

EJ FÖR PUBLICERING, DISTRIBUTION ELLER OFFENTLIGGÖRANDE, DIREKT ELLER INDIREKT, I ELLER TILL USA, KANADA, JAPAN ELLER AUSTRALIEN, ELLER I NÅGOT ANNAT LAND DÄR PUBLICERINGEN, DISTRIBUTIONEN ELLER OFFENTLIGGÖRANDET SKULLE VARA OTILLÅTEN ELLER KRÄVA REGISTRERING ELLER ANDRA ÅTGÄRDER

NORDTECH AVSER ATT NOTERA SINA AKTIER PÅ NASDAQ STOCKHOLM

Stockholm Nordtech Group AB (“Nordtech” eller “Bolaget”), ett hem för nordiska B2B-mjukvarubolag med verksamhetskritiska lösningar i nischade vertikaler, offentliggör sin avsikt att genomföra ett publikt erbjudande av stamaktier i Bolaget (“Erbjudandet”) samt att notera Bolagets stamaktier på Nasdaq Stockholm (tillsammans med Erbjudandet, “Noteringen”). Erbjudandet förväntas bestå av befintliga stamaktier som erbjuds av säljande aktieägare, samt nya stamaktier som emitteras av Nordtech i samband med Erbjudandet.

Nordtech utvecklar och förvärvar små och medelstora B2B-mjukvarubolag som tillhandahåller verksamhetskritiska lösningar i stabila och motståndskraftiga nischmarknader. Genom att kombinera aktivt ägande med specifik domänexpertis och entreprenörskap stödjer Nordtech sina I att driva lönsam organisk tillväxt, samtidigt som respektive bolags unika kultur och självständighet bevaras genom en decentraliserad struktur. Nordtechs portfölj har uppvisat långsiktig motståndskraft och tillväxt över flera tekniskiften, och är välpositionerad för den generativa AI-eran genom sin nischade branschexpertis, djupa kundintegrationer, reglerade branscher och värdebaserade prissättningsmodeller. Bolagen kännetecknas vidare av ledande marknadspositioner, proaktiv och beprövad applicering av AI, hög andel återkommande intäkter och stark kassaflödesgenerering vilket möjliggör en självfinansierad tillväxt framåt. Sedan grundandet 2021 har Nordtech genomfört 23 förvärv. För tolv månadersperioden som avslutades den 31 mars 2026 uppgick Nordtechs nettoomsättning till 639 MSEK, organisk tillväxt till 9 procent samt justerad EBITA till 182 MSEK. Under samma period har Bolaget genomfört fem förvärv, vilka konsoliderades under delar av perioden. Den illustrativa inkrementella effekten från dessa förvärv uppgick till cirka 86 MSEK i nettoomsättning och cirka 14 MSEK i justerad EBITA för tolv månadersperioden som avslutades den 31 mars 2026.

Med en bevisad historik av lönsam tillväxt bedömer NTG Förvaltning Stockholm AB (“NTG”), tillsammans med Bolagets styrelse och koncernledning, att Noteringen är ett naturligt och viktigt steg i Nordtechs fortsatta utveckling. Noteringen gör det möjligt att bredda Bolagets aktieägarbas och förväntas ytterligare öka kännedomen samt stärka relationerna med kunder, partners, medarbetare, investerare och andra viktiga intressenter, både i Sverige och internationellt.

Nasdaq Stockholms bolagskommitté har bedömt att Nordtech uppfyller gällande noteringskrav. Nasdaq Stockholm kommer att godkänna en ansökan om upptagande till handel av Bolagets aktier på Nasdaq Stockholm under förutsättning att sedvanliga villkor uppfyllts, inklusive att Bolaget lämnar in en sådan ansökan samt uppfyller spridningskraven för sina aktier. Beroende på marknadsförhållandena förväntas Noteringen genomföras under det andra kvartalet 2026.

