



NANO ECHO
next level diagnostics

Q2

Halvårsrapport 2022

NanoEcho AB (publ), 556951-9845



Informationen lämnades för offentliggörande
den 23 augusti 2022.

NanoEcho

Högupplösta bilder för förbättrad diagnostik vid rektalcancer

NanoEcho adresserar ett tomrum inom dagens rektalcancervård. De metoder som används idag, för diagnostisering och stadieindelning av rektalcancer, har visat sig vara otillräckliga. Med befintliga metoder är det svårt att avgöra om cancer är spridd utanför tarmen. NanoEcho har för avsikt att erbjuda en metod som med bättre precision kartlägger eventuell spridning av cancerceller till närliggande lymfkörtlar, vilket skulle innebära bättre beslutsunderlag och säkrare diagnostik.

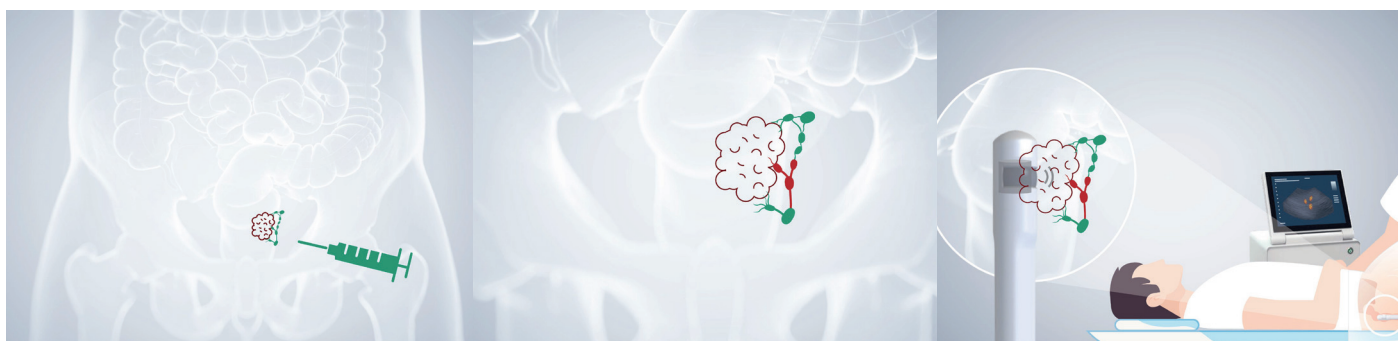
En stor del av de patienter som diagnostiseras med tidig rektalcancer rekommenderas att genomgå ett stort riskfyllt kirurgiskt ingrepp, ofta i kombination med strålbehandling. Operationen resulterar i de flesta fall i stomi, samt ibland även i allvarliga komplikationer som läckage, infektioner eller att tarmen brister. Det har i publicerad forskning visat sig att många patienter genomgår onödigt stora operationer som en följd av dagens metoders otillräckliga förmåga att kartlägga spridning.

NanoEchos ambition är att bli en del av det standardiserade vårdförloppet inom rektalcancer. Bolaget avser att underlätta differentieringen mellan sjuk och frisk vävnad. Genom att bidra till en mer exakt diagnos ges möjligheten till en bättre, mer individanpassad cancerbehandling.



Innehållsförteckning

Finansiell översikt	5
Väsentliga händelser under andra kvartalet 2022	5
Väsentliga efter periodens slut.....	5
Finansiell kalender	5
VD-ord	6
Teknik.....	7
Vision och strategi	8
Kliniska utvecklingsstudier.....	9
Marknad.....	9
Omsättning, resultat, kassaflöde och personal	10
Investeringar, likviditet och finansiell ställning	10
Redovisnings- och värderingsprinciper	10
Närståendetransaktioner.....	10
Revisorernas granskning.....	10
De tio största ägarna	11
Resultaträkning	12
Balansräkning.....	13
Balansräkning.....	14
Kassaflödesanalys	15
Nyckeltal.....	16
Eget kapital.....	17



”

Jag ser en stor potential i NanoEchos system och jag tror verkligen på bolaget. Jag ser fram emot att stötta dem i arbetet med att sätta en produkt som förbättrar livskvalitén för människor som drabbats av cancer på marknaden.

