

Q4 Bokslutskommuniké

Fjärde kvartalet 2020

Finansiell utveckling i sammandrag

- Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 84 (4 471) TSEK. Kvartalets omsättning utgörs av intäkter hänförliga till försäljning av Dosell. Tidigare år inkluderades även intäkter hänförliga till det sålda affärsområdet Security.
- Rörelseresultat för kvartalet uppgick till -9 128 (-7 173) TSEK.
- Resultat efter finansiella poster för kvartalet uppgick till -9 127 (-7 514) TSEK.
- Periodens kassaflöde uppgick till -6 270 (7 462) TSEK.
- Resultat per aktie för kvartalet före / efter utspädning uppgick till -0,3 (-0,3) SEK.
- Eget kapital per aktie uppgick vid periodens slut till 0,9 (1,3) SEK.
- Soliditeten vid periodens slut uppgick till 84,0 (51,4) procent.

Väsentliga händelser under året

- iZafe Group har sålt affärsområdet Security och därmed blivit ett renodlat och finansiellt starkt Life Science-företag kring affärsområdet Healthcare och läkemedelsroboten Dosell.
- Som ett resultat av årets framgångsrika pilotprojekt har iZafe Groups partners initialt förhandsbeställt 450 läkemedelsrobotar inför 2021.
- iZafe Groups italienska partner har inlett aktiv marknadsföring och förhandlingar med två tusen apotek i Italien. Utrustning för paketering av läkemedel i dospåsar har installerats på flera apotek.
- Pilotprojekt har inletts med omsorgsbolaget Attendo. Målsättningen med projektet är att ta fram beslutsunderlag för ett potentiellt införande av läkemedelsroboten Dosell i Attendos hemtjänstverksamhet.
- Pilotprojekt har inletts med vårdbolaget TioHundra avseende 30 läkemedelsrobotar. Resultatet ska

utgöra underlag för att identifiera områden där välfärdsteknik kan bidra till en effektivare och säkrare verksamhet hos TioHundra i Norrtälje kommun.

- iZafe Group har publicerat en av bolaget ingiven patentansökan avseende vidareutveckling av läkemedelsroboten Dosell. Ansökan är internationell och möjliggör för iZafe Group att få patent godkänt i över 150 länder.
- Två pilotprojekt har inletts i två finska kommuner tillsammans med partnern Vivago. Utöver de inledande pilotprojekten kommer Dosell inkluderas i ett flertal upphandlingar i Finland under 2021.
- Samarbete har inletts med Doro i Sverige som ett direkt resultat av ett framgångsrikt samarbete med Doro i Norge.
- Partneravtal har tecknats med det amerikanska internationella vårdföretaget Hippo Technologies för att utveckla en helhetstjänst för läkemedelsdispensering baserad på läkemedelsroboten Dosell.
- iZafe Group har meddelat att bolaget under våren 2021 kommer börja leverera en konsumentversion av Dosell. Därmed förstärker iZafe Group sin position som ledande utvecklare av digital läkemedelsdispensering i hemmet genom att erbjuda hundratusentals patienter, anhöriga och anställda inom hemsjukvården Nordens första konsumentversion och marknadens mest lättanvända, säkra och pris effektiva läkemedelsrobot.

Väsentliga händelser efter årets utgång

- iZafe Group tillfördes i januari 2021 drygt 4 MSEK genom inlösen av teckningsoptioner av serie TO 8 B från genomförd företrädesemission 2019. VD och styrelse utnyttjade alla sina teckningsoptioner.
- Pilotprojektet med omsorgsföretaget Attendo har slutförts med goda resultat. Nu pågår en utvecklingsfas av Dosell i nära dialog med Attendo för att nå ännu fler brukare.

Om iZafe Group

iZafe Group är ett Life-Science bolag som bedriver forskning, utveckling och marknadsföring av digitala medicinska lösningar och tjänster för tryggare läkemedelshantering i hemmet.

Bolaget leder utvecklingen av digital läkemedelsdispensering genom läkemedelsroboten Dosell, som minskar risken för felmedicinering i hemmet, avlastar den offentliga vården, ökar livskvaliteten för patienter samt skapar en tryggare miljö för anhöriga.

Kunderna utgörs av konsumenter och offentliga och privata vårdgivare i Sverige, Norden och globalt. iZafe Group säljer primärt via väletablerade partners som redan besitter långa och djupa kundrelationer med de prioriterade kundgrupperna. Huvudkontoret ligger i Stockholm.

iZafe Group AB är noterat på Nasdaq First North Premier Growth Market sedan 2018.



iZafe Group AB (publ.)

Org.nr: 556762-3391

www.izafe.se | info@izafe.se | + 46(0)8-21 11 21

Affärsöversikt

Försäljningen av iZafe Security

iZafe Group har fram till tredje kvartalet 2020 bedrivit verksamhet för personlarm och säkerhetslösningar inom affärsområdet Security i dotterbolaget iZafe AB, det bolag som hittills genererat huvuddelen av koncernens intäkter. För att skapa ett renodlat och finansiellt starkt Life Science-företag kring Bolagets läkemedelsrobot Dosell beslutades att sälja iZafe AB och inleda en fokuserad satsning på kommersialisering av Dosell och på affärsområdet Healthcare. Köpeskillingen uppgick till 40 MSEK, på skuldfri basis.

iZafe Group är efter försäljningen av säkerhetsverksamheten väl positionerade för att leverera lösningar till flera stora utmaningar som samhället idag står inför; en åldrande befolkning där fler lever längre samt en ökande förskrivning av läkemedel till personer över 65 år. Under året har iZafe Group förstärkt positionen på marknaden ytterligare då säkerheten för äldre och andra utsatta riskgrupper hamnat i största fokus med anledning av Covid-19. När ökade satsningar för att digitalisera vården genomförs, och åtgärder för att stärka äldreomsorgen intensifieras, skall iZafe Group och Dosell vara det självklara alternativet.

Om Dosell

Dosell är en digital läkemedelsrobot för tryggare läkemedelshantering i hemmet. Dosell minskar risken för felmedicinering, ökar tryggheten för anhöriga samt avlastar alla aktörer inom äldreomsorgen. iZafes produkter och tjänster utgör navet i ett digitalt system som underlättar all patientmedicinering och som ger den som behandlas i hemmet bättre förutsättningar för att bo hemma längre och leva ett fullvärdigt och tryggt liv.

