

A dark blue world map is centered on the page, surrounded by a circular arrangement of white-outlined circles of varying sizes, creating a globe-like effect.

Q2

DELÅRSRAPPORT
30 JUNI 2022

PAXMAN^o
PIONEERS IN SCALP COOLING



Q2

DELÅRSRAPPORT
30 JUNI 2022

PAXMAN^o
PIONEERS IN SCALP COOLING

PAXMAN AB (PUBL)

DELÅRSRAPPORT PER DEN 30 JUNI 2022



Q2

Starkt kvartal med betydande global försäljningstillväxt

- Koncernens omsättning uppgick till 35,9 (22,8) Mkr under årets andra kvartal.
- Nettoresultatet uppgick till 0,6 (-5,5) Mkr för årets andra kvartal.
- EBITDA uppgick till 0,3 (-0,5) Mkr för det andra kvartalet.
- Resultat per aktie uppgick till 0,03 (-0,31) kr för årets andra kvartal.
- Kassaflödet före finansieringsverksamheten uppgick till -3,1 (-6,8) Mkr för årets andra kvartal.
- Nettokassan uppgick till 43,1 (-3,8) Mkr vid periodens slut.
- Antal installerade system under perioden januari-juni 2022 uppgick till 240 (222), med ytterligare 214 system i orderboken.
- Genomsnittlig daglig behandlingsintäkt (ADTR)* uppgick till 25,7 TUSD (253,5 Tkr) under Q2 2022, vilket motsvarar en ökning om 25 procent jämfört med 20,5 TUSD (172,7 Tkr) för Q2 2021. Siffrorna i SEK har konverterats från USD enligt faktisk valutakurs under respektive period.
- Löpande intäkter ökade från 11,9 Mkr för Q2 2021 till 18,0 Mkr för samma period under 2022.

* ADTR inkluderar intäkter per behandling från patienter och cancercenter i USA. Hyresintäkter och försäljning av förbrukningsvaror ingår ej.

Väsentliga händelser under och efter perioden...

UNDER PERIODEN

I början av april meddelade bolaget att ett lagförslag presenterats i USAs kongress, med syfte att fordra täckning för skalpkylning för grupp-hälsoplaner och grupp- och individuell sjukförsäkring, specificerade federala hälsovårdsprogram och Federal Employees Health Benefits Program. Lagförslaget fordrar att alla sjukförsäkringsbolag tillhandahåller täckning för skalpkylning för att förebygga cellgiftsinducerat håravfall för cancerpatienter. I nästa steg kommer kongressens kommitté att rösta om lagförslaget. Det kommer därefter att tas under övervägande av senaten och i representanthuset. Om lagförslaget röstas igenom dessa steg krävs ett slutgiltigt godkännande av presidenten innan det blir till gällande lagstiftning.

Senare i april meddelade Paxman att bolaget undertecknat ett letter of interest med syfte att ingå ett distributions- och marknadsföringsavtal med Guangzhou Concord Medical Sci-Tech Innovation Center Co. Ltd (Concord Medical), ett dotterbolag till Concord Medical Services Holdings Limited (NYSE: CCM), för att gemensamt utveckla marknaden för Paxmans skalpkylningssystem i området Stor-Kina, inklusive Macau, Taiwan och Mongoliet. Det initiala samarbetet löper under en period om fem år och kommer omfatta en utvärderingsperiod om 24 månader för att behandla upp till 300 patienter vid Concord Medicals Guangzhou Concord Cancer Center (GCCC), ett National Health Commission- certifierat tertiärt specialistsjukhus beläget i Sino-Singapore Guangzhou Knowledge City.

I maj meddelade Paxman att bolaget tecknat det första kontraktet för den nya affärsmodellen i USA med det omfattande hälsovårdssystemet i New Jersey, samt lanserat den förbättrade Paxman HUB-tjänsten. Tidigare var Paxmans skalpkylning i USA endast tillgänglig för patienter som kan betala för sin egen behandling, samt för de som erhållit stöd från organisationer, och därav har patienttillgången till skalpkylning varit begränsad.

I maj arrangerade Paxman världens första Scalp Cooling Summit, en global och unik konferens med ledande forskare och kliniker. Konferensen blev en stor succé med 50 talare och över 1 400 deltagare.

I juni meddelade bolaget att AMA i USA beslutat om att verka för lagstiftning/reglering samt allmän försäkringstäckning av skalpkylningsbehandling. Vid ett årligt möte för American Medical Associations (AMA) beslutsfattande organ House of Delegates (HOD) godkände AMA HOD två skalpkylningsrelaterade förslag som lagts fram av New York för att främja en bred försäkringstäckning av skalpkylning.



EFTER PERIODEN

I augusti erhöll Paxmans skalpkylningssystem regulatoriskt godkännande som medicinteknisk produkt i både Colombia och Uruguay. Paxmans exklusiva distributör i Colombia, Rocol International SAS, erhöll regulatoriskt godkännande (INVIMA Medical Device Regulatory Approval) för Paxman Scalp Cooling från Colombias livsmedels- och läkemedelsmyndighet (Instituto Nacional de Vigilancia de Medicamentos y Alimentos or INVIMA). I Uruguay erhöll Paxmans samarbetspartner, Nelson Arcos S.A, bekräftelse från landets hälsovårdsministerium att Paxman Scalp Cooling nu har produktregistrerats i landet. Nelson Arcos är ett av landets ledande medicinteknikbolag och bolaget ser nu fram emot att starta marknads lanseringen av produkten under de kommande veckorna.

I augusti meddelade bolaget även att Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) i juli hade föreslagit USA Medicare-ersättningsnivåer för öppenvård samt Ambulatory Surgical Center-tjänster (ASC). Föreslagna beslut som avser Hospital Outpatient Prospective Payment System (OPPS) samt ASC Payment System för kalenderåret 2023 publiceras årligen och har en 60 dagar lång period kommenteringsperiod som slutar den 13 september 2022. Det slutliga beslutet publiceras tidigt i november. De föreslagna policyerna kommer att påverka 3 411 amerikanska sjukhus och cirka 5 500 ASC:er. CMS publicerar det föreslagna beslutet för att uppfylla de juridiska kraven att uppdatera Medicarens ersättningspolicyer för OPPS-sjukhus och ASC:er på årsbasis.

Jag hoppas att alla våra aktieägare har njutit av sommaren och en välförtjänt ledighet. Som ni kan läsa i rapporten har det varit ett hektiskt kvartal och första halvår för Paxman. Nettoomsättningen för Q2 2022 uppgick till 35,9 Mkr jämfört med 22,8 Mkr Q2 2021, vilket innebär en ökning om 58%. Omsättningen i USA ökade med 21% jämfört med samma period föregående år och med 8 Mkr jämfört med föregående kvartal, vilket är en imponerande tillväxt.

Även vår verksamhet i Storbritannien och övriga regioner har utvecklats mycket starkt under det andra kvartalet med en omsättning som uppgick till 2,11 MGBP, vilket är en ökning med 25% jämfört med föregående kvartal. Värt att understryka är att vi såg en ökning om 39% för tredjepartsförsäljningen jämfört med föregående kvartal, det vill säga försäljning som inte inkluderar kylhåttor och utrustning som sålts till bolaget i USA. Detta är en ökning som överskrider vår budget med 32%. Försäljningen för det första halvåret uppgick till 3,8 MGBP, vilket är en ökning med 24% jämfört med samma period föregående år. Bolaget har en fortsatt stark orderbok – till dags dato uppgår antalet beställda eller installerade system till 166 stycken. För att sätta denna siffra i ett perspektiv levererade vi 99 system under Q1 och 141 under Q2.

VD Richard Paxman har ordet

Richard Paxman har varit bolagets VD i åtta år. Under hans ledarskap har Paxman blivit globalt ledande samt flyttat fram positionerna på flera nya marknader.



