
Elekta-ledare presenterar tillbakablick och framtida utveckling för marknaden

STOCKHOLM – Elekta (EKTA-B.ST) kommer att hålla sin Investor Update på företagets globala huvudkontor i Stockholm, där nyckelpersoner i ledningsgruppen – inklusive VD Jonas Bolander och CFO Tobias Hägglov – kommer att presentera Elektas innovativa portfölj, marknadsutveckling och framtida tillväxtmöjligheter.

Evenemanget kommer att belysa aktuella marknadsdynamiker, de starka fundamenten inom strålterapiindustrin samt Elektas färdplan för att nå sina finansiella mål på medellång sikt: att återställa bruttomarginalen till nivåer före pandemin och uppnå en EBIT-marginal på minst 14 %.

Som en del av sitt åtagande för operativ excellens kommer Elekta även att dela resultaten från en proaktiv ordergranskning som syftar till att förbättra kvaliteten i orderstocken, vilket resulterar i förbättrad lönsamhet och förutsägbarhet. Denna granskning resulterade i en annullering till ett värde av 4,9 miljarder SEK, inklusive order som kommer att annulleras efter räkenskapsårets slut 2024/2025. Som ett resultat, och med beaktande av de positiva nettoeffekterna från försäljning och nya order om 1,7 miljarder SEK samt en negativ valutapåverkan om 4,3 miljarder SEK, uppgår det reviderade värdet för orderstocken till 36.9 miljarder SEK.

Habib Nehme, Chief Commercial Officer, och Ardie Ermers, Executive Vice President för Region Americas, kommer att ge en kommersiell uppdatering. De kommer att diskutera det starka marknadsmottagandet av Elektas senaste linjäraccelerator, Evo, i Europa och Asien-Stillahavsregionen, samt företagets konkurrensposition i Nordamerika.

Christopher Busch, President för Linac and Software Solutions, kommer att presentera de senaste tekniska framstegen och möjligheterna inom Elektas linac-portfölj, inklusive Elekta Unity MR-Linac och Elekta Evo integrerade med Elekta ONE Planning-programvaran. Hans presentation kommer att betona den växande betydelsen av adaptiv strålterapi för att förbättra kliniska resultat och operativ effektivitet.

John Lapré, President för Brachy and Neuro Solutions, kommer att diskutera den positiva tekniska och kommersiella utvecklingen inom dessa affärsområden och deras strategiska bidrag till Elektas övergripande prestation.

För att delta – antingen online eller på plats – och för mer information, vänligen registrera dig på: <https://events.elekta.com/Investor-Update>. En inspelning av Investor Update kommer att finnas tillgänglig på Elektas webbplats efter evenemanget.

###

För ytterligare information, var vänlig kontakta:

Mattias Thorsson, Vice President, Head of Corporate Communications

Tel: +46 70 865 8012, e-post: Mattias.Thorsson@elekta.com

Tidszon: CET: Centraleuropeisk tid

Peter Nyquist, Vice President of Investor Relations
Tel: +46 70 575 2906, e-post: peter.nyquist@elekta.com
Tidszon: CET: Centraleuropeisk tid

Om Elekta

Vi på Elekta har ett värdefullt uppdrag, att säkerställa tillgången på bästa möjliga cancervård för varje patient. Som ledande inom precisionsstrålning tar vi fram hållbara, resultatdrivna och kostnadseffektiva lösningar som förbättrar liv och ger hopp till alla som lever med cancer. För att möta nya utmaningar och förändrade patientbehov krävs ett nära samarbete med våra kunder, och det är precis så vi vill ha det. För många av de 4 500 anställda i vårt globala team är arbetet mer än ett arbete. Här finns ett personligt engagemang för att förena vetenskap och kreativitet, och att förändra cancervården på djupet. Vi skapar inte bara teknologi, vi skapar hopp. Elekta har sitt huvudkontor i Stockholm, kontor i mer än 40 länder och är noterat på Nasdaq Stockholm. För mer information besök elekta.com.