

Andra kvartalet 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 239 (134) Mkr.
- Rörelseresultatet uppgick till 26 (2) Mkr.
- Nettoresultatet efter skatt uppgick till 17 (-2) Mkr.
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 34 (16) Mkr.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,62 (-0,07) kr.
- Under det andra kvartalet bidrog Vertemax med en omsättning på 48 Mkr samt med ett rörelseresultat på 8 Mkr, exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar.

Januari - juni 2021

- Nettoomsättningen uppgick till 414 (291) Mkr.
- Rörelseresultatet uppgick till 35 (4) Mkr.
- Nettoresultatet efter skatt uppgick till 32 (-7) Mkr.
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 35 (61) Mkr.
- Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 1,17 (-0,26) kr.
- Den 2 mars 2021 förvärvade och tillträdde Midway 100 % av aktierna i Vertemax. Vertemax rapporteras i segment Safe Access Solutions och konsolideras i Midway från den 2 mars.
- Under perioden 2 mars – 30 juni bidrog Vertemax med en omsättning på 63 Mkr samt med ett rörelseresultat på 11 Mkr, exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar.

Finansiellt sammandrag

	2021 Q2	2020 Q2	2021 Q1-Q2	2020 Q1-Q2
Nettoomsättning	239	134	414	291
Bruttoresultat	82	41	135	88
Rörelseresultat	26	2	35	4
Resultat före skatt	22	-3	41	-9
Nettoresultat	17	-2	32	-7
Nettoomsättningstillväxt, %	78,4	-40,4	42,2	-36,0
Bruttomarginal, %	34,3	30,6	32,6	30,2
Rörelsemarginal, %	10,9	1,5	8,5	1,4
Resultat per aktie, före och efter utspädning, kr	0,62	-0,07	1,17	-0,26
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	1,24	0,59	1,28	2,23
Nettoskuld, Mkr	144	78	144	78
Soliditet, %	51	63	51	63

Q2·21

Andra kvartalet 2021

Midway Holding AB (publ) / Malmö 16 juli 2021

VD:s kommentar

Det andra kvartalet 2021 var totalt sett starkt. Koncernen uppnådde såväl högre omsättnings- som resultatnivåer efter en längre period av osäkerhet på grund av pandemins restriktioner, vilket är glädjande. Förbättringen är framför allt driven av en stark utveckling inom Safe Access Solutions, där såväl HAKI som vårt senaste förvärv Vertemax levererade bra. Även Industrial Services fortsatte att utvecklas starkt, där både omsättning och resultat var i nivå med föregående kvartal.

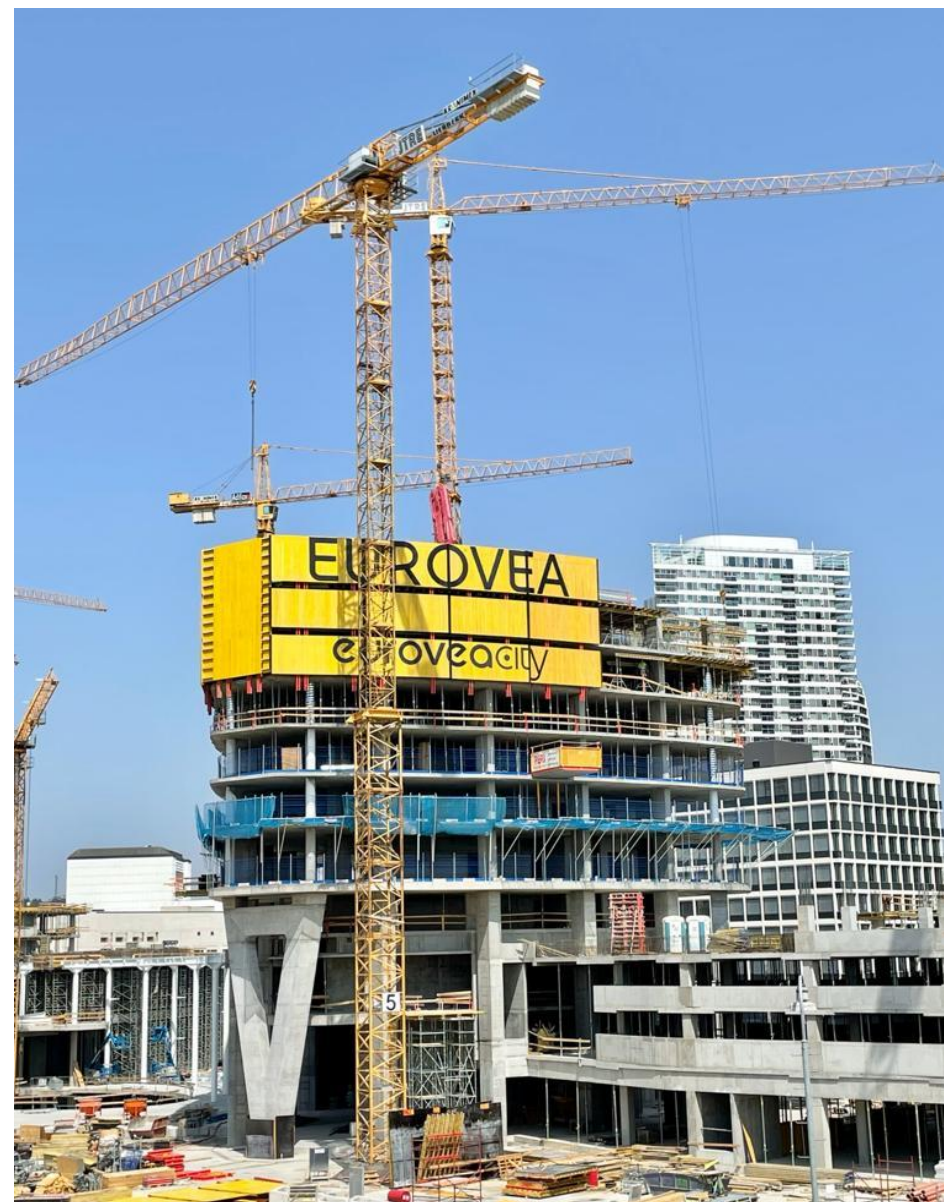
Särskilt bygg- och anläggningsmarknaden i Sverige har varit gynnsam under kvartalet. Även Norge utvecklas väl och den goda marknaden i Danmark har fortsatt. I tillägg visar bygg- och anläggningsmarknaden i Storbritannien på viss tillväxt, även om detta så långt endast påverkat Vertemax positivt. Vi kan dock konstatera att kvartalets utfall i stor utsträckning påverkats av ett uppdämt behov hos framför allt ett antal större kunder i Skandinavien och att det därför råder viss osäkerhet kring hur uthållig den höga efterfrågan är. Vår bedömning är att marknaden ännu inte fullt ut har återhämtat sig från de negativa effekterna av pandemin.

Ett bra kvartal för Safe Access Solutions

Inom Safe Access Solutions är såväl HAKIs omsättning som rörelseresultat starka i det andra kvartalet. Omsättningen jämfört med motsvarande kvartal 2020 ökade med 77 % organiskt och rörelseresultatet är avsevärt bättre. Det andra kvartalet ifjol var kraftigt påverkat av omfattande restriktioner på grund av pandemin. Jämför man med några år tillbaka är HAKIs utveckling under det andra kvartalet i år mer nyanserad, även om vi ser det som positivt att bolaget lyckats komma tillbaka på relativt kort tid.