Patientintäkterna i USA har ökat med 8% mellan Q1 och Q2. Även om vi förväntade oss en större ökning är det fortfarande i linje med vår budget. Vid upprättandet av budgeten räknade vi med att den nya affärsmodellen skulle börja generera intäkter redan i januari, men i själva verket lanserades inte den nya modellen hos de första kunderna förrän i slutet av maj eller i början av juni. Försäljningsintäkterna i USA uppgick till 3,31 MUSD för det första halvåret, vilket var något lägre än vad vi hade budgeterat, men nästan 700 TUSD högre än för samma period 2021.

För det andra kvartalet redovisar vi ett positivt EBITDA-resultat om 336 TSEK. Detta kan jämföras med en förlust om -479 TSEK för samma period förra året. Bolaget har givetvis påverkats av inflationen i viss utsträckning, men också av fortsatta problem i leveranskedjan även om bruttomarginalerna har upprätthållits. Ökade kostnader till följd av inflationen har setts över hela linjen, inte bara i de direkta försäljningskostnaderna. Det är viktigt att lyfta fram att vi har genomfört stora investeringar under kvartalet, något som kommer berättas mer om nedan.

Rörelseresultatet för kvartalet visar på en förlust om -3,9 Mkr, och precis som för föregående perioder påverkades rörelseresultatet av avskrivningar som en konsekvens av betydande investeringar i USA där skalpkylningssystemen redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning med 32 Mkr. I de finansiella posterna ingår en valutavinst om 4,7 Mkr, jämfört med en förlust om -1,2 Mkr under Q2 2021, vilket ger ett resultat efter finansnetto om 600 Tkr för kvartalet.



Vi har fortsatt att investera i flera olika områden i verksamheten, inte enbart för att stimulera fortsatt tillväxt utan även för att vara förberedda på en långsiktig tillväxt. Investeringarna har fokuserats på fortsatta aktiviteter för kostnadstäckning inklusive att färdigställa infrastrukturen för vår Hub och legala kostnader som är direkt relaterade till detta, förstärkning av vår globala marknadsföring vilket inkluderar att återgå till fysisk närvaro på utställningar och konferenser, samt fortsatta och utökade investeringar i forskning och utveckling och kliniska studier.

Vår viktigaste investering har varit att rekrytera ny personal. Under det första halvåret rekryterade vi 16 personer, och antalet anställda i bolaget uppgår därmed till 73 personer exklusive underleverantörer i Kanada och USA. De delar av organisationen som har förstärkts inkluderar digital marknadsföring, som är ett växande och allt viktigare område, vår internationella support som dagligen jobbar för att främja vår globala tillväxt, supportavdelningen i Storbritannien där investeringar har gjorts för att upprätthålla vår starka servicenivå, investeringar i kvalitetsarbetet för att säkerställa efterlevnad av de alltmer komplexa regelverken, forskning och utveckling för vårt pågående CIPN-arbete och andra projekt, vår inköpsavdelning där vi fortsätter att stärka vår leveranskedja, samt givetvis vårt arbete i USA. Vårt starka team i USA har utökats med 5 nyanställda, inklusive field managers samt personal inom marknadstillgänglighet och kostnadsersättning. För att möta den ökade efterfrågan har vi investerat i ytterligare tre personer till vår produktionsanläggning, och även för att utöka vår testkapacitet. Bolagets kostnader har nu stabiliserats och vi planerar inte att genomföra några större rekryteringskampanjer under en period.

Även om det var en besvikelse att bolagets nya affärsmodell inte har införts så snabbt som förväntat var det mycket glädjande att kunna meddela att USAs största cancercenter har undertecknat ett avtal med Paxman för att gå över till denna nya modell, och kort därefter följde ytterligare ett stort akademiskt center i North Carolina efter. Det betyder att fler än 15 sjukhus kommer att implementera den nya affärsmodellen, och ytterligare ett sjukhus genomför för närvarande ett pilotprojekt. Även om vi har begränsat med data att dela med oss av för tillfället kan vi

meddela att vi ser positiva utfall efter utredningar om kostnadstäckning. Den information som är av störst vikt är dock den som handlar om anspråken från hälsovårdsleverantörerna. Vi hoppas ha kunna dela med oss av mer information om detta i nästa kvartalsrapport. När vi har tydligare data från utfallen är vi övertygade om att fler organisationer kommer att implementera den nya modellen.

The European Medical Device Regulation (MDR) är ett nytt regelverk med syfte att reglera produktion och distribution av medicintekniska produkter i Europa. Det är därför obligatoriskt för medicintekniska företag som vill sälja sina produkter på den europeiska marknaden att följa detta regelverk. Paxman har genomgått en MDR QMS-revision med godkänt resultat samt en positiv rekommendation för MDR-certifiering. Detta är en mycket viktig milstolpe på vår väg mot att uppnå efterlevnad av MDR-regelverket. Vi befinner oss fortfarande under teknisk granskning, vilket är det sista steget, och bör vara klar i slutet av året.

Vårt CIPN-projekt fortsätter att utvecklas starkt. En pilotstudie har genomförts med 3 friska frivilliga och 15 cancerpatienter vid National University Hospital, Singapore, med syfte att bedöma säkerhet, tolerabilitet och tidig klinisk effekt av Paxman Limb Cryocompression System (PLCS). Resultaten från pilotstudien har varit positiva – patienterna har rapporterat att PLCS är effektivt när det gäller att förhindra cellgiftsinducerad perifer neuropati, och det har inte krävts några minskningar av cellgiftsdosen på grund av uppkomst av CIPN hos någon av de 15 cancerpatienterna. Framöver kommer studien att gå in i en andra fas med rekrytering av ett större antal patienter som förberedelse inför arbetet med att

erhålla marknadsgodkännande för PLCS i Singapore.

Paxman arbetar även med att färdigställa sin planering inför kliniska provningar i USA för sitt CIPN-projekt i form av en stor randomiserad klinisk studie med partnerfinansiering.

Den 15 juli 2022 föreslog Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) i USA Medicare-ersättningsnivåer för öppenvård och ASC-tjänster (Ambulatory Surgical Center). Föreslagna beslut för Hospital Outpatient Prospective Payment System (OPPS) och ASC Payment System under kalenderåret 2023 publiceras årligen och har en 60-dagarsperiod för kommentarer, vilken avslutas den 13 september 2022. Det slutliga beslutet publiceras i början av november. Det föreslagna beslutet inkluderar ersättning för skalpkylning som främjar konsekvent användning av CPT-kod och APC-nivån för skalpkylning som föreslogs och därefter ingick i det slutliga OPPS-beslutet för 2022. Detta föreslagna beslut kommer förhoppningsvis att inkluderas i det slutliga beslutet, vilket publiceras i början av november 2022 och gäller under kalenderåret 2023.

Med en stark likviditet och orderbok, samt numera stabiliserade kostnader och ett positivt EBITDA, är bolaget i en mycket bra position för att upprätthålla sitt positiva driv under resten av året och 2023. Med den nya affärsmodellen som lanserats är vi dessutom redo att se avkastning på våra investeringar i USA.

Slutligen vill jag tacka hela Paxman-teamet för ert fortsatt dedikerade arbete att nå bolagets vision, samt våra investerare för ert förtroende under dessa tider med turbulens på finansmarknaden.

Med en stark likviditet och orderbok, samt numera stabiliserade kostnader och ett positivt EBITDA, är bolaget i en mycket bra position för att upprätthålla sitt positiva driv under resten av året och 2023.

Huddersfield i augusti 2022,
Richard Paxman, VD
Paxman AB (publ)



NORDAMERIKA

Den genomsnittliga patientanvändningen uppgick till 25,7 TUSD per dag för Q2 2022, jämfört med 23,4 TUSD per dag för Q1 2022 och 20,5 TUSD per dag för Q2 2021. 39 system installerades på 22 platser under kvartalet, vilket innebär att Paxmans skalpkylning nu används på sammanlagt 425 platser i 41 delstater. Bolaget fortsatte att expandera med nya platser för Dana Faber, Lifespan Cancer Institute och Texas Oncology. Dessutom introducerades skalpkylning i Nebraska. Orderboken inkluderar nu 71 system till USA, och dessa inkluderar såväl ytterligare system till befintliga etableringar som system till nya etableringar. Den nya affärsmodellen, som blev tillgänglig för användning av kunder i början av maj, har nu kommit i gång på 8 platser. USAs största cancercenter i Texas kommer att införa modellen i augusti, och detsamma gäller med ett stort akademiskt cancercenter i North Carolina och St Louis. Data gällande anspråk och överklaganden kommer att vara mycket viktiga för att kunna övervaka och utvärdera utfallet under de kommande månaderna.

