



**Heeros Oyj:n puolivuosisikatsaus
1.1.–30.6.2024**

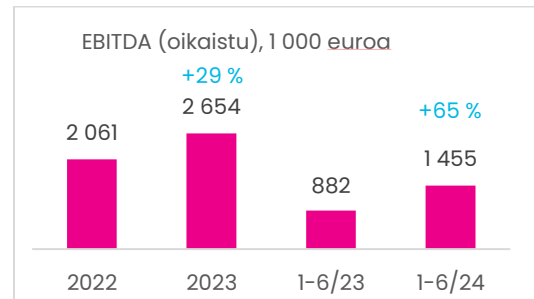
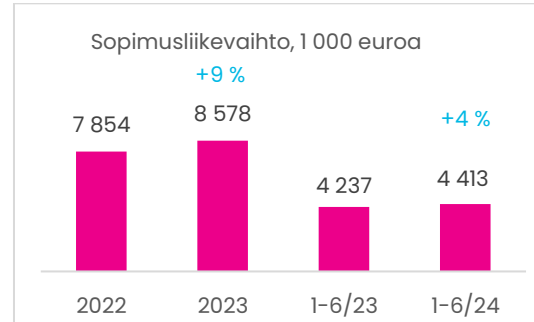
Heeros

Heeros Oyj:n puolivuositarkastus 1.1.–30.6.2024 (tilintarkastamaton): Uusmyynti piristyi ja kannattavuus kasvoi odotetusti

Vuoden ensimmäisellä puoliskolla oikaistu käyttökate kasvoi 65 %, liiketoiminnan rahavirta 51 % ja sopimusliikevaihto 4 %.

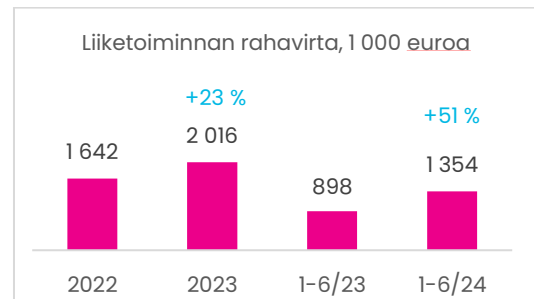
Huhti-kesäkuu 2024 lyhyesti

- Liikevaihto kasvoi 1 % vertailukaudesta ja oli 2,9 (4-6/2023: 2,9) miljoonaa euroa.
- Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi 1 % ja oli 2,8 (2,7) miljoonaa euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 6 % ja oli 2,3 (2,1) miljoonaa euroa. Transaktiovolyymit laskivat 6 % ja transaktioliikevaihto laski 15 % ollen 0,5 (0,6) miljoonaa euroa.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 105 % ja oli 0,8 (0,4) miljoonaa euroa eli 28 % (14 %) liikevaihdosta.
- Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) kasvoi 94 % ja oli 0,9 (0,5) miljoonaa euroa eli 30 % (16 %) liikevaihdosta.
- Uudet jatkuvat asiakastilaukset (ARR, Annual Recurring Revenue) olivat noin 330 (150) tuhatta euroa.



Tammi-kesäkuu 2024 lyhyesti

- Liikevaihto laski 0,4 % vertailukaudesta ja oli 5,6 (1-6/2023: 5,7) miljoonaa euroa.
- Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto oli vertailukauden tasolla ja oli 5,4 (5,4) miljoonaa euroa. Sopimusliikevaihto kasvoi 4 % ja oli 4,4 (4,2) miljoonaa euroa. Transaktiovolyymit laskivat 8 % ja transaktioliikevaihto laski 16 % ollen 1,0 (1,1) miljoonaa euroa.
- Käyttökate (EBITDA) kasvoi 63 % ja oli 1,3 (0,8) miljoonaa euroa eli 24 % (15 %) liikevaihdosta.
- Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) kasvoi 65 % ja oli 1,5 (0,9) miljoonaa euroa eli 26 % (16 %) liikevaihdosta.
- Uudet jatkuvat asiakastilaukset (ARR, Annual Recurring Revenue) oli noin 430 (360) tuhatta euroa.
- Liiketoiminnan rahavirta kasvoi 51 % ja oli 1,4 (0,9) miljoonaa euroa.



Avainluvut

Tuhatta euroa	Q2/2024	Q2/2023	Muutos, %	H1/2024	H1/2023	Muutos, %	2023
Liikevaihto	2 898	2 859	1 %	5 644	5 666	0 %	11 296
Jatkuva liikevaihto ¹	2 758	2 722	1 %	5 363	5 367	0 %	10 774
Sopimusliikevaihto	2 269	2 148	6 %	4 413	4 237	4 %	8 578
Transaktioliikevaihto	490	574	-15 %	950	1 130	-16 %	2 195
Käyttökate (EBITDA)	816	397	105 %	1 343	825	63 %	2 478
Käyttökate, % liikevaihdosta	28 %	14 %		24 %	15 %		22 %
Oikaistu käyttökate ²	878	454	94 %	1 455	882	65 %	2 654
Oik. käyttökate, % liikevaihdosta	30 %	16 %		26 %	16 %		23 %
Liiketulos (EBIT)	334	-151		300	-269		293
Liiketulos, % liikevaihdosta	12 %	-5 %		5 %	-5 %		3 %
Oikaistu liiketulos ³	396	-94		411	-212		469
Oik. liiketulos, % liikevaihdosta	14 %	-3 %		7 %	-4 %		4 %
Katsauskauden tulos	291	-170		235	-323		177
Tulos, % liikevaihdosta	10 %	-6 %		4 %	-6 %		2 %
Rule of 40, %	30 %	15 %		23 %	17 %		24 %
Rule of 40, % (oik.) ²	32 %	17 %		25 %	18 %		25 %
Liiketoiminnan rahavirta	628	516	22 %	1 354	898	51 %	2 016
Omavaraisuusaste, %				69 %	58 %		66 %
Oman pääoman tuotto (ROE), %				3 %	-5 %		3 %

¹Jatkuva liikevaihto jakautuu kahteen osaan: Sopimusliikevaihto (käyttömaksut ja palvelusopimukset) ja Transaktioliikevaihto.
²Oikaistut luvut 4-6/2024 sisältävät 62 tuhannen euron ja oikaistut luvut 1-6/2024 111 tuhannen euron oikaisun kertaluonteisista uudelleenjärjestelykuluista.