Daniel Johnsson, nytilträd styrelseordförande för NanoEcho.

Finansiell översikt

Kvartal 2, 2022: 1 april – 30 juni

- Nettoomsättningen uppgick till 0 (0) TSEK.
- Resultatet efter skatt uppgick till -4 479 (-4 315) TSEK.
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick -0,15 (-0,01) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -4 436 (-4 278) TSEK.

Halvår 2022: 1 januari – 30 juni

- Nettoomsättningen uppgick till 0 (0) TSEK.
- Resultatet efter skatt uppgick till -9 400 (-7 881) TSEK.
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick -0,31 (-0,03) SEK.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -9 317 (-7 838) TSEK.
- Likvida medel uppgick på balansdagen till 18 541 (35 543) TSEK.

Väsentliga händelser under andra kvartalet 2022

- Årsstämman i NanoEcho AB (publ) ägde rum den 12 maj 2022. Med anledning av den fortsatta spridningen av coronaviruset genomfördes årsstämman med poströstning, utan fysiskt deltagande. Fullständig information och handlingar kring stämmans beslut finns på bolagets hemsida, www.nanoecho.se.
- Ny styrelse som återspeglar bolagets utveckling har tillträtt. Nyttillträdd ordförande är Daniel Johnsson, före detta VD och grundare av bland annat Exertis Nordics, numera investerare och rådgivare. Ny ledamot i bolagets styrelse är teknologie doktor och affärscoach, Ann-Christin Malmberg Hager. Vidare omvaldes styrelsemötena Johannes Swartling, BG Svensson och Tomas Jansson.

Alla press-releaser finns på
nanoecho.se



Väsentliga händelser efter periodens slut

- NanoEcho och företaget us4us har undertecknat en avsiktsförklaring samt inlett ett samarbete gällande utveckling och framtida tillverkning av NanoEchos bildbehandlingsenhet, närmare bestämt ultraljudsskannerenheten.
- Skånes universitetssjukhus har gett klartecken att starta en ny prövarledd klinisk utvecklingsstudie. Etikprövningsmyndigheten har sedan tidigare godkänt studien och rekrytering av patienter planeras att starta under hösten.
- Ägarstrukturen per den 30 juni 2022 har förändrats. MK Capital AB, som ägs av Masoud Khayyami, och Masoud Khayyamis privata innehav i NanoEcho har placerats i MTT Capital AB. Enligt beslut på Cardeons bolagsstämma har Cardeon AB förvärvat dotterbolaget MTT Capital AB. Detta innebär att MTT Capital AB har tillkommit som en av de största tio ägarna i NanoEcho. Dessutom har Seth Martin Fredrik Nilsson, Jonas Theodor Wingolf, och Torsten Roger Jensen tillkommit i listan över bolagets tio största ägare.

Finansiell kalender*

- | | |
|-----------------------------------|-------------------------------------|
| • Kvartalsrapport 3
2022-10-26 | • Årsredovisning 2022
2023-04-12 |
| • Bokslutskommuniké
2023-02-16 | • Kvartalsrapport 1
2023-04-27 |

*Samtliga finansiella rapporter publiceras på NanoEchos hemsida: www.nanoecho.se



Vårt tvärfunktionella team, tillsammans med en företagskultur med tydligt fokus på leverans, ger goda förutsättningar för en lyckad produktutvecklingsfas.



VD-ord

Vi befinner oss just nu i en mycket intensiv produktutvecklingsfas och andra kvartalet har präglats av hårt dedikerat utvecklingsarbete. Utöver detta har vi börjat implementera ett kvalitetsledningssystem, vilket innebär att vi arbetar enligt EU:s medicintekniska regelverk, MDR.

Den pågående kliniska utvecklingsstudien som genomförs på Sahlgrenska sjukhuset i Göteborg fortlöper enligt plan. Studien har som målsättning att ge återkoppling till produktutvecklingen. Vi har även fått klartecken att starta en ny prövarledd klinisk utvecklingsstudie vid Skånes universitetssjukhus i Malmö. Rekrytering av patienter planeras att börja under hösten. Studien kommer att ledas av Henrik Thorlacius, professor i kirurgi vid Lunds universitet och överläkare i kirurgi vid Skånes universitetssjukhus i Malmö.

