

AVTECH

AVTECH SWEDEN AB (publ)

DELÅRSRAPPORT **2026**
JANUARI - MARS



VD KOMMENTAR

Fortsatt tillväxt jämfört med föregående år

Vi inleder 2026 med en stark grund från rekordåret 2025 – en större bas av anslutna flygplan, en hög andel återkommande intäkter och en portfölj som breddas med nya funktioner och produkter. Under årets första kvartal har vi fortsatt att prioritera leveransförmåga, produktutveckling och kommersiell skalning.



Omvärldsläget har under kvartalet präglats av ökad osäkerhet, med stigande energi- och flygbränslepriser som följd. Osäkerhet kring tillgången på flygbränsle påverkar nu flygbolagens fokus, prioriteringar och tidslinjer i beslutsprocesser. Störningar kring viktiga transportleder för energi riskerar att skapa fortsatt volatilitet, och internationella bedömningar pekar på att flygbränsle-marknaden i Europa kan bli ansträngd inom veckor om läget består. I detta sammanhang förstärks samtidigt flygbolagens fokus på bränsleeffektivitet och operativ precision, vilket tydliggör kundnyttan i AVTECHs tjänster, särskilt i dialoger om utrullning och merförsäljning.

Kvartalet i korthet

Nettoomsättningen under första kvartalet uppgick till 11,7 MSEK (10,5 MSEK), motsvarande en ökning med 12 % jämfört med samma period 2025. Nettoresultatet uppgick till +3,8 MSEK (+3,7 MSEK). Vår intäktsmodell består av återkommande intäkter, och ARR uppgick vid periodens utgång till 49,4 MSEK, vilket ger förutsägbarhet och en stabil bas för vidare investeringar i kommersiell kapacitet och produktutveckling. Kassaflödet från den löpande verksamheten var +3,2 MSEK.

Nettoomsättningen under kvartalet fördelade sig huvudsakligen på våra två kärnprodukter, där Aventus utgjorde 55% och ClearPath 43%. Med nyutvecklade ClearPath-tilläggstjänster under utrullning till både nya och befintliga kunder bedömer vi att denna fördelning gradvis kan komma att förändras under 2026 och 2027.

Kvartalsomsättningen påverkades av negativa valutakursförändringar samt att Latam pausat Aventus-tjänsten för en mer noggrann återutvärdering, vilket innebar att omsättningen minskade något under perioden jämfört med vår underliggande takt och föregående kvartal. Denna paus ska ses som en del av en kunddriven utvärderingsprocess där vi tillsammans med kunden säkerställer rätt förutsättningar för fortsatt operativt värde. Detta påverkar inte den mer omfattande leveransen av ClearPath till Latam. Samtidigt ökade Wizz Air antalet flygplan som använder Aventus vilket bidrog positivt till periodens nettoomsättning.

Wizz Air är ett tydligt kvitto på den operativa nyttan i Aventus-lösningen och på vår förmåga att skala i befintliga kundavtal. Sammantaget bekräftar detta vår strategi: att driva tillväxt genom både nya implementationer och successiv expansion i befintliga kundkontrakt.

Vår intäktsbas är fortsatt tydligt återkommande och robust, vilket gör att enskilda förändringar i kunders operativa utrullning eller temporära pauser kan hanteras utan att förändra vår långsiktiga inriktning.

Kommersiell utveckling och driftsättningar – fortsatt skalbarhet i praktiken

Den viktigaste drivkraften för vår utveckling är fortsatt utrullning, expansion och merförsäljning i befintliga och nya kundrelationer. Vi står idag på en bredare kommersiell bas än för ett år sedan. Många kunder ännu inte nyttjar hela vår portfölj – vilket fortsatt innebär en tydlig potential att öka intäkten per ansluten flygplansflotta över tid.

Under kvartalet har fokus varit att öka takten i driftsättningar till kund, samt att bredda och fördjupa säljpipelinen. Den förstärkning av den kommersiella ledningen som genomfördes vid årsskiftet, med Philip Nordfeldt som CCO från 19 januari 2026, har snabbt bidragit till ett mer strukturerat och skalbart go-to-market-arbete med tydligare prioritering mellan prospekt, implementation och merförsäljning.

Antalet anslutna flygplan uppgick vid periodens utgång till över 2200, och vi arbetar målmedvetet för att varje nytt avtal och varje utrullning ska bidra positivt och stärka vår långsiktiga kundnärhet.

Produktutveckling – från funktioner till operativt beslutsstöd

AVTECHs FoU-arbete sker i nära samarbete med kunder och är djupt förankrat i deras operativa utmaningar. Under kvartalet har vi fortsatt att utveckla och förbereda flera strategiskt viktiga produktområden som stärker informations- och beslutsdelningen mellan cockpit och markpersonal:

Lateraloptimering: Under Q1 har vi gjort förberedelser för utvärdering i operativ miljö med en nära testkund. Målet är att i realtid kunna identifiera rutförkortningar och leverera konkreta åtgärdsförslag som sparar både bränsle och tid, med potential att även presentera rekommendationer för markorganisationen genom vårt dispatch-stöd.