Genom att introducera Dosell i vårdkedjan kan vårdgivare och vårdtagare säkerställa att rätt medicinering sker i rätt tid och att behovet av fysisk kontakt vid medicinöverlämning minimeras, oavsett om brukaren är boende på ett äldreboende eller i hemmet.

Dosell utgör tillsammans med Dosell-appen navet i hemmets digitala hälsosystem. Dosells teknologi är öppen och dess flexibilitet skapar möjligheter att integrera Dosell med befintliga digitala system och produkter som används i vården av våra partners. Öppenheten och möjligheten att integrera Dosell stärker iZafes konkurrenskraft på marknaden för läkemedelsrobotar och kompletterande digitala välfärdslösningar.

Dosell Konsument

Under våren 2021 kommer iZafe Group lansera en konsumentversion av Dosell. Med lanseringen skapas en helt ny privatmarknad som består av de cirka 200 000 personer som redan medicinerar via dospåsar samt de som medicinerar manuellt via exempelvis dosetter. Konsumentversionen av Dosell är en abonnemangstjänst som erbjuder möjligheten att privat abonnera på en läkemedelsrobot utan att vara beroende av att vården eller hemtjänsten tillhandahåller utrustningen.

iZafe Group förstärker genom konsumentversionen av Dosell sin position som ledande utvecklare av digital läkemedelsdispensering i hemmet genom att erbjuda hundratusentals patienter, anhöriga och anställda inom hemsjukvården Nordens första konsumentversion och marknadens mest lättanvända, säkra och pris effektiva läkemedelsrobot.



Marknadsöversikt

Italien

Det pågående projektet Sempli Farma av REMEDIO S.R.L. utvecklas positivt trots att pandemin drabbat Italien hårt. De första operativa faserna har inletts på ett antal apotek och de första maskinerna för paketering av läkemedel i dospåsar har installerats. Aktiv marknadsföring och försäljning mot 2 000 apotek har påbörjats och Dosell presenteras i media och på sociala plattformar som en mycket strategisk komponent i den unika läkemedelskedja som skapas. Sempli Farma är en konsumentlösning och vänder sig primärt till brukare som själva bär kostnaden för hyran av Dosell. Vi har studerat denna affärsmodell noga för införande av en liknande modell till en början i Sverige och i framtiden på andra marknader där vi finns etablerade eller planerar att etablera oss.

Den italienska marknaden har en betydande potential med motsvarande 8,8 miljoner invånare över 65 år som idag konsumerar mer än fem läkemedel per dygn. Italien är fortsättningsvis en mycket viktig pusselbit för vår globala uttullning under 2021 och nästkommande år.



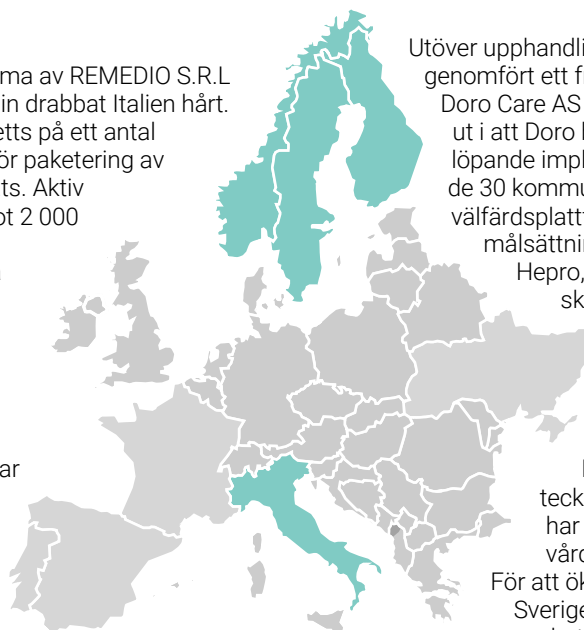
USA

Ett partneravtal har tecknats med det amerikanska vårdföretaget Hippo Technologies för att utveckla en global helhetstjänst för läkemedelsdispensering baserad på läkemedelsroboten

Dosell. Partnerskapet kommer på sikt utvidgas till att omfatta en OEM-version av Dosell genom vilken vi kan ta del av Hippos globala nätverk av dedikerad vårdpersonal, tekniker, erfarna designers och innovatörer på ett nytt sätt. USA och Kanada är enorma marknader i sig men Hippo besitter även ett stort nätverk i Europa. Hippos affärsidé är att betjäna patienter och anhöriga genom att leda övergången till virtuell vård av leverantörer och utbildare och utöka tillgången på klinisk expertis och teknik för att förbättra kvaliteten på vården.

Norge

Under året har framgångsrikt integrerat Dosell till våra partners tekniska välfärdsplattformar. Vi vann tillsammans med Hepro den största nationella upphandlingen av digitala hjälpmedel i Norge. Upphandlingen omfattade inköp av cirka 1 800 läkemedelsdispensers till 62 norska kommuner. Coronapandemin har medfört att kommunernas processer kring beställningar har fördröjts något och sker därför senare än beräknat.



Utöver upphandlingen via Hepro har vi genomfört ett framgångsrikt pilotprojekt med Doro Care AS vars positiva resultat mynnade ut i att Doro beställde 50 robotar som löpande implementeras hos brukare i en av de 30 kommuner där Doro implementerat sin välfärdsplattform. Vår gemensamma målsättning är att vi tillsammans med Hepro, Doro och Ing. Dahm & Bagle skall vara det självklara valet av läkemedelsrobot i Norge.

Sverige

Som ett resultat av ett framgångsrikt samarbete med Doro i Norge har partneravtal även tecknats med Doro i Sverige. Därutöver har pilotprojekt inletts med vårdbolagen TioHundra och Attendo. För att öka möjligheten till breddinförande i Sverige följer vi projekten noggrant och arbetar fortlopande med att utbilda och

stötta våra partners till framgångsrik implementering av Dosell.

Våra två svenska partners Zafe Care Systems AB och Viser AB har under hösten arbetat med att ta över avtalen och därmed driften med våra befintliga kommunkunder. För oss innebär det att vi successivt trimmar organisationen till att stötta våra partners och snabbare skala upp verksamheten på fler marknader.