Det finns frågetecken kring hur bristen på råmaterial samt den turbulenta transportmarknaden kommer att påverka den fortsatta återhämtningen. Generell materialbrist i bygg- och anläggningsbranschen kan i förlängningen påverka hastigheten på nya projekt och prishöjningar på råmaterial kan påverka vår lönsamhet. Vi arbetar kontinuerligt med att anpassa vår försörjningskedja efter rådande marknadsförhållande för att kunna tillgodose våra kunders behov.

Det är mycket glädjande att vårt senaste förvärv, brittiska Vertemax, levererade både god volym och starkt resultat. Förvärvet bevisar att det är strategiskt rätt och att det är väl positionerat. Integrationen av Vertemax har fortsatt på ett bra sätt under det andra kvartalet.



Vertemax levererar säkra lösningar vid projektet Eurovea Tower, Slovakiens första skyskrapa, belägen i Bratislava och byggnaden kommer vid färdigställande att vara 168 meter hög.

Fortsatt positivt inom Industrial Services

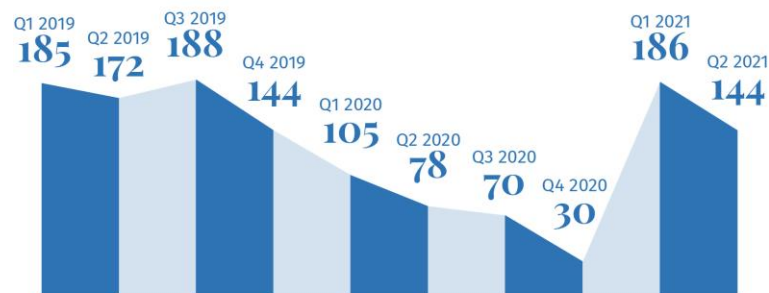
Industrial Services fortsätter totalt sett att utvecklas bra. Bolagen är i mycket gott skick och har hanterat en komplex period på ett utmärkt sätt.

Landqvist fortsätter att utvecklas starkt och är det bolag där vi bäst märker generella konjunkturförändringar, med kunder inom såväl bygg och anläggning som traditionell svensk industri. Försäljningsvolymen var mycket god, till vissa delar drivet av ett uppdämt behov bland bolagets kunder.

FAS är det enda av våra bolag som utvecklades svagare än motsvarande kvartal i fjol. FAS har nu haft en lägre orderingång under några kvartal i följd. Efterfrågan hos FAS kunder har historiskt visat på stora svängningar och bolaget är för närvarande inne i en lugnare period.

Trots att Norge inte öppnat upp på samma sätt som Sverige levererade NOM Holding ett starkt kvartal och ser inte några tecken på försvagning. Norgeodesi fortsatte starkt och växte fortare än marknaden främst tack vare ett strategiskt säljarbete med hög grad av proaktivitet. Inom Normann Olsen Maskin har försäljningsarbetet varit kraftigt påverkat av restriktionerna, då det till stora delar bygger på fysiska presentationer av nya produkter ute hos kund. När Norge väl började lätta på sina restriktioner noterade vi stigande volymer.

Utveckling nettoskuld



Stark finansiell position

Under kvartalet levererade Midway ett positivt kassaflöde från den löpande verksamheten och nettoskulden har minskat igen efter ökningen under det första kvartalet som var relaterad till förvärvet av Vertemax. Vår finansiella situation är stabil vilket gör att vi kan genomföra offensiva aktiviteter. Vi arbetar vidare efter vår etablerade förvävsstrategi i oförminskad styrka.

Sammantaget visar det andra kvartalet på ett tydligt vis potentialen för Midway och vår strategi. Förvärvet av Vertemax skapar tillväxtpotentialer och vi ser synergimöjligheter tillsammans med HAKI. Kortsiktigt finns det frågetecken för restriktioner och en oro inom försörjningskedjan – frågan är hur långvarig den oron kommer att vara. På lång sikt är jag övertygad om att våra bolag kommer att utvecklas starkt.

Malmö den 16 juli 2021

Sverker Lindberg, VD



Kommentar till rapporten

ANDRA KVARTALET 2021

Koncernens omsättning uppgick till 239 (134) Mkr, en ökning med cirka 78 %. Den organiska tillväxten uppgick till cirka 43 % och den förvärvade tillväxten, vilken består av Vertemax, uppgick till cirka 35 %. Vertemax ingår i koncernen från den 2 mars och bidrog med en omsättning på 48 Mkr under det andra kvartalet. Jämförelsetalen, det andra kvartalet 2020, var kraftigt påverkade av pandemin och bedömdes då ha en negativ påverkan på omsättningen om cirka 55-60 Mkr. Den organiska tillväxten drivs av Safe Access Solutions och HAKI. I HAKI är det framför allt Skandinavien som visar en förbättring, där Sverige sticker ut i positiv bemärkelse. Bilden av återhämtningen från pandemin är än så länge något splittrad och återhämtningen är framför allt kopplad till några större kunder i Skandinavien, vilket delvis är en effekt av ett uppdämt behov i marknaden. Vertemax presterade i linje med förväntan under det andra kvartalet och mot slutet av kvartalet kunde även en viss ljusning ses på marknaden i Storbritannien.

Inom Industrial Services uppvisade Landqvist den bästa utvecklingen under det andra kvartalet med en tillväxt på cirka 20 % jämfört med föregående år. Även NOM Holding uppvisade tillväxt jämfört med föregående år. Norgeodesi fortsätter att utvecklas väl och mot slutet av kvartalet uppvisade även Normann Olsen Maskin en positiv utveckling. Utvecklingen i FAS var svagare, med en lägre orderingång och leveransnivå för maskiner medan service och reservdelsförsäljningen uppvisade tillväxt. Omsättningen i FAS sjönk dock med cirka 27 % jämfört med det andra kvartalet 2020.

Koncernens rörelseresultat uppgick till 26 (2) Mkr. Det andra kvartalet inkluderar avskrivningar på förvävsrelaterade immateriella tillgångar om cirka 1 Mkr och under perioden redovisades inga statliga stöd. Föregående års andra kvartal innehöll statliga stöd uppgående till 6 Mkr. Vertemax resultat för det andra kvartalet uppgick till cirka 8 Mkr.

Det förbättrade rörelseresultatet jämfört med föregående år förklaras i huvudsak av återhämtningen inom Safe Access Solutions och HAKI. I takt med att pandemirestriktioner lättar och konjunkturläget förbättrats noteras det en ökad efterfrågan på våra marknader, även om vi inte når upp till 2019 års nivåer. Historiken visar att det andra kvartalet normalt är ett starkt kvartal för HAKI, vilket syns även i år. I tillägg bidrar förvärvet av Vertemax till ett bättre rörelseresultat och Vertemax uppvisar en lönsamhet som är högre än för koncernen som helhet. Under det andra kvartalet svarade även Industrial Services för en förbättrad lönsamhet, där Landqvist och NOM Holding utvecklades positivt. Rörelsemarginalen för det andra kvartalet uppgick till 10,9 (1,5) % för koncernen. Precis som för rörelsemarginalen har Vertemax en positiv effekt på koncernens bruttomarginal, som under det andra kvartalet ökade till 34,3 (30,6) %. Mot bakgrund av osäkerheten kring priserna på råmaterial och frakt fluktuerar bruttomarginalen för tillfället något mer än normalt.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 34 (16) Mkr under det andra kvartalet. Trots en hög tillväxt i kvartalet och utmaningar i försörjningskedjan var rörelsekapitalet i princip oförändrat jämfört med det första kvartalet. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -14 (15) Mkr. Investeringar under det andra kvartalet avser i huvudsak hyresmaterial i HAKI samt ingående av hyresavtal avseende lokaler, vilka redovisas som en investering. Föregående års positiva belopp avsåg amorteringar från långfristiga fordringar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -40 (-34) Mkr och innehåller amortering av skulder till kreditinstitut. I samband med förvärvet av Vertemax utökades nyttjade krediter inom ramen för befintligt kreditavtal för att tillfälligt öka flexibiliteten i samband med förvärvet. Under det andra kvartalet återbetalades en stor del av dessa krediter.