On-Time Performance (OTP): Produkten fortsätter att köras i bakgrunden hos flera flygbolag som ett steg inför operativa tester. Det är ett viktigt komplement som hjälper kunder att förbättra tidhållning utan att kompromissa med bränsle- eller tidsoptimering.

Dispatch-stöd och fortsatt utveckling av ClearPath: Vi fortsätter att utveckla beslutsstöd som förbättrar samverkan mellan cockpit och mark, med fokus på hög operativ precision och bättre förutsägbarhet.

Vår produktstrategi är fortsatt att kombinera snabb kundnytta med etappvis validering i verklig drift. Det minskar risk, stärker kundrelationerna och skapar en robust grund för kommersiell skala.

Samverkan och digitalisering – nästa steg i flygsystemets effektivisering

Våra tjänster skapar betydande värde i flygbolagens operationer, men den fulla systemeffekten kräver bredare samverkan inom flygtrafiksystemet. Under kvartalet har vi fortsatt arbetet i den riktning som etablerades 2025: att använda realtidsbaserade data som grund för bättre koordinering mellan flygbolag, flygtrafikledning och flygplatser.

Det industriella samarbetet med ett europeiskt flygtrafikledningscenter där ClearPath-data delas i realtid är ett konkret exempel på detta. Tidiga indikationer från tester har tidigare pekat mot ökad flygning på optimala höjder och minskad radiokommunikation. Under 2026 planerar vi att fördjupa arbetet genom en utökad operativ fallstudie, vilket både stärker kundnyttan och öppnar för nya affärsmöjligheter.

EU-finansierade projekt och innovationskraft – leveransförmåga över tid

Att AVTECH valts ut till tre SESAR 3-projekt (2026–2029) är ett tydligt erkännande av vår innovationskraft och vårt bidrag till utvecklingen av ett mer hållbart och effektivt europeiskt

flygsystem. Under första kvartalet har vi arbetat med förberedelser inför projektstart, resursplanering och samordning med partners. Vår roll ligger nära våra kärnstyrkor inom optimering, realtidsdatadelning, flygplansprestanda och avancerade väderdata.

Organisation och genomförande – kapacitet för högre leveranstakt

För att möta en högre takt i driftsättningar och produktutveckling fortsätter vi att stärka vår operativa och kommersiella kapacitet. Den ansvarsfördelning som etablerades 2025 inom teknik och operations stödjer en mer skalbar leverans. Genom fortsatt standardisering våra system och införande av AI-stöd i stora delar av utvecklingsprocessen stärker vi vår förmåga att hålla en hög och konkurrenskraftig produktutvecklingstakt över tid.

I mars genomförde AVTECH även flytten till ett nytt, större kontor på samma adress, med mer än dubbelt så stor yta. Det ger bättre förutsättningar för fortsatt expansion och effektiv driftsättning till kund i takt med att verksamheten skalar.

Utsikter

2025 var året då vi påbörjade klivet från en mer nischad optimeringsleverantör till en bredare aktör inom operativt beslutsstöd och effektivitet. Under 2026 påbörjar vi nästa lyft med fokus på snabbare driftsättningar, ökad merförsäljning och fortsatt utveckling av realtidsbaserade lösningar som stärker både flygbolagens operationer och samverkan i flygtrafiksystemet. Med en större bas av anslutna flygplan, en växande portfölj och en fortsatt stark pipeline är vi väl positionerade att ta nästa steg.

Ytterligare ett rekordår i sikte

Trots en skakig omvärld i början på året arbetar vi för att göra 2026 till ännu ett rekordår. Jag vill rikta ett varmt tack till våra kunder för ert förtroende, till våra medarbetare för ett starkt genomförande i ett intensivt kvartal och till våra aktieägare för ert långsiktiga stöd. Tillsammans gör vi flygningen mer effektiv, mer hållbar och mer förutsägbar — varje dag.

David Rytter
VD, AVTECH Sweden AB (publ)