Finland

Vi har framgångsrikt slutfört verifikationen av de finska dospåsarna som utgör grunden till samarbetet med vår finska partner Vivago. Under hösten har stora utbildningsinsatser gjorts inför de tre pilotprojekten i Finland som inleds i början av 2021. Utöver de inledande pilotprojekten kommer Dosell inkluderas i ett flertal upphandlingar i Finland under året. Resultaten av pilotprojekten kommer utgöra beslutsunderlag för ett kommande kommersiellt upplägg som utgår från en integrerad lösning med automatiserad dispensering via dospåsar och läkemedelsrobotar. Målsättningen är att skapa en helhetslösning för brukare och samtidigt reducera behovet av hembesök vid medicinintag.

Övriga marknader

Vi märker av en stor nyfikenhet på Dosell från andra länder så som till exempel Storbritannien och Tyskland. Storbritannien studerar noggrant de skandinaviska ländernas modeller och dess användande av välfärdsteknik. Flera av våra nuvarande partners är etablerade där idag. I Tyskland för vi dialoger för att hitta rätt partners. Både Storbritannien och Tyskland är betydande marknader och spännande inför 2021. Det är tacksamt att vi under föregående år har samlat på oss erfarenheter och insikter som underlättar anskaffningen av nya partners och som möjliggör integration av Dosell i olika versioner som är anpassade för brukaren, oavsett om köparen är konsumenten eller den allmänna vården.

VD har ordet

2020 var ett händelserikt och spännande år för iZafe Group som karakteriserades av fyra huvudfrågor;

- 1) att skapa struktur och en bas för framtida finansiering av verksamheten genom en kapitalanskaffning i början av året samt försäljning av affärsområdet iZafe Security,
- 2) investeringar i expansion av vårt partnersnätverk och samarbeten kring pilotprojekt,
- 3) att fortsätta utvecklingen och anpassningen av Dosell dels tekniskt och dels anpassningar för nya marknader som Italien och Finland
- 4) och slutligen hanteringen av coronapandemins påverkan på vår marknad och verksamhet.



Det är glädjande att se hur coronapandemin trots allt negativt har accelererat intresset för ökad patientsäkerhet och, för vår del, läkemedelsroboten Dosell. Beslutsfattare och opinionsbildare har insett vikten av digitalisering inom vården för tryggare äldreomsorg.

”Vårt breda partnersnätverk i Sverige och internationellt i kombination med att vi under våren lanserar en förenklad Dosell-tjänst till privatmarknaden skapar ett starkt fundament för tillväxt och jag känner stark tilltro till att iZafe Group som bolag och Dosell som produkt kommer ta steget in i en fas som präglas av kommersialisering brett över flera marknader.”

I mitten av året slutfördes framgångsrikt försäljningen av iZafe Security för att frigöra resurser till att påskynda kommersialisering och internationalisering av läkemedelsroboten Dosell. Försäljningen innebar att iZafe Group blev ett skuldfritt bolag med en väl fungerande kapitalstruktur, vilket banar väg för en snabbare tillväxt både organiskt och genom förvärv. Efter försäljningen påbörjades arbetet mot att bli ett renodlat och ledande Life-science bolag inom digitalisering av vården i Sverige och internationellt. I januari 2021 tillfördes vi cirka fyra miljoner kronor genom det teckningsprogram som gavs ut i samband med företrädesemissionen som vi gjorde i slutet av 2019.

Covid-19

Den pågående globala pandemin har haft en stor påverkan på folkhälsan och världsekonomin och det finns en fortsatt osäkerhet när det gäller att ta steget från pilotprojekt till fullskaligt införande. Lokala restriktioner på vissa marknader har påverkat våra möjligheter att interagera med kunder och ett flertal pilotprojekt har dragit ut på tiden. iZafe Group anpassade sig snabbt till en förändrad marknad genom att säkerställa digitala kontaktvägar och metoder för bland annat utbildning av nya och befintliga partners.

Jag är nöjd med hur smidigt och effektivt vi har upprätthållit våra kontakter med kunder och partners och att vi tillsammans framgångsrikt bedrivit en omfattande test- och pilotverksamhet. Vi ser en allt större efterfrågan på digitala lösningar för att säkra de äldres hälsa och trygghet. Vi fortsätter de pågående satsningarna inom produktutveckling och förbättringar för att leverera ännu bättre lösningar samtidigt som vi bibehåller fokus på att kontinuerligt tillföra nya värden till befintliga kunder och partners.

Dosell lanseras som konsumentprodukt

Som vi kommunicerade under slutet av året kommer vi under våren 2021 att lansera en renodlad konsumentversion av Dosell. Den mycket begränsade testlanseringen som gjordes under fem arbetsdagar i december visar på ett mycket stort intresse framförallt genom den stora uppmärksamhet vi kunde notera i de kanaler vi kommunicerade. Vi ser med stor tillförsikt fram emot lanseringen av Dosell Konsument och utvecklar en ny förenklad Dosell-tjänst anpassad till privatmarknaden. De största investeringarna är nu tagna och utvecklingskostnaderna kan därmed sänkas under innevarande och kommande räkenskapsår. Lanseringen av Dosell Konsument sker inledningsvis genom en egen e-handelslösning i kombination med utvalda partners, då främst apotek. I ett senare skede kommer vi även att erbjuda konsumentversioner i Norge och Finland via våra partners.

Partners

Norge

Vi vann tillsammans med Hepro i Norge den största nationella upphandlingen av digitala hjälpmedel någonsin. Samtidigt har implementeringen av Dosell hos ett femtiotal vårdtagare inletts i den första av trettio kommuner där vår partner Doro redan har implementerat sin välfärdsplattform.

Finland

I Finland har vi inlett tre pilotprojekt med partnern Vivago och utöver det kommer Vivago inkludera Dosell i ett flertal upphandlingar under året. Redan idag får 60 000 personer i Finland sina läkemedel via dospåsar och dessa utgör en primär målgrupp för Dosell. I Finland bedöms antalet personer som medicineras via dospåsar växa kraftigt under de kommande åren.