I vår pågående produktutvecklingsfas fokuserar vi på utvecklingen av vårt system avsett för en kommersialisering. Under denna fas väljer vi dessutom underleverantörer av nyckelkomponenter och intensifierar samarbetet med våra nyckelleverantörer.

I juli kunde vi meddela att NanoEcho och us4us har undertecknat en avsiktsförklaring och inlett ett samarbete kring utvecklingen av NanoEchos bildbehandlingsenhet, närmare bestämt enheten för ultraljudsskanning. Jag är mycket glad att vi har undertecknat denna avsiktsförklaring, som beskriver vårt samarbete mot ett marknadsgodkännande och vår framtida tillverkning. Företaget us4us tillsammans med Vermon SA, som vi tidigare tecknat avsiktsförklaring med, är två viktiga nyckelleverantörer och utgör en solid grund för utvecklingen av vårt system.

Vi bygger vidare på vår regulatoriska plan, vårt regulatoriska underlag och vårt kvalitetsledningssystem. Arbetet sker parallellt med fokus på kvalitet och marknads lansering. Vår ambition är att systemet ska valideras i en klinisk studie under 2024/2025 för att därefter CE-märkas.

Vid årsstämman i maj valdes två nya styrelseledamöter in i NanoEchos styrelse, Daniel Johnsson och Ann-Christin Malmberg Hager. Vidare omvaldes styrelseledamöterna Johannes Swartling, BG Svensson och Tomas Jansson. Som bolag har vi tydligt flyttat fram vår position till att idag arbeta som ett medicintekniskt produktutvecklingsbolag. Den nya styrelsens sammansättning av erfarenheter och kompetenser speglar väl NanoEchos utveckling och det ökade fokuset på kommersialisering. Jag känner ett starkt förtroende för vår nytillträdda styrelse och det ska bli väldigt spännande att arbeta tillsammans.

Organisationen som vi byggt upp är väl rustad för att ta sig an den pågående produktutvecklingsfasen. Vårt tvärfunktionella team, tillsammans med en företagskultur med tydligt fokus på leverans, ger goda förutsättningar för en lyckad produktutvecklingsfas. Denna fas har många av oss på NanoEcho mycket erfarenhet av och brinner lite extra för. Jag har starkt förtroende för teamet som ska ta NanoEchos produkt till marknaden.

Lund i augusti

Linda Persson,
VD för NanoEcho

Unik patenterad teknik

för mer tillförlitlig diagnostisering av rektalcancer

En stor del av de patienter som diagnostiseras med tidig rektalcancer rekommenderas att genomgå ett stort riskfyllt kirurgiskt ingrepp, ofta i kombination med strålbehandling. Det har i publicerad forskning visat sig att många patienter genomgår onödigt stora operationer, som i de flesta fall påverkar patientens livskvalitet radikalt. Detta vill NanoEcho ändra på!

NanoEchos patenterade teknik avser att underlätta differentieringen mellan sjuk och frisk vävnad och att fastställa en mer exakt lokalisering av cancervävnad. Detta för att läkarteamet ska kunna erbjuda en säkrare diagnos, samt en bättre och

mer individanpassad cancerbehandling.

Den unika metoden har hög precision och gör det möjligt att upptäcka cancerspridning till lymfkörtlarna redan innan operation. Detta innebär att den komplikationsfyllda kirurgin minskar eftersom fler patienter kan genomgå ett minimalinvasivt ingrepp. Och fler kan dessutom bibehålla sin livskvalitet.

I första hand har NanoEcho valt att fokusera på rektalcancer och kartläggning av cancerspridning till närliggande lymfkörtlar. I nästa steg finns goda möjligheter att utveckla metoden för diagnostik av bland annat prostatacancer.