NIKLAS LAHTI, TOIMITUSJOHTAJA

"Heeroksen toinen neljännes oli kaikilta osin erinomainen. Kannattavuus kehittyi odotetusti mainiosti, vaikka transaktiovolyymien lasku painoi edelleen liikevaihdon kasvua. Myynnissä pääsimme takaisin kasvupolulle.

Käyttökate kasvoi yli 90 %

Toisella neljänneksellä oikaistu käyttökateemme nousi vertailukaudesta merkittävästi, +94 %, ollen 878 tuhatta euroa (4-6/2023: 454 tuhatta euroa), mikä vastaa 30 % (16 %) liikevaihdosta. Koko puolivuotisjakson aikana oikaistu käyttökate kasvoi 65 % ja oli 1 455 tuhatta euroa. Kannattavuutta paransi viimeisen 15 kuukauden aikana toteutetut operatiivisen toiminnan tehostamiseen tähdänneet toimet sekä kustannussäästöt läpi yrityksen kaikkien toimintojen.

Toisella neljänneksellä investoinneista oikaistu käyttökate (ns. EBITDA-Cash), jossa käyttökatteesta on vähennetty investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin, kasvoi yli 430 % 612 tuhanteen euroon (4-6/2023: 115 tuhatta euroa). Ensimmäisen vuosipuoliskon EBITDA-Cash kasvoi 450 % 852 tuhanteen euroon (1-6/2023: 155 tuhatta euroa). Liiketoiminnan rahavirta kasvoi puolivuotisjaksolla 51 % 1 354 (898) tuhanteen euroon. Positiivinen kannattavuuskehitys tulee jatkumaan läpi vuoden.

Sopimusliikevaihto kasvoi puolivuotisjaksolla 4 % ja liikevaihdon pysyvyys (NRR) säilyi vahvana ollen 103 % (107 %). Onnistuminen näissä indikaattoreissa heijastaa keskeisiä prioriteettejamme: kestävien asiakassuhteiden luomista ja asiakasvaihtuvuuden minimoimista.

Liikevaihto palasi kasvu-uralle, sopimusliikevaihto tärkeimpänä ajurina

Liikevaihto kääntyi kasvuun vuoden toisen neljänneksen aikana sopimusliikevaihdon kasvaessa suotuisasti (+6 % verrattuna edelliseen neljännekseen).

Taloudellinen aktiivisuus Suomessa nousi hieman ennätyskellisen alhaiselta ensimmäiseltä vuosineljännekseltä, mutta pysyi silti matalana. Tämä vaikutti transaktiovolyymien edelleen alhaiseen tasoon (Q2/2024:lla -6 % verrattuna edellisvuoden vastavaan ajanjaksoon, Q1/2024:lla -9 %, Q4/2023:lla -8 % ja Q3/2023:lla -8 %).

Sopimusliikevaihdon positiivisesta kehityksestä huolimatta kokonaisliikevaihto nousi toisella neljänneksellä vain 1 %, ollen 2 898 (2 859) tuhatta euroa transaktioliikevaihdon laskun vuoksi. Katsauskauden lopussa jatkuvan liikevaihdon vuosiarvo (ARR, Annual Recurring Revenue), joka lasketaan vuosiarvoksi muunnetun kesäkuun sopimusliikevaihdon ja edellisen 12 kuukauden transaktioliikevaihdon summana, oli 11 023 tuhatta euroa (30.6.2023: 10 934 tuhatta euroa).

Uusiasiakashankinta selvässä kasvussa

Uusiasiakastilausten määrä kasvoi neljänneksen aikana 120 %, saavuttaen 330 (150) tuhatta euroa. Puolivuotisjaksolla kasvu oli 20 %, ja tilaukset nousivat 430 (360) tuhanteen euroon. Tulos oli erinomainen, erityisesti ottaen huomioon sen, että teimme suuria muutoksia uusmyyntitiimiin ensimmäisen neljänneksen alussa. Liikevaihdossa nyt voitettujen asiakkuudet näkyvät täysimääräisesti vasta vuoden viimeisellä neljänneksellä.

Useiden asiakkaiden ERP-projektien edistyminen sekä monet meneillään olevat markkinamuutokset, kuten Telia Talouden, Visma Payrollin ja Digia Enterprise Palkkojen ilmoitetut elinkaaren päättymiset, tulevat arviomme mukaan vaikuttamaan positiivisesti Heeroksen tuotteiden myyntiin.

Voimme todeta, että asiakkaiden varovaisuus on vähentymässä. Liidien, tapaamisten ja uusien myyntialoitusten määrä on selkeästi noussut verrattuna viimeisiin pariin vuoteen. Jos tämä trendi jatkuu, odotamme myynnin positiivisen kehityksen jatkuvan toisella vuosipuoliskolla usean hyvin vaikean neljänneksen jälkeen.

Tuotekehitys edistyy suunnitellusti

Tuotekehitystyö eteni toisen vuosineljänneksen aikana positiivisesti. Keskityimme taloushallinnon ohjelmistoperheeseen, jossa saavutimme myös useita merkittäviä myyntivoittoja. Asiakkaamme ovat myös ottaneet PSA-tuotteemme uudistetun raportointityökalun innostuneesti vastaan.

