

arCell

2023

Årsredovisning



## INNEHÅLLSFÖRTECKNING

### INLEDNING

Om AroCell	3
Höjdpunkter under 2023	4

### VERKSAMHET

Verksamhet	5
Produkter	6
VD-ord	7

God kvalitetskontroll är en förutsättning för framgångsrik försäljning	9
--	---

Gediget användarperspektiv och stort kontaktnät bidrar till effektiv produktutveckling	11
--	----

Framtida diagnostik av urinblåsecancer: Innovation och potential	13
--	----

Marknad och trender	14
---------------------	----

Innovation och partnerskap	16
----------------------------	----

Hållbarhet	17
------------	----

### BOLAGSSTYRNING

Styrelse	18
----------	----

Ledningen	19
-----------	----

### FINANSIELL INFORMATION

Förvaltningsberättelse 2023	21
-----------------------------	----

Information om verksamheten	21
-----------------------------	----

Händelser under 2023	21
----------------------	----

Händelser efter årets slut	21
----------------------------	----

Ekonomisk översikt och övriga upplysningar	22
--	----

Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer	23
---	----

#### Koncernen

Flerårsöversikt	24
-----------------	----

Resultaträkning	25
-----------------	----

Balansräkning	26
---------------	----

Förändring av eget kapital	27
----------------------------	----

Kassaflödesanalys	28
-------------------	----

#### Moderbolaget

Resultaträkning	29
-----------------	----

Balansräkning	30
---------------	----

Noter	31
-------	----

# Om AroCell AB

**AroCell är en svensk diagnostikkoncern med en vision - att förenkla och förbättra monitoreringen av onkologiska och bakteriella sjukdomar. Vår produktportfölj spänner över olika indikationer, från urologiska cancerformer till tyfoidfeber. Vår produktportfölj omfattar flera olika typer av tester, såsom snabbtester, laboratorietester och plattformstester, vilket erbjuder konkreta lösningar för att förbättra patientvården globalt.**

AroCells organisation täcker hela värdekedjan, från forskning och utveckling till tillverkning och marknadsföring. Vi är ett litet företag med stor flexibilitet, samtidigt som vi besitter de egenskaper som ett stort företag har och täcker hela värdekedjan. Det gör att vi kan agera snabbt inom det snabbt växande området för IVD-tester. Detta är avgörande för att vi ska kunna uppfylla vår vision att vara en värdefull och relevant diagnostiskpartner inom onkologisk vård.

Med hjälp av biomarkörer utvecklar vi tester som inte bara är kliniskt användbara utan också ekonomiskt hållbara. Vårt fokus ligger på att erbjuda snabba, icke-invasiva och kostnadseffektiva tester som förbättrar beslutsfattandet för vårdpersonalen och därmed patienternas välbefinnande.

COVID 19-pandemin visade behovet och betydelsen av diagnostik, och vi är stolta över att vara en del av den globala ansträngningen för att förbättra den. Vi tror att den ökade medvetenheten kring diagnostiska tester kommer att förändra förväntningarna både hos vårdpersonal och patienter när det gäller tillgänglighet, hastighet och noggrannhet. I dagens samhälle, ökar andelen äldre människor. När kroniska sjukdomar blir allt vanligare, blir behovet av noggrann diagnostik alltmer avgörande. Diagnostik spelar en nyckelroll i varje skede av patientens resa - från den initiala diagnosen till kontinuerlig övervakning, screening och slutliga prognoser.

Därför har vårt arbete inte bara ett affärsfokus, utan även ett stort patientfokus för att fortsätta utveckla och förbättra våra diagnostiska lösningar. Vi strävar efter att vara en pålitlig partner för vårdpersonal och bidra till att förbättra patientvården på alla nivåer. Hos AroCell tror vi på att vara en del av lösningen för dagens och morgondagens utmaningar inom hälso- och sjukvården.

Vårt mål är att fortsätta skapa värde för våra aktieägare genom att utöka vår närvaro på befintliga marknader, få marknadsgodkännande i nya prioriterade områden och kontinuerligt utveckla nästa generation av IVD-tester. Med vårt engagemang för innovation och högkvalitativ vård strävar vi efter att bli standarden inom onkologisk diagnostik och det självklara valet för vårdgivare över hela världen.

AroCell (AROC) är listat på Nasdaq First North Growth Market. Mer information finns på [arocell.com](https://arocell.com)



# Höjdpunkter under 2023



AroCell inledde året med ett viktigt utvecklingsavtal med ZECEN Biotech, rörande automatiseringen av ytterligare en tumörmarkör, UBC®, på ZECEN Biotechs avancerade plattformar. Detta avtal stärkte inte bara samarbetet mellan de två företagen utan var också ett viktigt steg i AroCells engagemang för att kontinuerligt förbättra diagnostik och cancerbehandling.



Den 1:a februari intensifierade AroCell sin marknadsnärvaro genom att utvidga sitt försäljnings- och distributionsnätverk i Afrika. Ett signifikant steg i denna riktning var undertecknandet av ett distributörsavtal med Sub-Saharan Biomedical P.L.C. för försäljning av TUBEX® TF i Etiopien. Denna expansion markerar AroCells strategiska vilja att göra sina diagnostiska lösningar tillgängliga i nya geografiska områden och därmed bidra till förbättrad hälsa och sjukvårdskvalitet.



Under året fortsatte AroCell göra framsteg inom cancerdiagnostik genom att teckna ytterligare ett avtal med ZECEN Biotech, denna gång för utvecklingen av företagets tredje tumörmarkörprodukt, TK 210 ELISA, på ZECEN Biotechs automatiserade plattformar. Detta samarbete markerade en viktig milstolpe för AroCell, i sin strävan att diversifiera produktutbudet och därigenom bidra till en mer heltäckande cancerdiagnostik.



Under det senaste året har AroCells stärkt sin position inom cancerdiagnostik genom betydande forskningsresultat som publicerats i ledande tidskrifter som "Cancers" och "International Journal of Molecular Sciences". En studie visade att användningen av AroCell TK 210 ELISA, i kombination med traditionella biomarkörer, avsevärt förbättrar den tidiga upptäckten av äggstockscancer. En annan artikel presenterade en ny kombination av biomarkörer, TK1 och PSA, för bättre prognos av överlevnadstid, vilket kan vara ett viktigt verktyg för fortsatt behandling. Slutligen visade ytterligare en studie att UBC® Rapid är ett effektivt verktyg för diagnos och övervakning av urinblåsecancer.

# Verksamhet

AroCell arbetar med att utveckla och marknadsföra diagnostiska tester för sjukvården. Koncernen har en bred produktportfölj av olika tester som används av kliniker och sjukhus för att säkerställa bästa möjliga diagnostik och behandling för patienterna. Genom analys av ett enkelt blod- eller urinprov möjliggör bolagets tester säkrare och mer kostnadseffektiv vård, vilket även ökar patientnyttan. AroCells produktportfölj omfattar diagnostiska tester inom områdena bakteriologi och onkologi.

## Bakteriologi

Inom området bakteriologi har AroCell ett bakteriologiskt snabbtest, TUBEX® TF, för enkel och säker diagnos av tyfoidfeber. Tyfoidfeber är en vatten- och livsmedelsburen infektionssjukdom som kan vara dödlig om den inte diagnostiseras och behandlas korrekt. Enligt Världshälsoorganisationen (WHO) diagnostiseras 11–20 miljoner nya fall av tyfoidfeber årligen, varav mellan 128 000–161 000 resulterar i dödsfall, främst bland barn. Sjukdomen orsakar hög feber, influensaliknande symtom och svåra diarréer som är potentiellt livshotande om de inte behandlas korrekt. På grund av de ospecifika symptomen för tyfoidfeber kan patienten felaktigt diagnostiseras med malaria, denguefeber eller lunginflammation och därmed få fel medicinering. Rätt diagnos minskar även risken för överanvändning av antibiotika, vilket i sin tur minskar risken för antibiotikaresistens. Antibiotikaresistens är ett växande globalt problem, vilket ytterligare understryker behovet av snabb och säker diagnostik.

## Onkologi

AroCells produkter inom onkologi är baserade på detektion av två biomarkörer, TK1 och cytokeratiner, som kan mätas i blodserum eller urin. Dessa produkter finns i olika format såsom snabbtest (Rapid), ELISA och IRMA. Biomarkörerna används för att stödja behandlingen av olika cancerformer såsom

bröst-, prostata- och urinblåsecancer. Mätningen av biomarkörer i blodserum och urin är tekniskt enkel att utföra och relativt billig jämfört med många andra metoder som används idag.

Cytokeratiner finns naturligt i cellerna men läcker ut i blod och urin vid cancer, då cellerna snabbt och okontrollerat delar sig. För närvarande finns det mer än 20 olika cytokeratiner identifierade, varav cytokeratin 8, 18 och 19 (CK8, CK18 och CK19) är de som AroCells produkter mäter. Vid cellapoptos och nekros frisläpps dessa och kan lätt mätas i serum och urin. AroCells tumörmarkörer kompletterar mer resurskrävande och ofta kostsamma undersökningar inom cancervården och kan tidigt indikera om en behandling fungerar eller om patienten drabbats av ett återfall i sjukdomen. AroCell erbjuder olika typer av tumörmarkörer för in vitro-diagnostik baserade på Cytokeratiner: **UBC®** (och snabbtestet **UBC® Rapid**), **MonoTotal®**, **TPS®** och **TPAcyk™**. Samtliga tumörmarkörer kan användas som komplement till andra diagnostikmetoder.

TK1 är ett intracellulärt enzym involverat i DNA-replikeringen som föregår celledelning. TK1 frisätts ut i blodbanan när celler delar sig oreglerat och i snabb takt. Det släpps ut i cirkulationen och kan mätas i ett vanligt blodprov med hjälp av AroCell TK 210 ELISA. Normal celledelning ger upphov till obetydliga mängder av TK1 i blodet.

Cancer är kopplat till ökad celledelning, och de flesta former av cancer är associerade med abnormt höga nivåer av TK1 i blodet. Nivåerna av TK1 kan även indikera hur aggressiv en cancertumör är före behandling, och nivåerna efter behandling kan vägleda om hur tumören svarar på behandling och vilken prognos patienten har. Genom att förutsäga förloppet kan TK1-nivåer i blodet användas för att planera patientens behandling.



# PRODUKTER

AroCells produktportfölj består av sex olika produkter: UBC<sup>®</sup>, MonoTotal<sup>®</sup>, TPS<sup>®</sup>, TPAcyk<sup>™</sup>, TK 210 ELISA och TUBEX<sup>®</sup>, där vissa produkter finns i olika varianter så som Rapid, ELISA eller IRMA. Fem av produkterna är inom onkologi och en är en bakteriologiprodukt. De viktigaste produkterna i bolagets produktportfölj är UBC<sup>®</sup> Rapid och TK 210 ELISA inom onkologi, samt TUBEX<sup>®</sup> inom bakteriologi. TUBEX<sup>®</sup> består av TUBEX<sup>®</sup> TF och TUBEX<sup>®</sup> TF Wash.

UBC<sup>®</sup> Rapid är AroCells största onkologiska produkt och står för en betydande del av omsättningen.

UBC<sup>®</sup> och snabbtestet UBC<sup>®</sup> Rapid används vid urinblåsecancer, en vanlig cancerform både hos män och kvinnor, men där risken för att utveckla urinblåsecancer är ungefär tre gånger högre hos män än hos kvinnor.

Ett test för urinblåsecancer skall vara objektivt, tillförlitligt, snabbt samt enkelt att utföra. AroCell har utvecklat ett sådant snabbtest, UBC<sup>®</sup> Rapid, en kraftfull diagnostisk test vid diagnos och uppföljning av urinblåsecancer, speciellt för aggressiva tumörer, så kallade icke-muskelinvasiva högrgradiga tumörer och tumörer av typ carcinoma in situ (CIS). Testet finns i två versioner. En kvantitativ version som avläses med hjälp av en läsare och en annan, endast för visuell avläsning.

Jämförande studier visar att UBC<sup>®</sup> Rapid presterar bättre än urincytologi på grund av dess känslighet. Kombinationen av UBC<sup>®</sup> Rapid och cytologi möjliggör detektion av ytterligare tumörer till skillnad från enbart cytologi. En annan klar fördel är att testet kan göras snabbt, 10 minuter, och att resultaten kan erhållas under patientmötet, till skillnad från cytologi, där resultaten tar flera dagar eller veckor.

AroCell vidareutvecklar nu även testet till UBC<sup>®</sup> Rapid II med målet att förbättra testets prestanda och användbarhet och uppfylla de nya regulatoriska krav som gäller i EU samt även de regulatoriska kraven i USA.

TUBEX<sup>®</sup> TF, är ett snabbtest med hög sensitivitet för detektion av akut tyfoidfieber, den allvarligaste formen av salmonella. Testet, som ger en diagnos inom tio minuter, utgör en enkel möjlighet till en tidig och tillförlitlig diagnos, vilket är centralt för en effektiv och botande behandling av sjukdomen. Testet kan enkelt utföras i alla laboratoriemiljöer såväl som på fältet. TUBEX<sup>®</sup> TF är omsättningsmässigt en av bolagets två viktigaste produkter. Den andra är UBC<sup>®</sup> Rapid.

AroCell TK 210 ELISA är en kvantitativ immunanalys för mätning av TK1 i blod. ELISA-formatet är enkelt, robust och kräver inga speciella instrument för att utföras och kan enkelt inkorporeras i standardiserade laboratorieprocesser. Genom att använda monoklonala antikroppar specifika för TK1 epitopen, ger AroCell TK 210 ELISA en förbättrad känslighet och specificitet till analysen av denna biomarkör. Metoden mäter såväl aktivt som inaktivt TK1 i blod och studier har visat att TK1-halter vid diagnos kan signalera om tumören är lokal eller spridd och även hur aggressiv sjukdomen är. AroCell TK 210 ELISA gör det dessutom möjligt att följa behandlingsresultat och återfall hos personer med hematologiska och solida tumörer.

Produkten är baserad på en patenterad teknologi som använder speciella antikroppar för TK1. Produktens speciella teknologi gör det möjligt att exakt bestämma den totala koncentrationen av TK1 för både aktiv och inaktiv TK1.