Nils Bergman, VD och medgrundare av Nordtech, kommenterar:

"Vi grundade Nordtech 2021 med en tydlig tes: Norden är hem för ett ovanligt stort antal mjukvarubolag i nischade vertikaler, där de flesta är grundarledda, lönsamma och saknar en uppenbar långsiktig hemvist. Fem år och 23 förvärv senare har vi byggt en koncern med cirka 640 MSEK i omsättning, varav 87 procent är återkommande intäkter, och en justerad EBITA-marginal om 29 procent. Våra bolag accelererar under Nordtechs ägande och har levererat en genomsnittlig organisk justerad EBITA-tillväxt på 24 procent mellan 2023 och 2025 för bolag ägda innan 31 december 2023. Den framgången har byggts bolag för bolag, och vi befinner oss fortfarande i ett tidigt skede av vår tillväxtresa. Med en stor och okonsoliderad marknad, en stark förvärvspipeline och en självfinansierad modell fortsätter vi med en förvärvstakt om fyra till fem förvärv per år. Samtidigt har vi en balansräkning som ger ytterligare styrka och utrymme efter den planerade noteringen på Nasdaq Stockholm – ett naturligt nästa steg för att skala upp en modell som redan har bevisat sin styrka."

David Frykman, styrelseordförande i Nordtech, kommenterar:

"Nordtech har utvecklats starkt de senaste åren och vi ser en notering på Nasdaq Stockholm som ett naturligt och viktigt nästa steg i bolagets fortsatta tillväxtresa. Börsnoteringen inleder ett nytt spännande kapitel för koncernen där vi bygger vidare på en redan stark grund genom disciplinerade förvärv och utveckling av attraktiva nischade B2B-mjukvarubolag, samt frigör dold potential i den bredare nordiska techsektorn."

Erbjudandet i korthet

Om Bolaget beslutar att genomföra Noteringen avses Erbjudandet riktas till allmänheten i Sverige och Finland samt till institutionella investerare i Sverige och internationellt. Erbjudandet till institutionella investerare kommer endast att riktas till vissa institutionella investerare utanför USA i enlighet med Regulation S enligt U.S. Securities Act från 1933, i dess ändrade lydelse ("**U.S. Securities Act**").

Erbjudandet förväntas bestå av både befintliga aktier i Bolaget och nya aktier emitterade av Nordtech. De befintliga aktierna förväntas erbjudas av flera befintliga aktieägare. Nyemissionen förväntas inbringa en bruttolikvid om cirka 400 MSEK före avdrag för transaktionskostnader. Nordtech avser att använda nettolikviden främst för att minska den finansiella skuldsättningen

och därigenom positionera koncernen för att kunna finansiera framtida förvärv helt genom Bolagets operativa kassaflöde, utan ytterligare kapitalanskaffningar eller ökad skuldsättning. En starkare balansräkning kommer dessutom att skapa förutsättningar för att accelerera förvärvstakten ytterligare i takt med att attraktiva möjligheter uppstår.

Aktieägarna avser att ingå sedvanliga lock-up-åtaganden i samband med Noteringen, med förbehåll för vissa sedvanliga undantag. Lock-up-perioden kommer att vara 360 dagar för styrelseledamöter och ledning i Nordtech och 180 dagar för övriga aktieägare. Därutöver kommer Bolaget, med vissa sedvanliga undantag, åta sig att inte emittera nya aktier under en period om 180 dagar efter Noteringen utan föregående skriftligt medgivande från Joint Global Coordinators (som definierat nedan).

Om Nordtech

Nordtech förvärvar och vidareutvecklar ledande B2B-mjukvarubolag inom nischade marknadsvertikaler i Norden som uppfyller ett antal tydliga egenskaper. Bolagets diversifierade portfölj kännetecknas av verksamhetskritisk B2B-mjukvara som är djupt integrerad i kundernas verksamheter, attraktiva och motståndskraftiga nischmarknader, ledande marknadspositioner, bevisad organisk tillväxt, återkommande intäkter och stark kassaflödesgenerering. Nordtech arbetar proaktivt med AI-implementering i portföljen och använder AI systematiskt för att stärka kundvärde, produktivitet och konkurrenskraft. Över 60 procent av koncernens bolag har redan AI-drivna funktioner i produktion. Nordtech grundades 2021, men flera av koncernbolagen har varit verksamma inom sina respektive vertikaler i över 20 år, vilket har resulterat i långvariga kundrelationer och djupgående sektorkompetens. Sedan grundandet har Nordtech genomfört 23 förvärv, varav 19 plattformsförvärv och fyra tilläggsförvärv, vilka utgör grunden för koncernens affärssegment Business Platforms, Operational Solutions och Public Infrastructure.