Luottavaisin mielin kohti tulevaa

Olen ollut toimitusjohtajana nyt hieman yli vuoden. Jo aloittaessani viestimme, että tuleamme keskittymään kannattavuuteen sekä operatiivisen toiminnan tehostamiseen, ja osoittamaan, että Heeros on kannattavuudesta tinkimätön kasvuhakuinen yhtiö. Näin on tapahtunut, ja Heeroksen taloudellinen profiili on

muuttunut selkeästi vuoden aikana. Uskon, että hyvä kannattavuuskehitys jatkuu myös tulevaisuudessa, toivottavasti entistä vankemmin positiivisen myynnin vetämänä.

Toisen vuosineljänneksen aikana suurin omistajamme Rite Ventures, Ville Skogbergin tukemana, liiputti 33,45 %:n omistuksesta Heeroksessa. Yhteistyökumppanimme pääomistajan, sekä Viking Venturen että Rite Venturesin kanssa on ollut antoisaa, ja odotan sen jatkuvan yhtä hedelmällisenä myös tulevaisuudessa.”

TALOUDELLINEN OHJEISTUS VUODELLE 2024 (JULKISTETTU 1.2.2024)

Heeros odottaa, että tilikauden 2024 liikevaihto ylittää vuoden 2023 liikevaihdon ja että käyttökate paranee.

KATSAUSKAUDEN KESKEISET TAPAHTUMAT

- Heeros tiedotti 3.1.2024, että Heeros Oyj:n toimitusjohtajalle suunnatun osakeannin perusteella oli merkitty yhteensä 47 619 uutta yhtiön osaketta.
- Heeros tiedotti 5.2.2024 aloittavansa muutosneuvottelut tarkoituksenaan sopeuttaa organisaatiotaan kilpailukykyisemmäksi ja paremmin yhtiön ydinliiketoimintaa palvelevaksi.
- Heeros tiedotti 29.2.2024 muutosneuvottelujen päätökseen saamisesta. Neuvottelut johtivat 4 työtehtävän päättymiseen, 2 työtehtävän osaaikaistamiseen sekä 3 roolin muuttumiseen ja ne jakautuvat yhtiön eri toimintoihin.
- Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 20.3.2024 Helsingissä. Varsinaisen yhtiökokouksen ja sen jälkeen pidetyn hallituksen järjestäytymiskokouksen päätöksistä tiedotettiin yhtiötiedotteella 20.3.2024.
- Heeros tiedotti 29.5.2024, että Heeros Oyj:n optio-oikeuksilla 1/2020 A ja 1/2020 B oli merkitty yhteensä 5 000 uutta yhtiön osaketta.

KONSERNIN TALOUDELLINEN KEHITYS

Liikevaihto, kannattavuus, tuloskehitys

Heeros-konsernin tammi-kesäkuun 2024 liikevaihto oli 5 644 (5 666) tuhatta euroa. Liikevaihto laski 0,4 % vertailukaudesta. Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto oli

vertailukauden tasolla ja oli 5 363 (5 367) tuhatta euroa. Jatkuvan liikevaihdon osuus oli noin 95 % (95 %) koko liikevaihdosta. Sopimusliikevaihto kasvoi 4 % ja oli 4 413 (4 237) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihto laski 16 % ja oli 950 (1 130) tuhatta euroa. Transaktiovolyymit laskivat 8 %. Transaktioliikevaihdon laskuun vaikutti volyymin laskun lisäksi myös transaktiovolyymien muuntuminen sopimusliikevaihdoksi sopimusuudistusten yhteydessä.

Tammi-kesäkuun 2024 käyttökate (EBITDA) kasvoi 63 % ja oli 1 343 (825) tuhatta euroa eli 24 % (15 %) liikevaihdosta. Suhteellista käyttökate paransi kustannussäätöjen aikaansaama kustannustason alentuminen ja operatiivisen toiminnan tehostaminen. Oikaistusta käyttökateesta on vähennetty III tuhatta euron oikaistu liittyen kertaluonteisiin uudelleenjärjestelykuluihin. Kertaluonteisilla uudelleenjärjestelykuluilla oikaistu käyttökate vahvistui 65 % edellisvuodesta ja oli 1 455 (882) tuhatta euroa.

Heeros-konsernin huhti-kesäkuun 2024 liikevaihto oli 2 898 (2 859) tuhatta euroa. Liikevaihto kasvoi 1 % vertailukaudesta. Sopimus- ja transaktioliikevaihdosta muodostuva jatkuva liikevaihto kasvoi 1 % ja oli 2 758 (2 722) tuhatta euroa. Jatkuvan liikevaihdon osuus oli noin 95 % (95 %) koko liikevaihdosta. Sopimusliikevaihto kasvoi 6 % ja oli 2 269 (2 148) tuhatta euroa. Transaktioliikevaihto laski 15 % ja oli 490 (574) tuhatta euroa. Transaktiovolyymien lasku oli 6 %.

Huhti-kesäkuun 2024 käyttökate (EBITDA) kasvoi 105 % ja oli 816 (397) tuhatta euroa eli 28 % (14 %) liikevaihdosta. Kustannustason alentumisen ja operatiivisen toiminnan tehostamisen kautta kannattavuus parani huhti-kesäkuussa vuoden ensimmäisestä neljänneksestä, sillä tammi-maaliskuun 2024 käyttökate oli 527 tuhatta euroa, eli 19 % liikevaihdosta. Huhti-kesäkuun oikaistu käyttökate parani 94 % ja oli 878 (454) tuhatta euroa eli 30 % (16 %) liikevaihdosta.

Tase, rahoitus ja investoinnit

Heeros-konsernin taseen loppusumma katsauskauden lopussa oli 10 854 (11 364) tuhatta euroa. Taseen loppusumma pieneni 510 tuhatta euroa johtuen konserniliikkeen poistoista ja lainojen takaisinmaksusta.