USA

Det känns extra upplyftande att vi tecknade avtal med vår första riktigt stora internationella partner nämligen det amerikanska Digital Health-företaget MyHippo. Tillsammans med MyHippo kommer vi att utveckla en tjänst baserad på läkemedelsroboten Dosell för kunder över hela världen som använder Hippos produkter och plattform. Vi har för avsikt att utvidga partnerskapet till att omfatta en OEM-version av Dosell.

Italien

Vi ser med spänning fram emot lanseringen inom ramen för Sempli Farma, en tjänst som via apoteken kopplar ihop behandlande läkare med brukaren och dess anhöriga genom ett slutet system för läkemedelsdispensering. De italienska dospåsar har validerats med Dosell och långt gångna affärsdialoger förs intensivt med grossister och läkemedelskedjor i norra Italien, vilka representerar cirka två tusen apotek. Under 2021 kan vi vänta oss att se Dosell i italienska hem.

Organisation

Våra medarbetare har snabbt anpassat sig till den nya arbetssituationen kring hemmajobb och har på ett engagerat sätt fokuserat på våra målsättningar, trots de utmaningar det innebär. Vi har investerat i kompetensförsörjning och välkomnade under hösten två nya kollegor med breda erfarenheter från vårdbolagen TioHundra och Attendo. De har redan bidragit genom att hjälpa oss förbättra processer och rutiner som skapar rätt förutsättningar för att vi ska vara det stöd våra partners förväntar sig.

Sammanfattning

Vi avslutar en fas där vi gått från att produktutveckla, hitta säljkanaler och renodla bolaget till att starta 2021 med ett utpräglat fokus på försäljning via vårt växande nätverk av partners och andra kanaler.

En rad partners har bekräftat tilltron till Dosell genom att förhandsbeställa motsvarande 450 Dosell med inbyggt batteri som kommer produceras löpande från slutet av Q1. När vi inleder 2021 har vi nya utbildade partners inte bara i Sverige och Norge utan också i USA, Finland och Italien. Vår partnerstrategi kommer under 2021 att visa sin styrka och affärsmodellen att sälja via partners är något vi kommer att fortsätta investera i. Med Dosell Konsument och framtida patent kan iZafe Group revolutionera vården i hemmet och då framförallt för de användare som vill leva ett tryggt och självständigt liv hemma längre.

Vårt breda partnernätverk i Sverige och internationellt i kombination med att vi under våren lanserar en förenklad Dosell-tjänst till privatmarknaden skapar ett starkt fundament för tillväxt och jag känner stark tilltro till att iZafe Group som bolag och Dosell som produkt kommer ta steget in i en fas som präglas av kommersialisering brett över flera marknader.



Stockholm i februari 2021

Anders Segerström

Verkställande Direktör, iZafe Group

Nyckeltal

KONCERNEN

TSEK	2020 okt-dec	2019 okt-dec	2020 jan-dec	2019 jan-dec
Nettoomsättning	84	4 471	8 904	14 328
Rörelseresultat (EBIT)	-9 128	-7 173	-12 112	-22 565
Resultat efter finansiella poster (EBT)	-9 127	-7 514	-12 842	-23 204
Resultat per aktie före/efter utspädning, kr	-0,3	-0,3	-0,4	-1,2
Eget kapital per aktie, kr	0,9	1,3	0,9	1,3
Soliditet %	84,0%	51,4%	84,0%	51,4%
Aktiekurs på balansdagen, kr	3,0	2,3	3,0	2,3
Antal aktier vid periodens slut	32 862 081	28 928 187	32 862 081	28 928 187
Genomsnittligt antal utestående aktier	32 784 783	28 875 779	32 292 847	19 862 106
Genomsnittligt antal anställda	10	13	13	13
Antal anställda, vid periodens slut	9	14	9	14

Definitioner

Rörelseresultat

Resultat före finansnetto.

Resultat per aktie före utspädning

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att dividera resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare med det vägda genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut dividerat med antal aktier vid periodens slut.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen.

Genomsnittligt antal anställda

Genomsnitt av antal anställda under perioden omräknat till heltidstjänster.

Finansiell översikt

KONCERNEN

OMSÄTTNING OCH RESULTAT, OKTOBER-DECEMBER 2020

Nettoomsättningen för kvartalet uppgick till 84 TSEK (4 471). Den stora förändringen mellan kvartalen kan hänföras till försäljningen av dotterbolaget iZafe AB i juli månad. Tidigare har intäkterna huvudsakligen hänförts till försäljning av larm- och säkerhetsprodukter genom iZafe AB. Kvartalets intäkter hänförs uteslutande till försäljning av den digitala läkemedelsroboten Dosell, som dels genererar intäkter genom försäljning av hårdvara och dels genom en återkommande abonnemangsavgift.

Handelsvaror för kvartalet uppgick till 753 TSEK (0) och hänförs i sin helhet till kostnader avseende sålda Doseller. Övriga externa kostnader för kvartalet uppgick till 4 475 TSEK (5 799). I samband med avyttringen av iZafe AB har de externa kostnaderna minskat, dock har samtidigt kostnaderna för kommersialisering och utveckling av Dosell ökat i samband med att produkten anpassas för att kunna säljas i andra länder. I och med att det är en modifiering av produkten som sker, kostnadsförs beloppen i sin helhet. Personalkostnader för kvartalet uppgick till 3 031 TSEK (3 541). Minskningen har en direkt koppling till försäljningen av iZafe AB. Genomsnittligt antal anställda för kvartalet uppgick till 10 personer i förhållande till 13 personer för motsvarande period föregående år.

Avskrivningar av immateriella tillgångar för kvartalet uppgick till 987 TSEK (1 404) och är framförallt hänförliga till balanserade utvecklingsutgifter avseende Dosell. Avskrivningar av materiella tillgångar för kvartalet uppgick till 66 TSEK (361) och är hänförliga till avskrivningar av inventarier samt nyttjanderätter. Jämförelseåret inkluderar även avskrivningar av personlarm, hänförliga till det avyttrade bolaget iZafe AB.

Finansnettot för kvartalet uppgick till 1 TSEK (-341) och hänförs huvudsakligen för föregående år till ränta för extern inlåning från kreditinstitut, övrig kortfristig finansiell upplåning, checkräkningskredit samt ränta på leasingskuld. I samband med försäljningen av iZafe AB har samtliga lån till kreditinstitut reglerats.