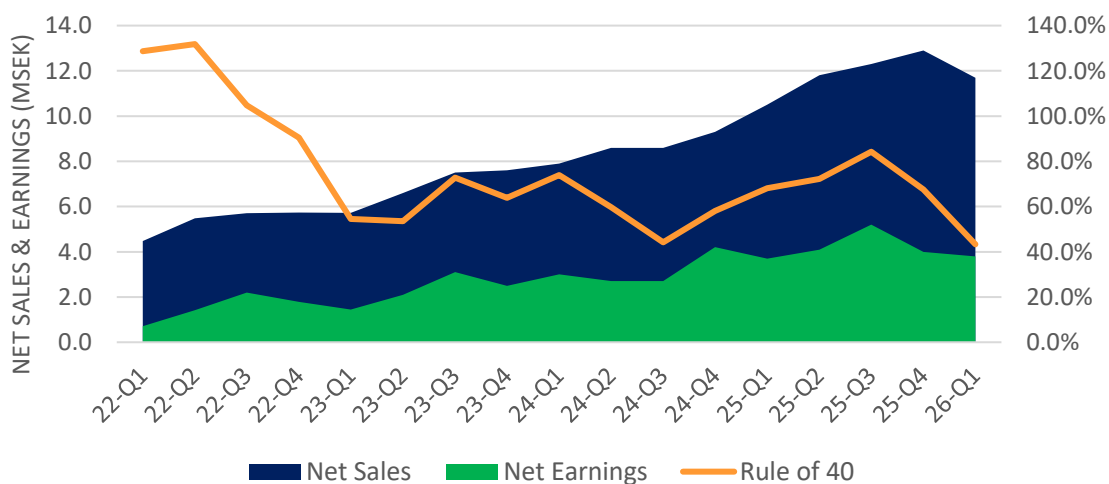
FINANSIELLA NYCKELTAL FÖR PERIODEN

MSEK	2026 Kvartal 1	2025 Kvartal 4	2025 Kvartal 1
Omsättning (från försäljning)	11.7	12.9	10.5
Rörelseresultat före avskrivningar	+4.7	+5.0	+5.1
Nettoresultat	+3.8	+4.0	+3.7
Nettoresultat per aktie, SEK	+0.068	+0.070	+0.065
ARR*	49.4	51.2	47.2
Rule of 40**	43.3%	67.6%	68.1%
Kassaflöde	+3.2	+0.7	+2.6
Koncernens Likvida medel	37.1	33.9	30.1
Eget kapital	62.3	58.5	50.8
Eget kapital per aktie, SEK	1.10	1.04	0.90
Koncernens Soliditet, %	92.5%	91.8%	92.8%

* ARR = Nettoomsättning från den senaste månaden i kvartalet x 12

** Rule of 40 = Försäljningstillväxt % år/år + Rörelsemarginal % för kvartalet

- Nettoomsättningen ökade med 12 procent jämfört med samma period 2025, drivet av nya kundavtal. Omsättningen minskade något jämfört med föregående kvartal tack vare Latams återanalys av Aventus.
- ARR (årlig återkommande intäkt) uppgick vid periodens slut till 49,4 MSEK, en ökning med 4,6 procent jämfört med Q1 2025.
- Nettoresultatet ökade med 2,7 procent jämfört med samma period 2025. Resultatet påverkas av kvartalets ökade satsningar på försäljning och teknik samt kostnader förknippade med flytten till i nytt kontor.
- Kassaflödet under det första kvartalet ökade med 23% jämfört med samma period 2025. Försenade kundinbetalningar från tidigare kvartal har till stor del nu betalats in och resterande förfallna kundfordringar väntas bli betalda efter periodens slut.



HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Philip Nordfeldt tillsätts som ny Chief Commercial Officer

Den 14 januari meddelade bolaget att Philip Nordfeldt utses till Chief Commercial Officer (CCO) med tillträde den 19 januari 2026. Han efterträder Christian Sandén som har haft rollen sedan augusti 2025.

Philip har över 20 års erfarenhet från både operativa roller och kommersiellt ledarskap inom flygbranschen, SaaS och B2B-försäljning av datadrivna system. Han har tidigare haft ledande kommersiella roller inom SAS, Austrian Airlines och Lufthansa Group. Närmast kommer Philip från rollen som medgrundare samt försäljnings- och marknadschef på Data Talks. Han har en gedigen bakgrund inom strategiskt go-to-market-arbete, partnerskap och skalbar tillväxt i internationella miljöer.

Som CCO tar Philip över rollen att leda försäljning, marknadsföring, kundframgång globalt och kommersiell strategi, med fokus på att expandera AVTECHs kundbas, accelerera ARR-tillväxt, samt fördjupa kundernas användning av AVTECHs realtidstjänster för flygeffektivitet, bränslebesparing och turbulensundvikande. Han tar plats i bolagets ledningsgrupp.

"Det är med glädje jag välkomnar Philip Nordfeldt till AVTECH som ny kommersiell chef. Han tillför värdefull branschkompetens och erfarenhet av SaaS-försäljning som är avgörande för att accelerera AVTECHs fortsatta tillväxt och för att möta våra kunders och marknadens högt ställda förväntningar", säger David Rytter, VD på AVTECH.

"AVTECH har ett starkt erbjudande, en tydlig position i flygindustrin och en bevisad förmåga att skapa kundvärde. Jag ser mycket fram emot att tillsammans med teamet utveckla den kommersiella strategin och stötta bolagets fortsatta tillväxt," säger Philip Nordfeldt, tillträdande CCO.

AVTECH befinner sig i en dynamisk och spännande tillväxtfas. Rekryteringen stödjer bolagets ambition att stärka den kommersiella organisationen, ta marknadsandelar och stärka sin position på marknaden. Med det senaste årets tillskott och förändringar i ledningsgruppen ökar AVTECH sin strategiska kapacitet, skalbarhet och förmåga att möta den ökande efterfrågan och ta nästa språng i bolagets utvecklingsresa.