Konserniliikkeen poistot olivat 279 (278) tuhatta euroa. Muut poistot ja arvonalentumiset katsauskaudella olivat 745 (804) tuhatta euroa ja investoinnit

aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin 602 (727) tuhatta euroa. Katsauskaudella kehittämismenojen aktivoinnit olivat edelliskausien tapaan pienemmät kuin kehittämismenojen poistot. Myös tilikauden toisen vuosipuoliskon aikana aktivoinnit tulevat Heeroksen arvion mukaan olemaan edellistilikauden toista vuosipuoliskoa alemmalla tasolla.

Yhtiöllä oli katsauskauden päättyessä 800 tuhannen euron suuruinen käyttämätön tililimiitti. Konsernin kassavarat 30.6.2024 olivat 622 (277) tuhatta euroa.

Yhtiön omavaraisuusaste katsauskauden lopussa oli 69 % (58 %) ja korollinen nettovelka oli 741 (2 120) tuhatta euroa. Korollinen nettovelka pieneni lainojen takaisinmaksun ja parantuneen kassatilanteen takia.

MARKKINA- JA TOIMIALAKATSAUS

Heeroksen Business Management Cloud -tarjolla yhtiö tavoittelee kasvua ja markkinapositiona eurooppalaisena toimijana kasvavalla yritysohjelmistojen markkinalla. Kokonaismarkkinan kasvua tukevat monet digitalisaation ja automaation megatrendit. Liiketoimintatiedon alati kasvava määrä lisää kysyntää liiketoimintaprosessien automatisoimiseen. Lisäksi innovatiivisten teknologioiden kuten koneopimisen ja robotiikan käyttö on lisääntymässä. Joustavat ja kustannustehokkaat pilvipalvelut ovat nyt saatavilla myös pienille ja keskisuurille yrityksille ja e-laskutuksen kasvua puolestaan tukevat lainsäädännölliset mandaatit.

Analyytikot ja tutkimuslaitokset arvioivat yritysohjelmistojen ja e-laskutusmarkkinan jatkavan selvää kasvuaan tulevina vuosina. Arvioimme Heerokselle relevantin markkinan Euroopassa koostuvan noin 200 tuhannesta keskikokoisesta yrityksestä markkinakoon ollessa noin kaksi miljardia euroa.

Asiakasyrityksissä asiakkaina on erityisesti talousjohto, jonka käyttäjätarpeiden muutos näkyy tarpeena päätöksenteon paremmalle tuelle, liiketoimintatiedon hyödyntämiselle ja prosessitehokkuuden kasvattamiselle. Heeros tunnistaa myös uuden kasvumahdollisuuden kasvuhakuisissa tilitoimistoissa. Tarve investoida integroituihin, läpi organisaation käytettäviin, käyttäjäystävällisiin järjestelmiin kasvatetaan myös Heeroksen tuotteiden ja palveluiden kysyntää.

MISSIO, VISIO JA STRATEGIA SEKÄ PITKÄN AIKAVÄLIN TALOUDELLINEN TAVOITE

Missio

Heeroksen päivitettyä missiona on kehittää ohjelmistoja sujuvampaan liiketoimintaan. Heeros pyrkii vastaamaan muuttuviin yritys- ja talousjohdon asiakatarpeisiin tarjoamalla käyttäjäkokemukseltaan parhaan yritysohjelmistokokonaisuuden liiketoimintakriittisten prosessien, taloushallinnon, toiminnanohjauksen ja henkilöstöhallinnon automaatioon pienille ja keskisuurille yrityksille.

Visio

Yhtiön visiona on tarjota pilvipalveluita, jotka mahdollistavat sen jokaiselle asiakkaalle liiketoiminnan kasvun.

Strategia

Heeros Oyj julkaisi 8.6.2022 päivitetyn strategian kaudelle 2021-2023. Toimialan parhaaseen käyttökokeemukseen sekä kannattavaan kasvuun – sekä Suomessa että ulkomailla – keskittyvä strategia on osoittanut toimivuutensa. Heeros jatkaakin tämän strategian toteuttamista keskittyen erityisesti keskisuurten yritysten digitalisaation tukemiseen sähköisen liiketoiminnan ratkaisuihin keskittyvällä tuoteportfoliolla.

Pitkän aikavälin taloudellinen tavoite

Heeroksen tavoitteena on ylläpitää käyttökatemarginaalin (EBITDA, prosenttia liikevaihdosta) ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma vuositasolla yli 40 prosentin tasolla.

Pitkän aikavälin tavoitteet Heeros aikoo saavuttaa skaalautuvalla, orgaanisella kasvulla. Lisäksi Heeros etsii samaan aikaan aktiivisesti kasvumahdollisuuksia yrityskaupoilla. Mahdollisten yrityskauppojen vaikutus ei aiemmasta poiketen sisälly pitkän aikavälin tavoitteeseen.

Tavoite perustuu edelleen Software-as-a-Service (SaaS) -toimialalla yleisesti käytössä olevaan Rule of 40-mittariin, joka ohjaa yhtiötä optimoimaan liikevaihtokasvunsa suhteessa tulokseensa (EBITDA).

HEEROKSEN TUOTTEET JA PALVELUT

Heeroksen liiketoimintakriittiset yritys-ohjelmistot

Heeroksen tuoteportfolio ja integroidut palveluratkaisut on yhdistetty Business Management Cloud -tarjoaman alle. SaaS-palvelumallilla toteutetut modulaariset ohjelmistoratkaisut mahdollistavat helpon käyttöönoton asiakkaan tarpeiden mukaan, kustannustehokkaasti ja haluttu kokonaisuus kerrallaan.

Heeroksen integroidut palveluratkaisut

Taloushallinnon ohjelmistot (Financial Cloud) tarjoavat helposti integroitavat ratkaisut vaivattomaan talouden ja raportoinnin hallintaan.