Fördelar med teknologin

**Tydlig gräns
mellan sjuk och
frisk vävnad**

**Bättre upplösning
än befintliga
metoder**

**Portabelt och
användarvänligt**

**Kan användas vid
sjukhussängen**

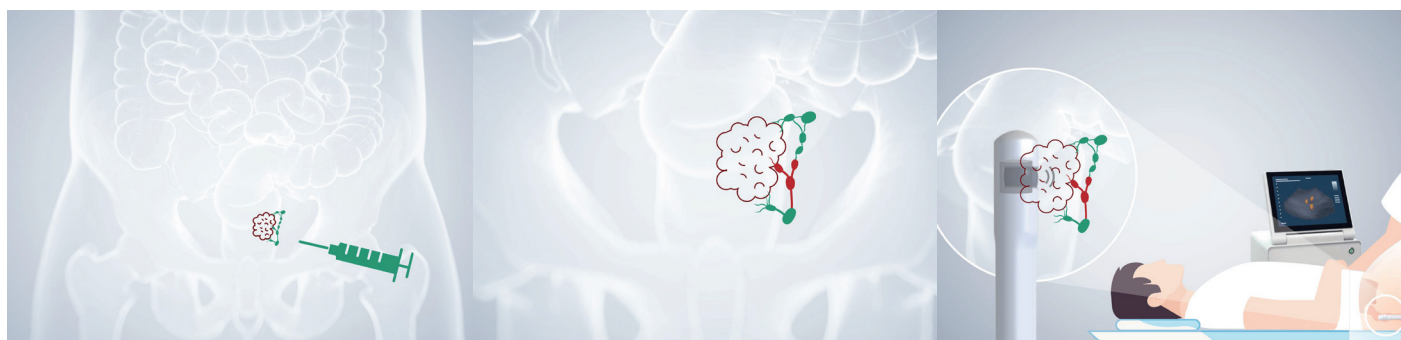
Nanoteknologi i kombination med modern ultraljudsteknik

NanoEchos innovation utgörs av nanoteknologi i kombination med modern ultraljudsteknik. NanoEcho kombinerar järnoxid-baserade nanopartiklar och ett magnetfält med diagnostiskt ultraljud, på ett nytt sätt. Därmed kan den kostnadseffektiva ultraljudstekniken användas i en helt ny applikation. Det fristående, portabla systemet utgörs av en handhållen prob, en ultraljudsskanner samt en systemstyrande mjukvara som skapar den bildgivande signalen NanoTrace®.

De järnoxidbaserade nanopartiklarna fungerar som kontrastmedel för att markera lymfkörtlar som ligger nära tumören och indikera om det finns metastaser.

Med ett alternerande magnetfält, producerat inne i den handhållna proben, sätts partiklarna i rörelse. En vibrationssignal uppstår i vävnaden där det finns partiklar. Signalen detekteras med ultraljud och processas av en mjukvara för att filtreras och förstärkas och sedan visualiseras den bildgivande NanoTrace®-signalen.

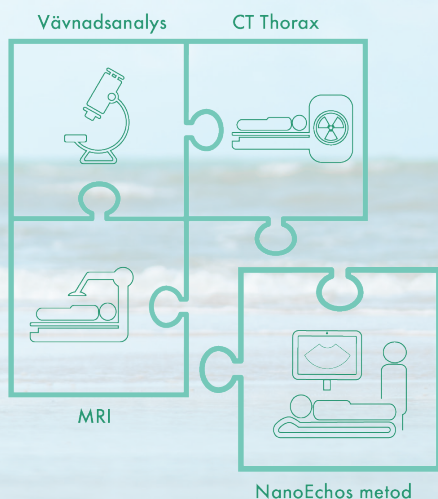
Produktutvecklingen sker tillsammans med välrenommerade utvecklingsbolag i väldefinierade faser med tydligt fokus på leverans. Detta optimerar möjligheterna att effektivt utveckla en kommersiell produkt för marknaden.



Vision

Standardiserade vårdförloppet – rektalcancer

NanoEchos vision är att Bolagets diagnostiserande system ska komplettera MR-avbildning och bli en del av det standardiserade vårdförloppet för rektalcancerpatienter. Bolagets unika metod avser erbjuda en säkrare och mer tillförlitlig kartläggning av närliggande lymfkörtlar. Genom att fastställa om cancer spridit sig till närliggande lymfkörtlar får läkarteamet möjligheten att erbjuda patienten en bättre individanpassad cancerbehandling.



Strategi

Kirurger är primära slutanvändare av Bolagets system och det är därför viktigt att involvera dem tidigt i de kliniska studierna. Dessa läkare kommer även att bli en viktig resurs i arbetet med att implementera metoden på sjukhus och kliniker.