AVTECH tackar Christian Sandén för hans insatser under 2025 och önskar honom lycka till i nästa steg.

Styrelsen i AVTECH föreslår utdelning till årsstämman

Styrelsen för AVTECH Sweden AB föreslår en utdelning om 0,10 SEK per aktie, motsvarande cirka 5,6 MSEK, och kommer att kalla till årsstämma för beslut. Årsstämman kommer att hållas onsdagen den 20 maj 2026. *"Styrelsen i AVTECH har kommit fram till att föreslå en utdelning. Tack vare ett fortsatt starkt resultat och en stabil finansiell ställning föreslår styrelsen en utdelning om 0,10 SEK per aktie inför årsstämman i maj. Även efter utdelningen behåller AVTECH en god likviditet, vilket ger oss utrymme att fortsätta investera i verksamheten och ytterligare stärka vår marknadsposition.",* säger styrelseordförande Ingvar Zöögling

Om årsstämman beslutar om utdelning i enlighet med styrelsens förslag kommer första dag för handel utan rätt till utdelning vara torsdagen den 21 maj 2026. Avstämningsdag för rätt till utdelning föreslås bli fredagen den 22 maj 2026. Under förutsättning att stämman bifaller styrelsens förslag beräknas utdelningen betalas ut onsdagen den 27 maj 2026 från Euroclear Sweden AB.

AVTECH utvald till EU-projekt för förbättrad samordning och effektivitet i flygtrafiksystemet

Efter periodens slut har SESAR 3 Joint Undertaking bekräftat att AVTECH valts ut att medverka i tre EU-finansierade projekt inom industriell forskning med fokus på Trajectory Based Operations (TBO). Projekten innebär för AVTECH totalt cirka 40 personmånaders arbete. Aktiviteterna planeras att starta från mitten av 2026 och pågå till och med 2029.

”AVTECHs kärnuppdrag är att hjälpa flygtrafikledning, flygplatser och flygbolag att flyga smartare—säkrare, grönare och mer förutsägbart. Dessa projekt bygger vidare på vår styrka inom optimering av flygbanor, datadelning i realtid, flygplansprestanda och avancerade väderdata. Genom nära samarbete med flygtrafikledning, systemleverantörer, flygbolag och akademi ska vi leverera konkreta, förbättringar för europeisk flygtrafikledning. Att AVTECH utvalts att medverka i dessa projekt är ett bevis på vår innovationskraft och position som en ledande aktör i utvecklingen av morgondagens hållbara och effektiva flygoperationer. Dessa projekt skapar dessutom ytterligare möjligheter att demonstrera AVTECHs lösning för fler flygbolag och branschintressenter”, säger David Rytter, vd för AVTECH.

Forsknings- och innovationsprogrammet Digital European Sky syftar till att påskynda övergången till ett grönt, klimatneutralt och digitalt Europa, stärka europeisk industris motståndskraft och konkurrenskraft samt skapa värde för alla aktörer i flygets värdekedja. AVTECHs medverkan blir en integrerad del av bolagets forsknings- och innovationsarbete under de kommande åren.

Projektet adresserar centrala utmaningar i moderniseringen av flyg och flygtrafikledning, inklusive kapacitetsbegränsningar, skalbarhet, grönare flygningar, samt ett ansvarsfullt införande av automation och AI.

AVTECHs roller i de utvalda projekten:

- **NET-TBO 2:** AVTECH bidrar till end-to-end-processer för trajektoriehantering från planering till utförande. Projektet ska ta fram ett SESAR Global TBO-dokument som en grund för att integrera TBO-aktiviteter och säkra global interoperabilitet, samt validera operativa lösningar.
- **ATC-TBO 2:** AVTECH medverkar i validering av fyra TBO-lösningar för flyg i den taktiska genomförandefasen i en-route- och flygplatsnära operationer, med förstärkt delning och användning av trajektorieinformation mellan cockpit och flygtrafikledare.
- **Arbetsområde 2.8: Next-Generation ATM Platforms:** AVTECH tar en stark roll inom ett tvärfunktionellt konsortium med ett mycket innovativt projekt som bidrar till smartare flygtrafikledning genom ökad automation och en modulär tjänsteplattform. AVTECH tar här en viktig roll i att förverkliga kopplingen mellan trafikledningssystem och luftrumsanvändare (i.e. flygplan och flygbolag) med fokus på praktiska användningsfall samt datadelning med flygtrafikledning. Som innovativ leverantör stöttar AVTECH projektet med teknik och expertis för en mer automatiserad, luftrumsanvändardriven framtid—inklusive optimerade flygbanor, skraddarsydd väder- och turbulensprognoser. Utifrån definierade användningsfall förväntas AVTECH driva utvecklingen mot mer användar-drivna och kapacitetshöjande ruttval där det krävs och är möjligt. AVTECH bidrar dessutom med stöd i realtidssimuleringar samt medverkar vid verkliga tester och valideringar.