Henkilöstöhallinnon ohjelmistot (People Cloud)

ovat suunnattu pk-yrityksille, jotka haluavat koota ja käsitellä henkilöstön tietoja helposti ja sujuvasti yhdessä paikassa.

Toiminnanohjauksen ohjelmistot (ERP Cloud) automatisoivat yksinyrittäjien ja pienyritysten laskutuksen, tarjoukset, tuntiseurannan ja kulujen hallinnan.

YHTIÖN ORGANISAATORAKENNE

Heeroksen organisaatio on jaettu seuraaviin toimintoihin:

- **Sales**, joka keskittyy uusasiakashankintaan ja nykyasiakkaiden kanssa kasvamiseen
- **Marketing**, joka keskittyy asiakasviestintään ja tarjoaman markkinointiin ydinkohderyhmällemme
- **Customer Services**, joka keskittyy asiakkaiden palvelemiseen, asiakasprojekteihin sekä -koulutuksiin
- **Products**, joka varmistaa tarjoaman edelläkävijyyden ja käyttökokemuksen sekä
- **R&D**, joka vastaa tuotteiden kehittämisen tehokkuudesta sekä tuotannon häiriöttömyydestä.
- Näitä toimintoja tukevat **CFO**- sekä **Strategy & People** -tiimit.

HENKILÖSTÖ JA JOHTO

Heeroksen palveluksessa oli 30.6.2024 76 (93) henkilöä, joista Suomessa työskenteli 75 (92) ja Hollannissa 1 (1) henkilö. Keskimääräinen henkilöstömäärä 1.1.-30.6.2024 oli 77 (94) henkilöä.

Yhtiön johtoryhmään kuuluivat tilikauden päättyessä Niklas Lahti (toimitusjohtaja 24.4.2023 alkaen), Juho Pakkanen (talousjohtaja, johtoryhmässä 1.3.2019 alkaen), Henri Liuska (Director, Products, 4.5.2020 alkaen), Jarno Lehikoinen (Director, Sales, 1.7.2020 alkaen), Inkeri Turjanmaa (Director, Customer Services, 6.9.2021 alkaen), Lotta Koskela (Director, Strategy & People, 1.1.2022 alkaen), Eero Saarinen (Director, R&D, 1.1.2022 alkaen) ja Katariina Telkkä (Chief Marketing Officer, 13.3.2023 alkaen).

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Heeros Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 20.3.2024 Helsingissä. Yhtiökokous vahvisti yhtiön tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapauden ajalta 1.1.-31.12.2023.

Yhtiökokous päätti valita hallitukseen neljä jäsentä ja valitsi hallituksen jäseniksi seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen päättymiseen saakka uudelleen sen nykyiset jäsenet Juho Nikkolan, Jostein Vikin ja Paavo Pakkasan sekä uutena jäsenenä Axel Medefelt-Westphalenin.

Yhtiökokous päätti hallituksen ehdotuksen mukaisesti, että tilikauden tulos kirjataan taseessa voitto-/tappio -tilille ja että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti, että yhtiön tilintarkastajaksi valitaan jatkamaan BDO Oy. Tilintarkastusyhteisön nimemääränä vastuunalaisena tilintarkastajana toimii KHT Pasi Tuuva.

Kaikista varsinaisen yhtiökokouksen ja sen jälkeen pidetyn hallituksen järjestäytymiskokouksen päätöksistä on tiedotettu yhtiötiedotteella 20.3.2024.

OSAKE JA OSAKKEENOMISTAJAT

Heeroksella on yksi osakesarja, ja kaikilla osakkeilla on yhdenmukaiset oikeudet. Heeroksen osakkeita oli 30.6.2024 merkittynä kaupparekisteriin 5 361 116 (5 230 997) kappaletta. Yhtiön hallussa ei ollut

30.6.2024 omia osakkeita. Heeroksella oli 30.6.2024 yhteensä 997 (1 051) osakkeenomistajaa.

Heerosin osake on noteerattu Nasdaq Helsingin ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland-markkinapaikalla tunnuksella HEEROS. Kaupankäynti alkoi 10.11.2016. Katsauskauden aikana vaihdettiin 167 585 (389 345) osaketta, ja vaihdon kokonaisarvo oli 556 683 (2 309 403) euroa.

Katsauskauden aikana kurssi oli korkeimmillaan 4,19 euroa ja alimmillaan 2,82 euroa. Keskipurssi oli 3,32 (5,93) euroa ja päätöskurssi 3,26 (4,36) euroa. Markkina-arvo katsauskauden päätöskurssilla oli 17,48 (22,81) miljoonaa euroa.

Osakkeeseen liittyviä tunnuslukuja

	H1/2024	H1/2023	2023
Osakevaihto kpl	167 585	389 345	484 393
Vaihto yhteensä, euroa	556 683	2 309 403	2 646 402
Kurssi korkeimmillaan, euroa	4,19	6,24	6,24
Kurssi alimmillaan, euroa	2,82	3,73	2,64
Keskipurssi, euroa	3,32	5,93	5,46
Päätöskurssi kauden viimeisenä kaupankäyntipäivänä, euroa	3,26	4,36	3,85
Markkina-arvo kauden lopussa, euroa	17 477 238	22 807 147	20 437 713
Osakkeenomistajia kauden lopussa	997	1 051	1 021
Osakkeiden lukumäärä kauden lopussa	5 361 116	5 230 997	5 308 497
Osakkeiden lukumäärä katsauskaudella keskimäärin	5 357 023	5 230 909	5 261 775
Osakekohtainen tulos, euroa (laimentamaton)	0,04	-0,06	0,03
Osakekohtainen tulos, euroa (laimennettu)	0,04	-0,06	0,03