Den kliniska utvecklingsstudien påbörjades under 2021 och planeras att pågå under ungefär två år. Resultatet används för att utveckla nästa generation av systemet, anpassat för en kommersialisering, vilket planeras ske under 2022–2023. Ambitionen är att placera Bolagets första MVP (Minimal Viable Product) på strategiskt valda referenskliniker under 2025.

När en marknads lansering närmar sig kommer fokus gradvis flyttas mot att säkerställa en tids- och kostnadseffektiv serieproduktion. Detta arbete innebär bland annat en uppbyggnad av leverantörskedjor och samarbetspartners för att säkerställa god leveransförmåga till slutkund.

Optimering av instrumentet inför marknads lansering består av två delar:

1. Att säkerställa hög sensitivitet och specificitet för att möta kundens behov av bättre diagnostik.
2. Att göra de anpassningar som regulatoriskt krävs för en CE-märkning. CE-märkning enligt det medicintekniska regelverket krävs för att ha tillåtelse att marknadsföra systemet.

Samarbeten

Initialt kommer fokus vara att samarbeta med potentiella referenskliniker i Sverige och Norden för att sedan, efter att produkten är CE-märkt, breddas till andra europeiska marknader. Bolagets strategi är att gå till marknaden genom marknadssamarbete med existerande distributörer av ultraljud och nanopartikelbaserade kontrastmedel.

Återkommande intäkter

Affärsmålet är att uppnå referensförsäljning med fokus på ledande universitetssjukhus. Steget därefter är att söka partnerskap med större medicintekniska bolag.

NanoEcho planerar att sälja diagnostiksystemet – en bildgivande skanner och en handhållen prob som inkluderar ultraljudssensorer och magnetfältsgivare – till tillverkningspris. Bolaget avser sedan att ta betalt per undersökning genom försäljning av engångsartiklar.

Avsikten med erbjudandet är att generera återkommande intäkter under hela systemets livscykel.

Kliniska utvecklingsstudier på utopererad rektalcancervävnad

En prövarledd klinisk utvecklingsstudie på utopererad rektalcancervävnad utförs, sedan juni 2021, vid Sahlgrenska sjukhuset i Göteborg. Etikansökan är godkänd för klinisk utvecklingsstudie även vid Skånes Universitetssjukhus i Malmö. Rekrytering av patienter planeras att starta under hösten. Resultaten från dessa kliniska utvecklingsstudier används för att utvärdera det befintliga systemets effektivitet

och ge vägledning i designen av nästa system avsett för kommersialisering. Tillsammans avser dessa två studier att ge en heltäckande analys av systemets prestanda, då både patienter med olika positioner av tumören i rektum och patienter med olika långt gången cancer är inkluderade. I studien jämförs resultat från NanoEchos diagnosmetod med bl.a. MRI och patologi.



Antalet patienter förväntas öka med 50 procent

Tjocktarms- och rektalcancer, kolorektalcancer, är den tredje vanligaste cancerformen globalt sett, efter prostata- och bröstcancer. Antalet drabbade patienter förväntas öka med cirka 50 procent globalt till mer än 2,7 miljoner nya fall år 2030. Ökningen beror till största del på en åldrande befolkning, urbanisering, ökad förekomst av västerländska livsstilsriskfaktorer, som fetma och rökning, samt en ökad screening.

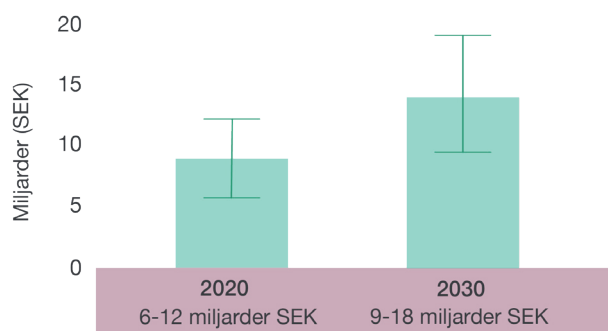
NanoEchos initiala marknad, rektalcancer, motsvarar globalt cirka 600 000 fall per år. I Sverige drabbas idag cirka 2 000 patienter årligen av rektalcancer.