Pilotsatsningen i Kanada utökas med platser som Princess Margaret Hospital, Mount Sinai, Sunnybrook och Markham Stouffville. Ytterligare platser förväntas tillkomma i Toronto under Q3/Q4, samt även en alternativ modell för ad hoc-försäljning i de fall där modellen med betalning per användning inte är ekonomiskt hållbar. Investeringen har nu nått break-even, vilket ökar de totala återkommande intäkterna för bolaget.

Marknadsutveckling



INTERNATIONELLA MARKNADER

Som tidigare beskrivits medförde vissa problem i leveranskedjan en trög start på året. Bolaget hade dock hanterat en del av dessa problem i mitten av Q2, vilket gjorde det möjligt att öka tillverkningen för att möta den växande efterfrågan. Total såldes och installerades 141 system under Q2 2022 jämfört med 99 stycken under Q1 2022. Brasilien, Indien och Storbritannien var ledande räknat utifrån antalet beställda system.

Bolaget har fortfarande en stark orderbok som inkluderar 214 system varav 71 till USA. Viktiga marknader för Q3 inkluderar Australien, Brasilien, Italien, Japan, Nederländerna och Storbritannien. När det gäller Japan är det viktigt att notera att bolaget, utöver beställda system, även erhåller intäkter för försäljning av kylhåttor. Bolagets löpande intäkter nådde 18 Mkr för Q2 2022, jämfört med 16,6 Mkr för Q1 2022 och 11,9 Mkr för Q2 2021. Paxman fortsätter att fokusera på denna tillväxt där det är möjligt.

Indien fortsätter vara ett stort fokus för bolaget. Försäljningen är minimal i nuläget, men efter att en delegation av ledare från den privata onkologisektorn i Indien träffat VD Richard Paxman i Storbritannien hålls nu mer engagerade samtal för att förbättra denna möjlighet och dra fördel av den växande onkologimarknaden i Indien, vilket förhoppningsvis kommer förbättra tillgången för fler patienter.

Den pågående konflikten i Ukraina såväl som den potentiella oron i Taiwan ger inte upphov till någon omedelbar betydande effekt på affärsverksamheten. Dock fortsätter indirekta effekter att skapa inflations- och leverantörskedjerelaterade utmaningar. Baserat på bolagets starka operativa team anses dessa vara hanterbara och planer finns för att motverka effekter där detta är möjligt. Situationen övervakas kontinuerligt av bolagets VD och ledningsgruppen, och vi åtföljer alla statliga sanktioner.

Globala konferenser under perioden

04. 02

Infinite Strength - An Evening in Pink

- Madison Beach Hotel, CT
- På plats

04. 06-07

AFSOS - Référentiels en Soins Oncologiques de Support

- On-line
- Virtuellt

04. 09

Midwest Womens Cancer Conference

- Kansas City, MO
- Hybrid

04. 27-05. 01

ONS

- Anaheim, CA
- På plats

05. 05

Scalp Cooling Summit

- On-line
- Virtuellt

05. 13

Sanford Health Cancer Symposium

- Sioux Falls, SD
- På plats

05. 20

Art Bra Austin - Breast Cancer Resource Center of Texas

- JW Marriott, Austin
- På plats

05. 24-25

Oncology Professional Care

- ExCel, London
- På plats

06. 03-07

ASCO 2022

- McCormick Place, Chicago
- Hybrid

06. 24

Foundation4Love Gala (supporting New England Cancer Specialists)

- Kennebunkport, ME

06. 23-25

MASCC

- Westin Harbour Castle, Toronto
- På plats

06. 24-26

Best of ASCO

- Indien
- På plats

06. 30-07. 02

Deutsche Gesellschaft für Senologie

- Stuttgart
- På plats

Globala konferenser efter periodens slut

07. 23-24

ASCO Direct Highlights,
Philadelphia

- Philadelphia
- På plats

08. 12

Metro Omaha Chapter ONS

- Omaha, Nebraska
- Hybrid

09. 02-03

ITQAN - Annual Breast
Cancer Conference

- Qatar
- Hybrid

09. 02-03

Suomen Onkologiayhdistys
(Oncology Days 2022)

- Helsinki
- På plats

09. 09-13

ESMO

- Paris, France
- På plats

09. 15

Leslie's Week -
Stage4change

- Pompton Plains, NJ
- Gala

09. 14-17

BC3 Conference (Medstar
Georgetown Uni Hosp)

- Renaissance Hotel,
Downtown Washington DC
- På plats

09. 18

Everyday Amazing Race (formerly
Hope Walks) Mass General &
Newton Wellesley Event

- Boston Esplanade
- På plats

09. 23

Henry Ford Multi Disc Breast
Oncology Symposium

- Edsel and Eleanor Ford
House, Grosse Pointe
Shores, MI 48236
- På plats

09. 24-25

Evolution (THC)

