



Halvårsräkenskaper

Januari – juni 2025



Information

Under augusti månad 2025 slutfördes det omvända förvärvet mellan ORTELIUS International AB (tidigare ELLWEE AB) och ORTELIUS AB.

Eftersom ELLWEE-gruppen redan vid ovan tillfälle publicerat sin halvårsrapport för perioden januari–juni 2025 vilket inte innehöll någon finansiell information från den förvärvade ORTELIUS-koncernen, har styrelsen beslutat att, som komplement, publicera ett separat halvårsresultat för ORTELIUS-koncernen avseende första halvåret 2025.

Under september och oktober 2025 har flera namnbyte genomförts inom koncernen där ELLWEE AB tagit namnet ORTELIUS International AB (559213-3739), ORTELIUS International AB tagit namnet ORTELIUS AB (559462-3430) samt har ORTELUS AB tagit namnet ORTELIUS Sweden AB (556731-0288).

VD, ORTELIUS

Ulf Jensen

VD har ordet

Första halvåret har präglats av en betydande uppväxling där vi etablerat en ny organisation, utformad för att möjliggöra både förvärvsdriven och organisk tillväxt. Som en del i denna satsning har vi förstärkt vår försäljnings- och marknadsföringskapacitet samt etablerat dotterbolaget ORTELIUS E2 AB. Under ny externt rekryterad ledning fokuserar bolaget på att accelerera rekryteringen av engagerade experter för att möta den ökande efterfrågan vi ser på marknaden.

För att ytterligare stärka vår strategiska position och förverkliga vår ambition att bli en ledande aktör inom Enterprise AI i Europa, har vi under perioden beslutat att ingå ett avtal med ELLWEE AB om ett omvänt förvärv, vilket innebär företagsgruppen ORTELIUS tar plats på Nasdaq First North Growth Market. Noteringsprocessen har krävt betydande interna och externa resurser vilket både har tillfört större engångskostnader under perioden och tillfälligt begränsat vår möjlighet att fullt ut fokusera på marknadsaktiviteter och interna effektiviseringsinitiativ.

Behovet av effektiviseringar i kunskapsintensiva organisationer är idag kritiskt, och Artificiell Intelligens har blivit en avgörande faktor i detta arbete. AI handlar i grunden om att skapa mer värde i verksamheten genom att göra processer och medarbetare mer effektiva. När organisationer är AI-ready – det vill säga när deras data är strukturerad, tillförlitlig och tillgänglig – kan AI-teknologier tillämpas på ett sätt som frigör kapacitet, höjer kvaliteten och öppnar för nya arbetssätt.

Smarta AI-medarbetare blir då en naturlig del av helheten, men effektiviseringen sker redan i steget där verksamheten är redo för AI.

Mognaden i marknaden ökar successivt och insikten växer om att de stora språkmodellerna, såsom ChatGPT och Co-Pilot, endast utgör en del av den framtida AI-arkitekturen. Neuro-Symbolic AI är en lika central komponent och helt avgörande för att AI ska kunna tillämpas i regulatoriskt styrda verksamheter som tillverkningsindustri, hälso- och sjukvård, bank, försäkring och läkemedelssektorn.

Vår expertis –

Data-readiness och AI-readiness

En avgörande faktor för att lyckas med AI-initiativ är kvaliteten och tillgängligheten på data. ORTELIUS har en unik expertis inom Data-readiness – att säkerställa att data är strukturerad, pålitlig och långsiktigt förvaltd – och AI-readiness, där vi hjälper organisationer att bygga den tekniska och organisatoriska kapacitet som krävs för att AI ska kunna ge mätbara resultat. Det innebär inte bara att skapa hållbara datastrukturer, utan även att utveckla arbetsprocesser och kompetens som gör det möjligt att integrera AI i affärskritiska flöden. Utan denna grund blir AI snabbt ett "skräp in, skräp ut"-scenario, medan rätt förutsättningar frigör enorma värden för våra kunder.

Vi ser redan tydliga effekter av vår nya organisation i form av en växande försäljningspipeline och ökad synlighet på marknaden, där ORTELIUS medverkar som talare på nationella och internationella konferenser samt deltar i relevanta branschforum och publikationer.