Mässdeltagande i Miami

Den 10–11 mars deltog AVTECH på MRO & Flight Ops IT Americas i Miami, Florida – ett branschforum som samlar flygbolag från Nord-, Central- och Sydamerika. Deltagandet är viktigt för att väcka intresse och föra dialoger vidare mot tester och kommersiella avtal. En tydlig iakttagelse från konferensen var hur fokus i branschens samtal i allt högre grad skiftar mot ökad motståndskraft i flygoperativa verksamheter. I ljuset av stigande bränslepriser, drivet av geopolitiska spänningar, påminns flygbolagen om flygets exponering mot volatila energimarknader – vilket gör operativ effektivitet viktigare än någonsin. Många befintliga och potentiella nya kunder träffade oss på plats vilket resulterat i uppföljande möten och dialoger efter eventet.



AVTECH möjliggör samarbete i realtid mellan flygbolag och flygtrafikledning för att förbättra flygeffektivitet och luftrummetts prestanda

AVTECH Sweden AB (publ) ("AVTECH") utökar sitt initiativ att dela flygspecifika insikter om flygbaneoptimering och turbulens i realtid direkt med flygtrafikledare (ATC) — ett praktiskt steg mot Digital Air Traffic Management (ATM) som stärker flygbolagens operativa förmåga och förbättrar nätverksprestanda. Flygbolag som använder AVTECHs ClearPath drar nytta av förbättrad informationsdelning med ATC, vilket möjliggör mer optimerade flygningar med lägre arbetsbelastning. Tidiga resultat och förväntat kundvärde

Tester i live-drift indikerar mer tid på optimala flygnivåer och minskad radiokommunikation. Genom att integrera flygbolagsanpassade insikter om flygbana och turbulens i ATC:s beslutsfattande är samarbetet utformat för att minska bränsleförbrukning och CO₂, förbättra punktlighet samt höja säkerheten genom proaktiv undvikande av turbulens — samtidigt som trafikflödet i nätverket jämnas ut med färre vektoreringar, stegvisa stigningar och onödiga nivåhållningar.

David Rytter, VD, AVTECH:

"Sedan starten i början av 2025 med två utvecklingskunder på flygbolagssidan har vi sett hur flygtrafikledares tillgång till flygbolagsanpassade insikter förbättrar beslut i realtid. Under 2026 kommer vi att skala upp deltagandet, publicera fallstudieresultat och gå vidare mot operativ integration mot flygledarnas arbetsstationer — vilket lägger en praktisk grund för Digital ATM. Detta är ett viktigt nästa steg för att skapa ytterligare värde med AVTECH:s ClearPath-tjänster."

Så fungerar det (kortfattat)

- ClearPath genererar flygspecifika optimerings- och turbulensinsikter baserat på flygplansdata, prestandamodeller och avancerad väderinformation.
- Med uttryckligt tillstånd från flygbolag delas utvald beslutsdata i realtid med ATC för deltagande flygningar.

- Flygtrafikledare ser insikterna sida-vid-sida med ordinarie system; uppföljda utfall inkluderar tid på optimala nivåer, radiotrafik, arbetsbelastning för flygledare, flygeffektivitet och turbulensexponering.

Industriellt samarbete och plan för 2026

- Lansering & omfattning: Initierat februari 2025 tillsammans med ett europeiskt flygtrafikledningscenter.
- Nuvarande deltagande: Två flygbolag delar aktivt beslutsstödsdata via ClearPath inom ramen för en förstudie, där inledande användningsfall och databehov utvärderas tillsammans med ATC.
- Plan 2026:
 - Onboarda ytterligare flygbolag; utöka över fler rutter och scenarier i daglig drift.
 - Förfina visualisering och arbetsflöde för flygtrafikledare; fastställa användningsfall och datainnehåll.
 - Analysera effekter på nätverksnivå och publicera fallstudieresultat; definiera krav för skalbarhet (tekniska, procedurmässiga, styrning) och gå vidare mot operativ delning i realtid till flygledarnas arbetsstationer, i takt med parternas förberedelser och gällande rutiner.

Om ClearPath

ClearPath ger piloter, dispatchers och ATC beslutsstöd för flygrutten i realtid — inklusive optimala flygnivåer och hastigheter, tidsrelaterade begränsningar samt turbulensinsikter med hög upplösning — för att hjälpa flygningar att operera säkrare, grönare och mer förutsägbart.

AVTECHs VD presenterar på Redeye Quality Microcap Companies

Den 25 mars presenterade AVTECHs VD, David Rytter, den senaste utvecklingen i bolaget. Presentationen livesändes och repriserna kan ses i efterhand på [Redeye Quality Microcap Companies Theme Event 2026](#)

HÄNDELSE EFTER PERIODENS SLUT

Kallelse till årsstämma

Den 14 april publicerades en kallelse till AVTECHs årsstämma som tar plats onsdagen den 20 maj 2026 kl. 10.00 i Kista Science Tower, Färögatan 33 i Kista. Aktieägare som önskar delta i årsstämman ska vara införda i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken på avstämningsdagen, som är måndagen den 11 maj 2026 samt senast den 13 maj anmäla deltagandet till Bolaget. Mer information finns in den fullständiga kallelsen på bolagets webbplats www.avtech.aero/annual-general-meeting.