Resultat före skatt för kvartalet uppgick till -9 127 TSEK (-7 514). Resultat per aktie uppgick till -0,3 SEK (-0,3).

OMSÄTTNING OCH RESULTAT, JANUARI-DECEMBER 2020

Nettoomsättningen för perioden uppgick till 8 904 TSEK (14 328). Intäkterna hänförs huvudsakligen till försäljning av larm- och säkerhetsprodukter med även försäljning hänförligt till den digitala läkemedelsroboten Dosell.

Nettoomsättningen har minskat som en naturlig följd av att aktierna i iZafe AB avyttrats under perioden, varav tredje och fjärde kvartalet därför endast avser Dosell intäkter.

Övriga rörelseintäkter för perioden uppgick till 14 598 TSEK (0). 14 000 TSEK avser realisationsvinst vid avyttringen av aktierna i iZafe AB och 598 TSEK avser erhållna statliga medel för korttidspermittering.

Handelsvaror för perioden uppgick till 1 259 TSEK (0) och hänförs i sin helhet till kostnader avseende sålda Doseller. Övriga externa kostnader för perioden uppgick till 17 733 TSEK (17 723). Ökningen mellan åren hänförs framförallt till kommersialisering och utveckling av läkemedelsroboten Dosell.

Personalkostnader för perioden uppgick till 11 233 TSEK (12 874). Minskningen har en direkt koppling till försäljningen av iZafe AB i början av kvartal tre. Genomsnittligt antal anställda för perioden uppgick till 13 personer i förhållande till 13 personer för motsvarande period föregående år. Del av personalgruppen har varit korttidspermitterade del av det första halvåret. De statliga bidragen för korttidspermitteringen har redovisats som en övrig rörelseintäkt uppgående till 598 TSEK. iZafe har även tagit del av de minskade arbetsgivaravgifterna som regeringen beslutat om för perioden april-juni vilket medför lägre sociala avgifter vilket bidragit till lägre personalkostnader.

Avskrivningar av immateriella tillgångar för perioden uppgick till 4 359 TSEK (4 359) och är framförallt hänförliga till balanserade utvecklingsutgifter avseende Dosell. Avskrivningar av materiella tillgångar för perioden uppgick till 1 006 TSEK (1 398) och är hänförliga till avskrivningar av personlarm, inventarier samt nyttjanderätter.

Finansnettot för perioden uppgick till -730 TSEK (-639) och hänförs huvudsakligen till ränta för extern inlåning från kreditinstitut, övrig kortfristig finansiell upplåning, checkräkningskredit samt ränta på leasingskuld. Under perioden har bolaget tagit upp kortfristiga krediter vilka är återbetalade vid periodens utgång.

Resultat före skatt för perioden uppgick till -12 842 TSEK (-23 204), varav 14 000 TSEK av årets resultat hänförs till den realisationsvinsten som uppkommit vid försäljning av aktierna i iZafe AB. Skatt på periodens resultat uppgick till 88 TSEK (88) och hänfördes till förändring av den uppskjutna skatten. Resultat per aktie uppgick till -0,4 SEK (-1,2).

FINANSIELL STÄLLNING, KASSAFLÖDE OCH LIKVIDITET

Kassaflödet från den löpande verksamheten för fjärde kvartalet uppgick till -6 371 TSEK (-1 188) som ett resultat av anpassning av Dosell för utländska marknader samt kommersialisering av produkten i kombination med fortsatt begränsade intäkter. Kassaflödet från rörelsekapitalet uppgick till 1 703 TSEK (3 395). Kassaflödet från den löpande verksamheten för perioden januari-december uppgick till -24 567 TSEK (-15 319) som ett resultat av anpassning av Dosell för utländska marknaden samt kommersialisering av produkten i kombination med fortsatt begränsade intäkter. Kassaflödet från rörelsekapitalet uppgick till -3 090 TSEK (1 562).

Kassaflödet från investeringsverksamheten för fjärde kvartalet uppgick till 312 TSEK (-537). Ökningen under kvartalet kan huvudsakligen förklaras av återbetald deposition i samband med att bolagets hyreskontrakt löpt ut. Nytt hyresavtal har ingåtts från och med den 1 april 2021. Kassaflödet från investeringsverksamheten för perioden januari-december uppgick till 19 044 TSEK (-5 570) och följer samma mönster som förändringen i kvartalet. Perioden påverkas av influten nettolikvid från försäljning av iZafe AB uppgående till 20 397 TSEK efter justering för koncernens interna fordringar, lösen av krediter samt efter transaktionskostnader.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för kvartalet uppgick till -211 TSEK (9 187).

Finansieringsverksamheten påverkas positivt av nettot avseende inlösen av teckningsoptioner i program TO6 och emissionskostnader samt av amortering av leasingskulden. För motsvarande period föregående år är förändringen framförallt hänförlig till en företrädesemission men även förändring av checkräkningskredit samt amortering av lån till kreditinstitut och leasingskuld.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för perioden januari-december uppgick till 604 TSEK (27 149). Under perioden har samtliga lån till kreditinstitut och därtill hörande ränta reglerats. Dessutom har 5 938 TSEK influtit i samband med teckningsoptioner och slutbetalningen av nyemission som genomfördes i slutet av år 2019. För motsvarande period föregående år är förändringen framförallt hänförlig till influten likvid avseende riktad nyemission, inlåning från styrelse/VD, förändring checkräkningskredit samt amortering av lån och leasingskuld.

Likvida medel vid periodens slut uppgick till 2 548 TSEK (7 467). I januari 2021 inflyter cirka 4 MSEK avseende teckningsoptionsprogrammet TO8.

Balansomslutningen vid kvartalets utgång uppgick till 35 080 TSEK (71 752). Balansomslutningen har minskat som en följd av att dotterbolaget iZafe AB har avyttrats. Väsentligaste posten i balansräkningen vid årets utgång är immateriella anläggningstillgångar, vilka till stor del hänförs till utvecklingskostnader avseende Dosell uppgående till 24 035 TSEK (35 779).

INVESTERINGAR OCH UTVECKLINGSUTGIFTER

Investeringar i kvartalet uppgick till 0 TSEK (537) och avser anskaffande av inventarier. Inga aktiveringar har gjorts avseende utvecklingen av Dosell då produkten är färdig utvecklad och har lanserats på marknaden. De modifieringar som sker löpande av produkten kostnadsförs löpande.