Nordtechs operativa modell kombinerar aktivt ägande med decentraliserad verksamhet, där koncernbolagen behåller styret över deras dagliga verksamhet samtidigt som Nordtechs accelerationsmodell implementeras för att vidareutveckla redan framgångsrika bolag. Samtidigt möjliggör koncernbolagens förutsägbara kassaflöden fortsatta värdeskapande förvärv i stabil takt.

Sedan grundandet har Nordtech rest cirka en miljard kronor från välrenommerade investerare, däribland Caspar Callerström (Bubble Boy AB), Karl-Johan Persson (Tuesday Invest AB), Aktiebolag Grenspecialisten, Österbahr Ventures AB och Yanno Capital AB. NTG, som primärt ägs av Nordtechs grundare Nils Bergman och Pål Hodann, utgör den största aktieägaren.

Under tolv månadersperioden som avslutades den 31 mars 2026 uppgick Nordtechs nettoomsättning till 639 MSEK, varav återkommande intäkter utgjorde 87 procent. Under samma period uppgick justerad EBITA till 182 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 29 procent. Under perioden genomförde Bolaget fem förvärv, vilka konsoliderades under delar av perioden. Den illustrativa inkrementella effekten från dessa förvärv uppgick till cirka 86 MSEK i nettoomsättning och cirka 14 MSEK i justerad EBITA för tolv månadersperioden som avslutades den 31 mars 2026.

Styrkor och konkurrensfördelar

Nordtech bedömer att följande styrkor och konkurrensfördelar är centrala för Bolagets förmåga att leverera hållbar organisk tillväxt, stark lönsamhet och kassagenerering över tid:

Strukturellt växande och motståndskraftig marknad för vertikal B2B-mjukvara

Nordtech och dess koncernbolag är verksamma inom marknaden för vertikal B2B-mjukvara, som präglas av strukturell tillväxt och motståndskraft. Bolagets strategi är fokuserad på att förvärva ledande nischade mjukvarubolag med verksamhetskritiska B2B-lösningar inom attraktiva nischmarknader och med starka och försvarbara positioner inom sina respektive vertikaler. Bolagets fokus på vertikal mjukvara underbyggs av de strukturella egenskaper som kännetecknar marknaden för vertikal B2B-mjukvara, där djup branschexpertis i kombination med nischade användningsområden ofta medför få eller begränsade direkta konkurrenter inom respektive vertikal. Nordtech anser att de erbjuder tydliga kundfördelar genom att vara processspecifika, möjliggöra snabb integration i befintliga ekosystem samt uppfylla lokala krav på regelefterlevnad och säkerhet.

Diversifierad portfölj av ledande B2B-mjukvarubolag inom vertikala nischmarknader

Nordtech har en diversifierad portfölj av bolag med verksamhetskritisk B2B-mjukvara som är djupt integrerad i kundernas verksamheter. Nordtechs portföljbolag har beprövad applicering av AI, och viktiga attribut inkluderar attraktiva och motståndskraftiga nischmarknader, ledande marknadspositioner, vertikalspecifik domänexpertis, reglerade branscher samt värdebaserade prismodeller. Därtill har bolagen en bevisad historik av organisk tillväxt, hög andel återkommande intäkter och stark kassaflödesgenerering. AI används pragmatiskt för att öka kundvärde, produktivitet och konkurrenskraft. Vidare anser Nordtech att portföljen stöds av en diversifierad kundbas, bestående av bland annat ledande nordiska bolag, offentlig sektor och blue-chip-kunder.

Accelerationsmodell kombinerad med en beprövad förvärvsprocess

Nordtech har etablerat en modell för att accelerera utvecklingen i redan starka bolag som har en historik av lönsam tillväxt efter förvärv. Modellen kombinerar ett professionellt och datadrivet arbetssätt med ett entreprenöriellt förhållningssätt, samt har ett starkt fokus på kultur och långsiktigt partnerskap. Vidare har Nordtech utvecklat en beprövad förvärvsmodell, med 4–5 genomförda förvärv per år sedan 2021, tillsammans med ett erbjudande som gör det möjligt att identifiera och attrahera bolag av hög kvalitet genom att konkurrera med mer än enbart värdering. Erbjudandet bygger på djup expertis inom nischade B2B-mjukvarutjänster, ett långsiktigt ägarperspektiv, tillgång till ett omfattande nätverk och en decentraliserad styrningsmodell som bevarar bolagens egen självständighet.

