

Q4 2024

Bokslutskommuniké
januari - december



Bokslutskommuniké januari - december 2024

Rekordstark försäljning avslutar ett händelserikt år

Fjärde kvartalet 2024

- Nettoomsättningen ökade med 27 procent till 104,9 MEUR (82,5) med organisk tillväxt om 15 procent
- Rörelseresultat (EBIT) om 12,5 MEUR (2,7)
- Rörelseresultat före avskrivningar (EBITA) om 18,3 MEUR (8,4), inklusive jämförelsestörande poster om -6,2 MEUR (-14,3). Justerad EBITA ökade med 9 procent till 24,6 MEUR (22,6) med en marginal om 23,4 procent (27,5)
- Periodens resultat 12,5 MEUR (-6,3), positivt påverkat av realiserad valutakurspåverkan i finansnettot om 3,4 MEUR och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,02 EUR (-0,01)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 24,4 MEUR (17,2)

Helår 2024

- Nettoomsättningen ökade med 13 procent till 374,8 MEUR (331,7) med organisk tillväxt om 9 procent
- Rörelseresultat (EBIT) om 49,2 MEUR (41,3)
- Rörelseresultat före avskrivningar (EBITA) 71,6 MEUR (63,5), inklusive jämförelsestörande poster om -23,7 MEUR (-23,8). Justerad EBITA ökade med 9 procent till 95,2 MEUR (87,3) med en marginal om 25,4 procent (26,3)
- Periodens resultat 19,3 MEUR (10,5) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,04 EUR (0,02)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 58,1 MEUR (-28,6)
- Styrelsen föreslår till årsstämman i april 2025 att ingen utdelning ska lämnas för 2024

Väsentliga händelser under det fjärde kvartalet

- Den 1 oktober förvärvade Vimian 100 procent av iM3 Dental Limited på Irland och 80 procent av iM3 Pty Ltd i Australien, en global och ledande leverantör av veterinärmedicinsk tandvårdsutrustning och produkter. Köpeskilling vid förvärvet uppgick till 87,5 MEUR med en kassaflödeseffekt om -60,5 MEUR. Förvärvet konsoliderades den 1 oktober 2024.

Väsentliga händelser efter det fjärde kvartalet

- Inga väsentliga händelser har inträffat efter balansdagen som förväntas ha en signifikant påverkan på Vimian-koncernens finansiella rapporter.

Finansiella nyckeltal

MEUR, om ej annat anges	Okt-dec	Okt-dec	Δ%	Jan-dec	Jan-dec	Δ%
	2024	2023		2024	2023	
Nettoomsättning	104,9	82,5	27%	374,8	331,7	13%
Organisk tillväxt (%) ¹	15%	7%		9%	11%	
EBITA	18,3	8,4	119%	71,6	63,5	13%
EBITA marginal (%)	17,5%	10,2%	7,3 pp	19,1%	19,1%	-0,1 pp
Justerad EBITA ⁴	24,6	22,6	9%	95,2	87,3	9%
Justerad EBITA marginal (%) ¹	23,4%	27,5%	-4,1 pp	25,4%	26,3%	-0,9 pp
Rörelseresultat (EBIT)	12,5	2,7	364%	49,2	41,3	19%
Periodens resultat	12,5	-6,3	300%	19,3	10,5	84%
Jämförelsestörande poster ²	-6,2	-14,3		-23,7	-23,8	
Resultat per aktie före utspädning (EUR)	0,02	-0,01		0,04	0,02	
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,02	-0,01		0,04	0,02	
Kassaflöde från den löpande verksamheten ³	24,4	17,2	42%	58,1	-28,6	303%

¹ Se avsnittet alternativa nyckeltal för mer information.

² Se not 3 och avsnittet jämförelsestörande poster för mer information.

³ Förlikningsbetalning på 65,7 MEUR relaterat till patenttvisten i USA under andra kvartalet 2023, påverkar 2023.

VD har ordet

Rekordstark försäljning avslutar ett händelserikt år

Vimian avslutade ett händelserikt år med rekordstark försäljning för det fjärde kvartalet om 104,9 MEUR. Under 2024 har vi levererat starka resultat och uppnått flera viktiga milstolpar, inklusive nya finansiella mål, en framgångsrik nyemission och inträdet i en ny snabbväxande marknadsnisch inom veterinärmedicinsk tandvård.

Under det fjärde kvartalet så fortsatte vi att växa snabbare än marknaden och den organiska tillväxten uppgick till 15 procent, med mycket stark utveckling i Specialty Pharma.

För helåret levererade vi 9 procent organisk tillväxt, trots en utmanande marknad för MedTech segmentets ortopediverksamhet i USA under det andra halvåret.

Justerad EBITA växte med 9 procent jämfört med fjärde kvartalet 2023 där resultatet, som tidigare kommunicerat, påverkades positivt av 1,5 MEUR i R&D kapitalisering hänförligt till Q1-Q3 2023. Den underliggande justerade EBITA-tillväxten var 17 procent, exkluderat kapitaliseringseffekterna. Den justerade EBITA marginalen för kvartalet uppgick till 23,4 (27,5) procent. Förändringen jämfört med föregående år beror på kapitaliseringseffekterna i det fjärde kvartalet 2023, investeringar för att ta marknadsandelar inom ortopedi i USA, och konsolideringen av tandvårdsföretaget iM3.

För helåret växte justerad EBITA med 9 procent och den justerade EBITA marginalen uppgick till 25,4 (26,3) procent.

Starkt kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 24,4 MEUR i kvartalet, drivet av ett högre rörelseresultat och förbättrad hantering av rörelsekapitalet. För helåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 58,1 MEUR, en betydande ökning jämfört med 2023.

Specialty Pharma – stark avslutning på året

Specialty Pharma levererade 22 procent organisk tillväxt i det fjärde kvartalet drivet av korsförsäljningsaktiviteter och exceptionell tillväxt i Specialised Nutrition.

För helåret var Specialty Pharmas totala omsättningstillväxt 17 procent och segmentet utgjorde 46 procent av Vimians omsättning.

MedTech – en utmanande kirurgimarknad i USA

MedTech levererade 4 procent organisk tillväxt i kvartalet i en fortsatt svag marknad för kirurgi i USA. Det första kvartalet 2025 kommer påverkas negativt av att vi, i linje med vår strategi, ytterligare reducerar vårt "Annual Ordering Program" i USA för att fullt ut utjämnas försäljningen över året.

Den 1 oktober konsoliderade vi tandvårdsföretaget iM3 till vårt MedTech segment. Det är glädjande att se att iM3 fått en positiv

start som del av Vimian med god tillväxt, och att den finansiella integrationen fungerat väl.

För helåret var MedTechs totala omsättningstillväxt 9 procent och segmentet utgjorde 33 procent av Vimians omsättning.

Veterinary Services – fortsatt god utveckling

Veterinary Services fortsatte att leverera starka resultat med 16 procent organisk tillväxt i kvartalet, med stöd av vår starka position som ledande global serviceplattform med mycket nöjda medlemmar.

För helåret uppgick Veterinary Services totala omsättningstillväxt till 17 procent och segmentet utgjorde 15 procent av Vimians omsättning.

Diagnostics – återgår till tillväxt

Diagnostics återgick till organisk tillväxt om 12 procent i kvartalet, i en fortsatt oförutsägbar marknad inom diagnostik för produktionsdjur.

För helåret minskade Diagnostics totala omsättning med 3 procent och segmentet utgjorde 6 procent av Vimians omsättning.

Väl positionerade för att accelerera tillväxten

När vi nu lägger 2024 bakom oss så är jag nöjd över att vi har etablerat en stark plattform för nästa fas av vår tillväxtresa. Nu i inledningen av 2025 ser vi att den globala djurhälsomarknaden fortsätter växa drivet av humaniseringen av sällskapsdjur, förbättrad diagnostik och behandlingar, en åldrande djurpopulation och ett betydande antal obehandlade djur som representerar långsiktiga tillväxtpotentialer.

Det geopolitiska läget fortsätter att vara osäkert och vi måste förbli flexibla i hur vi responderar på marknadsutvecklingen. Vi förbereder oss för listbyte till Stockholmsbörsens huvudlista, och jag har stor tilltro till vår strategi att fortsätta driva stark organisk tillväxt genom att adressera stora medicinska behov i våra utvalda marknadsnischer, genomföra operationella förbättringar och värdeskapande förvärv. Vi fortsätter driva vår hållbarhetsagenda där vi strävar efter att förbättra djurhälsan, minska våra koldioxidutsläpp och erbjuda en engagerande arbetsplats med lika möjligheter för alla våra medarbetare.



Patrik Eriksson
CEO of Vimian Group AB (publ)

Finansiell översikt

Fjärde kvartalet 2024

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 27 procent till 104,9 MEUR (82,5). Organisk tillväxt var 15 procent med stark tillväxt inom Specialty Pharma 22 procent och Veterinary Services 16 procent. MedTech växte med 41 procent inklusive förvärvet av iM3, organisk tillväxt var 4 procent i en svagare amerikansk kirurgimarknad. Diagnostics rapporterade en organisk tillväxt om 12 procent. Förvärv bidrog till tillväxten med 12 procent och valutakursförändringar hade en svagt positiv påverkan (1) procent under kvartalet.

Rörelseresultat (EBIT)

EBIT uppgick till 12,5 MEUR (2,7) motsvarande en marginal om 12,0 procent (3,3). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -6,2 MEUR (-14,3).

För jämförelsestörande poster avser -2,8 MEUR Specialty Pharma, varav -2,5 MEUR är relaterade till förvärv i form av stay-on bonusar till ledande befattningshavare i förvärvade bolag som redovisas som personalkostnader. I MedTech uppgår posterna till -2,4 MEUR och av dessa är -1,8 MEUR legala kostnader relaterade till patenntvisten i USA och -0,6 MEUR är förvärvskostnader relaterade till förvärvet av iM3. I Veterinary Services avser -0,4 MEUR retroaktiva korrigeringar av danska skattemyndighetens förändrade tolkning av avdragsrätten för moms. För ytterligare information om jämförelsestörande poster, se not 3.