OSAKEPOHJAINEN PITKÄN AIKAVÄLIN KANNUSTINPALKKIOJÄRJESTELMÄ

Optio-ohjelmat

Optio-oikeudet ovat osa Heeros Oyj:n johdon kannustus- ja sitouttamisjärjestelmää, ja niiden tarkoituksena on kannustaa pitkäjänteiseen työntekoon yhtiön omistaja-arvon kasvattamiseksi. Heeroksella on voimassa neljä optio-ohjelmaa yhtiön avainhenkilöille: hallituksen vuonna 2019 hyväksymä optio-ohjelma 1/2019, hallituksen vuonna 2020 hyväksymä optio-ohjelma 1/2020, hallituksen vuonna 2021 hyväksymä optio-ohjelma 2021 ja hallituksen vuonna 2023 hyväksymä optio-ohjelma 1/2023. Hallitus päättää optio-oikeuksien jakamisesta henkilöille vuosittain.

Optio-ohjelma 1/2019 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 75 000 yhtiön uutta tai yhtiön

hallussa olevaa yhtiön osaketta. Optio-ohjelma 1/2020 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 90 000 yhtiön uutta tai hallussa olevaa yhtiön osaketta. Optio-ohjelma 2021 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 225 000 yhtiön uutta osaketta. Optio-ohjelma 2023 oikeuttaa merkitsemään yhteensä enintään 100 000 yhtiön uutta osaketta.

Optiot tarjottiin avainhenkilöiden merkittäväksi vastikkeetta. Yhtiö säilyttää optiot avainhenkilöiden luukuun. Optioita ei saa luovuttaa tai pantata ilman hallituksen lupaa.

Osakeannin ja optio-ohjelman tarkemmat ehdot löytyvät Heerosin verkkosivuilta: www.heeros.com/sijoittajille/tietoja-osakkeesta/.

Henkilöstön palkkiorahasto

Heeroksen hallitus päätti 25.8.2021 henkilöstön palkkiorahaston perustamisesta. Palkkiorahaston tavoitteena on luoda kannustava ja oikeudenmukainen palkitsemismalli koko Heeroksen henkilöstölle. Palkkiorahaston kautta toteuttavan tulospalkkiojärjestelmän tavoitteena on palkita henkilöstöä tärkeimpien strategisten tavoitteiden saavuttamisesta ja edistää sitoutumista yhtiöön. Palkkiorahasto otettiin käyttöön vuoden 2022 alussa.

LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Suomen pk-sektorin taloudellinen kehitys voi jatkua heikkona, mikä voi hidastaa Heeroksen liiketoiminnan kasvua muun muassa asiakkaiden päätöksen teon viivästymisen sekä transaktioliikkeen vaihtamisen kautta.

Tilitoimistoalan konsolidaatio voi vaikuttaa Heeroksen kasvuun negatiivisesti: Heeros voi menettää asiakkaita, jos konsolidoiva tilitoimistoketju ei käytä Heeroksen tuotteita tai palveluita.

Osaavien työntekijöiden onnistunut rekrytointi ja aktiivinen henkilöstön kehittäminen ovat Heeroksen liiketoiminnan menestyksen kannalta merkittäviä tekijöitä, jotta Heeros voi pitää palveluksessaan pätevän ja toimialaa ymmärtävän henkilöstön. Vahvan yrityskulttuurin ja yhteisöllisyyden luominen lähi- ja etätyön muodostamassa hybridimaailmassa on entistä tärkeämpää. Tässä epäonnistuminen voi johtaa työntekijöiden sitoutumisen puutteeseen ja lisätä vaihtuvuuden riskiä.

Heeros hyödyntää kumppaneita liiketoiminnassaan ja tuotekehityksessä. Kumppaneiden ja alihankkijoiden mahdolliset virheet tai muut toimet voivat vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan tai maineeseen.

Heeros on panostanut turvallisiin IT-järjestelmiin ja tietoliikenneyhteyksiin. Mahdolliset tietoturvaloukkaukset, palvelunestohyökkäykset, tietomurrot tai tietovuodot voivat kuitenkin vahingoittaa Heeroksen liiketoimintaa ja aiheuttaa haittoja myös asiakkaille.

Heeroksen hallitus vastaa siitä, että yhtiön riskienhallinta on asianmukaisesti ja tehokkaasti järjestetty. Yhtiön riskienhallintajärjestelmällä pyritään tunnistamaan konsernin strategiset, toiminnalliset, rahoitukselliset ja perinteiset vahinkoriskit. Riskienhallinta on sisällytetty osaksi yhtiön liiketoimintaprosesseja. Yhtiö ottaa toiminnassaan riskejä, jotka liittyvät sen strategiaan ja tavoitteiden toteuttamiseen. Riskienhallinnan tavoitteena on näiden riskialueiden ennakoiva ja kokonaisvaltainen hallinta.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Katsauskauden jälkeen ei ole ollut olennaisia tapahtumia.

PUOLIVUOSIKATSAUKSEN LAATIMISPERIAATTEET

Puolivuosikatsaus on laadittu hyvää kirjanpitoa ja Suomen lainsäädäntöä noudattaen. Katsaukseen sisältyvät tilinpäätösluvut ovat tilintarkastettuja. Tiedot on esitetty First Northin sääntöjen kohdan 4.4 (e) edellyttämässä laajuudessa. Esitetyt luvut on pyöristetty tarkoista luvuista.

SEURAAVA TULOSJULKISTUS

Heeros Oyj julkaisee liiketoimintakatsauksen tammi-syyskuulta 2024 24.10.2024.

Taloudelliset raportit ovat saatavilla yhtiön verkkosivuilla osoitteessa <https://www.heeros.com/sijoittajille/raportit-ja-esitykset>.