Finansnettot uppgick till -4 (-5) Mkr i det andra kvartalet. Periodens finansnetto innehåller räntekostnader på -1 (-1) Mkr samt valutakurseffekter på -3 (-4) Mkr. Valutakurseffekter avser orealiserade valutakursförändringar avseende finansiella tillgångar och skulder, där NOK och GBP är de största exponeringarna.

Resultat efter skatt uppgick till 17 (-2) Mkr, vilket motsvarar 0,62 (-0,07) kr/aktie. Koncernens nettoskuld minskade med 42 Mkr jämfört med den 31 mars och uppgick till 144 Mkr.

JANUARI - JUNI 2021

Koncernens omsättning uppgick till 414 (291) Mkr, en ökning med cirka 42 %. Den organiska tillväxten uppgick till cirka 21 % och den förvärvade tillväxten, vilken består av Vertemax, uppgick till cirka 21 %. Vertemax ingår i koncernen från den 2 mars och har bidragit med en omsättning på 63 Mkr för perioden fram till den 30 juni. Den organiska tillväxten förklaras i stor utsträckning av att det andra kvartalet 2020 var väsentligt negativt påverkat av pandemin. Hur stor påverkan från pandemin har varit det första halvåret 2021 går inte att kvantifiera. Tillväxten under det första halvåret drivs av Safe Access Solutions, där HAKI noterade en högre efterfrågan från och med mars månad. Den geografiska tyngdpunkten för omsättningsökningen ligger i Skandinavien och i synnerhet Sverige. Industrial Services uppnådde en omsättning som var i nivå med motsvarande period föregående år.

Koncernens rörelseresultat uppgick till 35 (4) Mkr det första halvåret 2021. Statliga stöd i form av korttidsarbete ingår med cirka 1 (6) Mkr under sexmånadersperioden. Förvärvsrelaterade kostnader uppgår till cirka -3 Mkr under det första halvåret och har belastat resultatet för segment Safe Access Solutions. Vertemax rörelseresultat för perioden 2 mars till 30 juni uppgick till cirka 11 Mkr, exklusive avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar. Under perioden 2 mars - 30 juni uppgår avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar till drygt 1 Mkr. Rörelsemarginalen för det första halvåret uppgick till 8,5 (1,4) %.

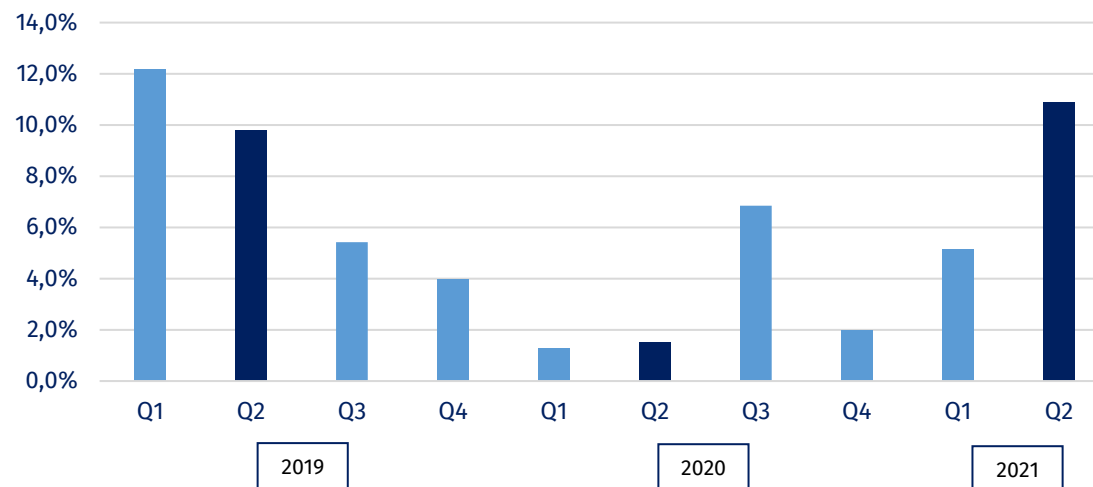
Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 35 (61) Mkr under det första halvåret. Kassaflödet från den löpande verksamheten innehåller en negativ förändring av rörelsekapital på 34 Mkr, vilket primärt förklaras av den höga tillväxten inom Safe Access Solutions. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -124 (3) Mkr. Den stora förklaringen kommer från förvärvet av Vertemax, vars initiala effekter

beskrivs på sidan 16. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 108 (-56) Mkr och avser i huvudsak upplåning inom befintligt revolverande facilitetsavtal i samband med förvärvet av Vertemax.

Finansnettot uppgick till 6 (-13) Mkr under årets sex första månader. Räntekostnaderna var oförändrade och uppgick till -2 (-2) Mkr. Valutakurseffekter uppgick till 8 (-11) Mkr, varav merparten är orealiserade, och är en effekt av att den norska kronan och det brittiska pundet stärkts mot den svenska kronan sedan årsskiftet.

Resultat efter skatt uppgick till 32 (-7) Mkr, vilket motsvarar 1,17 (-0,26) kr/aktie. Koncernens nettoskuld ökade med 114 Mkr jämfört med den 31 december 2020 och uppgick till 144 Mkr.

Rörelsemarginal 2019-2021



Affärsområde – Safe Access Solutions

ANDRA KVARTALET 2021

Safe Access Solutions, som består av HAKI, Span Access Solutions och Vertemax, hade en omsättning i det andra kvartalet om 179 (74) Mkr och rörelseresultatet för perioden uppgick till 24 (1) Mkr. Under det andra kvartalet uppgick tillväxten till hela 142 %, den organiska tillväxten var 77 % medan den förvärvade tillväxten uppgick till 65 %. Trots att restriktioner kopplade till pandemin är en del av vardagen på flera av de viktigaste marknaderna syntes en tydlig förbättring inom HAKI, där Skandinavien stod för den starkaste utvecklingen vad gäller organisk tillväxt. Det andra kvartalet är ett säsongsmässigt starkt kvartal för affärsområde Safe Access Solutions, samtidigt visar innevarande kvartal på den potential som Midways omvandling från konglomerat till industrialist innebär. Det bör noteras att det andra kvartalet 2020 var väsentligt negativt påverkat av pandemin och jämförelsetalen är på en historiskt låg nivå.

I Sverige uppnåddes en försäljning på 64 (27) Mkr, en tillväxt på cirka 137 % jämfört med det andra kvartalet 2020. Det noterades en stark efterfrågan under det andra kvartalet, även om det är svårt att uppskatta hur stor del av tillväxten som är ett uppdämt behov efter en längre period med svag utveckling i samband med pandemin. I tillägg till en generell återhämtning lyckades HAKI, tillsammans med en av sina större kunder, flytta fram positionerna ytterligare i Stockholm med uppstart för ett antal större projekt. Marknadsläget uppfattas som positivt i Sverige för tillfället. Oron på kort sikt är om materialförsörjningsproblem i större bygg- och anläggningsprojekt leder till uppskjutna byggstarter.