FORTSATT DRIFT

Bolagets möjlighet att tillgodose framtida likviditetsbehov är i hög grad beroende av försäljningsframgångar och lönsamhet. Det finns ingen garanti för att bolaget vid behov kommer att kunna anskaffa nödvändig likviditet även om det allmänna marknadsläget för tillförsel av likviditet i sig är positiv. Styrelsen arbetar kontinuerligt med att utvärdera olika finansieringsalternativ för att säkerställa fortsatt drift, då bolaget inom de närmsta 12 månaderna har ytterligare finansieringsbehov som ej ännu har säkerställts. Det är styrelsens bedömning att bolaget har goda förutsättningar att säkerställa framtida finansiering genom exempelvis en nyemission av aktier. Frånvaron av säkerställande vid tidpunkten för avgivandet av denna rapport innebär att det finns en osäkerhetsfaktor avseende bolagets förmåga till fortsatt drift.

MODERBOLAGET

I moderbolaget bedrivs koncerngemensamma funktioner och VD samt ledningsgruppen är anställd i detta bolag. Moderbolaget har fakturerat dotterbolagen för management fee, som elimineras på koncernnivå. Finansnettot för perioden uppgår till -9 953 TSEK och kan framförallt hänföras till nedskrivning av det bokförda värdet av andelarna i dotterbolaget Dosell med -14 MSEK, som motsvarar det värde som dotterbolaget har erhållit som aktieägartillskott under året samt realisationsvinst vid avyttring av andelarna i dotterbolaget iZafe AB uppgående till +4,6 MSEK.

Resultaträkning i sammandrag

KONCERNEN

	2020	2019	2020	2019
TSEK	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	84	4 471	8 904	14 328
Övriga rörelseintäkter	101	0	14 598	0
Summa intäkter	185	4 471	23 502	14 328
Rörelsens kostnader				
Handelsvaror	-753	0	-1 259	0
Övriga externa kostnader	-4 475	-5 799	-17 733	-17 723
Personalkostnader	-3 031	-3 541	-11 233	-12 874
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-1 053	-1 765	-5 365	-5 757
Övriga rörelsekostnader	-1	-539	-24	-539
Summa kostnader	-9 313	-11 644	-35 614	-36 893
Rörelseresultat	-9 128	-7 173	-12 112	-22 565
Finansnetto	1	-341	-730	-639
Resultat efter finansiella poster	-9 127	-7 514	-12 842	-23 204
Skatt på periodens resultat	0	88	88	88
PERIODENS RESULTAT	-9 127	-7 426	-12 754	-23 116
Resultat per aktie före utspädning (kr)	-0,3	-0,3	-0,4	-1,2

Periodens resultat överensstämmer med summa totalresultat

Finansiell ställning i sammandrag

KONCERNEN

	2020	2019
TSEK	31-dec	31-dec
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Goodwill	0	13 387
Övriga immateriella tillgångar	24 035	35 779
Materiella anläggningstillgångar	0	2 143
Nyttjanderättstillgångar	0	719
Finansiella tillgångar	0	225
Omsättningstillgångar		
Varulager	2 303	503
Kundfordringar	21	3 091
Kortfristiga fordringar	6 173	8 438
Likvida medel	2 548	7 467
Summa tillgångar	35 080	71 752
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Aktiekapital	32 862	28 928
Ej registrerat aktiekapital	1 216	3 186
Övrigt tillskjutet kapital	59 151	55 796
Balanserat resultat inklusive periodens resultat	-63 771	-51 017
Summa eget kapital	29 458	36 893
Avsättningar		
Uppskjuten skatteskuld	0	1 668
Summa avsättningar	0	1 668
Långfristiga skulder		
Räntebärande skulder	0	4 150
Kortfristiga skulder		
Räntebärande skulder	750	6 050
Leasingskuld	0	737
Leverantörsskulder	2 237	6 877
Övriga kortfristiga skulder	2 635	15 377
Summa skulder	5 622	33 191
Summa eget kapital och skulder	35 080	71 752

Förändringar i eget kapital i sammandrag

KONCERNEN

	2020	2019	2020	2019
TSEK	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
Ingående eget kapital	34 707	28 103	36 893	10 117
Totalresultat				
Periodens resultat	-9 127	-7 426	-12 754	-23 116
Transaktioner med ägare				
Pågående nyemission	0	501	0	7 009
Nyemission	0	19 649	0	38 736
Emission med stöd av konvertibler	0	0	0	8 100
Emission med stöd av teckningsrätter	4 220	126	5 661	263
Emissionskostnader	-342	-4 120	-342	-4 276
Teckningsoptioner, inbetalda premier	0	60	0	60
Utgående eget kapital	29 458	36 893	29 458	36 893

Rapport över kassaflöden i sammandrag

KONCERNEN

	2020	2019	2020	2019
TSEK	okt-dec	okt-dec	jan-dec	jan-dec
Rörelseresultat	-9 128	-7 173	-12 112	-22 565
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 053	2 331	-8 635	6 323
Erhållen ränta m.m.	0	1	1	3
Erlagd ränta m.m.	1	-342	-731	-642
Betald skatt	0	0	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-8 074	-5 183	-21 477	-16 881
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet	1 703	3 995	-3 090	1 562
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-6 371	-1 188	-24 567	-15 319
Kassaflöde från investeringsverksamheten	312	-537	19 044	-5 570
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-211	9 187	604	27 149
Periodens kassaflöde	-6 270	7 462	-4 919	6 260
Likvida medel vid periodens början	8 818	5	7 467	1 207
Likvida medel vid periodens slut	2 548	7 467	2 548	7 467