Förutsägbar finansiell profil med stark avkastning

Nordtech fokuserar på hållbar lönsam tillväxt och styr med ROIC plus organisk nettoomsättningstillväxt (ROIC + organisk tillväxt) som huvudsakligt prestationsmått. Bolaget bedömer att detta mått, genom att ta hänsyn till en kombination av lönsamhet och tillväxt, fångar den samlade effekten av disciplinerad kapitalallokering och stark operativ utveckling. Under den tremånadersperiod som avslutades den 31 mars 2026 uppgick ROIC plus organisk nettoomsättningstillväxt till 22 procent. Över tid är Nordtechs ambition att måttet ska överstiga 20 procent per år.

Historiskt har Nordtech uppvisat en förutsägbar finansiell profil präglad av en kombination av organisk tillväxt, vinstkvalitet och kassagenerering, vilket enligt Bolagets bedömning stöds av dess operativa modell, disciplinerad kapitalallokering och portföljbolagens underliggande utveckling. Mellan 2023 och de senaste tolv månaderna som avslutades den 31 mars 2026 ökade nettoomsättningen från 315 MSEK till 639 MSEK, motsvarande en årlig genomsnittlig tillväxttakt (CAGR) om 37 procent. Under samma period ökade justerad EBITA med en CAGR om 50 procent. För bolag ägda innan 31 december 2023 uppgick Nordtechs nettoomsättningstillväxt till 20 procent och justerad EBITA till 48 procent mellan 2023 och 2025. Vidare uppvisar Nordtech en stark lönsamhet och kassagenerering med en justerad EBITA-marginal om 29 procent för tolv månadersperioden som avslutades 31 mars 2026, samt en kassakonvertering om 104 procent till följd av en kapitallätt verksamhet och en begränsad aktivering av kostnader.

Tydlig strategi för Nordtechs långsiktiga självfinansierade tillväxtresa

Nordtechs vision är att vara det självklara hemmet för nordiska vertikala B2B-mjukvarubolag genom att bygga och förvärva ledande nischade bolag med verksamhetskritisk mjukvara, som tillsammans skapar långsiktigt hållbar tillväxt, stark kassagenerering, vilket möjliggör en självfinansierad tillväxt framåt, och överlägset värdeskapande för kunder, medarbetare och aktieägare. De strategiska målen är utformade utifrån tre centrala pelare: fortsatt organisk tillväxt, fortsatt stark kassaflödesgenerering och fortsatta investeringar i nya bolag.

Utvald finansiell information

	För räkenskapsåret som avslutades den 31 december			För tre månadersperioden som avslutades den 31 mars	
	2025	2024	2023	2026	2025
MSEK	<i>(från reviderade konsoliderade finansiella rapporter)</i>			<i>(från oreviderad delårsinformation)</i>	
Nettoomsättning	577,1	413,1	315,0	185,5	123,7
Organisk tillväxt ¹⁾ , %	10,1	8,1	n/a	7,1	10,5
Förvärvad nettoomsättningstillväxt ¹⁾ , %	29,7	23,1	n/a	43,4	19,4
Årliga återkommande intäkter (ARR) ¹⁾	604,2	419,9	317,6	652,1	432,2
Organisk tillväxt av återkommande intäkter ¹⁾ , %	12,4	9,7	n/a	11,3	11,9
EBITA ¹⁾	121,3	90,7	64,2	25,9	26,3
EBITA-marginal ¹⁾ , %	21,0	22,0	20,4	14,0	21,3
Justerad EBITA ¹⁾	159,0	106,1	73,6	54,3	30,9
Justerad EBITA-marginal ¹⁾ , %	27,6	25,7	23,4	29,3	25,0
Justerad EBITA LTM ¹⁾	159,0	106,1	73,6	182,4	113,9
Organisk tillväxt av justerad EBITA ¹⁾ , %	24,0	15,3	n/a	35,6	22,6
ROIC + organisk tillväxt ¹⁾ , %	22,5	19,9	n/a	22,3	n/a

Avkastning på sysselsatt kapital (ROCE) ¹⁾ , %	14,5	13,5	n/a	15,5	13,8
-----------------------------------------------------------	------	------	-----	------	------

1) Ej IFRS-mått.

Ytterligare information om Nordtechs historiska finansiella information kommer att inkluderas i det prospekt som Nordtech förväntas offentliggöra.