I Norge visade olje- och gassektorn en allt tydligare återhämtning och efterfrågan börjar nu närma sig en normal nivå. Behovet av renovering och underhåll av befintliga anläggningar kvarstår. En starkare efterfrågan

visar sig inte nödvändigtvis i en direkt högre försäljning, eftersom flertalet kunder inom industrin efterfrågar hyreslösningar snarare är direkt investering. Strategisk uthyrning till komplexa projekt bedöms alltjämt vara ett intressant tillväxtområde för HAKI. Danmark fortsätter att visa en positiv utveckling och är den marknad som klarat sig bäst genom pandemin.

Storbritannien, där både HAKI, Span Access Solutions och Vertemax verkar, är fortfarande påverkat av pandemins restriktioner. Inom HAKI och Span Access Solutions ser vi ännu inte tecken på någon återhämtning och utvecklingen var svag under det andra kvartalet. Vi arbetar aktivt med att analysera marknadsläget i Storbritannien och förhoppningen är att både infrastrukturprojekt samt bygg- och anläggningsprojekt ska komma i gång under det andra halvåret.

Vertemax förvärvades den 2 mars och ingår i Safe Access Solutions resultat sedan dess. Under det andra kvartalet fortsatte Kanada, som är Vertemax näst största marknad, att uppvisa en positiv utveckling. I Storbritannien var efterfrågan något lägre under kvartalets två första månader, medan det noterades en ljusning mot slutet av kvartalet. Det är ännu för tidigt att bedöma om det är en varaktig uppgång, med tanke på den svagare utveckling som vi noterar i HAKI och Span Access Solutions vad gäller Storbritannien. Vertemax är ett strategiskt viktigt förvärv och vår positiva syn på bolaget kvarstår efter ett intensivt integrationsarbete under det andra kvartalet.

Rörelseresultatet förbättrades väsentligt i perioden, innebärande en rörelsemarginal på 13,4 (1,4) %. En bidragande faktor till den högre lönsamheten är förvärvet av Vertemax, vars rörelseresultat uppgick till 8 Mkr i perioden. Vertemax rörelsemarginal uppgick till cirka 17 % under det andra kvartalet och den är därmed högre än för koncernen som helhet respektive marginalen inom affärsområde Safe Access Solutions.

Safe Access Solutions lyckades förbättra lönsamheten i det andra kvartalet, trots en utmanande situation vad gäller tillgång till och pris avseende råmaterial och

frakt. Det finns en fortsatt stor osäkerhet gällande marknadspriser för stål, aluminium och frakt för det andra halvåret, vilket skulle kunna få en negativ påverkan på våra marginaler framöver.

JANUARI - JUNI 2021

Safe Access Solutions hade en omsättning under det första halvåret på 294 (170) Mkr, en ökning med cirka 73 %. Ökningen tillskrivs återhämtning från pandemin samt förvärvet av Vertemax, som bidragit med en omsättning på 63 Mkr och ett rörelseresultat på 11 Mkr. Rörelseresultatet för Safe Access Solutions uppgick till 31 (1) Mkr.

Q2	Safe Access Solutions	
	2021	2020
Sverige	64	27
Danmark	18	12
Norge	34	24
Storbritannien	42	9
Övriga marknader	21	1
Omsättning	179	74
Rörelseresultat	24	1

Q1-Q2	Safe Access Solutions	
	2021	2020
Sverige	101	57
Danmark	35	27
Norge	65	51
Storbritannien	62	32
Övriga marknader	31	3
Omsättning	294	170
Rörelseresultat	31	1

Affärsområde – Industrial Services

ANDRA KVARTALET 2021

Omsättningen för affärsområdet Industrial Services var i nivå med motsvarande period föregående år och uppgick till 60 (60) Mkr. Rörelseresultatet för perioden förbättrades något och uppgick till 6 (5) Mkr. Affärsområdet består av bolagen FAS Converting, Landqvist Mekaniska Verkstad och NOM Holding. Affärsområdet uppvisar en god intjäning och positiva kassaflöden över tid, även om utvecklingen var något splittrad under det andra kvartalet.

Landqvists omsättning under det andra kvartalet uppgick till 17 (14) Mkr och rörelseresultatet för perioden blev 3 (2) Mkr. Bolaget är väsentligt påverkat av turbulensen avseende pris och tillgång till råmaterial, där stål utgör den viktigaste insatsvaran. Under det första kvartalet drabbades bolagets resultat negativt på grund av eftersläpning i prisjusteringar gentemot några större kunder. Under det andra kvartalet har bolaget lyckats neutralisera en stor del av prishöjningarna och resultatet förbättrades. Landqvist har en klart positiv utveckling och efterfrågan på bolagets produkter är hög samt är jämnt fördelad mellan bolagets olika kundsegment. Ett aktivt arbete pågår för att säkra insatsvaror för det andra halvåret, med ambitionen att behålla bolagets goda lönsamhet.

FAS noterade en tillbakagång jämfört med det andra kvartalet 2020. Omsättningen under kvartalet minskade till 16 (22) Mkr och rörelseresultatet för perioden uppgick till 0 (1) Mkr. Både leveranser och beställningar inom det traditionella segmentet avfallspåsar fortsätter att vara låga. Bolaget har en historik av slagig efterfrågan och bolaget är nu inne i en svagare period. Under föregående år lyckades bolaget kompensera med försäljning av maskiner för tillverkning av engångsförkläden till sjukvården. FAS har en stor installerad bas av maskiner på den internationella marknaden och bolaget arbetar aktivt med att öka

andelen service- och reservdelsförsäljning. Under det andra kvartalet fortsatte denna del av FAS att uppvisa tillväxt.

NOM Holdings omsättning ökade till 27 (24) Mkr och rörelseresultatet för perioden blev 3 (3) Mkr. Ökningen kommer från både Norgeodesi och Normann Olsen Maskin. För Norgeodesi var det andra kvartalet ytterligare ett mycket starkt kvartal och bolaget växer fortare än marknaden generellt, vilket är ett resultat av ett långsiktigt gediget kommersiellt arbete. Dessutom ligger bolaget långt fram i den tekniska utvecklingen gällande bolagets serviceaffär. Normann Olsen Maskin hade en avvaktande inledning av kvartalet och drabbades även av vissa förseningar i leverantörsledet. Under slutet av det andra kvartalet ökade dock efterfrågan, vilket sannolikt är en effekt av de lättade restriktionerna i Norge.

JANUARI - JUNI 2021

Omsättningen för affärsområdet Industrial Services var marginellt lägre jämfört med motsvarande period föregående år och uppgick till 120 (121) Mkr. Rörelseresultatet för perioden förbättrades något och uppgick till 12 (11) Mkr, motsvarande en rörelsemarginal om 10,0 (9,1) %. Affärsområdet består av bolagen FAS Converting, Landqvist Mekaniska Verkstad och NOM Holding. Samtliga bolag uppvisar positiva resultat för det första halvåret, där Landqvist och NOM Holding är de bolag som följer den generella konjunkturerhämtningen bäst.