- Boston Westin Waterfront
- Hybrid



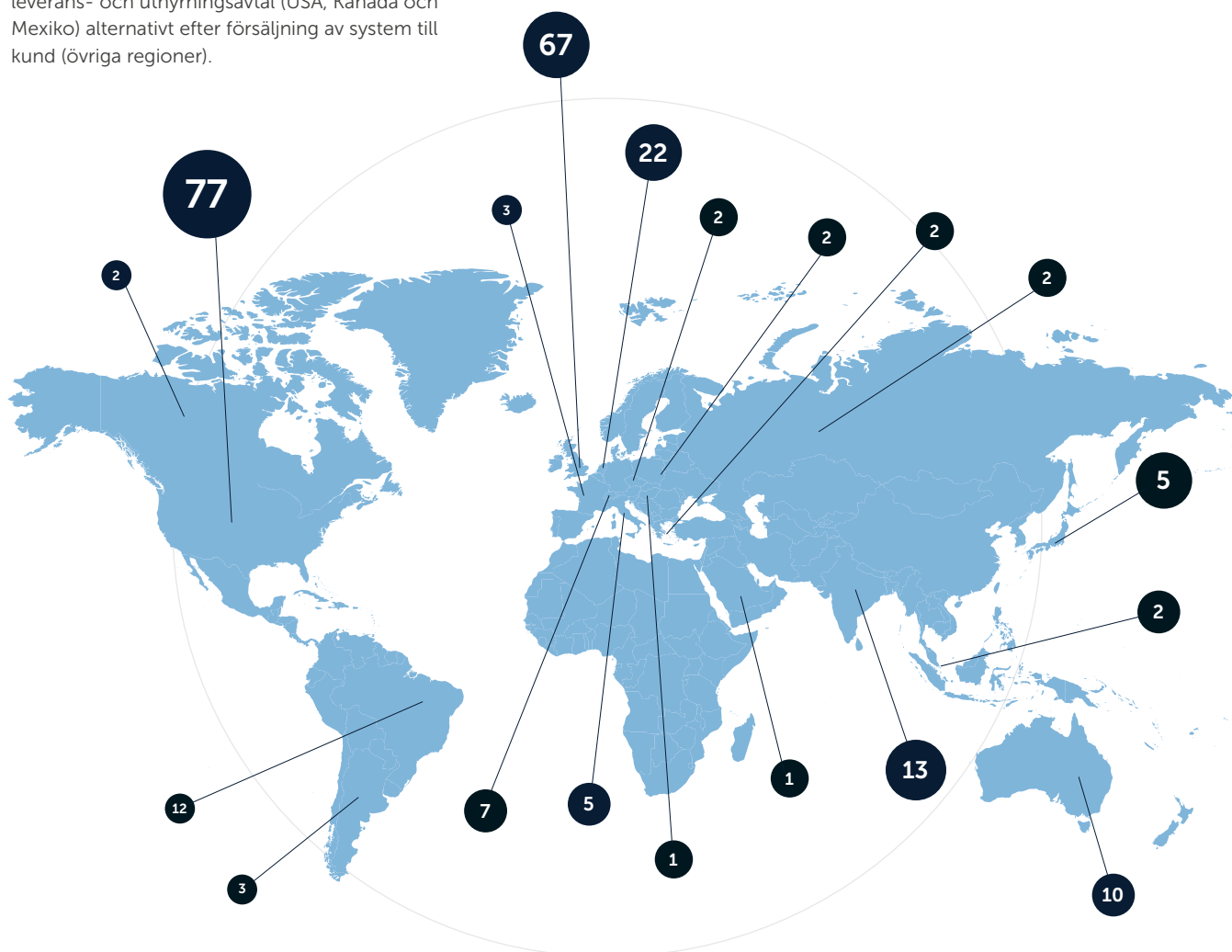
2022 ASCO[®]
ANNUAL MEETING

ADVANCING
THROUGH INNOVATION



Antal installerade system under perioden januari–juni 2022

Systemen installeras hos kund efter tecknande av leverans- och uthyrningsavtal (USA, Kanada och Mexiko) alternativt efter försäljning av system till kund (övriga regioner).



Argentina	3	Polen	4
Australien	10	Ryssland	2
Brasilien	12	Saudiarabien	1
Frankrike	3	Schweiz	7
Grekland	2	Singapore	2
Indien	13	Storbritannien	67
Italien	5	Tjeckien	2
Japan	5	Ungern	1
Kanada	2	USA	77
Nederländerna	22		

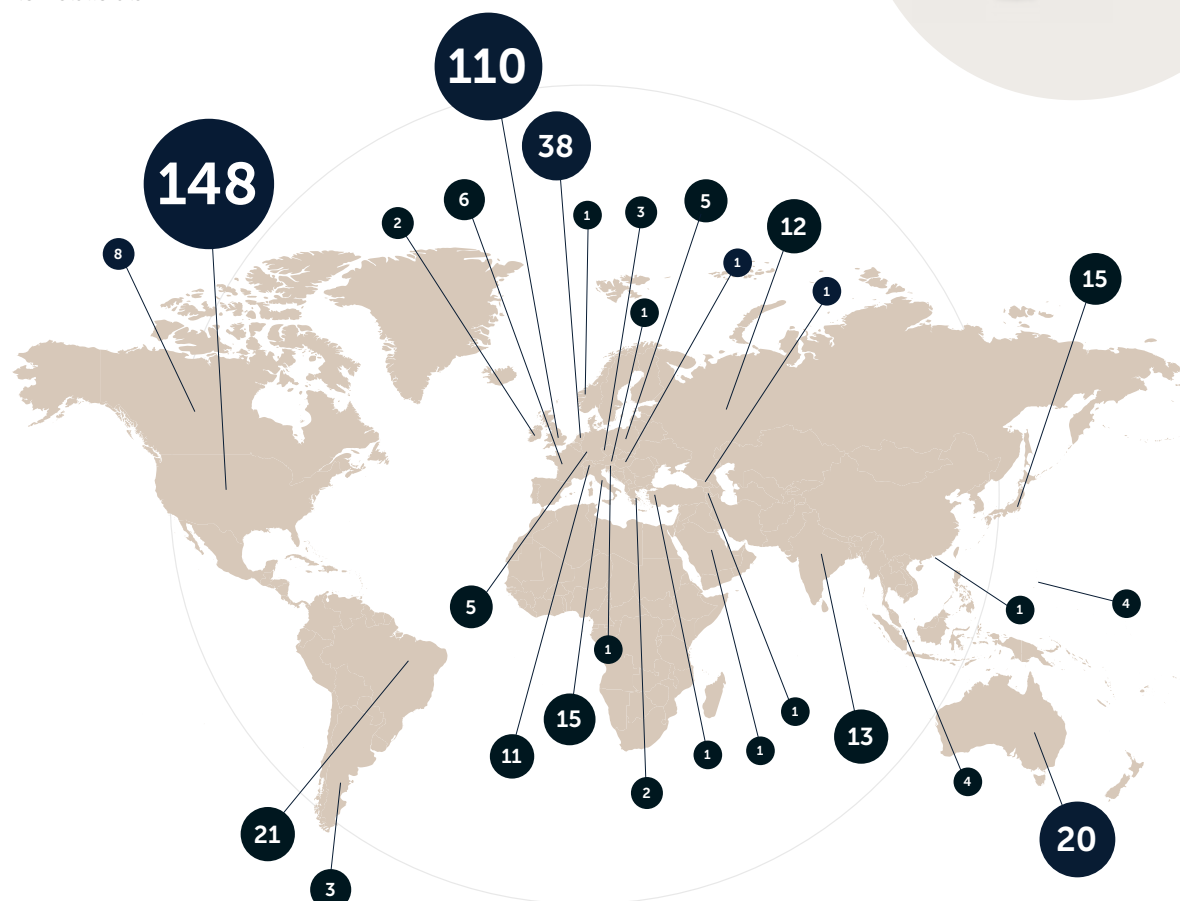
Totalt antal system: 240



Antal installerade system januari–juni 2022

plus bekräftade order hittills under 2022

Totalsiffra för verksamheten hittills under 2022 (till och med den 18 augusti). Inkluderar antalet installerade system samt de order som ännu inte installerats.



Argentina	3	Italien	15	Singapore	4
Armenien	1	Japan	15	Slovenien	1
Australien	20	Kanada	8	Storbritannien	110
Brasilien	21	Nederländerna	38	Tjeckien	3
Frankrike	6	Nordmarianerna	4	Turkiet	1
Georgien	1	Norge	1	Tyskland	5
Grekland	2	Polen	5	Ungern	1
Hong Kong	1	Ryssland	12	USA	148
Indien	13	Saudi Arabien	1	Österrike	1
Irland	2	Schweiz	11		

Totalt antal system: 454

Kommentarer till delårsrapporten

Omsättning och resultat

Nettoomsättningen för Q2 2022 uppgick till 35,9 Mkr jämfört med 22,8 Mkr Q2 2021 vilket motsvarar en ökning om 58%. Omsättningen i USA steg med 21% jämfört med samma period föregående år. Bolaget märker fortfarande av effekter relaterade till förseningar i leveranskedjan, men åtgärder har vidtagits och pågår för att förstärka leveranskedjan och därmed reducera denna riskfaktor framöver.

För det andra kvartalet levererade bolaget ett positivt EBITDA om 336 Tkr jämfört med -479 Tkr för samma period förra året. Detta beror på stora investeringar under perioden relaterade till den nya affärsmodellen, forskning och utveckling, utställningar, personal, kostnadsersättning samt investeringar i bolagets arbetsmiljö, vilket kan ses i ökningen av de externa kostnaderna. Det är även värt att notera att inflationen har lett till ökade kostnader.

Rörelseresultatet visar på en förlust om -3,9 Mkr för årets andra kvartal. Precis som för föregående perioder påverkas rörelseresultatet av avskrivningar som en konsekvens av betydande investeringar i USA där skalpkylningssystemen redovisas som anläggningstillgångar i koncernens balansräkning med 32 Mkr.

I de finansiella kostnaderna ingår en valutavinst om 4,7 Mkr för 2022, jämfört med en förlust om -1,2 Mkr under Q2 2021.

Inga transaktioner med närstående har skett under rapporteringsperioden.

Kassaflöde

Under slutet av kvartalet ökade tillväxten och ledde till ett positivt operativt kassaflöde om 9,2 Mkr.

Finansiell ställning

Koncernens totala skulder minskade till 45,6 (58,9) Mkr per den 30 juni 2022, varav 13,7 (38,8) Mkr är räntebärande och resterande 31,9 Mkr utgör rörelseskulder. De räntebärande skulderna kommer att fortsätta att minska.