AVTECH Sweden AB (publ) Årsredovisning 2025

Den 17 april publicerades AVTECH årsredovisning för verksamhetsåret 2025 och finns nu tillgänglig för nedladdning på <https://www.avtech.aero/report>

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Bolagets verksamhet påverkas av både operativa och finansiella risker, vilka bedöms och hanteras löpande. Riskbilden omfattar faktorer som inte fullt ut kan beskrivas i denna rapport, och inkluderar marknads-, pandemirelaterade-, geopolitiska-, makroekonomiska, miljöomställnings- samt valutarisker. Dessa bör värderas i samspel med övrig information och rådande omvärldsläge.

För en fullständig redogörelse av identifierade risker hänvisas till AVTECHs senaste årsredovisning. Årsredovisningen finns tillgänglig via AVTECHs hemsida www.avtech.aero/report. AVTECH fortsätter att bevaka dessa risker noggrant och arbetar aktivt med att anpassa verksamheten efter förändrade förutsättningar.

STYRELSENS BEDÖMNING OCH FRAMTIDSUTSIKTER

Styrelsen bedömer att AVTECHs verksamhetsområden har starka framtidsutsikter. Flygbolagens behov av att stärka sin ekonomi, öka konkurrenskraften och samtidigt flyga säkert i en alltmer utmanande vädermiljö skapar en gynnsam marknadynamik. I takt med att vädervariationer och extremväder ökar, blir lösningar för flygsäkerhet och passagerarkomfort allt viktigare.

AVTECH har avancerade IT-lösningar som möjliggör enkla kostnads- och bränslebesparingar, minskad miljöpåverkan och förbättrad upplevelse för resenärer. Den ökade kundtillväxten och försäljningsutvecklingen under perioden bekräftar vår relevans och marknadens förtroende för AVTECH som en långsiktig partner och pålitlig leverantör av robusta och användarvänliga IT-verktyg.

En stor andel av bolagets omsättning härrör idag fortfarande från en av våra produkter, men detta förändras stadigt. Styrelsen ser en betydande framtida potential i vår portfölj av ytterligare kompletterande produkter, befintliga och under utveckling – vilket möjliggör både en breddning mot fler kunder och en fördjupning i samarbetet med befintliga kunder.

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Bolagsstämma	2026-05-20
Kvartalsrapport (Q2)	2026-08-21
Kvartalsrapport (Q3)	2026-10-23
Bokslutskommuniké (Q4)	2027-02-05

Kista den 24 april 2026 AVTECH Sweden AB (publ). Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Finansiella rapporter och dokument finns tillgängliga på www.avtech.aero/report.

AVTECH Sweden AB (publ), organisationsnummer 556568-3108, har sitt säte i Stockholm.
Postadress: Färögatan 33, 164 51 Kista, Sverige. www.avtech.aero
Bolagets B-aktie (kortnamn AVT B) handlas sedan februari 2012 på NASDAQ First North Growth Market. Bolagets A-aktie handlas inte på någon marknadsplats. Certified Adviser är Redeye Nordic Growth AB.



KONCERNENS RESULTATRÄKNING	2026	2025	2025
	MSEK	jan-mars	jan-mars
Omsättning	11.7	10.5	47.4
Aktiverade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	1.8	1.5	5.6
Övriga rörelseintäkter	0.3	0.1	1.3
Summa intäkter för perioden	13.8	12.0	54.4
Externa kostnader	-4.1	-4.0	-16.7
Personalkostnader	-5.0	-2.9	-15.4
Avskrivningar	-1.0	-1.5	-5.8
Summa rörelsekostnader för perioden	-10.2	-8.4	-37.9
Rörelseresultat för perioden	3.7	3.6	16.5
Finansnetto	0.2	0.1	0.5
Resultat före skatt för perioden	3.8	3.7	17.0
Skatt (not 1)	0.0	0.0	0.0
PERIODENS RESULTAT	3.8	3.7	17.0

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS	2026	2025	2025
	MSEK	jan-mars	jan-mars
Kassaflöde före förändring i rörelsekapital	3.1	3.7	17.1
Förändring i rörelsekapital	0.0	-1.0	-5.0
Kassaflöde från löpande verksamheten	3.2	2.6	12.1
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0.0	0.0	0.0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0.0	0.0	-5.6
FÖRÄNDRING I LIKVIDA MEDEL	3.2	2.6	6.5