Q2	Omsättning		Rörelseresultat	
	2021	2020	2021	2020
FAS	16	22	0	1
Landqvist	17	14	3	2
NOM Holding	27	24	3	3
Industrial Services	60	60	6	5

Q1-Q2	Omsättning		Rörelseresultat	
	2021	2020	2021	2020
FAS	36	45	1	2
Landqvist	31	30	5	5
NOM Holding	53	46	6	4
Industrial Services	120	121	12	11

Investeringar

Koncernens nettoinvesteringar i maskiner, inventarier och byggnader uppgick till 21 (20) Mkr under det första halvåret. I tillägg tillkom materiella anläggningstillgångar uppgående till 14 Mkr genom förvärvet av Vertemax, inklusive anläggningstillgångar redovisade enligt IFRS 16. Investeringar i perioden avser primärt hyresmaterial i HAKI samt leasingavtal avseende en fastighet i Storbritannien, vilket redovisas som en investering i enlighet med IFRS 16. Bruttoinvesteringarna för maskiner, inventarier och byggnader uppgick till 48 (30) Mkr. Planenliga avskrivningar för det första halvåret 2021 uppgick till 33 (28) Mkr, varav avskrivningar på förvärvade immateriella tillgångar uppgick till drygt 1 Mkr.

Likviditet och finansiering (jämförelsetal 2020-12-31)

Nettoskulden i koncernen ökade med 114 Mkr och uppgick vid periodens utgång till 144 (30) Mkr. Av nettoskulden på 144 Mkr utgörs 49 Mkr av skulder enligt IFRS 16. Den ökade nettoskulden förklaras av förvärvet av Vertemax, som fick en initial påverkan på koncernens nettoskuld uppgående till cirka 140 Mkr. Utöver initial köpeskilling reglerade Midway en stor del av Vertemax kortfristiga skulder i samband med tillträdet av aktierna, vilket förklarar skillnaden mellan initial köpeskilling enligt förvärvsanalys och påverkan på nettoskuld. Koncernens nettoskuld definieras exklusivt tilläggsköpeskilling och säljarrevers från förvärvet av Vertemax, vilka löper utan ränta och uppgår till 68 Mkr respektive 24 Mkr. Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 35 Mkr, trots en kraftig tillväxt och ett rörelsekapital som ökat med cirka 34 Mkr.

Koncernens likvida medel uppgick till 52 (33) Mkr. Vid utgången av det andra kvartalet uppgick beviljade men inte utnyttjade krediter till 100 (220) Mkr. Midways finansieringsavtal avser i huvudsak ett revolverande facilitetsavtal på 220 Mkr med en stor svensk bank och löper till och med maj 2022. Kreditavtalet är villkorat uppfyllnad av sedvanliga finansiella åtaganden vilka

mäts kvartalsvis.

Soliditeten för koncernen uppgick till 51 (70) % och moderbolagets soliditet uppgick till 66 (79) %.

Per 2021-06-30 uppgick antalet aktier i Midway Holding AB till 27 329 136. Under året har inga nya aktier tillkommit. Antalet aktieägare per balansdagen uppgick till 3 709 (3 673) stycken.

Upplysningar om finansiella instrument

Midway har inga finansiella tillgångar som värderas till verkligt värde via resultaträkningen. Samtliga finansiella tillgångar värderas till upplupet anskaffningsvärde. Koncernen redovisar tilläggsköpeskillingar som en avsättning i balansräkningen, vilka värderas till verkligt värde enligt nivå 3 i enlighet med IFRS 13. De redovisade tilläggsköpeskillingarna har beräknats till verkligt värde genom en diskontering av det förväntade framtida kassaflödet. Bedömning av framtida kassaflöden för tilläggsköpeskillingar har sin utgångspunkt i förväntade bruttoresultat för förvärvade rörelser. Verkligt värde på en tilläggsköpeskilling förändras om antaganden kring bruttoresultat avseende förvärvade rörelser ändras. Fullständiga redovisningsprinciper för redovisning av tillgångar och skulder till verkligt värde kommer att presenteras i årsredovisningen för 2021.

Förvärv & avyttringar

Den 2 mars förvärvade Midway 100 % av aktierna i det brittiska bolaget Vertemax. Vertemax konsolideras i Midway från den 2 mars och bolaget rapporteras i segment Safe Access Solutions. Total köpeskilling uppgår till maximalt 22 miljoner pund på skuldfri basis, varav 16 miljoner i fast köpeskilling och 6 miljoner i maximal tilläggsköpeskilling. Tilläggsköpeskillingen är baserad på Vertemax prestation under 2021 och 2022. Förvärvet betalas kontant och finansieras inom ramen för befintliga kreditfaciliteter. Ytterligare beskrivning och preliminär förvärvsanalys återfinns på sida 16.

Väsentliga händelser i perioden

Under det första kvartalet förvärvade Midway det brittiska bolaget Vertemax. I övrigt har inga väsentliga händelser inträffat under det första halvåret 2021.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Inga väsentliga händelser har inträffat efter balansdagens utgång.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Midway-koncernens verksamhet påverkas av ett antal omvärldsfaktorer vars effekter på koncernens rörelseresultat kan kontrolleras i varierande grad.

Verksamheterna inom koncernens affärsområden är beroende av den allmänna ekonomiska utvecklingen i framför allt Europa, vilket styr efterfrågan på dotterbolagens produkter och tjänster. Andra rörelserisker som agentur- och leverantörsavtal, produktansvar och leverantörsåtagande, teknisk utveckling, garantier, personberoende med flera analyseras kontinuerligt och vid behov vidtas åtgärder för att reducera riskexponeringen. Koncernen är i sin verksamhet utsatt för finansiella risker. För en fullständig beskrivning av koncernens hantering av dessa risker hänvisas till beskrivningen i årsredovisningen för 2020.

Under det första halvåret stärktes den norska kronan och det brittiska pundet väsentligt gentemot den svenska kronan. Detta hade en positiv resultateffekt för finansiella tillgångar och skulder som omvärderas till balansdagskursen vid varje rapportperiods slut, vilket återspeglas i koncernens finansnetto. Det finns en risk att fluktuationer i olika valutakurser skapar väsentliga realiserade resultateffekter, såväl positiva som negativa. Fordringar och skulder i utländsk valuta som är av rörelsekaraktär redovisas i rörelseresultatet. Risken för väsentliga valutakurseffekter avseende omvärdering av rörelsefordringar och rörelseskulder är

dock något lägre eftersom inköp i utländsk valuta delvis kompenseras av försäljning i motsvarande valuta. En utförligare beskrivning av valutakursexponering framgår av Midways årsredovisning för 2020.

Under 2021 har Coronapandemin fortsatt haft en påverkan på samhällen och affärer, primärt genom nedstängningar och kraftiga restriktioner. I takt med att vaccinationsarbetet fortskridit och restriktioner upphävt har risken för allvarliga störningar i efterfrågan på koncernens varor och tjänster minskat. På kort sikt finns det risker och osäkerheter kopplade till negativ påverkan på försörjningskedjan på grund av pandemins konsekvenser. Detta gäller främst tillgången och prisnivåer för råmaterial, där stål utgör en viktig insatsvara för koncernen. Tillgängligheten och pris för frakt och transporter utgör också en osäkerhetsfaktor på kortare sikt. För att minimera riskerna för långvariga negativa konsekvenser för Midway analyserar och utvärderar koncernledningen och styrelsen kontinuerligt dels underliggande trender och förändringar på marknaden. Med utgångspunkt från analyserna utformas handlingsplaner och det genomförs omedelbara åtgärder i syfte att hantera eller mildra riskerna.

Effekter av ändrade uppskattningar och bedömningar

Viktiga uppskattningar och bedömningar framgår av årsredovisningen för 2020. Inga förändringar som skulle kunna ha en väsentlig inverkan på den aktuella delårsrapporten har genomförts.