Finansiella mål

Bolagets styrelse har antagit följande finansiella mål på medellång sikt:

- EBITA-tillväxt¹ per aktie om cirka 20 procent per år;
- ROIC + organisk nettoomsättningstillväxt över 20 procent per år över tid; och
- En nettoskuld² i förhållande till EBITDA³ som understiger 2,0x.

Nordtech avser att på medellång sikt prioritera investeringar i lönsam tillväxt framför utdelningar.

Rådgivare

DNB Carnegie Investment Bank AB (publ) och Nordea Bank Abp, filial i Sverige, agerar Joint Global Coordinators och Joint Bookrunners i samband med IPO:n (gemensamt "**Joint Global Coordinators**"). White & Case är legal rådgivare till Bolaget och Cederquist är legal rådgivare till Joint Global Coordinators. Annika Sigfrid är oberoende rådgivare till Bolaget, Bolagets styrelse och aktieägare.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Per Asplund, CFO och vice VD
E-post: per@nordtechgroup.com

Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 28 maj, 2026, 08:00 CEST.

Viktig information

Detta meddelande utgör inte ett erbjudande att sälja eller förvärva värdepapper som emitterats av Stockholm Nordtech Group AB ("**Bolaget**") i någon jurisdiktion där ett sådant erbjudande skulle vara olagligt.

Ett eventuellt erbjudande av de värdepapper som omnämns i denna kommunikation kommer att lämnas genom ett prospekt. Denna kommunikation utgör inte ett prospekt enligt Europaparlamentets och rådets förordning (EU) 2017/1129 av den 14 juni 2017 om prospekt som ska offentliggöras när värdepapper erbjuds till allmänheten eller tas upp till handel på en reglerad marknad, och om upphävande av direktiv 2003/71/EG (tillsammans med tillhörande delegerade förordningar och genomförandeförordningar, "**Prospektförordningen**"). Investerares bör inte investera i de värdepapper som beskrivs i detta meddelande med stöd av annat än informationen i tidigare nämnda prospekt.

I EES-medlemsländerna, förutom Sverige, är denna kommunikation endast avsedd för och riktad till kvalificerade investerare inom medlemsstaten på det sätt som avses i Prospektförordningen.

Detta dokument och den information som dokumentet innehåller får inte distribueras i eller till USA. Detta dokument utgör inte ett erbjudande att förvärva värdepapper i USA. Värdepapper som omnämns här har inte, och kommer inte att, registreras i enlighet med den vid var tid gällande U.S. Securities Act och får inte erbjudas eller säljas i USA utan att de registreras, omfattas av ett undantag från, eller avser en transaktion som inte omfattas av registrering i enlighet med U.S. Securities Act. Det finns ingen avsikt att registrera några värdepapper som omnämns här i USA eller att göra ett offentligt erbjudande av sådana värdepapper i USA.

I Storbritannien distribueras och riktas detta dokument, och annat material avseende värdepapperen som omnämns här, endast till, och en investering eller investeringsaktivitet som är hänförlig till detta dokument är endast tillgänglig för och kommer endast att kunna utnyttjas av, kvalificerade investerare (enligt definitionen i avsnitt 15 i Bilaga 1 i U.K. Public Offers and Admissions to Trading Regulations 2024 ("**POATR**") som är (i) professionella investerare som faller inom Artikel 19(5) i Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 ("Föreskriften"); eller (ii) enheter med hög nettoförmögenhet, och andra personer till vilka den lagligen kan delges, som faller inom Artikel 49(2)(a)-(d) i Föreskriften (samtliga personer i (i) och (ii) ovan benämns gemensamt "Relevanta Personer"). Personer som inte är Relevanta Personer får inte agera på eller förlita sig på informationen i denna kommunikation. En investering eller investeringsåtgärd som denna kommunikation avser är enbart möjlig för Relevanta Personer och kommer endast att fullföljas med Relevanta Personer. Personer som sprider denna kommunikation måste själva säkerställa att sådan spridning är tillåten.