AroCell TK 210 ELISA registrerades för CE-märkning 2015, och kan lätt anpassas till automatiserade analysinstrument.





”Jag ser med tillförsikt fram emot fortsatt tillväxt under 2024.”

**ANDERS HULTMAN**  
VD AroCell



## VD-ord

# Genom framgång och utmaningar för att forma framtidens medicinska landskap

2023 har varit ett mycket bra år för AroCell, vi har sett en fortsatt stadig efterfrågeökningen inom både vårt bakteriologisegment och vårt onkologisegment. Försäljningen i dessa segment befinner sig på en ”all time high”-nivå. Vi har utökat vårt samarbete inom automatisering och flera av våra biomarkörer är på väg att införas på automatiserade plattformar i Kina.

Under året har ett flertal studier genomförts, vilket har stärkt våra produkter och deras positioner på marknaden. Vi har stärkt och effektiviserat vår organisation, vilket i kombination med den ökade efterfrågan på våra produkter gör att vi börjar närma oss målet att bli kassaflödespositiva. Vi ser en fortsatt stadig tillväxt för våra produkter och en ökande ordergång som vi kan hantera på ett bra sätt. Jag ser med tillförsikt fram emot fortsatt tillväxt under 2024.

Det fjärde kvartalet 2023 kunde dock haft bättre utfall. På grund av förseningar hos underleverantörer och transportproblem sköts delar av försäljningen över årsskiftet. Uppskattningsvis tappades fyra miljoner kronor av omsättningen under slutet av 2023, varav det som bokföringsmässigt sköts över årsskiftet motsvarar ca två miljoner kronor.

## Växtvärk

För bolaget som helhet har vi sett en mer än 50% intäktsökning sedan toppnoteringen innan pandemin och som tidigare nämnts så fortsätter tillväxten i efterfrågan. Utöver att öka försäljningen i befintliga marknader har vi också arbetat med att etablera oss på nya marknader, såväl tillväxtmarknader som etablerade marknader.

Den kontinuerliga efterfrågeökningen på AroCells produkter skapar en tydlig försäljningsökning samtidigt som den ställer höga krav på både AroCells organisation och våra externa partners samt leverantörer. Med start i september 2023 hade vi problem med att möta den ökade efterfrågan på grund av förseningar i vår försörjningskedja. Detta resulterade i försenade leveranser och uteblivna intäkter för 2023. Nu löper leveranserna enligt plan och vi arbetar kontinuerligt med att stärka vår försörjningskedja, både genom nära samarbete med våra nuvarande underleverantörer och genom att ta in ytterligare underleverantörer och därmed utöka vår kapacitet.

## Automatiserade plattformar viktig del av framtida strategi

Ett betydande framsteg under året var det fördjupade samarbetet med ZECEN i Kina. Vi tecknade avtal för utveckling av TK 210 ELISA samt UBC® på deras automatiserade plattformar, så kallade CLIA-plattformar, som är helautomatiserade slutna system. Tack vare dessa avtal kommer tre av våra biomarkörer finnas på ZECENs plattformar, vilket utgör en viktig milstolpe i vår strävan att tillgängliggöra alla våra biomarkörer på automatiserade plattformar. Det är en viktig del av vår strategi att nå ut med vår produkt TK 210 ELISA på en bredare marknad, vilket också kommer att ligga till grund för att inkludera vår TK1 markör på andra CLIA-plattformar vilket skapar stora möjligheter framåt.

Tillsammans med vår samarbetspartner ZECEN slutförde vi i slutet av 2022 registreringen av TPS® CLIA på den kinesiska marknaden följt av gemensamma lanseringsaktiviteter. Försäljningen av TPS® CLIA inleddes under andra kvartalet 2023. Därefter ökade vi täckningen på den kinesiska marknaden ytterligare genom att inkludera TPS® CLIA på Fosun Diagnostics helautomatiserade system. Detta samarbete fördubblar bolagets marknadstäckning på den kinesiska marknaden för tumörmarkörer, och innebär ett stort steg framåt för AroCell.

## Kliniska studier stöder framtida tillväxt

Vi arbetar kontinuerligt med vårt utvecklingsprogram samt stödjer studier för att visa den kliniska nyttan med våra produkter. Under året har ett antal studier publicerats som har visat den kliniska nyttan av våra produkter. Under våren genomfördes en studie med produkterna TK 210 ELISA och TPS® för prostatacancer i samarbete med universitetet i Wien. Studien visade att nivåerna av serum tymidinkinas 1 (sTK1) kan förutsäga överlevnaden för patienter med metastaserad prostatacancer. Resultaten tyder också på att sTK1 är användbart för att förutsäga vilka patienter som kan ha nytta av kemoterapi med läkemedlet docetaxel, vilket innebär att TK 210 ELISA skulle kunna vara ett värdefullt verktyg när läkaren fattar ett behandlingsbeslut. Vi är väldigt glada över dessa resultat som kommer att vara mycket viktiga i vårt arbete med att tillgängliggöra vår TK1-produkt till patienter.

Ytterligare en viktig studie som jag vill lyfta fram publicerades under våren och påvisar ytterligare belägg för användningen av UBC® Rapid som ett diagnos- och övervakningsverktyg för urinblåsecancer. Denna studie är den första som jämför alla kommersiella snabbtester på en stor grupp patienter med urinblåsecancer och friska individer, vid ett och samma center.

Vår organisation besitter den bredd och kompetens som krävs för att kunna ta in nya produkter, antingen genom inlicensiering eller partnerskap. Det är vår ambition att göra det när vi får möjligheten och sedan lansera dem på våra befintliga marknader.

## Positiv syn på framtiden

2023 har varit ett mycket bra år trots vissa leveransproblem under den senare delen av året. Vi har bra produkter och ser en kontinuerligt ökande efterfrågan. Vi har en bra och kompetent organisation, vilket är en grundförutsättning för fortsatt tillväxt. Vår ekonomiska ställning är stark med en välfylld kassa som i kombination med ökande försäljning gör att kassaflödespositivitet är inom räckhåll. Utöver detta har vi en stor tillväxtpotential i form av nya marknader samt nya produkter via vårt interna utvecklingsprogram såväl som potentiell breddning av vår produktportfölj genom att ta in nya produkter. Vi arbetar målmedvetet för att skapa nya möjligheter och fortsätta leverera god tillväxt.





# God kvalitetskontroll är en förutsättning för framgångsrik försäljning

Att processer för kvalitetssäkring och kvalitetskontroll finns på plats är en garanti för att ett medicinteknikföretags produkter är pålitliga och ett bevis på att företaget följer regelverket. Effektiva processer bidrar till förbättring och underhåll av produktkvaliteten men är också i högsta grad en ekonomisk förutsättning för företagets affär.

AroCell säljer IVD-produkter, medicintekniska produkter för in vitro-diagnostik. Medicinteknik får inte säljas hur som helst, det finns strikta regler som måste följas för att få bedriva verksamhet inom området. Kvalitetsarbetet är således en nyckel för att alls nå ut på marknaden.

De två avdelningarna, Quality Assurance (QA) och Quality Control (QC) arbetar parallellt med att säkerställa att företagets produkter uppfyller de höga krav som ställs på medicinteknikbranschen. QA säkrar rutiner och

regelefterlevnad och QC kontrollerar produkterna praktiskt i labbet. Kvalitetsarbetet på AroCell leds av Asta Makaraviciute, QAO, och Maria Sundberg, QCM.

– Som chef för kvalitetssäkringen ansvarar jag för att regelverken är implementerade och för att våra rutiner, från tillverkning till efter det att en produkt släppts på marknaden, svarar mot samtliga krav, säger Asta Makaraviciute, Quality Assurance Officer.

QC kvalitetstestar och granskar kritiska råmaterial, och kontrollerar slutprodukterna.



**MARIA SUNDBERG**  
Quality Control Manager

**ASTA MAKARAVICIUTE**  
Quality Assurance Officer

Informationen samlas genom produktens hela livscykel, från skapande till marknad. Uppföljning görs även efter försäljning för att kontrollera att produkterna håller god prestanda under hela hållbarhetstiden.

– Vi kontrollerar varenda batch (lot). De ska möta särskilda kriterier, uppfylls inte dessa tar vi reda på varför och åtgärdar. Vi kontrollerar trycket på komponent- och produktetiketter

”Ytterst handlar det om att kunder och patienter ska kunna vara trygga med att våra produkter alltid har samma höga kvalitet och håller utlovad prestanda.”

– Asta Makaraviciute,  
QA Officer, AroCell

så att rätt information finns med och är tydlig och läsbar. Vi samlar kontinuerligt feedback från våra kunder och svarar på frågor, allt för att förstå användarnas behov och upptäcka eventuella risker med felanvändning, säger Maria Sundberg, Quality Control Manager.

#### Trygghet för kunder och patienter

Att QA och QC håller hög nivå är en förutsättning för att finnas på marknaden. Att följa regelverken och fortlöpande kontrollera kvaliteten är därför också en ekonomisk fråga, en förutsättning för försäljning.

– Ytterst handlar det om att kunder och patienter ska kunna vara trygga med att våra produkter alltid har samma höga kvalitet och håller utlovad prestanda. De ska kunna känna sig

säkra på att produkterna fungerar lika bra varje gång. Detta uppfylls genom våra kontroller och regulatoriska efterlevnad, säger Asta.

– Vårt kontinuerliga testande säkerställer att vi har satt upp rätt kriterier och att varje tillverkning är den andra lik, säger Maria.

#### Hårdare kvalitetskrav på produkternas hela livscykel

AroCells produkter bär CE-märkning enligt IVDD (In Vitro Diagnostic Directive). CE står för Conformité Européenne, en formell garanti för att produkten stämmer överens med aktuell EU-lagstiftning. CE-märkningen är en förutsättning för att få sälja medicintekniska produkter, även i många länder utanför Europa.

IVDD kommer att ersättas av IVDR-förordningen (In Vitro Diagnostic Device Regulation), ett europeiskt regelverk som började gälla 2022 och som bidrar till övergripande förbättring av produktkvalitet och tillförlitlighet på medicintekniska marknaden. IVDR är en förordning som innebär att bindande regler ska tillämpas i alla EU-länder. Den är direkt tillämplig på alla IVDR-tillverkare och kontrollerar alla produkter på marknaden. Förordningen har gjort marknaden tydligare och mer jämställd, samma regler och villkor gäller för alla tillverkare. IVDR har lett till ännu noggrannare informationsinsamling så att tillverkarna kan reagera om det dyker upp risker.

– Upptäcker vi en avvikelse tar vi reda på grundorsaken. När denna är identifierad agerar vi med korrigerande åtgärder som implementeras för att säkerställa att lösningen varit effektiv. Vid kundklagomål gör vi på samma sätt, vi tar reda på det exakta problemet och åtgärdar det, säger Asta.

IVDR ställer hårdare krav på produkternas hela livscykel, alla funktioner påverkas av regelverket. Kraven har blivit mer detaljerade och tillverkarna måste komplettera med fler analyser och uppdateringar av den tekniska dokumentationen.

– Det har blivit betydligt mer uppstyrt kring kontrollen av att produkten verkligen fungerar. Som tillverkare måste vi kunna åskådliggöra detta genom klinisk bevisning. Regelverket skapar bra förutsättningar för större trygghet, både för oss som tillverkare och för slutkunden, det vill säga patienten, säger Maria.

#### Validering av diagnostiska tester

Införandet av IVDR-förordningen har i viss mån påverkat AroCells verksamhet och processer. Vissa rutiner har lagts till och tillämpas idag på alla produkter. Rutiner och tillämpning granskas av ett så kallat Anmält organ, Notified Body (NB), en fristående granskningsorganisation godkänd av EU, med ackreditering att driva certifiering. NB:s ska ha kompetens att bedöma om produkten överensstämmer med regelverket samt att kvalitetssystemen uppfyller alla krav.

För att säkerställa en hög kvalitetsstandard, inspekterar AroCell inkommande råmaterial och komponenter som används inom produktion, genom definierade och fastställda metoder. Företaget får även certifikat från sina leverantörer som säkerställer att produkten uppfyller kraven. Beroende på hur kritisk inspektionen är görs olika typer av tester. Innan en IVD-produkt kan släppas till försäljning på marknaden måste den valideras. Detta görs i första hand under produktutvecklingsfasen.

– Vi sätter upp kriterier för vilka krav vi ska ha på produkten, utifrån vad den klarar av och vad vi vill uppnå. Dessa kriterier följs sedan genom hela produktionsprocessen innan produkten når försäljningsfasen, säger Maria.

Kvalitetsarbetet består således av strikt definierade processer som pågår hela tiden.

God och effektiv kvalitetssäkring och kvalitetskontroll är med andra ord en förutsättning för framgångsrika produkter och vinstgivande försäljning på den medicintekniska marknaden.



# Gediget användarperspektiv och stort kontaktnät bidrar till effektiv produktutveckling

**Adintya Putri är Clinical Director på AroCell där hon ansvarar för de kliniska studierna av företagets produkter. Adintya arbetade tidigare som läkare i Indonesien där hon använde AroCells diagnostiska produkter. Nu kombinerar hon sin expertis inom Clinical Affairs och kliniska erfarenhet som läkare, en betydande tillgång för företagets produktutveckling.**

Adintya Putri kom till Sverige 2018 för att läsa en masterutbildning på Karolinska Institutet. I februari 2023 fick hon jobb som klinisk chef på AroCell med övergripande ansvar för de kliniska studier som ligger till grund för företagets produktutveckling. Som klinisk chef har hon även i uppgift att upprätthålla relationerna med viktiga intressenter så som läkare och användare samt att leda produktutvecklingsprojekt och se till att regulatoriska krav uppfylls.

Adintyas val att byta karriär, från praktiserande läkare till chef inom den medicintekniska industrin, kom ur en vilja att bidra till att förbättra de kliniska miljöerna i utvecklingsländer och skapa bättre förutsättningar för såväl läkare som patienter med hjälp av bättre diagnostiska tester.

– AroCell har en mycket intressant produktportfölj. Jag känner stort engagemang i utvecklingen av pålitliga diagnostiska metoder som underlättar arbetet för läkare

runtom i världen, säger Adintya Putri.