EBITA

EBITA ökade med 119 procent till 18,3 MEUR (8,4) motsvarande en marginal om 17,5 procent (10,1).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 9 procent till 24,6 MEUR (22,6) motsvarande en marginal om 23,4 procent (27,5). Marginalförsämring med 4,0pp drivet av lägre marginal i Specialty Pharma där fjärde kvartalet förra året gynnades av helårseffekten av 2,0 MEUR högre FoU-kapitalisering. Justerat för förmånen hänförlig till de första nio

månaderna var marginalen 25,6 procent förra året. MedTech bidrog också till marginalminskningen under kvartalet på grund av konsolideringen av iM3 som har en annan finansiell profil, samt investeringar för att ta marknadsandelar inom ortopedi i USA.

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till 2,5 MEUR (-9,1). Detta består av tre delar, finansieringskostnader på -4,2 MEUR med en genomsnittlig ränta på 5,3 procent under kvartalet, vilket uppvägdes av ränteintäkter på likvida medel om 0,6 MEUR. För villkorade köpeskillningar uppgick den kvartalsvisa diskonteringseffekten till -1,9 MEUR, och 4,5 MEUR är effekt från sannolikhetsjusteringar, i huvudsak en positiv påverkan från en återbetalningsmekanism för prisjustering för förvärvet av Viking Blues Pty Ltd (Bova Australien). Positiv påverkan från valutakursförändringar om 3,4 MEUR relaterat till omvärdering av skuld.

Skatt

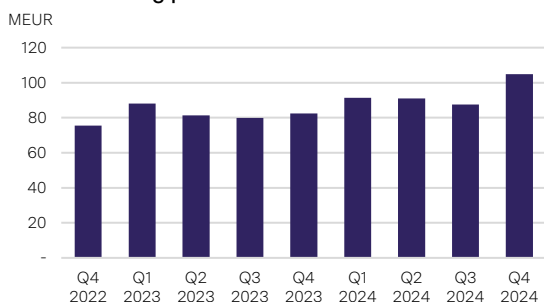
Skatten för perioden uppgick till -2,4 MEUR (0,1) vilket motsvarar en effektiv skattesats om 16 procent. Skattekostnaden som procent av resultatet före skatt påverkas av icke skattepliktiga sannolikhetsjusteringar och tillämpning av koncernbidrag vid årets slut.

Periodens resultat

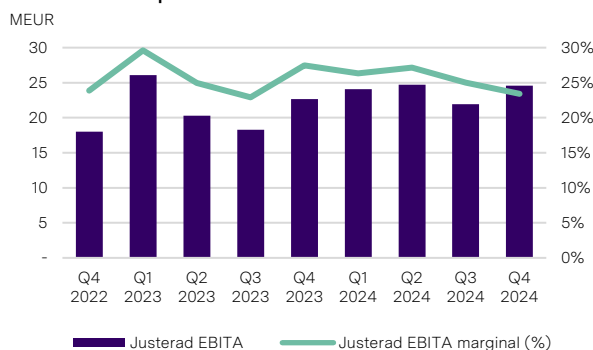
Resultat för det fjärde kvartalet uppgick till 12,5 MEUR (-6,3), positivt påverkat av valutaförändringar i finansiella poster om 3,4 MEUR, samt den positiva sannolikhetsjusteringen på villkorade köpeskillningar om 4,5 MEUR.

Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,02 EUR (-0,01).

Nettoomsättning per kvartal



Justerad EBITA per kvartal



Januari till december 2024

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 13 procent till 374,8 MEUR (331,7). Organisk tillväxt uppgick till 9 procent med stark tillväxt inom Specialty Pharma 15 procent och Veterinary Services 16 procent. Tillväxten i MedTech uppgick till 9 procent inklusive förvärvet av iM3, ingen organisk tillväxt i en svagare amerikansk kirurgimarknad. Förvärv bidrog med 4 procent tillväxt och det var ingen påverkan från valutakursförändringar.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet uppgick till 49,2 MEUR (41,3) motsvarande en marginal om 13,1 procent (12,4). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -23,7m (-23,8).

EBITA

EBITA om 71,6 MEUR (63,5) motsvarande en marginal om 19,1 procent (19,1).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 9 procent till 95,2 MEUR (87,3), vilket motsvarade en minskning av den justerade EBITA marginalen till 25,4 procent (26,3). Det återspeglar investeringar för att öka marknadsandelar inom US MedTech, betydande investeringar i segment Diagnostics inom sällskapsdjur och konsolidering av iM3.

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -20,3 MEUR (-20,9). Detta består av tre delar, finansieringskostnader på -19,5 MEUR med en genomsnittlig ränta på 6,1 procent, vilket delvis uppvägdes av räntetäkter på likvida medel om 2,0 MEUR. För villkorade köpeskillningar uppgick diskonteringseffekten för året till -6,4 MEUR och positiv påverkan från sannolikhetsjusteringar om 1,5 MEUR, vilket återspeglar stark utveckling inom GlobalOne Pet Products och VerticalVet, uppvägd av en positiv effekt från en prisjusteringsmekanism för återbetalning i förvärvet av Viking Blues Pty Ltd (Bova Australien). Positiv påverkan från valutakursförändringar om 2,0 MEUR relaterat till omvärdering av skuld.

Skatt

Skatten för året uppgick till -9,5 MEUR (-9,0) vilket motsvarar en effektiv skattesats om 33 procent. Skattekostnaden som procent av resultatet före skatt drivs upp av skatteförluster utan redovisning av uppskjutna skattefordringar och icke avdragsgilla kostnader, främst orealiserade valutaeffekter redovisade i de finansiella posterna och sannolikhetsjusteringar av villkorade köpeskillningar.

Periodens resultat

Resultat för året uppgick till 19,3 MEUR (10,5). Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,04 EUR (0,02).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 58,1 MEUR (-28,6 / 37,1 exklusive förlikningsbetalningar). Kassaflödet från investeringsverksamheten om -76,0 MEUR (-77,7) återspeglar främst finansieringen av iM3 och betalning av villkorade köpeskillningar. Kassaflöde från finansieringsverksamheten om 44,8 MEUR (100,5) där likviden från företrädesemissionen på 142,7 MEUR har använts

för att återbetala 172,9 MEUR av skulden, delvis motverkat av nya lån om 80,4 MEUR främst för att finansiera förvärvet av iM3.

Rörelsekapital

Rörelsekapitalet uppgick till 100,1 MEUR (71,1) i slutet av december, vilket motsvarar 25 procent (21) av intäkterna, en ökning från 80,8 MEUR i slutet av september (23 procent av intäkterna).

Jämfört med den sista september 2024 ökade rörelsekapitalet med 13,9 MEUR genom förvärvet av iM3. Minskning av rörelseskulder förklarar stor del av den resterande av ökningen.

Investeringar

Investeringarna uppgick till -14,2 MEUR (-14,9). Detta är uppdelat på -7,9 MEUR investeringar i immateriella tillgångar (intern FoU, mjukvaruutveckling och FoU partnerskap) och -6,3 MEUR investeringar i fastigheter, anläggningar och utrustning (huvudsakligen relaterat till utbyggnad av laboratoriekapacitet inom Specialty Pharmaceuticals i Storbritannien och Australien).

Investeringarna om -14,2 MEUR motsvarar 3,8 procent av försäljningen, jämfört med 4,5 procent för samma period föregående år. Minskningen av investeringar som andel av försäljningen beror främst på lägre investeringar i byggnader & maskiner. Investeringar i immateriella tillgångar och aktiverad FoU är i stort sett oförändrade från år till år.

Observera att definitionen av investeringar har ändrats jämfört med föregående år. Koncernen inkluderar nu investeringar i byggnader och internt genererade immateriella tillgångar, eftersom detta ger en bättre förståelse för verksamheten.

Finansiell ställning

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 221,9 MEUR (285,6), en ökning från 140,3 MEUR per den 30 september 2024 till följd av iM3 förvärvet. Likvida medel uppgick till 64,8 MEUR (37,5) en ökning jämfört med 39,2 MEUR i slutet av september. Extern belåning om 215,9 MEUR (302,0). Per den 31 december var skuldsättningsgraden, nettoskulden i förhållande till pro-forma justerad EBITDA under den senaste 12-månadersperioden 2,0x, jämfört med 1,3x per den 30 september 2024.

Centrala kostnader

Centrala kostnader under det fjärde kvartalet uppgick till -2,4 MEUR (-1,7), en ökning med 0,5 MEUR jämfört med tredje kvartalet 2024. Ökningen drivs av investeringar i koncernens infrastruktur inom M&A, business intelligence och informationssäkerhet samt ej periodiserade kostnader för året. Som beskrevs i delårsrapporten för tredje kvartalet ingår nu kostnader som relaterar till 2024 LTI (personaloptioner) om -0,2 MEUR. Detta är ej kassaflödespåverkande IFRS-kostnader som kommer att återkomma under det treåriga programmets varaktighet.

De totala kostnaderna för året uppgick till -7,4 MEUR (-6,5). Årets ökning avser investeringar i koncernens infrastruktur och 2024 LTI. Centrala funktioner omfattar främst koncernledning, finans, IT, HR, juridik och ESG.

Segmentsrapportering

Fjärde kvartalet 2024

Vimian är verksamt inom fyra segment: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics.

