

## ÖKAD EFTERFRÅGAN OCH FRAMGÅNGSRIK LANSERING – IZAFE GROUP STÄRKER SIN POSITION

Februari var en intensiv och framåtriktad månad för iZafe Group. Vi fortsätter att accelerera vår tillväxt och stärka vår marknadsnärvaro genom strategiska partnerskap och expansion på flera nyckelmarknader. Trots säsongsmässiga variationer ökade antalet aktiva Dosell-enheter med 9 %, vilket visar på en fortsatt stark efterfrågan och stabil användartillväxt. Spanien genomförde en framgångsrik lansering av Dosell, och i Sverige växte vi snabbt med nya kommuner som implementerar vår lösning. Samtidigt fortsatte vår etablering i Holland och vi ser fram emot ytterligare försäljningsökning genom kommande mässor i både Spanien och Holland.

### **Spanien: Officiell lansering och första marknadsaktiviteterna**

Efter en intensiv förberedelsefas har vi nu officiellt lanserat Dosell i Spanien! Spanien har en av Europas största marknader för vård och omsorg, med över 22 000 apotek och en åldrande befolkning som driver efterfrågan på digitala lösningar för medicinhantering. Detta ger oss en betydande tillväxtpotential och möjlighet att etablera Dosell som en ledande lösning på marknaden. Vår partner Ti-Medi har påbörjat marknadsföringen genom att presentera Savioo-plattformen för alla sina 1 500 apotek via e-post och genom att aktivt besöka apotek i flera städer, inklusive Barcelona, Girona, Lleida, Granollers och Madrid. De tillverkar för närvarande dospåsar till 200 000 användare, vilket visar den stora potentialen för Dosell på den spanska marknaden.

För att ytterligare förstärka vår närvaro planerar vi att synas i generella medier inom kort, vilket kommer att öppna nya dörrar och skapa ytterligare kännedom om Dosell på den spanska marknaden. Samtidigt ställer Ti-Medi ut sitt koncept Savioo och Dosell på en stor mässa i Barcelona nu i mars, vilket ger oss ytterligare exponering och möjlighet att nå ut till fler aktörer på marknaden.

### **Sverige: Fyra nya kommuner i drift och fler på väg in**

Vi har startat upp Dosell i fyra nya kommuner under februari, samtidigt som vi har genomfört utbildningar för ytterligare två kommuner som planerar att implementera Dosell i mars. Dessutom har sex nya kommuner uttryckt intresse för att komma igång med Dosell, varav fyra redan har bokat in uppstartsmöten i mars och planerar att aktivera sina första enheter i april. Detta är en snabbare tillväxttakt i antalet kommuner än planerat. Trots den positiva utvecklingen ser vi att vissa utmaningar kvarstår, särskilt kring implementeringshastighet och initiala volymer. Även om vi har etablerat Dosell i flera nya kommuner i Sverige, ser vi att införandet fortfarande sker i relativt små volymer initialt. För att öka skalbarheten fokuserar vi på att förbättra

utbildningsinsatser för vårdpersonal och förenkla beställningsprocessen. Vi ser däremot att kommunerna har som plan att öka antalet, vilket bekräftar vår strategi och våra partners insatser för att skala upp implementeringen av Dosell i Sverige.

Några av de kommentarer vi har fått från brukare och personal:

- *Brukare:* "Jag behöver inte tänka längre! Äntligen får jag min medicin i rätt tid och när den lyser och piper så vet jag att det är dags att ta medicinen."
- *Personal:* "Om en brukare inte har tagit sin medicin så räcker det alltid med ett samtal för att följa upp, vi behöver inte åka ut till brukaren."
- *Personal:* "Valet av läkemedelsautomat föll på Dosell just för att den är så enkel och passade in i på alla våra behov i kommunen."

### **Holland: Stabil tillväxt och växande pipeline**

Vår marknad i Holland fortsätter att utvecklas positivt med en stadigt växande efterfrågan. Vår partners pipeline av nya kunder ökar, och vi förväntar oss en hög aktivering av Dosell-enheter under våren. Vi ser att vår partners investering i Dosell fortsätter att ge resultat och skapa en stabil plattform för framtida expansion. Dessutom ställer vår partner ut Dosell på en stor mäsas i Holland i april, vilket vi tror kommer leda till en ännu större ökning av försäljningen.

Vi rekommenderar att följa vår partners resa i Nederländerna via deras LinkedIn-sida **TCCN** för att ta del av de senaste uppdateringarna och framstegen på marknaden.

### **Expansion och nya partnerskap**

Under februari har vi fört flera spännande dialoger med potentiella nya partners på nya marknader. Vår strategi framåt handlar om att välja rätt partners med de bästa förutsättningarna för att skala upp Dosell i stor skala. Det är avgörande att samarbeta med aktörer som har kunskap om hur digital teknik implementeras och hur det nödvändiga förändringsarbetet genomförs för att lyckas med införandet av Dosell.

Vi ser fram emot en fortsatt positiv utveckling under mars och att fortsätta bygga på den starka grunden vi lagt för vår tillväxt. Vi uppskattar ert engagemang och ser fram emot att dela fler framsteg i kommande uppdateringar!

## Kontakter

---

Anders Segerström, Verkställande Direktör  
Mail: [anders.segerstrom@izafegroup.com](mailto:anders.segerstrom@izafegroup.com)  
Mobilnummer: **+46 70-875 14 12**

iZafe Group AB (publ.)  
David Bagares gata 3  
111 38 Stockholm

E-post: [ir@izafegroup.com](mailto:ir@izafegroup.com)  
[www.izafegroup.com](http://www.izafegroup.com)  
[eucaps.com/izafe-group](http://eucaps.com/izafe-group)

## Om iZafe Group AB (publ.)

---

iZafe Group är ett Life Science bolag som bedriver forskning, utveckling och marknadsföring av digitala medicinska lösningar och tjänster för tryggare läkemedelshantering i hemmet.

Bolaget leder utvecklingen av digital läkemedelsdispensering genom läkemedelsroboten Dosell samt SaaS-lösningen och den uppkopplade dosettasken Pilloxa. Bolagets lösningar minskar risken för felmedicinering i hemmet, ökar följsamheten, avlastar den offentliga vården, ökar livskvaliteten för patienter samt skapar en tryggare miljö för anhöriga.

Kunderna utgörs av privatpersoner, läkemedelsbolag samt offentliga och privata vårdgivare i Sverige, Norden och globalt. iZafe Group säljer primärt via väletablerade partners som redan besitter långa och djupa kundrelationer med de prioriterade kundgrupperna. Huvudkontoret ligger i Stockholm.

iZafe Group AB är noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan 2018. Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Adviser. Ytterligare information finns på [www.izafegroup.com](http://www.izafegroup.com)

## Bifogade bilder

---

### Apotek Dospåsar Kund

**Bifogade filer**

---

**Ökad efterfrågan och framgångsrik lansering – iZafe Group stärker sin position**