Framåtblick

När vi nu är en bit in i det andra halvåret har vi lämnat en utmanande period bakom oss, präglad både av noteringsprocessen och de sedvanligt lugnare sommarmånaderna. Samtidigt går vi in i hösten med en betydligt starkare försäljningspipeline, ökad marknadsmognad kring Enterprise AI och erfarenheten att organisationen har klarat av en noteringsprocess. Detta skapar en gynnsam position för tillväxt, både genom nya kundavtal och strategiska förvärv. Vår målsättning är att befästa en stark internationell position – inte minst eftersom vi är en av få aktörer på EU-marknaden med denna specialistkompetens. Det innebär att kunder inte behöver förlita sig på lösningar från Nordamerika eller Asien, utan kan bygga sina AI-satsningar på en europeisk och långsiktigt hållbar partner. Våra prioriteringar framåt är tillväxt, nya kunder, nya marknader och förvärv. Detta kommer att påverka lönsamheten under 2025, men med fokus på ett sunt kassaflöde lägger vi grunden för ett starkt 2026 och därefter.

Vi befinner oss i början av en ny industriell revolution för komplexa kunskapsprocesser, där AI – i kombination med förmågan att hantera data mer effektivt – kommer att spela en monumental roll. Detta är en utveckling där människan förstärker sin egen kapacitet att analysera och fatta välgrundade beslut, med outtröttliga AI-medarbetare vid sin sida. Ett samspel mellan människa och maskin som vi bara sett början på.

Välkommen att följa med oss in i framtiden!

Ulf Jensen
VD



KONCERNENS RESULTATRÄKNING	2025	2025	2023/2024
MSEK	jan-jun	apr-jun	dec-dec
Nettoomsättning	28.1	13.1	38.9
Övriga rörelseintäkter	0.0	0.0	0.0
Summa intäkter för perioden	28.1	13.1	38.9
Externa kostnader	-13.4	-6.6	-22.0
Personalkostnader	-15.6	-8.0	-6.8
Avskrivningar	-2.2	-1.1	-1.1
Summa rörelsens kostnader för perioden	-31.2	-15.8	-29.9
Rörelseresultat för perioden	-3.1	-2.7	9.0
Finansnetto	-0.7	-0.7	0.0
Resultat före skatt för perioden	-3.8	-3.4	9.0
Skatt	0.0	0.0	-2.2
PERIODENS RESULTAT	-3.8	-3.4	6.8

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS	2025	2025	2023/2024
MSEK	jan-jun	apr-jun	dec-dec
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital	-3.8	-3.4	6.8
Förändring rörelsekapital	2.7	2.3	-6.7
Kassaflöde från löpande verksamhet	-1.1	-1.1	0.1
Kassaflöde från Investeringsverksamhet	-	-	-48
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3.1	3.1	48
FÖRÄNDRING I LIKVIDA MEDEL	2.0	2.0	0.1



KONCERNENS BALANSRÄKNING MSEK	2025 30-jun	2025 31-mar	2024 31-dec
TILLGÅNGAR			
Goodwill	41.3	42.4	43,5
Materiella anläggningstillgångar (2)	0.0	0.1	0.0
Finansiella anläggningstillgångar	3.9	3.9	3.9
Summa anläggningstillgångar	45.2	46.4	47.4
Kortfristiga fordringar	42.7	39.1	40.5
Kassa bank	2.1	0.1	0.1
Summa omsättningstillgångar	44.8	39.2	40.5
SUMMA TILLGÅNGAR	90.0	85.6	88.0
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	6.6	9.5	10.0
Avsättning för uppskjuten skatt	1.2	1.2	1.2
Långfristiga skulder	47.6	47.0	47.0
Kortfristiga skulder (3)	34.6	27.9	29.8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	90.0	85.6	88.0



Redovisningsprinciper och noter

Alla belopp redovisas i miljoner svenska kronor (MSEK) om inte annat anges.
Redovisningen har upprättats i enlighet med BFNAR 2012:1 (K3)

Not 1) Då koncernen inte hade någon verksamhet under första halvåret 2024 visas inga jämförelsesiffror för den perioden.

Not 2) Avser i huvudsak aktiverade kontorsinventarier och IT-relaterad hårdvara.

Not 3) Koncernen hade per utgången av kvartalet outnyttjade checkräkningskrediter om 3.5 MSEK. Under kortfristiga skulder ingår leverantörsskulder, interimsskulder avseende pågående projekt, förskott från kunder, övriga upplupna kostnader, samt övriga kortfristiga skulder.