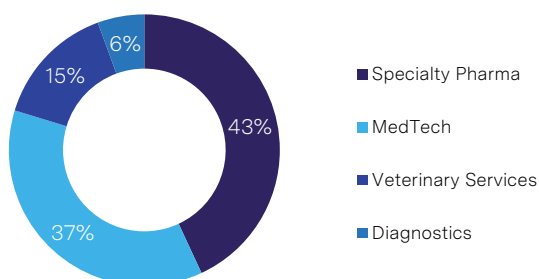
Nettoomsättning

MEUR	Okt-dec	Okt-dec	Δ	Jan-dec	Jan-dec	Δ
	2024	2023		2024	2023	
Specialty Pharma	45,2	36,6	23%	172,0	147,4	17%
MedTech	38,4	27,3	41%	123,9	113,5	9%
Veterinary Services	15,4	13,3	16%	58,0	49,4	17%
Diagnostics	5,9	5,3	11%	20,9	21,4	-3%
Koncernen	104,9	82,5	27%	374,8	331,7	13%

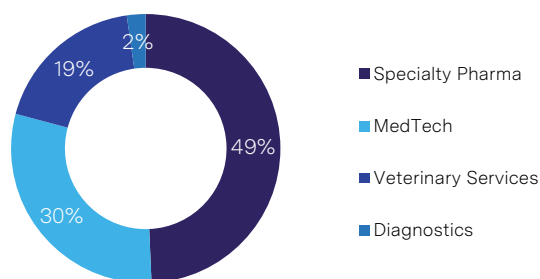
Justerad EBITA

MEUR	Okt-dec	Okt-dec	Δ	Jan-dec	Jan-dec	Δ
	2024	2023		2024	2023	
Specialty Pharma	13,3	13,0	2%	49,2	42,2	17%
MedTech	8,0	6,8	18%	34,3	34,4	-0%
Veterinary Services	5,0	3,7	35%	16,9	12,9	31%
Diagnostics	0,6	0,8	-23%	2,3	4,3	-47%
Koncernfunktioner	-2,4	-2,0	17%	-7,4	-6,5	15%
Koncernen	24,6	22,6	9%	95,2	87,3	9%

Nettoomsättning per segment, Fjärde kvartalet 2024



Justerad EBITA per segment, Fjärde kvartalet 2024¹



¹ Justerad EBITA före centrala kostnader.

Segment – Specialty Pharma

MEUR	Okt-dec	Okt-dec	Δ	Jan-dec	Jan-dec	Δ
	2024	2023		2024	2023	
Nettoomsättning	45,2	36,6	23%	172,0	147,4	17%
Organisk tillväxt (%)	22%	10%	12 pp	15%	14%	1 pp
EBITA	10,4	10,4	1%	42,2	35,7	18%
EBITA marginal (%)	23,1%	28,3%	-5,2 pp	24,5%	24,2%	0,3 pp
Justerad EBITA	13,3	13,0	2%	49,2	42,2	17%
Justerad EBITA marginal (%)	29,4%	35,5%	-6,1 pp	28,6%	28,6%	-0,0 pp

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under fjärde kvartalet ökade med 23 procent till 45,2 MEUR (36,6). Organisk tillväxt om 22 procent, bidrag från förvärv 0 procent och påverkan från valutakursförändringar om 1 procent.

Tillväxt inom alla terapeutiska områden och tvåsiffrig tillväxt inom tre av fyra terapeutiska områden, med betydande bidrag från Specialty Pharmaceuticals och Specialised Nutrition, där en nationell försäljningskampanj i USA stödde intäktsökning. Under fjärde kvartalet lanserades 10 nya produkter, vilket för hela året uppgick till 64 nya produkter.

Nettoomsättningen för året växte med 17 procent till 172,0 MEUR (147,4). Organisk tillväxt om 15 procent, bidrag från förvärv 2 procent och påverkan från valutakursförändringar om 0 procent.

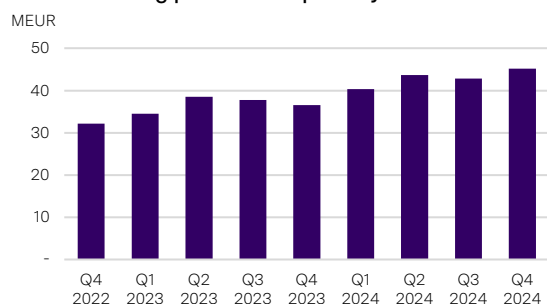
Segmentets korsförsäljnings- och internationaliseringsinitiativ bidrog till en tredjedel av den organiska tillväxten 2024.

Justerad EBITA

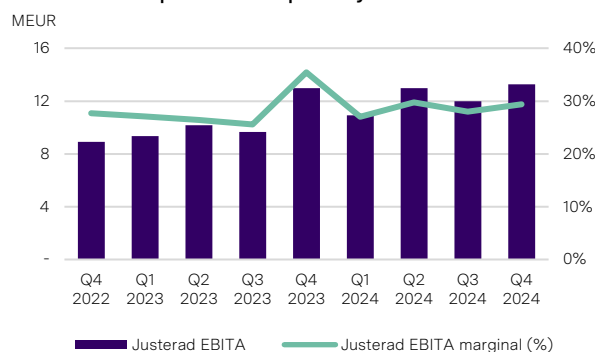
Justerad EBITA för det fjärde kvartalet ökade med 2 procent till 13,3 MEUR (13,0) med en marginal om 29,4 procent (35,5), detta inkluderar FoU kapitalisering om 0,3 MEUR (0). Marginalen påverkades negativt med -1,6 procentenheter av avskrivning av kundfordringar hänförliga till en kund. Den underliggande marginalen exklusive avskrivningen var 31,0 procent. Fjärde kvartalet 2023 inkluderade helårseffekten av FoU-aktivering på 2,0 miljoner euro. Justerat för Q1-Q3 delen var marginalen 31,2 procent under fjärde kvartalet förra året.

Justerad EBITA för året ökade med 17 procent till 49,2 MEUR (42,2) med en marginal om 28,6 procent (28,6), detta inkluderar FoU kapitalisering om 1,3 MEUR (2,0).

Nettoomsättning per kvartal Specialty Pharma



Justerad EBITA per kvartal Specialty Pharma



Segment – MedTech

MEUR	Okt-dec	Okt-dec	Δ	Jan-dec	Jan-dec	Δ
	2024	2023		2024	2023	
Nettoomsättning	38,4	27,3	41%	123,9	113,5	9%
Organisk tillväxt (%)	4%	1%	3 pp	0%	10%	-9 pp
EBITA	5,6	-3,0	289%	20,0	21,3	-6%
EBITA marginal (%)	14,6%	-10,8%	25,4 pp	16,2%	18,8%	-2,6 pp
Justerad EBITA	8,0	6,8	18%	34,3	34,4	-0%
Justerad EBITA marginal (%)	20,9%	25,1%	-4,2 pp	27,7%	30,3%	-2,6 pp

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under det fjärde kvartalet växte med 41 procent till 38,4 MEUR (27,3). Organisk tillväxt om 4 procent, bidrag från förvärv 37 procent och påverkan från valutakursförändringar uppgick till 0 procent.

Nordamerika levererade 5 procent organisk tillväxt på en fortsatt svag kirurgimarknad i USA. Europa och APAC levererade låg ensiffrig tillväxt under kvartalet.

Tandvårdsföretaget iM3, konsoliderat från 1 oktober, bidrog med intäkter om 10,1 MEUR.

Nettoomsättningen för året uppgick till 123,9 MEUR, 9 procent högre än motsvarande period föregående år (113,5). Organisk tillväxt om 0 procent, bidrag från förvärv 9 procent och påverkan från valutakursförändringar uppgick till 0 procent.

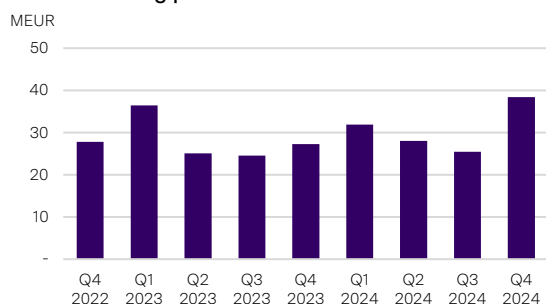
Justerad EBITA

Justerad EBITA under det fjärde kvartalet växte till 8,0 MEUR (6,8) med en marginal om 20,9 procent (25,1). Marginalen påverkades av investeringar i marknadsföring och försäljning för att ta marknadsandelar på en svag kirurgimarknad i USA och konsolideringen av iM3 som har en annan finansiell profil.

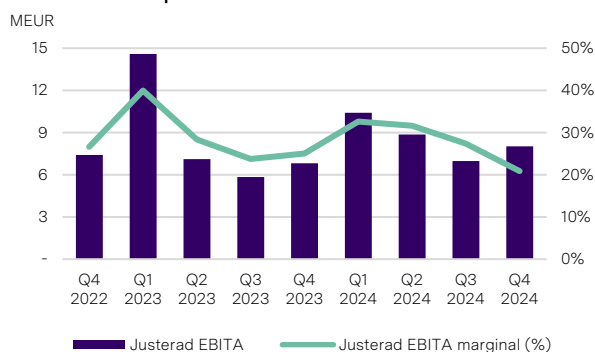
Justerad EBITA för året uppgick till 34,3 MEUR (34,4) med en marginal om 27,7 procent (30,3). Marginalminskningen återspeglar investeringarna för att ta marknadsandelar i den amerikanska ortopediverksamheten och konsolideringen av iM3.

EBITA under kvartalet påverkas av jämförelsestörande poster om -2,4 MEUR, främst advokatkostnader för patenttvisten i USA och förvärvsrelaterade kostnader för förvärvet av iM3.

Nettoomsättning per kvartal MedTech



Justerad EBITA per kvartal MedTech



Segment – Veterinary Services

MEUR	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Δ	Jan-dec 2024	Jan-dec 2023	Δ
Nettoomsättning	15,4	13,3	16%	58,0	49,4	17%
Organisk tillväxt (%)	16%	14%	1 pp	16%	15%	1 pp
EBITA	4,5	3,5	28%	15,8	12,2	30%
EBITA marginal (%)	29,4%	26,6%	2,8 pp	27,3%	24,6%	2,7 pp
Justerad EBITA	5,0	3,7	35%	16,9	12,9	31%
Justerad EBITA marginal (%)	32,5%	27,8%	4,7 pp	29,2%	26,2%	3,0 pp

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det fjärde kvartalet ökade med 16 procent till 15,4 MEUR (13,3). Organisk tillväxt om 16 procent, inget bidrag från förvärv och ingen påverkan från valutakursförändringar.