Nettoomsättning och resultat per rörelsessegment

TSEK	2020 okt-dec	2019 okt-dec	2020 jan-dec	2019 jan-dec
Extern omsättning Health	84	305	1 414	1 080
Extern omsättning Security	0	4 166	7 395	13 248
Övrigt externt	0	0	95	0
Intern omsättning Health	0	0	0	0
Intern omsättning Security	0	0	109	917
Intern omsättning Övrigt	609	364	1 876	364
Elimineringar	-609	-364	-1 985	-1 281
Nettoomsättning	84	4 471	8 904	14 328
Övriga rörelseintäkter	101	0	14 598	0
Direkta kostnader Health	-537	-102	-1 259	-385
Direkta kostnader Security	0	-1 402	-2 539	-4 717
Täckningsbidrag Health	-453	203	155	695
Täckningsbidrag Security	0	2 764	4 856	8 531
Övriga externa kostnader	-4 692	-4 834	-15 218	-13 160
Personalkostnader	-3 031	-3 541	-11 233	-12 874
Avskrivningar	-1 053	-1 765	-5 365	-5 757
Rörelseresultat	-9 128	-7 173	-12 112	-22 565
Finansnetto	1	-341	-730	-639
Resultat före skatt	-9 127	-7 514	-12 842	-23 204

Resultaträkning i sammandrag

MODERBOLAGET

TSEK	2020 okt-dec	2019 okt-dec	2020 jan-dec	2019 jan-dec
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	609	364	1 971	364
Övriga rörelseintäkter	0	0	0	0
Summa intäkter	609	364	1 971	364
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-1 655	-3 064	-4 736	-7 663
Personalkostnader	-2 595	-817	-5 314	-2 838
Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	0	-952	0	-3 781
Summa kostnader	-4 250	-4 833	-10 050	-14 282
Rörelseresultat	-3 641	-4 469	-8 079	-13 918
Finansnetto	-14 110	-206	-9 953	-276
Resultat efter finansiella poster	-17 751	-4 675	-18 032	-14 194
Skatt på periodens resultat	0	0	0	0
PERIODENS RESULTAT	-17 751	-4 675	-18 032	-14 194

Balansräkning i sammandrag

MODERBOLAGET

	2020	2019
TSEK	31-dec	31-dec
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar		
Finansiella anläggningstillgångar	30 000	58 000
Omsättningstillgångar		
Kortfristiga fordringar	4 662	8 583
Kassa och bank	2 331	4 202
Summa tillgångar	36 993	70 785
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	32 862	28 928
Ej registrerat aktiekapital	1 216	3 186
Fritt eget kapital		
Överkursfond	59 091	55 736
Balanserat resultat inklusive periodens resultat	-60 376	-42 042
Summa eget kapital	32 793	45 808
Kortfristiga skulder		
Leverantörsskulder	749	4 934
Övriga kortfristiga skulder	3 451	20 043
Summa skulder	4 200	24 977
Summa eget kapital och skulder	36 993	70 785

Redovisningsprinciper, risker och övrig information

NOT 1. FÖRETAGSINFORMATION

Koncernens verksamhet innefattar utveckling och marknadsföring av produkter som bidrar till en mer kvalitativ och säker hälso- och sjukvård i hemmet på såväl den svenska som den internationella marknaden. Koncernen utvecklar och säljer produkten Dosell, med syftet att främja tillförlitlig och säker medicinering.

Koncernens moderföretag, iZafe Group AB (org.nr 556762-3391), är ett publikt aktiebolag med säte i Stockholm, Sverige. Bolagets B-aktier är noterade på Nasdaq First North Premier. Dotterbolaget Dosell AB (org.nr 556898-3018), utvecklar och producerar medicintekniska produkter.

I denna rapport benämns iZafe Group AB (publ) antingen med sitt fulla namn eller som moderbolaget, och iZafe koncernen benämns som iZafe eller koncernen. Alla belopp uttrycks i TSEK om inte annat anges.

NOT 2. PRINCIPER FÖR DELÅRSRAPPORTENS UPPRÄTTANDE

Koncernen tillämpar årsredovisningslagen och International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner vid upprättande av finansiella rapporter. Moderbolaget tillämpar årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer vid upprättande av finansiella rapporter. Denna kvartalsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. För detaljerad information om bolagets redovisningsprinciper hänvisas till den senaste publicerade årsredovisningen.

Förändringar av väsentliga redovisningsprinciper

Ett antal nya standards och ändringar av standards träder i kraft för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2020. Ingen av dessa bedöms ha någon inverkan på koncernens finansiella rapporter.

NOT 3. TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Vid periodens slut uppgår räntebärande skulder till närstående personer till 750 TSEK. Lånen löper med 5 procent ränta och återbetalas vid anmodan eller kan kvittas mot aktier i iZafe. Bolagets styrelse har även fakturerat konsulttjänster från egna bolag uppgående till 0 TSEK för kvartalet och ackumulerat för perioden januari-december till 767 TSEK. Utöver detta har koncernen inte gjort några affärer med närstående under rapportperioden utöver sedvanliga löner och ersättningar till styrelsen och företagsledningen.

NOT 4. FINANSIELLA RISKER

iZafe utsätts genom sin verksamhet för ett antal olika finansiella risker, till exempel marknadsrisk, kreditrisk, valutarisk och likviditetsrisk. Koncernens ledning och styrelse arbetar aktivt för att minimera dessa risker. En detaljerad redovisning av risker framgår i den senaste publicerade årsredovisningen.

NOT 5. VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Koncernens verksamhet består av försäljning av den patenterade läkemedelsroboten Dosell samt därtill tillhörande abonnemangsavgifter. Dosell har relativt nyligen lanserats på marknaden. Det går därmed ännu inte att dra några långtgående slutsatser om marknadens acceptans av produkten eller se några trender för försäljnings- och resultatutveckling. Bolaget är vidare beroende av immateriella rättigheter som är svåra att skydda genom registrering.

Bolagets möjlighet att tillgodose framtida likviditetsbehov är i hög grad beroende av försäljningsframgångar och lönsamhet. Det finns ingen garanti för att bolaget vid behov kommer att kunna anskaffa nödvändig likviditet även om det allmänna marknadsläget för tillförsel av likviditet i sig är positiv. Styrelsen arbetar kontinuerligt med att utvärdera olika finansieringsalternativ för att säkerställa fortsatt drift, då bolaget inom de närmaste 12 månaderna har ytterligare finansieringsbehov som ej ännu har säkerställts. Det är styrelsens bedömning att de väsentliga osäkerhetsfaktorer som är kopplade till Covid-19 pandemin inte bedöms vara av sådan karaktär och omfattning att bolagets förmåga att fortsätta sin verksamhet påverkas inom överskådlig tid.