Koncernens tillgängliga kassa ökade till 56,8 Mkr från 35 Mkr i Q2 2021.

Anställda

Per den 30 juni 2022 hade Paxman-koncernen totalt 73 anställda, varav 1 i Paxman AB, 61 i Paxman Coolers Limited och 11 i Paxman US. Inc. Vid samma tidpunkt föregående år hade koncernen totalt 59 anställda, varav 1 i Paxman AB, 51 i Paxman Coolers Limited och 7 i Paxman US. Inc.



FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören för Paxman AB (publ) försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av koncernens verksamhet, ställning och resultat.

Karlshamn den 24 augusti 2022

Paxman AB (publ)

Moderbolaget

Paxman AB (publ) är moderbolag i Paxman-koncernen. Verksamheten omfattar försäljning i Skandinavien, koncernledning och koncerngemensamma funktioner som treasury, juridik och IR-kommunikation. Moderbolaget har sitt säte i Karlshamn, Sverige.

Redovisningsprinciper

Paxman AB (publ) upprättar sina räkenskaper i enlighet med BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3), vilket därmed även är de principer, beräkningsmetoder och bedömningar som tillämpats på koncernens årsredovisning.

Principerna har inte ändrats sedan årsredovisningen publicerades. Denna delårsrapport har inte granskats av koncernens revisorer.

Per-Anders Johansson	Styrelsens ordförande
Maria Bech	Styrelseledamot
Robert Kelly	Styrelseledamot
Björn Littorin	Styrelseledamot
Glenn Paxman	Styrelseledamot
Richard Paxman	Styrelseledamot och verkställande direktör

För ytterligare information, kontakta **Richard Paxman, VD, PAXMAN AB (publ)**

Tel +44 7968 020641

richard@paxmanscalpcooling.com

Denna information är sådan information som Paxman AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU's marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades genom ovanstående kontaktpersons försorg för offentliggörande den 24 augusti 2022.

Koncernens resultaträkning i sammandrag

Tkr	Apr–jun 2022	Apr–jun 2021	Jan–jun 2022	Jan–jun 2021	Jan–dec 2021
Nettoomsättning	35 893	22 758	63 837	43 615	96 202
Aktiverat arbete för egen räkning	2 653	2 586	4 361	4 635	8 506
Summa rörelsens intäkter	38 546	25 344	68 198	48 250	104 708
Råvaror och förnödenheter	-14 314	-10 761	-25 634	-19 002	-40 190
Övriga externa kostnader	-11 776	-7 538	-22 644	-14 794	-29 083
Personalkostnader	-12 120	-7 524	-22 467	-14 524	-32 553
Summa rörelsens kostnader	-38 210	-25 823	-70 745	-48 320	-101 826
EBITDA	336	-479	-2 547	-70	2 882
Avskrivningar	-4 221	-3 340	-8 231	-6 099	-13 469
Rörelseresultat	-3 885	-3 819	-10 778	-6 169	-10 587
Finansiellt netto	4 514	-1 585	5 217	37	-2 083
Resultat efter finansnetto	629	-5 404	-5 561	-6 132	-12 670
Skatt	-29	-65	-45	-65	-106
Periodens nettoresultat	600	-5 469	-5 606	-6 197	-12 776

Koncernens balansräkning i sammandrag

Tkr	Apr–jun 2022	Apr–jun 2021	Jan–dec 2021
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	18 529	13 797	16 364
Materiella anläggningstillgångar	43 254	33 147	35 886
Finansiella anläggningstillgångar	7 265	6 056	6 426
Summa anläggningstillgångar	69 048	53 000	58 676
Varulager och pågående arbeten	19 369	14 847	18 111
Rörelsefordringar	21 111	17 237	17 288
Likvida medel	56 848	34 993	72 266
Summa omsättningstillgångar	97 328	67 077	107 665
Summa tillgångar	166 376	120 077	166 341
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	119 745	60 429	125 755
Summa eget kapital	119 745	60 429	125 755
Avsättningar för skatter	958	710	939
Summa avsättningar	958	710	939
Skulder till kreditinstitut	5 069	26 887	5 826
Summa långfristiga skulder	5 069	26 887	5 826
Skulder till kreditinstitut	8 652	11 927	11 328
Leverantörsskulder	19 611	13 750	16 506
Övriga kortfristiga skulder	12 341	6 374	5 987
Summa kortfristiga skulder	40 604	32 051	33 821
Summa eget kapital och skulder	166 376	120 077	166 341

Koncernens kassaflödesanalyser i sammandrag

Tkr	Apr–jun 2022	Apr–jun 2021	Jan–jun 2022	Jan–jun 2021	Jan–dec 2021
Kassaflöde från den löpande verksamheten	9 212	-2 070	5 782	-6 607	-4 792
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-12 338	-4 694	-17 765	-11 121	-23 796
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-1 999	2 101	-3 434	49 144	97 277
Periodens kassaflöde	-5 125	-4 663	-15 417	31 416	68 689
Likvida medel vid periodens början	61 974	39 656	72 266	3 577	3 577
Likvida medel vid periodens slut	56 848	34 993	56 848	34 993	72 266

Förändringar av koncernens eget kapital

Tkr	Apr–jun 2022	Apr–jun 2021	Jan–dec 2021
Ingående balans per 1 januari	125 755	10 889	10 889
Genomförd nyemission	-	58 560	135 560
Emissionskostnader	-	-2 928	-7 206
Förändring av omräkningsdifferens avseende dotterbolag	-640	-131	-1 184
Aktierelaterade ersättningar som reglerats med egetkapitalinstrument	236	236	472
Periodens resultat	-5 606	-6 197	-12 776
Utgående balans per balansdagen	119 745	60 429	125 755

Nyckeltal

Tkr	Apr–jun 2022	Apr–jun 2021	Jan–jun 2022	Jan–jun 2021	Jan–dec 2021
Rörelsemarginal, %	Neg	Neg	Neg	Neg	Neg
EBITDA, Tkr	336	-479	-2 547	-70	2 882
Soliditet, %	72,0%	50,3%	72,0%	50,3%	75,6%
Nettokassa, Tkr	43 127	-3 821	43 127	-3 821	55 112
Börsvärde vid periodens slut, Tkr	872 674	947 553	872 674	947 553	1 235 813

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Tkr	Apr–jun 2022	Apr–jun 2021	Jan–jun 2022	Jan–jun 2021	Jan–dec 2021
Nettoomsättning	714	-	736	-	219
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	25
Summa rörelseintäkter	714	-	736	-	244
Råvaror och förnödenheter	-271	-	-280	-	-
Övriga externa kostnader	-935	-944	-1 871	-1 975	-3 526
Personalkostnader	-257	-159	-529	-247	-890
Summa rörelsens kostnader	-1 463	-1 103	-2 680	-2 222	-4 416
EBITDA	-749	-1 103	-1 944	-2 222	-4 172
Avskrivningar	-6	-	-6	-	-8
Rörelseresultat	-755	-1 103	-1 950	-2 222	-4 180
Finansnetto	280	-117	534	-415	-496
Resultat efter finansnetto	-475	-1 220	-1 416	-2 637	-4 676
Skatt	-	-	-	-	-
Periodens nettoresultat	-475	-1 220	-1 416	-2 637	-4 676

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Tkr	Apr–jun 2022	Apr–jun 2021	Jan–dec 2021
Tillgångar			
Materiella anläggningstillgångar	50	-	62
Aktier i koncernföretag	26 937	26 465	26 701
Summa anläggningstillgångar	26 987	26 465	26 763
Fordringar på koncernföretag	81 211	53 233	67 677
Övriga kortfristiga fordringar	1 550	1 017	1 151
Likvida medel	53 656	32 526	69 419
Summa omsättningstillgångar	136 417	86 776	138 247
Summa tillgångar	163 404	113 241	165 010
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	162 645	92 907	163 825
Summa eget kapital	162 645	92 907	163 825
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	-	19 667	-
Summa långfristiga skulder	-	19 667	-
Skulder till kreditinstitut	-	-	-
Övriga kortfristiga skulder	310	597	404
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	449	70	781
Summa kortfristiga skulder	759	667	1 185
Summa eget kapital och skulder	163 404	113 241	165 010