Fortsatt stark takt i medlemsrekryteringen och segmentet nådde 8 400 medlemmar i slutet av 2024. Nya medlemmar och uppgradering av befintliga medlemmar till högre medlemsnivåer, tillsammans med kontinuerlig utveckling av tjänsteutbudet, underbygger en stark organisk tillväxt.

Delägda kliniker står för ungefär en tredjedel av segmentets omsättning och levererade låga ensiffriga tillväxttal under det fjärde kvartalet.

Nettoomsättningen för året ökade 17 procent till 58,0 MEUR (49,4). Organisk tillväxt om 16 procent, 1 procent bidrag från förvärv och ingen påverkan (0) från valutakursförändringar.

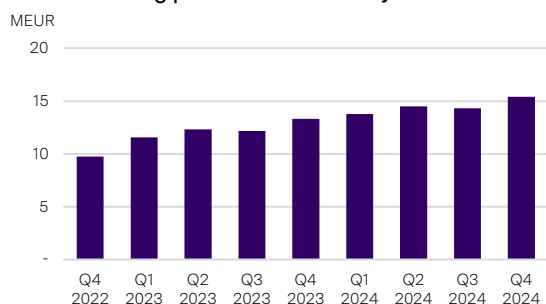
Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade i fjärde kvartalet med 35 procent till 5,0 MEUR (3,7) med en marginal om 32,5 procent (27,8).

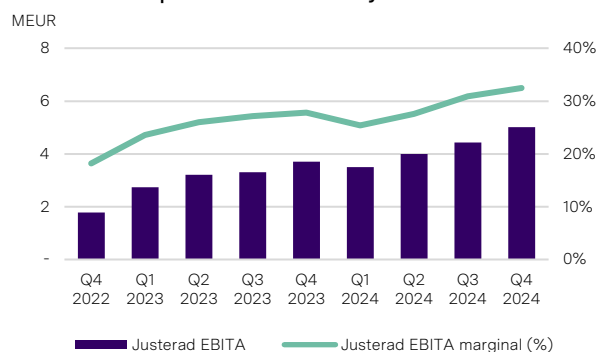
Den höga marginalen under fjärde kvartalet gynnas av stark intäkstillväxt, positiv geografisk mixeffekt och en gynnsam valutaeffekt (SEK).

Justerad EBITA för året ökade med 31 procent till 16,9 MEUR (12,9) med en marginal om 29,2 procent (26,2).

Nettoomsättning per kvartal Veterinary Services



Justerad EBITA per kvartal Veterinary Services



Segment – Diagnostics

MEUR	Okt-dec	Okt-dec	Δ	Jan-dec	Jan-dec	Δ
	2024	2023		2024	2023	
Nettoomsättning	5,9	5,3	11%	20,9	21,4	-3%
Organisk tillväxt (%)	12%	- 5%	16 pp	- 2%	- 2%	-1 pp
EBITA	0,6	0,4	36%	2,2	3,3	-34%
EBITA marginal (%)	9,6%	7,8%	1,7 pp	10,4%	15,3%	-4,9 pp
Justerad EBITA	0,6	0,8	-23%	2,3	4,3	-47%
Justerad EBITA marginal (%)	10,4%	14,9%	-4,6 pp	10,8%	20,0%	-9,2 pp

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 11 procent till 5,9 MEUR (5,3). Organisk tillväxt med 12 procent, 0 procent bidrag från förvärv och -1 procent påverkan av valutakursförändringar. Nyligen lanserade produkter och plattformar bidrog till tillväxten. Trenderna på marknaden för diagnostik för produktionsdjur är oförändrade med utbrottsdrivna fluktuationer i efterfrågan.

Nettoomsättningen för året minskade 3 procent till 20,9 MEUR (21,4). Organisk nedgång om 2 procent och 0 procent påverkan från valutakursförändringar. Inget bidrag från förvärv.

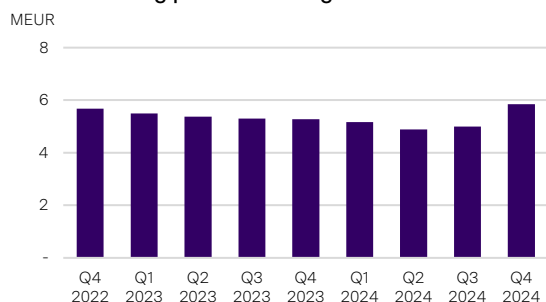
Justerad EBITA

Justerad EBITA minskade i fjärde kvartalet med 23 procent till 0,6 MEUR (0,8) med en marginal om 10,4 procent (14,9).

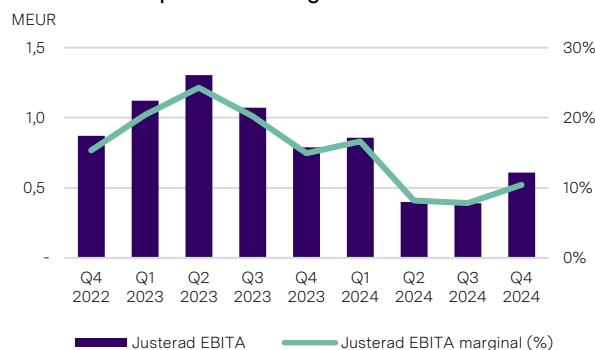
Den lägre lönsamheten återspeglar fortsatta investeringar för att diversifiera erbjudandet mot diagnostik för sällskapsdjur.

Justerad EBITA för året minskade med 47 procent till 2,3 MEUR (4,3) med en marginal om 10,8 procent (20,0).

Nettoomsättning per kvartal Diagnostics



Justerad EBITA per kvartal Diagnostics



Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer för moderbolaget och de företag som ingår i koncernen.

Stockholm, 13 februari 2025

Magnus Welander
Styrelseordförande

Gabriel Fitzgerald

Frida Westerberg

Petra Rumpf

Theodor Bonnier

Robert Belkic

Patrik Eriksson
VD

Denna rapport har ej granskats av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde före offentliggörandet insiderinformation som Vimian Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 13 februari 2025 kl. 07:45 CET.

Webbsänd telefonkonferens den 13 februari 2025: I samband med delårsrapporten kommer Vimian att hålla en webbsänd telefonkonferens på engelska kl. 09:00 CET. Vimian representeras av VD Patrik Eriksson och CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie, som presenterar delårsrapporten och svarar på frågor. Information om telefonnummer finns på www.vimian.com/investors. Presentationen kommer att finnas tillgänglig på www.vimian.com/investors efter det att delårsrapporten har offentliggjorts. Webbsändningen kommer att finnas tillgänglig på samma adress efter direktsändningen.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MEUR om inte annat anges	Not	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Jan-dec 2024	Jan-dec 2023
Nettoomsättning från avtal med kunder	3, 4	104,9	82,5	374,8	331,7
Nettoomsättning		104,9	82,5	374,8	331,7
Övriga rörelseintäkter		0,1	-0,4	-0,1	0,1
Råmaterial och handelsvaror		-35,2	-24,4	-116,5	-102,3
Övriga externa kostnader		-22,3	-23,5	-79,2	-68,5
Personalkostnader		-25,7	-22,2	-94,9	-85,4
Avskrivningar		-8,7	-8,4	-33,7	-32,0
Övriga rörelsekostnader		-0,5	-0,9	-1,3	-2,3
Rörelseresultat		12,5	2,7	49,2	41,3
Finansiella intäkter och kostnader		2,5	-9,1	-20,3	-20,9
Resultat från andelar i intressebolag		-	0,0	0,0	-0,9
Resultat före skatt		14,9	-6,4	28,9	19,4
Skatt		-2,4	0,1	-9,5	-9,0
Årets resultat		12,5	-6,3	19,3	10,5
Årets resultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare		12,2	-6,5	18,5	9,8
Innehav utan bestämmande inflytande		0,3	0,2	0,8	0,6
Resultat per aktie, före utspädning (EUR)		0,02	-0,01	0,04	0,02
Resultat per aktie, efter utspädning (EUR)		0,02	-0,01	0,04	0,02
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning (tusental)		523 891,1	472 203,0	503 822,7	468 463,0
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning (tusental) ¹		524 564,1	472 203,0	504 495,7	468 463,0
Antal aktier vid periodens slut (tusental)		523 891,1	472 203,0	523 891,1	472 203,0

¹ Utspädningseffekten avser utestående teckningsoptioner relaterade LTI 2022 och LTI 2023.

MEUR	Not	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Jan-dec 2024	Jan-dec 2023
Årets resultat		12,5	-6,3	19,3	10,5
Övrigt totalresultat					
Poster som kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)					
Omräkningsdifferens		13,5	-3,5	7,2	-0,3
Poster som inte kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)					
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner		-	-0,0	0,0	0,1
Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt		13,5	-3,6	7,2	-0,2
Årets totalresultat, efter skatt		26,0	-9,8	26,5	10,3
Årets totalresultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare		25,6	-10,0	26,6	9,7
Innehav utan bestämmande inflytande		0,4	0,2	-0,1	0,6

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MEUR	Not	31 dec 2024	31 dec 2023
Anläggningstillgångar			
Goodwill		576,5	505,6
Immateriella tillgångar		226,3	213,5
Materiella anläggningstillgångar		28,6	24,2
Nyttjanderättstillgångar		17,4	11,4
Andelar i intresseföretag		9,1	8,0
Finansiella anläggningstillgångar		28,1	49,5
Uppskjuten skattefordran		1,0	2,4
Summa anläggningstillgångar		887,1	814,7
Omsättningstillgångar			
Varulager		78,4	60,3
Kundfordringar		55,2	46,1
Aktuell skattefordran		2,5	1,9
Övriga fordringar		11,7	4,0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		10,0	9,1
Likvida medel		64,8	37,5
Summa omsättningstillgångar		222,7	158,9
SUMMA TILLGÅNGAR		1 109,8	973,7
MEUR	Not	31 dec 2024	31 dec 2023
Eget kapital			
Aktiekapital		0,1	0,1
Övrigt tillskjutet kapital		614,8	467,9
Reserver		3,5	-4,6
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		81,5	63,1
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		699,9	526,4
Innehav utan bestämmande inflytande		6,6	0,3
Summa eget kapital		706,5	526,7
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		215,9	302,0
Leasingskulder		13,0	8,3
Uppskjuten skatteskuld		29,4	27,4
Övriga långfristiga skulder	5	33,8	34,3
Långfristiga avsättningar		1,2	0,1
Summa långfristiga skulder		293,4	372,1
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut		0,0	0,0
Leasingskulder		4,7	3,5
Leverantörsskulder		21,8	19,7
Aktuella skatteskulder		6,8	8,1
Övriga kortfristiga skulder	5	58,3	27,9
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		18,1	15,6
Avsättningar		0,2	0,1
Summa kortfristiga skulder		109,9	74,9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 109,8	973,7