Den totala tillgängliga globala marknaden uppskattas vara värd cirka 6–12 miljarder kronor för rektalcancer med antagandet att varje undersökning debiteras med 10–20 TSEK genom försäljning av engångsartiklar¹.

Införandet av screening innebär stark tillväxt

Införandet av screening för kolorektalcancer i Sverige kommer att mer än fördubbla antalet tidigt detekterade cancerfall². Detta innebär en stark tillväxt där patienter med tidig primärtumör beräknas dubblas till 2030. Som en följd av detta, och på grund av bristen på tillförlitlig kartläggning av cancer-spridning till närliggande lymfkörtlar, riskerar fler patienter att genomgå ett stort och riskabelt kirurgiskt ingrepp i onödan. I många fall skulle ett minimalinvasivt ingrepp vara tillräckligt.

Uppskattad global marknadspotential rektalcancer



Denna typ av screening för kolorektalcancer finns redan etablerad i större delen av Europa. Införandet av kolorektalcancerscreening medför att fler cancerfall diagnostiseras i ett tidigt stadium. Antalet patienter som kan komma att få glädje av NanoEchos innovation kommer därmed öka påtagligt.

Kirurgen - slutkunden

Den primära slutanvändaren är kirurger vid de sjukhus som behandlar patienter med rektalcancer i Sverige. NanoEcho siktar primärt på att nå ut till universitetssjukhus i Sverige och motsvarande på den globala marknaden.

1. Marknadspotentialen är framräknad baserat på antalet drabbade patienter enligt källhänvisningar nedan multiplicerat med Bolagets egna bedömning av ett framtida marknadspris vid försäljning av engångsartiklar. - Saeid Safiri et.al. "The global, regional, and national burden of colorectal cancer and its attributable risk factors in 195 countries and territories..." Lancet Gastroenterol Hepatol 2019;4(12)

2. Thorlacius H, Toth E "Screening för kolorektal cancer – evidensläge, metoder och utmaningar" Läkartidningen vol 115

Omsättning, resultat, kassaflöde och personal

Omsättning och resultat andra kvartalet 2022

Nettoomsättningen för andra kvartalet 2022 uppgick till 0 (0) TSEK.

Rörelsens kostnader inklusive investeringar för andra kvartalet uppgick till 6 635 (4 406) TSEK. Ökning förklaras av att antalet anställda har ökat jämfört med motsvarande period föregående år, från 8 till 11 anställda. Totala personalkostnaderna för perioden uppgick till 2 442 (2 142) TSEK. Ökningen förklaras också med externa kostnader, främst konsulter som är relaterat till utveckling av produkten samt uppbyggnad av framtida organisation. Totala externa kostnader uppgick till 2 242 (2 169) TSEK.

Rörelseresultatet för andra kvartalet uppgick till -4 479 (-4 315) TSEK och resultatet efter skatt uppgick till -4 479 (-4 315) TSEK.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten, efter förändringar i rörelsekapitalet under andra kvartalet, uppgick till -3 886 (-3 218) TSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till -4 931 (-3 310) TSEK.

Omsättning och resultat halvåret 2022

Nettoomsättningen för halvåret 2022 uppgick till 0 (0) TSEK.

Rörelsens kostnader inklusive investeringar för halvåret uppgick till 11 985 (8 138) TSEK. Ökning förklaras av att antalet anställda har ökat jämfört med motsvarande period föregående år, från 8 till 11 anställda. Totala personalkostnaderna för perioden uppgick till 4 725 (3 281) TSEK. Ökningen förklaras också med externa kostnader, främst konsulter som är relaterat till utveckling av produkten samt uppbyggnad av framtida organisation. Totala externa kostnader uppgick till 4 781 (4 560) TSEK.

Rörelseresultatet för halvåret uppgick till -9 400 (-7 881) TSEK och resultatet efter skatt uppgick till -9 400 (-7 881) TSEK.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapitalet under halvåret uppgick till -8 117 (-6 905) TSEK.

Periodens kassaflöde uppgick till -9 410 (-7 156) TSEK.

Personal

Medelantalet anställda under perioden uppgick till 11 (8) varav 5 (4) kvinnor.