Adintyas erfarenhet som läkare i Indonesien och som användare av AroCells diagnostiska produkter bidrar nu till företagets kliniska produktutveckling. Detta gäller särskilt snabbtestet TUBEX, företagets framgångsrika produkt som diagnosticerar infektionssjukdomen tyfoidfieber, och som tillgodoser ett stort behov i framför allt utvecklingsländer.

– Att arbeta i kliniska miljöer i utvecklingsländer där resurserna är begränsade utgör en betydande utmaning. Det är nödvändigt att kunna erbjuda bra vård till patienterna, oavsett tillgång på avancerad infrastruktur. TUBEX är en särskilt bra produkt i detta sammanhang, då testet kräver minimal utrustning och kan därför enkelt användas ute i fält eller på mindre sjukhus och vårdcentraler.

## Lång erfarenhet av TUBEX

Adintyas långa erfarenhet av TUBEX ger henne ett gediget

användarperspektiv. Hon har dessutom ett stort kontaktnät bland läkare i Indonesien, vilket är en fördel i den fortlöpande utvecklingen av produkten.

– Som allmänläkare i Indonesien träffade jag dagligen patienter som kom till kliniken eller akuten med feber och symtom på tyfoidfieber. TUBEX var det test vi föredrog och valde att använda eftersom det hjälpte oss att snabbt ställa rätt diagnos vid misstänkta fall av tyfoidfieber. Snabbheten är avgörande för att kunna ge rätt vård i tid, och med TUBEX tar det bara tio minuter att få ett svar.

Adintyas kunskap och erfarenhet som förskrivande läkare bidrar således mycket till den kliniska utvecklingen av produkterna.

– Det är knepigt att designa och sälja produkter inom medicintekniska branschen. Patienterna är inte alltid användarna, användarna är inte alltid de som förskriver läkemedel. Som företag måste vi överväga hur produkten dels kan underlätta arbetet för vårdgivarna, dels veta hur den blir till bäst nytta för patienterna.

”Min erfarenhet som läkare hjälper oss att se de olika intressenternas perspektiv.”

– Adintya Putri, Clinical Director,  
AroCell

## Stor potential för snabbtest i utvecklingsländer

Tyfoidfieber är tyvärr fortfarande vanligt förekommande i många utvecklingsländer, WHO uppskattar att 21,6 till 26,9 miljoner fall med mer än 216 000 dödsfall inträffar årligen, över hela världen. Detta är en utmaning för klinikerna.

Trots en pågående utveckling av vacciner, är behovet av tillförlitliga diagnostiska tester stort eftersom många inte har råd att vaccinera sig. När tyfoidfieber inte behandlas korrekt är det största hotet en ökad antibiotikaresistens.

Detsamma gäller för AroCells test för blåscancer, UBC Rapid. Behandlingen av urinblåscancer är en av de dyraste i världen på grund av sjukdomens tendens att återkomma. Den måste därför följas upp under många år, något som blir mycket kostsamt för sjukvården. Även friskförklarade patienter måste följas upp och övervakas, sett till risken för återfall. Sjukvården är ofta överbelastad och underbemannad med utmattad personal som konsekvens. Detta händer inte bara i utvecklingsländer, påpekar Adintya.

– Efter pandemin står många länder inför stora utmaningar när det gäller att klara sjukvårdsbudgeten. Läkarna måste trots detta kunna fatta snabba beslut för att ge rätt vård. Snabbtesterna har därför stor potential att hjälpa läkare att planera vård och behandling mer effektivt.

#### Utmaningar med forskning och utveckling

Den största utmaningen med att bedriva klinisk forskning är att den är så kostsam. Arbetet med att genomföra en bra studie tar mycket tid i anspråk, inte minst när det gäller att få de lagstadgade tillstånden från den etiska kommittén och relevanta tillsynsmyndigheter.

– Det är resurskrävande att bedriva forskning. Vi måste följa de höga standarder som är till för att garantera patientsäkerheten och se till att vi alltid lever upp till regelverken.

En viktig del i arbetet är att samla feedback från kunderna för att förstå deras behov och anpassa dessa inom ramen för utvecklingsarbetet. Daglig

beredskap finns för att fånga upp frågor eller annan kundåterkoppling. Företaget har även regelbunden kontakt med alla distributörer och genomför besök hos kunderna tillsammans med distributörerna. Där samlas användarfeedback och insikter in, vilket ger input till fortsatt produktutveckling och förbättringar av befintliga produkter.

– Konferenserna är en annan viktig mötesplats och ett bra sätt att träffa kliniker, potentiella kunder, samt lyssna på den senaste utvecklingen inom området och upptäcka otillfredsställda behov som vi kan hjälpa till med.

Vid specifik feedback bedöms vad som är kritiskt och ska prioriteras, och vilka aspekter av produkten det gäller - om det är tekniska frågor angående produkternas konstruktion och hållbarhet, eller om det är klinisk feedback

#### Forskning förutsättning för marknadsföring

Klinisk forskning och utveckling är grundläggande för ett diagnostikföretag som AroCell, för att möta behoven i utvecklingsländer där tillgången till avancerad medicinsk utrustning är begränsad. Läkarna måste fatta effektiva beslut som baseras på information som stöds av vetenskapliga data.

– Det är här den kliniska forskningen spelar en viktig roll. Som tillverkare inom life science kan vi inte komma med ett marknadsföringspåstående utan att tillhandahålla kliniska bevis.

Adintya påpekar att en produkt inte kan finnas på marknaden om den inte kan dra nytta av sina kliniska fördelar när den används på avsett sätt.

– Det är därför forskning är avgörande för både produktutveckling och marknadsföring. Det är inte säkert att vi som tillverkare alltid ser saker på samma sätt som vårdgivarna. Min erfarenhet som läkare hjälper oss att se de olika intressenternas perspektiv.



**ADINTYA PUTRI**  
Clinical Director



# Framtida diagnostik av urinblåsecancer: Innovation och potential

**Urinblåsecancer är en av de mest kostsamma cancerformerna globalt, vilket skapar betydande utmaningar inom sjukvården. Pålitliga markörer behövs för diagnos och monitorering för att minimera patientens obehag i samband med invasiva undersökningar. Genom forskning öppnar sig nya möjligheter för förbättrad diagnostik och behandling av urinblåsecancer.**

Professor Thorsten H. Ecke, en erfaren urolog som har varit engagerad i UBC Rapid sedan 2005, kastar ljus över problematiken och nya möjligheter för diagnostik och monitorering inom fältet för urinblåsecancer. Professor Ecke är urolog vid Helios Hospital Bad Saarow i Tyskland. Han bidrar med värdefulla insikter genom sitt aktiva deltagande i många studier och kliniska prövningar inom urinblåsecancerdiagnostiken. Trots de befintliga utmaningarna med blåscancerdiagnostik och monitorering öppnar sig betydande möjligheter för förbättring, särskilt med snabbtester som UBC Rapid.

Incidensen av blåscancer globalt, var över 600 000 nya fall 2022 (IARC) med cirka 50% risk för återfall efter behandling. Det uppskattas att 1,7 miljoner människor i världen lever med urinblåsecancer 5 år efter första diagnos. Standard för diagnostisering av urinblåsecancer är invasiva och kostsamma cystoskopier som kompletteras med cytologier, vilket understryker behovet av effektivare och mindre invasiva metoder. Enligt Professor Ecke finns det begränsningar i dagens diagnostiska metoder, både inom cytologin och cystoskopin, vilket motiverar behovet av alternativa lösningar.

AroCells produkt UBC Rapid, är ett effektivt Point-of-

Care-test som ger vården möjlighet att fatta snabba och välgrundade beslut.

– UBC Rapid utmärker sig med ett snabbt, kvantitativt och objektiva resultat, till skillnad från traditionella metoder som cytologi, som bygger på en subjektiv bedömning. Detta är särskilt viktigt hos urologkliniker där snabba insatser är kritiska, menar Professor Ecke. Han betonar dock vikten av ytterligare forskning och hälsoekonomiska utvärderingar för att stärka UBC Rapids värde och underlätta dess breda användning.

– Även om studier visar bättre prestanda jämfört med traditionell cytologi krävs ytterligare data för att inkluderas i det standardiserade vårdförloppet.

I framtiden ser Professor Ecke att UBC Rapid bör inkluderas för diagnos och monitorering av patienter med urinblåsecancer, framför allt för patienter med höggradig cancer. Patienter som är rökare, är över 65 år gamla och har symptom så som blod i urinen har högre risk att utveckla urinblåsecancer. Professor Ecke visar i en studie, att en algoritm som kombinerar dessa riskfaktorer med ett UBC Rapid-resultat, kan förbättra prestandan hos UBC Rapid ytterligare.

– När vi blickar framåt har UBC Rapid potentialen att omdefiniera urologisk praxis.

Professor Ecke betonar vikten av officiella rekommendationer och riktlinjer. Han påpekar också betydelsen av att det är ett kvantitativt test med ett tydligt testvärde. Genom att dra nytta av den ökade acceptansen av snabbtester, särskilt efter COVID-19-pandemin, kan användningen av UBC Rapid i klinisk praxis främjas ytterligare.

Professor Ecke understryker UBC Rapids potential att avsevärt förbättra diagnostiken av urinblåsecancer. Med fortsatt forskning och utveckling är UBC Rapid redo att spela en central roll i kampen mot urinblåsecancer, genom att erbjuda ett snabbare, mer exakt och mindre invasivt alternativ till traditionella diagnostiska metoder.

**Professor  
THORSTEN H. ECKE**  
Urolog, M.D.



# Marknad och trender

Det ansträngda ekonomiska läget i världen gör att många länder ser över sina sjukvårdskostnader och försöker hitta mer kostnadseffektiva lösningar. Analys och bedömning av kostnader och effekter av insatser inom hälso- och sjukvård visar att prisvärda snabbtest är en viktig faktor för ökad effektivisering. AroCells utveckling av pålitliga, kostnadseffektiva metoder och snabbtester inom diagnostik spelar en viktig roll i att möta detta behov. Produkternas snabbhet och enkelhet underlättar val av behandling och uppföljning, vilket innebär betydande besparingar för kliniker och sjukhus.

Efter pandemin har efterfrågan på snabbtester inom urologi och onkologi ökat. Cancer, som är samlingsnamnet för cirka 200 sjukdomar, är en av de vanligaste dödsorsakerna i världen. Med en ständigt växande befolkning som lever allt längre ökar antalet personer som drabbas av cancer. Försäljningen av läkemedel inom det onkologiska området förväntas öka, vilket påverkar behovet av diagnostik och diagnostiska metoder för att utvärdera effektiviteten i behandlingarna. Brist på relevanta biomarkörer bedöms vara en av orsakerna till att vissa nya behandlingsformer inte når marknaden.

Urinblåsecancertestet UBC Rapid har funnits på marknaden sedan 2010. Blåscancer är vanligt förekommande i Europa, och Tyskland utgör den största marknaden för UBC Rapid. Även Kina och andra länder utanför Europa är intressanta marknader där satsningar nu görs. Behandlingen av blåscancer är kostsam för sjukvården jämfört med många andra cancer typer. Risken för återfall är hög och kräver långvarig uppföljning, ibland livslång.





Det innebär att patienten måste genomgå tester fyra gånger om året under hela uppföljningsperioden. Upp till 50 procent av patienterna får återfall inom fem år efter diagnosen. Sjukvården undersöker därför sätt att reducera sina kostnader. Biomarkörer är ett kostnadseffektivt komplement som minskar behovet av cystoskopier och kan potentiellt ersätta cytologi. Detta resulterar i betydande besparingar för sjukvården då man minskar kostnaderna för dyra tester och analyser av cystoskopisvaren.

Produkten TK 210, en analysmetod som mäter biomarkören TK1 med fokus på prostatacancer, kan användas av onkologer för att bestämma vilken typ av terapi som ger bäst överlevnad. Resultat från en nyligen genomförd studie tyder på att AroCells analysmetod TK 210 för sTK1 (serum tymidinkinas 1) kan användas för att identifiera prostatatumörer samt förutsäga överlevnaden för patienter med metastaserad prostatacancer. Studien indikerar att TK 210 ELISA kan hjälpa den behandlande läkaren att avgöra om en patient ska få en cellgiftsbehandling eller en hormonell behandling, vilket i många fall kan vara livsavgörande.

En annan produkt med hög tillväxtpotential är TUBEX, AroCells snabbtest med hög specificitet och prestanda som på ett standardiserat säkert sätt påvisar tyfoidfeber. Enligt WHO finns över 20 miljoner tyfoidfall i världen med Asien och framför allt Indonesien som största marknad. Stora satsningar görs här, liksom i Afrika där omfattande marknadsstrategiska satsningar pågår i flera länder.

AroCells snabbtester erbjuder en kostnadseffektiv lösning för omfattande diagnostik och möter det växande behovet på den globala marknaden. Genom att minska behovet av återbesök och invasiva tester skapar företagets produkter ett mervärde för både vårdpersonal och patienter runt om i världen. Detta möjliggör en effektivare och mer skonsam vårdprocess, vilket gynnar både hälsan hos individerna och ekonomin inom vården.

Den globala marknaden för cancerdiagnostik värderas till 17,9 miljarder USD 2022 och beräknas nå ett värde av **43,6 miljarder USD** år 2030. (Vantage Market Research report)

**19,9 miljoner**

– insjuknade i cancer i världen 2022 och nästan 10 miljoner människor dog i cancer. (WHO)

# Innovation och partnerskap

## Innovation

AroCells engagemang för innovation och produktutveckling är tydligt i dess breda utbud av avancerade diagnostiska tester. Koncernen har ett dedikerat forsknings- och utvecklingsteam som arbetar med att skapa nya och förbättrade produkter som kan hjälpa kliniker att diagnostisera och behandla en rad medicinska tillstånd.

En av AroCells betydande innovationer är användningen av biomarkörer för cancerdiagnostik. Genom att mäta biomarkörerna TK1 och cytokeratiner i blod eller urin kan AroCells tester hjälpa till vid behandlingen av bröst-, prostata- och urinblåsecancer. Dessa diagnosmetoder är inte bara enkla utan också relativt billiga jämfört med andra metoder på marknaden.