Data per aktie

	Apr–jun 2022	Apr–jun 2021	Jan–jun 2022	Jan–jun 2021	Jan–dec 2021
Resultat per aktie, kr ¹⁾	0,03	-0,31	-0,29	-0,36	-0,73
Resultat per aktie vid full utspädning, kr ²⁾	0,03	-0,31	-0,29	-0,36	-0,73
Eget kapital per aktie, kr ¹⁾	6,30	3,43	6,30	3,43	6,61
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr ¹⁾	0,48	-0,12	0,30	-0,38	-0,27
Börskurs vid periodens slut, kr	45,9	53,8	45,9	53,8	65,0
Antal aktier vid periodens slut, st	19 012 500	17 612 500	19 012 500	17 612 500	19 012 500
Antal aktier vid periodens slut vid full utspädning, st ²⁾	19 080 978	17 680 978	19 080 978	17 680 978	19 080 978
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden, st	19 012 500	17 612 500	19 012 500	17 212 500	17 470 833
Vägt genomsnittligt antal aktier under perioden vid full utspädning, st ²⁾	19 080 978	17 680 978	19 080 978	17 280 978	17 539 311

1) Resultat respektive kassaflöde är beräknat på genomsnittligt antal aktier under perioden. Eget kapital per aktie baseras på antalet utestående aktier vid periodens slut.

2) Per den 30 juni 2022 hade bolaget ett utestående optionsprogram, riktat till anställda vid dotterbolaget Paxman Coolers Ltd i Huddersfield. Beslut om utgivande av teckningsoptioner fattades vid årsstämman den 23 maj 2019, och optionerna emitterades omgående därefter. Totalt har 68 478 teckningsoptioner emitterats, med åtföljande rätt att teckna högst 68 478 nya aktier i bolaget.

Optionerna ger innehavarna rätt att teckna aktier från och med juni 2020 och fram till och med juni 2029, till en teckningskurs om 65,37 kr per aktie. Vid fullt utnyttjande uppgår utspädningseffekten till 0,4 % av det totala antalet aktier i bolaget. Teckningsoptionerna har emitterats vederlagsfritt och förmånen har därmed, enligt gällande redovisningsprinciper, värderats till marknadsvärde. Totalt har Paxman Coolers Ltd's personalkostnader belastats med 1,4 Mkr över tre år (utan någon kassaflödeseffekt) med sista justeringsdatum 2022-06-30.

ÖVRIG INFORMATION

Paxman - verksamhetsbeskrivning

Paxman utvecklar och erbjuder Paxman Scalp Cooling System, ett marknadsledande skalpkylningssystem för att motverka håravfall i samband med cellgiftsbehandling.

Systemet används idag vid ett stort antal cancercenter och sjukhus i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien samt Oceanien, och fler tillkommer löpande. Bolaget utvecklar även en medicinsk kylnings- och kompressionsprodukt för att motverka nervskador i händer och fötter i samband med cellgiftsbehandling (CIPN).

Bolaget grundades som ett familjeföretag av Glenn Paxman efter att hans fru Sue Paxman drabbats av håravfall i samband med cellgiftsbehandling. Glenn insåg att det fanns brister i de befintliga metoderna för skalpkylning och utvecklade ett vätskebaserat system tillsammans med sin bror.

Idag är Glenn och Sues son Richard Paxman VD för Paxman, och dottern Claire Paxman innehar posten som bolagets Brand Ambassador & Director of Global Training. Deras förståelse för hur viktigt det är för cancerpatienter att få behålla håret, och därmed en viss kontroll över sitt dagliga liv, genomsyrar hela Paxmans verksamhet. Bolagets vision är att göra skalpkylning tillgängligt för alla cellgiftspatienter i hela världen.

Paxman har under de senaste årtiondena satsat stort på klinisk forskning och utveckling, och därefter även på en målmedveten global expansion. Bolaget har genomfört flertalet framgångsrika kliniska studier tillsammans med ledande kliniker och cancercenter över hela världen, inklusive världens första randomiserade multicenterstudie med ett skalpkylningssystem.



Forskning och utveckling

Paxman bedriver ett intensivt forsknings- och utvecklingsarbete för att hela tiden fortsätta att förfina skalpkylningssystemets effektivitet och användarvänlighet. Sedan början av 2019 utvecklas även en portabel kompressions- och kylningsprodukt för att motverka den närliggande indikationen cellgiftsinducerad neuropati (CIPN) som orsakar nervskador i händer och fötter.

En betydande andel av Paxmans forsknings- och utvecklingsarbete bedrivs i samarbete med ett multidisciplinärt forskarteam vid Huddersfields universitet. Forskarteamet har expertkunskap inom relevanta områden så som biologisk och kemisk forskning kring hårsäckar samt produktutveckling. I februari 2019 formaliserades samarbetet till Paxman Scalp Cooling Centre, världens första multidisciplinära forskningscenter inom skalpkylning. Satsningen innebär att parterna investerar totalt 12 MSEK i likvida medel, personal och andra resurser under de första fem åren. Paxmans investering

under det första året täcktes av ett delvis EU-finansierat anslag om 1,2 MSEK. Under 2021 erhöles ett ytterligare forskningsanslag om 600 000 GBP (7.1 MSEK) till centret.

Paxmans forskningssamarbete med National University Hospital, Singapore (NUH) för utveckling av ett portabelt kylnings- och kompressionssystem som motverkar CIPN fortsatte att uppnå betydande framsteg under 2021. I maj erhöles projektet ett forskningsanslag om 1,57 miljoner SGD från National Research Foundation (NRF) i Singapore. Därefter inleddes en klinisk studie i november tillsammans med National University Hospital, i samarbete med The N.1 Institute for Health, National University of Singapore för att utvärdera systemet med friska frivilliga och cancerpatienter. Denna pilotstudie i Singapore är nu fullrekryterad, och data förväntas bli tillgänglig under Q4 2022. Vi förväntar oss dock att studien kommer att inkludera ytterligare kliniker i Singapore. En större randomiserad fas 3-studie för att utvärdera effektiviteten planeras att genomföras i USA. Data från dessa studier kommer att användas i den regulatoriska dokumentation som behövs för att etablera kylnings och kompressionssystemet som en ny medicinsk produkt, initialt i Singapore, och därefter i USA.

Företagets vision är att göra tekniken tillgänglig för alla cancerpatienter över hela världen.

Kliniska studier och samarbeten

Paxmans skalpkylning utvärderas löpande med olika typer av cellgiftsbehandlingar och patientgrupper för att öka kunskapen och förbättra behandlingseffekten. Nedan presenteras några av de studier som var aktiva under perioden eller vars resultat publicerades under 2021.

Stor öppen randomiserad bröstcancerstudie i Sydkorea

En stor öppen, randomiserad kontrollerad studie av Paxmans PSCS-system i samband med cellgiftsinducerat håravfall hos bröstcancerpatienter inleddes i Sydkorea under december 2020. Studien kommer att undersöka patienter inom åldersgruppen 20-69 år som nyligen diagnosticerats med kategori I-III-bröstcancer. Patienterna kommer att erhålla adriamycin och/eller taxaner som en neoadjuvant eller adjuvant behandling.

Paxman och bolagets partner TPC (en del av Nokwon-koncernen) kommer att fortsätta sitt nära samarbete med studiens försöksledare Jin Seok Ahn, MD, PhD och dess medförsöksledare Juhee Cho, PhD vid ansetta Samsung Medical Center under studieperioden. Patientrekryteringen påbörjades i november 2020. Data från studien förväntas kunna publiceras i början av 2023.