Framåtriktade uttalanden

Detta meddelande kan innehålla vissa framåtblickande uttalanden. Framåtblickande uttalanden är uttalanden som inte utgör historiska fakta och kan identifieras genom ord såsom "tror", "förväntar", "antar", "avser", "kan", "eftersträvar", "planerar", "beräknar", "kommer", "ska", "bör", "skulle", eller "möjligen", eller, i varje fall, deras negativa eller liknande uttryck. De framåtblickande uttalandena i detta meddelande baseras på olika antaganden, av vilka många i sin tur baseras på ytterligare antaganden. Även om Bolaget anser att de förväntningar som återspeglas i sådana framåtblickande uttalanden är rimliga, kan det inte lämnas några garantier för att de kommer att materialiseras eller visa sig vara korrekta. Eftersom dessa framåtblickande

uttalanden bygger på antaganden eller uppskattningar och är föremål för risker och osäkerhetsfaktorer, kan faktiska resultat eller utfall komma att skilja sig väsentligt från vad som anges i de framåtblickande uttalandena till följd av många olika faktorer. Bolaget garanterar inte att de antaganden som ligger till grund för de framåtblickande uttalandena i detta meddelande är felfria och åtar sig inte heller något ansvar för den framtida korrektheten av de åsikter som uttrycks i detta meddelande eller någon skyldighet att uppdatera eller revidera uttalandena i detta meddelande för att återspegla efterföljande händelser eller omständigheter. Läsare uppmanas att iakttä försiktighet vid tolkning av de framåtblickande uttalanden som ingår i detta meddelande. De framåtblickande uttalandena i detta meddelande baseras på Bolagets lednings bedömningar och antaganden samt de omständigheter som var kända av Bolagets ledning per dagen för detta meddelande och kan komma att ändras utan föregående meddelande. Bolaget åtar sig inte någon skyldighet att granska, uppdatera, bekräfta eller offentligt offentliggöra några framåtblickande uttalanden för att återspegla händelser som inträffar eller omständigheter som uppstår efter dagen för detta meddelande.

Information till distributörer

I syfte att uppfylla de produktstyrningskrav som återfinns i: (a) Europaparlamentets och rådets direktiv 2014/65/EU om marknader för finansiella instrument, i sin nuvarande lydelse, ("MiFID II"); (b) artikel 9 och 10 i Kommissionens delegerade direktiv (EU) 2017/593, som kompletterar MiFID II; och (c) nationella genomförandeåtgärder (tillsammans "Produktstyrningskraven i MiFID II") samt för att friskriva sig från allt utomobligatoriskt, kontraktuellt eller annat ansvar som någon "tillverkare" (i den mening som avses enligt Produktstyrningskraven i MiFID II) annars kan omfattas av, har de erbjudna aktierna varit föremål för en produktgodkännandeprocess, som har fastställt att dessa aktier är: (i) lämpliga för en målmarknad bestående av icke-professionella investerare och investerare som uppfyller kriterierna för professionella kunder och godtagbara motparter, såsom definierat i MiFID II; och (ii) lämpliga för spridning genom alla distributionskanaler som tillåts enligt MiFID II ("Målmarknadsbedömningen"). Oaktat Målmarknadsbedömningen bör distributörer notera att: priset på aktierna kan sjunka och investerare kan förlora hela eller delar av sin investering, att aktierna inte är förenade med någon garanti avseende avkastning eller kapitalskydd och att en investering i aktierna endast är lämplig för investerare som inte är i behov av garanterad avkastning eller kapitalskydd och som (ensamma eller med hjälp av lämplig finansiell eller annan rådgivare) är kapabla att utvärdera fördelarna och riskerna med en sådan investering och som har tillräckliga resurser för att bära de förluster som en sådan investering kan resultera i. Målmarknadsbedömningen påverkar inte andra krav avseende kontraktuella, legala eller regulatoriska försäljningsrestriktioner med anledning av Erbjudandet. Vidare ska noteras att oaktat Målmarknadsbedömningen kommer DNB Carnegie och Nordea endast att tillhandahålla investerare som uppfyller kriterierna för professionella kunder och godtagbara motparter. Målmarknadsbedömningen utgör, för undvikande av missförstånd, inte (a) en ändamålsenlighets- eller lämplighetsbedömning i den mening som avses i MiFID II eller (b) en rekommendation till någon investerare eller grupp av investerare att investera i, förvärva, eller vidta någon annan åtgärd avseende aktierna. Varje distributör är ansvarig för att genomföra sin egen målmarknadsbedömning avseende aktierna samt för att besluta om lämpliga distributionskanaler.

- ¹ Exklusive jämförelsestörande poster.
- ² Inklusiv köp- och säljoptioner hänförliga till innehav utan bestämmande inflytande, villkorade köpeskillningar samt leasingskulder.
- ³ Exklusive jämförelsestörande poster.