

Dataproces indleder nyt kalenderår med nye salg og udnævnelse af permanent CEO

Dataproces meddelte i december, at man oplevede et solidt momentum, hvor november var den bedste salgsmåned i to år.

Det gode momentum fortsatte efter november, hvor selskabet i december offentliggjorde hele 13 meddelelser med nye salg. Det inkluderede 3 ordrer på Dataanalyse, som kun offentliggøres, når det forventede honorar overstiger 250.000 kroner, 7 ordrer på selskabets MARS-plattform og 3 ordrer på MARC-plattformen.

Til sammenligning blev der offentliggjort 8 ordrer med nye salg i november, hvilket som nævnt blev beskrevet som selskabets bedste salgsmåned i to år. Baseret på nyhedsstrømmen fortsatte det gode momentum fra november således i december, der potentielt har overgået salget i november, hvis vi alene baserer udviklingen på de offentliggjorte ordrer. Dataproces har dog ikke selv sat ord på den samlede udvikling i december.

Dataproces har i starten af det nye kalenderår offentliggjort to nye kontrakter indtil nu, hvilket gælder en aftale på Dataanalyse med en af landets 10 største kommuner, mens en kommune har købt ind på selskabets MARS-plattform. Salget er således fortsat ind i det nye år, om end det endnu ikke har været i helt samme tempo som i november og december. Januar er dog ikke slut endnu.

Dataproces meddelte i starten af det nye år, at man har ansat tidligere interim CEO, Kasper Lund Nødgaard, som permanent CEO. Bestyrelsen beskrev i den anledning, at Kasper Lund Nødgaard i sin periode som midlertidig direktør har leveret markante resultater, hvor salgsudviklingen er vendt. Det understreges af forømtalte ordrer i både november og december.

Bestyrelsen har derudover fulgt Kasper Lund Nødgaards arbejde med den strategi, der skal føre Dataproces mod virksomhedens 2030-mål, og er meget tilfreds med både retning, kvalitet og engagement. Denne strategi indebærer et mål om at nå en omsætning på 200 mio. kroner i 2030. Kasper har samtidig et indgående kendskab til Dataproces' forretning og har været en nøgleperson i vækstinitiativer, herunder udvidelsen til Tyskland, samt en central drivkraft bag Dataproces' første opkøb, som er gennemført og eksekveret til bestyrelsens tilfredshed. Derudover beskrives den nyudnævnte direktør som vellidt og respekteret internt i organisationen, og har et stærkt omdømme hos selskabets kunder, hvor faglighed og tillid er vægtet højt.

Kontakter

Mail: markus@vaekstaktier.dk
Telefon: 50 42 99 18

Om os

Hjemmeside: vækstaktier.dk