Investeringar, likviditet och finansiell ställning

Bokförda investeringar i patentportföljen uppgick till 1 961 (1 228) TSEK och avser investeringar i patent och patentansökningar relaterat till bolagets produkter. Bokförda investeringar för utgifter för utvecklingsarbete uppgick till 699 (0) TSEK. Summan avser fortsatt utvecklingsarbete relaterat till Bolagets produkt.

Likvida medel på balansdagen uppgick till 18 541 (35 543) TSEK.

Eget kapital uppgick till 18 704 (34 951) TSEK.

Soliditeten var 83 (91) procent.

Redovisnings- och värderingsprinciper

Denna kvartalsrapport har upprättats enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1. Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Belopp är uttryckta i TSEK och MSEK vilket i denna rapport avser tusental svenska kronor och miljontal svenska kronor. Belopp inom parentes avser jämförelsesiffror med motsvarande period föregående år.

Närståendetransaktioner

Utöver sedvanligt styrelsearvode har konsultarvode, prissatt på marknadsmässiga villkor, utbetalats till styrelseledamot Tomas Jansson på 47 000 SEK (0 SEK) under andra kvartalet.

Revisorernas granskning

Denna kvartalsrapport har inte granskats av Bolagets revisorer.



De tio största ägarna

per den 2022-06-30

Ägare	Innehav	Röster i %
Nordnet Pensionsförsäkring AB	3.035.671	10,10%
MTT Capital AB	2.446.043	8,14%
Nilsson, Seth Martin Fredrik	1.784.621	5,94%
Wingolf, Jonas Theodor	1.758.584	5,85%
Quiq Distribution Holding AB	1.666.667	5,54%
Jensen, Torsten Roger	1.188.600	3,95%
Virtway Invest AB	1.029.277	3,42%
Tomas Jansson	999.746	3,33%
Cloudo AB	782.366	2,60%
Kogai Invest AB	590.000	1,96%
Övriga aktieägare	14.781.558	49,17%
Totalt	30 063 133	100,00%

Resultaträkning	2022 apr-jun	2021 apr-jun	2022 jan-jun	2021 jan-jun	2021 Helår
Nettoomsättning	0	0	0	0	0
Aktiverat arbete för egen räkning	961		961		
Övriga rörelseintäkter	150	-2	332	5	323
	1 111	-2	1 293	5	323
Rörelsens kostnader					
Råvaror och förnödenheter	-864	35	-1 104	-2	-99
Övriga externa kostnader	-2 242	-2 169	-4 781	-4 560	-7 463
Personalkostnader	-2 442	-2 142	-4 725	-3 281	-7 478
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-43	-37	-83	-43	-85
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	-1	-3 304
	-5 590	-4 313	-10 693	-7 887	-15 128
Rörelseresultat	-4 479	-4 315	-9 400	-7 881	-14 805
Resultat från finansiella poster					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	0	0	0	79
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	0	0	0	-3
Summa resultat från finansiella poster	0	0	0	0	77
Resultat efter finansiella poster	-4 479	-4 315	-9 400	-7 881	-14 728
Bokslutsdispositioner					
Skatt					
Resultat efter skatt	-4 479	-4 315	-9 400	-7 881	-14 728
Resultat per aktie, SEK (före och efter utspädning)	-0,15	-0,01	-0,31	-0,03	0,49
Antal aktier*	30 063 133	300 631 327	30 063 133	300 631 327	30 063 133

*Omvänd split 1:10 genomfördes i december 2021.

Balansräkning (TSEK)

2022-06-30

2021-06-30

2021-12-31

Tillgångar

Anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	699	0	0
Patent	1 961	1 228	1 698
Summa immateriella anläggningstillgångar	2 660	1 228	1 698

Materiella anläggningstillgångar

Inventarier och verktyg	643	315	396
Summa materiella anläggningstillgångar	643	315	396

Summa anläggningstillgångar	3 303	1 543	2 094
-----------------------------	-------	-------	-------

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar	75	67	189
Övriga fordringar	638	1 181	310
Emissionkostnader	46	0	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	20	0	40
Summa kortfristiga fordringar	779	1 181	539

Kassa och bank

Kassa och bank	18 541	35 543	27 951
Summa omsättningstillgångar	19 319	36 724	28 490
Summa tillgångar	22 623	38 267	30 585

Balansräkning (TSEK)