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGNA KAPITAL

MEUR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 1 januari 2023	0,1	433,0	-4,5	53,2	481,8	-0,3	481,5
Årets resultat	-	-	-	9,8	9,8	0,6	10,5
Årets övriga totalresultat	-	-	-0,2	-	-0,2	0,0	-0,2
Årets totalresultat	-	-	-0,2	9,8	9,7	0,7	10,3
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	0,0	34,5	-	-	34,5	-	34,5
Optionsprogram	-	0,4	-	-	0,4	-	0,4
Summa	0,0	34,9	-	-	34,9	-	34,9
Utgående eget kapital 31 december 2023	0,1	467,9	-4,6	63,1	526,4	0,3	526,7
Ingående eget kapital 1 januari 2024	0,1	467,9	-4,6	63,1	526,4	0,3	526,7
Årets resultat	-	-	-	18,5	18,5	0,8	19,3
Årets övriga totalresultat	-	-	8,1	-	8,1	-0,9	7,2
Årets totalresultat	-	-	8,1	18,5	26,6	-0,1	26,5
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	0,0	148,6	-	-	148,6	-	148,6
Transaktionskostnader	-	-1,7	-	-	-1,7	-	-1,7
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-	6,3	6,3
Summa	0,0	146,9	-	-	147,0	6,3	153,3
Utgående eget kapital 31 december 2024	0,1	614,8	3,5	81,5	699,9	6,6	706,5

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

MEUR	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Jan-dec 2024	Jan-dec 2023
Den löpande verksamheten				
Rörelseresultat	12,5	2,7	49,2	41,3
Justering för poster som inte ingår i kassaflöder	12,1	11,8	44,2	36,8
Erhållen ränta	0,7	0,2	2,0	0,5
Erlagd ränta	-5,1	-6,2	-20,4	-18,9
Betald skatt	-3,3	-0,1	-15,1	-9,4
	17,0	8,3	60,0	50,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital				
Förändring av varulager	2,8	6,7	-0,3	0,5
Förändringar av rörelsefordringar	4,9	7,8	-9,2	-8,2
Förändringar av rörelseskulder ¹	-0,2	-5,6	7,6	-71,2
Kassaflöde från den löpande verksamheten	24,4	17,2	58,1	-28,6
Investeringsverksamheten				
Rörelseförvärv	-65,1	-2,6	-81,3	-61,6
Investeringar i intressebolag	-0,0	-	-1,2	-
Förvärv av immateriella tillgångar	-3,4	-3,9	-7,9	-7,0
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-2,3	-2,8	-6,3	-7,9
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0,0	-0,0	0,1	0,0
Förvärv / försäljning av finansiella anläggningstillgångar	101,4	0,2	20,7	-1,2
Kassaflöde från investeringsverksamheten	30,5	-9,1	-76,0	-77,7
Finansieringsverksamheten				
Nyemission	-	-	142,7	-
Teckningsoptioner	-0,0	0,0	0,0	0,4
Transaktionskostnader	0,0	-0,0	-1,7	-0,0
Upptagna lån	1,9	0,0	80,4	164,7
Amortering av lån	-30,5	-18,5	-172,9	-60,2
Amortering av leasingskuld	-1,2	-1,4	-3,7	-4,3
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-29,8	-19,8	44,8	100,5
Årets kassaflöde	25,1	-11,7	26,9	-5,7
Likvida medel vid årets början	39,2	49,3	37,5	42,2
Valutakursdifferenser i likvida medel	0,2	-0,1	0,2	1,0
Likvida medel vid årets slut	64,8	37,5	64,8	37,5

¹ Beloppet för helåret 2023 inkluderar förlikningsbetalningen Q2 2023 relaterat till patenttvisten i USA om 65,7 MEUR

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Okt-dec 2024	Okt-dec 2023	Jan-dec 2024	Jan-dec 2023
Nettoomsättning	12,8	5,8	52,3	30,2
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-
Summa rörelsens intäkter	12,8	5,8	52,3	30,2
Övriga externa kostnader	-14,3	-8,2	-43,2	-51,1
Personalkostnader	-15,2	-21,5	-51,4	-43,3
Avskrivningar	-0,7	-0,0	-0,8	-0,1
Övriga rörelsekostnader	-0,2	-0,8	-2,5	-2,0
Rörelseresultat	-17,7	-24,8	-45,6	-66,3
Finansiella intäkter och kostnader	-95,0	95,3	-95,0	95,3
Resultat efter finansiella kostnader	223,8	-65,3	371,7	70,2
Skatt	-	-	-	-
Årets resultat	111,2	5,2	231,1	99,1

¹ Finansiella intäkter och kostnader för året inkluderar ränteintäkter om 397.9 MSEK (347.5), räntekostnader (inklusive bankavgifter) om -210.8 MSEK (-231.6) och valutakursdifferenser om 184.8 MSEK (-45.7).

MSEK	31 dec 2024	31 dec 2023
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	13,1	13,8
Materiella anläggningstillgångar	0,3	0,4
Andelar i koncernbolag	6 246,4	6 169,3
Andra långsiktiga fordringar i koncernbolag	6 936,9	5 706,1
Övriga långfristiga tillgångar	-	-
Summa anläggningstillgångar	13 196,7	11 889,6
Omsättningstillgångar		
Fordringar hos koncernbolag	107,0	139,7
Övriga kortfristiga fordringar	10,6	9,8
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2,1	2,9
Summa omsättningstillgångar	119,7	152,4
SUMMA TILLGÅNGAR	13 316,4	12 042,1
Eget kapital		
Aktiekapital	0,9	0,8
Fond för utvecklingsutgifter	13,1	13,8
Överkursfond	8 264,7	6 564,7
Balanserad vinst eller förlust	1 839,8	1 754,2
Årets resultat	231,1	99,1
Summa eget kapital	10 349,6	8 432,6
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	2 475,4	3 345,7
Långfristiga skulder till koncernbolag	0,6	-
Summa långfristiga skulder	2 475,9	3 345,7
Kortfristiga skulder		
Skulder till koncernbolag	471,0	243,9
Leverantörsskulder	4,4	3,1
Andra kortfristiga skulder	1,8	2,0
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	13,7	14,6
Summa kortfristiga skulder	490,9	263,7
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	13 316,4	12 042,1

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Not 1. Väsentliga redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU).

Koncernens delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga delar av Årsredovisningslagen (1995:1554). Moderbolagets delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen 9 kap Delårsrapportering samt rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Koncernen och moderbolaget har tillämpat samma redovisningsprinciper, beräkningsgrunder och antaganden som de som tillämpas i koncernredovisningen för Vimian Group AB per den 31 december 2023 och för det räkenskapsår som slutade per detta datum.

För en fullständig beskrivning av koncernens och moderbolagets tillämpade redovisningsprinciper, se not 1 i Vimian Group AB:s koncernredovisning per och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2023. Upplysningar enligt IAS 34 presenteras i de finansiella rapporterna samt motsvarande noter på sidorna 22-38, vilka är en integrerad del av de finansiella rapporterna för koncernen i sammandrag. Alla belopp anges i miljontals euro ("MEUR"), om inte annat anges.

Not 2. Bedömningar och antaganden

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar redovisade värden för tillgångs- och skuldposter, intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Dessa bedömningar baseras på erfarenheter och de antaganden som koncernledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Det faktiska utfallet kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förhållanden inträffar. De viktigaste uppskattningarna och antagandena motsvarar de som beskrivs i koncernredovisningen för Vimian Group AB per och för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2023.

Väsentliga uppskattningar under räkenskapsåret 2024 avser värdet av den långfristiga fordran hänförlig till patenttvisten i USA. Den 4 april 2023 ingick Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna. Enligt villkoren i avtalet betalade Vimian 70 MUSD under det andra kvartalet 2023.

Vimian Group AB (publ):s dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI"), som ingår i Vimians MedTech-segment, har i patenttvisten med VOI-säljarna nått tre förlikningsavtal under 2024, den 26 februari, 3 maj och 11 juni 2024.

Var och en av de tre säljarna har gått med på att kompensera Vimian för hela sin pro rata-andel av förlikningsbetalningen om 70 miljoner USD till DePuy Synthes. Det totala värdet av de tre förlikningarna uppgår till cirka 32 MUSD, varav cirka 9 MUSD har tillförts genom uppsägning av den villkorade slutlikviden från förvärvet av VOI. Två av säljarna har helt betalat sina avräkningar per den 31 december 2024. Den återstående säljaren betalar enligt sitt avtal.

Den totala fordran avseende tvisten per den 30 december 2024 uppgår till 28,7 MEUR, varav 1,3 MEUR är reglerade. Ett belopp om 1,3 MEUR klassificeras som kortfristigt i linje med betalningsåtagandena. Resterande del ingår i de finansiella anläggningstillgångarna. Det har inte skett några förändringar i antaganden relaterade till tvisten jämfört med 2023.