Koncernen bedriver flera studier och samarbeten. En av de senaste i samarbete med universitetskliniker i Finland, Österrike och Ungern har visat att mätningar av tymidinkinas 1 ger vägledning avseende prognosen hos patienter med avancerad prostatacancer. TK 210 är därmed en lovande metod för uppföljning av denna patientgrupp och ett möjligt komplement till PSA. **UBC® Rapid** har också vidareutvecklats under året. Den nya produkten förväntas leda till ytterligare förbättrade prestanda och enklare användning, för att nå en ännu bredare marknad.

Utöver detta har AroCell utvecklat ett snabbt diagnostiskt test för tyfoidfieber som kan rädda liv och minska vårdkostnader. **TUBEX® TF**-testet är ett snabbt och exakt sätt att diagnostisera sjukdomen, vilket är särskilt viktigt i områden med begränsad tillgång till sjukvård.

AroCells engagemang för innovation och produktutveckling återspeglas i kvaliteten på produkterna, liksom åtagande att förbättra patientvården. Koncernen fortsätter att investera i forskning och utveckling med fokus på att utveckla nya diagnostiska tester och utvidga sin produktportfölj. Genom att använda feedback från kunder och kliniker, följa de senaste forskningsrönen och testa nya tekniker, kan AroCell identifiera brister i sina produkter och arbeta för att förbättra dem. Koncernen arbetar också för att ta fram nya versioner av befintliga tester med förbättrad noggrannhet, snabbhet och användarvänlighet.

AroCell har en stark kvalitetskontrollprocess för att säkerställa att koncernens produkter uppfyller de högsta standarderna och att de är säkra och effektiva att använda.

## Partnerskap

AroCell har arbetat hårt för att expandera sin marknad och nå ut till fler kunder genom partnerskap och samarbeten. Enligt AroCells 5-punktsstrategi satsar koncernen på att göra bolagets biomarkörer tillgängliga på automatiserade plattformar för att möjliggöra snabbare och effektivare testning samt att expandera och nå nya marknader för att långsiktigt säkra större försäljningsvolymmer.

Ett framgångsrikt exempel på detta är AroCells partnerskap med ZECEN Biotech i Kina, som har varit bolagets strategiska partner i utvecklingen av tumörmarkörer på helautomatiska plattformar för kemiluminescens immunanalys (CLIA). Samarbetet har resulterat i utvecklingen och registreringen av **TPS®** CLIA i Kina, vilket har lanserats på den kinesiska marknaden, samt två nya utvecklingsprojekt med biomarkören **UBC®** för urinblåsecancer samt sTK1 (serum tymidinkinas 1).

AroCell fortsätter att expandera genom att söka fler partnerskap och samarbeten, särskilt på den asiatiska och afrikanska marknaden och i andra delar av världen.

## Immateriella tillgångar

AroCell har full äganderätt till samtliga patent och övriga immateriella tillgångar som rör dess produkter inom området onkologi. AroCell har en stark patentportfölj samt ett antal varumärken. För att säkerställa koncernens möjligheter att licensiera ut produkter med tillhörande teknologi och know-how, arbetar AroCell aktivt med att bevaka att beviljade patent och varumärken inte utnyttjas utan AroCells medgivande. Patenten omfattar specifika peptidsekvenser, antikroppar och deras användning. Som en del av vår affärsmodell söker vi aktivt licensieringspartners för att skapa ömsesidigt fördelaktiga avtal.

För att göra våra biomarkörer tillgänglig i stor skala behöver AroCell etablera samarbeten med in vitro-diagnostikbolag. Genom att utlicensiera de antikroppar och teknologier som AroCell har till ett IVD-bolag får AroCell tillgång till en större marknad. De stora IVD-bolagen har ett stort antal automatiserade analysinstrument på sjukhuslaboratorier och därmed en bred kundbas. Detta medför att analys av biomarkörerna blir kostnadseffektivare och logistiskt enklare, vilket kommer att stimulera användningen kliniskt. Genom avtal med patenträttsinnehavaren till teknologin för **TUBEX®** har AroCell exklusiv rätt till global användning av teknologin. Koncernen äger det registrerade varumärket **TUBEX®** samt varumärkena **MonoTotal®**, **TPS®** och **UBC®**. AroCell bedömer att det immaterialrättsliga skyddet är tillräckligt för dess verksamhet.



# Hållbarhet

AroCell strävar efter att vara en framstående aktör inom diagnostik av cancer och bakteriologi samtidigt som koncernen aktivt bidrar till att skapa en hållbar framtid. Genom att integrera FN:s globala mål i sin verksamhet har AroCell en affärsmodell som tar hänsyn till ekonomiska, sociala och miljömässiga perspektiv, med syfte att främja långsiktig hållbarhet.

Ett av FN:s globala mål är att säkerställa god hälsa och välbefinnande för alla, oavsett ålder. AroCell bidrar till detta genom att erbjuda pålitliga och tidiga diagnoser för cancer och bakteriologi. Detta ger möjligheter för snabbare och mer effektiva behandlingar, vilket i sin tur minskar lidandet och ökar chanserna till överlevnad. AroCells produkt TUBEX, med sin förmåga att göra diagnoser i områden med bristfällig infrastruktur, är särskilt viktig för att nå ut till underprivilegerade samhällen och säkerställa att ingen lämnas utan vård.

Förutom att fokusera på att främja god hälsa prioriterar AroCell även en sund och trivsamt arbetsmiljö för sina anställda. Genom att skapa en positiv och stimulerande arbetsplats strävar företaget efter att öka engagemanget och välbefinnandet bland sin personal, vilket i sin tur främjar en stark företagskultur och långsiktig framgång.

Ett annat av FN:s globala mål är att säkerställa hållbar produktion och konsumtion. AroCell tar aktivt steg för att minimera sin negativa miljöpåverkan genom att kontinuerligt förbättra sina processer och produkter. Genom att fokusera på innovation och effektivitet strävar företaget efter att minska resursförbrukningen och avfallet samtidigt som de upprätthåller hög kvalitet och tillförlitlighet i sina produkter och tjänster.

Samarbetet med underleverantörer är en viktig del av AroCells hållbarhetsstrategi. Genom att ställa krav på sina partners och arbeta tillsammans för att minska sin gemensamma miljöpåverkan strävar företaget efter att skapa en mer hållbar leverantörskedja.

Genom en kontinuerlig dialog med sina intressenter får AroCell viktig feedback och insikter på sin affärs- och hållbarhetsutveckling. Genom att lyssna på sina kunder, anställda, partners och samhället i stort är företaget rustat att ta itu med de utmaningar och möjligheter som uppstår i en snabbt föränderlig värld.

Sammanfattningsvis är AroCell en aktör inom diagnostik som tar sitt ansvar för att främja både hälsa och hållbarhet på allvar. Genom att aktivt arbeta mot FN:s globala mål fortsätter AroCell att vara en drivande kraft för förändring och innovation, med visionen att förbättra människors hälsa och välbefinnande över hela världen.



# Styrelse



## **JOHAN HÄGGBLAD (1958)**

Styrelseordförande sedan 2022

**Utbildning och erfarenhet:** Johan Häggblad har mer än 30 års erfarenhet av läkemedelsbranschen i ledande befattningar. Johan är Chief Scientific Officer på Calliditas. Innan dess tjänstgjorde han som VD i Pharmalink mellan 2007 och 2017. Han har tidigare innehaft ledande befattningar på NeuroNova (2001-2007), Pharmacia Corporation (1997-2001), och Karo Bio AB (1989-1997). Johan har en doktorexamen i neurokemi och neurotoxikologi från Stockholms universitet och gjorde sin postdoc i farmakologi och fysiologi vid New York University och University of Oxford.

Innehav: 0 aktier.



## **AGNETA TUFVESSON ALM (1964)**

Styrelseledamot sedan 2022

**Utbildning och erfarenhet:** Agneta Tufvesson Alm har mer än 30 års erfarenhet av internationell försäljning och marknadsföring samt erfarenhet av direktförsäljning i Norden och Storbritannien, region och key account management i Europa, Afrika och Mellanöstern. Agneta har arbetat med uppbyggnad av distributionsnätverk, kontraktsförhandlingar, ledning av försäljnings- och kundtjänstteam. Hon arbetar idag på Kemira Kemi AB och har tidigare innehaft roller på bland annat HemoCue AB, Thermo Quest och Kabi Pharmacia. Agneta har en kandidatexamen i kemi från Lunds universitet.

Innehav: 20 000 aktier.



## **EVA NORDSTRÖM (1970)**

Styrelseledamot sedan 2020

**Utbildning och erfarenhet:** Eva har disputerat inom immunologi vid Stockholms universitet och har efter det varit verksam inom forskargrupper vid Karolinska Institutet och Smittskyddsinstitutet under ett antal år. Hon har en bred vetenskaplig erfarenhet från analysutveckling och immunanalyser. Idag är Eva anställd som Associate Principal Scientist på BioArctic AB.

Innehav: 120 000 aktier.



## **CHARLOTTA LJUNGQVIST (1961)**

Styrelseledamot sedan 2021

**Utbildning och erfarenhet:** Charlotta Ljungqvist är styrelseordförande i SwedenBIO samt styrelseledamot i Atlas Antibodies AB, BioArctic AB, Genovis Aktiebolag, NorthX Biologics AB, BioLamina AB, och ordförande i IVA Avd X Bioteknik. Tidigare har hon varit VD för Testa Center, VD GE Norden, VD IMED AB och global chef för BioProcess R&D GE Healthcare Life Sciences samt haft flera ledande positioner inom Biovitrum, Pharmacia Corp och Pharmacia & Upjohn. Charlotta har en PhD i Biokemi från KHT.

Innehav: 0 aktier.



## **MAX PIHLQVIST (1987)**

Styrelseledamot sedan 2022

**Utbildning och erfarenhet:** Max Pihlqvist har en magisterexamen i företagsekonomi från Lunds universitet och en betydande erfarenhet från laboratorie- och diagnostikbranschen. Max Pihlqvist har tidigare erfarenhet från IDL Biotech som styrelseledamot under åren 2017-2019. Idag arbetar Max som vice VD för Svenska Labex AB koncernen med dotterbolag i Norge och Danmark och är styrelseordförande i Labbex förvaltnings AB, Norsk Labex AS, Labex APS och Labex Reagens AB.

Innehav: 28 777 586 privat och genom bolag.

Är beroende i förhållande till en av bolagets större ägare.



## **CLAS RUNNBERG (1952)**

Styrelseledamot sedan 2023

**Utbildning och erfarenhet:** Clas har en utbildning som diplomerad marknadsekonom från Marknadsförbundet/Lunds universitet. Clas är styrelseordförande för Svenska Labex AB, samt styrelseledamot i Intravenator AB, Monivent AB och Glycorex Transplantation AB. Clas har tidigare varit styrelseledamot i Adenovir Pharma AB, styrelseordförande för P.U.L.S. AB (numera Aqilon AB). Högre befattningar inom marknadsföring hos Viggo AB, Gambro AB och HemoCue AB samt företagsledning och strategisk affärsutveckling hos Diatek Medical Technologies, CA, USA och Block Medical, CA, USA.

Innehav: 250 761 aktier.



# Ledningen



**ANDERS HULTMAN**  
Chief Executive Officer  
(CEO)

Anders Hultman startade sin anställning på AroCell 2018. Han har mer än 20 års erfarenhet från ledande och exekutiva positioner inom finans, försäljning och marknadsföring. Vidare har han omfattande internationell erfarenhet från ett antal ledande befattningar såsom CFO, Sales Director, Product Marketing Director och CEO inom läkemedel, IT-, telecom och e-handelsbolag. Han har också arbetat som journalist hos Reuters och har grundat flera bolag.

Innehav: 1 120 000 aktier och 566 000 teckningsoptioner.



**ELLEN DITTBERNER**  
Chief Financial Officer  
(CFO)

Ellen har lång erfarenhet inom flera olika områden som concernredovisning, Controlling och Change Management. Ellen har tidigare arbetat som Head of Group Accounting på Holmgrens Bil AB.

Innehav: 0 aktier och 566 000 teckningsoptioner.

Ellen Dittberner, har gått på föräldraledighet och Lars Jakobsson har tillträtt som tillförordnad CFO.



**GUNNAR WAHLBERG**  
Chief Sales Officer Rapid  
(CSO Rapid)

Gunnar Wahlberg har över 20 års erfarenhet från internationell marknadsföring och försäljning inom olika branscher, främst medicinteknik. Gunnar har skapat och implementerat global varumärkesstrategi och etablerat affärer och utvecklat försäljningen under internationell expansion.

Innehav: 150 000 aktier och 566 000 teckningsoptioner.



**MARIE TORSTENSSON**  
Chief Sales Officer  
Laboratory  
(CSO Lab)

Marie har över 20 års erfarenhet inom In Vitro Diagnostics (IVD), med omfattande erfarenhet inom produkt och marknadsföring inom det medicinska och diagnostiska området. Är anställd sedan 2012 och arbetade innan dess på veterinärmedicinska företaget Boehringer Ingelheim Svanova.

Innehav: 75 600 aktier och 566 000 teckningsoptioner.



**GUSTAV STEN**  
Chief Operating Officer  
(COO)

Gustav Sten har lång erfarenhet av utveckling, produktion och kvalitetskontroll av diagnostiska produkter. Gustav började på IDL Biotech 2018, som är en del av AroCell. Han var tidigare anställd på Thermo Fisher Scientific och Fiomia AB.

Innehav: 84 000 aktier och 566 000 teckningsoptioner.



**TINA YANG**  
Chief Quality Officer  
(CQO)

Tina har en PhD examen i analytisk kemi från Kungliga Tekniska Högskolan. Tina har många års erfarenhet inom QC/QA/REG efter att ha arbetat för AstraZeneca i fjorton år.

