhtiö noudattaa 30 päivän hiljaista jaksoa ennen osavuositarkastusten ja tilinpäätöstiedotteiden julkistamista.

Sijoittajasuhteet

Seppo Orsila
toimitusjohtaja
+358 40 830 4671
seppo.orsila@modulight.com

Ancuta Guina
talousjohtaja
+358 40 830 4674
anca.guina@modulight.com

Ulla Haapanen
Markkinointipäällikkö
+358 40 830 4676
ulla.haapanen@modulight.com



Modulight Oyj
Hermiankatu 22
33720 Tampere
www.modulight.com