Studiens primära målsättning är att visa att PSCS-systemet kan reducera permanent cellgiftsinducerat håravfall hos kvinnor med bröstcancer som genomgår neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling. Dessutom har studien som sekundär målsättning att visa att PSCS-systemet kan reducera stress till följd av cellgiftsinducerat håravfall samt förbättra livskvaliteten hos kvinnor med bröstcancer som genomgår neoadjuvant eller adjuvant cellgiftsbehandling.

Studie med 100 deltagare i Hongkong

I december 2020 inleddes studien "Alopecia Prevention Scalp Cooling in Chinese Breast Cancer Patients" vid Prince of Wales Hospital, Hong Kong, och den förväntas vara färdigställd i slutet av 2023. Studien har som målsättning att inkludera 100 patienter och mäta resultaten av skalpkylning, självskattning av bibehållet hår, livskvalitet, samt förekomsten av bieffekter i samband med skalpkylningen.

Dessutom fortgår den pågående fristående studien "Scalp Cooling in Gynecologic Cancer Patients" vid University of Hong Kong, Queen Mary Hospital. Denna studie mäter nivåerna av ångest/depression, livskvalitet, förekomst och omfattning av cellgiftsinducerat håravfall, samt förekomst och omfattning av bieffekter. Förväntat slutdatum är i mitten av 2022.

Kliniska studier och samarbeten, forts.

Klinisk studie i Japan visar stark skalpkylningseffekt för asiatiska patienter

I mitten av 2020 publicerades data från en klinisk prospektiv studie vid Shikoku Cancer Center som visade att effekten för asiatiska bröstcancerpatienter är jämförbar med resultat för kaukasiska patienter. Dessa resultat är viktiga då en studie som publicerades under 2019 indikerade svagare data för asiatiska patienter. Artikeln finns tillgänglig online. Studien inkluderade 143 kvinnor med bröstcancer med en genomsnittsålder om 50 år som planerade att genomgå adjuvant cellgiftsbehandling. Studiens primära mål var att utvärdera patienter med nivå 3-håravfall (>50%) samt användning av peruk en månad efter cellgiftsbehandlingen.

Författaren genomförde uppföljningar med dessa patienter och publicerade under 2021 ytterligare data i tidskriften Supportive Care in Cancer i en artikel med namnet 'Prospective study of hair recovery after (neo)adjuvant chemotherapy with scalp cooling in Japanese breast cancer patients (Ohsumi et al 2021)'.

I denna studie utvärderades alla kvinnor under det följande året, och det visade sig att den objektiva håråterväxt var bättre hos SC-gruppen jämfört med kontrollgruppen vid alla tidpunkter. Enligt patientens egen (subjektiva) bedömning var håråterväxten signifikant bättre efter SC vid 4 och 7 månader. Dessutom syntes den objektiva ökningen i återväxtstakten i SC-gruppen både hos de som drabbades av håravfall grad 3 en månad efter behandlingen och de som inte gjorde det, vilket visar att skalpkylning kan minska skador på hårsäckarna även hos patienter som drabbats av håravfall grad 3. Denna teori stöds av det faktum att studien också visade att ihållande håravfall, som definieras som håravfall efter 13 månader, inträffade hos 1,4% av SC-gruppen jämfört med 18,4% av kontrollgruppen.

Första kliniska rapporten om skalpkylning i Argentina

Xeikon DIAGNO SA, Paxmans distributionspartner i Argentina, har arbetat nära tillsammans med erkända The Sanatorio Parque, Rosario, i provinsen Santa Fe för att ta fram den första kliniska datarapporten om skalpkylning i Argentina, som nu är publicerad.

Det övergripande resultatet för motverkande av cellgiftsinducerat håravfall var 78 % i den analyserade populationen, varav 90 % erhöll taxaner, 71 % erhöll antracyklin-taxaner och nästan 61 % erhöll taxaner-platinum och mer frekventa doser av antracyklin-taxaner. De vanligaste bieffekterna var huvudvärk och frossa, och inga allvarliga bieffekter rapporterades. 11,4 % av patienterna avbröt skalpkylningsprogrammet på grund av intolerans.

Första skalpkylningsstudien med icke-cancerpatienter med barn och unga

I februari 2021 meddelade Paxman att "Pilot Study of Cold Cap Therapy for Prevention of Hair loss in Pediatric Patients Receiving Chemotherapy for Non-Malignant Indications" blir den första studien då Paxmans skalpkylningssystem används av en patientgrupp som består av barn och unga, samt även den första som undersöker skalpkylning som en behandling för att motverka håravfall hos patienter som genomgår cellgiftsbehandling för icke-maligna indikationer. Höga doser av cellgiftsbehandling och efterföljande hematopoetisk stamcellstransplantation har kopplats samman med permanent cellgiftsinducerat håravfall. Incidensen för permanent håravfall uppgår till mellan 0,9 % och 43 % i patientgrupper med vuxna och 24 % i patientgrupper med barn och unga.

Studiens primära målsättning är att utvärdera säkerheten och genomförbarheten för användning av skalpkylning inom patientgrupper med barn och unga som genomgår cellgiftsbehandling för icke-maligna sjukdomar. Håravfallet hos de patienter som använder sig av skalpkylning under sin cellgiftsbehandling kommer att jämföras med håravfallet hos de patienter som inte använder sig av skalpkylning under sin cellgiftsbehandling. Dessutom kommer incidensen och intensiteten av cellgiftsinducerat håravfall hos de patienter som erhåller cellgiftsbehandling för icke-maligna tillstånd och använder sig av skalpkylning att utvärderas.

Rekrytering av upp till 40 patienter kommer att inledas i mitten av mars, och det förväntade primära slutdatumet är december 2024. Studien förväntas vara helt genomförd i slutet av 2025.

Utvärdering av effekten hos skalpkylning i samband med metastatisk bröstcancer

I november startades en ny prospektiv, kontrollerad pivotal klinisk studie på Dana Farber Cancer Institute för att utvärdera effekten hos Paxman Scalp Cooling System (PSCS) avseende att motverka håravfall hos kvinnor som behandlas för metastatisk bröstcancer med Sacituzumab govitecan (IMMU-132 eller Trodelvy™), trastuzumab deruxtecan (DS-8201a eller Enhertu®), eller Eribulin (Halaven®). 40 deltagare kommer att rekryteras inom varje behandlingsgrupp, och inom varje grupp kommer 20 deltagare att erhålla skalpkylning medan 20 inte erhåller skalpkylning, vilket innebär totalt 120 deltagare. Håravfall och livskvalitet (QOL) kommer att mätas enligt CTCAE-kriterier vid två tillfällen, C3D1 som utgångspunkt och C5D1 som jämförelsepunkt.



Kostnadstäckning och relaterade aktiviteter

Tillsammans med specialiserade konsulter arbetar Paxman intensivt för att påverka både större försäkringsbolag och relevanta beslutande organ. De inkluderar den amerikanska myndigheten AMA, och i oktober 2020 kunde Paxman meddela att AMA kommer att införa en specifik CPT-kod för skalpkylning som var redo att användas i juli 2021. Bolaget var även involverat i aktiviteter för att inkludera skalpkylning i NCCNs nationella riktlinjer för bröstcancerbehandling i USA, vilket uppnåddes i mars 2019. I mars 2020 inkluderade NCCN även skalpkylning i sina riktlinjer för behandling av äggstockscancer, tubarcancer och bukhinnecancer. I början av januari meddelades att AMA utfärdat två separata CPT®-koder för "mekanisk skalpkylning". De båda CPT®-kategori III-koderna 0662T och 0663T trädde i kraft den 1 juli 2021. Dessa framsteg förväntas leda till en snabb och effektiv ökning av antalet patienter som erbjuds tillgång till skalpkylning. Dessutom stödjer Paxman initiativ på delstatsnivå för att införa lagar som gör det obligatoriskt för hälsovårdsplaner att stå för skalpkylningskostnader.