NOT 6. iZAFE AKTIEN

iZafe har gett ut aktier i två aktieslag, A-aktier och B-aktier. B-aktien handlas sedan den 2 januari 2018 på NASDAQ First North Premier. A-aktie medför tio röster per aktie och B-aktie medför en röst per aktie. Aktiekapitalet uppgick per den 31 december 2020 till 32 862 081 SEK fördelat på 600 000 A-aktier och 32 262 081 B-aktier, med ett kvotvärde om 1 SEK per aktie.

NOT 7. OPTIONER

Koncernen har per den 31 december 2020 tre utestående teckningsoptionsprogram.

Teckningsoptioner av serie T09

Antalet teckningsoptioner uppgår till högst 1 000 000 stycken och är riktat till de långivare som bidrog med kredit facilitet under kvartal två 2020. Innehavare ska äga rätt att för varje teckningsoption teckna en B aktie i bolaget till en teckningskurs motsvarande 85 procent av volymvägd snittkurs för bolagets B-aktie från och med den 5 april 2021 till och med den 9 april 2021, dock minst 2,20 kronor och maximalt 2,60 kronor. Teckning av aktier i bolaget med stöd av teckningsoptioner ska äga rum under perioden från och med den 12 april 2021 till och med den 16 april 2021. Vid kvartalets utgång har 1 000 000 optioner tilldelats.

Vid fullt utnyttjande ökar aktiekapitalet med 1 000 000 SEK. Teckningsoptionerna är föremål för sedvanliga omräkningsvillkor i samband med emissioner m.m. Den maximala utspädningseffekten av optionsprogrammet uppgår till cirka 3 procent av det totala antalet aktier och röster i bolaget.

Teckningsoptioner av serie T07

I samband med årsstämman 2019 beslutades om emission av (i) 1 800 000 teckningsoptioner av serie T07 riktat till styrelsen samt (ii) 1 000 000 teckningsoptioner av serie T07 med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, till dotterbolaget iZafe AB, samt beslutade om godkännande av överlåtelse av dessa teckningsoptioner till anställda.

Vad gäller de teckningsoptioner som var riktade till styrelsen har vare sig teckning eller betalning skett i enlighet med villkoren och styrelsen har den 2 november 2020 beslutat att makulera samtliga 1 800 000 teckningsoptioner i denna del.

Vad gäller övriga 1 000 000 teckningsoptioner har dessa överlåtits till marknadspris enligt en oberoende fastställd värdering (Black & Scholes värderingsmodell). Samtliga teckningsoptioner av serie T07 medför rätt till nyteckning av 1,06 aktie av serie B i bolaget till en teckningskurs om 10,30 SEK. Vid kvartalets utgång har 1 000 000 optioner tilldelats varav 0 optioner har utnyttjats för teckning av aktier. Vid fullt utnyttjande ökar aktiekapitalet med 1 060 000 SEK. Antalet aktier som varje teckningsoption berättigar till teckning av samt teckningskurs komma att justeras i enlighet med de fullständiga villkoren för teckningsoptionerna. Teckningsoptionerna är föremål för sedvanliga omräkningsvillkor i samband med emissioner m.m. Teckningsoptioner T07 kan utnyttjas löpande till och med den 10 april 2021. Den maximala utspädningseffekten av optionsprogrammet uppgår till cirka 3 procent av det totala antalet aktier och röster i bolaget.

Teckningsoptioner av serie T06

Antalet kvarvarande teckningsoptioner uppgår till högst 340 603 stycken och är riktat till samtliga aktieägare. Innehavaren ska äga rätt att för varje teckningsoption teckna en B-aktie i bolaget till en initial teckningskurs om 2,20 SEK. Teckningsperioden ska uppgå till tre år från registrering av den första emissionen av teckningsoptionerna vid Bolagsverket, som ägde rum den 29 november 2018.

Vid kvartalets utgång har 1 176 035 optioner tilldelats varav 835 372 optioner har tecknats vid tidigare teckningsperioder.

Kommande teckningsperioder för teckningsoptioner löper enligt följande:

14 – 28 maj 2021

14 – 28 november 2021

Vid fullt utnyttjande ökar aktiekapitalet med 340 603 SEK. Teckningsoptionerna är föremål för sedvanliga omräkningsvillkor i samband med emissioner m.m. Den maximala utspädningseffekten av optionsprogrammet uppgår till cirka 1 procent av det totala antalet aktier och röster i bolaget.

Utöver ovan nämnda optionsprogram finns det för närvarande inga andra utestående teckningsoptioner, konvertibler eller liknande finansiella instrument som kan berättiga till teckning av nya aktier eller på annat sätt påverka aktiekapitalet i bolaget.

NOT 8. STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

TSEK	Koncernen	
	2020	2019
	31-dec	31-dec
Ställda säkerheter	Inga	6 600
Eventualförpliktelser	Inga	Inga

	Möderbolaget	
	2020	2019
	31-dec	31-dec
Ställda säkerheter	Inga	Inga
Eventualförpliktelser	Inga	6 450

REVISORSGRANSKNING

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av iZafes revisor.

CERTIFIED ADVISER

FNCA Sweden AB, +46(0)8-528 00 399, info@fnca.se

KOMMANDE FINANSIELLA RAPPORTER

2021-05-06	Årsredovisning
2021-04-29	Kvartalsrapport Q1 2021
2021-08-30	Kvartalsrapport Q2 2021
2021-10-28	Kvartalsrapport Q3 2021

Finansiella rapporter finns tillgängliga på bolagets hemsida, www.izafe.se, samma dag som de publiceras.

BOLAGSSTÄMMA

Årets bolagsstämma hålls den 14 juni 2021. Kallelse med mer information skickas ut senast fyra veckor innan stämma hålls.

UTDELNING

Ingen utdelning föreslås till aktieägarna. Först när bolaget når stabil lönsamhet kommer förslag om utdelning till aktieägarna ske.

FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 19 februari 2021

iZafe Group AB (publ)

Anders Segerström	VD
Thomas Ahlerup	Styrelseordförande
Göran Sjönell	Styrelseledamot
Ludvig Arbin	Styrelseledamot
Göran Hermansson	Styrelseledamot

KONTAKT

iZafe Group AB
Grev Turegatan 11 A
114 46 Stockholm
info@izafe.se
08-21 11 21
www.izafe.se