Taulukot

Konsernin tuloslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	Q2/ 2024	Q2/ 2023	H1/2024	H1/2023	Vuosi 2023
Liikevaihto	2 898	2 859	5 644	5 666	11 296
Liiketoiminnan muut tuotot	33	2	36	4	16
Materiaalit ja palvelut	-439	-418	-880	-806	-1 639
Henkilöstökulut	-1 215	-1 461	-2 469	-2 787	-4 793
Liiketoiminnan muut kulut	-461	-586	-988	-1 252	-2 401
Poistot ja arvonalenemiset	-486	-542	-1 024	-1 081	-2 171
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	5	-6	-19	-12	-14
Liikevoitto	334	-151	300	-269	293
Rahoitustuotot ja -kulut	-16	-19	-38	-54	-101
Tulos ennen veroja	318	-170	262	-323	191
Tuloverot	-27	0	-27	0	-15
Katsauskauden tulos	291	-170	235	-323	177
Osakekohtainen tulos, euroa	0,05	-0,03	0,04	-0,06	0,03

Konsernin tase (FAS)

Tuhatta euroa	30.6.2024	30.6.2023	31.12.2023
VASTAAVAA			
PYSYVÄT VASTAAVAT			
Aineettomat hyödykkeet	9 130	9 958	9 553
Aineelliset hyödykkeet	22	19	25
PYSYVÄT VASTAAVAT YHTEENSÄ	9 152	9 977	9 578
VAIHTUVAT VASTAAVAT			
Vaihto-omaisuus	0	0	0
Pitkäaikaiset saamiset	119	210	121
Lyhytaikaiset saamiset	960	900	945
Rahat ja pankkisaamiset	622	277	439
VAIHTUVAT VASTAAVAT YHTEENSÄ	1 702	1 387	1 505
VASTAAVAA YHTEENSÄ	10 854	11 364	11 083
VASTATTAVAA			
OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	4 743	4 743	4 743
Ylikurssirahasto	162	162	162
Osakeanti	390	174	379
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	4 455	4 455	4 455
Edellisten tilikausien voitto (tappio)	-2 460	-2 617	-2 617
Muuntoero	0	0	0
Tilikauden voitto (tappio)	235	-323	177
OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ	7 525	6 593	7 298
VIERAS PÄÄOMA			
Pitkäaikainen vieras pääoma	682	1 683	1 249
Lyhytaikainen vieras pääoma	2 647	3 088	2 536
VIERAS PÄÄOMA YHTEENSÄ	3 329	4 770	3 785
VASTATTAVAA YHTEENSÄ	10 854	11 364	11 083

Konsernin rahoituslaskelma (FAS)

Tuhatta euroa	Q2/2024	Q2/2023	H1/2024	H1/2023	Vuosi 2023
Tilikauden tulos	291	-170	235	-323	177
Oikaisut					
Suunnitelman mukaiset poistot	486	542	1 024	1 081	2 172
Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta	777	371	1 259	758	2 349
Käyttöpääoman muutos					
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-3	130	-16	146	101
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-146	15	111	-5	-433
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	0	0	0	0	0
Liiketoiminnan rahavirta	628	516	1 354	898	2 016
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-266	-338	-602	-727	-1 421
Investoinnit muihin sijoituksiin	-2	6	5	11	12
Investointien rahavirta	-268	-332	-598	-716	-1 408
Rahoituksen rahavirta					
Oman pääoman lisäykset	0	165	-9	165	370
Muuntoero	0	0	0	0	0
Lyhytaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	0	-2	0	47	-76
Pitkäaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-325	-161	-567	-196	-630
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (+) / vähennys (-)	0	-127	2	-127	-38
Rahoituksen rahavirta	-325	-125	-574	-111	-375
Rahavarojen muutos	35	60	183	71	233
Rahavarat tilikauden alussa	587	218	439	206	206
Rahavarat tilikauden lopussa	622	277	622	277	439

Annetut vakuudet, vastuusitoumukset ja muut vakuudet

Tuhatta euroa	30.6.2024	30.6.2023	31.12.2023
Omasta velasta:			
Yrityskiinnitykset	3 350	1 350	3 350
Leasingvastuut:			
Seuraavan 12 kuukauden aikana maksettavat	102	38	93
Myöhemmin maksettavat	107	73	86
Yhteensä	209	111	179
Muut vastuut:			
Vuokravastuut	132	261	196
Takausvastuut			
Vuokravakuustilit	57	57	57
Yhteensä	189	319	254

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma (FAS)

Oman pääoman muutoslaskelma H1/2024

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarat	Yhteensä
1.1.2024	5 114	4 625	-2 440	7 298
Oman pääoman lisäys	-9			-9
Muuntoero				0
Kauden voitto/tappio			235	235
30.6.2024	5 105	4 625	-2 205	7 525

Oman pääoman muutoslaskelma 2023

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarat	Yhteensä
1.1.2023	4 743	4 625	-2 617	6 752
Oman pääoman lisäys	370			370
Muuntoero			0	0
Kauden voitto/tappio			177	177
31.12.2023	5 114	4 625	-2 440	7 298

Oman pääoman muutoslaskelma H1/2023

Tuhatta euroa	Osakepääoma	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarat	Yhteensä
1.1.2023	4 743	4 625	-2 617	6 752
Oman pääoman lisäys	165			165
Muuntoero				0
Kauden voitto/tappio			-323	-323
30.6.2023	4 908	4 625	-2 940	6 593

Oikaistut liiketoiminnan tunnusluvut

Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA)

Tuhatta euroa	Q2/ 2024	Q2/ 2023	H1/2024	H1/2023	Vuosi 2023
Liikevoitto	334	-151	300	-269	293
Poistot ja arvonalentumiset	-486	-542	-1 024	-1 081	-2 171
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	5	-6	-19	-12	-14
Käyttökate (EBITDA)	816	397	1 343	825	2 478
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista	62	57	111	57	176
Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)	878	454	1 455	882	2 654