I det första kvartalet 2021 gjordes en bedömning av det verkliga värdet på identifierade tillgångar och skulder avseende förvärvet av Vertemax. En preliminär köpeskillning och en preliminär förvärvsanalys presenteras på sida 16 i denna delårsrapport. I den preliminära förvärvsanalysen åsattes immateriella tillgångar ett värde på 208 Mkr, varav 188 Mkr utgör preliminär koncernmässig goodwill. Detta är en initial bedömning som är föremål för ytterligare analys under värderingsperioden, som uppgår till 12 månader från förvärvstidpunkten. Som en del av att uppskatta den

preliminära köpeskillningen gjordes en bedömning av verkligt värde på tilläggsköpskillningen, vilken bedömdes uppgå till maximalt belopp, 6 miljoner pund, och redovisas i enlighet med belopp på sida 16.

Transaktioner med närstående

Midways närståendekrets och transaktioner med denna beskrivs i årsredovisningen 2020. Inga transaktioner mellan Midway och dess närstående, som har haft en väsentlig inverkan på bolagets ställning och resultat, har genomförts under perioden.

Rörelsesegment

Midway består av två affärsområden, Safe Access Solutions respektive Industrial Services. Dessa två affärsområden redovisas som rörelsesegment i enlighet med IFRS 8.

Grunden för indelningen i segment är de olika kunderbidandena som respektive affärsområde tillhandahåller. Kunderbidandena inom respektive segment är enligt följande:

- Safe Access Solutions erbjuder lösningar för säkra arbetsförhållanden i komplexa och utmanande miljöer, till exempel industri, energi, infrastruktur och bygg.
- Industrial Services utvecklar, tillverkar, marknadsför och säljer varor och tjänster för professionellt bruk inom ett flertal olika branscher.

Safe Access Solutions består av HAKI, Span Access Solutions samt Vertemax, och är en funktionell organisation med geografisk tyngdpunkt på Norra Europa och Kanada. Industrial Services består av bolagen FAS Converting, Landqvist Mekaniska Verkstad samt NOM Holding (Norgeodesi & Normann Olsen Maskin), vilka rapporteras och följs upp gemensamt av koncernens högsta verkställande beslutsfattare. Det som rapporteras under Centralt omfattar moderbolaget och övriga gemensamma funktioner.

Information om intäkter från externa kunder samt rörelseresultat per rörelsesegment framgår i tabellerna på sidorna 14-15. Transaktioner mellan segmenten är ovanligt. Internpris mellan koncernens bolag sätts utifrån principen om armlängds avstånd. Tillgångar och investeringar rapporteras där tillgången finns och tar i allt väsentligt sin utgångspunkt i respektive segments juridiska enheter.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34, ÅRL och RFR2. Midway Holding tillämpar fortsatt samma redovisningsprinciper och värderingsmetoder som finns beskrivna i den senaste årsredovisningen, med tillägg för de redovisningsstandarder som kräver tillämpning från 1 januari 2021. Inga av de nya eller omarbetade standarder, tolkningar och förbättringar som antagits av EU och som tillämpas från 1 januari 2021 har haft någon väsentlig effekt på koncernen. Upplýsingar enligt IAS 34 p. 16A lämnas förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter även i övriga delar av delårsrapporten

Denna rapport avges i hela miljontals kronor varför avrundningsdifferenser kan förekomma vid enskilda rader och belopp.

Revisorsgranskning

Denna rapport har inte varit föremål för en översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Kommande rapporttillfällen och datum

- Fredagen den 22 oktober 2021, delårsrapport för juli – september 2021
- Fredagen den 4 februari 2022, delårsrapport för oktober – december 2021
- Torsdagen den 28 april 2022, delårsrapport för januari – mars 2022 samt årsstämma

Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och koncernen står inför.

Malmö den 16 juli 2021

Lennart Pihl
Styrelseordförande

Anders Bergstrand
Styrelseledamot

Svante Nilo Bengtsson
Styrelseledamot

Anna Söderblom
Styrelseledamot

Susanne Persson
Styrelseledamot

Sverker Lindberg
Verkställande direktör

Frågor avseende denna rapport besvaras av:

Sverker Lindberg, VD

sverker.lindberg@midwayholding.se, 040 - 30 12 10

Rikard Fransson, CFO

rikard.fransson@midwayholding.se, 040 - 30 12 10

Denna information är sådan som Midway Holding AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 16 juli 2021 kl. 12.00 CET.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2021/Q2	2020/Q2	2021/Q1-Q2	2020/Q1-Q2	2020/Q1-Q4	Rullande 12
Nettoomsättning	239	134	414	291	588	711
Kostnad för sålda varor	-157	-93	-279	-203	-415	-491
BRUTTORESULTAT	82	41	135	88	173	220
Försäljningskostnader	-29	-21	-53	-46	-87	-94
Administrationskostnader	-20	-14	-36	-32	-62	-66
Övriga rörelseintäkter och kostnader	-7	-4	-11	-6	-7	-12
RÖRELSERESULTAT	26	2	35	4	17	48
Finansnetto	-4	-5	6	-13	-18	1
RESULTAT FÖRE SKATT	22	-3	41	-9	-1	49
Skatt på periodens resultat	-5	1	-9	2	1	-10
NETTORESULTAT	17	-2	32	-7	0	39

KONCERNENS TOTALRESULTAT I SAMMANDRAG

Omräkningsdifferenser	-1	-5	4	-8	-9	3
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen	-1	-5	4	-8	-9	3
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser	-1	-1	-1	-1	-1	-1
Poster som inte skall återföras i resultaträkningen	-1	-1	-1	-1	-1	-1
Övrigt totalresultat för perioden, netto efter skatt	-2	-6	3	-9	-10	2
SUMMA TOTALRESULTAT FÖR PERIODEN	15	-8	35	-16	-10	41

Periodens nettoresultat hänförligt till:

Moderbolagets aktieägare	17	-2	32	-7	0	39
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0	0

Summa totalresultat hänförligt till:

Moderbolagets aktieägare	15	-8	35	-16	-10	41
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	0	0	0

Hänförligt till moderbolagets aktieägare (kr):

Resultat per aktie, före och efter utspädning	0,62	-0,07	1,17	-0,26	0,00	-
Antal aktier i genomsnitt under perioden (milj. st)	27,3	27,3	27,3	27,3	27,3	-
Antal aktier vid periodens slut (milj. st)	27,3	27,3	27,3	27,3	27,3	-

KONCERNENS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
Koncernmässig goodwill	218	30	29
Övriga anläggningstillgångar	312	325	299
Övriga omsättningstillgångar	406	334	308
Likvida medel och kortfristiga placeringar	52	47	33
SUMMA TILLGÅNGAR	988	736	669
Eget kapital, inkl. innehav utan bestämmande inflytande	506	465	471
Avsättningar	84	14	14
Räntebärande skulder	180	111	49
Övriga skulder	218	146	135
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	988	736	669

KONCERNENS NYCKELTAL	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
Soliditet, %	51	63	70
Räntetäckningsgrad, ggr	15,8	5,0	0,7
Avkastning på sysselsatt kapital, %	7,5	2,6	0,3
Avkastning på eget kapital, efter skatt, %	8,0	3,5	0,0
Avkastning på totalt kapital, före skatt, %	5,3	2,4	0,3
Utlandsandel i % av omsättningen	67	67	71
Totalt kassaflöde, Mkr	19	8	-6
Nettoskuld, Mkr	144	78	30
Eget kapital, Mkr	506	465	471
Eget kapital per aktie, kr	18,52	17,01	17,22
Antal anställda	248	225	209

Räntetäckningsgraden och avkastningstalen är beräknade på rullande 12-månaders siffror. Antalet anställda avser förhållanden per balansdagen.