Not 3. Resultat per segment

MEUR Okt-dec 2024	Specialty			Veterinary Services	Segment totalt	Koncern- funktioner	Elimineringar	Group totalt
	Pharma	MedTech	Diagnostics					
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	45,2	38,4	5,9	15,4	104,9	-	-	104,9
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,1	0,1	-0,0	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	45,2	38,4	5,9	15,5	105,0	-0,0	-0,1	104,9
Justerad EBITA								
Jämförelsestörande poster	-2,8	-2,4	-0,0	-0,5	-5,8	-0,4	-	-6,2
EBITA	10,4	5,6	0,6	4,5	21,1	-2,8	-	18,3
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar								
Finansiella intäkter och kostnader	-3,1	-1,7	-0,2	-0,7	-5,8	-	-	-5,8
Resultat från andelar i intressebolag	-2,9	-9,4	-0,3	-2,1	-14,7	17,1	-	2,5
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	6,7	-1,6	0,0	3,5	8,6	6,3	-	14,9
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	2,5	0,6	0,0	-0,0	3,1	-	-	3,1
Systemuppdatering	-	0,0	-	0,0	0,0	-	-	0,0
Omstruktureringskostnader	0,3	-	-0,0	-0,0	0,3	-	-	0,3
kostnader	-	-	0,0	-	0,0	0,4	-	0,4
Övrigt ²	0,0	1,8	0,0	0,5	2,3	0,0	-	2,3
Summa jämförelsestörande poster	2,8	2,4	0,0	0,5	5,8	0,4	-	6,2
Övriga upplysningar								
Investeringar	2,4	1,9	0,9	0,5	5,7	-	-	5,7
Summa tillgångar	487,9	397,6	52,3	154,1	1 091,9	17,9	-0,0	1 109,8
Summa skulder	65,9	73,1	6,0	37,7	182,7	225,6	-5,0	403,3

1 Inom Specialty Pharma är 936 TEUR av de förvävsrelaterade kostnaderna bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag. Inom MedTech avser merparten av de förvävsrelaterade kostnaderna förvärvet av IM3, avslutat under Q4.

2 De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och kostnader relaterade till listbyte till Nasdaq Stockholm Main Market.

MEUR Okt-dec 2023	Specialty			Veterinary Services	Segment totalt	Koncern- funktioner	Elimineringar	Group totalt
	Pharma	MedTech	Diagnostics					
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	36,6	27,3	5,3	13,3	82,5	-	-	82,5
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-0,0	0,0	0,0	-	-0,0	-
Summa Nettoomsättning	36,6	27,3	5,3	13,3	82,5	-	-0,0	82,5
Justerad EBITA								
Jämförelsestörande poster	-2,6	-9,8	-0,4	-0,2	-13,0	1,3	-	-14,3
EBITA	10,4	-3,0	0,4	3,5	11,4	-3,0	-	8,4
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar								
Finansiella intäkter och kostnader	-3,1	-1,5	-0,2	-0,8	-5,7	-	-	-5,7
Resultat från andelar i intressebolag	-7,8	-1,8	0,1	2,0	-7,6	-1,5	-	-9,1
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	0,0	0,0	-	-	0,0
Resultat före skatt	-0,6	-6,3	0,3	4,7	-1,9	-4,5	-	-6,4
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	2,6	-	0,0	0,1	2,7	-	-	2,7
Systemuppdatering	-	-	-	-	-	0,1	-	0,1
Omstruktureringskostnader	-0,0	-	0,4	0,0	0,4	-	-	0,4
kostnader	-	-	-	-	-	0,1	-	0,1
Övrigt ²	0,1	9,8	-	0,0	9,9	1,0	-	10,9
Summa jämförelsestörande poster	2,6	9,8	0,4	0,2	13,0	1,3	-	14,3
Övriga upplysningar								
Investeringar	2,6	1,4	0,2	0,4	4,7	-	-	4,7
Summa tillgångar	491,6	270,2	49,3	152,3	963,5	10,2	-0,0	973,7
Summa skulder	69,7	26,9	8,9	41,2	146,7	313,5	-13,2	447,0

¹ Inom Specialty Pharma är 1 007 TEUR av de förvävsrelaterade kostnaderna bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA.

Finansiell rapport

Koncernen

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-dec 2024	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	172,0	123,9	20,9	58,0	374,8	-	-	374,8
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,2	0,3	-	-0,3	-
Summa Nettoomsättning	172,0	123,9	20,9	58,2	375,1	-	-0,3	374,8
Justerad EBITA	49,2	34,3	2,3	16,9	102,7	-7,4	0,0	95,2
Jämförelsestörande poster	-7,0	-14,3	-0,1	-1,1	-22,5	-1,2	-	-23,7
EBITA	42,2	20,0	2,2	15,8	80,2	-8,6	0,0	71,6
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-12,5	-6,0	-0,9	-3,0	-22,3	-	-	-22,3
Finansiella intäkter och kostnader	-24,1	-17,3	-1,6	-11,0	-54,0	33,6	-	-20,3
Resultat före skatt	7,9	0,6	-0,3	3,7	11,9	17,0	-0,0	28,9
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	5,4	3,0	0,0	0,5	9,0	-	-	9,0
Systemuppdatering	-	1,1	-	0,1	1,2	-	-	1,2
Omstruktureringskostnader	1,2	-	0,0	0,0	1,3	-	-	1,3
kostnader	-	-	0,0	-	0,0	0,5	-	0,5
Övrigt ²	0,3	10,2	0,0	0,5	11,0	0,7	-	11,6
Summa jämförelsestörande poster	7,0	14,3	0,1	1,1	22,5	1,2	-	23,7
Övriga upplysningar								
Investeringar	6,6	3,8	2,1	1,7	14,2	-	-	14,2
Summa tillgångar	525,7	421,4	54,9	166,1	1 168,1	658,9	-717,2	1 109,8
Summa skulder	363,1	281,5	36,6	137,5	818,7	301,8	-717,2	403,3

¹ Inom Specialty Pharma är 3 859 TEUR av de förvävsrelaterade kostnaderna bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och kostnader relaterade till listbyte till Nasdaq Stockholm Main Market.

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-dec 2023	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	147,4	113,5	21,4	49,4	331,7	-	-	331,7
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,1	0,0	0,1	0,2	-	-0,2	-
Summa Nettoomsättning	147,4	113,6	21,5	49,5	331,9	-	-0,2	331,7
Justerad EBITA	42,2	34,4	4,3	12,9	93,8	-6,5	-	87,3
Jämförelsestörande poster	-6,5	-13,1	-1,0	-0,8	-21,4	-2,5	-	-23,8
EBITA	35,7	21,3	3,3	12,2	72,4	-8,9	-	63,5
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-11,8	-6,2	-0,9	-3,4	-22,2	-	-	-22,2
Finansiella intäkter och kostnader	-9,3	-21,3	0,4	-5,9	-36,0	15,1	-	-20,9
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-0,9	-0,9	-	-	-0,9
Resultat före skatt	14,6	-6,2	2,8	2,0	13,2	6,2	-0,0	19,4
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvävsrelaterade kostnader ¹	5,8	0,6	0,0	0,5	6,9	0,0	-	6,9
Systemuppdatering	-	0,0	-	-	0,0	0,9	-	0,9
Omstruktureringskostnader	-	-	1,0	0,2	1,2	-	-	1,2
kostnader	-	-	-	-	-	0,3	-	0,3
Övrigt ²	0,7	12,6	-	0,0	13,3	1,2	-	14,5
Summa jämförelsestörande poster	6,5	13,1	1,0	0,8	21,4	2,5	-	23,8
Övriga upplysningar								
Investeringar	4,3	3,3	0,8	0,7	9,0	-	-	9,0
Summa tillgångar	491,6	270,2	49,3	152,3	963,5	10,2	-0,0	973,7
Summa skulder	69,7	26,9	8,9	41,2	146,7	313,5	-13,2	447,0

¹ Inom Specialty Pharma är 3 776 TEUR av de förvävsrelaterade kostnaderna bonusar, redovisade som personalkostnader under perioden, till nyckelpersoner inom vissa förvärvade bolag.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA.



Not 4. Nettoomsättning från kontrakt med externa kunder

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Okt-dec 2024					
Geografisk region					
Europa	22,8	12,1	3,7	11,7	50,3
Nordamerika	18,4	20,1	1,2	2,8	42,4
Övriga världen	3,6	6,2	1,0	0,9	11,8
Nettoomsättning från avtal med kunder	44,8	38,4	5,9	15,4	104,5

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Okt-dec 2023					
Geografisk region					
Europa	19,7	6,7	3,4	10,9	40,8
Nordamerika	13,6	15,9	0,7	1,8	31,9
Övriga världen	3,3	4,7	1,2	0,6	9,7
Nettoomsättning från avtal med kunder	36,6	27,3	5,3	13,3	82,5

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-dec 2024					
Geografisk region					
Europa	92,0	31,7	12,7	45,7	182,1
Nordamerika	67,4	72,2	3,6	9,4	152,7
Övriga världen	12,2	20,0	4,6	2,9	39,7
Nettoomsättning från avtal med kunder	171,6	123,9	20,9	58,0	374,4

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-dec 2023					
Geografisk region					
Europa	79,7	24,8	13,0	40,2	157,6
Nordamerika	57,7	71,5	3,3	6,8	139,4
Övriga världen	10,1	17,2	5,1	2,4	34,8
Nettoomsättning från avtal med kunder	147,4	113,5	21,4	49,4	331,7

Koncernen har en betydande exponering mot marknaderna i USA (38 procent) och Storbritannien (12 procent). Alla övriga marknader representerar var för sig mindre än 10 procent av nettoomsättningen. Nettoomsättningen från externa kunder i Sverige uppgick till 16,0 MEUR (18,6) under 2024. Ingen enskild kund står för mer än 10 procent av koncernens nettoomsättning.

På koncernnivå genererades 79 procent av nettoomsättningen under fjärde kvartalet från sålda produkter medan 21 procent av nettoomsättningen genererades från tjänster. Merparten av försäljningen inom Specialty Pharma, MedTech och Diagnostics består av sålda produkter, med undantag för utbildningar, tester och reparationer som räknas som tjänster (under fjärde kvartalet uppgick intäkterna från tjänster till 15 procent för Specialty Pharma, 1 procent för MedTech och 2 procent för Diagnostics). Merparten av försäljningen inom Veterinary Services består av tjänster, men 7 procent av segmentets intäkter kommer från produkter som säljs via de samägda veterinärklinikerna.