NYCKELTAL	2026	2025	2025
		jan-mars	jan-mars
Omsättning per anställd, MSEK	0.6	0.8	3.2
Genomsnittligt antal aktier, tusental	56 480	56 480	56 480
Genomsnittligt antal aktier, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480
Omsättning per aktie, SEK	0.21	0.19	0.84
Nettoresultat per aktie, SEK före utspädning	0.07	0.07	0.30
Nettoresultat per aktie, SEK efter utspädning	0.07	0.07	0.30
Kassaflöde (fr. löp. verksamh.) per aktie, SEK (not 2)	0.06	0.05	0.21
Rörelsemarginal	31.3%	34.7%	34.7%
Antal anställda	19	13	17
Antal medarbetare (ink. konsulter)	28	20	26
ARR (not 3)	49.4	47,2	51.2
Rule of 40 (not 4)	43.3%	68.1%	72.9%

KONCERNENS BALANSRÄKNING	2026	2025	2025
MSEK	31-mars	31-mars	31-dec
TILLGÅNGAR			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	14.8	14.2	14.1
Byggnader och mark	0.0	0.0	0.0
Inventarier, verktyg och installationer (not 5)	0.0	0.0	0.0
Summa anläggningstillgångar	14.8	14.2	14.1
Övriga kortfristiga fordringar	15.5	10.5	15.7
Likvida medel (not 6)	37.1	30.1	33.9
Summa omsättningstillgångar	52.5	40.5	49.6
SUMMA TILLGÅNGAR	67.3	54.8	63.7
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	62.3	50.8	58.5
Långfristiga skulder	0.0	0.0	0.0
Kortfristiga skulder (not 6)	5.0	3.9	5.2
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	67.3	54.8	63.7
Poster inom linjen			
Ställda säkerheter (not 7)	-	-	-
Ansvarsförbindelser	-	-	-

FÖRÄNDRING I KONCERNENS EGET KAPITAL	2026	2025	2025
MSEK	jan-mars	jan-mars	Helår
Eget kapital vid periodens början	58.5	47.1	47.1
Periodens resultat	3.8	3.7	17.0
Omräkningsdifferenser eget kapital/ Utdelning	0.0	0.0	-5.6
Eget kapital vid periodens slut	62.3	50.8	58.5

NYCKELTAL	2026	2025	2025
MSEK	31-mars	31-mars	31-dec
Soliditet/egenkapitalandel	92.5%	92.8%	91.8%
Antal aktier vid periodens slut, tusental (not 8)	56 480	56 480	56 480
Antal aktier vid periodens slut, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480
Likvida medel per aktie, SEK	0.66	0.53	0.60
Eget kapital per aktie, SEK	1.10	0.90	1.04
Börskurs vid periodens slut, SEK (not 9)	6.94	8.78	8.64
Börskurs/eget kapital per aktie (not 9)	6.29	9.76	8.35
Börsvärde vid periodens slut, MSEK (not 9)	392.0	495.9	488.0

KVARTALSDATA		Kvartal 1	Kvartal 2	Kvartal 3	Kvartal 4	Helår
MSEK						
Omsättning						
	2018	2.8	3.3	3.1	3.4	12.5
	2019	4.0	3.8	4.0	3.4	15.1
	2020	4.0	3.3	2.7	2.1	12.2
	2021	2.1	2.7	3.4	3.6	11.8
	2022	4.5	5.5	5.7	5.7	21.4
	2023	5.7	6.6	7.5	7.6	27.5
	2024	7.9	8.6	8.6	9.3	34.3
	2025	10.5	11.8	12.3	12.9	47.4
	2026	11.7				
Rörelseresultat						
	2018	-0.9	-0.9	-0.2	+0.1	-1.9
	2019	+0.0	+0.5	+0.6	-0.7	+0.4
	2020	+0.0	+0.3	-0.6	-1.6	-2.0
	2021	-2.0	+0.3	+0.2	+0.1	-1.4
	2022	+0.7	+1.4	+2.2	+1.8	+6.1
	2023	+1.4	+2.1	+3.1	+2.5	+9.0
	2024	+2.9	+2.7	+2.5	+3.7	+11.8
	2025	+3.6	+3.9	+5.2	+3.7	+16.5
	2026	+3.7				
Kassaflöde						
	2018	-0.3	-0.2	-0.1	-0.1	-0.7
	2019	-1.7	-0.8	+0.1	+2.8	+0.5
	2020	-1.0	+0.5	-2.6	+2.0	-1.1
	2021	-4.3	+1.3	+0.7	+0.4	-2.0
	2022	-0.5	+1.1	+1.7	+2.2	+4.5
	2023	+1.0	+2.6	+2.8	+1.8	+8.2
	2024	+3.2	-5.3	+4.1	+2.6	+4.6
	2025	+2.6	-2.8	+5.9	+0.7	+6.5
	2026	+3.2				

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH NOTER

Alla belopp redovisas i miljoner svenska kronor (MSEK) om inte annat anges. Redovisningen har upprättats i enlighet med BFNAR 2012:1 (K3).

Not 1) Outnyttjat underskott hos Skatteverket 17,4 MSEK.

Not 2) Koncernen hade vid periodernas utgång inga optionsprogram eller andra utestående finansiella instrument som påverkar det potentiella antalet aktier i AVTECH Sweden AB (publ), varför ingen potentiell utspädning förelåg.

