

OPTICEPT INGÅR AVTAL MED EN AV VÄRLDENS STÖRSTA ROSODLARE

En av världens största rosodlare, The Elite Flower Group, ska börja behandla rosor med OptiBoost för försäljning på den nordamerikanska och europeiska marknaden. En OptiBoost-maskin levereras kring årsskiftet 2022/2023 för installation i Colombia. Samarbetet inleds med en testperiod som vid tillfredsställande resultat övergår i ett kommersiellt avtal.

Det gemensamma målet är därefter full kommersialisering. Intäkterna från en OptiBoost-maskin uppskattas till 5–10 miljoner SEK/årigen. Avtalet är konstruerat på sådant sätt att kunden har möjlighet att bryta efter testperioden.

Behandling av rosor i Colombia påbörjas omgående efter leverans. För att uppnå optimal effekt på de colombianska rosorna kommer OptiCepts personal finnas på plats efter behov för optimering av maskinen och därefter för löpande produktions support under den inledande testförsäljningsperioden på 6 månader.

Under denna period kommer leveranser av behandlade rosor göras till befintliga kunder inom dagligvaruhandeln i framför allt Nordamerika men även i Europa. Målet för kunden är ökad försäljning, minskat svinn och förlängd hållbarhet. OptiCept tillhandahåller OptiBoost systemet samt personal för uppstart och support. Elite tillhandahåller rosor, personal för produktion, distribution och uppföljning av resultat.

The Elite Flower Group är en av världens största rosodlare som årligen producerar 500 miljoner rosor enbart i Colombia, där deras huvudsakliga produktion återfinns. Man har även odlingar i Kenya och Ecuador, totalt innehar The Elite Flower Group 1450 hektar för blomsterodling och sysselsätter 32 000 anställda världen över. The Elite Flower Group är även delägare i MM Flowers.

”Vi går in i detta projekt med mycket goda resultat från behandling hos odlare i ryggen, vilket ger oss trygghet. The Elite Flower Group är en världsledande aktör, så jag är såklart väldigt nöjd med hur vi tillsammans med dem tar ett stort och viktigt steg för etableringen av OptiBoost på den amerikanska och europeiska marknaden för dagligvaruhandel, som båda erbjuder en otrolig potential för oss”, säger Thomas Lundqvist, VD OptiCept Technologies.

Kontakter

För ytterligare information, vänligen kontakta:

Thomas Lundqvist, VD
+46 73 268 05 70
Thomas.Lundqvist@opticept.se

Ulf Hagman, Styrelseordförande
+46 733 63 63 80
ulf.hagman@opticept.se

Om oss

OptiCept Technologies AB (publ), 556844-3914 förser livsmedels- och växtindustrin med högteknologiska lösningar som bidrar till en mer hållbar värld och möjliggör klimatsmart ekonomisk tillväxt. OptiCept optimerar biologiska processer - Ökad extraktion ur råvaran, förlängd hållbarhet, minskat avfall och förbättrad kvalitet (smak, doft, färg, näringsinnehåll) hos slutprodukten. Teknologins positiva effekter ger såväl ekonomiska fördelar för kunden, bättre produkter för konsumenten och mindre påverkan på vår miljö.

Genom patenterad teknologi inom PEF (pulsed electric field) och VI (Vacuum Infusion), öppnar vi upp nya affärsmöjligheter för livsmedels- och växtförädlingsindustrin över hela världen. OptiCepts vision är att bidra till en hållbar värld genom att erbjuda effektiv grön spetsteknologi som är enkel att använda inom områdena FoodTech och PlantTech.

Företaget finns i Lund och aktien handlas på Nasdaq First North Growth Market. Bolagets Certified Adviser är Erik Penser Bank.

För ytterligare information:

[OptiCept Technologies officiell hemsida](#)

Denna information är sådan information som OptiCept Technologies är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 2022-10-07 09:30 CEST.

Bifogade filer

[OptiCept ingår avtal med en av världens största rosodlare](#)