Finansiell rapport

Koncernen

Justering av nettoomsättning per region för MedTech-segmentet

På grund av en felaktig redovisning i tidigare perioder har nettoomsättningen per region för MedTech-segmentet justerats för 2023. Detta avser endast en förflyttning mellan regioner och har ingen påverkan på rapporterad total nettoomsättning för segmentet eller koncernen. Denna justering publicerades i rapporten för andra kvartalet 2024.

Tabellen nedan visar den korrekta fördelningen av nettoomsättning per region per kvartal för MedTech-segmentet.

Justering av MedTech nettoomsättning per region, MEUR	jan-mar 2023	apr-jun 2023	jul-sep 2023	oct-dec 2023	jan-dec 2023
Region					
Europa	6,3	6,1	5,7	6,7	24,8
Nordamerika	26,2	14,8	14,6	15,9	71,5
Övriga världen	4,0	4,2	4,3	4,7	17,2
Nettoomsättning från avtal med kunder	36,5	25,1	24,6	27,3	113,5

Not 5. Finansiella instrument

Det redovisade värdet av koncernens finansiella instrument värderade till verkligt värde avser villkorade köpeskillingar (se nedan). Det redovisade värdet för övriga finansiella tillgångar och skulder bedöms vara en god bedömning av det verkliga värdet.

Villkorade tilläggsköpeskillingar

I vissa av koncernens rörelseförvärv har del av köpeskillingen utgjorts av villkorade köpeskillingar. De villkorade köpeskillingarna är beroende av de förvärvade bolagens framtida resultat eller försäljning.

De villkorade tilläggsköpeskillingarna kommer att regleras kontant. De villkorade köpeskillingarna ingår i följande poster i rapporten över finansiell ställning: övriga långfristiga skulder 28,3 MEUR Q4 2024 (26,6 MEUR Q4 2023) och övriga kortfristiga skulder 35,3 MEUR Q4 2024 (21,1 MEUR Q4 2023). De villkorade köpeskillingarna värderas till verkligt värde genom att diskontera de förväntade kassaflödena med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade köpeskillingarna klassificeras som nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

De villkorade köpeskillingarna består av avtal om tilläggsköpeskillingar i rörelseförvärv. Tilläggsköpeskillingarna är vanligtvis kopplade till försäljnings- eller EBITDA-mål för perioder på 1–5 år efter förvärvsdatumet. Tilläggsköpeskillingarna diskonteras och omvärderas löpande, baserat på nuvarande resultat och prognostiserade siffror för de förvärvade bolagen.

Det finns för närvarande 31 separata åtaganden, alla med sina egna mål, varav 30 har begränsats till ett maximalt belopp. Tilläggsköpeskillingar som inte är begränsade kan värderas med rimlig noggrannhet och utgör inte någon betydande risk för en justering av verkligt värde. Det maximala belopp som ska betalas om alla förvärv skulle nå sina maxbelopp är 147,9 MEUR. En ökning med 10% av det underliggande nyckeltalet (försäljning eller EBITDA) för samtliga förvärv jämfört med nuvarande antaganden skulle leda till en ökning av den villkorade köpeskillingen med 14,3 MEUR.

Villkorad tilläggsköpeskillning, MEUR	Jan-dec 2024	Jan-dec 2023
Ingående balans	48	75
Rörelseförvärv	20	18
Utbetalt	-14	-44
Värdeförändring redovisad i resultatet	10	11
Sannolikhetsjusteringar inkluderade i resultaträkningen	-2	-10
Omräkningsdifferens	1	-1
Utgående balans	64	48

Not 6. Förvärvade bolag

Följande förvärv har genomförts under perioden januari till december 2024:

MEUR	Förvärv	Förvärv %	Säte	Segment	Konsoliderings- månad	Årlig försäljning	Goodwill	Transaktions- kostnader
Veterinary Transplant Services Inc	Asset	100%	United States	Medtech	Feb	1,5	2,8	0,2
iM3	Share	100/80%	Ireland/Australia	Medtech	Oct	35,9	64,3	2,3

Veterinary Transplant Services (VTS)

Den 2 februari 2024 förvärvade koncernen Veterinary Transplant Services Inc "VTS" genom en inkrämsaffär. VTS är den ledande leverantören av allotransplantat från ben, mjukvävnad och hornhinna i USA. Koncernen förvärvade huvudsakligen tillverkningsteknik från VTS som kan utnyttjas genom de befintliga försäljningskanalerna. Förvärvet av VTS gav upphov till goodwill på 2,8 MEUR i form av en skillnad mellan överförd ersättning och det verkliga värdet på de förvärvade nettotillgångarna. Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 0,2 MEUR.

iM3

Den 1 oktober 2024 förvärvade koncernen 100% av aktierna i IM3 Dental Limited "IM3 North" och 79,72% av aktierna i IM3 PTY limited "IM3 South". IM3 är en ledande global leverantör av veterinärmedicinsk tandvårdsutrustning och produkter. Genom detta förvärv gick koncernen in i en ny marknadsnisch inom medicinteknik. Koncernen avser replikera sin framgång inom ortopedi genom att utnyttja sitt befintliga nätverk. Även om förvärvet formellt består av två separata aktieköp presenteras rörelseförvärvet som ett. Eftersom IM3 är ett gemensamt varumärke och affären förhandlades centralt ger detta en bättre representation av köpeskillingen och förvärvade tillgångar. Förvärvet av IM3 gav upphov till en goodwill på 64,3 MEUR i form av en skillnad mellan det överförda vederlaget och det verkliga värdet av de förvärvade nettotillgångarna. Förvärvsrelaterade kostnader uppgick till 2,3 MEUR.

Preliminära förvärvsanalyser per segment under perioden januari till december 2024:

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten baserat på preliminära förvärvsanalyser, MEUR	Specialty			Veterinary	
	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	Group totalt
Immateriella tillgångar	-	30	-	-	30
Materiella anläggningstillgångar	-	3	-	-	3
Nyttjanderättstillgångar	-	3	-	-	3
Finansiella anläggningstillgångar	-	0	-	-	0
Uppskjuten skattefordran	-	-	-	-	-
Varulager	-	16	-	-	16
Kunfordringar och övriga fordringar	-	10	-	-	10
Likvida medel	-	17	-	-	17
Räntebärande skulder	-	-	-	-	-
Leasingskulder	-	-3	-	-	-3
Uppskjuten skatteskuld	-	-6	-	-	-6
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-	-2	-	-	-2
Identifierade nettotillgångar	-	67	-	-	67
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde	-	-10	-	-	-10
Goodwill	-	66	-	-	66
Total köpeskillning	-	123	-	-	123
Köpeskillingen består av:	-	-	-	-	-
Kontanter	-	84	-	-	84
Eget kapitalinstrument	-	6	-	-	6
Villkorad tillägsköpeskillning	-	34	-	-	34
Total köpeskillning	-	123	-	-	123
Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde, MEUR	Specialty			Veterinary	
	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	Group totalt
Kontant del av köpeskillning	-	-84	-	-	-84
Förvärvad kassa	-	21	-	-	21
Summa	-	-63	-	-	-63
Förvärvsrelaterade kostnader	-	-2	-	-	-2
Nettokassautflöde	-	-65	-	-	-65

Förvärvskalkylerna för Veterinary Transplant Services, IM3 Dental Limited and IM3 PTY Limited är preliminära då köpeskillningsjusteringar och /eller ingående balanser inte är slutförda. Koncernen förväntar sig inga väsentliga justeringar av beloppen.

Finansiell rapport

Koncernen

För de förvärv som slutfördes under perioden januari till december 2024 är beloppet för nettosättning och resultat före skatt som ingår i koncernens rapport över totalresultat för rapporteringsperioden per segment: MedTech intäkter 10,1 MEUR, resultat före skatt -2,1 MEUR. På proformabasis om alla förvärv hade slutförts den 1 januari 2024 skulle förvärven bidra till MedTech med nettoomsättning om 37,1 MEUR, resultat före skatt 2,3 MEUR för året.

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten baserat på preliminära förvärvsanalyser, MEUR

	iM3
Immateriella tillgångar	28,5
Materiella anläggningstillgångar	3,1
Nyttjanderättstillgångar	2,6
Finansiella anläggningstillgångar	0,0
Uppskjuten skattefordran	-
Varulager	15,9
Kunfordringar och övriga fordringar	9,8
Likvida medel	16,7
Räntebärande skulder	-
Leasingskulder	-2,6
Uppskjuten skatteskuld	-6,1
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder	-2,2
Identifierade nettotillgångar	65,8
värde	-9,8
Goodwill	64,3
Total köpeskilling	120,4
Köpeskillingen består av:	
Kontanter	81,5
Eget kapitalinstrument	6,0
Villkorad tilläggsköpeskilling	32,9
Total köpeskilling	120,4
Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde	
Kontant del av köpeskilling	-81,5
Förvärvad kassa	21,0
Summa	-60,5
Förvärvsrelaterade kostnader	-2,3
Nettokassautflöde	-62,8

Not 7. Transaktioner med närstående parter

Det har inte skett några väsentliga förändringar i relationerna med närstående för koncernen eller moderbolaget jämfört med informationen i årsredovisningen för 2023. Alla transaktioner är på armlängds avstånd. Under perioden januari till december 2024 har Fidelio Capital fakturerat Vimian 250 TSEK per kvartal för M&A arbete, detta kommer att debiteras kvartalsvis som en del av serviceavtalet mellan de två företagen.

För perioden januari till december uppgår transaktioner med minoritetsintressen inom diagnostiksegmentet uppgick till 4,5 MEUR, vilket är en kapitalökning på 1,4 MEUR och försäljning av produkter värd 3,1 MEUR.

Hittills i år har ett belopp om 9,4 MEUR i licensintäkter fakturerats till en enhet som ägs av Nick Bova, chef inom segmentet Specialty Pharma, som äger apotekslicenser som en del av regulatoriska restriktioner.