	2022-06-30	2021-06-30	2021-12-31
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	1 503	1 503	1 503
Fond för utvecklingsutgifter	2 660	1 066	1 698
Summa bundet eget kapital	4 163	2 569	3 201
Fritt eget kapital			
Överkursfond	51 235	51 235	51 235
Balanserad vinst eller förlust	-27 293	-10 971	-11 604
Periodens / Årets resultat	-9 400	-7 881	-14 728
Summa fritt eget kapital	14 541	32 382	24 904
Summa eget kapital	18 704	34 951	28 105
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	1 956	906	957
Skatteskulder	-12	16	127
Övriga skulder	351	1 226	403
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 623	1 169	992
Summa kortfristiga skulder	3 918	3 316	2 480
Summa eget kapital och skulder	22 623	38 267	30 585

Kassaflödesanalys (TSEK)	2022 apr-jun	2021 apr-jun	2022 jan-jun	2021 jan-jun	2021 Helår
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-4 436	-4 278	-9 317	-7 838	-14 643
Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapitalet	-3 886	-3 218	-8 117	-6 905	-13 904
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-1 045	-93	-1 292	-251	-844
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	0	0	0
PERIODENS KASSAFLÖDE	-4 931	-3 310	-9 410	-7 156	-14 748
Likvida medel vid periodens ingång	23 473	38 853	27 951	42 699	42 699
Likvida medel vid periodens utgång	18 541	35 543	18 541	35 543	27 951

Nyckeltal

(TSEK om inget annat anges)

	2022 apr-jun	2021 apr-jun	2022 jan-jun	2021 jan-jun	2021 Helår
Nettoomsättning	0	0	0	0	0
Rörelseresultat	-4 479	-4 315	-9 400	-7 881	-14 805
Resultat efter skatt	-4 479	-4 315	-9 400	-7 881	-14 728
Kassaflöde efter förändringar i rörelsekapitalet	-3 886	-3 218	-8 117	-6 905	-13 904
Likvida medel	18 541	35 543	18 541	35 543	27 951
Eget kapital	18 704	34 951	18 704	34 951	28 105
Balansomslutning	22 623	38 267	22 623	38 267	30 585
Resultat per aktie, SEK*	-0,15	-0,01	-0,03	-0,03	0,49
Kassaflöde per aktie, SEK*	-0,13	-0,01	-0,27	-0,02	-0,46
Antal aktier**	30 063 133	300 631 327	30 063 133	300 631 327	30 063 133
Soliditet, %*	83%	91%	83%	91%	92%
Eget kapital per aktie, SEK*	0,62	0,12	0,62	0,12	0,93
Medelantal anställda	11	8	10	6	10

*Nyckeltalsdefinitioner

Resultat per aktie = Resultatet efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden

Kassaflöde per aktie = Kassaflödet för den löpande verksamheten för perioden dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

Soliditet = Eget kapital på balansdagen dividerat med balansomslutningen på balansdagen.

Eget kapital per aktie = Eget kapital på balansdagen dividerat med antalet aktier på balansdagen.

** Omvänd split 1:10 genomfördes i december 2021.

Eget kapital

Förändring av Eget Kapital

(TSEK)	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
	Aktie-kapital	Fond för utvecklings-utgifter	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Eget kapital
Eget kapital 2022-01-01	1 503	1 698	51 235	-11 604	-14 728	28 104
Balanseras i ny räkning				-14 728	14 728	0
Fond för utvecklingsutgifter		961		-961		
Periodens resultat					-9 400	-9 400
Eget kapital 2022-06-30	1 503	2 659	51 235	-27 293	-9 400	18 704

Förändring av Eget Kapital

(TSEK)	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital			Summa
	Aktie-kapital	Fond för utvecklings-utgifter	Överkurs-fond	Balanserat resultat	Periodens resultat	Eget kapital
Eget kapital 2021-01-01	1 503	1 066	51 234	-1 576	-9 395	42 832
Balanseras i ny räkning				-9 395	9 395	0
Fond för utvecklingsutgifter		632		-632		
Årets resultat					-14 728	-14 728
Eget kapital 2021-12-31	1 503	1 698	51 234	-11 603	-14 728	28 104

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna kvartalsrapport ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Lund den 23 augusti 2022



NANO ECHO
next level diagnostics