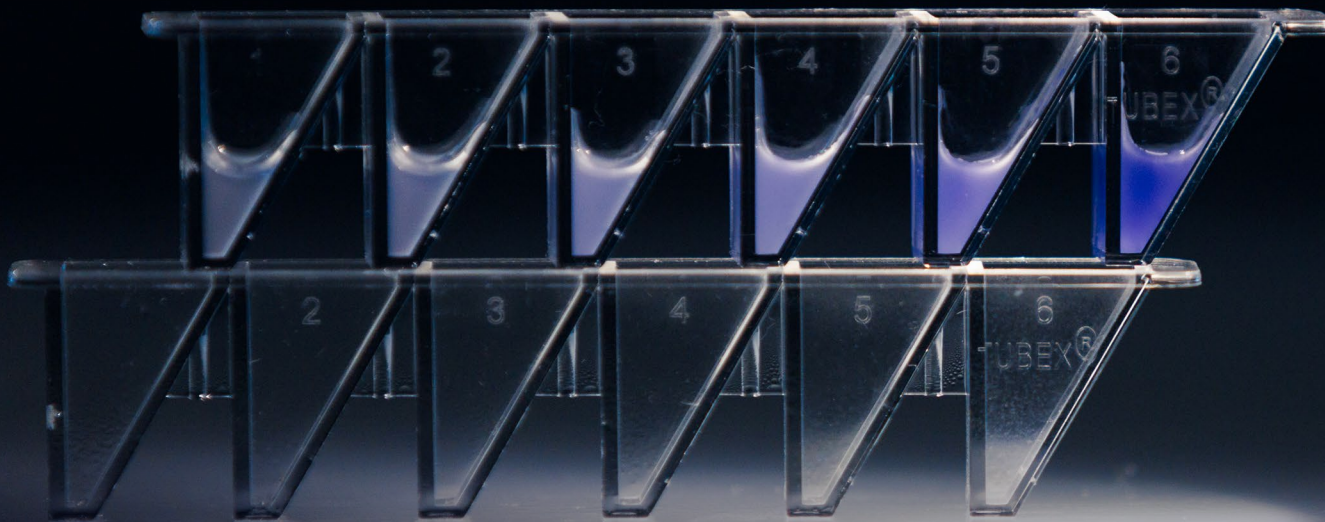
Innehav: 7 560 aktier.



**KIRAN KUMAR  
JAGARLAMUDI**  
Chief Scientific Officer  
(CSO)

Kiran har en magisterexamen i djurvetenskap och en doktorsexamen i veterinärmedicin från Sveriges Lantbruksuniversitet. Dr. Jagarlamudi har lång erfarenhet av utveckling av antikroppsbase analyser för TK1 inom både human- och veterinärmedicin. Han har arbetat på AroCell sedan 2015 som klinisk forskningsledare och från 2018 som forsknings- och utvecklingschef.

Innehav: 15 927 aktier och 300 000 teckningsoptioner.



**FINANSIELL  
REDOVISNING**



## FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE 2023

Styrelsen och den verkställande direktören i AroCell AB (publ), organisationsnummer 556596-6107, avlämnar härmed årsredovisningen och koncernredovisningen för perioden från den 1 januari till den 31 december 2023. Informationen avser AroCell koncernen.

### INFORMATION OM VERKSAMHETEN

AroCell är ett svenskt In Vitro-Diagnostik (IVD) -bolag som utvecklar och marknadsför blod- och urinprovstester med huvudfokus på onkologi och bakteriologi. Koncernen har en bred produktportfölj som används inom sjukvården och är etablerad på olika marknader. Inom onkologi, mäter AroCells produkter biomarkörerna tymidinkinas 1 (TK1) och cytokeratiner (CK8, CK18 och CK19) i serum eller urin, och finns i olika format, så som snabbtest samt ELISA1 och IRMA2. Biomarkörerna används för att stödja behandlingen av olika cancerformer så som bröst-, prostata- och urinblåsecancer. AroCells produkter ger värdefull information till onkologer och urologer för att bedöma terapiavval, optimera behandlingsstrategier och prognostisera risken för återkommande tumörsjukdom vid monitorering och uppföljning av patienten.

Mätningen av biomarkörer i kroppsvätskor så som blod och urin är enkelt att utföra och relativt billigt jämfört med många andra tester som används idag.

AroCells produktportfölj inkluderar även ett bakteriologiskt snabbtest, TUBEX® **TF**, för enkel och säker diagnos av tyfoidfeber. I många samhällen med hög förekomst av tyfoidfeber är noggrann diagnostik och grundläggande antibiotikabehandling begränsad. Då tyfoidfeber behandlas med antibiotika och antibiotikaresistens är ett ökande problem, anser Bolaget att möjligheten att snabbt kunna ge en korrekt diagnos och behandling inte bara är livsavgörande för patienten utan även kan minska vårdkostnaden och risken för antibiotikaresistens.

## HÄNDELSER UNDER 2023

### 19 januari

Ett nytt utvecklingsavtal har signerats med ZECEN Biotech avseende automatisering av ytterligare en av bolagets tumörmarkörer, UBC®, på ZECEN Biotech automatiserade plattformar.

### 1 februari

AroCell fortsätter att utvidga sitt försäljnings- och distributionsnätverk i Afrika genom att ha signerat ett distributörsavtal med Sub-Saharan Biomedical P.L.C. för försäljning av TUBEX® TF i Etiopien.

### 6 mars

En studie har publicerats i tidskriften "Cancers" som visar att användningen av AroCell TK 210 ELISA i kombination med traditionella biomarkörer, CA 125 och HE4, kan förbättra känsligheten avsevärt och överträffa ROMA-indexet vid tidig upptäckt av äggstockscancer. Studien genomfördes i samarbete med Universitetssjukhuset i Ljubljana, Slovenien.

### 9 mars

En expertgranskad artikel om tymidinkinas 1 (TK1) har publicerats i den vetenskapliga tidskriften International Journal of Molecular Sciences. Studien, med titeln "Prediction of overall survival by thymidine kinase 1 combined with prostate specific antigen in men with prostate cancer" utfördes av en forskargrupp vid Karolinska Institutet och Karolinska Sjukhuset och visade att en kombination av TK1 och PSA ger en ny biomarkör som tidigt kan indikera överlevnadslängd hos prostatacancerpatienter.

### 24 maj

AroCell höll årsstämman den 24 maj 2023.

### 31 maj

TPS CLIA godkändes för användning på Fosun Diagnostics helautomatiska CLIA-plattformar i Kina. TPS CLIA är sedan tidigare godkänd på

ZECEN Biotech's CLIA-plattform och lanserades tidigare i år.

### 17 juli

AroCell har tecknat ytterligare ett avtal med ZECEN Biotech för utveckling av sin tredje tumörmarkörprodukt, TK 210 ELISA, på ZECEN Biotech's automatiserade plattformar. Detta samarbete är en viktig milstolpe för AroCell då bolaget strävar efter att utöka produktutbudet och förbättra cancerdiagnostik.

### 22 augusti

En ny studie publicerades som påvisar ytterligare belägg för användningen av UBC® Rapid som ett diagnos- och övervakningsverktyg för urinblåsecancer. Denna studie är den första som jämför alla kommersiella snabbtester på en stor grupp patienter med urinblåsecancer och friska individer, vid ett och samma center.

### 19 september

Ny studie om de kliniska tillämpningarna av TK 210 ELISA vid äggstockscancer har accepterats för publicering i Karger Oncology-tidskriften. Studien visar den kliniska nyttan av TK1-specifik aktivitet (TK1 SA) vid tidig upptäckt av äggstockscancer.

### 1 oktober

Teckningsoptionsprogrammet har implementerats. Antalet teckningsoptioner uppgår till 5 000 000 st till en premie om 0,05 kr. Teckningsoptionsprogrammet har en löptid om 3 år och är fördelat över tilldelningsgrupperna VD, ledningsgrupp, övriga befattningshavare samt övriga anställda. Lösenpriset är satt till 1 kr. Teckningsoptionerna är tecknade på marknadsmässiga villkor.

### 16 oktober

AroCell informerade om valberedningens sammansättning inför årsstämman 2024.

## HÄNDELSER EFTER ÅRETS SLUT

### 15 januari

En nyligen genomförd studie har visat att nivåerna av serum tymidinkinas 1 (sTK1) kan förutsäga överlevnaden för patienter med metastaserad prostatacancer. Resultaten tyder också på att sTK1 är användbart för att förutsäga vilka patienter som kan ha nytta av kemoterapi med läkemedlet docetaxel istället för en hormonell behandling.

### 25 januari

AroCell har tidigare tillkännagivit att man har ingått ett distributörsavtal med Sub-Saharan Biomedical P.L.C. för försäljning av TUBEX® TF i Etiopien. Efter att ha arbetat med den lokala regulatoriska processen, har AroCell nu fått den regulatoriska godkännandet för TUBEX® TF i Etiopien.

### 1 februari

Ellen Dittberner, CFO på AroCell, har gått på föräldraledighet och Lars Jakobsson har tillträtt som tillförordnad CFO.

### 11 mars

Två abstrakt om de kliniska tillämpningar av AroCell TK 210 ELISA har accepterats för posterpresentationer vid AACR 2024.

### 12 mars

En ny studie har publicerats som har undersökt användningen av urinbaserade biomarkörer, inklusive UBC Rapid, för uppföljning av patienter med högrisk icke-muskulinvasiv blåscancer.

### 12 mars

Valberedningen kommer med förslag till styrelse i AroCell. Föreslår val av Max Pihlqvist till styrelsens ordförande samt nyval av Fredrik Lindgren till styrelseledamot till årsstämman 2024.

## EKONOMISK ÖVERSIKT OCH ÖVRIGA UPPLYSNINGAR

Ekonomisk översikt och övriga upplysningar för 2023 jämfört med 2022.

### Intäkter

Nettoomsättningen var under året 43 039 (36 986) KSEK.

### Kostnad sålda varor

Kostnad för sålda varor uppgick till 45 141 (39 091) KSEK. I beloppet ingår goodwillavskrivningar på 19 789 (19 789) KSEK.

### Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnader för året 2023 uppgick till 25 243 (24 425) KSEK. I beloppet ingår av- och nedskrivningar av tidigare aktiverade utvecklingskostnader om 4 432 (6 535) KSEK samt goodwillavskrivningar om 9 895 (9 895) KSEK.

### Marknads- och försäljningskostnader

Marknads- och försäljningskostnaderna för året 2023 uppgick till 17 261 (16 359) KSEK. I beloppet ingår goodwillavskrivningar om 9 895 (9 895) KSEK.

### Administrationskostnader

Under året 2023 uppgick administrationskostnaderna till 15 808 (19 464) KSEK.

### Personal

Vid årets utgång uppgick antalet anställda i koncernen till 22 (26). Medelantalet anställda i koncernen under 2023 uppgick till 23 (23).

### Resultat

Årets resultat uppgick till -59 297 (-59 299) KSEK, vilket motsvarar ett resultat per aktie före och efter utspädning på -0,26 (-0,28) SEK. I beloppet ingår goodwillavskrivningar om 39 579 (39 579) KSEK.

### Skatt

Ingen skattekostnad redovisades för året. Moderbolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt senast fastställda taxering år 2023 (som avser år 2022) uppgick till 202 225 KSEK. Bolagets underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten

skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när bolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

### Kassaflöde, investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -13 436 (-13 694) KSEK för året. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -1 280 (-10 117) KSEK för perioden. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 250 (70 598) KSEK. Periodens kassaflöde uppgick till -14 466 (46 787) KSEK. Per den 31 december 2023 uppgick likvida medel till 50 713 (65 189) KSEK och eget kapital till 163 647 (222 694) KSEK.

### Aktierna och ägarförhållanden

Aktiekapitalet i AroCell AB per 31-12-2023 uppgår till 23 036 KSEK (23 036) KSEK. Det totala antalet aktier i bolaget per den 31 december 2023 uppgår till 230 361 066 (230 361 066), där samtliga aktier har lika rätt till bolagets vinst.

Varje aktie berättigar till en röst på årsstämman. Vid årsstämman får varje röstberättigad rösta för det fulla antalet ägda eller företrädade aktier utan begränsning i röstetalet. De största aktieägarna i AroCell var vid 2023 års utgång.

Aktieägare			Datum: 2023-12-31
Namn	Innehav	Röster	
Labbex Förvaltnings AB	26 643 432	11,57%	
Avanza Pension	20 476 709	8,89%	
Greg Dingizian via Agartha AB	15 600 000	6,77%	
Jon Eiken	8 976 248	3,90%	
Nordnet Pensionsförsäkring	6 609 332	2,87%	
Mikael Lönn	5 020 537	2,18%	
Gunvald Berger	3 724 237	1,62%	
Mikael Jacobsson	3 418 338	1,48%	
Didrik Hamilton	3 110 913	1,35%	
Gerhard Dal	3 000 000	1,30%	
<b>Totalt 10 största ägarna</b>	<b>96 579 746</b>	<b>41,93%</b>	

### Säte

AroCell AB är registrerat i Sverige med säte i Stockholm. Adress: Karlsbodavägen 39, 168 67 Bromma.

### Styrelse

Vid årsstämma 2023 omvaldes Eva Nordström, Charlotta Ljungqvist, Max Pihlqvist, Agneta Tufvesson Alm och Johan Häggblad samt nyvaldes Clas Runnberg som styrelseledamöter. Stämman omvalde Johan Häggblad till ordförande.

### Styrelsearbetet

Bolagets styrelse består av sex ordinarie ledamöter utan suppleanter. Styrelsearbetet följer en skriftlig arbetsordning. Styrelsens arbetsordning och instruktion för arbetsfördelning mellan styrelse och VD fastställs varje år. VD:s ansvar och befogenheter har fastställts i en separat instruktion, så även bolagets rapportinstruktion till styrelsen.

### Valberedning

Årsstämman beslutar hur valberedningen ska utses. Årsstämman 2023 bestämde att valberedningen ska bestå av tre ledamöter som representerar de tre största aktieägarna. Inför årsstämman 2024 har Jon Eiken, Christian Lindgren och Clas Runnberg utsetts. Christian Lindgren har utsetts till ordförande. Jon Eiken representerar sig själv medan Clas Runnberg representerar Labbex Förvaltnings AB och Christian Lindgren representerar Agartha AB

### Riskhantering

Bolagets styrelse och ledning arbetar löpande med att identifiera och bedöma risker för företagets verksamhet och vidta åtgärder för att minska effekten av dessa. För varje risk av väsentlig karaktär utformas en riskhanteringsstrategi. I detta arbete involveras extern expertis som stöd inom områden så som regulatoriska strategier samt utformandet och genomförandet av kliniska studier.