Oikaistu liikevoitto (oikaistu EBIT)

Tuhatta euroa	Q2/ 2024	Q2/ 2023	H1/2024	H1/2023	Vuosi 2023
Liikevoitto	334	-151	300	-269	293
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista	62	57	111	57	176
Oikaistu liikevoitto (oik. EBIT)	396	-94	411	-212	469

Katsauskauden tulos ilman konserniliikearvon poistoja

Tuhatta euroa	Q2/ 2024	Q2/ 2023	H1/2024	H1/2023	Vuosi 2023
Tilikauden tulos	291	-170	235	-323	177
Konserniliikearvon poistot	-140	-140	-279	-278	-558
Katsauskauden tulos ilman konserniliikearvon poistoja	431	-30	514	-46	734

Oikaistu katsauskauden tulos

Tuhatta euroa	Q2/ 2024	Q2/ 2023	H1/2024	H1/2023	Vuosi 2023
Tilikauden tulos	291	-170	235	-323	177
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista	62	57	111	57	176
Oikaistujen kustannusten laskennallinen verovaikutus	-12	-11	-22	-11	-35
Oikaistu tilikauden tulos	341	-125	324	-278	318

Oikaistu liiketoiminnan rahavirta

Tuhatta euroa	Q2/ 2024	Q2/ 2023	H1/2024	H1/2023	Vuosi 2023
Tilikauden tulos	291	-170	235	-323	177
Liiketoiminnan rahavirta					
Oikaisut	0	0	0	0	
Suunnitelman mukaiset poistot	486	542	1 024	1 081	2 172
Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta	777	371	1 259	758	2 349
Käyttöpääoman muutos					
Lyhytaikaisten korottomien liikesaamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-3	130	-16	146	101
Lyhytaikaisten korottomien velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	-146	15	111	-5	-433
Vaihto-omaisuuden lisäys (-) / vähennys (+)	0	0	0	0	0
Oikaisut uudelleenjärjestelykuluista, epäorganaisen kasvun arvioimisesta ja Ruotsin tytäryhtiön alasajosta	-62	-57	-111	-57	-176
Oikaistu liiketoiminnan rahavirta	566	459	1 243	842	1 840
Investointien rahavirta					
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-266	-338	-602	-727	-1 421
Investoinnit muihin sijoituksiin	-2	6	5	11	12
Investointien rahavirta	-268	-332	-598	-716	-1 408
Rahoituksen rahavirta					
Oman pääoman lisäykset	0	165	-9	165	370
Lyhytaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	0	-2	0	47	-76
Pitkäaikaisten lainojen nostot / takaisinmaksut	-325	-161	-567	-196	-630
Pitkäaikaisten saamisten lisäys (+) / vähennys (-)	0	-127	2	-127	-38
Rahoituksen rahavirta	-325	-125	-574	-111	-375
Oikaistu rahavarojen muutos	-27	3	71	14	57
Rahavarat tilikauden alussa (oikaistu)	225	81	127	70	70
Rahavarat tilikauden lopussa (oikaistu)	198	84	198	84	127

Keskeiset tunnuslukujen laskentakaavat

Käyttökate (EBITDA)	=	Liikevoitto + poistot
Oikaistu käyttökate (oik. EBITDA)	=	Käyttökate (EBITDA) + kertaluonteiset erät
Liikevoitto (EBIT)	=	Liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - liiketoiminnan muut kulut - poistot ja arvonalentumiset
Oikaistu liikevoitto (oik. EBIT)	=	Liikevoitto (EBIT) + kertaluonteiset erät
Katsauskauden tulos ilman konserniliikearvon poistoja	=	Katsauskauden tulos + konserniliikearvon poistot
Oikaistu katsauskauden tulos	=	Katsauskauden tulos + kertaluonteiset erät
Osakekohtainen tulos (EPS)	=	$\frac{\text{Katsauskauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä keskimäärin kauden aikana}}$
Laimennettu EPS	=	$\frac{\text{Katsauskauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärä kauden lopussa + ulkona olevat optiot}}$
Omavaraisuusaste (%)	=	$\frac{\text{Oma pääoma} \times 100}{\text{Taseen loppusumma}}$
Oman pääoman tuotto (ROE)	=	$\frac{\text{Katsauskauden tulos} \times 100}{\text{Oma pääoma keskimäärin kauden aikana}}$
Rule of 40, %	=	Käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma
Oikaistu Rule of 40, %	=	Oikaistun käyttökatemarginaalin ja liikevaihdon kasvuprosentin yhteissumma

Heeros Oyj
Hallitus

Lisätietoja:

Niklas Lahti, toimitusjohtaja, puhelin 040 774 1777 niklas.lahti@heeros.com

Juho Pakkanen, talousjohtaja, puhelin 040 506 9898 juho.pakkanen@heeros.com

Hyväksytty neuvonantaja: Aktia Alexander Corporate Finance Oy, puhelin 050 520 4098

Jakelu:

Nasdaq Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

www.heeros.com/sijoittajille

SaaS-yritysohjelmistojen edelläkävijänä Heeroksen missiona on kehittää ohjelmistoja sujuvampaan liiketoimintaan. Heeros pyrkii vastaamaan yritys- ja talousjohdon asiakastarpeisiin tarjoamalla käyttäjäkokeukseltaan parhaan ohjelmistokokonaisuuden liiketoimintakriittisten prosessien digitalisaatioon niin taloushallinnon, toiminnanohjauksen kuin henkilöstöhallinnonkin saralla. Heeros perustettiin vuonna 2000 ja yhtiön osake on listattu Nasdaq Helsinki Oy:n ylläpitämällä Nasdaq First North Growth Market Finland -markkinapaikalla kaupankäyntitunnuksella HEEROS. www.heeros.com