

# CapSeks portföljbolag Appspotr siktar på ökad kommersiell aktivitet 2022

**Vid en digital informationsträff anordnad av Northern CapSek Ventures berättade Appspotrs vd, Patric Bottne om hur bolaget nu siktar på att sänka kostnaderna med sitt nyförvärvade utvecklingsbolag på Sri Lanka och öka sitt kommersiella fokus med fler kampanjer 2022.**

Appspotr utvecklar och säljer low code verktyg, vilket innebär verktyg som möjliggör för användare utan programmeringskunskaper att skapa appar, för nedladdning och användning i antingen iOS eller Android, eller i en webbapp. Enligt undersökningsföretaget Research and Markets väntas marknaden för low code verktyg globalt växa med 31% per år mellan 2019 och 2030.

Efter vissa organisatoriska utmaningar under 2021, då Appspotrs organisationsuppbyggnad försenades sex månader jämfört med plan, har bolaget nu förvärvat ett utvecklingsbolag på Sri Lanka. Det räknar man med ska minska personalkostnaden för utveckling markant, vilket kommer möjliggöra för bolaget att accelerera sina utvecklingssatsningar framåt.

– För 2022 är vårt främsta fokus helt kommersiellt inriktat på att sjösätta nya kampanjer. Nu har vi tre säljare som arbetar med att sälja Appspotrs fullserviceerbjudande, och vi kommer även börja med callcenters, säger Patric Bottne, vd på Appspotr.

Fullserviceaffären innebär att kunden överläter hela produktionen och underhållet av sina appar till Appspotrs professionella apputvecklingsteam. Idag utgör denna verksamhet absoluta merparten av Appspotrs intäkter. Men på längre sikt räknar bolaget med att öka omsättningen inom självserviceaffären.

Appspotr ökade sina repetitiva intäkter med 18% i fjärde kvartalet 2021 och rapporterade en Annual Recurring Revenue (ARR) på 6,9 MSEK.

– Vi är väldigt glada att se att Appspotr har tagit sig igenom de utmaningar vi sett i deras organisation under förra året, och att man med en mer kostnadseffektiv utvecklingsorganisation efter förvärvet i Sri Lanka och förstärkt fokus på det kommersiella nu är rätt rustad för att fortsätta växa 2022, säger Henrik Jerner, vd på Northern CapSek Ventures. CapSek investerade i Appspotr första gången 2018 och äger ca 7% i Appspotr.

Läs texten här [https://www.emergers.se/capsek\\_t/](https://www.emergers.se/capsek_t/)

**För mer information, vänligen kontakta:**

---

**Johan Widmark**

Analytiker och skribent

[johan@emergers.se](mailto:johan@emergers.se)

---

## Om Emergers

---

Detta är ett pressmeddelande från Emergers - Analyser, intervjuer och reportage om noterade och onoterade tillväxtbolag.

### **DISCLAIMER**

Information som tillhandahålls från Emergers eller på Emergers webbplats, emergers.se är inte avsedd att vara finansiell rådgivning. Emergers mottar ersättning för att skriva om bolaget ifråga. Bolaget har givits möjlighet att påverka faktapåståenden före publicering, men prognoser, slutsatser och värderingsresonemang är Emergers egna. Analysartiklar skall ej betraktas som en rekommendation eller uppmaning att investera i bolagen som det skrivs om. Emergers kan ej garantera att de slutsatser som presenteras i analysen kommer att uppfyllas. Emergers kan ej hållas ansvariga för vare sig direkta eller indirekta skador som orsakats av beslut fattade på grundval av information i denna analys. Investerare uppmanas att komplettera med ytterligare material och information samt konsultera en finansiell rådgivare inför alla investeringsbeslut.

För mer information och fullständiga villkor läs mer på [emergers.se](https://emergers.se)

### **Bifogade filer**

---

[CapSeks portföljbolag Appspotr siktar på ökad kommersiell aktivitet 2022](#)