

ANALYS MEDHELP CARE: Fullt fokus på ambitiös tillväxtstrategi

Stänger 2021 med god tillväxt och bolaget investerar i tillväxtfrämjande åtgärder. Med 36,9 mkr i kassan är bolaget rustat för marknadsbearbetning.

Uppvisar tillväxt årsbasis och sekventiellt

MedHelp Care har nyligen stängt böckerna för sitt första kvartal på börsen och för helåret 2021. Kvartalet innebar en nettoomsättning på 20 miljoner kronor (18,4), motsvarande en tillväxt på cirka nio pro-cent på årsbasis och tre procent från föregående kvartal. Bolaget rap-porterar cirka 23,5 miljoner kronor i kostnader (16,5), där den största delen av ökningen hänförs till medvetet intensifierade tillväxtsats-ningar kombinerat med ökade personalkostnader till följd av ny bo-lagsstruktur. EBITDA-resultatet landar på -2,6 miljoner kronor (1,9) och resultatet på -7,9 miljoner kronor (-4). Medhelp stänger därmed böckerna för ett år som inneburit tillväxt på cirka 10 procent, en net-toomsättning på 78,7 miljoner kronor (71,7) och ett resultat på -8 miljoner kronor (-1,4).

Genomför tillväxtfrämjande investeringar

Som vi nämnt ovan har bolaget ökat sina investeringar i tillväxtfräm-jande åtgärder. Exempel på detta är ökat fokus på säljkonverterande marknadsföring och medvetna satsningar på både sälj- och IT-perso-nal för att skapa förutsättningar för stark tillväxt. Under kvartalet har bolaget ökat utvecklingstakten av plattformen inom ett antal områ-den, exempelvis genom lanseringen av en ny dashboard. Stora sats-ningar har också gjorts för att migrera befintliga kunder på den danska marknaden till den svenska plattformen. Detta sker i linje med den plan som bolaget utstakade i samband med börsnoteringen där kapitalinjektionen möjliggör en accelererad tillväxtresa för före-taget. MedHelp lämnar kvartalet med en kassa cirka 36,9 miljoner kronor och givet senaste kvartalets fria kassaflöde, på kring -6,1 mil-joner kronor, ser bolaget väl rustat ut för fortsatt intensiv marknads-bearbetning.

Viktiga avtal på plats och tjugotal nya kunder

Kvartalet har därtill inneburit ett antal andra spännande nyheter från bolaget. Bolaget tillkännagav strax efter börsnoteringen att de nått ett globalt SaaS-avtal med Inter IKEA Group vilket innebär att IKEA nu kan avropa MedHelp Cares tjänster i samtliga länder som bolaget är aktivt i. Därtill har bolaget adderat ett tjugotal nya kunder under kvartalet och ökar därmed tempot från föregående kvartal där ett tio-tal kunder adderades. Slutligen kunde bolaget meddela i slutet av de-cember att de förnyat sitt samarbetsavtal med partnern Avonova, ett stark positivt besked givet att merparten av bolagets kunder idag är anslutna genom företagspartners.

Ladda ner och läs den fullständiga analysen i PDF-format här:

<https://www.aktiespararna.se/analysguiden/nyheter/analys-medhelp-care-fullt-fokus-pa-ambitios-tillvaxtstrategi>

Om oss

Detta är ett pressmeddelande från Analysguiden – Aktiespararnas uppdragsanalysverksamhet.

Läs mer här: <https://www.aktiespararna.se/analysguiden>

Bifogade filer

[ANALYS MEDHELP CARE: Fullt fokus på ambitiös tillväxtstrategi](#)