

## TOPRIGHT I HÖGTRYCK – SOMMARLEVERANSER PÅ ÖVER 10 MILJONER KRONOR

**TopRight Nordic AB går in i en intensiv leveransperiod under sommaren. Mellan slutet av juni och början av augusti kommer projekt till ett värde överstigande 10 miljoner kronor att levereras till kunder i Sverige, Finland, Italien, England, Frankrike och Australien. Detta sker utöver den tidigare kommunicerade USA-affären som offentliggjordes i juni.**

TopRight Nordic AB går in i en intensiv leveransperiod under sommaren. Mellan slutet av juni och början av augusti kommer projekt till ett värde överstigande 10 miljoner kronor att levereras till kunder i Sverige, Finland, Italien, England, Frankrike och Australien. Detta sker **utöver den tidigare kommunicerade USA-affären**, som offentliggjordes i juni.

Bland sommarens kunder återfinns välkända namn som Handelshögskolan, återförsäljare av Polestar, ett globalt läkemedelsbolaget samt ett flertal svenska kommuner.

"Vi går för fullt i sommar – både ute hos kund och i vår produktion. Att kunna addera ytterligare 10 miljoner i leveranser, utöver vår stora USA-affär, visar tydligt på den positiva utveckling vi nu ser i TopRight," säger Alexander Várnäs, vd för TopRight Nordic.

För att möta den höga efterfrågan har TopRight förstärkt organisationen med extra personal under sommaren. De ökade leveransvolymerna bidrar samtidigt direkt till att stärka bolagets kassaflöde och är en viktig del i arbetet med att hantera de utmaningar i balansräkning som bolaget burit med sig.

"Att vi har behövt ta in förstärkning för att hinna med är ett styrkebesked, och ett kvitto på både vår leveransförmåga och marknadens förtroende. Det stärker inte bara vår position på marknaden – det hjälper oss också konkret att förbättra bolagets finansiella stabilitet," fortsätter Várnäs.

Leveranserna omfattar bland annat showroumlösningar, digitala skärmlösningar och specialanpassad teknik för retail-, utbildnings- och life science-sektorn. Projekten genomförs i både privat och offentlig sektor och spänner över flera världsdelar.

TopRight arbetar samtidigt vidare med att effektivisera verksamheten, stärka projektledningen och driva tillväxt genom internationella kunder och ökad kundnärvaro.

### **För ytterligare information, vänligen kontakta:**

Alexander Várnäs, VD

E-post: [alexander.varnas@toprightnordic.com](mailto:alexander.varnas@toprightnordic.com)