Not 3) ARR = Nettoomsättning från den senaste månaden i kvartalet x 12.

Not 4) Rule of 40 = Försäljningstillväxt % år/år + Rörelsemarginal % för perioden.

Not 5) Avser i huvudsak aktiverade kontorsinventarier och IT-relaterad hårdvara.

Not 6) Koncernen hade per utgången av kvartalet inga checkräkningskrediter. Under kortfristiga skulder ingår leverantörsskulder, interimsskulder avseende pågående projekt, övriga upplupna kostnader, samt övriga kortfristiga skulder.

Not 7) Avser icke utnyttjad företagsinteckning lämnade som säkerhet avseende företagets checkräkningskredit i Sverige.

Not 8) Nyckeltalet visar det faktiska antalet utestående aktier i AVTECH Sweden AB (publ) vid respektive tidpunkt.

Not 9) Avser kursen på respektive balansdag för AVTECHs B-aktie.

STÖRSTA AKTIEÄGARNA I AVTECH SWEDEN AB (publ)

2026-03-31

Namn	AK A	AK B	Innehav	Innehav %	Röster	Röster %
FEHRLING, CHRISTER	984 968	2 139 515	3 124 483	5.53	11 989 195	11.67
AVANZA PENSION	0	10 680 380	10 680 380	18.91	10 680 380	10.39
Bronge, Johan	644 600	0	644 600	1.14	6 446 000	6.27
S-bolagen AB	600 000	261 456	861 456	1.53	6 261 456	6.09
REDEBORN CONSULTING AB	500 000	0	500 000	0.89	5 000 000	4.87
JOHANSSON, RUNE	350 084	480 301	830 385	1.47	3 981 141	3.87
IBKR FINANCIAL SERVICES AG, W8IMY	0	3 224 479	3 224 479	5.71	3 224 479	3.14
LäkarLeasing Sverige AB	300 000	0	300 000	0.53	3 000 000	2.92
Juhlin, Mia	235 000	619 292	854 292	1.51	2 969 292	2.89
BÄCKVALL, ÅSE	235 000	619 292	854 292	1.51	2 969 292	2.89
Dahlström, Lars	250 084	225 000	475 084	0.84	2 725 840	2.65
Wahlund, Lars	150 084	856 854	1 006 938	1.78	2 357 694	2.29
IDÉ DESIGN AKTIEBOLAG	200 000	150 000	350 000	0.62	2 150 000	2.09
Redeborn, Agneta	150 084	311 908	461 992	0.82	1 812 748	1.76
NORDNET PENSIONS FÖRSÄK. AB	0	1 581 548	1 581 548	2.80	1 581 548	1.54
Rytter, David	130 000	235 000	365 000	0.65	1 535 000	1.49
Martin Lagerqvist AB	150 084	30 800	180 884	0.32	1 531 640	1.49
Kronander, Björn-Ola Johan	150 084	0	150 084	0.27	1 500 840	1.46
BANQUE DE LUXEMBOURG	0	1 500 000	1 500 000	2.66	1 500 000	1.46
OLCON ENGINEERING AKTIEBOLAG	0	1 411 084	1 411 084	2.50	1 411 084	1.37
Tonsjö, Mats	0	1 279 571	1 279 571	2.27	1 279 571	1.25
Olsson, Jonny	0	1 171 683	1 171 683	2.07	1 171 683	1.14
ZÖÖGLING, INGVAR AXEL HJALMAR	109 800	54 454	164 254	0.29	1 152 454	1.12
CLEARSTREAM BANKING S.A., W8IMY	0	718 902	718 902	1.27	718 902	0.70
Beckman, Lars	0	506 000	506 000	0.90	506 000	0.49
J.P. MORGAN SE, LUXEMBOURG	0	500 000	500 000	0.89	500 000	0.49
FEHRLING, MARKUS	0	439 000	439 000	0.78	439 000	0.43
Selwood, John Eric	0	435 000	435 000	0.77	435 000	0.42
MUTH, PETER	0	425 839	425 839	0.75	425 839	0.41
George, Sebastian	0	382 423	382 423	0.68	382 423	0.37
SUMMA 30 STÖRSTA AKTIEÄGARNA	5 139 872	30 239 781	35 379 653	62.64	81 638 501	79.45
SUMMA ÖVRIGA	2 000	21 097 908	21 099 908	37.36	21 117 908	20.55
TOTALT	5 141 872	51 337 689	56 479 561	100.00	102 756 409	100.00

OM AVTECH koncernen

AVTECH utvecklar produkter och tjänster för digitala flygtrafikledningssystem. Kunder är den globala flygindustrins aktörer såsom flygbolag, flygplatser, flygtrafikledningsleverantörer, teknikföretag och flygplanstillverkare. Med hjälp av bolagets produkter och tjänster kan varje enskild flygning eller hel flygoperation optimeras vad gäller ekonomi, buller och utsläpp, effektivitet, kapacitet, punktlighet och säkerhet. Huvudkontoret ligger i Stockholm, Kista. För mer information se www.avtech.aero.