

Scandinavian Medical Solutions nedjusterer forventningerne til 2025/26

Scandinavian Medical Solutions nedjusterede i går sine forventninger til regnskabsåret 2025/26 for anden gang i indeværende regnskabsår.

Scandinavian Medical Solutions venter nu en omsætning på 155-175 mio. kroner med negativt EBITDA på 9-13 mio. kroner mod tidligere en omsætning på 190-220 mio. kroner med et positivt EBITDA på 0-5 mio. kroner. Selskabet nedjusterede også sine forventninger i april som følge af øget global usikkerhed på hovedmarkederne. Siden da har markedsforholdene vist sig mere udfordrende end ventet, og regnskabsåret andet halvår har budt på fortsat høj volatilitet og stigende marginpres.

Der er flere faktorer som aktuelt udfordrer selskabet: priskonkurrencen er skærpet yderligere, fragtomkostningerne ligger fortsat på et forhøjet niveau, og de amerikanske toldsatser er fastholdt, hvilket holder omkostningsniveauet oppe. Samtidig går tilbagebetalingen af ulovligt opkrævede toldsatser langsommere end forventet. Særligt i Mellemøsten afventer flere kunder klarhed, før de træffer nye investeringsbeslutninger, mens en udfordret global købekraft dæmper efterspørgslen på tværs af markederne.

Scandinavian Medical Solutions iværksætter nu en række initiativer som modtræk til udviklingen. Det nuværende varelager skal realiseres gradvist, og provenuet skal geninvesteres i varer, der bedre matcher det aktuelle markedsforhold, med højere omsætningshastighed og bedre marginer. Selskabet har desuden iværksat optimeringer af kapacitetsomkostningerne, som først vil have fuld effekt ved halvårsregnskabet for 2026/27.

Administrerende direktør i Scandinavian Medical Solutions, Jens Hvid Paulsen, udtaler:

Markedet har ikke rettet sig i det tempo, vi forudsatte i forbindelse med vores oprindelige forventning og ligeledes efter nedjusteringen i april, og det er naturligvis utilfredsstillende, at vi må justere forventningerne igen. Vi bruger derfor situationen til at ændre det, vi selv er i kontrol med. Ved yderligere at accelerere omstilling af lageret mod varer med hurtigere omsætning frigør vi kapital og gør os mindre afhængige af, præcis hvornår markedet vender.

Kontakter

Mail: markus@vaekstaktier.dk

Telefon: 50 42 99 18

Om os

Disclaimer: Vækstaktier har et betalt IR-samarbejde med det omtalte selskab. Indholdet er til informationsmål og videreformidling af selskabets egen kommunikation.

Hjemmeside: vækstaktier.dk