Övriga transaktioner med närstående inkluderar hyres- och avgiftsbetalningar till tidigare ägare av förvärvade verksamheter. De belopp som betalas i dessa transaktioner är obetydliga både individuellt och som helhet. Dessutom har företaget fått flera avräkningsbetalningar från säljarna av VOI, totalt 2,3 MEUR.

Not 8. Väsentliga händelser

Inga väsentliga händelser efter balansdagen.

Not 9. Säsongseffekter och väsentliga risker**Säsongseffekter**

På konsoliderad nivå finns ingen tydlig säsongseffekt för gruppens nettoomsättning och justerad EBITA. De fyra segmenten ser varierande men begränsade säsongsvariationer. Den tydligaste variationen ses i MedTech segmentet där AOP historisk sett har skiftat försäljning till det första kvartalet. Under 2024 och 2025 arbetar Vimian med att reducera AOP och jämna ut försäljning över året. För alla segment är försäljningsvolymerna något lägre under storhelger och semesterperioder.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Information om identifierade risker samt arbete med riskmitigering för koncernen och Vimian Group AB's moderbolag finns på sidorna 47 till 54 i årsredovisningen för 2023 publicerad på www.vimian.com.

Koncernen har begränsad exponering mot den nuvarande geopolitiska miljön, främst genom den internationella leveranskedjan för både färdiga produkter och råvaror. I händelse av tullar eller konflikter kan detta skada gruppens konkurrensfördelar i vissa företag. För att mildra dessa risker diversifierar koncernen sina leveranskedjor och implementerar beredningsplaner.

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Organisk tillväxt	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader. Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
EBIT	Rörelseresultat såsom rapporterad i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmättet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
EBITA	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmättet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg.
EBITDA	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
Justerad EBITA	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITA marginal	EBITA justerad för jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättningen.	Resultatmättet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA	EBITDA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA marginal	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmättet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmättet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Jämförelsestörande poster	Intäkt- och kostnadsposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder. Allmänt accepterade jämförelsestörande poster inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader, kostnader relaterade till tvister om dessa är väsentliga, betydande omstruktureringskostnader, kostnader relaterade till projekt såsom börsintroduktion.

Finansiell rapport

Koncernen

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Förvävsrelaterade avskrivningar	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
Nettoskuld	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingkulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskillning, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
Nettoskuld / Justerad EBITDA (proforma)	Nettoskuld i förhållande till Justerad EBITDA (proforma).	Resultatmättet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillningar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
Investeringar	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar, inklusive investeringar i internt utarbetade immateriella tillgångar.	Investeringar är ett mått på Koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och cash conversion.
Proforma nettoomsättning	Rapporterad nettoomsättning plus nettoomsättning för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets nettoomsättning för en rullande tolv månadersperiod inklusive full påverkan från förvärv.
Justerad EBITA, Proforma	Rapporterad justerad EBITA plus justerad EBITA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITDA, Proforma	Rapporterad justerad EBITDA plus justerad EBITDA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITA och EBITDA marginal, Proforma	Justerad proforma EBITA eller EBITDA i förhållande till proforma nettoomsättning.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Bolagets värdeskapande. Måttet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Förvävsrelaterade kostnader	Kostnader relaterade till juridisk och ekonomisk due diligence samt i vissa fall bonusar till nyckelpersoner. Om specifika initiala integrationskostnader krävs, och överenskomna under förvärvsprocessen, kan detta betraktas som förvävsrelaterade utgifter.	

Finansiell rapport

Koncernen

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Omstruktureringskostnader	Kostnader relaterade till betydande förändring av affärsmodell eller operativ struktur. Möjligen kopplat till integration mellan tidigare och förvärvade verksamheter. Det viktigaste omstruktureringsprojektet hittills är konsolideringen av production footprint inom Diagnostics från fyra till två produktionsanläggningar.	

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på rapporterade siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 Okt-31 dec		1 Jan-31 dec	
	2024	2023	2024	2023
Nettoomsättningstillväxt (%)	27%	13%	13%	21%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	15%	7%	9%	11%
Nettoomsättning	104,9	82,5	374,8	331,7
EBITDA	21,3	11,2	82,9	73,3
EBITDA marginal (%)	20,3%	13,6%	22,1%	22,1%
Jämförelsestörande poster	6,2	14,4	23,7	23,8
Justerad EBITDA	27,5	25,4	106,6	97,2
Justerad EBITDA marginal (%)	26,2%	30,9%	28,4%	29,3%
EBITA	18,3	8,4	71,6	63,5
EBITA marginal (%)	17,5%	10,2%	19,1%	19,1%
Justerad EBITA	24,6	22,6	95,2	87,3
Justerad EBITA marginal (%)	23,4%	27,5%	25,4%	26,3%
Rörelseresultat	12,5	2,7	49,2	41,3
Rörelsemarginal (%)	12,0%	3,3%	13,1%	12,4%
Investeringar ¹	-5,7	-4,7	-14,2	-9,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten ²	24,4	17,2	58,1	-28,6

¹ Definitionen av investeringar har ändrats till att inkludera totala investeringar i immateriella och materiella tillgångar som redovisas i kassaflödet, detta inkluderar investeringar i internt genererade tillgångar

² Kassaflödet från den löpande verksamheten för 2023 inkluderar förlämningsbetalningen i patenntvisten i USA under det andra kvartalet 2023.

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på rapporterade siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 Jan - 31 dec
	LTM
Proforma nettoomsättning	402,0
Justerad EBITDA, Proforma	112,4
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,0%
Nettoskuld	221,9
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,0x

Finansiell rapport

Koncernen

Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens resultat och koncernens möjlighet att återbetala skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiella resultatmått som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmått som används av andra företag. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan.

MEUR (om inte annat anges)	1 Okt-31 dec		1 Jan-31 dec	
	2024	2023	2024	2023
EBITA/EBITDA och justerad EBITA/EBITDA				
Nettoomsättning	104,9	82,5	374,8	331,7
EBIT	12,5	2,7	49,2	41,3
Avskrivning immateriella tillgångar från förvärv	5,8	5,7	22,3	22,2
EBITA	18,3	8,4	71,6	63,5
Övriga avskrivningar	2,9	2,8	11,3	9,8
EBITDA	21,3	11,2	82,9	73,3
Jämförelsestörande poster	6,2	14,3	23,7	23,8
Justerad EBITA	24,6	22,6	95,2	87,3
Justerad EBITDA	27,5	25,4	106,6	97,2
EBITA marginal (%)	17,5%	10,2%	19,1%	19,1%
EBITDA marginal (%)	20,3%	13,6%	22,1%	22,1%
Justerad EBITA marginal (%)	23,4%	27,5%	25,4%	26,3%
Justerad EBITDA marginal (%)	26,2%	30,9%	28,4%	29,3%

MEUR (om inte annat anges)	31 dec	
	2024	2023
Nettoskuld		
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	215,9	302,0
Leasingskulder (långfristiga)	13,0	8,3
Övriga långfristiga skulder	33,8	34,3
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	0,0	0,0
Leasingskulder (kortfristiga)	4,7	3,5
Övriga poster ¹	47,4	21,1
Likvida medel	-64,8	-37,5
Övriga långsiktiga fordringar ²	-28,1	-46,2
Nettoskuld	221,9	285,6

MEUR (om inte annat anges)	31 dec	
	2024	2023
Rörelsekapital		
Varulager	78,4	60,3
Kundfordringar	55,2	46,1
Kortfristiga skattefordringar	2,5	1,9
Övriga kortfristiga fordringar	11,7	4,0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	10,0	9,1
Leverantörsskulder	-21,8	-19,7
Kortfristiga skatteskulder	-6,8	-8,1
Övriga kortfristiga skulder ³	-11,0	-6,7
Avsättningar	-0,2	-0,2
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-18,1	-15,6
Rörelsekapital	100,1	71,1

¹ Aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillingar som ingår i övriga kortfristiga skulder

² Långfristig fordran relaterad till patenttvisten i USA

³ Övriga kortfristiga skulder enligt rapporten över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillingar relaterade till rörelseförvärv

Finansiell rapport

Koncernen

	1 Jan - 31 dec	1 Jan-31 dec
MEUR (om inte annat anges)	LTM (2023/2024)	2023
Proforma nettoomsättning		
Rapporterad nettoomsättning	374,8	331,7
Periodens proforma nettoomsättning	27,2	3,8
Proforma nettoomsättning	402,0	335,5
Adjusted EBITA, Proforma		
Reported Adjusted EBITA (12 months)	95,2	87,3
Proforma period Adjusted EBITA	5,5	1,4
Adjusted EBITA, Proforma	100,7	88,8
Justerad EBITA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	402,0	335,5
Justerad EBITA, Proforma	100,7	88,8
Justerad EBITA marginal, Proforma	25,0%	26,5%
Justerad EBITDA, Proforma		
Rapporterad justerad EBITDA (12 månader)	106,6	97,2
Periodens justerade EBITDA, proforma	5,8	1,4
Justerad EBITDA, Proforma	112,4	98,6
Justerad EBITDA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	402,0	335,5
Justerad EBITDA, Proforma	112,4	98,6
Justerad EBITDA marginal, Proforma	28,0%	29,4%
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma		
Nettoskuld	221,9	285,6
Justerad EBITDA, Proforma	112,4	98,6
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,0x	2,9x



Finansiell kalender**14 mars 2025**

Årsredovisning 2024

29 april 2025

Delårsrapport första kvartalet 2025

18 juli 2024

Delårsrapport andra kvartalet 2025

22 oktober 2025

Delårsrapport tredje kvartalet 2025

**För mer information,
vänligen kontakta****Carl-Johan Zetterberg Boudrie**

CFO

carl-johan.zetterberg@vimian.com

+46 703 35 84 49

Maria Dahllöf Tullberg

Head of IR, Communications & ESG

maria.tullberg@vimian.com

+46 736 26 88 86

Vimian Group AB (publ)

Reg. no. 559234-8923

Riddargatan 19

114 57 Stockholm

Sweden

www.vimian.com