## FÖRVÄNTAD FRAMTIDA UTVECKLING SAMT VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

### Framtida utveckling

AroCell ser en stor marknad för koncernens biomarkörer då totalmarknaden för cancerdiagnostik växer kraftigt. Marknadsstorleken och tillväxten för cancerdiagnostik nådde 10,9 miljarder USD 2019 och förväntas öka till 26,9 miljarder USD 2027, en ökning på 147%. Enligt Kalorama Information ligger förhoppningar om biomarkörer och ny teknik bakom den exponentiella ökningen av in vitro- cancerdiagnostik. Det finns ett behov av patientvänliga och kostnadseffektiva metoder för sjukvården. AroCell-tester kan ofta effektivisera övervakning och uppföljning jämfört med andra traditionella metoder.

### Försäljning

Det finns alltid en risk att den produkt som koncernen utvecklat inte får det positiva mottagande på marknaden som förväntats och att tiden till acceptans för produkten blir längre. Kvantiteten sålda produkter kan då, framför allt under den första tiden, bli lägre och tiden det tar att etablera sig på marknaden kan bli längre än vad koncernen har uppskattat i sina försäljningskalkyler.

### Samarbetsavtal

Koncernen har flera licens- och samarbetsavtal. I den mån dessa samarbeten inte fungerar eller att något av avtalen av annat skäl upphör, finns en risk för negativa konsekvenser för såväl bolagets verksamhet som dess resultat och finansiella ställning.

### Konkurrens

Branschen för utveckling av diagnostikmetoder är hårt konkurrensutsatt. AroCell är beroende av att dess produkter är kvalitets- och prismässigt konkurrenskraftiga och av förmågan att få potentiella kunder att ersätta kända produkter eller metoder med AroCells. Det finns en risk att ökad konkurrens från befintliga och/eller framtida konkurrenter leder till negativa försäljnings- och resultat effekter för koncernen i framtiden.

### Myndighetstillstånd och registrering

För att kunna marknadsföra och sälja medicinsk utrustning måste tillstånd erhållas och registrering ske hos berörd myndighet på respektive marknad. Till exempel påverkas AroCells verksamhet av den inom EU antagna förordningen om medicintekniska produkter för in vitro-diagnostik (förordning 2017/746 IVDR). Nu gällande regler och tolkningar kan komma att ändras, vilket negativt kan komma att påverka koncernens förutsättningar för att uppfylla myndighetskrav. Det finns risk att AroCell, direkt eller via samarbetspartners, inte erhåller nödvändiga tillstånd och registreringar hos myndigheter. I så fall finns risk att AroCells intjäningsförmåga och finansiella ställning påverkas negativt.

### Immaterialrättsliga frågor

Värdet i koncernen är till stor del beroende av förmågan att erhålla och försvara patent och varumärken samt av förmågan att skydda specifik kunskap. Risker finns att patent inte beviljas på patentsökta uppfinningar, att beviljade patent inte ger tillräckligt patentskydd eller att beviljade patent och varumärken kringgås eller upphävs. Det finns vidare en risk att koncernen utan vetskap om det gör intrång i andras immateriella rättigheter och drabbas av krav på ersättning för det. Koncernen kan då även förbjudas vid vite att fortsätta använda sådana rättigheter.

### Nyckelpersoner

Koncernen består av en liten och kunskapsintensiv grupp och är beroende av ett antal nyckelpersoner för att nå planerad framgång. Om en eller flera nyckelpersoner väljer att lämna koncernen kan detta komma att medföra negativa konsekvenser för verksamheten och resultatet.

### Valutarisker

All försäljning som koncernen har görs i EUR, USD och GBP. Inköp görs främst i SEK men även i EUR, HKD, GBP och USD. Detta innebär att valutaförändringar i SEK bidrar till risk. Koncernen nettar sina betalningsflöden i EUR och USD genom att ha valutakonton.

### Finansieringsbehov och kapital

Finansiering av bolaget utgörs främst av aktiekapital då bolaget är i en fas där det krävs externt kapital. Detta innebär att bolaget är beroende av att aktieägare fortsatt stöder bolaget tills dess att bolagets eget kassaflöde kan säkerställa andra möjligheter till finansiering.

### Omvärldsfaktorer

Kriget i Ukraina bedöms ha begränsad påverkan på koncernens verksamhet och påverkar endast möjligheterna till utveckling av den ukrainska marknaden. Bolaget påverkas inte av krisen i Mellanöstern eller transportproblematiken vid Röda Havet, då koncernens transporter sker via flyg.

# Koncernen

## Flerårsöversikt - (För 2021 ingår IDL Biotech och perioden juli - december)

	2023	2022	2021	2020	2019
(KSEK)					
Nettoomsättning	43 039	36 986	11 996	84	443
Årets rörelseresultat	-59 784	-59 304	-50 573	-24 052	-20 736
Årets kassaflöde för perioden	-14 466	46 787	-23 662	28 383	-16 103
Likvida medel vid periodens slut	50 723	65 189	18 402	42 014	13 631
Avkastning på eget kap. %	neg	neg	neg	neg	neg
Soliditet (%)	94	94	96	93	88

## Förslag till resultatdisposition - Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

(SEK)	
Fri överkursfond	441 007 028
Balanserat resultat	-194 184 110
Årets resultat	-14 921 236
	<b>231 901 682</b>
Disponeras så att:	
Ansamlad förlust	-209 105 346
Samt överkursfond	441 007 028
Balanseras i ny räkning	<b>231 901 682</b>

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med tilläggsupplysningar.



# Koncernen

## Resultaträkning

	Not	2023	2022
(TSEK)			
Nettoomsättning	2	43 039	36 986
Kostnad sålda varor		-45 141*	-39 091*
<b>- Bruttoresultat</b>		<b>-2 103</b>	<b>-2 106</b>
Försäljningskostnader		-17 261**	-16 359**
Administrationskostnader		-15 808	-19 464
Forsknings- och utvecklingskostnader		-25 243***	-24 425***
Övriga rörelseintäkter	3	692	3 065
Övriga rörelsekostnader	4	-62	-15
<b>Rörelseresultat</b>	<b>5,6,7,8,9</b>	<b>-59 784</b>	<b>-59 304</b>
Finansiella intäkter	10	500	10
Finansiella kostnader	11	-13	-5
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>-59 297</b>	<b>-59 299</b>
<b>Årets Resultat</b>		<b>-59 297</b>	<b>-59 299</b>
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		-59 297	-58 973
Hänförligt till innehav utan bestämmande inflytande		0	-326
Resultat per aktie (SEK) före och efter utspädning	12	-0,26	-0,28

\* Inkluderar kostnader för goodwillavskrivning om 19 789 KSEK för helåret.

\*\* Inkluderar kostnader för goodwillavskrivning om 9 895 KSEK för helåret.

\*\*\* Inkluderar kostnader för goodwillavskrivning om 9 895 KSEK för helåret.

# Koncernen

## Balansräkning

	Not	2023	2022
(TSEK)			
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Goodwill	13	98 994	138 573
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14	6 818	10 469
Patent	15	102	306
Övriga immateriella tillgångar	16	1 135	0
		<b>107 049</b>	<b>149 349</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	17	2 581	3 045
Inventarier, verktyg och installationer	18	162	273
		<b>2 743</b>	<b>3 319</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>109 793</b>	<b>152 667</b>
<b>Varulager mm</b>			
Råvaror och förnödenheter		3 258	4 550
Varor under tillverkning		1 173	1 793
Färdiga varor och handelsvaror		1 640	1 032
		<b>6 071</b>	<b>7 375</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		6 083	7 115
Aktuella skattefordringar		245	907
Övriga fordringar		729	1 536
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	1 248	1 223
		<b>8 306</b>	<b>10 782</b>
<b>Kassa och bank</b>		<b>50 723</b>	<b>65 189</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>65 100</b>	<b>83 346</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>174 892</b>	<b>236 013</b>

	Not	2023	2022
(TSEK)			
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>	<b>23,24</b>		
Aktiekapital		23 036	23 036
Övrigt tillskjutet kapital		441 007	440 757
Balanserat resultat		-241 100	-181 801
Årets resultat		-59 297	-59 299
<b>Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare</b>		<b>163 646</b>	<b>222 694</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>163 646</b>	<b>222 694</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		3 209	6 124
Övriga skulder		1 579	896
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	6 458	6 299
		<b>11 246</b>	<b>13 319</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>174 892</b>	<b>236 013</b>



# Koncernen

## Förändring av eget kapital

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Annat kapital inkl. periodens resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	Totalt
(TSEK)					
<b>Eget kapital 2022-01-01</b>	<b>11 461</b>	<b>376 734</b>	<b>-174 673</b>	<b>3 932</b>	<b>217 453</b>
Nyemission	11 575	75 236			86 811
Emissionskostnader		-11 213			-11 213
Återbetalning aktieägartillskott/utdelning			-5 000		-5 000
Periodens resultat			-58 973	-326	-59 299
Transaktion med minoritet			-2 452	-3 606	-6 058
<b>Eget kapital 2022-12-31</b>	<b>23 036</b>	<b>440 757</b>	<b>-241 100</b>	<b>0</b>	<b>222 694</b>
Teckningsoptioner		250			250
Periodens resultat			-59 297		-59 297
<b>Eget kapital 2023-12-31</b>	<b>23 036</b>	<b>441 007</b>	<b>-300 395</b>	<b>0</b>	<b>163 646</b>

# Koncernen

## Kassaflödesanalys

	Not	2023	2022
<b>Den löpande verksamheten</b>			
Rörelseresultat före finansiella poster		-59 749	-59 299
Erhållen ränta		500	0
Erlagd ränta		-13	0
Betald inkomstskatt		662	-199
Ej kassaflödespåverkande poster	<b>26</b>	45 538	47 182
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>		<b>-13 062</b>	<b>-12 316</b>
<b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet</b>			
Förändring av varulager		-115	-465
Förändring kundfordringar		1 031	-4 271
Förändring övriga kortfristiga fordringar		783	0
Förändring leverantörsskulder		-2 915	0
Förändring övriga kortfristiga rörelseskulder		842	3 359
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		<b>-13 436</b>	<b>-13 694</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	<b>13, 14</b>	-781	-1 034
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	<b>17</b>	-498	-3 024
Förvärv av dotterföretag	<b>14,16,17,28</b>	0	-6 058
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		<b>-1 280</b>	<b>-10 117</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission - teckningsoptioner		250	86 811
Emissionskostnader		0	-11 213
Återbetalning aktieägartillskott		0	-5 000
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		<b>250</b>	<b>70 598</b>
<b>Årets kassaflöde</b>		<b>-14 466</b>	<b>46 785</b>
<b>Likvida medel vid årets början</b>		<b>65 189</b>	<b>18 402</b>
<b>Likvida medel vid årets slut</b>		<b>50 723</b>	<b>65 189</b>



# Moderbolaget

## Resultaträkning

	Not	2023	2022
(TSEK)			
Nettoomsättning	2	49	229
Kostnad sålda varor		-332	-1 919
<b>Bruttoresultat</b>		<b>-283</b>	<b>-1 690</b>
Försäljningskostnader		-668	-1 117
Administrationskostnader		-8 261	-9 884
Forsknings- och utvecklingskostnader	5,6,7,8,9	-6 170	-7 252
Övriga rörelseintäkter	3	52	0
Övriga rörelsekostnader	4	-62	-38
<b>Rörelseresultat</b>		<b>-15 393</b>	<b>-19 981</b>
Finansiella intäkter	10	472	9
Finansiella kostnader	11	1	1
Årets resultat efter finansiella poster		<b>-14 921</b>	<b>-19 972</b>
<b>Årets förlust</b>		<b>-14 921</b>	<b>-19 972</b>

# Moderbolaget

## Balansräkning

	Not	2023	2022
(TSEK)			
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14	2 136	6 407
Patent	15	102	306
Övriga immateriella tillgångar	16	1 135	0
		<b>3 373</b>	<b>6 713</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	17	49	98
Inventarier, verktyg och installationer	18	144	226
		<b>193</b>	<b>324</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	19	216 587	216 587
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>220 152</b>	<b>223 624</b>
<b>Varulager mm</b>			
Färdiga varor och handelsvaror		1 127	1 698
		<b>1 127</b>	<b>1 698</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Kundfordringar		0	0
Aktuella skattefordringar		76	175
Övriga fordringar		252	508
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	21	503	466
		<b>832</b>	<b>1 149</b>
<b>Kassa och bank</b>		<b>49 525</b>	<b>61 765</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>51 484</b>	<b>64 612</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>271 636</b>	<b>288 236</b>

	Not	2023	2022
(TSEK)			
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
Aktiekapital	23,24	23 036	23 036
Fond för utvecklingsutgifter		680	2 040
		<b>23 716</b>	<b>25 076</b>
Fri överkursfond		441 007	440 757
Balanserat resultat		-194 184	-175 572
Årets resultat		-14 921	-19 972
		<b>231 902</b>	<b>245 213</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>255 618</b>	<b>270 289</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder		1 022	928
Skuld till koncernföretag		12 400	14 400
Övriga skulder		243	413
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	2 354	2 206
<b>Summa Kortfristiga skulder</b>		<b>16 019</b>	<b>17 947</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>271 636</b>	<b>288 236</b>

## Aktiedata

	2023	2022
Ingående balans	230 361 066	114 613 133
Nyemission	0	115 747 933
Antal aktier per balansdagen	230 361 066	230 361 066
Genomsnittligt antal aktier före och efter utspädningen	230 361 066	215 353 939

# Noter

## INNEHÅLL

1. Redovisnings- och värderingsprinciper.....	31
2. Nettoomsättningens fördelning.....	33
3. Övriga rörelseintäkter.....	33
4. Övriga rörelsekostnader.....	33
5. Leasingavtal.....	33
6. Transaktioner med närstående.....	33
7. Arvode till revisorer.....	34
8. Anställda och personalkostnader.....	34
9. Avskrivningar.....	35
10. Ränteutgifter.....	35
11. Räntekostnader.....	35
12. Resultat per aktie.....	35
13. Goodwill.....	35
14. Balanserade utgifter för utvecklingskostnader.....	35
15. Patent.....	36
16. Övriga immateriella tillgångar.....	36
17. Maskiner och andra tekniska anläggningar.....	36
18. Inventarier, verktyg och installationer.....	36
19. Andelar i koncernföretag.....	36
20. Specifikation andelar i koncernföretag.....	36
21. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter.....	37
22. Förslag till resultatdisposition.....	37
23. Antal aktier och kvotvärde.....	37
24. Aktieägartillskott.....	37
25. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter.....	37
26. Ej kassaflödespåverkande poster.....	37
27. Ställda säkerheter och eventalförpliktelser.....	38
28. Förvärv av IDL Biotech AB.....	38
29. Händelser efter balansdagen.....	38
30. Finansiell kalender.....	38

## NOT 1. REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

### Allmänna upplysningar

Årsredovisningen och koncernredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

### Fordringar och skulder

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

### Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas när väsentliga risker och fördelar övergår från säljare till köpare i enlighet med försäljningsvillkoren. Varor intäktsförs i samband med leverans och gällande leveransvillkor. Royalty intäktsförs kvartalsvis i efterskott och baseras på senaste kvartalets försäljning.