Som Paxman meddelade i ett pressmeddelande den 2 november 2021 har Centers for Medicare & Medicaid Services (CMS) i USA publicerat ett definitivt besked avseende kostnadstäckning för skalpkylning i Medicare CY 2022 Hospital Outpatient Prospective Payment and Ambulatory Surgical

Center Payment Systems and Quality Reporting Programs Final Rule ("HOPPS Final Rule"). I detta definitiva besked meddelade CMS att CPT-koden 0662T för mekanisk skalpkylning flyttas till en högre kostnadstäckningsgrad (Ambulatory Payment Classification) för sjukhus. Från och med 1 januari 2022 kan sjukhus ansöka om ersättning för sina tjänster inom mekanisk skalpkylning en gång per behandlingsperiod med användning av CPT-koden 0662T, och de skall då erhålla kostnadstäckning i enlighet med APC 1520 enligt en taxa om 1 850,50 USD, varav 80 % betalas av Medicare och 20 % av patienten. I maj 2022 lanserade Paxman sin nya affärsmodell i USA. Den nya affärsmodellen är ett viktigt steg i att möjliggöra fakturering med användning av CPT-koder och därmed kostnadsersättning. Bolaget har även lanserat ett nytt program för patientsupport som säkerställer ett erbjudande som gör det möjligt att erbjuda vård i hela USA.

Utöver att främja kostnadstäckning stödjer Paxman även andra initiativ för att finansiera skalpkylning åt patienter som inte har möjlighet att betala själva. Det inkluderar ett nära samarbete med HairToStay, en organisation som bidrar finansiellt till patienter som inte har råd att bekosta sin egen skalpkylning. För att hedra Sue Paxman har parterna startat en separat fond i hennes namn som riktar sig specifikt till mammor med mycket låga inkomster.

Mål och framtidsutsikter

Paxmans långsiktiga mål är att alla patienter som genomgår cellgiftsbehandling ska ha tillgång till skalpkylning, och att Paxman Scalp Cooling System ska vara det självklara förstahandsvalet för cancerpatienter över hela världen.

Bolaget är överlägsen global marknadsledare med över 4 400 sålda och/eller installerade system i Europa, Nord-, Central- och Sydamerika, Asien och Oceanien. Förutom USA är Asien på väg att bli en allt viktigare region för Paxman med Japan som den ledande enskilda marknaden. Paxman erhöll marknadsgodkännande (Shonin) i Japan för användning vid behandling av solida tumörer som bröstcancer i mars 2019, och därefter inleddes omfattande marknadsaktiviteter tillsammans med distributören CMI. 50 system levererades till Japan under 2019, och när coronavirus-situationen är under kontroll bedömer bolaget att det finns goda möjligheter att leverera en fortsatt stark försäljning i Japan under de kommande åren. Utöver Japan är Paxman redan etablerat på fler marknader i Asien som Indien, Malaysia, Singapore och Pakistan, och bolaget har tecknat ett letter of interest med Concord Medical inför en möjlig lansering på den mycket stora kinesiska marknaden.

För att ytterligare öka den globala tillväxttakten fokuserar Paxmans kommersiella strategi för 2022 på att förstärka bolagets försäljningsorganisation, med närvaro på plats samt via såväl nya som etablerade distributionspartners i viktiga regioner inklusive Kina, Indien, Europa och Mellanöstern. För att ge stöd till dessa regionala satsningar utökas även marknadsorganisationen i Storbritannien. Paxman kommer även att fortsätta att driva bolagets strategi för kostnadsersättning i USA, och därmed dra nytta av det nyligen presenterade framsteget i form av CPT kategori III-koder, samt fortsätta investera i sin forsknings- och utvecklingsinsatser.

Paxman kommer även att fortsätta med omställningen från att sälja utrustning till kliniker till den nya affärsmodellen som ger Paxman ersättning för varje behandling. Affärsmodellen är implementerad fullt ut i USA, och en liknande modell används i Mexiko i samarbete med licenspartnern Teva samt i Kanada. En modifierad variant används i Japan där bolaget säljer skalpkylningssystem till distributören samt erhåller ersättning för varje såld personlig kylhatta. Denna modell införs även gradvis på fler marknader i takt med att bolaget kan börja erbjuda sin senaste PSCS-modell.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Information om aktuella risker och osäkerhetsfaktorer, samt bolagets hantering av dessa, finns i årsredovisningen för 2021 på sidorna 51-53.

Aktien

Paxmans aktie är noterad på Nasdaq First North Growth Market sedan den 12 juni 2017. Aktien handlas under beteckningen PAX, med ISIN-kod SE0009806284 och LEI-kod 549300OT2V7Q4IDX8X68. Moderbolagets aktiekapital uppgick den 30 juni 2022 till 19 012 500 kr fördelat mellan lika många aktier. Kvotvärdet per aktie är således 1 kr. Varje aktie berättigar till en (1) röst på Paxmans bolagsstämma. Det förekommer inga inskränkningar i rätten att fritt överlåta aktier i Paxman.

Ägarförhållanden

En förteckning över Paxmans tio största aktieägare finns tillgänglig på www.paxman.se och uppdateras vid utgången av varje kvartal. Per den 30 juni 2022 uppgick de 10 största ägarnas innehav till 74,63 % av bolagets

samtliga utgivna aktier. Bolaget hade vid denna tidpunkt totalt 1 192 individuella aktieägare.

Årsstämma 2023

Paxman AB (publ) kommer att hålla nästa årsstämma i Karlshamn onsdagen den 24 maj 2023 klockan 15.00 CEST. Stämman kommer att genomföras i lokaler i nära anslutning till bolagets huvudkontor på NetPort, Östra Piren, Karlshamn.

Valberedning

Paxmans valberedning inför årsstämman 2023 kommer att väljas under hösten 2022 baserat på de 5 största aktieägarna den sista bankdagen i september 2022. Inför årstämman 2022 bestod valberedningen av följande tre ledamöter:

- Lene Håkansson, representant för Björn Littorin
- Glenn Paxman, styrelseledamot och majoritetsägare
- Roger Johansson, ordförande i

Valberedningen och representant för CIMON Venture Trust AB

Kontaktuppgifter samt principerna för valberedningens tillsättande och verksamhet finns tillgängliga på www.paxman.se.

Bolaget

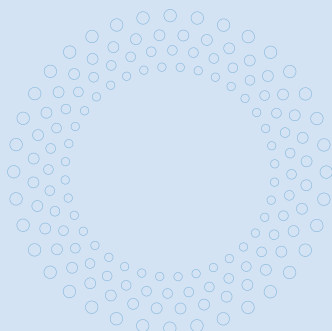
Paxman AB (publ), med organisationsnummer 559079-3898, har sitt säte i Karlshamn, Sverige, med adress Pirgatan 13, SE-374 35 Karlshamn. Produktion och försäljning hanteras inom det engelska dotterbolaget Paxman Coolers Limited, International House, Penistone Road, Fenay Bridge, HD8 0LE Huddersfield, England. Koncernen har även ett dotterbolag i USA: Paxman US, Inc med säte i Houston, Texas. Både Paxman Coolers Limited och Paxman US, Inc är helägda dotterbolag till Paxman Group Limited, som i sin tur är ett helägt dotterbolag till PAXMAN AB (publ).

info@paxmanscalpcooling.com
www.paxmanscalpcooling.com
www.paxman.se
www.coldcap.com

FNCA Sweden AB är bolagets Certified Adviser och nås via info@fnca.se samt 08-528 003 99.

TILLSAMMANS
KAN VI GÖRA
SKILLNAD





INFORMATIONSGIVNING

Delårsrapport juli-september 2022		18 november 2022
Bokslutskommuniké för helåret 2022		24 februari 2023
Delårsrapport januari-mars 2022		24 maj 2023

Paxmans delårsrapporter samt årsredovisningar
finns tillgängliga på www.paxman.se.

Där finns även bolagets nyhetsbrev som publiceras månadsvis.

A dark blue world map is centered in the background of the page. The map shows the outlines of continents and oceans in a slightly lighter shade of blue.

PAXMAN^o
PIONEERS IN SCALP COOLING



paxmanscalpcooling.com

scalpcoolingstudies.com

coldcap.com

paxman.se