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG (Mkr)	2021/Q2	2020/Q2	2021/Q1-Q2	2020/Q1-Q2	2020/Q1-Q4
Resultat från löpande verksamheten					
Resultat före skatt	22	-3	41	-9	-1
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	18	14	33	28	56
Betald skatt	-5	-6	-5	-2	-1
Kassaflöde från löpande verksamheten, före förändring av rörelsekapital	35	6	69	18	54
Förändringar i rörelsekapital	-1	10	-34	44	64
KASSAFLÖDE FRÅN DEN LÖPANDE VERKSAMHETEN	34	16	35	61	118
KASSAFLÖDE FRÅN INVESTERINGSVERKSAMHETEN	-14	15	-124	3	-5
KASSAFLÖDE FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN	-40	-34	108	-56	-119
TOTALT KASSAFLÖDE	-20	-3	19	8	-6
Likvida medel vid periodens ingång, inkl valutaeffekter	72	50	33	39	39
Likvida medel vid periodens utgång	52	47	52	47	33

KONCERNENS FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL (Mkr)	2021/Q1-Q2	2020/Q1-Q2	2020/Q1-Q4
Ingående balans	471	481	481
Summa totalresultat för perioden	35	-16	-10
Utdelning	-	-	-
Innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-
Utgående eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	506	465	471

KVARTALSÖVERSIKT (Mkr)	2021					2020		
	Q2	Q1	Q1-Q2	Q4	Q3	Q2	Q1	Q1-Q4
Nettoomsättning								
Safe Access Solutions	179	115	294	85	88	74	96	343
Industrial Services	60	60	120	66	58	60	61	245
Summa koncern	239	175	414	151	146	134	157	588

Resultat	2021					2020		
	Q2	Q1	Q1-Q2	Q4	Q3	Q2	Q1	Q1-Q4
Safe Access Solutions	24	7	31	1	4	1	0	6
Industrial Services	6	6	12	6	10	5	6	27
Centralt	-4	-4	-8	-4	-4	-4	-4	-16
Rörelseresultat	26	9	35	3	10	2	2	17
Finansnetto	-4	10	6	-4	-1	-5	-8	-18
Resultat före skatt	22	19	41	-1	9	-3	-6	-1

FÖRDELNING OMSÄTTNING		2021/Q2		2020/Q2		2021/Q1-Q2		2020/Q1-Q2	
Geografisk fördelning	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	
Sverige	64	16	27	17	101	38	57	38	
Danmark	18	2	12	1	35	3	27	1	
Norge	34	26	24	23	65	52	51	46	
Storbritannien	42	1	9	1	62	2	32	1	
Nordamerika	21	6	1	9	31	11	2	15	
Övriga marknader	0	9	0	9	0	14	1	20	
Total extern omsättning	179	60	74	60	294	120	170	121	

FÖRDELNING OMSÄTTNING		2021/Q2		2020/Q2		2021/Q1-Q2		2020/Q1-Q2	
Redovisning av intäkter	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	Safe Access Solutions	Industrial Services	
Över tid	0	3	0	3	0	12	0	11	
Direkt försäljning	179	57	74	57	294	108	170	110	
Total extern omsättning	179	60	74	60	294	120	170	121	

RÖRELSEFÖRVÄRV – Vertemax

Midway förvärvade och tillträdde den 2 mars 2021 samtliga aktier i det brittiska företaget Vertemax. Vertemax kompletterar på ett utmärkt sätt HAKI främst med lösningar för säkert arbete på hög höjd. Vertemax har haft en stark tillväxt de senaste åren och under 2020 uppgick bolagets omsättning till cirka 180 Mkr. Bolagets genomsnittliga rörelseresultat för 2019 och 2020 uppgår till cirka 38 Mkr. Köpeskillingen uppgår maximalt till 22 miljoner pund på skuldfri basis, varav 16 miljoner i fast köpeskillning och 6 miljoner i tilläggsköpeskillning. Förvärvet betalas kontant och finansieras inom ramen för befintliga kreditfaciliteter. Vertemax konsolideras i Midway från den 2 mars 2021 och ingår i segment Safe Access Solutions. Från förvärvstidpunkten till den 30 juni bidrog Vertemax med en omsättning på cirka 63 Mkr och ett rörelseresultat på cirka 11 Mkr. Om Vertemax

Preliminär förvärvsanalys, Mkr

Vertemax nettotillgångar vid förvärvstidpunkten	Verkligt värde
Övriga immateriella anläggningstillgångar	20
Koncerngoodwill i förvärvad koncern	49
Materiella anläggningstillgångar, inkl IFRS 16	14
Övriga anläggningstillgångar	1
Varulager	39
Kundfordringar	28
Övriga fordringar, inkl interimsfordringar	1
Likvida medel	11
Uppskjutna skatteskulder	-5
Långfristiga räntebärande skulder, inkl IFRS 16	-13
Kortfristiga räntebärande skulder, inkl IFRS 16	-12
Leverantörsskulder	-29
Övriga skulder, inkl interimsskulder	-91
Summa	13
Tillkommande koncerngoodwill	139
Summa	152

Preliminär köpeskillning	Verkligt värde
Kontant i samband med tillträde	60
Säljarrevers	24
Bedömd tilläggsköpeskillning	68
Summa	152

ingått i Midway från den 1 januari 2021 skulle koncernens omsättning varit 20 Mkr högre och rörelseresultatet skulle varit cirka 2 Mkr högre. Vertemax utvecklar, säljer och marknadsför säkerhetsprodukter för arbete på hög höjd. Vertemax grundades 2010 och har idag cirka 35 anställda. Storbritannien är den största marknaden, där London dominerar och huvudfokus är nybyggnation. Kanada har visat stark tillväxt under de senaste åren och nyligen öppnade Vertemax ett försäljningskontor i Bratislava för att bearbeta östra Europa.

Som verkligt värde har identifierats varumärken och kundrelationer om 20 Mkr, med tillhörande uppskjuten skatteskuld om 4 Mkr. Identifierad goodwill, totalt 188 Mkr, förväntas inte vara skattemässigt avdragsgill och motiveras av de goda möjligheterna till tillväxt genom att Vertemax produkter lanseras till HAKIs kunder i Skandinavien och HAKIs produkter till Vertemax kunder i Storbritannien samt genom att Vertemax och HAKI tillsammans marknadsför sina erbjudanden i östra Europa och Nordamerika. Identifierad goodwill motiveras även av förväntade framtida synergier mellan HAKI och Vertemax inom produktion och logistik.

Förvärvsanalysen är preliminär och slutlig köpeskillning kommer att fastställas under det andra halvåret 2021. Säljarreversen är uppdelad i två lika stora betalnings-tillfällen som löper över 12 respektive 18 månader. Ingen ränta utgår på säljarreversen och den redovisas som en övrig skuld i koncernens balansräkning. Tilläggsköpeskillingen utbetalas senast den 30 juni 2023 och löper också utan ränta samt redovisas som en avsättning i koncernens balansräkning. Beloppet för tilläggsköpeskillning har diskonterats och redovisas till verkligt värde. I denna delårsrapport har Midway gjort bedömningen att maximal tilläggsköpeskillning kommer att utgå, vilken uppgår till 6 miljoner pund i nominellt värde. Tilläggsköpeskillingen är baserad på Vertemax prestation under 2021 och 2022. Verkligt värde på kundfordringar och övriga fordringar bedöms överensstämma med bokfört värde och förväntas vara reglerade inom 90 dagar från förvärvstidpunkt.

Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till drygt 3 Mkr och har belastat övriga rörelsekostnader för det första kvartalet. Integrationen av Vertemax har inletts och det finns inga omstruktureringskostnader relaterade till förvärvet. En fullständig förvärvsanalys med kompletta upplysningar kommer att presenteras i årsredovisningen för 2021.

I samband med förvärvet av Vertemax anskaffade Midway en fastighet av säljarna till bolaget. Fastigheten förvärvades till marknadsvärde enligt en extern, oberoende värdering och det fanns ett avtal som förpliktigade Vertemax tidigare ägare att köpa tillbaka fastigheten från Midway, vilket skett under det andra kvartalet. Det finns inga kostnader förknippade med denna transaktion och ingen resultateffekt förväntas uppkomma i koncernen. Transaktionen redovisas som en separat transaktion i enlighet med IFRS 3 och ingår således inte i ovan förvärvsanalys.

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2021/Q1-Q2	2020/Q1-Q2	2020/Q1-Q4
Administrationskostnader	-8	-8	-16
Övriga rörelseintäkter	1	1	3
Övriga rörelsekostnader	0	0	0
RÖRELSERESULTAT	-7	-7	-13
Resultat från andelar i koncernföretag	10	0	6
Finansnetto	0	-1	1
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	3	-8	-6
Bokslutsdispositioner	0	0	9
Skatt på periodens resultat	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	3	-8	3

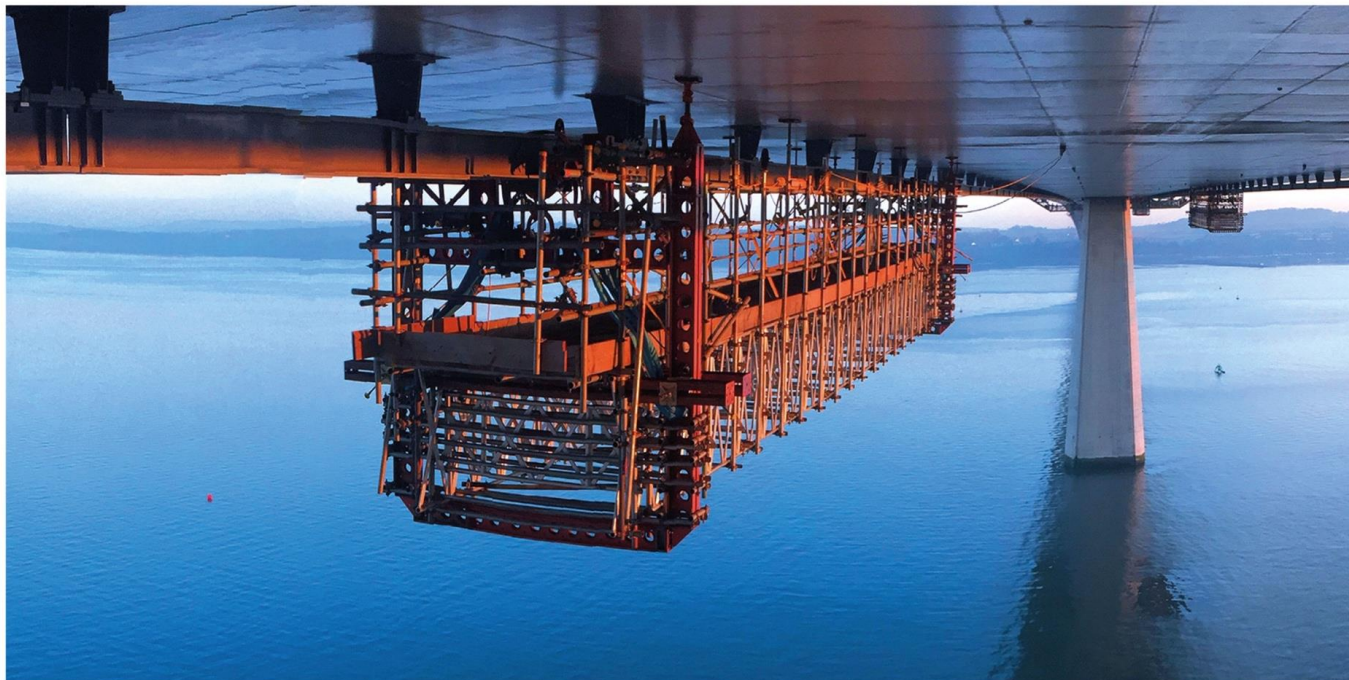
MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG (Mkr)	2021-06-30	2020-06-30	2020-12-31
Anläggningstillgångar	206	205	205
Övriga omsättningstillgångar	393	271	277
Likvida medel och kortfristiga placeringar	7	15	14
SUMMA TILLGÅNGAR	606	491	496
Eget kapital	397	383	394
Räntebärande skulder	203	104	97
Övriga skulder	6	4	5
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	606	491	496

DEFINITIONER

Midway presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte är definierade i någon IFRS. Syftet med att presentera dessa mått är att ge viss kompletterande information till läsaren som kan vara värdefull för förståelsen av den finansiella informationen. Dessa alternativa nyckeltal ska snarare ses som komplement än ersättning för mått som definieras enligt IFRS. Definitionen av dessa alternativa nyckeltal presenteras nedan. En numerisk avstämning av alternativa nyckeltal finns att tillgå på Midway Holdings hemsida, www.midwayholding.se.

Avkastning på eget kapital efter skatt	Årets resultat i relation till genomsnittligt eget kapital.
Avkastning på sysselsatt kapital	Resultatet före skatt plus räntekostnader i relation till genomsnittligt sysselsatt kapital.
Avkastning på totalt kapital före skatt	Resultatet före skatt plus räntekostnader i relation till totalt kapital.
Justerat rörelseresultat	Rörelseresultat justerat för jämförelsestörande poster.
Nettoskuld	Räntebärande skulder, inklusive avsättningar men exklusive avsättningar för tilläggsköpeskillingar, med avdrag för likvida medel och kortfristiga placeringar.
Nettoomsättningstillväxt	Förändring av nettoomsättning jämfört med motsvarande period föregående år.
Räntetäckningsgrad	Resultatet före skatt plus räntekostnader i relation till finansiella kostnader.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i relation till omsättning.
Bruttomarginal	Bruttoresultat i relation till omsättning.
Justerad rörelsemarginal	Justerat rörelseresultat i relation till omsättning.
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritetsintressen i relation till balansomslutningen.
Sysselsatt kapital	Balansomslutning minskad med kortfristiga ej räntebärande skulder.

Midway i korthet



Från konglomerat till industrialist

Midway Holding är en industriell koncern som förvärvar och utvecklar mindre och medelstora företag. Det största innehavet är HAKI som erbjuder ställningssystem, och service för komplexa projekt inom industri, energi, infrastruktur och bygg. Midway har sedan 2018 arbetat utifrån strategin att renodla koncernen med fokus på industri och service. Renodlingen från konglomerat till industrialist med fokus på färre och strategiskt intressanta bolag förtydligades under 2019, då Midway förvärvade det brittiska bolaget Span Access Solutions. I mars 2021 förvärvade Midway det brittiska bolaget Vertemax.

Midways potential och fokus framöver är att fortsätta utveckla och bygga upp en industrigrupp kring HAKI, primärt genom att skapa synergieffekter genom kompletterande förvärv.

Midways aktie är noterad på Nasdaq Stockholmsbörsen - Small Cap.