### Kassaflödesanalys

Bolaget använder den indirekta metoden för kassaflödesanalysen och delar upp i kassaflödet för den löpande verksamheten i: kassaflödet från investeringsverksamheten samt kassaflödet från finansieringsverksamheten.

### Koncernredovisning

AroCell AB upprättar från och med 2021 koncernredovisning. Företag där AroCell AB innehar majoriteten av rösterna på bolagsstämman och företag där AroCell AB genom avtal har ett bestämmande inflytande klassificeras som dotterföretag och konsolideras i koncernredovisningen. Dotterföretagen inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

### - Konsolideringsmetod

Koncernredovisningen har upprättats enligt förvärvsmetoden. Detta innebär att förvärvade verksamheters identifierbara tillgångar och skulder redovisas till marknadsvärde enligt upprättad förvärvsanalys. Överstiger verksamhetens anskaffningsvärde det beräknade marknadsvärdet av de förväntade nettotillgångarna enligt förvärvsanalysen redovisas skillnaden som goodwill.

### - Transaktioner mellan koncernföretag

Koncerninterna fordringar och skulder samt transaktioner mellan koncernföretag liksom orealiserade vinster elimineras i sin helhet. Orealiserade förluster elimineras också såvida inte transaktionen motsvarar ett nedskrivningsbehov.

Förändring av internvinst under räkenskapsåret har eliminerats i koncernresultaträkningen.

### - Goodwill

Goodwill är den skillnad som uppkommer om anskaffningsvärdet för den förvärvade enheten är högre än värdet på den förvärvade enhetens nettotillgångar. Vid förvärvstidpunkten redovisas den uppkomna goodwillen som en tillgång i balansräkningen.

### Immateriella tillgångar

Företaget redovisar internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar enligt aktiveringsmodellen. Det innebär att samtliga utgifter som avser framtagandet av en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång aktiveras och skrivs av under tillgångens beräknade nyttjandeperiod, under förutsättningarna att kriterierna i BFNAR 2012:1 är uppfyllda.

Produkten AroCell TK 210 ELISA är färdigutvecklad varför utgifter för forskning och utveckling kostnadsförs i takt med att de uppstår. I och med förvärv av IDL Biotech AB som gjorts tillkom tre utvecklingsprojekt. Av dessa är ett avslutat och helt nedskrivet, ett avslutat där avskrivning pågår och ett som fortfarande pågår. Under 2023 startades ett nytt utvecklingsprojekt.

Immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Goodwill	20 %
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	14 %
Balanserade utgifter för patentkostnader	14 %
Övriga anläggningstillgångar	20 %

Avskrivningsperiod för goodwill är beräknad utifrån den period som posten bedöms generera ekonomiska fördelar.



## Materiella tillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Maskiner och andra tekniska anläggningar	20 %
Inventarier, verktyg, installationer	10 %
Övriga anläggningstillgångar	20 %

## Finansiella instrument

Finansiella instrument värderas utifrån anskaffningsvärdet. Instrumentet redovisas i balansräkningen när bolaget blir part i instrumentets avtalsmässiga villkor. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och bolaget har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelserna har reglerats eller på annat sätt upphört.

### - Kundfordringar/kortfristiga fordringar

Kundfordringar och kortfristiga fordringar redovisas som omsättningstillgångar till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar.

### - Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader.

### - Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

### - Nedskrivningsprövning av finansiella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns indikationer på nedskrivningsbehov av någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående och prövas individuellt.

## Leasingavtal

Bolagets leasingavtal är operationella avtal där bolagets kostnad består av kostnaden för nyttjandet av den leasade tillgången, försäkring och löpande underhåll. Den huvudsakliga leasingen består av lokalkostnaden

för den lokal bolaget driver sin verksamhet i samt en mindre andel för kontorsmaskiner.

## Varulager

Varulagret har värderats till det lägsta av dess anskaffningsvärde och dess nettoförsäljningsvärde på balansdagen. Med nettoförsäljningsvärde avses varornas beräknade försäljningspris minskat med försäljningskostnader.

Den valda värderingsmetoden innebär att inkurans i varulagret har beaktats.

## Inkomstskatter

Total skatt utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Skatter redovisas i resultaträkningen, utom då underliggande transaktion redovisas direkt mot eget kapital varvid tillhörande skatteeffekter redovisas i eget kapital.

### - Aktuell skatt

Aktuell skatt avser inkomstskatt för innevarande räkenskapsår samt den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats. Aktuell skatt beräknas utifrån den skattesats som gäller per balansdagen.

### - Uppskjuten skatt

Uppskjuten skatt är inkomstskatt som avser framtida räkenskapsår till följd av tidigare händelser. Redovisning sker enligt balansräkningsmetoden. Enligt denna metod redovisas uppskjutna skatteskulder och uppskjutna skattefordringar på temporära skillnader som uppstår mellan bokförda respektive skattemässiga värden för tillgångar och skulder samt för övriga skattemässiga avdrag eller underskott.

Uppskjutna skattefordringar netto redovisas mot uppskjutna skatteskulder endast om de kan betalas med ett nettobelopp. Uppskjuten skatt beräknas utifrån gällande skattesats på balansdagen. Effekter av förändringar i gällande skattesatser resultatförs i den period förändringen lagstadsats. Uppskjuten skattefordran redovisas som finansiell anläggningstillgång och uppskjuten skatteskuld som avsättning.

Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den omfattning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot framtida skattemässiga överskott.

Mot bakgrund av att bolaget historiskt inte redovisat skattemässiga överskott och att det föreligger en viss osäkerhet när det uppstår skattemässiga överskott redovisas ingen uppskjuten skattefordran hänförlig till underskottsavdragen i resultat- och balansräkningarna.

Koncernens redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt fastställd taxering år 2023 (som avser 2022) uppgår till 298 525 KSEK.

Moderbolagets redovisade ackumulerade underskottsavdrag enligt

senast fastställd taxering år 2023 (som avser år 2022) uppgick till 202 225 099 KSEK. Moderbolagets underskottsavdrag har ej värderats och redovisas ej som uppskjuten skattefordran. Dessa underskottsavdrag värderas först när moderbolaget etablerat en resultatnivå som företagsledningen bedömer sannolikt kommer att leda till skattemässiga överskott.

## Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro, bonus och ersättning efter avslutad anställning (pension). Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

### - Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

I företaget finns endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Som avgiftsbestämda planer klassificeras planer där fastställda avgifter betalas och det inte finns förpliktelser att betala något ytterligare, utöver dessa avgifter.

Utgifter för avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad under den period de anställda utför de tjänster som ligger till grund för förpliktelsen.

Vid uppsägning av VD och CFO från bolagets sida gäller sex månaders uppsägningstid.

## Offentliga bidrag

I de fall ingen framtida prestation för att erhålla bidraget krävs, intäktsredovisas offentliga bidrag då villkoren för att erhålla bidraget är uppfyllda. Offentliga bidrag värderas till verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas.

## Nyckeltalsdefinitioner

**Avkastning på eget kapital (%)** - Resultat efter finansiella poster i procent av eget kapital.

**Soliditet (%)** - Eget kapital i procent av balansomslutning.

**Resultat per aktie** - Resultat efter finansiella poster dividerat med genomsnittligt antalet aktier före och efter utspädning.

## Uppskattningar och bedömningar

Upprättandet av bokslut och tillämpning av redovisningsprinciper, baseras ofta på ledningens bedömningar, uppskattningar och antaganden som anses vara rimliga vid den tidpunkt då bedömningen görs. Uppskattningar och bedömningar är baserade på historiska erfarenheter och ett antal andra faktorer, som under rådande omständigheter anses

vara rimliga. Resultatet av dessa används för att bedöma de redovisade värdena på tillgångar och skulder, som inte annars framgår tydligt från andra källor. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. Uppskattningar och antaganden ses över regelbundet.

Enligt företagsledningen är väsentliga bedömningar avseende tillämpade redovisningsprinciper samt källor till osäkerhet i uppskattningar, främst relaterade till internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar.

Bolaget gör även löpande bedömningar av lagrets eventuella inkurans och lagerstatus via löpande kontroller och analyser.

#### Moderföretagets redovisnings- och värderingsprinciper

Samma redovisnings- och värderingsprinciper tillämpas i moderföretaget som i koncernen, förutom i de fall som anges nedan.

##### - Leasing

Samtliga leasingavtal där företaget är leasetagare redovisas som operationell leasing (hyresavtal), oavsett om avtalen är finansiella eller operationella. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

##### - Bokslutsdispositioner

Förändringar av obeskattade reserver redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen. Koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner. Koncernbidrag som lämnas till ett dotterföretag redovisas dock som en ökning av andelens redovisade värde.

##### - Aktier och andelar i dotterföretag

Aktier och andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår köpeskillingen som erlagts för aktierna samt förvärvskostnader. Eventuella kapitaltillskott och koncernbidrag läggs till anskaffningsvärdet när de lämnas. Utdelning från dotterföretag redovisas som intäkt.

##### - Eget kapital

Eget kapital delas in i bundet och fritt kapital, i enlighet med årsredovisningslagens indelning.

##### - Obeskattade reserver

Obeskattade reserver redovisas med bruttobelopp i balansräkningen, inklusive den uppskjutna skatteskuld som är hänförlig till reserverna.

#### NOT 2 NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Varor	49	229	42 249	36 529
Licensintäkter	0	0	790	457
	<b>49</b>	<b>229</b>	<b>43 039</b>	<b>36 986</b>

#### NOT 3 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Kursdifferenser	34	0	240	834
Övriga intäkter	18	0	452	2 231
	<b>52</b>	<b>0</b>	<b>692</b>	<b>3 065</b>

#### NOT 4 ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Kursdifferenser	27	38	27	15
Övriga kostnader	35	0	35	0
	<b>62</b>	<b>38</b>	<b>62</b>	<b>15</b>

#### NOT 5 LEASINGAVTAL

Årets leasingkostnader avseende operationella leasingavtal, uppgår till 2 160 (2 422) SEK. Största posten i koncern avser hyra av lokaler i Bromma (tom 2028-06-30). Framtida leasingavgifter förfaller till betalning enligt följande:

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Inom ett år	5	33	2 774	2201
Senare än ett år men inom fem år	0	0	9 604	11 654
Senare än fem år	0	0	0	1588
	<b>5</b>	<b>33</b>	<b>12 378</b>	<b>15 443</b>

#### NOT 6 TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Inga ersättningar eller transaktioner har gjorts med närstående under verksamhetsåret utöver ersättningar som framgår av ersättningsnot 8 samt förvärv av teckningsoptioner i not 8.

NOT 7 ARVODE TILL REVISORER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
<b>Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB</b>				
Revisionsuppdrag	277	502	432	562
Revisionsrelaterade tjänster utanför uppdrag	0	82	0	82
Rådgivning och övriga tjänster	9	70	9	70
	<b>286</b>	<b>654</b>	<b>441</b>	<b>714</b>

NOT 8 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
<b>Medelantalet anställda</b>				
Kvinnor	0	1	15	15
Män	2	2	7	8
	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>22</b>	<b>23</b>
<b>Löner och andra ersättningar</b>				
Styrelse	953	933	953	933
Verkställande direktör	2 537	2 278	2 537	2 278
Övriga anställda	417	1 124	13 833	11 783
	<b>3 907</b>	<b>4 335</b>	<b>17 323</b>	<b>14 994</b>
<b>Sociala kostnader</b>				
Pensionskostnader för verkställande direktör	372	367	372	367
Pensionskostnader för övriga anställda	43	27	1 892	2 071
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	1 208	1 304	5 363	4 397
	<b>1 623</b>	<b>1 698</b>	<b>7 627</b>	<b>6 835</b>
<b>Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader</b>	<b>5 530</b>	<b>6 033</b>	<b>24 950</b>	<b>21 829</b>
<b>Könsfördelning bland ledande befattningshavare</b>				
Andel kvinnor i styrelsen	50%	60%	50%	60%
Andel män i styrelsen	50%	40%	50%	40%
Andel män bland övriga ledande befattningshavare	100%	100%	57%	57%

**STYRELSEARVODEN**

	2023	2022
Claes Post, Ordförande fr o m. 170519	0	100
Johan Häggblad, Ordförande, fr o m. 220524	250	150
Agneta Franksson, fr o m. 170519	0	60
Karin Eriksson Widdblom, fr o m. 190516	0	60
Charlotte Ljungkvist fr o m 210603	150	150
Eva Nordström, fr o m. 200506	150	150
Max Pihlqvist, fr o m. 220119	150	142
Agneta Tufvesson Alm, fr o m. 220524	150	91
Clas Runnberg, fr o m. 230524	91	0
<b>Summa</b>	<b>941</b>	<b>903</b>

**Avtal om avgångsvederlag**

Vid uppsägning av VD från bolagets sida gäller sex månaders uppsägningstid.

