

UPSALES TECHNOLOGY: VD-INTERVJU MED DANIEL WIKBERG OM Q1'26

Vi har intervjuat Daniel Wikberg, vd för Upsales, i samband med bolagets rapport för Q1'26. Samtalet kretsar kring utvecklingen under kvartalet, med särskilt fokus på intäktsstillväxt, ARR-utveckling och de säsongeffekter som påverkar affären.

Vi diskuterar även dynamiken mellan nykunds försäljning och den befintliga kundbasen, samt hur konsultintäkter korrelerar med inflödet av nya kunder. Därtill berörs lanseringen av nya AI-funktioner, deras betydelse för tillväxten och hur dessa initiativ stödjer bolagets finansiella mål. Avslutningsvis går vi igenom bolagets riktning framåt, hur Upsales avser att nå sin guidade intäktsstillväxt samt vilken roll olika intäktsströmmar spelar i detta.

Se hela intervjun här

För mer information, vänligen kontakta:

Albin Eriksson, analytiker (albin@kalqyl.se)
Erik Lundberg, analytiker (erik.lundberg@kalqyl.se)
Pontus Fredriksson, analytiker (pontus@kalqyl.se)

Om Kalqyl

Kalqyl är ett nytänkande analysbolag med en snabbväxande plattform och en unik räckvidd bland nordiska investerare. Med djup expertis och fokus på kvalitativt innehåll levererar vi analyser och intervjuer som engagerar och skapar värde.