**Styrelsens, VD:s och ledande befattningshavares aktieinnehav per 231231**

	Aktie	Optioner
<b>Styrelseledamöter</b>		
Johan Häggblad	0	0
Eva Nordström	120 000	0
Charlotte Ljungkvist	0	0
Max Pihlqvist, privat och genom bolag	28 777 586	0
Agneta Tufvesson Alm	20 000	0
Clas Runnberg	250 761	0
Verkställande Direktör Anders Hultman	1 120 000	566 000
<b>Andra ledande befattningshavare</b>		
Ellen Dittberner	0	566 000

	Beslutade	Tilldelade	Inlösta	Förfallna
<b>Teckningsoptionsprogram 2023 - 2026</b>	5 000 000	5 000 000	0	0
<b>Grupp</b>				
VD		566 000	0	0
Ledningsgrupp		2 564 000	0	0
Övriga		1 870 000	0	0
<b>Totalt</b>		<b>5 000 000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
Lösenpris		1,00		

Teckningsoptionsprogrammet uppgår till 5 000 000 st till en premie om 0,05kr. Teckningsoptionsprogrammet har en löptid om 3 år och är fördelat över tilldelningsgrupperna VD, ledningsgrupp, övriga befattningshavare samt övriga anställda. Lösenpriset är satt till 1 kr.



## NOT 9 AVSKRIVNINGAR

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Avskrivningar Goodwill			39 579	39 579
Avskrivningar övriga immateriella tillgångar	284	0	284	0
Avskrivningar av balanserade utgifter för produktionsutveckling	4 271	4 271	4 432	6 535
Avskrivningar av balanserade utgifter för patent	204	204	204	204
Avskrivningar av maskiner och andra tekniska anläggningar	49	49	966	773
Avskrivningar av inventarier, verktyg och installationer	47	48	72	91
	<b>4 855</b>	<b>4 572</b>	<b>45 538</b>	<b>47 182</b>

## NOT 10 RÄNTEINTÄKTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Ränteintäkter	472	9	500	10
	<b>472</b>	<b>9</b>	<b>500</b>	<b>10</b>

## NOT 11 RÄNTEKOSTNADER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Räntekostnader	1	1	13	5
	<b>1</b>	<b>1</b>	<b>13</b>	<b>5</b>

## NOT 12 RESULTAT PER AKTIE

	2023	2022
Genomsnittligt antal aktier	230 361 066	215 353 939
Resultat per aktie före och efter utspädning	-0,26	-0,28

## NOT 13 GOODWILL

	KONCERNEN	
	2023	2022
Ingående anskaffningsvärden	198 131	198 131
Förvärv	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>198 131</b>	<b>198 131</b>
Ingående avskrivningar	-59 558	-19 979
Årets avskrivningar	-39 579	-39 579
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-99 137</b>	<b>-59 558</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>98 994</b>	<b>138 573</b>

## NOT 14 BALANSERADE UTGIFTER FÖR UTVECKLINGSKOSTNADER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
(TSEK)				
Ingående anskaffningsvärden	30 020	30 020	38 470	37 436
Inköp	0	0	781	1 034
Förvärv av dotterbolag	0	0	0	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>30 020</b>	<b>30 020</b>	<b>39 251</b>	<b>38 470</b>
Ingående avskrivningar	-23 613	-19 342	-28 001	-21 466
Årets avskrivningar	-4 271	-4 271	-4 432	-4 406
Nedskrivning	0	0	0	-2 129
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-27 884</b>	<b>-23 613</b>	<b>-32 433</b>	<b>-28 001</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>2 136</b>	<b>6 407</b>	<b>6 818</b>	<b>10 469</b>

## NOT 15 PATENT

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
(TSEK)				
Ingående anskaffningsvärden	1 671	1 671	1 671	1 671
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>1 671</b>	<b>1 671</b>	<b>1 671</b>	<b>1 671</b>
Ingående avskrivningar	-1 365	-1 161	-1 365	-1 161
Årets avskrivningar	-204	-204	-204	-204
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-1 569</b>	<b>-1 365</b>	<b>-1 569</b>	<b>-1 365</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>102</b>	<b>306</b>	<b>102</b>	<b>306</b>

## NOT 16 ÖVRIGA IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
(TSEK)				
Anskaffade	1 419	0	1 419	0
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>1 419</b>	<b>0</b>	<b>1 419</b>	<b>0</b>
Årets avskrivningar	-284	0	-284	0
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-284</b>	<b>0</b>	<b>-284</b>	<b>0</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>1 135</b>	<b>0</b>	<b>1 135</b>	<b>0</b>

## NOT 17 MASKINER OCH ANDRA TEKNISKA ANLÄGGNINGAR

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Ingående anskaffningsvärden	352	352	5 890	2 976
Inköp	0	0	498	2 985
Utrangering	0	0	0	-71
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>352</b>	<b>352</b>	<b>8 514</b>	<b>5 890</b>
Ingående avskrivningar	-254	-205	-2 845	-2 143
Årets avskrivningar	-49	-49	-963	-702
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-303</b>	<b>-254</b>	<b>-3 808</b>	<b>-2 845</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>49</b>	<b>98</b>	<b>2 580</b>	<b>3 045</b>

## NOT 18 INVENTARIER, VERKTYG OCH INSTALLATIONER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Ingående anskaffningsvärden	424	424	585	619
Inköp	0	0	216	40
Utrangering	-77	0	-77	-74
<b>Utgående ackumulerade anskaffningsvärden</b>	<b>347</b>	<b>424</b>	<b>724</b>	<b>585</b>
Ingående avskrivningar	-198	-150	-312	-295
Årets avskrivningar	-47	-48	-72	-91
Utrangering	42	0	42	74
<b>Utgående ackumulerade avskrivningar</b>	<b>-203</b>	<b>-198</b>	<b>-342</b>	<b>-312</b>
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>144</b>	<b>226</b>	<b>382</b>	<b>273</b>

## NOT 19 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	MODERBOLAGET	
	2023	2022
Ingående anskaffningsvärden	216 587	210 529
Inköp - IDL Biotech	0	6 058
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>216 587</b>	<b>216 587</b>

## NOT 20 SPECIFIKATION ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

	AroCell Incentive AB	IDL Biotech AB
Kapitalandel	100	100
Rösträttsandel	100	100
Antal andelar	50 000	63 060 677
Bokfört värde	50	216 537
Org.nr	559106-4711	556339-4203
Säte	Uppsala	Stockholm
Eget kapital	50	25 577
Resultat	0	-4 799



## NOT 21 FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Förutbetalda hyror	0	0	544	529
Företagsförsäkringar	319	0	319	0
Övriga poster	184	466	385	694
	<b>503</b>	<b>466</b>	<b>1 248</b>	<b>1223</b>

## NOT 22 FÖRSLAG TILL RESULTATDISPOSITION

Styrelsen föreslår att till förfogande stående medel:

Fri överkursfond	441 007 028
Balanserat resultat	-194 184 110
Årets resultat	-14 921 236
	<b>231 901 682</b>
Disponeras så att:	
Ansamlad förlust	-209 105 346
Samt överkursfond	441 007 028
Balanseras i ny räkning	<b>231 901 682</b>

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med tilläggsupplysningar.

## NOT 23 ANTAL AKTIER OCH KVOTVÄRDE

Antal aktier 230 361 066 stycken med kvotvärde på 0,10 kronor.

Teckningsoptionsprogrammet har implementerats enligt beslut på stämman 2023. Antalet teckningsoptioner uppgår till 5 000 000 st till en premie om 0,05öre. Teckningsoptionsprogrammet har en löptid om 3 år och är fördelat över tilldelningsgrupperna VD, ledningsgrupp, övriga befattningshavare samt övriga anställda. Lösenpriset är satt till 1 kr. Teckningsoptionerna är tecknade på marknadsmässiga villkor. Utspädningseffekten är baserat på antal aktier vid periodens utgång den 31 december 2023 och uppgår till maximalt 2,1%.

## NOT 24 AKTIEÄGARTILLSKOTT

Ej återbetalda villkorade aktieägartillskott uppgår per balansdagen till 300 000 kr (300 000) kr.

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
(TSEK)				
Externa	300	300	300	300
Koncern	24 400	24 400	0	0
	<b>24 700</b>	<b>24 700</b>	<b>300</b>	<b>300</b>

## NOT 25 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
(TSEK)				
Upplupna royalties	0	0	2 326	2 006
Upplupna personalkostnader	1 398	949	2 551	1 992
Upplupen redovisning, revision och upplupna årsredovisningskostnader	291	178	465	323
Övriga poster	665	1 079	1 115	1978
	<b>2 354</b>	<b>2 206</b>	<b>6 458</b>	<b>6 299</b>

## NOT 26 EJ KASSAFLÖDESPÅVERKANDE POSTER

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
Goodwillavskrivningar	0	0	39 579	39 579
Av- och nedskrivningar	4 855	4 572	5 959	7 603
	<b>4 855</b>	<b>4 572</b>	<b>45 538</b>	<b>47 182</b>

## NOT 27 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

	MODERBOLAGET		KONCERNEN	
	2023	2022	2023	2022
För outnyttjad checkräkningskredit				
Företagsinteckningar	1 000	1 000	6 000	6 000
	<b>1 000</b>	<b>1 000</b>	<b>6 000</b>	<b>6 000</b>

AroCell AB har ställt ut en generell borgen för dotterbolaget IDL Biotech AB.

## NOT 28 FÖRVÄRV AV IDL BIOTECH AB

### 2021

Under året 2021 har 97,92 % av IDL Biotech AB förvärvats av moderföretaget och inkluderats i koncernredovisningen med belopp avseende tiden efter förvärvstidpunkten, 30 juni 2021. IDL Biotech AB är ett svenskt IVD-företag med en 30-årig historia, verksam inom onkologi och bakteriologi och bedriver utveckling, produktion och försäljning av egna produkter. Sedan förvärvstidpunkten har IDL Biotech AB bidragit med 11 861 tkr till koncernens nettoomsättning och med -6 301 tkr till koncernens resultat netto före avskrivning på koncernmässiga övervärden. Betalning för aktierna skedde via en apportemission som uppgick till 207 286 tkr. Kostnader som uppstod i samband med förvärvet uppgick till 3 193 tkr och ingår i moderbolagets redovisade anskaffningsvärde avseende IDL Biotech AB.

Förvärvets effekt på koncernens kassaflöde uppgår till 4 914 tkr och avser IDL Biotech AB's likvida medel vid förvärvstidpunkten 8 107 tkr minskat med förvärvskostnader 3 193 tkr.

Förvärvets effekt på moderbolagets kassaflöde uppgår till -7 193 tkr och avser förvärvskostnader på 3 193 tkr samt utbetalt aktieägartillskott med 4 000 tkr.

### 2022

Skiljenämnden meddelade 8:e mars 2022 domslut i tvångsinlösenprocessen mellan AroCell och IDL:s aktieägare som ej bytte sina aktier till AroCell-aktier i samband med uppköpserbjudandet. Priset på IDL:s aktie sattes till 3,23 SEK per aktie. AroCell förvärvade under andra kvartalet 1 313 432 aktier i dotterbolaget IDL Biotech genom ett tvångsinlösenförfarande.

## NOT 29 HÄNDELSER EFTER BALANSDAGEN

En nyligen genomförd studie har visat att nivåerna av serum tymidinkinas 1 (sTK1) kan förutsäga överlevnaden för patienter med metastaserad prostatacancer. Resultaten tyder också på att sTK1 är användbart för att förutsäga vilka patienter som kan ha nytta av kemoterapi med läkemedlet docetaxel istället för en hormonell behandling.

AroCell har tidigare tillkännagivit att man har ingått ett distributörsavtal med Sub-Saharan Biomedical P.L.C. för försäljning av TUBEX® **TF** i Etiopien. Efter att ha arbetat med den lokala regulatoriska processen, har AroCell nu fått det regulatoriska godkännandet för TUBEX® **TF** i Etiopien.

Ellen Dittberner, CFO på AroCell, har gått på föräldradighet och Lars Jakobsson har tillträtt som tillförordnad CFO.

## NOT 30 FINANSIELL KALENDER

03 maj 2024	Delårsrapport Q1 2024
22 maj 2024	Årsstämma 2024
21 augusti 2024	Delårsrapport Q2 2024
24 oktober 2024	Delårsrapport Q3 2024
19 februari 2025	Bokslutskommuniké 2024

Samtliga rapporter publiceras på AroCells hemsida:  
<https://arocell.com/investors/financial-reports/>

Stockholm den 11 april 2024

**Johan Häggblad**  
Ordförande

**Eva Nordström**  
Ledamot

**Agneta Tufvesson Alm**  
Ledamot

**Charlotta Ljungqvist**  
Ledamot

**Max Pihlqvist**  
Ledamot

**Clas Runnberg**  
Ledamot

**Anders Hultman**  
VD

Vår revisionsberättelse har lämnats den 11 april 2024

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

**Leonard Daun**  
Auktoriserad revisor



# Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i AroCell AB (publ), org.nr 556596-6107

## RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

### Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för AroCell AB (publ) för år 2023. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 20-39 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen och koncernredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets och koncernens finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dessas finansiella resultat och koncernens kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1-19. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig

utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

### Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och

koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

## RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

### Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för AroCell AB (publ) för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

### Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

### Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

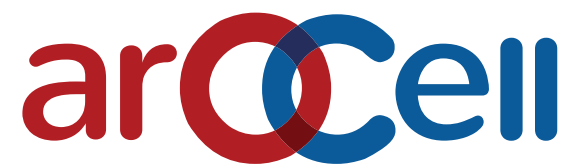
En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: [www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar](http://www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar). Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Uppsala den 11 april 2024

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

**Leonard Daun**

Auktoriserad revisor



## **AROCELL**

Besöksadress:  
Karlsbodavägen 39  
Bromma

Adress:  
P.O Box 11151  
SE-161 11 Bromma

Email:  
[info@arocell.com](mailto:info@arocell.com)

Telefon:  
08-799 67 50

Webbsida:  
[www.arocell.com](http://www.arocell.com)

Organisationsnummer:  
556596-6107